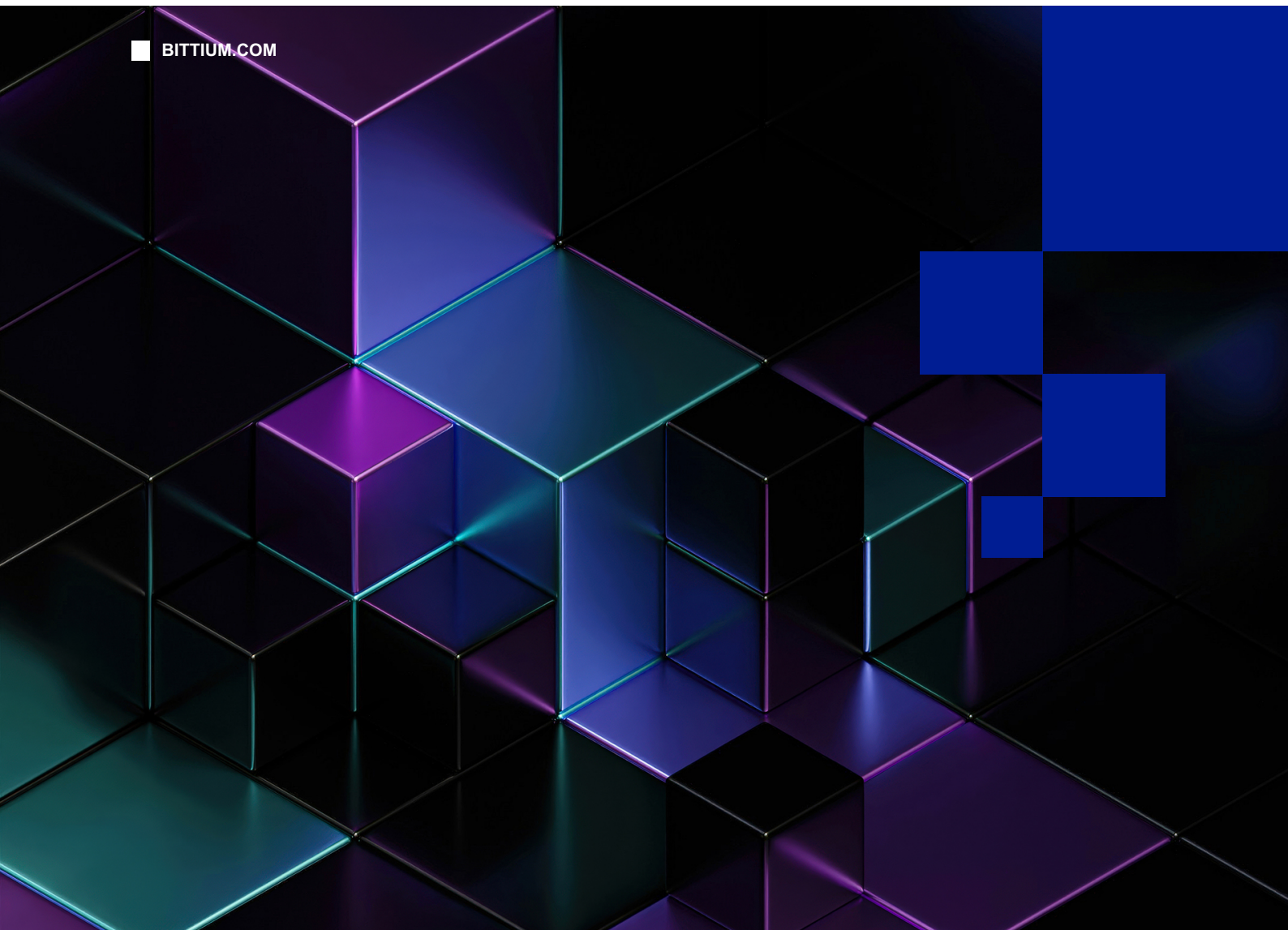


Bittium

Bittium Oyj liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2026

■ BITTIUM.COM

The background features a complex geometric pattern of glowing, three-dimensional cubes and rectangular prisms. The cubes are arranged in a staggered grid, with some appearing to float or be offset from others. The lighting is dramatic, with bright highlights on the edges and faces of the cubes, creating a sense of depth and movement. The colors range from deep purples and blues to bright, almost white highlights. On the right side, there are several solid blue squares of varying sizes, some overlapping the geometric pattern. The overall aesthetic is modern, technological, and futuristic.

