Bittium Oyj
liiketoimintakatsaus
tammi-syyskuu 2026



Liikevaihto ja liikevoitto jatkoivat kasvuaan

Suluissa olevat luvut viittaavat vastaavaan jaksoon vuotta aiemmin, ellei toisin mainita.

Yhteenveto heinä-syyskuu 2026

- Liikevaihto kasvoi 97,8 prosenttia (64,9 prosenttia) edellisvuodesta 45,8 miljoonaan euroon (23,1 miljoonaa euroa). Defence & Security -liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi 144,8 prosenttia ja Medical-liiketoimintasegmentin 18,5 prosenttia. Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto laski 1,1 prosenttia edellisvuodesta.
- Tuotepohjainen liikevaihto oli 37,8 miljoonaa euroa (15,8 miljoonaa euroa) ja sen osuus koko liikevaihdosta oli 82,4 prosenttia (68,2 prosenttia).
- Palvelupohjainen liikevaihto oli 8,1 miljoonaa euroa (7,4 miljoonaa euroa) ja sen osuus koko liikevaihdosta oli 17,6 prosenttia (31,8 prosenttia).
- Käyttökate oli 27,0 miljoonaa euroa (4,6 miljoonaa euroa), mikä vastaa 59,0 prosenttia liikevaihdosta (20,0 prosenttia).
- Liiketulos oli 16,5 miljoonaa euroa (2,5 miljoonaa euroa), mikä vastaa 36,0 prosenttia liikevaihdosta (10,8 prosenttia).
- Kauden tulos oli 12,9 miljoonaa euroa (2,3 miljoonaa euroa) ja osakekohtainen tulos 0,364 euroa (0,065 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 27,0 miljoonaa euroa (1,6 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli 18,8 miljoonaa euroa (-2,4 miljoonaa euroa).
- Uusien tilausten määrä oli 14,7 miljoonaa euroa (13,4 miljoonaa euroa).
- 7.8.2026 Bittium Oyj:n hallitus päätti 22.4.2026 pidetyn varsinaisen yhtiökokouksen sille myöntämin valtuutuksin lisäosingonjaosta, 0,15 euroa osakkeelta. Osinko maksettiin osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 11.8.2026 oli merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osakasluetteloon. Osingon maksupäivä oli 18.8.2026.
- 30.9.2026 Bittium päätti uudistaa liiketoimintarakennettaan vauhdittaakseen strategiansa toteuttamista ja yhdistää Defence & Security ja Engineering Services -liiketoimintasegmentit.

Yhteenveto tammi-syyskuu 2026

- Liikevaihto kasvoi 58,7 prosenttia edellisvuodesta (25,7 prosenttia) ja oli 103,7 miljoonaa euroa (65,3 miljoonaa euroa). Defence & Security -liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi 97,3 prosenttia ja Medical-liiketoimintasegmentin 10,1 prosenttia. Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto laski 14,9 prosenttia edellisvuodesta.
- Tuotepohjainen liikevaihto oli 79,8 miljoonaa euroa (41,7 miljoonaa euroa) ja sen osuus koko liikevaihdosta oli 76,9 prosenttia (63,8 prosenttia).
- Palvelupohjainen liikevaihto oli 23,9 miljoonaa euroa (23,7 miljoonaa euroa) ja sen osuus koko liikevaihdosta oli 23,1 prosenttia (36,2 prosenttia).
- Käyttökate oli 39,9 miljoonaa euroa (9,4 miljoonaa euroa), mikä vastaa 38,5 prosenttia liikevaihdosta (14,4 prosenttia).
- Liiketulos oli 26,1 miljoonaa euroa (4,0 miljoonaa euroa), mikä vastaa 25,2 prosenttia liikevaihdosta (6,2 prosenttia).
- Kauden tulos oli 20,5 miljoonaa euroa (3,8 miljoonaa euroa) ja osakekohtainen tulos 0,576 euroa (0,108 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 63,8 miljoonaa euroa (10,8 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli 44,4 miljoonaa euroa (-2,5 miljoonaa euroa).
- Uusien tilausten määrä oli 95,8 miljoonaa euroa (55,2 miljoonaa euroa).
- Tilauskanta oli 71,7 miljoonaa euroa (33,0 miljoonaa euroa).
- Henkilöstön määrä kauden lopussa 578 henkilöä (527 henkilöä).

