



Halvårsrapport 2017
2017-01-01 – 2017-06-30

Rethinking Care Sweden AB

INNEHÅLL

SAMMANFATTNING AV HALVÅRSRAPPORT	2
VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER ANDRA KVARTALET 2017	2
VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG	3
VD KOMMENTERAR	4
RETHINKING CARE	5
ÖVERGRIPANDE MÅLSÄTTNINGAR	6
KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN	9
OM RAPPORTEN	10
RESULTATRÄKNING – KONCERN	12
BALANSRÄKNING – KONCERN	13
FÖRÄNDRING EGET KAPITAL – KONCERN	14
KASSAFLÖDESANALYS – KONCERN	14
RESULTATRÄKNING - MODERBOLAG	15
BALANSRÄKNING- MODERBOLAG	16
FÖRÄNDRING EGET KAPITAL - MODERBOLAG	17
KASSAFLÖDESANALYS -MODERBOLAG	17

SAMMANFATTNING AV HALVÅRSRAPPORT

Med "bolaget", "Rethinking Care" eller "koncernen" avses Rethinking Care Sweden AB med org.nr. 559049-5254. Jämförelsetal för första halvåret 2016 saknas eftersom bolaget bildades i februari 2016. Vidare saknas jämförelsetal för andra kvartalet 2016 eftersom koncernförhållande uppstod i juli 2016.

Första halvåret 1 januari – 30 juni 2017

- Koncernens nettoomsättning uppgick till: 1 647 KSEK
- Koncernens resultat efter finansiella poster uppgick till -9 628 KSEK. Resultatet belastades främst av personal och konsultkostnader.
- Resultatet per aktie i koncernen uppgick till -0,92 SEK
- Soliditeten uppgick per den 30 juni 2017 till cirka 78%

Andra kvartalet 1 april 2017 – 30 juni 2017

- Koncernens nettoomsättning uppgick till: 1 116 KSEK
- Koncernens resultat efter finansiella poster uppgick till -5 742 KSEK. Resultatet belastades av personal och konsultkostnader.
- Resultatet per aktie i koncernen uppgick till -0,55 SEK

Resultat per aktie: Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier. Genomsnittligt antal aktier i Rethinking Care Sweden AB under perioden 2017-04-01 – 2017-06-30 uppgick till 10 457 978 aktier. Per den 30 juni 2017 uppgick antalet aktier i Rethinking Care Sweden AB till 10 457 978 stycken.

Soliditet: Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER ANDRA KVARTALET 2017

- Säkervård Norden AB ingår avtal med MAIDEN Life Försäkrings AB och MAIDEN General Försäkrings AB om leverans av skaderegleringstjänster för den svenska marknaden.
- Rethinking Care följer sin expansionsplan och startar ett helägt norskt dotterbolag, Curando AS, samt rekryterar Asbjørn Sørfonden från Transmedica AS till affärsområdeschef för att utveckla och leda bolaget.
- Rethinking Care samlar tre av sina dotterbolag under det nya varumärket Curando och skapar samtidigt en gemensam sälj- respektive leveransorganisation.
- Rethinking Care publicerar årsredovisning för räkenskapsåret 2016. Årsredovisningen finns att tillgå på bolagets hemsida (www.rethinkingcare.se).
- Friskare på jobbet Norden AB tecknar avtal med Global Fastighetsservice AB, Jeeves Information Systems AB och Hubbr AB avseende leverans av digitala lösningar för företagshälsa och intentionsavtal med Tydliga AB avseende försäljning av företagshälsa. Tillsammans med Tydligas 180 försäkringsförmedlare stärker Friskare på jobbet Norden AB sin säljstyrka och marknadsföring av nya digitala företagshälsotjänster.
- Agilit Svenska AB ("Agilit") får i uppdrag av en av Sveriges största leverantörer av medicinsk service att utveckla webbaserade lösningar som gör det möjligt för patienterna att själva både boka samt av- och omboka sina undersökningar. Systemens logik medverkar till att optimera resursanvändning.
- Rethinking Care håller årsstämma den 31 maj 2017. Kommuniké finns att tillgå på bolagets hemsida (www.rethinkingcare.se).
- Friskare på jobbet Norden AB tecknar ett avtal med Sogeti Sverige AB ("Sogeti") avseende leverans av företagshälsa till Sogeti Sverige AB:s organisation i Sverige.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Uppstart av leverans till Sogeti. Ledningsgrupp och ett par mindre enheter till att börja med. Uppstart för de övriga av Sogetis 1150 medarbetare sker i november.
- Curando.no etablerat i Norge, hemsida på plats och den första kunden har registrerats.
- Agilit i dialog med två landsting om intelligent bokningstjänst för bilddiagnostik.
- Curando Privat tecknar samarbetsavtal med Bonniers Publications "Vi i Villa". Vi i Villas kunder får ett attraktivt värdeerbjudande och Curando Privat blir synliga för en stor kundgrupp i ett passande segment.
- Rethinking Care förvärvar den 31 augusti 2017 Niana AB i Stockholm, ett väletablerat företag som har levererar hälsofrämjande insatser över hela landet. Affären tillför cirka 10 MSEK i årlig omsättning och Niana beräknas få 1,2 MSEK i EBITA i 2017.

