



Försäljning i Norge utvecklas bättre än väntat

Försäljningen i Norge och Finland går bättre än väntat och närmar sig 15% av totala omsättningen på kort tid.

VD Babak Esfahani kommenterar

Båda marknader är redan lönsamma med ökande marginaler. Vi kommer bygga på säljkåren i framförallt Norge under året men lönsamheten på nuvarande nivåer täcker redan dom planerade ökningarna vi har. I Finland väntar vi fortfarande på några produktanpassningar för att kunna få ett riktigt lyft i försäljningen, dock är vi redan lönsamma med dom säljresurser och den försäljning vi har idag. Vi håller fast vid att tillväxt i Norge och Finland kan ske med god lönsamhet. Både Norge och Finland har vart extra nedstängda i pågående pandemi och våra säljare har inte kunnat bearbeta marknaden i närheten av den utsträckning vi hade önskat, vi väntar oss ännu en växel när vi faktiskt kan börja komma ut mer och mer och bearbeta kunderna.

För ytterligare information

Babak Esfahani

VD, Plejd AB

Telefon: 0735-322 391

E-post: babak.esfahani@plejd.com

Om bolaget

Plejd är ett innovativt svenskt teknikbolag som utvecklar produkter och tjänster för smart belysning och hemautomation. Bolaget vitaliserar belysningsmarknaden genom att ligga i framkant i den teknikutveckling som populärt brukar kallas för Internet of Things.