



Lönsam tillväxt att vänta i Norge

Kostnaderna för den Norska säljkåren täcks i stort sett av försäljningen i nov, detta efter kraftig ökning av installationer under hösten. Bolaget ser att fortsatt tillväxt under 2021 skall kunna ske lönsamt. Sen aug 2020 har installationerna i Norge ökat med en faktor fyra och gått från att motsvara 3% av installationerna i Sverige till att i nov motsvara 7%. Bolaget bedömer att marknaden i Norge inte är långt ifrån den Svenska i storlek sett till den nuvarande produktportföljen.

VD Babak Esfahani kommenterar

Det är jätte kul att vi har lönsamhet i sikte, vi förväntar oss att öka säljkåren i Norge en del under 2021 men därefter kommer kostnaderna att plana av varpå vi ser att lönsam tillväxt kan ske under 2021. Vi kan se att den avgörande pusselbiten nås när vi har rätt produkter på marknaden med dom lokala anpassningar som behövs, därefter kan vi i nära samarbete med våra grossister accelerera försäljningen varpå lönsamhet kan nås relativt snabbt. Vi hoppas kunna replicera detta recept på fler marknader, där vi kan hålla kostnaderna låga i dom första skederna vid analys och upparbetning av distributionsledet via grossister. Vi kan därefter följa hur installationerna utvecklar sig och accelerera i rätt skede när vi ser initial fäste på marknaden.

För ytterligare information

Babak Esfahani

VD, Plejd AB

Telefon: 0735-322 391

E-post: babak.esfahani@plejd.com

Om bolaget

Plejd är ett innovativt svenskt teknikbolag som utvecklar produkter och tjänster för smart belysning och hemautomation. Bolaget vitaliserar belysningsmarknaden genom att ligga i framkant i den teknikutveckling som populärt brukar kallas för Internet of Things.