VD KOMMENTERAR

Flera nya avtal under andra kvartalet 2017



Det positiva mottagandet i marknaden, som jag beskrev i förra rapporten, har under andra kvartalet resulterat i flera avtal med viktiga referenskunder.

I slutet av juni skrevs ett avtal med Sogeti Sverige AB, ett modernt IT-företag som har 1 150 medarbetare runt om i Sverige. De är ett bra exempel på en nytänkande kund som förstår hur våra digitala tjänster bidrar till att skapa värde genom god arbetsmiljö. Vi är i aktiv dialog med flera liknande kunder och vi räknar med konkreta resultat under hösten.

Med den grund vi har lagt ser vi det som realistiskt att försäljningsmålen för Curando Företag nås, det vill säga minst 10 000 medarbetare anslutna till vår digitala portal innan utgången av 2017. Vi räknar med en kraftigt stigande intäktskurva under sista kvartalet. Trenden med långa säljcykler och tidskrävande processer för att få igång leveransen bromsar hastigheten för tillväxten av vår topline. Genom reducerade kostnader för Curando Privat kommer resultatet att bli som tidigare kommunicerats. Med de avtal vi träffat och den succesivt ökade försäljningen bedömer vi att kassaflödet kommer att stiga kraftigt i Q4.

Vårt fokus ligger huvudsakligen på försäljning av Curando Företags tjänster. Våra egna säljare inriktar sig framför allt på de lite större företagen med många medarbetare. De mindre kunderna, företag med under 25 anställda, kommer försäkringsförmedlaren Tydliga AB att bearbeta. Vår bedömning är att deras 180 säljare på lokalkontor runt om i landet kommer att ha en kortare säljcykel eftersom de säljer till sina redan existerande kunder. Våra tjänster är i det sammanhanget viktiga eftersom förebyggande hälsa också kan reducera kostnaden för deras sjukvårdsförsäkringar.

Curando Privat har låga försäljningssiffror. Med försäljning av Curando Privat menar vi de privatpersoner som direkt på vår hemsida bokar och genomför en onlinekonsultation. Efter mycket finslipning och många "livetester" är funktionen idag lika bra som konkurrenternas. Utmaningen är konverteringsgraden. Den är låg, vilket ger låg beläggning på våra läkare och det driver stora kostnader. Däremot har vi en hög konverteringsgrad för vårt callcenter med sjuksköterskor. När de anslutna företagens medarbetare kontaktar callcentret kan de lätt hänvisas till privata onlinekonsultationer, när detta faller utanför företagets ansvar.

Vi är inte konkurrenter till de två största e-hälsoföretagen i Sverige. De har valt en strategi som bygger på en massiv marknadsföring mot privatpersoner. Bägge bolagen genomförde i juni 2017 emissioner som tillförde runt 200 MSEK i nytt kapital till vardera bolaget. Vi marknadsför och bemannar för att kunna ge god service till våra anslutna företagskunder. Ju fler företagskunder vi får desto mer trafik kommer det att bli också för Curando Privat. Långsiktigt tror vi att detta skapar ett stabilt och lönsamt företag.

I förra kvartalsrapporten berättade vi att vår IT-verksamhet, Agilit Svenska AB, tecknat avtal om leverans av intelligenta bokningslösningar. Vi är nu i dialog med två landsting om samma tjänst. Den här typen av avtal, med betalning per bokning, är intressant för att komma upp i volym. Förståelsen för att e-hälsa lönar sig ökar, också i den offentliga vården, detta är glädjande.

