

Bittium Oyj puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2025

The background of the slide features a dark blue gradient with a faint, semi-transparent financial chart. The chart includes a grid of horizontal and vertical lines, with various numerical values scattered across it, such as 87.270, 81.438, 92.595, 45.161, and 92.490. The chart appears to be a candlestick or bar chart, typical of stock market data visualization.

Bittium

Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2025

Liikevaihto kasvoi ja tilauskanta parani merkittävästi ensimmäisellä vuosipuoliskolla.

Suluissa olevat luvut viittaavat vastaavaan jaksoon vuotta aiemmin, ellei toisin mainita.

Yhteenveto huhti-kesäkuu 2025

- Liikevaihto kasvoi 15,6 prosenttia edellisvuodesta 22,9 miljoonaa euroon (19,8 miljoonaa euroa).
- Tuotepohjainen liikevaihto oli 15,1 miljoonaa euroa (11,9 miljoonaa euroa). Tuotepohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdesta oli 66,0 prosenttia (60,1 prosenttia).
- Palvelupohjainen liikevaihto oli 7,8 miljoonaa euroa (7,9 miljoonaa euroa). Palvelupohjaisen liikevaihdon osuus koko liikevaihdesta oli 34,0 prosenttia (39,9 prosenttia).
- Toiselle vuosineljännekselle ajoittui käyttökatteeseen, liikelukokseen ja kauden tulokseen vaikuttaneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut, jotka syntyivät Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toiminnoista.
- Käyttökate oli 2,9 miljoonaa euroa (4,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa 12,6 prosenttia liikevaihdesta (21,2 prosenttia).
- Liiketulos oli 1,1 miljoonaa euroa (1,9 miljoonaa euroa), mikä vastaa 4,9 prosenttia liikevaihdesta (9,6 prosenttia).
- Kauden tulos oli 1,1 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,032 euroa (kauden tulos 1,6 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,045 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 0,0 miljoonaa euroa (-2,3 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli -6,1 miljoonaa euroa (-5,7 miljoonaa euroa).
- Tilauskanta oli 43,1 miljoonaa euroa (33,8 miljoonaa euroa).
- Henkilöstön määrä kauden lopussa oli 538 henkilöä (502 henkilöä).
- 7.5.2025 pidetty varsinainen yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2024 vahvistetun taseen perusteella osinkoa jaetaan 0,10 euroa osakkeelta.
- Petri Toljamo aloitti Bittium Oyj:n uutena toimitusjohtajana 1.4.2025. Aiempi toimitusjohtaja Johan Westermarck irtisanoutui tehtävästään 18.2.2025.
- Niina Huikuri nimitettiin Medical-liiketoimintasegmentin johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.5.2025 alkaen.
- Teemu Hannula nimitettiin operatiivisista toiminnoista vastaavaksi johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.6.2025 alkaen.
- Bittium Oyj:n hallitus päätti kertaluonteisesta lisäosakeohjelmasta toimitusjohtajalle sekä uudesta ohjelmasta Bittium Oyj:n johdon osakepohjaisessa kannustinjärjestelmässä.
- Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä Bittium Biosignals Oy:ssä käytyjen yhteistoimintaneuvottelujen lopputulemana yhtiö irtisanoi 18 työntekijää taloudellisista ja tuotannollisista sekä toiminnan uudelleenjärjestelyistä johtuvista syistä. Irtisanomisten toteutuessa täysimääräisesti sekä muilla toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävillä toimilla yhtiö arvioi saavuttavansa noin 2,0 miljoonan euron vuotuiset säästöt. Tehtyjen päätösten ja toimenpiteiden seurauksena yhtiö kirjaa kertaluonteisia kuluja yhteensä noin 0,9 miljoonaa euroa tuloslaskelmaan vuoden 2025 toiselle vuosineljännekselle, joka rasittaa Medical-liiketoimintasegmentin liikelutosta kyseisellä ajanjaksolla.
- Bittium allekirjoitti uuden sopimuksen EKG-monitorintilaitteiden toimittamisesta yhdysvaltalaiselle Boston Scientificille.
- Bittium sai Puolustusvoimilta tilauksen taktisen ohjelmistoradiojärjestelmän tuotteista ja varusteista sekä uuden eurooppalaisen asiakkaan taktisen tiedonsiirron ratkaisuilleen.
- Katsauskauden jälkeen Bittium ja espanjalainen Indra Group allekirjoittivat aiesopimuksen koskien strategista yhteistyötä liittyen taktisiin radioviestintäratkaisuihin.
- Panostukset kasvustrategian ja toimituskyvykkyyden toteuttamiseksi jatkuivat.
- Maailman geopoliittinen tilanne aiheuttaa yleistä epävarmuutta ja muutoksia toimintaympäristössä.

Yhteenveto tammi-kesäkuu 2025

- Liikevaihto oli 42,2 miljoonaa euroa (37,9 miljoonaa euroa), nousua 11,3 prosenttia edellisvuodesta.
- Tuotepohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdesta oli 61,4 prosenttia (59,6 prosenttia), eli 25,9 miljoonaa euroa (22,6 miljoonaa euroa).
- Palvelupohjaisen liiketoiminnan liikevaihdon osuus liikevaihdesta oli 38,6 prosenttia (40,4 prosenttia), eli 16,3 miljoonaa euroa (15,3 miljoonaa euroa).
- Toiselle vuosineljännekselle ajoittuivat käyttökatteeseen, liikelukokseen ja kauden tulokseen vaikuttaneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut, jotka syntyivät Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toiminnoista.
- Käyttökate oli 4,8 miljoonaa euroa (7,4 miljoonaa euroa).
- Liiketulos oli 1,5 miljoonaa euroa (2,9 miljoonaa euroa), joka vastaa 3,6 prosenttia liikevaihdesta (7,7 prosenttia).

- Kauden tulos oli 1,5 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,043 euroa (kauden tulos 2,3 miljoonaa euroa ja osakekohtainen tulos 0,064 euroa).
- Liiketoiminnan rahavirta oli 9,2 miljoonaa euroa (3,0 miljoonaa euroa).
- Nettorahavirta oli 0,0 miljoonaa euroa (-2,8 miljoonaa euroa).
- Tilauskanta oli 43,1 miljoonaa euroa (33,8 miljoonaa euroa).
- Henkilöstön määrä kauden lopussa 538 henkilöä (502 henkilöä).

KONSERNI (MEUR)	4-6/2025 3 kk	4-6/2024 3 kk	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk
Liikevaihto	22,9	19,8	42,2	37,9
Liikevaihdon muutos-%	15,6 %	-4,4 %	11,3 %	6,5 %
Käyttökate	2,9	4,2	4,8	7,4
Käyttökate % liikevaihdesta	12,6 %	21,2 %	11,4 %	19,5 %
Liikevoitto / -tappio	1,1	1,9	1,5	2,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdesta	4,9 %	9,6 %	3,6 %	7,7 %
Kauden tulos	1,1	1,6	1,5	2,3
Kassa ja muut likvidit varat	21,7	5,5	21,7	5,5
Omavaraisuusaste (%)	70,7 %	70,3 %	70,7 %	70,3 %
Tulos osaketta kohti (EUR)	0,032	0,045	0,043	0,064

Bittiumin toimitusjohtaja Petri Toljamo

Vuoden 2025 toisen neljänneksen liikevaihto kasvoi 15,6 prosenttia edellisvuodesta 22,9 miljoonaan euroon. Kasvu syntyi pääosin Defense & Security -liiketoimintasegmentissä. Myös Medical- ja Engineering Services -liiketoimintasegmenttien liikevaihto kasvoi hieman. Toisen neljänneksen liiketulos oli 1,1 miljoonaa euroa, mikä vastaa 4,9 prosenttia liikevaihdesta. Liiketuloksen kertymiseen vaikuttivat tulevaisuuden kasvun mahdollistamiseksi tehdyt panostukset sekä 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut johtuen Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toiminnoista. Tilauskanta kasvoi 27,5 prosenttia edellisvuodesta 43,1 miljoonaan euroon.

Ensimmäisen vuosipuoliskon liikevaihto kasvoi 11,3 prosenttia edellisvuodesta ja oli 42,2 miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin Defense & Security -liiketoimintasegmentissä. Engineering Services -liiketoimintasegmentin liikevaihto kasvoi hieman edellisvuodesta. Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihto jäi hieman edellisvuodesta johtuen poikkeuksellisen korkeasta vertailuajankohdan liikevaihdesta. Ensimmäisen vuosipuoliskon liikevoitto oli 1,5 miljoonaa euroa, mikä vastaa 3,6 prosenttia liikevaihdesta. Liiketuloksen kertymiseen vaikuttivat panostukset tulevaisuuden kasvuun sekä toiselle neljännekselle ajoittuneet kertaluonteiset kulut.

Jatkoimme panostuksia kansainvälisen myynnin kiihdyttämiseen ja kokonaisvaltaiseen asiakaslähtöisyyden kasvattamiseen organisaationa, joka tasolla. Panostuksemme näkyy mm. merkittävänä tilauskannan kasvuna erityisesti Defense & Security -liiketoimintasegmentissä. Olemme uudistaneet organisaatiota varmistaaksemme oikeat kyvykkyydet strategian toteuttamiseen kaikissa liiketoimintasegmenteissä. Olemme perustaneet tytäryhtiön Lontooseen. Paikallinen läsnäolo UK:ssa vahvistaa asemaamme kilpailutuksissa ja tukee yhteistyötä kumppanimme, kansainvälisen puolustusteollisuuden toimijan BAE Systemsin kanssa.

Olemme jatkaneet panostuksia tuotantokyvykkyyden ja skaalautuvuuden vahvistamiseksi. Tavoittelemme merkittävää kansainvälistä kasvua ja tuotannon skaalautuvuus on meille avainasemassa kasvun rakentamisessa. Olemme mm. vahvistaneet organisaatiotamme, lisänneet tuotannon testauskapasiteettia ja laajentaneet potentiaalisten valmistuskumppaneiden määrää.

Jokaisella liiketoimintasegmentillä on oma kasvustrategiansa. Kaikille yhteisiä teemoja ovat kansainvälisen myynnin kehittäminen, tarjonnan uudistaminen ja toiminnan tehokkuuden parantaminen. Tulemme tekemään päivitystä kasvustrategiaamme syksyllä ja kertomaan yhtiön toiminnasta, markkinoiden kehittämisestä ja pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksista 23.9.2025 järjestettävässä pääomamarkkinapäivässä.

Defense & Security -liiketoimintasegmentissä kysyntäämme vaikuttaa puolustusmarkkinoiden jatkuva kasvu valtioiden lisääntyneiden puolustusmäärärahojen ansiosta. Kansainvälinen asiakasportfoliomme laajeni, kun saimme tilauksen taktisista radioista uudelta eurooppalaiselta maalta. Tilatut tuotteet tulivat kyseisen maan puolustusvoimien erikoisjoukkojen koekäyttöön. Katsauskauden jälkeen solmimme espanjalaisen puolustusalan toimijan Indra Groupin kanssa aiesopimuksen strategisen yhteistyön aloittamisesta taktisten ohjelmistopohjaisten radioiden osalta. Indra on meille entuudestaan tuttu kumppani yhteiseurooppalaisen ESSOR-aaltomuodon kehityskonsortiosta.

Yhteistyö Suomen Puolustusvoimien kanssa jatkui vahvana kumppanuussopimuksen täytäntöönpanon merkeissä ja tuotetoimitukset taktisen tiedonsiirtojärjestelmän tuotteiden ja radioiden osalta ovat jatkuneet suunnitellusti. Demonstroimme Puolustusvoimille yhteistyössä Nokian kanssa tulevaisuuden hybridiverkkoa, jossa meidän taktiseen tiedonsiirtoverkkoomme liitettiin useita 4G/5G-kuplia, mikä mahdollisti taktisen verkon sisällä viestinnän myös muiden viranomaisten kanssa.

Laajensimme taktista palveluportfoliotamme järjestelmiemme ja tuotteiden elinkaari palveluilla. Kattava valikoima taktisten tiedonsiirtoratkaisujemme elinkaari palveluita mahdollistaa puolustussektorin asiakkaiden koulutuksen, paikallisen huolto- ja korjauskyvyyden sekä maksimoi olemassa olevan taktisen tiedonsiirtoratkaisujen operatiivisen käyttöajan ja suorituskyvyn. Erityisesti sotilaallisissa kriisitilanteissa huolto- ja korjaustoimenpiteiden tekemisellä paikallisesti on iso merkitys.

Tulemme jatkamaan vahvasti kansainvälisen myynnin tehostamista pystyäksemme tarttumaan kasvumahdollisuuksiin erityisesti Euroopan markkinoilla. Lisäksi jatkamme panostamista tuotanto- ja toimituskyvyyden skaalautuvuuteen.

Medical-liiketoimintasegmentissä emme ole onnistuneet kasvattamaan liiketoimintaamme huolimatta siitä, että toimimme kasvavilla markkinoilla. Olemme tehneet toimenpiteitä tilanteen parantamiseksi ja jatkamme töitä systemaattisesti tuoteportfoliomme uudistamisessa sekä asiakasportfolion ja markkinaosuuksien kasvattamisessa.