Kansainvälinen kasvu jatkui puolustusmarkkinan vetämänä

Suluissa olevat luvut viittaavat vastaavaan jaksoon vuotta aiemmin, ellei toisin mainita.

Yhteenveto tammi-maaliskuu 2026

- Liikevaihto kasvoi 10,2 prosenttia (6,5 prosenttia) edellisvuodesta 21,3 miljoonaan euroon (19,3 miljoonaa euroa). Defence & Security -liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi 24,1 prosenttia ja Medical-liiketoimintasegmentin 9,5 prosenttia. Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto laski 27,3 prosenttia edellisvuodesta.
- Tuotepohjainen liikevaihto oli 14,2 miljoonaa euroa (10,8 miljoonaa euroa). Tuotepohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdosta oli 66,7 prosenttia (55,8 prosenttia).
- Palvelupohjainen liikevaihto oli 7,1 miljoonaa euroa (8,5 miljoonaa euroa). Palvelupohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdosta oli 33,3 prosenttia (44,1 prosenttia).
- Käyttökate oli 2,8 miljoonaa euroa (1,9 miljoonaa euroa), mikä vastaa 13,2 prosenttia liikevaihdosta (10,0 prosenttia).
- Liiketulos oli 1,5 miljoonaa euroa (0,4 miljoonaa euroa), mikä vastaa 7,0 prosenttia liikevaihdosta (2,2 prosenttia).
- Kauden tulos oli 1,1 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,031 euroa (kauden tulos 0,4 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,011 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 28,1 miljoonaa euroa (9,2 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli 25,8 miljoonaa euroa (6,0 miljoonaa euroa).
- Uusien tilausten määrä oli 34,8 miljoonaa euroa (11,2 miljoonaa euroa).
- Tilaukanta oli 92,5 miljoonaa euroa (36,5 miljoonaa euroa)
- Henkilöstön määrä kauden lopussa oli 549 henkilöä (523 henkilöä).
- Osakkeenomistajat kutsuttiin yhtiökokoukseen, joka pidettiin 22.4.2026 Helsingissä. Hallitus ehdotti yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2025 vahvistettavan taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,15 euroa osakkeelta. Lisäksi hallitus ehdotti, että yhtiökokous valtuuttaisi hallituksen päättämään harkintansa mukaan ylimääräisestä osingosta, 0,15 euroa osakkeelta, 30.9.2026 mennessä. Yhtiökokous päätti osingonjaosta hallituksen esityksen mukaisesti.
- Bittium sai tilauksen espanjalaiselta Indra Groupilta teknologian- ja tuotannonsiirtoprojekteista liittyen Bittium Tough SDR -teknologian siirtoon ja teknologiaan liittyvästä asiakaskohtaisesta kehitystyöstä.
- Hanna Hulkko nimettiin Engineering Services -liiketoimintasegmentin johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 11.6.2026 alkaen.

KONSERNI (MEUR)	1-3/2026 3 kk	1-3/2025 3 kk	1-12/2025 12 kk
Liikevaihto	21,3	19,3	119,3
Liikevaihdon muutos-%	10,2 %	6,5 %	40,1 %
Käyttökate	2,8	1,9	32,4
Käyttökate % liikevaihdosta	13,2 %	10,0 %	27,2 %
Liikevoitto / -tappio	1,5	0,4	19,4
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	7,0 %	2,2 %	16,3 %
Kauden tulos	1,1	0,4	21,3
Tulos osaketta kohti (EUR)	0,031	0,011	0,601
Tuotekehityskulut	4,6	3,6	15,3
Tuotekehityskulut % liikevaihdosta	21,6 %	18,5 %	12,9 %
Aktivoidut tuotekehityskulut	1,2	1,2	4,1
Liiketoiminnan rahavirta	28,1	9,2	15,3
Investointien rahavirta	-2,0	-3,9	-10,6
Rahoituksen rahavirta	-0,3	0,7	-5,6
Kassavarojen muutos	25,8	6,0	-0,9
Kassa ja muut likvidit varat	46,7	27,8	20,9
Nettovelkaantumisaste (%)	-20,2 %	-5,4 %	-0,8 %
Omavaraisuusaste (%)	72,0 %	70,0 %	70,5 %
Henkilöstö keskimäärin	541	520	528
Henkilöstömäärä kauden lopussa	549	523	528