Vi har tecknat ett spännande samarbetsavtal med Bonnier Publications AB. Curando Privat kommer att marknadsföras mot en stor och intressant kundbas. Bonniers "Vi i Villa" utkommer med tio nummer per år till hushåll i Sverige och har en upplaga på drygt två miljoner exemplar. Webbplatsen har cirka 120 000 besökare i veckan. Avtalet ger oss möjlighet att erbjuda alla dessa läsare ett abonnemang på en tjänst fått namnet "Smart Vård" som inkluderar både vårt callcenter, Curando Privat samt erbjuder second opinion. Vi i Villans kunder får genom avtalet ett attraktivt värdeerbjudande för sina kunder och Curando Privat blir synliga för en stor kundgrupp i ett passande segment.

En glädjande nyhet är att vi har förvärvat Niana AB i Stockholm. Detta är ett väletablerat företag som har levererat hälsofrämjande insatser över hela landet i många år. Niana har en stabil och intressant kundbas. Niana tillför också ett stort nationellt kontaktnät med leverantörer av sina tjänster. Agilit kan bidra med sin mjukvara. Niana har haft en stabil årsintäkt runt 10 MSEK och beräknas få 1,2 MSEK i EBITA i 2017. Bolaget har förvärvats genom en kombination av en riktad emission av aktier och kontanter.

Vi säljer och tecknar bra avtal, därför förväntar vi också en bra tillväxt av vår topplinje i de kommande kvartalen. Det har tagit längre tid än vi förväntat. Vi håller fast vid vår plan och vår strategi för att skapa ett stabilt och framgångsrikt e-hälsoföretag.

Fredrik Thafvelin

VD, Rethinking Care Sweden AB

RETHINKING CARE

Hälso- och sjukvårdssystemen står inför stora utmaningar i form av växande vårdköer, brist på personal och ohälsa på arbetsplatserna. Människor lever längre, är mer aktiva och kräver mer av vården. Nya och bättre – men ofta dyrare – behandlingar och läkemedel introduceras. Hälso- och sjukvårdens framgångar när det gäller att få människor att överleva allt fler sjukdomar med hjälp av nya och mer avancerade behandlingsmetoder och mediciner driver upp vårdkostnaderna ytterligare. Växande vårdköer, brist på sjuksköterskor och en växande andel äldre ställer stora krav på vården och medför en ökad belastning på hälso- och sjukvårdssystemen. Parallellt med att vi på pappret blivit allt friskare och lever allt längre fortsätter sjukskrivningarna i dagens samhälle att stiga. Den traditionella företagshälsan har inte klarat av sin uppgift att arbeta hälsofrämjande och förebyggande utan drunknar i stället i tung rehabilitering. I vård- och omsorgssektorn, den sektor som har störst andel sjukskrivna, uppgår andelen sjukskrivningar till cirka 10 procent. Vårdens utmaningar kan kort sammanfattas: kraftigt ökande vårdbehov och allt mindre tillgång på hälsopersonal. Dagens alternativ på lösningar hanterar endast delar av dessa problem. Trots att hälsa, ohälsa och vård har en klar koppling tvingas kunder söka sig till olika leverantörer och bygga sin egen helhetstjänst. Detta bäddar för ineffektiv vård.

Rethinking Care introducerar ett helhetskoncept vilket erbjuder sammanlänkade IT-tjänster och -verktyg som säkrar kvalitet och flyttar tid från administration till effektiv leverans av hälsa, vård och omsorg, läkarmottagning på nätet, komplett hantering av privata sjukvårds- och försäkringsärenden och en komplett hälsofrämjande företagshälsa. Detta medför stor potential att bidra till en lösning på ett av samhällets mest aktuella problem – ohälsa och det stora vårdbehovet.

Rethinking Care erbjuder hälso- och vårdtjänster som gör att kunderna inte behöver vända sig till olika leverantörer. Styrelsen i Rethinking Care ser en stor potential i konceptet, vars grund är en enkel tanke – mer vård och mindre resursanvändning med hjälp av IT-verktyg och nytänkande kring leveransprocesserna. Rethinking Care erbjuder kunder tillgänglighet, effektivitet, kvalitet och hög kompetens, tydliga målinriktade produkter samt kostnadseffektivitet. Agilitet erbjuder sammanlänkade IT-tjänster och IT-verktyg som säkrar kvalitet och flyttar tid från administration till effektiv leverans av hälsa, vård och omsorg. Patienterna tar över både en del av administrationen och en del av kvalitetssäkringen, samtidigt som de upplever att de får en bättre service. Patienterna administrerar och kvalitetssäkrar delar av sin vårdprocess och blir på så vis en resurs istället för att de kräver resurser. Inom verksamhetsområdet vård verkar bolaget dels genom Curando Privat (Läkartid nu) – läkarmottagning på nätet och dels genom Curando Försäkring (Säkravård) – komplett hantering av privata sjukvårdsförsäkringsärenden. Inom det tredje verksamhetsområdet, företagshälsa, verkar bolaget genom Curando Företag (Friskare på jobbet), en komplett företagshälsa som bygger på smart IT-teknologi som kan hantera hälsofrämjande, förebyggande och efterhjälpande insatser mer effektivt.