Olemme jatkaneet organisaatiomme uudistamista siten, että meillä on oikeat kyvykkyudet kasvustrategian toteuttamiseen. Kävimme Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössämme yhteistoimintaneuvottelut, joiden seurauksena irtisanoimme 18 työntekijää. Keskitymme nyt segmentin uudelleenorganisointiin ja toimialaosamisen lisäämiseen sekä tuotekehityksen kohdentamiseen kilpailukykyyn vahvistamiseksi. Myynnin fokus on kaupallisesti kilpailukykyisissä tuotteissa ja niissä markkina-alueissa, missä kasvun mahdollistajat, kuten korvattavuus ja kliiniset käytännöt tukevat onnistumista.

Yhteistyö merkittävän asiakkaamme Boston Scientific Cardiac Diagnosticin kanssa vahvistui ja allekirjoitimme uuden sopimuksen EKG-monitorointilaitteiden toimittamisesta tulevien kolmen vuoden ajalle. Uuden sopimuksen kokonaisarvo on noin 30-45 miljoonaa Yhdysvaltain dollaria, riippuen lopullisten tilausten määrästä. Yhteistyömme jatkuu myös räätälöityjen EKG-teknologioiden kehittämisessä.

Väestön ikääntyessä yleisimmät rytmihäiriöt, kuten eteisvärinä kasvavat merkittävästi. Eteisvärinän osuus kaikista rytmihäiriöistä on lähes 70 prosenttia, mikä tekee siitä merkittävimmän kasvuajurin EKG-diagnostiikan markkinoilla. Eteisvärinän yleistyessä myös EKG-monitorointilaitteiden kysyntä kasvaa ja kohdistammekin myyntiä ja tuotekehityspanostuksiamme merkittävästi tähän tuotealueeseen tulevien vuosien aikana.

Olemme jatkaneet uniapnean diagnosointiin käytettävän Respiren myyntiponnisteluja Euroopan markkinoilla ja toimitimme pieniä määriä laitteita asiakkaillemme kaupalliseen käyttöön. Mittalaitteemme soveltuu erityisesti obstruktiivisen uniapnean diagnosointiin, jonka esiintyvyys on kasvanut merkittävästi. Nykyään jo 30 prosenttia ikääntyneistä sairastaa uniapneaa ja uniapnean kotimittalaitteiden markkinan odotetaan kasvavan tulevaisuudessa. Keskitymme nyt Respiren kaupallistamisessa myyntikanavan rakentamiseen ja strategisten partnereiden valintaan.

Tulemme jatkamaan tuotteidemme kilpailukykyyn parantamista ja fokuksimaan toimintaamme niin, että keskitymme meille lähitulevaisuudessa liiketoimintaa tuovien tuotteiden ja palveluiden kehittämiseen. Tavoitteenamme on kasvattaa kannattavaa kansainvälistä liiketoimintaa. Tulemme täsmentämään Medical-liiketoimintasegmentin strategiaamme syksyn aikana.

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä yhteistyö nykyisten asiakkaidemme kanssa jatkui hyvänä ja saimme jatkotilauksia olemassa oleviin projekteihin. Tuotekehityspalvelujen kysyntään on jo jonkin aikaa vaikuttanut geopolittisen epävarmuuden aiheuttamat muutokset emmekä odota tilanteeseen muutosta kuluva vuoden aikana. Tästä huolimatta onnistuimme avaamaan myös uusia asiakkuuksia mm. valmistavan teollisuuden markkinoilta ja uusien tilausten määrä kasvoi merkittävästi vuoden toisella neljänneksellä. Etenimme myös strategiaamme mukaisesti puolustusteollisuuden markkinoilla ja voitimme ensimmäisiä kehitysprojekteja.

Alkuvuonna kerroimme asiakasprojektista, jossa olimme mukana suunnittelemassa seuraavan sukupolven satelliittipäätelaitteen prototyyppiä. Projekti sai jatkoa vuoden toisella neljänneksellä, kun saimme tilauksen seuraavan kehitysvaiheen edistämiseksi, millä mahdollistetaan suora satelliittiyhteys mobiililaitteisiin. Ratkaisun avulla tavalliset älypuhelimet voivat muodostaa suoran yhteyden satelliitteihin esimerkiksi tekstiviestien, chat-keskustelun, puheen ja sähköpostin käyttöä varten. Satelliittipäätelaitteessa käytössä oleva 3GPP-standardoitu 5G NTN -teknologia mahdollistaa ison muutoksen satelliittiviestinnän segmentissä mahdollistaen valtavirran teknologiset ratkaisut sekä verkko- että päätelaittepuolelle. Tämä muutos voi tuoda uusia toimijoita olemassa olevien lisäksi laajentaen myös meidän asiakaspotentiaaliamme.



Vuoden 2025 näkymät (ennallaan)

Bittium arvioi vuoden 2025 liikevaihdon olevan 95–105 miljoonaa euroa (85,2 miljoonaa euroa vuonna 2024) ja liiketuloksen olevan 10–13 miljoonaa euroa (liikevoitto 8,6 miljoonaa euroa vuonna 2024).

Lisätietoa Bittiumin markkinanäkymistä on luettavissa liiketoimintasegmenttien kehitystä kuvaavissa kappaleissa sekä yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.bittium.com.

Taloudellinen kehitys tammi-kesäkuussa 2025

Bittiumin tammi-kesäkuun 2025 liikevaihto kasvoi 11,3 prosenttia edellisvuodesta 42,2 miljoonaan euroon (37,9 miljoonaa euroa).

Tuotepohjainen liikevaihto oli 25,9 miljoonaa euroa (22,6 miljoonaa euroa) eli 61,4 prosenttia kokonaisliikevaihdosta (59,6 prosenttia). Tuoteliikevaihdon kasvuun vaikuttivat erityisesti Defense & Security -liiketoimintasegmentin Tough SDR -radioiden kasvaneet toimitusmäärät.

Palvelupohjainen liikevaihto oli 16,3 miljoonaa euroa (15,3 miljoonaa euroa) eli 38,6 prosenttia kokonaisliikevaihdosta (40,4 prosenttia).

Toiselle vuosineljännekselle ajoittuivat käyttökatteeseen, liiketulokseen ja kauden tulokseen vaikuttaneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut, jotka syntyivät Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toiminnoista.

Käyttökate oli 4,8 miljoonaa euroa (7,4 miljoonaa euroa).

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 7,7 miljoonaa euroa (7,9 miljoonaa euroa) eli 18,2 prosenttia liikevaihdosta (20,9 prosenttia). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 2,2 miljoonaa euroa, joka oli 1,7 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liiketulos oli 1,5 miljoonaa euroa (2,9 miljoonaa euroa), mikä vastaa 3,6 prosenttia liikevaihdosta (7,7 prosenttia). Liiketuloksen heikkenemiseen edellisvuodesta vaikuttivat kasvun mahdollistamiseksi tehdyt investoinnit muun muassa tuotannon skaalautuvuuden parantamiseksi ja myynnin tehostamiseksi.

Kauden tulos oli 1,5 miljoonaa euroa (2,3 miljoonaa euroa) ja osakekohtainen tulos 0,043 euroa (0,064 euroa).

Liiketoiminnan rahavirta oli 9,2 miljoonaa euroa (3,0 miljoonaa euroa). Nettorahavirta oli 0,0 miljoonaa euroa (-2,8 miljoonaa euroa). Nettorahavirta sisälsi kauden tuloksen 1,5 miljoonaa euroa, käyttöpääoman muutoksen 5,1 miljoonaa euroa, tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin 2,2 miljoonaa euroa, sekä 3,5 miljoonan euron osingonmaksun (kauden tulos 2,3 miljoonaa euroa, käyttöpääoman muutos 3,9 miljoonaa euroa, 3,9 miljoonan euron tuotekehitysinvestoinnit omiin tuotteisiin, sekä 1,1 miljoonan euron osingonmaksun).

Omavaraisuusaste oli 70,7 prosenttia (70,3 prosenttia).

Nettovelkaantumisaste oli -0,9 prosenttia (15,5 prosenttia).

Tilaukanta oli kesäkuun lopussa 43,1 miljoonaa euroa (33,8 miljoonaa euroa).

Vertailu puolivuositain

KONSERNIN LIIKEVAIHTO JA LIIKETULOS, MEUR	1H/25	2H/24	1H/24	2H/23
Liikevaihto	42,2	47,2	37,9	39,6
Liikevoitto/-tappio	1,5	5,7	2,9	-1,1
Tulos ennen veroja	1,6	5,1	2,3	-1,6
Katsauskauden tulos	1,5	5,0	2,3	-1,8

TUOTE- JA PALVELULIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %	1H/25	2H/24	1H/24	2H/23
Tuoteliikevaihto	25,9	29,3	22,6	24,4
	61,4 %	62,1 %	59,6 %	61,6 %
Palveluliikevaihto	16,3	17,9	15,3	15,2
	38,6 %	37,9 %	40,4 %	38,4 %

LIKEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %	1H/25	2H/24	1H/24	2H/23
Aasia	0,4 0,9 %	0,8 1,7 %	0,4 1,1 %	0,3 0,9 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	9,0 21,4 %	8,9 18,9 %	10,3 27,1 %	10,7 27,0 %
Eurooppa	32,7 77,6 %	37,5 79,4 %	27,3 71,9 %	28,6 72,1 %

Vertailu vuosineljänneksittäin

KONSERNIN LIKEVAIHTO JA LIKETULOS, MEUR	2Q/25	1Q/25	4Q/24	3Q/24	2Q/24
Liikevaihto	22,9	19,3	33,2	14,0	19,8
Liikevoitto/-tappio	1,1	0,4	6,0	-0,3	1,9
Tulos ennen veroja	1,2	0,4	5,7	-0,6	1,6
Katsauskauden tulos	1,1	0,4	5,6	-0,6	1,6

TUOTE- JA PALVELULIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN, MEUR JA %	2Q/25	1Q/25	4Q/24	3Q/24	2Q/24
Tuoteliikevaihto	15,1 66,0 %	10,8 55,8 %	22,3 67,2 %	7,0 50,1 %	11,9 60,1 %
Palveluliikevaihto	7,8 34,0 %	8,5 44,2 %	10,9 32,8 %	7,0 49,9 %	7,9 39,9 %

LIKEVAIHTO MARKKINA-ALUEITTAIN, MEUR JA %	2Q/25	1Q/25	4Q/24	3Q/24	2Q/24
Aasia	0,2 0,7 %	0,2 1,2 %	0,4 1,1 %	0,5 3,3 %	0,1 0,6 %
Pohjois- ja Etelä-Amerikka	4,6 20,1 %	4,4 23,0 %	5,2 15,6 %	3,7 26,3 %	4,7 23,8 %
Eurooppa	18,1 79,2 %	14,6 75,8 %	27,7 83,3 %	9,9 70,4 %	14,9 75,5 %

Tase ja rahoitus

MEUR	30.06.2025	30.06.2024	31.12.2024
Pitkäaikaiset varat	85,0	84,3	82,8
Lyhytaikaiset varat	75,4	73,1	82,4
Varat yhteensä	160,4	157,4	165,1
Osakepääoma	12,9	12,9	12,9
Muu pääoma	97,7	95,8	99,9
Oma pääoma yhteensä	110,7	108,7	112,8
Pitkäaikaiset velat	18,0	19,7	18,4
Lyhytaikaiset velat	31,7	28,9	34,0
Oma pääoma ja velat yhteensä	160,4	157,4	165,1

RAHAVIRRAT KATSAUSKAUDELLA, MEUR	1-6/2025	1-6/2024	1-12/2024
+ kauden tulos +/- suoriteperusteisten erien oikaisu	4,2	7,6	18,9
+/- käyttöpääoman muutos	5,1	-3,9	7,1
- korot, verot ja saadut osingot	-0,1	-0,8	-1,5
= liiketoiminnan rahavirta	9,2	3,0	24,4
- investointien rahavirta	-5,2	-4,1	-6,7
- rahoituksen rahavirta	-4,0	-1,7	-4,3
= rahavarojen muutos	0,0	-2,8	13,4

Bruttoinvestoinnit olivat katsauskaudella 5,6 miljoonaa euroa (4,7 miljoonaa euroa). Nettoinvestoinnit olivat katsauskaudella 5,6 miljoonaa euroa (4,5 miljoonaa euroa). Katsauskauden kokonaispoistot olivat 3,3 miljoonaa euroa (4,5 miljoonaa euroa). Korollisten velkojen määrä, mukaan lukien rahoitusleasing-velat, oli katsauskauden päättyessä 20,8 miljoonaa euroa (22,3 miljoonaa euroa). Katsauskauden päättyessä Bittiumin omavaraisuusaste oli 70,7 prosenttia (70,3 prosenttia).

Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä seniorilaina, jonka määrä katsauskauden päättyessä oli 18,0 miljoonaa euroa ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täyttyivät katsauskauden päättyessä.

Yhtiön rahoituslainat ja niiden muutokset on merkitty yhtiön taseeseen pitkäaikaisena ja lyhytaikaisena lainana takaisinmaksusuunnitelman mukaisesti.

Tutkimus- ja tuotekehitystoiminta

Bittium jatkoi investointeja omien tuotteiden ja ratkaisujen kehittämiseksi. Tammi-kesäkuussa 2025 tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 7,7 miljoonaa euroa (7,9 miljoonaa euroa), mikä vastaa 18,2 prosenttia liikevaihdosta (20,9 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat pääosin Medical- ja Defense & Security -liiketoimintasegmenttien tuotteiden, järjestelmien ja niiden ohjelmistojen kilpailukykyyn jatkuvaan parantamiseen ja ominaisuuksien kehittämiseen.

TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUT, MEUR	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk
Tutkimus- ja tuotekehityskulut yhteensä	7,7	7,9
Aktivoitu taseeseen	-2,2	-3,9
Kauden poistot ja arvonalentumiset tuotekehitysohjelmista	1,8	2,8
Tuloslaskelmaan sisältyy kuluksi kirjattuja tutkimus- ja kehityskuluja	7,3	6,9
Tutkimus- ja kehityspanostukset, % liikevaihdosta	18,2 %	20,9 %

AKTIVOITUJEN TUTKIMUS- JA TUOTEKEHITYSKULUJEN MÄÄRÄ TASEESSA, MEUR

	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk
Hankintameno kauden alussa	50,5	50,5
Lisäykset kauden aikana	2,2	3,9
Kauden poistot	-1,8	-2,8
Kirjanpitoarvo kauden lopussa	50,8	51,5

Strategian toteutuminen ja muut merkittävät tapahtumat tammi-kesäkuussa 2025

Vuoden 2024 lopussa Bittium päivitti strategiaansa vuosille 2025–2028. Kasvustrategiassa on neljä peruspilaria: 1) johtavan tietoturvallisen sulautetun teknologiaosaamisen vahvistaminen kilpailuedun kulmakiveksi, 2) myyntiin ja kaupallistamiseen vaadittavien kyvykkyyksien rakentaminen kasvun mahdollistamiseksi, 3) teknologiapohjan vahvistaminen keskeisillä tuotekehityksen panostuksilla lähemmäs asiakastarpeita, ja 4) toimituskyvykkyyden varmistaminen luotettavuuden ja skaalautuvuuden mahdollistamiseksi. Kasvustrategian tavoitteena on kannattava kasvu kaikilla kolmella liiketoimintasegmenteillä.

Vuoden 2025 ensimmäisen vuosipuoliskon aikana strategian toteuttaminen eteni vahvasti Defense & Security -liiketoimintasegmentissä. Kysyntä on kasvanut geopolittisen epävakauden aiheuttamien muutoksien ansiosta. Asiakasportfolio laajeni uuteen eurooppalaiseen maahan, jonne yhtiö toimitti ohjelmistopohjaisia radioita kyseisen maan erikoisjoukkojen käyttöön. Bittium on vahvistanut kansainvälistä myyntiään sekä toimintaansa ja kyvykkyytään palvella asiakkaitaan enenevässä määrin paikallisesti. Tätä tukemaan yhtiö julkaisi elinkaaripalvelut osaksi tuoteportfolioaan omana liiketoimintana, sekä perusti tytäryhtiön Yhdistyneisiin kuningaskuntiin. Toimenpiteet toimituskyvykkyyden parantamiseksi ovat jatkuneet liiketoiminnan skaalautuvuuden vahvistamiseksi.

Medical-liiketoimintasegmentissä toimintaa uudelleenorganisoiitiin merkittävästi ja kyvykkyysliiketoiminnan kasvattamiseksi on parannettu. Myynnin fokusta on täsmennetty ja myyntikanavien uudelleenkohdentaminen on aloitettu. Strategisesti merkittävä yhteistyösopimus EKG-palveluja tarjoavan yhdysvaltalaisen Boston Scientific Cardiac Diagnosticin kanssa sai jatkoa, ja yhtiöt allekirjoittivat uuden kolmivuotisen sopimuksen EKG-mittalaitteiden toimittamisesta. Tuotteiden ja järjestelmien oikea-aikainen kehittäminen on ollut tärkeässä roolissa tulevaisuuden kasvun suunnittelemisessa. Segmentin strategiaa ja suunnitelmia tullaan päivittämään kuluvaan syksyn aikana.

Engineering Services -liiketoimintasegmentissä yhtiö on panostanut voimakkaasti myynnin kehittämiseen fokuksen ollessa erityisesti kansainvälisissä asiakkaissa Euroopassa. Uusia asiakkuuksia voittiin muun muassa valmistavan teollisuuden ja puolustusteollisuuden markkinoilta. Panostuksia kumppanuuksien syventämiseen nykyisten asiakkaidensa kanssa jatkettiin, mutta epävarmuutta toimintaympäristössä luovat tällä hetkellä asiakkaiden kustannussäästötoimenpiteet. Bittiumin tavoitteena on tuottaa arvoa asiakkailleen digitalisaation murroksessa ja tätä tukemaan yhtiö tulee panostamaan tekoälyosaamisen vahvistamiseen omassa tekemisessään.

Lisätietoa strategiasta on saatavilla yhtiön internetsivuilta: <https://www.bittium.com/fi/sijoittajat/bittium-sijoittajille/strategia/>

Saumaton ja tietoturallinen liitettävyys -kehityshanke

Maaliskuun 2023 lopussa Bittium lanseerasi Seamless and Secure Connectivity -hankkeen (saumaton ja tietoturallinen liitettävyys), jonka tarkoitus on mahdollistaa erilaisilla toiminta-alueilla päästä-päähän ulottuvien yhteyksien luotettavat, tietoturalliset ja häiriösieltoiset liitettävyysarkkitehtuurit ja tuotteet, mukaan lukien tuotteiden ja ratkaisujen elinkaaripalvelut. Business Finland myönsi hankkeelle veturiyrittäjien haastajakilpailussa 10 miljoonan euron kehitysrahoituksen sekä 20 miljoonan euron rahoituksen hanketta ympäröiville ekosysteemiyrityksille ja tutkimuskumppaneille. Bittiumin johtama nelivuotinen hanke kestää vuoteen 2026 saakka.

Seamless and Secure Connectivity -hanke tukee yhtiön kasvustrategiaa ja mahdollistaa Bittiumille strategisesti merkittävien teemojen kokonaisvaltaisen kehittämisen. Näitä teemoja ovat mm. salaus- ja tietoturvateknologiat sekä lääketieteen etiadiagnostiikka (EKG, EEG ja uniapnea) mukaan lukien biosignaalien mittaaminen, palveluiden digitalisointi, langattomuuden lisääntyminen ja tietoturalliset yhteydet.

Hankkeeseen liittyen on käynnistynyt yhteensä seitsemän yhteisinnovaatiohanketta, joissa kehitetään mm. algoritmeja IoT-tietoturvaohjien pienentämiseksi, optisia tunnistusmenetelmiä fyysisille parametreille ja biomarkkereille, digitaalisia ratkaisuja LifeScience -teollisuudelle ja kontaktittomia sensoriratkaisuja. Muita aiheita ovat mm. kvanttiturvallisten salausmenetelmien edelleen kehittäminen, ratkaisut energiatehokkuuden, tuottavuuden ja kilpailukykyyn kehittämiseksi uusien simulointi- ja mallinnusmenetelmien avulla sekä tekoälymenetelmien turvallinen ja tehokas soveltaminen niin tuotekehityksessä kuin tuotteissakin. Ekosysteemi-hankkeissa on mukana yli 50 kumppaniyritystä tai tutkimuslaitosta ja hankkeeseen on linkittyntä 4 EU:n puolustusrahaston (EDF) kehittämishanketta.

Lisätietoa Seamless and Secure Connectivity -hankkeesta on saatavilla yhtiön internetsivuilla: <https://www.bittium.com/about-bittium/technology-innovation/seamless-and-secure-connectivity-program/>

Toimintaympäristön ja liiketoimintasegmenttien kehittyminen tammi-kesäkuussa 2025

Defense and Security -liiketoimintasegmentti tammi-kesäkuussa 2025

Defense & Security -liiketoimintasegmentin tammi-kesäkuun 2025 liikevaihto nousi 19,4 prosenttia edellisvuodesta 25,0 miljoonaan euroon (21,0 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kasvuun vaikuttivat erityisesti Bittium Tough SDR -radioiden kasvaneet toimitusmäärät.

Käyttökate oli 3,9 miljoonaa euroa (4,9 miljoonaa euroa) eli 15,6 prosenttia liikevaihdesta.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 4,0 miljoonaa euroa (4,0 miljoonaa euroa), mikä vastaa 16,2 prosenttia liikevaihdesta (19,1 prosenttia). Tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat Bittium TAC WIN - taktisen kommunikaatiojärjestelmän ja Bittium Tough SDR -radioiden ja niiden ohjelmistojen edelleen kehittämiseen kilpailukyvyyn ylläpitämiseksi ja ominaisuuksien parantamiseksi. Näistä aktivoitiin taseeseen 1,3 miljoonaa euroa, mikä oli 1,4 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Liiketulos oli 2,0 miljoonaa euroa (2,4 miljoonaa euroa), mikä vastaa 8,2 prosenttia liikevaihdesta (11,4 prosenttia). Liiketuloksen heikkenemiseen edellisvuodesta vaikuttivat kasvun mahdollistamiseksi tehdyt investoinnit kansainvälisen myynnin vahvistamiseen ja tuotannon kapasiteetin kasvattamiseen skaalautuvuuden mahdollistamiseksi.

Uusien tilausten määrä tammi-kesäkuussa 2025 oli 24,0 miljoonaa euroa (24,6 miljoonaa euroa). Kesäkuun lopussa tilauskanta oli 33,3 miljoonaa euroa (21,3 miljoonaa euroa).

DEFENSE & SECURITY -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/25	2Q/24	1H/25	1H/24	2024
Liikevaihto	14,3	11,7	25,0	21,0	51,6
Käyttökate	2,8	3,2	3,9	4,9	13,6
Käyttökate % liikevaihdesta	19,4	27,7	15,6	23,3	26,4
Liikevoitto/ -tappio	1,7	1,9	2,0	2,4	8,6
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdesta	11,8	16,2	8,2	11,4	16,7
Tuotekehityskulut	2,2	2,1	4,0	4,0	6,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,6	-1,3	-1,3	-2,7	-3,6
Uudet tilaukset	20,0	14,4	24,0	24,6	68,4
Tilauskanta	33,3	21,3	33,3	21,3	34,5
Henkilöstön määrä kauden lopussa	257	229	257	229	233

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Epävarmuus ja muutokset maailmanpoliittisessa tilanteessa ovat johtaneet valtioiden puolustusmäärärahojen kasvattamiseen, mikä on vaikuttanut puolustusteollisuuden tuotteiden ja palveluiden kysyntään. Kasvaneita puolustusmäärärahoja on kohdistettu ensimmäisessä vaiheessa pääosin kulutustarvikkeisiin ja ajoneuvojen hankintaan, mutta jatkossa budjetit tultaneen jakamaan myös puolustusvoimien taktisen tiedonsiirron modernisointi- ja kehityshankkeisiin. Tämä on jo selvästi näkynyt kiinnostuksen kasvuna Bittiumin taktisia tiedonsiirtoratkaisuja kohtaan.

Eryisesti Nato-maiden lisääntyneiden puolustusmäärärahojen odotetaan kasvattavan tulevaisuudessa myös taktisten tiedonsiirron modernisointi- ja kehityshankkeiden määrää, millä odotetaan olevan positiivinen vaikutus Bittiumin puolustus- ja viranomaisuotteiden kysyntään. Suomen Nato-jäsenyys on mahdollistanut Bittiumin tuotteiden ja järjestelmien laajan näkyvyyden Nato-harjoituksissa, mikä kasvattaa tuotteiden tunnettuutta kansainvälisillä markkinoilla.

Poliittisen epävarmuuden odotetaan näkyvän myös lisääntyneenä yhteistyönä eri puolustusalan toimijoiden välillä erityisesti Euroopan sisällä. Tahto pyrkiä Euroopan omaan itsenäiseen huoltovarmuuteen odotetaan kasvattavan myös eri maiden välistä yhteistyötä.

Bittiumin tuotteita on mukana useissa kansainvälisissä asiakaspiloteissa ja kilpailutuksissa, joissa asiakkaat testaavat tuotteita eri laajuisiin taktisen viestinnän tarpeisiinsa. Usein ensivaiheessa tuotteita otetaan koekäyttöön pienten joukkojen, kuten erikoisjoukkojen tai puolustushaarojen eri yksiköiden käyttöön. Pilottikäyttöä seuraa usein laajempi kilpailutusvaihe, riippuen kunkin valtion kansallisesta prosessista. Puolustusteollisuuden pitkät myyntisyklit vaikuttavat hidastavasti myynnin kehittymiseen ja vaikeuttavat sen ennustamista.

Bittiumin taktinen tiedonsiirtojärjestelmä ja radiot ovat teknologisesti huippuluokkaa, kehitetty ja testattu toimimaan erittäin kovissa olosuhteissa. Järjestelmä ja radiot ovat yhtä aikaa moderneja ja fyysisesti kestäviä sekä erittäin häiriönsietokykyisiä. Lisäksi Bittiumin taktinen tiedonsiirtojärjestelmä mahdollistaa eri teknologioiden kuten 4G/5G -kuplien integroinnin siihen. Puolustusmarkkinoilla taktisessa tiedonsiirrossa valtioiden puolustusvoimat ja muut viranomaistahot tarvitsevat verkkoja, joissa yhä enemmän liikkuvat verkon käyttäjät voivat siirtää luotettavasti ja tietoturvallisesti yhä suurempia datamääriä.

Liiketoimintansa kasvua tukemaan Bittium lanseerasi kesäkuun lopussa kattavan valikoiman taktisen tiedonsiirtoratkaisujen elinkaari palveluita. Palveluiden avulla maksimoidaan taktisen tiedonsiirtoratkaisujen operatiivista käyttöaikaa ja suorituskykyä sekä mahdollistetaan puolustussektorin asiakkaiden perehdytys ja koulutus sekä paikallinen huolto- ja korjauskyvykyys.