Bittiumin toimitusjohtaja Petri Toljamo

Vuosi 2026 alkoi odotetusti ja ensimmäisen neljänneksen taloudellinen kehitys oli hyvä. Viime vuoden lopulla saimme merkittäviä tilauksia, mikä osaltaan loi vankan lähtöasetelman kuluvalle vuodelle. Ensimmäisen neljänneksen liikevaihto kasvoi 10,2 prosenttia edellisvuodesta erityisesti Defence-liiketoiminnan kysynnän kasvun ansiosta ja oli 21,3 miljoonaa euroa. Myös Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi edellisvuodesta, mutta Engineering Services -liiketoiminnan liikevaihto jäi odotuksistamme heikon markkinatilanteen vuoksi. Liikevaihdon kehitys vaihtelee voimakkaasti vuosineljännesten välillä ja erittäin vahvan neljänneksen kvartaalin jälkeen olemme tyytyväisiä ensimmäisen neljänneksen kasvuun. Voimakas vaihtelu vuosineljännesten välillä syntyy pääosin puolustusteollisuuden kauppojen ajoittumisten takia.

Käyttökate parani merkittävästi edellisvuoden vastaavaan aikaan verrattuna ollen 2,8 miljoonaa euroa mikä vastaa 13,2 prosenttia liikevaihdosta. Liikevoitto oli 1,5 miljoonaa euroa, mikä vastaa 7,0 prosenttia liikevaihdosta. Kannattavuus parani edellisvuoden vastaavasta ajasta heijastaen tuotepohjaisen liikevaihdon kasvun myönteistä vaikutusta katteisiin sekä toiminnan tehostumista.

Liiketoiminnan rahavirta kehittyi erityisen positiivisesti kasvaen 28,1 miljoonaan euroon edellisvuoden 9,2 miljoonasta eurosta, ja vahvistaa yhtiön kykyä rahoittaa kasvuaan ja investointejaan liiketoiminnan kassavirrallaan. Uusien tilausten määrä oli 34,8 miljoonaa euroa, josta 75,6 prosenttia tuli Defence & Security -liiketoimintasegmentiltä. Tilaukanta oli ennätyksellinen 92,5 miljoonaa euroa. Kuluvan vuoden osalta kehitystä tarkasteltaessa suunta on oikea ja kasvun odotetaan painottuvan vuoden 2026 toiselle vuosipuoliskolle.

Jatkoimme strategian mukaisesti kaikkien liiketoimintojemme kehittämistä panostaen kumppanuuksien vahvistamiseen ja solmimme useita yhteistyösopimuksia erityisesti puolustusteollisuuden toimijoiden kanssa. Olemme myös kehittäneet myynti- ja jakelijaverkostoamme kasvun kiihdyttämisen mahdollistamiseksi.

Bittiumin pitkäjänteinen panostus korkean tietoturvan tuotteisiin ja ratkaisuihin kantaa hedelmää juuri nyt, kun puolustusalan kysyntä on historiallisen vahvalla tasolla. Tulemme jatkamaan panostuksia niin tuotteisiin, teknologioihin kuin henkilöstöömmeikin säilyttääksemme vahvan asemamme teknologisessa edelläkävijyydessä.

Defence & Security -liiketoimintasegmentin vuosi alkoi 24,1 prosentin liikevaihdon kasvulla verrattuna edellisvuoteen ja oli 13,3 miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 11,5 prosenttia liikevaihdosta. Uusien tilausten määrä oli 26,3 miljoonaa euroa nostaten tilaukannan ennätykselliselle tasolle 84,4 miljoonaa euroa.

Geopoliittinen epävarmuus globaaleilla markkinoilla yhtenäistää eurooppalaisia maita yhteisen turvallisuuden edistämiseksi.

Viime vuoden lopulla solmimme sopimuksen Bittium Tough SDR -ohjelmistoradioteknologian lisensoinnista espanjalaiselle Indra Groupille. Teknologian avulla Indra kehittää ja valmistaa omavaraisia sotilas-, ajoneuvo- ja repussa kannettavia radioita keskittyen pääasiassa Espanjan markkinoille. Yhteistyö on lähtenyt hyvin käyntiin ja saimme heti alkuvuodesta tilauksen teknologian- ja tuotannonsiirtoprojekteista, joiden arvo on 20 miljoonaa euroa. Hanke on kokonaisuudessaan Bittiumille merkittävä, ja on avannut uusia yhteistyömahdollisuuksia nyt myös sellaisissa maissa, joissa on vahva paikallinen toimija.