KONSERNI (MEUR)	7-9/2026 3 kk	7-9/2025 3 kk	1-9/2026 9 kk	1-9/2025 9 kk	1-12/2025 12 kk
Liikevaihto	45,8	23,1	103,7	65,3	119,3
Liikevaihdon muutos-%	97,8 %	64,9 %	58,7 %	25,7 %	40,1 %
Käyttökate	27,0	4,6	39,9	9,4	32,4
Käyttökate % liikevaihdosta	59,0 %	20,0 %	38,5 %	14,4 %	27,2 %
Liikevoitto / -tappio	16,5	2,5	26,1	4,0	19,4
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	36,0 %	10,8 %	25,2 %	6,2 %	16,3 %
Kauden tulos	12,9	2,3	20,5	3,8	21,3
Tulos osaketta kohti (EUR)	0,364	0,065	0,576	0,108	0,601
Tuotekehityskulut	4,3	2,8	14,5	10,8	15,3
Tuotekehityskulut % liikevaihdosta	9,3 %	12,3 %	14,0 %	16,6 %	12,9 %
Aktivoidut tuotekehityskulut	1,4	0,9	4,4	3,1	4,1
Liiketoiminnan rahavirta	27,0	1,6	63,8	10,8	15,3
Investointien rahavirta	-2,5	-3,8	-6,8	-9,0	-10,6
Rahoituksen rahavirta	-5,7	-0,3	-12,6	-4,3	-5,6
Kassavarojen muutos	18,8	-2,4	44,4	-2,5	-0,9
Kassa ja muut likvidit varat	65,3	19,3	65,3	19,3	20,9
Nettovelkaantumisaste (%)	-33,2 %	1,4 %	-33,2 %	1,4 %	-0,8 %
Omavaraisuusaste (%)	74,9 %	69,6 %	74,9 %	69,6 %	70,5 %
Henkilöstö keskimäärin	577	527	561	527	528
Henkilöstömäärä kauden lopussa	578	527	578	527	528

Bittiumin toimitusjohtaja Petri Toljamo

Vuoden 2026 kolmas neljännes oli meille erinomainen. Bittium jatkoi kasvuaan perustuen yhä vahvemmin Defence & Security -liiketoimintasegmenttiin. Liikevaihto kasvoi 97,8 prosenttia edellisvuodesta ja oli 45,8 miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 16,5 miljoonaa euroa, mikä vastaa 36,0 prosenttia liikevaihdosta. Kasvu ja kannattavuuden paraneminen olivat Defence & Security -liiketoimintasegmentin taktisten viestintäratkaisujen tuotetoimitusten ja lisensoinnin ansiota, mutta myös Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi ja liiketulos oli positiivinen. Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto laski heikon markkinatilanteen vuoksi, mutta tulos saatiin kolmannella neljänneksellä kääntymään positiiviseksi. Uusien tilausten määrä kasvoi edellisvuodesta, mutta oli kolmannelle neljännekselle tyypilliseen tapaan muita neljänneksiä heikompi, 14,7 miljoonaa euroa.

Tammi-syyskuun liikevaihto kasvoi 58,7 prosenttia edellisvuodesta ja oli 103,7 miljoonaa euroa. Liiketulos oli 26,1 miljoonaa euroa, mikä vastaa 25,2 prosenttia liikevaihdosta. Kasvu oli selvästi pitkän aikavälin 20–30 prosentin kasvutavoitteemme yläpuolella, ja liikevoittotaso ylitti strategisen tavoitehaarukkamme. Ensimmäisen kolmen neljänneksen aikana uusia tilauksia saatiin 95,8 miljoonalla eurolla, ja syyskuun lopussa tilauskanta oli 71,7 miljoonaa euroa. Tilauskannasta lähes 90 prosenttia oli Defence & Security -liiketoimintasegmentin tilauksia.