Suomen Puolustusvoimien kanssa kumppanuussopimuksen täytäntöönpano jatkui suunnitellusti. Puolustusvoimat tilasi kumppanuussopimuksen alla Bittium TACWIN -ohjelmistoradiojärjestelmän tuotteita ja Tough Comnode -laitteita sekä niihin liittyviä varusteita. Saadun tilauksen arvo on 7,9 miljoonaa euroa ja tuotteet tullaan toimittamaan vuosien 2025 ja 2026 aikana. Huhtikuussa Bittium demonstroi yhdessä Nokian kanssa taktisen tiedonsiirron hybridiverkkoa Puolustusvoimille. Hybridiverkko mahdollistaa useiden 4G/5G-kuplien liittämisen osaksi taktista tiedonsiirtoverkkoa ja yhteistyön muiden 4G/5G-verkkoja käyttävien viranomaisten kanssa.

Defense & Security -liiketoimintasegmentin strategisena tavoitteena on kasvaa kansainvälisillä puolustusmarkkinoilla ja voittaa uusia kansainvälisiä asiakkaita. Panostuksia kansainväliseen myyntiin jatkettiin ja Bittium sai tilauksen Tough SDR -radioihin pohjautuvasta tiedonsiirtoratkaisusta erään eurooppalaisen maan puolustusvoimilta. Ratkaisu tulee kyseisen maan puolustusvoimien erikoisjoukkojen testauskäyttöön ja tuotteet toimitetaan vuoden 2025 aikana.

Kroatian meri- ja maavoimien varustamisessa uusilla taktisen tiedonsiirron ratkaisulla jatkui suunnitellusti ja Bittium sai tilauksen Bittium TAC WIN -ohjelmistoradiojärjestelmän tuotteista sekä Bittium Tough SDR Vehicular -ajoneuvoradioista. Tilaus on osa nelivuotisista raamisopimuksesta Bittiumin kumppanin ja Kroatian asevoimien välillä. Itävallassa Bittiumin taktisen viestintäjärjestelmän käyttöönotto paikallisen armeijan toimesta jatkui ja järjestelmätuotteiden toimituksia sekä niiden integrointia ja testausta jatkettiin. BAE Systemsin kanssa valmistautuminen UK:n ensimmäiseen taktisen viestinnän tuotteiden tarjouskilpailuun on jatkunut suunnitellusti.

Yleinen kyberturvallisuusmarkkina on globaalisti kasvussa, mikä heijastuu myös tietoturvallisten älypuhelin ja tietoturvallisten mobiilikommunikaation mahdollistavien ohjelmistoratkaisujen markkinoille. Tietoturvallisten mobiiliratkaisujen käyttö lisääntyy viranomaismarkkinoilla, mikä luo kysyntää myös tietoturvalle Bittium Tough Mobile™ -älypuhelimille, Bittiumin tuotealustaan pohjautuville asiakaskohtaisille erikoistermiinaaleille sekä Bittiumin tietoturvallisten mobiilikommunikaation ohjelmistoratkaisuille. Bittium julkaisi tietoturvallisten Bittium SafeMove Mobile VPN ja Bittium Secure Call -ohjelmistojen olevan tarjolla nyt myös iOS-käyttöjärjestelmän käyttäjille Android- ja Windows-käyttöjärjestelmien lisäksi. Yhtiö tulee vahvistamaan näiden ohjelmistoratkaisujen markkinoille vientiin liittyviä panostuksia. Päätelaitteiden ja ohjelmistoratkaisujen myynnin odotetaan kehittyvän maltillisesti viranomaismarkkinoiden luonteen mukaisesti.

Yhteistyö meksikolaisen kumppanin Inmosatin kanssa jatkui uusien viranomaisorganisaatioiden ottaessa käyttöön satelliittiviestinnän osaksi viestintäjärjestelmäänsä. Kesäkuussa Inmosatille toimitettiin pilottierä Bittium Tough Mobile 2 -puhelimia.

Medical-liiketoimintasegmentti tammi-kesäkuussa 2025

Medical-liiketoimintasegmentin tammi-kesäkuun 2025 liikevaihto laski 2,6 prosenttia edellisvuodesta 9,5 miljoonaan euroon (9,7 miljoonaa euroa). Liikevaihdon laskuun vaikutti tuotetoimitusten alhaisempi määrä erityisesti Euroopassa.

Toiselle vuosineljännekselle ajoittuivat käyttökatteeseen ja liikelukokseen vaikuttaneet yhteensä noin 0,9 miljoonan euron kertaluonteiset kulut, jotka syntyivät Medical-liiketoimintasegmentin Suomen yhtiössä pidetyistä muutosneuvotteluista sekä muista toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävistä toiminnoista.

Käyttökate oli -0,5 miljoonaa euroa (1,1 miljoonaa euroa) eli -5,0 prosenttia liikevaihdosta.

Liikelulos oli -0,8 miljoonaa euroa (0,2 miljoonaa euroa), mikä vastaa -8,9 prosenttia liikevaihdosta (2,4 prosenttia).

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 3,2 miljoonaa euroa (2,8 miljoonaa euroa) eli 33,9 prosenttia liikevaihdosta (28,9 prosenttia). Tutkimus- ja tuotekehitysinvestoinnit kohdistuivat olemassa olevien mittalaitteiden sekä diagnostiikkaohjelmistojen ja -järjestelmien kehittämiseen, jotta ne tukisivat paremmin markkinakehitystä ja asiakastarpeita, sekä vastaisivat paremmin kiristyneisiin viranomaisvaatimuksiin. Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 0,9 miljoonaa euroa, joka oli saman verran kuin vuosi sitten.

Uusien tilausten määrä vuoden 2025 ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 8,1 miljoonaa euroa (10,0 miljoonaa euroa). Kesäkuun lopussa tilauskanta oli 3,5 miljoonaa euroa (5,7 miljoonaa euroa).

MEDICAL-LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/25	2Q/24	1H/25	1H/24	2024
Liikevaihto	4,7	4,5	9,5	9,7	19,3
Käyttökate	-0,5	0,4	-0,5	1,1	0,7
Käyttökate % liikevaihdosta	-10,6	9,3	-5,0	11,8	3,5
Liikevoitto/ tappio	-0,8	0,0	-0,8	0,2	-0,9
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta	-17,7	-0,3	-8,9	2,4	-4,5
Tuotekehityskulut	1,8	1,3	3,2	2,8	5,3
Aktivoidut tuotekehityskulut	-0,4	-0,5	-0,9	-0,9	-1,4
Uudet tilaukset	4,6	3,9	8,1	10,0	19,9
Tilaukanta	3,5	5,7	3,5	5,7	6,1
Henkilöstön määrä kauden lopussa	106	99	106	99	103

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Väestön ikääntyessä rytmihäiriöiden, eteenkin eteisvärinän ja obstruktiivisen uniapnean esiintyvyys lisääntyy merkittävästi. Molemmat sairaudet aiheuttavat muita, yhteiskunnalle kalliita kardiovaskulaarisairauksia ja aivoinfarkteja. Lääketieteellinen tutkimustieto on merkittävästi lisääntynyt viime vuosina ja eteisvärinän osalta tutkimukset ovat mm. osoittaneet, että kaikki 65-vuotiaat ja sitä vanhemmat tulisi seuloa eteisvärinän vuoksi. Tämä on mainittu myös uudessa kansainvälisessä käypähoitosuosituksessa. Seulonnassa diagnostinen standardi on yksikanavainen pitkäkestoinen EKG-mittaus.

Obstruktiivisen uniapnean esiintyvyys on kasvanut merkittävästi parin viimeisen vuosikymmenen aikana. Nykyään lähes 30 prosenttia ikääntyneistä sairastaa uniapneaa. Merkittävimmät vaikuttajat kasvuun ovat ikä, ylipaino, sekä ilmaston lämpeneminen. Hoitamaton obstruktiivinen uniapnea lisää merkittävästi kardiovaskulaarisairauksien riskiä, minkä vuoksi sen varhaiseen diagnosoimiseen on alettu kiinnittää enemmän huomiota. Uniapnean diagnosointiin on panostettu voimakkaasti terveydenhuollon ammattilaisten puolelta. Varhaisen diagnostiikan vaikutus on näkynyt ensivaiheessa Yhdysvalloissa ja on alkanut hiljalleen kasvaa myös Euroopassa.

Tekoälyn yleistyminen ja uudet tekoälyn perustuvat ratkaisut rytmihäiriöiden ja uniapnean tunnistamisessa ovat tehostaneet ja nopeuttaneet tautien diagnosoimista. Sairauksien ja terveysongelmien ennaltaehkäisyyn panostetaan varhaisdiagnostiikan avulla ja etämonitoroinnin tarve kasvaa.

Terveysongelmien ennaltaehkäisyn edellytyksenä on tarkan seurannan ja mittauksen mahdollistaminen sairaalan ulkopuolella, mikä tuo erikoislääkäreiden diagnoosit käyttöön ajasta ja paikasta riippumatta. Näihin tarpeisiin vastaavat Bittiumin sydämen pitkäaikaiseen mittaamiseen ja monitorointiin tarkoitettu Bittium Faros -EKG-mittalaite, uniapnean kotimittaukseen tarkoitettu Bittium Respiro, lihasaktivaatiomittaukseen tarkoitettu EMG-mittalaite sekä Bittiumin tarjoamat diagnostiikkaohjelmistot. Aivojen sähköisen toiminnan mittaamiseen tarkoitettua Bittium BrainStatusta käytetään teho-osastoilla.

Lääketieteellisten laitteiden myynnin kehittymiseen vaikuttavat erilaiset hoito- ja korvattavuuskäytännöt, jotka vaihtelevat maittain vaikuttaen etädiagnostiikkamarkkinoiden kehitysvauhtiin. Tämä vaikuttaa Bittiumin myyntiponnisteluiden keskittämiseen maantieteellisesti niihin maihin, joissa vakuutuskorvattavuus on hyvällä tasolla.

Myös viranomaisten sääntelyllä on vahva merkitys lääkinnällisten laitteiden saattamisessa markkinoille, ja vaatimukset vaihtelevat eri maissa. Prosessit ovat vaativia ja pitkäkestoisia ja yhtiö on kuluneen vuoden aikana panostanut tarvittavan osaamisen kasvattamiseen. Bittiumilla on menossa useita kehitysprojeekteja, jotka tähtäävät lääkintälaittehyväksyntöihin eri maissa.

Merkittävä osa Medical-liiketoimintasegmentin liikevaihdosta kertyi yhdysvaltalaiselle asiakkaalle Boston Scientific Cardiac Diagnosticsille myydyistä EKG-mittalaitteista. Boston Scientific on yksi Yhdysvaltain johtavista EKG-mittauspalveluita tuottavista palveluntarjoajista ja huolimatta geopolittisista epävarmuuksista yhteistyö jatkui hyvin. Kesäkuussa Bittium ja Boston Scientific allekirjoittivat uuden sopimuksen, jonka alla Bittium toimittaa Boston Scientificille sydämen rytmihäiriöitä mittaavia EKG-laitteita. Yhteistyötä jatketaan myös rätätälöityjen EKG-teknologioiden kehittämisessä. Uuden sopimuksen kokonaisarvo on noin 30–45 miljoonaa Yhdysvaltain dollaria, liikevaihdon kertyessä vuosien 2025–2028 aikana.

Vaikka EKG-mittalaitteiden markkinat ovat kasvussa, Euroopassa ja Aasiassa markkina on pirstaleinen, mistä johtuen volyymin kasvattaminen vaatii pitkäjänteistä työtä ja Bittium panostaakin kuluvalle strategiakaudella voimakkaasti kansainvälisen myynnin rakentamiseen ja tuotteiden kaupallistamiseen.

Bittium on jatkanut Respiro myyntiponnisteluja Euroopan markkinoilla ja toimittanut asiakkailleen tuotteita pieniä määriä kaupalliseen käyttöön. Bittium keskittyy sopivien strategisten yhteistyökumppaneiden löytämiseen Euroopan markkinoilla.

Yhtiö on ensimmäisen vuosipuoliskon aikana vahvistanut organisaatiotaan ja regulatiivista osaamistaan. Toimenpiteitä toiminnan tehokkuuden parantamiseksi on jatkettu. Yhtiö kävi läpi muutosneuvottelut tytäryhtiössään Bittium Biosignals Oy:ssä, jonka seurauksena yhtiö irtisanoi yhteensä 18 työntekijää taloudellisista ja tuotannollisista sekä toiminnan uudelleenjärjestelyistä johtuvista syistä. Toimintaa tehostettiin myös Medical-liiketoimintasegmentissä Yhdysvalloissa. Irtisanomisten toteutuessa täysimääräisesti, sekä muilla toiminnan ja prosessien tehostamiseen tähtäävillä toimilla yhtiö arvioi saavuttavansa noin 2,0 miljoonan euron vuotuiset säästöt. Säästöjen arvioidaan näkyvän täysimääräisesti vuodesta 2026 lähtien. Tehtyjen päätösten ja toimenpiteiden seurauksena yhtiö kirjasi kertaluonteisia kuluja yhteensä noin 0,9 miljoonaa euroa tuloslaskelmaan vuoden 2025 toiselle vuosineljännekselle.

Medical-liiketoimintasegmentin strategiaa tullaan täsmentämään syksyn aikana.