*”Grunden i vårt kunderbjudande bygger på en enkel princip:
mer vård och mindre resursanvändning med hjälp av
IT-verktyg och nytänkande av leveransprocesser.”*

ÖVERGRIPANDE MÅLSÄTTNINGAR

Rethinking Care har för avsikt att expandera i Norge under 2017, följt av Danmark och Finland under 2018. Den vidare planen är sedan att expandera utanför Norden, till Estland, Lettland, Litauen, Polen och Tyskland, under 2019.

Rethinking Care:s övergripande långsiktiga målsättningar är att:

- bli en ledande leverantör av hälso- och vårdkoncept i Nordeuropa med hjälp av sin IT-teknologi och nytänkande leveransprocesser,
- uppnå en marknadsledande lönsamhet inom hälsa och vård med hjälp av sin IT-teknologi, effektiva resursstyrning och flexibla kostnadsbas,
- kännetecknas som den föredragna leverantören av hälsa, vård och omsorg av både kunder, patienter och anställda, samt
- kontinuerligt utveckla hälso- och vårdkoncept i frontlinjen.

Långsiktig finansiell målsättning

Rethinking Care har för avsikt att under 2018 skapa ett positivt kassaflöde. Rethinking Care:s långsiktiga finansiella målsättning är därefter att under 2019 uppnå en total omsättning om 150-200 MSEK med en vinstmarginal om cirka 15-20 procent.

Affärsmodell

Rethinking Care är ett hälso- och vårdbolag som med ett komplett koncept av premium IT-verktyg och en gedigen kompetensbas inom hälsa och vård kan erbjuda sina kunder produkter och tjänster som enligt styrelsens bedömning ligger före konkurrenternas. Bolagets ambition är att vara det föredragna alternativet för både distanstjänster och styrning av kund/patientflöden inom hälso- och sjukvård. Detta kan bolaget också dra nytta av genom att erbjuda effektiv företagshälsovård och styra hela sjukvårdsleveransen för försäkringsbolag.

Bolagets affärsmodell är i princip likartad för alla verksamhetsområdena. Den baserar sig dels på en löpande månadskostnad som ger tillgång till tjänsten och som täcker det mest basala, och dels en fast kostnad per åtgärd för insatser utöver bastjänsten. Månadskostnaden är i utgångspunkten låg och tilläggstjänsternas pris är volymberoende.

Marknad

Rethinking Care:s övergripande marknadsstrategi är att i första hand fokusera på företag, försäkringsbolag och selekterade kundgrupper där finansieringen är privat. Rethinking Care kommer att fortsätta bygga upp sin verksamhet i Sverige och har nu startat i Norge. Verksamhet kommer att startas i Danmark och Finland 2018.

Koncernstruktur

Rethinking Care Sweden AB är moderbolag i en koncern som omfattar Agilit Svenska AB (ägs till 100 % av Agilit Holding AB, vilket i sin tur ägs till 100 % av Rethinking Care Sweden AB), Läkartid nu Nordic AB (Curando Privat), Säkervård Norden AB (Curando Försäkring), Friskare på jobbet Norden AB (Curando Företag) samt erhöill under 2017 65 % i CareFindy AB. Utöver ovanstående har Rethinking Care Sweden AB inga aktieinnehav i andra bolag.

Curando Privat



Curando Privat är digital läkarmottagning som möter morgondagens krav på tillgänglig och flexibel vård samt vägledning.

Curando föddes med en vision om att förnya vården på riktigt. Vårdssystemet ställer idag höga krav på patienten. Man förväntas veta var man ska vända sig med olika besvär, vara tillgänglig under arbetstid och acceptera långa väntetider. Curando utgår istället från individens behov och fungerar som ett nav i patientens alla vårdärenden.