Katsauskauden taloudellinen kehitys heijastui myös vahvana kassavirtana. Tammi–syyskuun liiketoiminnan rahavirta vahvistui merkittävästi 63,8 miljoonaan euroon pääosin myyntisaamisista saatujen maksujen ansiosta. Rahavarat kasvoivat kauden aikana 44,4 miljoonalla eurolla 65,3 miljoonaan euroon. Vahva rahoitusasema luo vakaan pohjan strategiamme toteuttamiselle. Elokuussa maksoimme yhtiökokouksen hallitukselle antaman valtuuden mukaisesti lisäosinkoa 0,15 euroa osakkeelta. Hallitus arvioi, että harkinnanvarainen ylimääräinen osinko voidaan maksaa, koska liiketoimintaympäristössä ei ollut tapahtunut merkittävää muutosta vuoden 2026 ensimmäisen vuosipuoliskon aikana ja näkymät toiselle vuosipuoliskolle olivat hyvät.

Strategiamme keskeinen painopiste on kansainvälisen kasvun kiihdyttäminen, ja tämä suunta on ohjannut toimintaamme johdonmukaisesti koko katsauskauden ajan. Kolmannella vuosineljänneksellä kasvua tukivat erityisesti syventyneet asiakassuhteet ja uudet kumppanuudet sekä aktiivinen yhteistyö useiden maiden viranomaisten kanssa, jotka yhdessä luovat vahvan perustan laajentumiselle uusille markkinoille.

Defence & Security -liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi vuoden kolmannella neljänneksellä ennätykselliset 144,8 prosenttia edellisvuodesta ja oli 38,1 miljoonaa euroa (15,5 miljoonaa euroa). Liikevoitto oli 16,3 miljoonaa euroa, mikä vastaa 42,9 prosenttia liikevaihdosta. Tammi–syyskuun liikevaihto oli 80,0 miljoonaa euroa (40,6 miljoonaa euroa). Liikevoitto 26,6 miljoonaa euroa, mikä vastaa 33,3 prosenttia liikevaihdosta. Kasvun taustalla ovat taktisen viestintäratkaisujen tuotetoimitukset ja lisensointi niin uusille, kuin pitkäaikaisille asiakkaillemme. Uusien tilausten määrä kolmannella vuosineljänneksellä oli 6,9 miljoonaa euroa ja tilauskanta kauden lopussa oli 63,3 miljoonaa euroa.

Syyskuussa Ruotsin puolustustarvikehallinto tilasi ohjelmistopohjaisia Bittium Tough SDR™ -radioita Ruotsin armeijan testi- ja pilottikäyttöön. Hankinta perustui marraskuussa 2025 Suomen ja Ruotsin puolustusvoimien kanssa allekirjoittamamme puolustusvoimien johtamisjärjestelmiä koskevaan puitesopimukseen. Samana päivänä Tanskan puolustushankintaorganisaatio liittyi samaan puitesopimukseen, mikä mahdollistaa kaikkien kolmen pohjoismaan Bittiumin taktisen viestinnän ratkaisujen hankinnat yhteisin sopimusehdoin. Pohjoismainen yhteistyö on selkeä esimerkki siitä, miten yhteentoimivuus ja yhteiset hankinnat rakentavat pitkäaikaisia asiakassuhteita.

Yhteistyö asiakkaidemme kanssa jatkui hyvänä niin kotimaassa kuin ulkomaillakin. Tough SDR -radioteknologian ja -tuotannonsiirtoprojektit espanjalaiselle Indralle ovat edenneet suunnitellusti. Kolmannella neljänneksellä projekti eteni lisensointisopimuksen mukaisesti seuraavaan vaiheeseen.

Syyskuussa allekirjoitimme ranskalaisen Safran Electronics & Defensen kanssa yhteisymmärryspöytäkirjan, jonka tavoitteena on tarjota edistynyttä taktista viestintää Ranskan asevoimille. Kaksivuotisen sopimuksen puitteissa on tarkoitus kartoittaa yhteistyömahdollisuuksia erityisesti taktisten runkoverkkojen, maasijoitteisen ilmapuolustuksen verkottamisen, droonitorjunnan, miehittämättömien järjestelmien tiedonsiirron sekä tietoturvallisen viestinnän ympärillä. Nämä alueet heijastavat modernien puolustusvoimien keskeisiä operatiivisia tarpeita, joissa luotettavat yhteydet sensorien, alustojen ja johtamisrakenteiden välillä ovat yhä kriittisempiä.