Solmimme alkuvuonna tärkeitä yhteistyösopimuksia, jotka vahvistavat asemaamme puolustusteknologian ekosysteemissä. KNL Networks Oy:n kanssa käynnistetty yhteistyö yhdistää Bittiumin taktisen viestinnän järjestelmän ja radiot KNL Networksin pitkän kantaman radiojärjestelmiin mahdollistaen saumattoman yhteyden taktisten lähiverkkojen ja tuhansien kilometrien päässä olevien käyttäjien välillä ilman vaatimusta yhteisistä aaltomuodoista. Maaliskuussa käynnistimme yhteistyön suomalaisen Sensofusion Oy:n kanssa taktisen viestinnän ja droonientorjuntajärjestelmien yhteistoimivuuden kehittämiseksi. Yhteistestaukset osoittivat, että meidän järjestelmämme toimivat droonientorjuntajärjestelmien kanssa samanaikaisesti ilman suorituskykyhäiriöitä. Kumppanuuksien vahvistaminen on osa strategiaamme tavoitteena rakentaa Suomeen ja sen liittolaisten käyttöön kestävää puolustusteknologian arvoketjua.



Security-liiketoiminnan puolella saimme kansainvälistä tunnustusta kilpailukyvyystämme korkealuokkaisissa tietoturvaisissa ratkaisuissa kun solmimme NATO:n viesti- ja tietojärjestöviraston (NCIA) kanssa raamisopimuksen. Sopimus nimeää Bittiumin NATO-jäsenmaiden ensisijaiseksi toimittajaksi Bittiumin tietoturvaisille älypuhelimille, VPN-ratkaisuille sekä viestintäohjelmistolle. Tämä on osoitus siitä, että ratkaisumme täyttävät vaativimmatkin liittoutuneiden turvallisuusvaatimukset.

Bittium FUSOR™ -ohjelmistoreiittimen julkaisu vahvistaa strategiaamme tuottaa puolustusvoimille ratkaisuja, jotka yhdistävät taktisen viestinnän osaksi laajempia hybridiarkkitehtuuria. Tämä kehityssuunta on kiihtynyt merkittävästi muuttuneessa turvallisuusympäristössä. Katsauskauden jälkeen huhtikuussa Bittium ja Telia todensivat FUSORin käytännön merkityksen toteuttamalla ensimmäistä kertaa maailmassa taistelunkestävän tiedonsiirron laajentamisen Puolustusvoimien taktisesta viestintäverkosta julkiseen 5G-verkkoon.

Uuden tietoturvaohjelmistostrategian jalkauttaminen etenee hyvin. Bittium SafeMove Mobile VPN ja muut tietoturvaohjelmistot on avattu lisensoitavaksi myös muille laitealustoille. Tämä mahdollistaa tietoturvaohjelmistojen käytön muiden valmistajien laiteympäristöillä, mikä palvelee hyvin Security-liiketoiminnan kasvustrategian tavoitteita.

Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi vuoden ensimmäisellä vuosineljänneksellä 9,5 prosenttia edellisvuodesta ja oli 5,2 miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvuun vaikutti uusien jakelijoiden alkuvuoden tilaukset ja vertailukautta korkeammat toimitukset suurimmalle asiakkaallemme Boston Scientificille Yhdysvaltoihin. Liikevoitto oli 0,5 miljoonaa euroa, mikä vastaa 8,8 prosenttia liikevaihdosta. Vuoden 2025 lopulla toteutettu rakennemuutos alkaa tuottaa tavoitellut kustannushyödyt täysimääräisesti vuoden 2026 alusta, mikä parantaa segmentin kannattavuuspohjaa. Uusien tilausten määrä ja tilauskanta kasvoivat edellisvuoden vastaavasta ajankohdasta.

Ensimmäinen vuosineljännes eteni suunnitelmien mukaisesti. Boston Scientificin kanssa yhteistyö jatkui vahvana ja kesällä 2025 solmittu toimitussopimus EKG-seurantalaitteista pitää sisällään toimituksia vuoteen 2028 asti vahvistaen asemaamme globaalin sydämdiagnostiikan arvoketjussa.

Strategiamme mukaisesti kansainvälinen kasvumme nojaa vahvasti kumppaniverkostoomme. Olemme jatkaneet jälleenmyyntiverkostomme kasvattamista ja solmineet uusia kumppanuuksia useihin Euroopan maihin. Lisäksi käymme osana laajempaa kansainvälistymistä neuvottelua useiden uusien kumppaneiden kanssa Aasiassa, Australiassa, Kanadassa ja Afrikassa.