Med en mer personlig vård och med hjälp av modern digital teknik, precis som en vanlig vårdmottagning erbjuder vi behandling, rådgivning, remisser och recept. Skillnaden är att vi träffar patienter digitalt vilket gör resvägen obefintlig. Man slipper med andra ord ge sig ut med snoriga barn för enklare vårdbesök, man kan förnya sitt recept på bussen eller få rådgivning i sitt eget vardagsrum. Dessutom fungerar vi med hjälp av våra sjuksköterskor som en vårdguide som vägleder och bokar tid hos rätt instans i de fall ett fysiskt vårdbesök är nödvändigt.

Med en unik samverkan som tar höjd för hela livet är Curando Privat en del av den börsnoterade koncernen Rethinking Care där läkarmottagningen och verksamheter inom företagshälsa och försäkring bildar en helhet. Gemensam nämnare för de olika verksamheterna är den digitala plattformen Agilit som möjliggör en helt unik samverkan mellan de tjänster våra verksamheter erbjuder. Det gör att vi kan ta hand om hela hälsoperspektivet och erbjuda ett tjänsteutbud som sträcker sig från analys till proaktiva och reaktiva lösningar mot organisation, team och individ.

Curando Företag



Curando Företag – Digital företagshälsa som skapar friska och starka organisationer med ”några knapptryck”

Curando Företag erbjuder ett unikt koncept för strategisk företagshälsa där tre verksamheter; företag, privat och försäkring, möts för att skapa enklare och smartare tjänster för att både företag och medarbetare ska må bra. Friska och starka organisationer levererar bättre resultat och det reducerar kostnaden för att ha personal.

Det finns flera aktörer i marknaden som erbjuder liknande tjänster som Curando Företag. Det som är unikt för Curando Företag är att bolaget har en digital tjänsteplattform för både privat-, företag- och försäkringsärenden. Kärnan i, och gemensamt för, bolagets tre verksamheter är dess digitala plattform Agilit. På en och samma plattform kan bolagets kunder och deras medarbetare hantera alla hälsorelaterade ärenden.

Med Curando Företags digitala tjänsteplattform är det enkelt att implementera bolagets tjänster. Curando Företags kunder kan snabbt komma igång, utan risker och stora förändringsprocesser. Det enda de behöver göra är att boka de tjänster de vill börja med samt förse Curando Företag med en personallista.

Curando Företag arbetar helt kunddrivet. Det betyder att bolaget alltid väljer den lösning som skapar mest värde för kunden. I ett stort nätverk med de bästa underleverantörerna och utvalda samarbetspartners kan Curando Företag leverera en lösning helt efter bolagets kunders behov. Curando Företag är inte låsta till enstaka kompetenser och har inga trubbiga tjänster färdiga på lager. Det gör bolagets organisation både effektiv och flexibel.

Med ett tydligt hälsostrategiskt perspektiv erbjuder Curando Företag ett helhetsgrepp kring bolagets kunders hälsa och arbetsmiljö. Tack vare smarta verktyg med fokus på effektivitet, mätbarhet och ekonomi kan Curando Företag skapa träffsäkra lösningar som säkrar nödvändig förändring och lönsamma investeringar.

Curando Företag har ett säkert och effektivt skyddsnät som kan fånga upp, rehabilitera och behandla om ohälsa ändå skulle dyka upp. Genom att hantera individärenden digitalt kan bolaget minska tidsåtgången i flera led vilket sparar kundföretagen stora summor och deras medarbetare får snabbare rätt stöd och hjälp.

Genom webbportalen Healthplace kan Curando Företag samla alla hälsoärenden på samma ställe. Det förenklar t.ex. administreringen vid sjuk- och friskänmälan och medarbetaren kan få snabbt tillgång till rådgivning, bedömning och vägledning för att hamna rätt. Arbetsgivaren får tydliga prognoser för varje ärende och vid behov presenteras en tydlig åtgärdsplan med ett fast pris. Curando Företag är mer än bara en företagshälsa, bolaget vill vara en hälsopartner till sina kundföretag.



Curando Försäkring har med sitt helhetskoncept för leverans av hälsa och vård en unik position som öppnar för att bryta in på den traditionella skaderegleringsmarknaden. Kombinationen av rätt kompetens, digitala verktyg och nytänkande leveransprocesser har länge saknats. I första hand är Curando Försäkrings mål att bli en TPA, dvs. en "Third Party Administrator" på den nordiska marknaden, både för svenska och utländska försäkringsbolag.