Teknologinen edelläkävijyys on kilpailuetumme perusta, ja sen ytimessä on ohjelmistojen ja tekoälyn kasvava merkitys. Puolustusvälineiden suorituskyky ja ominaisuudet määräytyvät yhä enemmän ohjelmistosta. Ohjelmistopohjaisia ratkaisuja voidaan kehittää koko elinkaaren ajan uhkaympäristön muuttuessa. Tämä kehityssuunta oli keskeisessä roolissa syyskuun lopussa julkistamassamme liiketoimintarakenteen uudistuksessa, jossa yhdistämme Defence & Security- ja Engineering Services -liiketoimintasegmentit 1.1.2027 alkaen. Uudessa mallissa yhdistämme tuoteliiketoiminnan sekä tuotekehitys- ja elinkaaripalvelujen osaamisen, ja voimme keskittyä sekä uusien asiakkaiden voittamiseen ja tuoteliiketoiminnan kasvattamiseen että asiakasarvon kasvattamiseen ohjelmisto- ja elinkaaripalvelujen kautta. Sulautetun tekoälyn avulla tuotteisiin voidaan rakentaa uusia ohjelmisto-, data- ja palvelupohjaisia kyvykkyyksiä, kuten tilannekuvaa ja päätöksentekoa tukevia toiminnallisuuksia, jo toimitettuun tuote- ja järjestelmäkantaan. Samalla tavoitteemme on edistää sulautetun tekoälyn ratkaisujen kaupallistamista ja kansainvälistä kasvua.

Uusi rakenne muuttaa myös taloudellista raportointiamme: vuoden 2027 alusta raportoimme kahta liiketoimintasegmenttiä, jotka ovat Defence & Security ja Medical. Medical jatkaa itsenäisenä liiketoimintasegmenttinä keskittyen Cardiac- ja Sleep-liiketoimintojensa kehittämistä kansainvälisille markkinoille.

Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi kolmannella neljänneksellä 18,5 prosenttia ja oli 5,1 miljoonaa euroa (4,3 miljoonaa euroa). Liikevoitto oli 0,6 miljoonaa euroa, mikä vastaa 11,0 prosenttia liikevaihdosta. Tammi-syyskuun liikevaihto kasvoi 15,1 miljoonaan euroon (13,7 miljoonaa euroa). Liikevoitto oli 1,1 miljoonaa euroa, mikä vastaa 7,4 prosenttia liikevaihdosta. Uusien tilausten määrä kolmannella vuosineljänneksellä oli 5,2 miljoonaa euroa ja tilauskanta kauden lopussa oli 5,7 miljoonaa euroa.

Segmentin kehitys jatkui kolmannella neljänneksellä positiivisesti. Kannattavuus on parantunut vuonna 2025 toteutettujen organisaatio- ja toimintamallimuutosten ansiosta samalla, kun olemme jatkaneet investointeja uusiin tuotteisiin ja kansainväliseen kasvuun. Cardiac-tuotteiden myynti Yhdysvaltain ulkopuolella kasvoi heinä-syyskuussa noin 25 prosenttia, ja yhteistyö avainasiakkaamme Boston Scientificin kanssa on jatkunut vahvana.

Toimme elokuussa markkinoille uuden Bittium Faros Pro -pitkäaikais-EKG-laitteen ja kertakäyttöisen Bittium EasyFlex -elektrodilaastarin. Faros Pro on merkittävä uusi EKG-laitejulkistus Yhdysvaltain ulkopuolella ja tärkeä askel tuoteportfoliomme uudistamisessa. Laite mahdollistaa jatkuvan EKG-tallennuksen 24 tunnista 30 päivään, ja yhdellä latauksella tallennusaikaa on parhaimmillaan 21 päivää. Pitkäkestoinen mittaus auttaa tunnistamaan ajoittaisia rytmihäiriöitä, joita lyhyet tallenteet voivat jättää havaitsematta. Uuden laitteen odotetaan vauhdittavan myyntiä Yhdysvaltain ulkopuolisilla markkinoilla ja vahvistavan kansainvälistä EKG-tarjoamaamme.