Engineering Services -liiketoimintasegmentti tammi-kesäkuussa 2025

Engineering Services -liiketoimintasegmentin tammi-kesäkuun 2025 liikevaihto kasvoi 6,3 prosenttia edellisvuodesta 7,7 miljoonaan euroon (7,3 miljoonaa euroa). Liikevaihdon kasvuun vaikutti haastava markkinatilanne erityisesti valmistavan teollisuuden puolella, jossa asiakkaat ovat joutuneet siirtämään tai perumaan tuotekehitysprojekteja kustannussäästöpainneiden takia. Myös Yhdysvaltain kauppapolitiikka on viivästyttänyt uusien hankkeiden alkamista. Tuotekehityspalveluprojektien volyymin ollessa vähäisempi osa liiketoimintasegmentin ohjelmistokehittäjistä on tehnyt Defence & Security -liiketoimintasegmentin asiakasprojekteja, mikä on mahdollistanut henkilöstön työllisyystilanteen säilymisen hyvällä tasolla.

Käyttökate oli 0,5 miljoonaa euroa (0,5 miljoonaa euroa) eli 5,9 prosenttia liikevaihdesta.

Liiketulos oli 0,4 miljoonaa euroa (0,5 miljoonaa euroa), mikä vastaa 5,5 prosenttia liikevaihdesta (6,4 prosenttia). Liiketuloksen kehittymiseen vaikuttivat asiakasprojektien pienempi määrä.

Tutkimus- ja tuotekehityskulut olivat 0,2 miljoonaa euroa (0,4 miljoonaa euroa) eli 3,0 prosenttia liikevaihdesta (4,8 prosenttia). Engineering Services -liiketoimintasegmentin tutkimus- ja tuotekehityskulut liittyivät toiminnan ja osaamisen kehittämiseen fokuksena radioteknologia, tekoälyn hyödyntäminen tuotekehityksessä ja ohjelmisto-osaamisen kehittäminen.

Uusien tilausten määrä vuoden 2025 ensimmäisellä vuosipuoliskolla oli 9,8 miljoonaa euroa (8,7 miljoonaa euroa). Kesäkuun lopussa tilauskanta oli 6,3 miljoonaa euroa (6,7 miljoonaa euroa).

ENGINEERING SERVICES -LIIKETOIMINTASEGMENTIN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/25	2Q/24	1H/25	1H/24	2024
Liikevaihto	3,8	3,5	7,7	7,3	14,3
Käyttökate	0,3	0,2	0,5	0,5	1,2
Käyttökate % liikevaihdesta	6,9	4,4	5,9	6,4	8,3
Liikevoitto/ tappio	0,2	0,2	0,4	0,5	1,2
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdesta	6,3	4,4	5,5	6,4	8,2
Tuotekehityskulut	0,1	0,1	0,2	0,4	0,5
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Uudet tilaukset	6,0	3,0	9,8	8,7	14,0
Tilaukanta	6,3	6,7	6,3	6,7	4,5
Henkilöstön määrä kauden lopussa	121	123	121	123	129

Liiketoiminnan kehittyminen ja markkinanäkymät

Langattomassa tietoliikenteessä 5G-tekniikan käyttöönotto etenee sekä verkko- että päätelaitepuolella. 5G-tekniikalle allokoitujen radiotaajuuksien suuri määrä kasvattaa tarvittavien tuotteiden taajuusversioiden määrää ja luo siten kysyntää tuotevarianttien kehittämiseksi.

Monet Bittiumin asiakkaista kehittävät omia tuotteita ja palveluita kausittain tarpeidensa mukaan. Tarve tuotekehityskumppanille vaihtelee samassa syklissä aiheuttaen suuriakin vuotuisia eroja asiakkaan kanssa tehtävien projektien volyymin.

Yhteistyö olemassa olevien avainasiakkaiden kanssa on jatkunut hyvänä. Asiakasprojekteissa suunniteltiin muun muassa lääkekäyttöön laitteita, sulautettuja langattomia IoT-laitteita osana laajempaa kokonaisjärjestelmää, älykkäitä sensoreita, verkkopuolen radioita sekä satelliittipäätelaitteita. Toisella vuosineljänneksellä Bittium sai jatkotilauksia olemassa oleviin projekteihin ja onnistuimme myös saamaan uusia asiakkuuksia mm. valmistavan teollisuuden markkinoilta.

Päivitetyt strategian mukaisesti Engineering Services -liiketoimintasegmentissä kasvua haetaan myös puolustusteollisuuden markkinoilta, jonne tarjotaan suunnittelupalveluosaamista tuotteisiin ja palveluihin, joissa tarvitaan sulautetun ja langattoman laitteen suunnitteluosaamista. Tällaisia tuotteita ovat mm. erilaiset sensorit, datalinkit ja antennit. Myyntiponnistelut puolustusmarkkinoilla ovat jatkuneet ja Bittium on voittanut kuluneen vuoden aikana useita pieniä asiakasprojekteja puolustusteollisuudesta, pääosin Euroopasta.

Bittium on ollut kuluvan vuoden aikana mukana suunnittelemassa seuraavan sukupolven satelliittipäätelaitteen prototyyppiä. Projekti sai jatkoa vuoden toisella neljänneksellä, kun yhtiö sai tilauksen seuraavan kehitysvaiheen edistämisestä, millä mahdollistetaan suora satelliittiyhteys mobiililaitteisiin. Ratkaisun avulla tavalliset älypuhelimet voivat muodostaa suoran yhteyden satelliitteihin esimerkiksi tekstiviestien, chat-keskustelun, puheen ja sähköpostin käyttöä varten. Satelliittipäätelaitteessa käytössä oleva 3GPP-standardoitu 5G NTN -tekniikka mahdollistaa ison muutoksen satelliittiviestinnän segmentissä mahdollistaen valtavirran teknologiset ratkaisut sekä verkko- että päätelaitepuolelle. Tämä muutos voi tuoda uusia toimijoita markkinoille laajentaen myös Bittiumin asiakaspotentiaaliin.

Digitalisaation myötä tietoturvallinen esineiden internet (Internet of Things, IoT) on merkittävä kehitysalue lähes kaikilla toimialoilla. Kysyntää Bittiumin suunnittelupalveluille ja räätälöidyille ratkaisuille luovat yritysten kasvava tarve digitalisoida toimintaansa, kerätä tietoa langattomasti, siirtää tieto internetiin ja pilvipalveluihin sekä valvoa ja ohjata laitteita sekä järjestelmiä

etänä. Tätä varten markkinoille tarvitaan sekä vaativaan teollisuuskäyttöön että vapaa-ajan sovelluksiin tarkoitettuja tietoturvallisia laitteita, jotka keräävät laitteen käyttämien sensoreiden tuoman informaation ja luovat laitteelle luotettavan langattoman yhteyden internetiin ja pilvipalveluihin.

Tuotekehityspalvelujen markkinatilanne on ollut haastava johtuen geopolittisesta epävarmuudesta ja sen aiheuttamista muutoksista markkinoilla. Erityisesti valmistavan teollisuuden asiakkaat ovat joutuneet siirtämään tai perumaan tuotekehityspojekteja kustannussäästöpainneiden takia. Myös Yhdysvaltain kauppapolitiikka on aiheuttanut epävarmuutta markkinoilla ja siten viivästyttänyt uusien hankkeiden alkamista. Tuotekehityspalveluprojektien määrän ollessa vähäisempi osa liiketoimintasegmentin ohjelmistokehittäjistä on ollut mukana Defence & Security -liiketoimintasegmentin asiakasprojekteissa, mikä on mahdollistanut henkilöstön työllisyystilanteen säilymisen hyvällä tasolla.

Markkinatilanteen odotetaan jatkuvan haastavana vielä loppuvuoden ajan. Tuotekehityspalveluliiketoiminnassa näkyvyys on erittäin lyhyt ja vaihtelut markkinatilanteessa voivat aiheuttaa merkittäviäkin muutoksia nopealla aikataululla.

Konsernitoiminnot tammi-kesäkuussa 2025

Konsernitoimintojen tammi-kesäkuun liiketulos oli -0,1 miljoonaa euroa (-0,2 miljoonaa euroa).

Tutkimus ja tuotekehityskulut olivat 0,2 miljoonaa euroa (0,7 miljoonaa euroa). Tuotekehityskuluja aktivoitiin taseeseen 0,0 miljoonaa euroa, joka oli 0,3 miljoonaa euroa vähemmän kuin vuosi sitten.

Konsernitoiminnot sisältävät konsernihallinnon, strategisten hankkeiden ja pörssilistaukseen liittyvät toiminnot sekä konsernin omistamien toimitilojen vuokraamisen. Tämän lisäksi Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka on perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmentit maksavat palvelumaksua suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Konsernitoiminnoista vastaavat toimitusjohtaja, talousjohtaja, viestintä- ja vastuullisuusjohtaja, lakiasiaintohtaja sekä liiketoimintojen operatiivisista toiminnoista vastaava johtaja.

KONSERNITOIMINTOJEN TUNNUSLUVUT, MEUR	2Q/25	2Q/24	1H/25	1H/24	2024
Liikevaihto					
Käyttökate	0,3	0,4	0,9	0,9	1,8
Käyttökate % liikevaihdosta					
Liikevoitto/ Tappio	-0,1	-0,1	-0,1	-0,2	-0,3
Liikevoitto / -tappio % liikevaihdosta					
Tuotekehityskulut	0,0	0,4	0,2	0,7	1,5
Aktivoidut tuotekehityskulut	0,0	-0,1	0,0	-0,3	-0,6
Henkilöstön määrä kauden lopussa	54	51	54	51	45

Henkilöstö

Vuoden 2025 tammi-kesäkuussa konsernin palveluksessa työskenteli keskimäärin 527 henkilöä (509 henkilöä). Kesäkuun 2025 lopussa henkilöstön määrä oli 538 (502 henkilöä).

Muutokset yrityksen johdossa

18.2.2025 Bittium Oyj:n toimitusjohtaja Johan Westermarck irtisanoutui tehtävästään. Bittium Oyj:n hallitus nimitti Petri Toljamon uudeksi toimitusjohtajaksi 1.4.2025 alkaen.

6.3.2025 Niina Huikuri nimitettiin Bittium Oyj:n Medical-liiketoimintasegmentin johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.5.2025 alkaen. Edellinen Medical-liiketoimintasegmentin johtaja ja johtoryhmän jäsen Laura Kauppinen irtisanoutui tehtävästään.

15.4.2025 Teemu Hannula nimitettiin Bittium Oyj:n operatiivisesta toiminnasta vastaavaksi johtajaksi ja johtoryhmän jäseneksi 1.6.2025 alkaen.

Osake ja osakepääoma

Bittium Oyj:n osakkeet noteerataan Nasdaq Helsingissä. Yhtiöllä on yksi osakesarja. Kaikki osakkeet oikeuttavat samansuuruiseen osinkoon. Jokaisella osakkeella on yksi ääni. Osakkeilla ei ole nimellisarvoa. Yhtiön osakkeet on liitetty Euroclear Finland Oy:n pitämään arvo-osuusjärjestelmään.

30.6.2025 yhtiön kauppakisteriin merkitty ja täysin maksettu osakepääoma oli 12 941 270,00 euroa ja osakkeiden kokonaismäärä 35 702 264 kappaletta. Yhtiön osakkeen kirjanpidollinen vasta-arvo on 0,10 euroa.

30.6.2025 yhtiöllä oli hallussaan 186 248 kappaletta omia osakkeitaan, mikä vastaa noin 0,52 prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä.

PÖRSSIKURSSIT (EUR)	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk
Ylin kurssi	8,90	9,30
Alin kurssi	6,20	4,22
Keskikurssi	7,50	6,08
Päätöskurssi	8,53	8,86
Osakekannan markkina-arvo, (MEUR)	303,0	314,4
Osakkeiden vaihto, (MEUR)	37,1	20,6
Osakkeiden vaihto, (1 000 kpl)	4 946	3 392
Suhteessa keskimääräisestä osakkeiden lukumäärästä, %	13,9 %	9,6 %

Kannustinohjelmat

Johdon osakepohjainen kannustinjärjestelmä

Bittium Oyj:n ("Bittium") hallitus päätti 19.6.2023 uuden osakepohjaisen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmän perustamisesta yhtiön johdolle. Se koostuu suoritusperusteisesta osakepalkkiojärjestelmästä ("PSP"). Sen tavoitteena on yhdenmukaistaa Bittiumin johdon intressit yhtiön osakkeenomistajien intressien kanssa ja siten yhtiön arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä, kannustaa johtoa Bittiumin strategisten tavoitteiden saavuttamiseen sekä Bittiumin johdon sitouttaminen.

PSP koostuu kolmesta vuosittain alkavasta kolmivuotisesta osakepalkkio-ohjelmasta, PSP 2023-2025, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, joista kukin sisältää yhden vuoden pituisen suoritusjakson, jota seuraa osakepalkkion maksaminen ja kahden vuoden pituinen luovutusrajoitusjakso. Kahden jälkimmäisen ohjelman, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, alkaminen edellyttää kuitenkin hallituksen erillistä päätöstä. Vuonna 2024 hallitus ei tehnyt päätöstä PSP 2024-2026 osakepalkkio-ohjelman alkamisesta.

Bittium Oyj:n hallitus päätti 28.5.2025 uuden jakson alkamisesta yhtiön johdolle tarkoitetussa pitkän aikavälin osakepohjaisessa kannustinjärjestelmässä, käsittäen kalenterivuosille 2025–2027 tarkoitetun suoriteperusteisen osakepalkkio-ohjelman (Performance Share Plan) ("PSP 2025-2027").