Curando Försäkring kan erbjuda outsourcing till kunderna, antingen av hela skaderegleringsprocessen eller delar av denna. Genom att kombinera tjänsterna med den senaste digitala e-hälsotekniken och bolagets egna skadesystem "Health planner" kan Curando Försäkring erbjuda ett helhetskoncept som skapar en effektivare skadehantering till en lägre kostnad. Curando Försäkring strävar efter att hantera så mycket som möjligt helt digitalt efter att bolagets callcenter bemannat med sjuksköterskor gjort en första sortering. De får hjälp av både ett digitalt ärendehanteringssystem i bolagets "Health planner" och av ett nätverk med medicinska resurser online. För att säkra kvalitet är det också en självklarhet att ha rätt kompetens med erfarenhet från försäkringsbranschen på alla nivåer i organisationen.

Curando Försäkring har valt att fokusera på utländska försäkringsbolag med verksamhet på den nordiska marknaden och erbjuda dem en komplett tjänst med skadehantering och service till deras kunder. Curando Försäkring har tecknat avtal med fyra aktörer och det pågår samtal med flera utomnordiska försäkringsbolag. Parallellt med detta förs det samtal med svenska försäkringsbolag om leverans av delar av bolagets digitala skadetjänster, både avseende onlinekonsultationer och bolagets callcenter. Curando Försäkring ser fram mot den vidare utvecklingen under 2017 och de kommande åren.

KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN

Omsättning och resultat

Nettoomsättning för det andra kvartalet 2017 uppgick till 1 116 KSEK och nettoomsättningen för det första halvåret 2017 uppgick till 1 647 KSEK. För det andra kvartalet 2017 uppgick bolagets kostnader till 6 858 KSEK och under det första halvåret 2017 uppgick kostnaderna till 11 275 KSEK. Kostnaderna är främst hänförliga till personalkostnader. Resultatet efter skatt under det andra kvartalet 2017 uppgick till – 5 723 KSEK och resultatet efter skatt under det första halvåret 2017 uppgick till -9 591 KSEK. Resultatet påverkades främst av att bolaget är i uppstartsfas. Det är långa säljcykler för de intäktsdrivande segmenten företagshälsa och leveranser till försäkringsmarknaden. Teckande avtal har ännu ej kunnat påverka den finansiella utvecklingen.

Finansiell ställning

Bolagets tillgångar uppgick per den 30 juni 2017 till 14 326 KSEK och utgjordes huvudsakligen av likvida medel. Bolagets skulder uppgick per samma datum till 3 566 KSEK. Bolagets skulder utgjordes främst av upplupna kostnader och leverantörsskulder. Balansomslutningen uppgick per den 30 juni 2017 till 14 326 KSEK.

Investeringar

Under det andra kvartalet 2017 har investering om 985 KSEK skett i en webbplats.

Likviditet och finansiering

Likviditet

Bolagets likvida medel uppgick till 9 468 KSEK per den 30 juni 2017.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under det andra kvartalet kvartalet till – 5 846 KSEK.

Soliditet

Per den 30 juni 2017 uppgick soliditeten till 78%.

Aktien

Rethinking Care Sweden AB:s aktie är sedan den 22 december 2016 noterad på Nasdaq Stockholm First North. Det totala antalet aktier vid periodens start (2017-04-01) var 10 457 978 stycken och antalet aktier vid periodens slut (2017-06-30) var 10 457 978 stycken. Genomsnittligt antal aktier i Rethinking Care Sweden AB under perioden 2017-04-01 – 2017-06-30 uppgick till 10 457 978 aktier.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för det andra kvartalet 2017 uppgick till 706 KSEK och nettoomsättningen för det första halvåret 2017 uppgick till 913 KSEK. För det andra kvartalet 2017 uppgick bolagets kostnader till 2 104 KSEK och under det första halvåret 2017 uppgick kostnaderna till 3 634 KSEK. Kostnaderna är främst hänförliga till personalkostnader. Resultatet efter skatt under det andra kvartalet 2017 uppgick till – 1 398 KSEK och resultatet efter skatt under det första halvåret 2017 uppgick till -2 721 KSEK. Moderbolagets likvida medel uppgick per 2017-06-30 till 8 443 KSEK.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har skett under perioden 2017-04-01 – 2017-06-30. VD är anställd med lön sedan den 1 december 2016.

Ägarförteckning

Ägarförteckning med ägare över fem procent av röster och kapital per den 30 juni 2017.