Uniapnean kotimittauslaitteemme, Respirom pilottitutkimukset ovat edelleen menneillä. Osa niistä on viivästynyt johtuen eri maiden lokalisaatiovaatimuksista. Odotamme tuloksia piloteista vuoden loppuun mennessä.

Jatkoimme tuotekehitystä tuodaksemme markkinoille uuden mittalaitteen EKG-mittalaitteperheeseemme, mikä tukee keskipitkän ja pitkän aikavälin kasvutavoitteitamme ja kilpailukyvyttämme.

Engineering Services -liiketoimintasegmentin tuotekehityspalveluiden liikevaihto vuoden ensimmäisellä neljänneksellä laski 27,3 prosenttia edellisvuodesta ja oli 2,8 miljoonaa euroa. Liiketulos oli -0,2 miljoonaa euroa, mikä vastaa -8,4 prosenttia liikevaihdosta. Liikevaihdon kehittymiseen ja kannattavuustasoon vaikuttivat markkinoiden haastava tilanne erityisesti valmistavan teollisuuden puolella. Uusien tilausten määrä ja tilauskanta laskivat tilauskannan ollen 2,8 miljoonaa euroa.

Suuntasimme kasvun hakemista yhä vahvemmin puolustusteollisuuden tarpeisiin. Jatkamme aktiivisesti toimenpiteitä, joilla parannamme toimituskykyä ja kilpailukykyä puolustussektorilla ja rakennamme pohjaa kannattavalle kasvuille. Helmikuussa syvensimme yhteistyötä VTT:n kanssa. Yhteistyön avulla puolustusalaalla toimiville asiakkaille voidaan kehittää valmiita tuotteita ja järjestelmiä, jotka tuovat aitoa lisäarvoa ja uutta suorituskykyä vaativiin toimintaympäristöihin, esimerkiksi erilaisten tutkateknologioiden, puettavien sensoreiden, kommunikaattoriratkaisujen, 5G- ja 6G-teknologioiden tai sensorifuusioiden avulla. Keskustelut pohjoismaisten puolustusteollisuuden yritysten kanssa edistyvät ja olemme kasvattaneet Bittiumin tunnettuutta tuotekehitys palveluiden toimijana.

Organisaatiomme kehittämisen osalta nimesimme maaliskuussa Hanna Hulkon Engineering Services -liiketoimintasegmentin johtoon. Hän tuo mukanaan vahvan osaamisen liiketoiminnan kehittämisessä, kansainvälistymisessä sekä tekoälyratkaisuissa.

Raportoitavien segmenttien tunnusluvut

DEFENCE & SECURITY -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	1-3/2026 3 kk	1-3/2025* 3 kk	1-12/2025* 12 kk
Liikevaihto	13,3	10,7	85,5
Käyttökate	2,4	1,4	32,3
Käyttökate % liikevaihdosta	17,8 %	13,3 %	37,8 %
Liikevoitto/ -tappio	1,5	0,3	21,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	11,5 %	3,3 %	24,8 %
Tuotekehityskulut	3,0	1,8	8,7
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,8	-0,7	-2,6
Uudet tilaukset	26,3	3,9	121,8
Tilaukanta	84,4	27,7	70,9
Henkilöstön määrä kauden lopussa	302	248	283

MEDICAL-LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	1-3/2026 3 kk	1-3/2025* 3 kk	1-12/2025* 12 kk
Liikevaihto	5,2	4,7	19,4
Käyttökate	0,7	0,1	1,0
Käyttökate % liikevaihdosta	12,7 %	3,1 %	5,2 %
Liikevoitto/ tappio	0,5	-0,1	-0,6
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	8,8 %	-3,0 %	-2,9 %
Tuotekehityskulut	1,3	1,4	5,8
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,4	-0,5	-1,5
Uudet tilaukset	5,2	3,6	19,3
Tilaukanta	5,4	4,6	4,8
Henkilöstön määrä kauden lopussa	87	104	84

ENGINEERING SERVICES -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	1-3/2026 3 kk	1-3/2025* 3 kk	1-12/2025* 12 k
Liikevaihto	2,8	3,9	14,4
Käyttökate	-0,1	0,3	1,2
Käyttökate % liikevaihdosta	-4,8 %	8,5 %	8,0 %
Liikevoitto/ tappio	-0,2	0,2	0,5
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-8,4 %	4,7 %	3,5 %
Tuotekehityskulut	0,3	0,2	0,7
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0
Uudet tilaukset	3,3	3,7	12,2
Tilaukanta	2,8	4,2	2,2
Henkilöstön määrä kauden lopussa	110	120	111

