



Flowscape vinner stor kund i USA

Ett stort multinationellt nordamerikanskt konsultbolag väljer Flowscape efter ett lyckat pilotprojekt. Affären är värd 2,8 MSEK första året och därefter 730 000 SEK årligen.

"Vi är väldigt glada över att kunden i hård konkurrens har valt Flowscape som leverantör i USA. Ordern visar att våra produkter också fungerar väl på den nordamerikanska marknaden. Flowscape får ytterligare en bra referenskund i USA och vi ser god potential till utökning på kundens kontor både i USA och i andra delar av världen" säger Peter Reigo, VD och grundare.

Kunden är ett av världens största bolag inom sitt segment med över 40 000 medarbetare i ett 40-tal länder. De har behov av en modern lösning för att boka mötesrum, visualisera lediga arbetsplatser, mäta nyttjande av ytorna på kontoret samt en lösning för att hitta kollegor. Flowscape och tre andra lokala och globala konkurrenter blev inbjuden till upphandlingen. Efter utvärdering och pilotprojekt har kunden valt att installera Flowscape's lösning på sitt nya kontor för 950 medarbetare på Manhattan i New York.

Denna information är sådan information som Flowscape Technology AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 juni 2019.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Peter Reigo, VD Flowscape Technology

Tel: +46 70 942 46 87

Email: peter.reigo@flowscape.se

Kort om Flowscape Technology AB

Flowscape Technology har en IoT-baserad lösning för det moderna kontoret där huvudfunktionen Flowmap ger en digital överblick av kontoret som möjliggör funktioner såsom rumsbokning och att hitta rum, skrivbord, kontorsutrustning och kollegor. Flowscape har även kommunikationsverktyget C-One, en flexibel plattform för att hantera storskalig kommunikation baserat på befintlig infrastruktur. Flowscape har kontor i Stockholm (huvudkontor) och London.

För mer information, besök www.flowscape.se