Namn	Antal aktier	Andel av röster och kapital (%)
Academic Medical Group AB*	2 438 208	23,31
Fredrik Thafvelin**	1 954 607	18,69
Övriga (cirka 600 ägare)	6 065 163	58,00
Totalt	10 457 978	100,00

* Ägs till 53,9 procent av styrelseordförande Lars Lidgren genom Algora AB och Diamonex Ltd. Härutöver äger Lars Lidgren via Diamonex Ltd. ytterligare 154 607 aktier i Rethinking Care Sweden AB, motsvarande cirka 1,48 %. Via närstående äger Lars Lidgren 40 000 aktier i Rethinking Care Sweden AB, motsvarande cirka 0,38 %.

**Varav Rethinking Care Sweden AB:s VD Fredrik Thafvelin äger 100 000 aktier via sitt helägda bolag Agilit AB (motsvarande cirka 0,96 %), 154 607 aktier genom sitt helägda bolag Turn Around

OM RAPPORTEN

Redovisningsprinciper

Denna rapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 (K3).

Revisorns granskning

Halvårsrapporten har ej granskats av bolagets revisor.

Certified Adviser

Sedermera Fondkommission är bolagets Certified Adviser.

Kommande finansiella rapporter

Delårsrapport 3, 2017:	2017-11-30
Bokslutskommuniké	2018-02-23
Publicering av årsbokslut 2017	2018-04-20
Delårsrapport 1, 2018:	2018-05-23
Årsstämma	2018-05-31
Delårsrapport 2, 2018:	2018-08-31
Delårsrapport 3, 2018:	2018-11-23

Risker och osäkerhetsfaktorer

Rethinking Care är genom sin verksamhet utsatt för risker av både rörelsekaraktär och finansiell karaktär. För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till avsnittet "Riskfaktorer" i Rethinking Cares bolagsbeskrivning, publicerad i december 2016.

För ytterligare information

VD Fredrik Thafvelin

Telefon: 046- 38 67 41

E-post: fredrik.thafvelin@rethinkingcare.se

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna halvårsrapport ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat.

Lund 2017-08-31

Lars Lidgren
Styrelseordförande

Polo Looser
Styrelseledamot

Petter Øygarden
Styrelseledamot

Fredrik Thafvelin
Styrelseledamot och verkställande direktör

RESULTATRÄKNING – KONCERN

(KSEK)	2017-04-01 2017-06-30 3 mån.	2017-01-01 2017-06-30 6 mån.
Nettoomsättning	1 116 1 116	1 647 1 647
<i>Rörelsens kostnader</i>		
Övriga externa kostnader	-3 479	-5 035
Personalkostnader	-3 203	-5 969
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-172	-266
Rörelseresultat	-5 738	-9 623
<i>Resultat från finansiella poster</i>		
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	-4	-6
Resultat efter finansiella poster	-5 742	-9 628
Resultat före skatt	-5 742	-9 628
Uppskjuten skatt	19	37
Skatt på årets resultat	-	-
Årets resultat	-5 723	-9 591

BALANSRÄKNING – KONCERN

(KSEK)	2017-06-30	2016-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	1 402	1 505
Webbplattform	1 614	-
Summa anläggningstillgångar	3 016	1 505
Omsättningstillgångar		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Kundfordringar	383	1 310
Övriga fordringar	269	1 142
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 190	132
	1 842	2 585
<i>Kassa och bank</i>		
Kassa och bank	9 468	22 088
	9 468	22 088
Summa omsättningstillgångar	11 310	24 673
SUMMA TILLGÅNGAR	14 326	26 178
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
<i>Eget kapital</i>		
Aktiekapital (10 457 978 aktier)	1 046	1 046
Överkursfond	28 545	28 643
Balanserat resultat inkl. årets resultat	- 18 877	-9 349
Summa eget kapital	10 754	20 340
<i>Avsättningar</i>		
Uppskjuten skatteskuld	342	331
Summa avsättningar	342	331
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	1 306	3 379
Övriga skulder	485	713
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 433	1 415
Summa kortfristiga skulder	3 224	5 507
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	14 326	26 178

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL – KONCERN

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Bal.res. inkl perioden resultat	Totalt
Ingående balans 2017-01-01	1 046	28 585	-9 349	20 282
Aktiekapital				
Förvärvat eget kapital			63	63
Balanserad resultat				
Periodens resultat			-9 591	-9 591
Vid årets utgång 2017-06-30	1 046	28 585	-18 877	10 754

(KSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Bal.res. inkl årets resultat	Totalt
Registrering av aktiekapital	50	-	-	50
Apport- och nyemission	996	28 585	-	29 581
Förvärvat eget kapital			-552	-552
Årets resultat			- 8 797	- 8 797
Vid årets utgång 2016-12-31	1 046	28 585	-9 349	20 282