Kansainvälinen kasvu Medical-segmentissä nojaa vahvasti kumppaniverkostoomme. Kerroimme tänään jatkavamme kumppaniverkoston laajentamista ja tulemme ulkoistamaan Medical-tuotteiden tuotannon huolto- ja logistiikkapalvelut kumppanillemme Bevenicille. Tämä tuo toimintaamme joustavuutta ja vahvistaa kykyämme skaalautua. Samalla sopeutamme organisaatiotamme ja kustannusrakennettamme vahvistaaksemme kilpailukykyämme markkinoilla.



Olemme jatkaneet jälleenmyyntikanavien ja kumppanuuksien rakentamista Euroopassa ja valituilla uusilla markkinoilla. Sleep-liiketoiminnassa yhteistyö potentiaalisten strategisten kumppaneiden kanssa jatkuu, ja ensimmäisiä tuloksia odotetaan vuoden loppuun mennessä. Kaupallistamisen etenemiseen vaikuttavat edelleen markkinakohtaiset korvattavuusmallit, regulaatiovaatimukset ja kumppaniverkoston rakentaminen.

Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto säilyi edellisvuoden tasolla kolmannella neljänneksellä ja oli 3,3 miljoonaa euroa (3,3 miljoonaa euroa). Liikevoitto oli 0,1 miljoonaa euroa, mikä vastaa 2,7 prosenttia liikevaihdosta. Tammi-syyskuun liikevaihto oli 9,4 miljoonaa euroa (11,1 miljoonaa euroa). Liiketappio oli -0,5 miljoonaa euroa. Liikevaihdon kehittymiseen vaikutti tuotekehityspalvelujen haastava markkinatilanne erityisesti valmistavan teollisuuden markkinoilla, mutta myös henkilöstön merkittävä kohdentaminen Defence & Security -liiketoimintasegmentin projekteihin.

Uusien tilausten määrä kolmannella vuosineljänneksellä oli 2,6 miljoonaa euroa ja tilauskanta kauden lopussa oli 2,7 miljoonaa euroa. Uusia tilauksia saatiin muun muassa Epec Oy:ltä, jonka kanssa viime vuoden lopulla käynnistynyt yhteistyö laajeni katsauskauden aikana. Epec Oy on Ponsse-konserniin kuuluva teknologiayhtiö, joka suunnittelee ja valmistaa työkoneiden ja hyötyajoneuvojen elektroniikkaa, ohjausjärjestelmiä ja ohjelmistoja. Yhteistyön puitteissa kehitetään liikkuviin työkoneisiin tarkoitettua 5G-telematiikkayksikköä.

Tuotekehityspalveluiden markkinatilanne on edelleen haastava, ja kannattavuuden parantamiseksi kävimme muutosneuvottelut Engineering Services -segmentin Suomen yhtiössä elo–syyskuussa. Muutosneuvottelut koskivat koko yhtiön 120 työntekijää, ja neuvottelujen lopputuloksena irtisanottiin 22 työntekijää. Näiden toimenpiteiden arvioidaan tuottavan noin 2,0 miljoonan euron vuotuiset säästöt kokonaisuudessaan vuodesta 2027 alkaen. Tulemme kirjaamaan neljännelle neljännekselle noin 0,5 miljoonan euron kertaluonteiset kulut. Engineering Services -liiketoimintasegmentin yhdistäminen Defence & Security -liiketoimintasegmentin kanssa vahvistaa tuotekehityspalvelujen suuntaamista tulevaisuudessa entistä vahvemmin puolustusteollisuuden tarpeisiin ja elinkaaripalveluihin.

Kokonaisuudessaan olen tyytyväinen Bittiumin kolmannen neljänneksen saavutuksiin. Vuoden viimeinen neljännes on menossa ja pidämme fokuksen johdonmukaisesti toimituksissa, kannattavuudessa ja asiakassuhteissa. Samalla katseemme on jo vahvasti vuodessa 2027: uusi liiketoimintarakenne astuu voimaan tammikuussa, ja sen myötä siirrymme entistä selkeämpään strategiseen asetelmaan. Kasvavat puolustusinvestoinnit, terveydenhuollon teknologiamarkkinat sekä ohjelmistojen ja tekoälyn kasvava rooli avaavat meille uusia mahdollisuuksia, ja vahvistuva kumppaniverkosto sekä osaava tiimimme antavat meille hyvät edellytykset tarttua niihin.