Lisätietoa osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä löytyy yhtiön internetsivuilta osoitteesta <https://www.bittium.com>.

Kertaluontoinen lisäosakeohjelma Bittium Oyj:n toimitusjohtajalle sekä omien osakkeiden luovutus

Bittium Oyj:n hallitus päätti 15.5.2025 kertaluontoisen lisäosakeohjelman perustamisesta yhtiön toimitusjohtajalle. Ohjelman tavoitteena on osakeomistuksen avulla yhtenäistää toimitusjohtajan intressit yhtiön osakkeenomistajien intressien kanssa ja siten yhtiön omistaja-arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä sekä toimitusjohtajan sitouttaminen yhtiöön.

Lisäosakeohjelma on kertaluontoinen ohjelma, jossa toimitusjohtajan odotetaan tekevän noin 100 000 euron määräisen sijoituksen Bittium Oyj:n osakkeeseen. Bittium Oyj suorittaa toimitusjohtajalle hänen osakesijoituksensa perusteella lisäosakkeita nettomääräisesti 100 000 euron arvosta vastikkeetta. Molemmat toimenpiteet suoritettiin 19.5.2025.

Lisätietoa voi lukea yhtiön nettisivuilta www.bittium.com

Muita kannustinohjelmia

Lisäksi yhtiöllä on käytössään tulospalkkiojärjestelmä, jonka palkkio maksetaan tavoitteiden saavuttamisen perusteella sekä voittopalkkiojärjestelmä, joka koskee koko henkilöstöä pois lukien muiden lyhyen aikavälin palkkiojärjestelmien piirissä olevat henkilöt.

Osakkeenomistajat

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 30.6.2025	Osakkeiden määrä	%-osuus osakkeista
1. Veikkolainen Erkki, hallituksen puheenjohtaja	1 825 243	5,1 %
2. Ponato Oy	1 501 300	4,2 %
3. Hulkko Juha	1 419 370	4,0 %
4. Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	1 365 934	3,8 %
5. Keskinäinen eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1 296 529	3,6 %
6. Hildén Kai	658 000	1,8 %
7. Jtel Oy	599 133	1,7 %
8. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	533 000	1,5 %
9. Fondita Nordic Micro Cap Sijoitusrahasto	517 218	1,4 %
10. Hirvilampi Hannu	432 763	1,2 %

Kesäkuun 2025 lopussa Bittium Oyj:llä oli 25 299 omistajaa. Kymmenen suurinta omistajaa omistivat 28,4 prosenttia osakkeista. Yksityisten henkilöiden omistamien osakkeiden osuus oli 69,4 prosenttia. Ulkomaalais- ja hallintarekisteröityjen osakkeenomistajien osuus oli 3,4 prosenttia.

Liputusilmoitukset

Katsauskauden aikana ei tapahtunut omistussuhteisiin liittyviä muutoksia, jotka olisivat johtaneet arvopaperimarkkinalain 2:9§:n edellyttämään ilmoitusvelvollisuuteen eli niin sanottuun liputusilmoitukseen.

Vuoden 2025 varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 7.5.2025 klo 13.00 alkaen Oulun yliopistolla Saalastinsalissa, osoitteessa Pentti Kaiteran katu 1, 90570 Oulu. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2024 tilinpäätöksen ja konsernitilinpäätöksen, myönsi vastuuvapauden yhtiön hallituksen jäsenenä ja toimitusjohtajana tilikaudella 1.1.–31.12.2024 toimineille henkilöille sekä antoi neuvoa-antavan päätöksen yhtiön toimielinten palkitsemisraportin hyväksymisestä. Yhtiökokous kannatti kaikkia hallituksen ja kolmen suurimman osakkeenomistajan yhtiökokoukuskutsun mukaisia ehdotuksia.

Taseen osoittaman voiton käyttäminen ja osingonjaosta päättäminen

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikaudelta 1.1.–31.12.2024 vahvistetun taseen perusteella jaetaan osinkoa 0,10 euroa osakkeelta. Osinko maksettiin osakkeenomistajalle, joka osingonmaksun täsmäytyspäivänä 9.5.2025 oli merkittynä Euroclear Finland Oy:n pitämään yhtiön osaksluetteloon. Osingon maksupäivä oli 16.5.2025.

Osingonmaksun täsmäytyspäivänä yhtiön hallussa mahdollisesti olevia omia osakkeita lukuun ottamatta kaikki yhtiön osakkeet oikeuttavat osinkoon.

Hallituksen valinta ja palkkiot

Yhtiön hallituksen jäsenmääräksi vahvistettiin kuusi (6). Erkki Veikkolainen, Riitta Tiuraniemi, Veli-Pekka Paloranta, Raimo Jyväsjärvi ja Pekka Kempainen valittiin uudelleen hallituksen jäseniksi toimikaudeksi, joka päättyy seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Lisäksi Jukka Harju valittiin hallituksen uudeksi jäseneksi samaksi toimikaudeksi.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenille maksetaan kuukausipalkkiota seuraavasti: hallituksen puheenjohtajalle 3 150 euroa ja muille hallituksen jäsenille kullekin 1 800 euroa. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen kokouksiin seuraavasti: hallituksen puheenjohtaja 875 euroa kokoukselta ja muut hallituksen jäsenet 500 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenet ovat lisäksi oikeutettuja palkkioon osallistumisestaan hallituksen valiokuntien kokouksiin seuraavasti: valiokunnan puheenjohtaja 600 euroa kokoukselta ja muut valiokunnan jäsenet 400 euroa kokoukselta. Hallituksen jäsenten matkakulut korvataan yhtiön matkustussäännön mukaisesti.

50 prosenttia hallituksen jäsenten kuukausipalkkioiden kokonaismäärästä maksetaan kerralla julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan hankittavina Bittium Oyj:n osakkeina tai osakeannilla tai erityisissä olosuhteissa, mikäli palkkiota ei jostain syystä voida maksaa osakkeina, kokonaan rahana. Osakkeet hankitaan yhtiön laatiman hankintaohjelman mukaisesti. Hallituksen jäsen ei saa luovuttaa palkkiona saatuja osakkeita ennen kuin hänen jäsenyytensä hallituksessa on päättynyt.

Tilintarkastajan valinta ja palkkiot

Tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudeksi, joka päättyy vaalia seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. PricewaterhouseCoopers Oy on ilmoittanut, että KHT Sami Posti tulee toimimaan päävastuullisena tilintarkastajana. Tilintarkastajalle päätettiin maksaa palkkio tilintarkastajan kohtuullisen laskun mukaan.

Kestävyyssraportoinnin varmentajan valitseminen

Kestävyyssraportoinnin varmentajaksi valittiin kestävyystarkastusyhteisö PricewaterhouseCoopers Oy toimikaudelle, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. PricewaterhouseCoopers Oy on ilmoittanut, että päävastuullisena kestävyysraportointitarkastajana toimii KHT Tiina Puukkonieni. Kestävyyssraportoinnin varmentajalle päätettiin maksaa palkkio yhtiön hyväksymän laskun mukaan.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään omien osakkeiden hankkimisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta seuraavasti.

Hankittavien omien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Omia osakkeita voidaan valtuutuksen nojalla hankkia vain vapaalla omalla pääomalla. Omia osakkeita voidaan hankkia hankintapäivänä julkisessa kaupankäynnissä muodostuvaan hintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Hallitus päättää siitä, miten osakkeita hankitaan. Hankinnassa voidaan käyttää muun ohessa johdannaisia. Omia osakkeita voidaan hankkia muuten kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa (suunnattu hankkiminen).

Valtuutus kumoaa yhtiökokouksen 10.4.2024 antaman valtuutuksen päättää omien osakkeiden hankkimisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2026 asti.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisesta seuraavasti.

Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden lukumäärä voi olla yhteensä enintään 3 500 000 osaketta, mikä vastasi yhtiökokouksen päivämääränä noin 9,80 prosenttia yhtiön kaikista osakkeista. Hallitus päättää kaikista osakeannin ja osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisen ehdoista. Valtuutus koskee sekä uusien osakkeiden antamista että omien osakkeiden luovuttamista. Osakeanti ja osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antaminen voi tapahtua osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen (suunnattu anti).

Valtuutus kumoaa yhtiökokouksen 10.4.2024 antaman valtuutuksen päättää osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen osakkeisiin oikeutettavien erityisten oikeuksien antamisesta.

Valtuutus on voimassa 30.6.2026 asti.

Hallituksen järjestäytymiskokous

Hallitus on järjestäytymiskokouksessaan 7.5.2025 valinnut Erkki Veikkolaisen hallituksen puheenjohtajaksi. Lisäksi hallitus on päättänyt, että hallituksella on edelleen tarkastusvaliokunta, jonka jäseniksi valittiin Riitta Tiuraniemi (valiokunnan puheenjohtaja), Veli-Pekka Paloranta ja Jukka Harju.

Katsauskauden jälkeiset merkittävät tapahtumat

11.7.2025 Bittium Oyj kommentoi markkinoilla levinneeseen tietoon koskien Espanjan asevoimien mahdollista taktisten radioiden hankintaa. Yhtiön saaman tiedon mukaan Espanjan puolustusministeriö on käynnistänyt hankkeen uusien kansallisten ohjelmistopohjaisten taktisten radioiden hankinnasta. Bittium oli arvioimassa mahdollisuuttaan tarjota Bittiumin teknologiaa Espanjan asevoimien taktisen kommunikaation modernisointihankkeeseen yhdessä espanjalaisen kumppaninsa kanssa. Neuvottelut yhteistyöstä olivat vasta alkuvaiheessa, eikä mahdolliseen yhteistyöhön liittyen ollut vielä mitään sitoumuksia. Myöskään mahdollisen kaupan suuruudesta ei yhtiöllä ollut siinä vaiheessa tarkempaa tietoa. Bittiumilla ei ollut käynnissä markkinoilla levinneeseen tietoon liittyvää sisäpiiriprojektia.

18.7.2025 Bittium Oyj:n tytäryhtiö Bittium Wireless Oy ja Indra Group allekirjoittivat aiesopimuksen strategisen yhteistyön aloittamisesta ohjelmistopohjaisen radioratkaisun kehittämiseksi, joka on keskeinen teknologia puolustuksen modernisoinnissa, Espanjan puolustusministeriössä Madridissa. Yhteistyön tarkoituksena on selvittää mahdollisuutta lisensoida Bittiumin taktiseen viestintään tarkoitettua ohjelmistoradioteknologiaa Indralle. Neuvottelut yhteistyöstä ovat vasta alkuvaiheessa ja on liian varhaista arvioida yhteistyön mahdollisia taloudellisia vaikutuksia Bittiumille tai mahdollisten kauppajen suuruutta.

Riskit ja epävarmuustekijät

Bittium on tunnistanut useita liiketoimintaan, markkinoihin ja talouteen liittyviä riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka voivat vaikuttaa myyntiin ja tuloksen tasoon. Maailmanlaajuinen geopoliittinen epävakaus ja viime aikojen poliittiset keskustelut liittyen Yhdysvaltojen ja Euroopan välisiin tuontitulleihin aiheuttavat erilaisia kysyntään ja tarjontaan liittyviä riskejä sekä kasvattanut epävarmuutta.

Bittium luokittelee riskit ja epävarmuustekijät strategisiin, operatiivisiin ja taloudellisiin riskeihin.