KASSAFLÖDESANALYS – KONCERN

(KSEK)	2017-04-01 2017-06-30 3 mån.	2017-01-01 2017-06-30 6 mån.
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Resultat före skatt	-5 742	-9 628
Justering av poster som inte ingår i kassaflödet (avskrivningar immateriella tillgångar)	172	266
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-5 570	-9 362
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL		
Förändring rörelsefordringar	-344	743
Förändring rörelseskulder	68	-2 430
Kassaflöde från den löpande verksamheten	- 5 846	-11 049
INVESTERINGSVERKSAMHETEN		
Förvärv av dotterföretag	-	43
Förvärv av materiella tillgångar	-	-
Förvärv av immateriella tillgångar	-985	-1 614
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-985	-1 571
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		
Nyemission	-	-
Emissionskostnader	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-
PERIODENS KASSAFLÖDE	-6 831	-12 620
Likvida medel vid årets början	16 299	22 088
Likvida medel vid årets slut	9 468	9 468

RESULTATRÄKNING - MODERBOLAG

(KSEK)	2017-04-01 2017-06-30 3 mån.	2016-04-01 2016-06-30 3 mån.	2017-01-01 2017-06-30 6 mån.
Nettoomsättning	706	0	913
	706	0	913
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-1 378	-554	-2 066
Personalkostnader	-694	-19	-1 526
Avskrivningar	-32	-	-42
Rörelseresultat	-1 398	-573	-2 721
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	-	-	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	-	-	-
Resultat efter finansiella poster	-	-	-
Resultat före skatt	-1 398	-573	- 2 721
Skatt på årets resultat	-	-	-
Årets resultat	-1 398	-573	-2 721

BALANSRÄKNING- MODERBOLAG

(KSEK)	2017-06-30	2016-12-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	17 544	6 063
Webbplattform	659	
Summa anläggningstillgångar	18 203	6 063
Omsättningstillgångar		
<i>Kortfristiga fordringar</i>		
Fordringar hos koncernföretag	879	1 150
Övriga fordringar	140	682
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	283	106
	1 302	1 938
<i>Kassa och bank</i>		
Kassa och bank	8 443	20 618
	8 443	20 618
Summa omsättningstillgångar	9 745	22 555
SUMMA TILLGÅNGAR	27 948	28 619
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital	1 046	1 046
<i>Fritt eget kapital</i>		
Överkursfond	27 460	27 460
Balanserat resultat inkl. årets resultat	-3 979	-3 979
Årets resultat	-2 721	
Summa eget kapital	21 806	24 527
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	554	1 840
Övriga skulder	5 339	1 511
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	249	741
Summa kortfristiga skulder	6 142	4 092
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	27 948	28 619

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL - MODERBOLAG

(KSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Periodens resultat	Totalt
Ingående balans 2017-01-01	1 046	27 460	-3 979	24 527
Periodens resultat			-2 721	-2 721
Vid årets utgång 2017-06-30	1 046	27 460	-6 700	21 806

(KSEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Årets resultat	Totalt
Registrering av aktiekapital	50			50
Apport- och nyemission	996	27 460		28 456
Årets resultat			-3 979	-3 979
Vid årets utgång 2016-12-31	1 046	27 460	-3 979	24 527

KASSAFLÖDESANALYS -MODERBOLAG

(KSEK)	2017-04-01 2017-06-30 3 mån.	2017-01-01 2017-06-30 6 mån.
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Resultat före skatt	-1398	-2721
Justering av poster som inte ingår i kassaflödet (avskrivningar immateriella tillgångar)	32	42
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-1 366	-2 679
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRINGAR AV RÖRELSEKAPITAL		
Förändring rörelsefordringar	1 251	594
Förändring rörelseskulder	4 966	2 050
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 851	-35
INVESTERINGSVERKSAMHETEN		
Förvärv av dotterföretag	-	-250
Kontant reglerade aktietillskott	-11 231	-11 231
Förvärv av materiella tillgångar	-	-
Förvärv av immateriella tillgångar	-30	-659
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-11 261	-12 140
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN		
Nyemission	-	-
Emissionskostnader	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-
PERIODENS KASSAFLÖDE	6 410	-12 175
Likvida medel vid periodens början	14 853	20 618
Likvida medel vid årets slut	8 443	8 443



Rethinking Care

Rethinking Care Sweden AB | 559049-5254 | www.rethinkingcare.se