Raportoitavien segmenttien tunnusluvut

DEFENCE & SECURITY -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	7-9/2026 3 kk	7-9/2025* 3 kk	1-9/2026 9 kk	1-9/2025* 9 kk	1-12/2025* 12 kk
Liikevaihto	38,1	15,5	80,0	40,6	85,5
Käyttökate	26,4	3,9	39,0	8,4	32,3
Käyttökate % liikevaihdosta	69,3 %	25,2 %	48,7 %	20,7 %	37,8 %
Liikevoitto/ -tappio	16,3	2,4	26,6	4,4	21,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	42,9 %	15,2 %	33,3 %	10,9 %	24,8 %
Tuotekehityskulut	2,7	1,7	9,4	5,8	8,7
Aktivoidut tuotekehityskulut	-1,0	-0,5	-3,1	-1,8	-2,6
Uudet tilaukset	6,9	7,1	71,3	31,2	121,8
Tilauskanta	63,3	24,5	63,3	24,5	70,9
Henkilöstön määrä kauden lopussa	318	267	318	267	283

MEDICAL-LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	7-9/2026 3 kk	7-9/2025* 3 kk	1-9/2026 9 kk	1-9/2025* 9 kk	1-12/2025* 12 kk
Liikevaihto	5,1	4,3	15,1	13,7	19,4
Käyttökate	0,7	0,8	1,7	0,6	1,0
Käyttökate % liikevaihdosta	14,5 %	19,7 %	11,0 %	4,5 %	5,2 %
Liikevoitto/ tappio	0,6	0,5	1,1	-0,5	-0,6
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	11,0 %	12,3 %	7,4 %	-3,3 %	-2,9 %
Tuotekehityskulut	1,3	0,9	4,1	4,4	5,8
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,4	-0,4	-1,3	-1,3	-1,5
Uudet tilaukset	5,2	5,8	15,0	13,8	19,3
Tilauskanta	5,7	4,9	5,7	4,9	4,8
Henkilöstön määrä kauden lopussa	87	89	87	89	84

ENGINEERING SERVICES - LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	7-9/2026 3 kk	7-9/2025* 3 kk	1-9/2026 9 kk	1-9/2025* 9 kk	1-12/2025* 12 k
Liikevaihto	3,3	3,3	9,4	11,1	14,4
Käyttökate	0,2	0,3	-0,2	1,1	1,2
Käyttökate % liikevaihdosta	5,9 %	10,0 %	-1,6 %	9,6 %	8,0 %
Liikevoitto/ tappio	0,1	0,2	-0,5	0,6	0,5
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	2,7 %	5,1 %	-4,9 %	5,4 %	3,5 %
Tuotekehityskulut	0,3	0,2	1,0	0,4	0,7
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Uudet tilaukset	2,6	0,4	9,5	10,2	12,2
Tilauskanta	2,7	3,5	2,7	3,5	2,2
Henkilöstön määrä kauden lopussa	120	120	120	120	111

KONSERNITOIMINTOJEN TUNNUSLUVUT, MEUR	7-9/2026 3 kk	7-9/2025* 3 kk	1-9/2026 9 kk	1-9/2025* 9 kk	1-12/2025* 12 kk
Liikevaihto					
Käyttökate	-0,3	-0,5	-0,6	-0,6	-2,0
Käyttökate % liikevaihdosta					
Liikevoitto/ Tappio	-0,5	-0,4	-1,2	-0,5	-1,7
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta					
Tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,2	0,1
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Henkilöstön määrä kauden lopussa	53	51	53	51	50

*Vertailukausien 7-9/2025, 1-9/2025 ja 1-12/2025 tietoja on oikaistu käyttökatteen ja käyttökateprosentin osalta. Aiemmin palvelumaksuallokointiin konsernitoiminnoilta liiketoimintasegmenteille sisältynyt allokoitu poistojen määrä raportoidaan tilikauden 2026 alusta alkaen osana poistoja. Muutos vaikuttaa segmenttien käyttökate-eriin, mistä johtuen vertailukausien tiedot on oikaistu uuden raportointitavan mukaisiksi.