Riskiluokka	Riskin nimi	Riskin kuvaus
Strategiset riskit		
	Geopolitiikka	Geopolittinen epävarmuus voi vaikuttaa Bittiumin tuotteiden, palvelujen ja ratkaisujen kysyntään sekä aiheuttaa esimerkiksi hinnoittelupaineita ja vaikuttaa hintakilpailukykyyn eri maantieteellisillä alueilla. Lyhyellä tähtäimellä se voi vaikuttaa erityisesti henkilöstön käyttöasteeseen, laskutettavuuteen ja keskimääräisiin tuntihintoihin T&K-palvelussa.
	Markkinamuutokset teollisuuden alalla	Bittiumin asiakaskuntaan kuuluu muun muassa puolustus- ja muita viranomaisia ja heille tuotteita toimittavia yrityksiä, terveydenhuollon markkinoilla toimivia yrityksiä ja telekommunikaatioteollisuudessa toimivia yhtiöitä, joten Bittium on alttiina näitä teollisuuden aloja koskeville markkinamuutoksille.
	Liiketoiminnan kehittymiseen liittyvät poikkeamat asiakaskeskityksissä	Merkittävä osa Bittiumin liikevaihdosta kertyy tuotteiden ja tuotekehityspalvelujen myynnistä tietyille asiakaskeskityksille. Poikkeama ennakoitua liiketoiminnan kehittymisestä tällaisten asiakaskeskityksien kanssa voisi johtaa merkittäviin poikkeamiin Bittiumin tulevaisuuden näkymissä koskien liikevaihtoa ja liiketulosta kuluvan tilikauden aikana ja sen jälkeen. Bittium pyrkii laajentamaan asiakaspohjaansa pidemmällä aikavälillä niin, että riippuvuus yksittäisistä asiakkaista vähenee, jolloin yhtiön toimintaan vaikuttaisi lähinnä Bittiumin asiakaskuntaan kuuluvien yhtiöiden teollisuudenalojen yleinen liiketoimintaympäristö yksittäisten asiakassuhteiden kehittymisen sijaan.
	Lisääntyvä sääntely	Bittiumiin kohdistuu yhä enemmän yhtiön asiakkaiden tai muiden yhteistyökumppanien sijaintimaihin liittyviä juridisia, taloudellisia, poliittisia ja sääntelyllisiä riskejä, jotka voivat johtaa toimitusten viivästyksiin tai siihen, ettei tilauksia tule ennustettuja määriä, valuuttakurssitappioihin, kohonneisiin kustannuksiin tai oikeudenkäynteihin ja niihin liittyviin kustannuksiin. Kasvava regulaatioiden ja sääntelyjen määrä lisää resurssoinnin tarvetta niiden seurantaan, tulkintaan, muutosten jalkauttamiseen sekä raportointiin. Mikäli yrityskulttuurissa tai vastuullisuusriskien hallinnassa ei huomioida kasvavia sidosryhmävaatimuksia tai reagoida tarpeeksi nopeasti lainsäädännön ja sääntelyn muutoksiin, voisi se aiheuttaa yhtiölle merkittäviä haittoja.
Operatiiviset riskit		
	Liiketoiminnan harjoittaminen	Yhtiön operatiiviseen liiketoimintaan liittyy riskejä pääasiassa seuraavilla osa-alueilla: asiakkaiden tuoteohjelmapäätösten epävarmuus ja heidän valintansa oman kehitystyön ja ostopalvelujen välillä, sekä toisaalta heidän päätöksensä jatkaa, vähentää tai lopettaa nykyisiä tuoteohjelmiaan, suurten asiakasprojektien toteutus ja hallinta, projektiresurssien kasvattaminen ja alasajo, henkilöstön saatavuus työmarkkinoilta, tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien saatavuus kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin ja niiden menestyksekkäs hyödyntäminen, kilpailutilanne ja mahdolliset markkinoiden viiveet, asiakas- ja alihankintasopimusten oikea-aikainen solmiminen kohtuullisin kaupallisin ehdoin, tuotekehitysprojehtien viiveet, aktivoitujen tuotekehitysinvestointien tuotto-odotusten toteutuminen, varastojen arvostusriskit ja suunniteltua suurempia T&K-kustannuksia aiheuttavat tuotekehityksen teknologiariskit sekä tuotteiden valmistamisen käynnistämiseen liittyvät riskit.
	Asiakkaat ja markkinat	Liikevaihdon kertymiseen liittyvät tavanomaiset ajoitusriskit sekä nykyisten että uusien tuotteiden ja asiakkaiden osalta. Bittiumilla on eräitä merkittäviä asiakasprojekteja, joiden jatkuminen ennakoitua poikkeavasti voisi johtaa myös merkittäviin poikkeamiin tulevaisuuden näkymissä. Tuoteliiketoimintaan liittyviä tyypillisiä riskejä ovat merkittävä riippuvuus toteutuvista tilaus- ja toimitusmääristä, ajoitusriskit ja mahdolliset markkinoiden viiveet. Edellä mainitut tekijät voivat ilmentyä alempina toimitusmäärinä tai korkeampina tuotantokuluina ja sitä kautta alhaisempina tuottona. Bittiumin tuotteiden tuominen kansainvälisille puolustus- ja muille viranomaismarkkinoille voi kestää ennakoitua pidempään, sillä hankkeet ovat tyypillisesti pitkiä ja osto-ohjelmat valmistellaan kansallisten ministeriöiden ohjauksessa ja käytettävissä olevan rahoituksen puitteissa. Lisäksi valittujen tuotteiden hankinnat ajoittuvat useille vuosille. Lisäksi Bittiumin tuotteiden, ratkaisujen ja palveluiden myyntiin liittyy tavanomaisia teollisuuden takuu- ja tuotevastuuriskejä.
	Immateriaalioikeudet	Eräät Bittiumin liiketoiminnot toimivat vahvasti patentoiduilla teollisuuden aloilla, jolloin aineettomien oikeuksien hallintaan sisältyy riskejä, yhtäältä liittyen Bittiumin tuotteissa ja palveluissa käytettyjen teknologioiden saatavuuteen kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin, ja toisaalta liittyen kykyyn puolustautua Bittiumin ja kolmansilta osapuolilta lisensioituja teknologioita koskevilta suojattujen immateriaalioikeuksien loukkaamiselta. Myös toimialan ulkopuoliset patentinhaltijat toimivat aktiivisemmin hallussaan olevien patenttien puolustamiseksi ja kaupallistamiseksi, ja tämä osaltaan lisää immateriaalioikeuksien hallintaan liittyviä riskejä. Pahimmillaan suojattujen immateriaalioikeuksien loukkaamisesta johtuvat vaatteet voisivat johtaa merkittäviin korvausvastuuihin.
	Komponenttien saatavuus ja vientiluvat	Mahdolliset haasteet tärkeimpien teknologioiden ja komponenttien globaalissa saatavuudessa sekä tarvittavien vientilupien myöntämisessä voivat vaikuttaa asiakasprojektien etenemiseen ja tuotteiden toimituskykyyn.
	Vastuullinen liiketoiminta	Mikäli omassa toiminnassa tai toimitusketjussa ilmenisi vastuullisuuteen liittyviä rikkeitä, kuten ympäristötuhoja tai kielteisiä ihmisoikeusvaikutuksia tai korruptioon ja lahjontaan liittyviä rikkeitä voisi yhtiön kohdistua merkittäviä taloudellisia seuraamuksia ja mainehaittaa. Vastuullisen liiketoiminnan harjoittamiseen voi liittyä myös kilpailuriski, mikäli kilpailijat pystyvät vastaamaan vastuullisuuden huomioimiseen tuotekehityksessä ketterämmin tai jos kilpailijoilla on vastuullisempia tuotteita kestävä suunnittelun kautta, esimerkiksi tuotteiden pidempi käyttöikä tai korjattavuus.

Tietoturva ja tietosuojat	Mikäli yhtiössä havaittaisiin puutteita joko oman toiminnan tai tuotteiden tietoturvassa tai -suoja, voisi se johtaa juridisiin seuraamuksiin, maineen menettämiseen ja asiakassuhteiden päättymiseen.
Ihmiset	Työn kuormittavuus muodostaa riskin työntekijöiden hyvinvoinnille ja työssä jaksamiselle ja laajemmin työvoiman saatavuudelle ja pysyvyydelle.
Laatu	Mikäli Bittiumin tuotteiden ja palveluiden laatu ei vastaa asiakkaiden vaatimuksia, sillä voi olla kielteisiä vaikutuksia asiakastytytyväisyyteen, asiakkaiden ja sidosryhmien mielikuviin sekä sen myötä suoria taloudellisia vaikutuksia. Mikäli tuotteiden turvallisuudessa havaittaisiin vaaratilanteita aiheuttavia poikkeamia, voisi se aiheuttaa merkittäviä haittoja.
Ympäristö	Mahdolliset poikkeukselliset sään ääri-ilmiöt voivat aiheuttaa häiriöitä toimitusketjussa vaikuttaen esimerkiksi komponenttien saatavuuteen ja siten lisätä operatiivisia kustannuksia. Muuttuva ilmasto voi aiheuttaa kustannuksia sekä muutoksia esimerkiksi laitteiden ja tuotteiden kestävyteen erikoisolosuhteissa sekä lisätä energiankulutusta esim. konesalien jäädytykseen liittyen.
Taloudelliset riskit	
Geopolitiikka	Kansainvälisen talouden epävarmuus voi johtaa maksuviivästyksiin ja lisätä luottotappioiden riskiä sekä toisaalta heikentää rahoituksen saatavuutta ja ehtoja.
Rahoitus	Bittium rahoittaa toimintansa pääosin operatiivisen liiketoiminnan tulorahoituksella ja saattaa ajoittain hakea lisärahoitusta rahoitusmarkkinoilta. Bittiumilla on Nordea Pankki Oyj:ltä 18,0 miljoonan euron seniorilaina ja 10,0 miljoonan euron luottolimiittisopimus. Seniorilainan eräpäivä on 24.5.2029 ja sitä lyhennetään puolivuositain 1,0 miljoonaa euroa. Luottolimiittisopimus on voimassa määräaikaisena 24.5.2026 saakka, minkä jälkeen se jatkuu toistaiseksi voimassa olevana. Katsauskauden päättyessä luottolimiittiä ei ollut käytössä. Näihin sopimuksiin sisältyy tavanomaisia muun muassa omavaraisuusasteeseen, korollisten velkojen ja käyttökatteen suhteen sekä omaisuuden luovutukseen ja panttaamiseen liittyviä kovenantteja, joiden ehdot täytyivät katsauskauden päättyessä. Ei ole mitään varmuutta siitä, ettei lisärahoitusta tarvita investointeihin, käyttöpääomatarpeisiin tai mikäli Bittiumin liiketoiminta kehittyisi selvästi odotettua heikemmin. Eräiden Bittiumin liiketoimintojen asiakasriippuvuus voi näkyä erääntyneisiin saataviin liittyvänä, viime kädessä luottotappioriskin, keskittymisenä.

Vastuullisuus ja yritysvastuu

Bittium on sitoutunut vastuulliseen ja kestävään liiketoimintaan vastuullisuusstrategiansa (ESG-strategia) kautta. Bittium päivitti ESG-strategiaansa vuonna 2024. Strategia perustuu yhtiön kasvustrategiaan, eettisiin periaatteisiin ja arvoihin sekä sidosryhmien odotuksiin, sillä se on linjassa keväällä 2024 toteutettuun kaksoisolennaisuusanalyysin kanssa. ESG-strategian tavoitteena on ohjata liiketoimintaa kohti energiatehokkaampaa, vähäpäästöisempää, turvallisempaa ja kestävämpää tulevaisuutta. Strategiassa on neljä painopistealuetta: 1) vastuu ympäristöstä, 2) innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset, 3) luottamukselliset asiakassuhteet ja turvallisuus, ja 4) yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa.

Ympäristövastuun pää tavoitteet ovat ilmastomuutoksen torjunta, puhtaan ympäristön turvaaminen ja kiertotalouden edistäminen. Edistääkseen tavoitteitaan Bittium pyrkii toiminnassaan ja tuotteissaan energiatehokkuuteen ja vähäpäästöisyyteen. Turvallisemmilla tuotteilla ja vähemmän saastuttavalla logistiikalla yhtiö pyrkii turvaamaan puhtaamman ympäristön tulevaisuuteen. Kestävillä, kierrätettävillä ja vähäpäästöisillä tuotteilla pyritään puolestaan edistämään kiertotaloutta. Tuotteiden käyttöä ja kierrätettävyyden maksimoinnin kautta voidaan vaikuttaa tuotteiden kokonaiselinkaari-vaikutuksiin. Bittium tavoittelee minimoivansa toimintansa vaikutuksia ympäristöön ja on sitoutunut EU:n vihreän kehityksen ohjelmaan, jonka avulla Euroopasta tulee ilmastoneutraali maanosa vuoteen 2050 mennessä. Vuonna 2024 yhtiö laski ensimmäistä kertaa kokonaispäästönsä ja loi ensimmäisen version siirtymäsuunnitelmastaan kohti nettonollaa. Suunnitelman tarkentamista aloitettiin vuoden 2025 ensimmäisen vuosipuoliskon aikana täsmentämällä ja tunnistamalla konkreettisia toimia, joilla yhtiö voi vaikuttaa päästöjensä vähentämiseen. Siirtymäsuunnitelman tavoitteiden edistymistä tullaan seuraamaan vuosittain yhtiön julkaisemassa CSRD-direktiivin mukaisessa kestävyysraportissa.

Yhtiön liiketoiminnan tärkeimmät voimavarat ovat osaavat ihmiset, jota tukevat monimuotoinen ja syrjimätön työyhteisö sekä henkilöstön hyvinvoinnista ja osaamisesta huolehtiminen. Yhtiö tarjoaa työntekijöilleen haastavia ja innostavia töitä ja sitoutuu tukemaan heidän kehittymistään sekä panostamaan heidän hyvinvointiinsa. Innovatiiviset ja kehittyvät ihmiset -painopistealueessa yhtiö pyrkii parantamaan oman työvoimansa hyvinvointia ja mittaa sitä vuosittain tehtävällä henkilöstökyselyllä. Yhtiö pyrkii vaikuttamaan myös arvoketjunsä vastuullisuuteen. Arvoketjun vastuullinen toiminta on kuvattu yhtiön toimittajille suunnatussa eettisissä periaatteissa (Supplier Code of Conduct). Bittium arvioi toimittajiensa vastuullisuutta muun muassa toimittaja-auditointien avulla.

Luottamukselliset asiakassuhteet ja turvallisuus -painopistealueen tavoitteena on tyytyväiset asiakkaat ja tietoturvallinen toiminta. Asiakassuhteissa vastuullisuus näkyy tavoissa toimia, tuotteiden ja palveluiden laadussa ja luottamuksellisissa asiakassuhteissa. Yhtiön liiketoiminnan peruspilari on luottamus, joka on myös yksi yhtiön kolmesta toimintaa ohjaavasta arvosta – luottamus, rohkeus ja innovatiivisuus. Asiakastytytyväisyyttä mitataan vuosittain toteutettavilla asiakas- ja projektitytytytyväisyyskyselyillä. Tietoturvaa ylläpidetään ja kehitetään jatkuvasti ja henkilöstöä koulutetaan säännöllisesti tietoturvauhkien tunnistamiseen ja varautumiseen. Yhtiö kehittää ja parantaa jatkuvasti tuotteidensa ja teknologioidensa tietoturvaa. ISO 27001 -tietoturvasertifikaatti on osoitus yhtiön tietoturvan kokonaisvaltaisesta laadusta.