KONSERNITOIMINTOJEN TUNNUSLUVUT, MEUR	1-3/2026 3 kk	1-3/2025* 3 kk	1-12/2025* 12 kk
Liikevaihto			
Käyttökate	-0,1	0,0	-2,0
Käyttökate % liikevaihdosta			
Liikevoitto/ Tappio	-0,2	0,0	-1,7
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta			
Tuotekehityskulut	0,0	0,2	0,1
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0
Henkilöstön määrä kauden lopussa	50	51	50

*Vertailukausien 1-3/2025 ja 1-12/2025 tietoja on oikaistu käyttökateen ja käyttökateprosentin osalta. Aiemmin palvelumaksuallokointiin konsernitoiminnoilta liiketoimintasegmenteille sisällytynyt allokoitu poistojen määrä raportoidaan tilikauden 2026 alusta alkaen osana poistoja. Muutos vaikuttaa segmenttien käyttökate-eriin, mistä johtuen vertailukausien tiedot on oikaistu uuden raportointitavan mukaisiksi.

Vuoden 2026 näkymät (ennallaan)

Bittium arvioi vuoden 2026 liikevaihdon olevan 140–155 miljoonaa euroa (119,3 miljoonaa euroa vuonna 2025) ja liiketuloksen olevan 26–32 miljoonaa euroa (19,4 miljoonaa euroa vuonna 2025). Liiketulokseen vaikuttavat vuonna 2026 saatavia lisenssituloja vastaavat poistot.

Liikevaihdon ja liiketuloksen ennakoidaan painottuvan vuoden 2026 toiselle vuosipuoliskolle. Yksittäiset tilaukset tai toimitukset voivat vaikuttaa merkittävästi liikevaihdon ja liiketuloksen ajoitukseen eri vuosineljänneksille.

Lisätietoa Bittiumin markkinanäkymistä on luettavissa liiketoimintasegmenttien kehitystä kuvaavissa kappaleissa sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Riskit ja epävarmuustekijät

Bittium on tunnistanut useita liiketoimintaan, markkinoihin ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa myynnin ja tuloksen tasoon. Maailmanlaajuinen geopoliittinen epävakaus ja viime aikojen poliittiset keskustelut liittyen Yhdysvaltojen ja Euroopan väliin tuontitulleihin aiheuttavat erilaisia kysyntään ja tarjontaan liittyviä riskejä sekä kasvattanut epävarmuutta.

Lähiajan riskejä ja epävarmuustekijöitä on kuvattu laajemmin yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Oulussa, 29.4.2026

Bittium Oyj

Hallitus

Lisätietoja:

Petri Toljamo
Toimitusjohtaja
Puh. 040 344 2789 (konserniviestintä)

Karoliina Malmi
Viestintä- ja vastuullisuusjohtaja
puh. 040 344 2789

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet

Bittium

Bittium on erikoistunut luotettavien ja turvallisten viestintä- ja liitettävyyssratkaisujen kehittämiseen käyttäen uusimpia teknologioita ja yli 40 vuoden aikana kertynyttä syvällistä radioteknologian osaamistaan. Asiakkailleen Bittium tarjoaa innovatiivisia tuotteita ja palveluita, tuotealustoihinsa perustuvia ratkaisuja ja tuotekehityspalveluita sekä korkealaatuisia tietoturvaratkaisuja mobiililaitteisiin ja kannettaviin tietokoneisiin. Bittium tarjoaa asiakkailleen myös terveydenhuollon teknologian tuotteita ja palveluita biosignaalien mittaamiseen kardiologian ja neurofysiologian osa-alueilla. Bittiumin vuoden 2025 liikevaihto oli 119,3 miljoonaa euroa ja liiketulos 19,4 miljoonaa euroa. Bittium Oyj on listattu NASDAQ Helsingissä. www.bittium.com

Bittium

Bittium / Ritaharjuntie 1, FI-90590 Oulu, Finland / t. +358 40 344 2000 / www.bittium.com

Copyright 2026 Bittium. All rights reserved. The information contained herein is subject to change without notice. Bittium retains ownership of and all other rights to the material expressed in this document. Any reproduction of the content of this document without prior written permission from Bittium is prohibited.