Vuoden 2026 näkymät

Bittium Oyj:n hallitus päätti 28.10.2026 päivittää yhtiön tulosohjausta vuodelle 2026. Päivityksen taustalla on Bittiumin Defence & Security -liiketoimintasegmentin ennakoitua parempi kannattavuuden kehitys.

Päivitetty ohjeistus vuodelle 2026

Bittium arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 140–155 miljoonaa euroa (119,3 miljoonaa euroa vuonna 2025) ja liiketuloksen olevan 29–36 miljoonaa euroa (19,4 miljoonaa euroa vuonna 2025). Liikevaihdon ja -tuloksen määrään vaikuttaa yksittäisten tilausten ja toimitusten ajoittuminen.

Aiempi ohjeistus vuodelle 2026 (julkaistu vuoden 2025 tilinpäätöstiedotteessa, 19.2.2026)

Bittium arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 140–155 miljoonaa euroa (119,3 miljoonaa euroa vuonna 2025) ja liiketuloksen olevan 26–32 miljoonaa euroa (19,4 miljoonaa euroa vuonna 2025). Liiketulokseen vaikuttavat vuonna 2026 saatavia lisenssituloja vastaavat poistot. Liikevaihdon ja liiketuloksen ennakoidaan painottuvan vuoden 2026 toiselle vuosipuoliskolle. Yksittäiset tilaukset tai toimitukset voivat vaikuttaa merkittävästi liikevaihdon ja liiketuloksen ajoitukseen eri vuosineljänneksille.

Lisätietoa Bittiumin markkinanäkymistä on luettavissa liiketoimintasegmenttien kehitystä kuvaavissa kappaleissa sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Riskit ja epävarmuustekijät

Bittium on tunnistanut useita liiketoimintaan, markkinoihin ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa myynnin ja tuloksen tasoon. Maailmanlaajuinen geopoliittinen epävakaus ja viime aikojen poliittiset keskustelut liittyen Yhdysvaltojen ja Euroopan välisiin tuontitulleihin aiheuttavat erilaisia kysyntään ja tarjontaan liittyviä riskejä sekä kasvattanut epävarmuutta.

Lähiajan riskejä ja epävarmuustekijöitä on kuvattu laajemmin yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Oulussa, 29.10.2026

Bittium Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Petri Toljamo
Toimitusjohtaja
Puh. 040 344 2789 (konserniviestintä)

Karoliina Malmi
Viestintäjohtaja
puh. 040 344 2789

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet

Bittium

Bittium on erikoistunut luotettavien ja turvallisten viestintä- ja liitettävyysratkaisujen kehittämiseen käyttäen uusimpia teknologioita ja yli 40 vuoden aikana kertynyttä syvällistä radioteknologian osaamistaan. Asiakkailleen Bittium tarjoaa innovatiivisia tuotteita ja palveluita, tuotealustoihinsa perustuvia ratkaisuja ja tuotekehityspalveluita sekä korkealaatuisia tietoturvaratkaisuja mobiililaitteisiin ja kannettaviin tietokoneisiin. Bittium tarjoaa asiakkailleen myös terveydenhuollon teknologian tuotteita ja palveluita biosignaalien mittaamiseen kardiologian ja neurofysiologian osa-alueilla. Bittiumin vuoden 2025 liikevaihto oli 119,3 miljoonaa euroa ja liiketulos 19,4 miljoonaa euroa. Bittium Oyj on listattu NASDAQ Helsingissä. www.bittium.com



Bittium / Ritaharjuntie 1, FI-90590 Oulu, Finland / t. +358 40 344 2000 / www.bittium.com

Copyright 2026 Bittium. All rights reserved. The information contained herein is subject to change without notice. Bittium retains ownership of and all other rights to the material expressed in this document. Any reproduction of the content of this document without prior written permission from Bittium is prohibited