Vastuullinen liiketoimintatapa on yhtiön toiminnan perusta. Yrityskansalaisuus ja vastuullinen liiketoimintatapa -painopistealueen tavoitteena on vastuullisen liiketoiminnan harjoittaminen ja luotettavana kumppanina toimiminen. Vastuullinen toiminta auttaa

yhtiötä pitkän tähtäimen arvonluonnissa. Bittium haluaa olla kaikille sidosryhmilleen luotettava toimija ja kehittää vuoropuhelua eri sidosryhmien välillä.

Bittium tulee seuraamaan kunkin painopistealueen edistymistä valituin mittarein sekä kehittämään toimintaansa ja suorituskyykyänsä jatkuvasti. Vuodelta 2024 Bittium raportoi kestävyysseikoistaan EU:n kestävyysraportointia sääntelevän CSRD:n (Corporate Sustainable Reporting Directive) standardien mukaisesti. Ensimmäinen kestävyysraportti julkaistiin 15.4.2025 osana hallituksen toimintakertomusta vuodelta 2024. Lisätietoa Bittiumin vastuullisuudesta löytyy yhtiön internetsivuilta: <https://www.bittium.com/fi/bittium-lyhyesti/vastuullisuus/>

Vuosikertomus, vastuullisuusraportti, selvitys yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä ja palkitsemisraportti vuodelta 2024

Bittium julkaisi 15.4.2025 vuoden 2024 vuosikertomuksen, joka sisälsi tilinpäätöksen, hallituksen toimintakertomuksen sekä EU:n kestävyysraportointia sääntelevän CSRD:n (Corporate Sustainable Reporting Directive) -standardien mukaisen kestävyysraportin, selvityksen yhtiön hallinto- ja ohjausjärjestelmästä sekä palkitsemisraportin. Julkaisut ovat luettavissa yhtiön internetsivuilla osoitteessa <https://www.bittium.com> ja <https://vuosikertomus.bittium.com> sekä suomen- että englanninkielisinä.

Vuoden 2025 taloudellinen kalenteri

Vuonna 2025 Bittium Oyj julkaisee taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta ja liiketoimintakatsaukset raportointikausilta tammi-maaliskuu ja tammi-syyskuu. Liiketoimintakatsauksen rakenne on kevyempi kuin taloudellisten raporttien rakenne.

Taloudelliset raportit puolelta vuodelta ja koko tilikaudelta julkaistaan seuraavasti:

- Tilinpäätöstiedote vuodelta 2024: 18.2.2025 kello 8.00
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2025: 8.8.2025 kello 8.00

Ensimmäiseltä ja kolmannelta vuosineljännekseltä lyhennetyt liiketoimintakatsaukset julkaistaan seuraavasti:

- Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2025: 29.4.2025 kello 8.00
- Liiketoimintakatsaus tammi-syyskuu 2025: 24.10.2025 kello 8.00

Bittium Oyj julkaisi vuoden 2024 vuosikertomuksen 15.4.2025. Vuosikertomus sisälsi hallituksen toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen vuodelta 2024, kestävyysraportointidirektiivin (CSRD) mukaisen kestävyysraportin sekä hallinto- ja ohjausjärjestelmän. Bittium Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 7.5.2025 Oulussa.

Kutsu lehdistötilaisuuteen

Bittium järjestää puolivuosiokatsausta koskevan englanninkielisen webcast-lähetyksen lehdistölle, analyytikoille ja institutionaalisille sijoittajille perjantaina 8.8.2025 kello 9.00.

Linkki lähetykseen: <https://bittium.videosync.fi/q2-2025>

Webcast-nauhoite ja esitysaineisto ovat saatavilla Bittiumin kotisivuilla osoitteessa www.bittium.com/sijoittajat myöhemmin samana päivänä.

Oulussa, 8.8.2025

Bittium Oyj Hallitus

Lisätietoja:

Petri Toljamo
Toimitusjohtaja
Puh. 040 344 2789 (konserniviestintä)

Karoliina Malmi
Viestintä- ja vastuullisuusjohtaja
Puh. 040 344 2789

Jakelu:

Nasdaq Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet

Bittium Oyj puolivuositiedot ja liitetiedot tammi-kesäkuu 2025

(Tilintarkastamaton)

Puolivuositiedot on laadittu IAS 34 Osavuositiedot -standardin mukaisesti

Konsernin laaja tuloslaskelma

MEUR	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk	1-12/2024 12 kk
LIKEVAIHTO	42,2	37,9	85,2
Liiketoiminnan muut tuotot	2,3	2,2	3,8
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen muutos	-0,9	0,1	-1,0
Valmistus omaan käyttöön	0,1	0,0	0,2
Aineiden ja tarvikkeiden käyttö	-10,3	-9,4	-21,0
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-21,0	-18,0	-35,7
Poistot	-3,3	-4,5	-8,6
Liiketoiminnan muut kulut	-7,5	-5,4	-14,0
Osakkuusyritysten tulos	-0,1	-0,1	-0,1
LIKEVOITTO	1,5	2,9	8,6
Rahoitustuotot	0,3	0,2	0,3
Rahoituskulut	-0,2	-0,8	-1,6
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	0,0	-0,7	-1,2
TULOS ENNEN VEROJA	1,6	2,3	7,4
Tuloverot	-0,1	0,0	-0,1
TILIKAUDEN TULOS	1,5	2,3	7,3
Muut laajan tuloksen erät:			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi			
Ulkomaisiin yksiköihin liittyvät muuntoerot	-0,3	0,0	0,1
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1,2	2,3	7,4
Emoyhtiön omistajille kuuluvasta tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos:			
Tulos/osake, EUR			
Laimentamaton	0,043	0,064	0,205
Laimennettu	0,043	0,064	0,205
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, 1000 kpl	35 494	35 486	35 486
Osakkeiden keskimääräinen lukumäärä, laimennettu, 1000 kpl	35 494	35 486	35 486

Konsernitase

MEUR	30.06.2025	30.06.2024	31.12.2024
Pitkäaikaiset varat			
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	19,0	17,3	17,0
Liikearvo	5,8	5,8	5,8
Muut aineettomat hyödykkeet	51,4	52,2	51,0
Osuudet osakkuusyrityksissä	1,0	1,1	1,1
Muut rahoitusvarat	0,1	0,1	0,1
Pitkäaikaiset saamiset	0,2	0,4	0,3
Laskennalliset verosaamiset	7,4	7,4	7,4
Yhteensä	85,0	84,3	82,8
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus	24,7	28,3	24,8
Myyntisaamiset ja muut saamiset	28,9	39,4	35,8
Rahavarat	21,7	5,5	21,8
Yhteensä	75,4	73,1	82,4
Varat yhteensä	160,4	157,4	165,1
Oma pääoma ja velat			
Osakepääoma	12,9	12,9	12,9
Muuntoerot	1,0	1,3	1,3
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	26,1	26,0	26,0
Kertyneet voittovarot	70,7	68,5	72,6
Yhteensä	110,7	108,7	112,8
Oma pääoma yhteensä	110,7	108,7	112,8
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	0,1	0,1	0,1
Korolliset velat	17,8	19,3	18,0
Muut pitkäaikaiset korottomat velat	0,2	0,3	0,3
Yhteensä	18,0	19,7	18,4
Lyhytaikaiset velat			
Ostovelat ja muut velat	24,0	21,6	25,6
Varaukset	4,6	4,3	5,5
Lyhytaikaiset korolliset velat	3,0	3,0	2,9
Yhteensä	31,7	28,9	34,0
Velat yhteensä	49,7	48,6	52,3
Oma pääoma ja velat yhteensä	160,4	157,4	165,1

Konsernin rahavirtalaskelma

MEUR	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk	1-12/2024 12kk
Liiketoiminnan rahavirrat			
Tulos ennen veroja	1,6	2,3	7,4
Suoriteperusteisten erien oikaisu:			
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta	0,1	0,1	0,1
Poistot	3,3	4,5	8,6
Muut oikaisut	-0,7	0,2	1,5
Korkokulut ja muut rahoituskulut	0,2	0,8	1,6
Korkotuotot ja osinkotuotot	-0,3	-0,2	-0,3
Käyttöpääoman muutokset:			
Myynti- ja muiden saamisten muutos	6,7	-0,9	2,8
Vaihto-omaisuuden muutos	-0,1	-1,9	1,4
Osto- ja muiden velkojen muutos	-1,5	-1,1	2,9
Maksetut korot liiketoiminnasta	-0,3	-0,8	-1,6
Saadut korot ja osingot liiketoiminnasta	0,3	0,2	0,3
Maksetut välittömät verot	-0,1	-0,2	-0,3
Liiketoiminnan nettorahavirta	9,2	3,0	24,4
Investointien rahavirrat			
Investoinnit aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin	-2,9	-0,1	-0,7
Investoinnit aineettomiin hyödykkeisiin	-2,3	-4,0	-6,0
Investointien nettorahavirta	-5,2	-4,1	-6,7
Rahoituksen rahavirrat			
Lainojen nostot	1,1	0,0	0,0
Lainojen takaisinmaksut	-1,2	0,0	-1,0
Vuokrasopimusvelkojen maksut	-0,5	-0,6	-1,1
Maksetut osingot ja pääomanpalautus	-3,5	-1,1	-2,1
Omien osakkeiden hankinta	0,0	-0,1	-0,1
Osakeannista saadut maksut	0,1	0,0	0,0
Rahoituksen nettorahavirta	-4,0	-1,7	-4,3
Rahavarojen muutos	0,0	-2,8	13,4
Rahavarat tilikauden alussa	21,8	8,3	8,3
Rahavarat tilikauden lopussa	21,7	5,5	21,8

Laskelma oman pääoman muutoksista

MEUR	Emoyrityksen omistajille kuuluva oma pääoma				
	Osake- pääoma	Sijoitetun vapaan pääoman rahasto	Muuntoerot	Kertyneet voittovarot	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 1.1.2025	12,9	26,0	1,3	72,6	112,8
Laaja tulos					
Tilikauden tulos				1,5	1,5
Muuntoerot			-0,3		-0,3
Tilikauden laaja tulos yhteensä			-0,3	1,5	1,2
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-3,5	-3,5
Omien osakkeiden hankinta				0,0	0,0
Osakepalkitsemisen kustannus				0,1	0,1
Osakeanti		0,1			0,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä		0,1		-3,4	-3,3
Muut erät				0,0	0,0
Oma pääoma 30.06.2025	12,9	26,1	1,0	70,7	110,7
Oma pääoma 1.1.2024	12,9	26,0	1,3	67,4	107,6
Laaja tulos					
Tilikauden tulos				2,3	2,3
Muuntoerot			0,0		0,0
Tilikauden laaja tulos yhteensä			0,0	2,3	2,3
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-1,1	-1,1
Omien osakkeiden hankinta				-0,1	-0,1
Osakepalkitsemisen kustannus				0,1	0,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-1,1	-1,1
Muut erät				-0,1	-0,1
Oma pääoma 30.06.2024	12,9	26,0	1,3	68,5	108,7
Oma pääoma 1.1.2024	12,9	26,0	1,3	67,4	107,6
Laaja tulos					
Tilikauden tulos				7,3	7,3
Muuntoerot			0,1		0,1
Tilikauden laaja tulos yhteensä			0,1	7,3	7,4
Liiketoimet omistajien kanssa					
Osingonjako				-2,1	-2,1
Omien osakkeiden hankinta				-0,1	-0,1
Osakepalkitsemisen kustannus				0,1	0,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä				-2,1	-2,1
Muut erät				0,0	0,0
Oma pääoma 31.12.2024	12,9	26,0	1,3	72,6	112,8

Puolivuositarkastuksen liitetiedot

Puolivuositarkastuksen laatimisperiaatteet:

Puolivuositarkastus on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset –standardin mukaisesti. Puolivuositarkastuksen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta. Bittium Oyj on noudattanut puolivuositarkastuksen laadinnassa samoja laatimisperiaatteita kuin 2024 tilinpäätöksessä, lukuun ottamatta uusia standardimuutoksia ja tulkintoja, joita sovelletaan 1.1.2025 ja sen jälkeen alkaviin tilikausiin. Tilikauden 2025 alussa voimaan tulleilla IFRS-tilinpäätösstandardeilla tai -tulkintoilla ei ole ollut olennaista vaikutusta konsernin tilikauden tulokseen, taloudelliseen asemaan tai tilinpäätöksen esittämiseen.

Segmentti-informaatio (MEUR)

Segmentti-informaatio koostuu yhtiön kolmesta liiketoimintasegmentistä; Defence & Security, Medical ja Engineering Services, sekä konsernitoiminnoista. Bittiumin segmentti-informaatio perustuu konsernin johtamisrakenteeseen ja johdon raportointiin. Raportointirakenne on yhdenmukainen sen kanssa, miten ylin operatiivinen päätöksentekijä seuraa Bittiumin segmenttien operatiivista kehitystä. Segmentin tuloksellisuuden arviointi perustuu segmentin liikevoittoon. Ylin operatiivinen päätöksentekijä ei seuraa segmenttikohdaisesti varoja ja velkoja. Rahoitustuottoja ja -kuluja sekä tuloveroja ei ole kohdistettu segmenteille.

Konsernitoiminnot tuottaa liiketoimintasegmenteille yhteisiä palveluita, jotka ovat perusteltua hoitaa keskitetysti. Näistä palveluista liiketoimintasegmenteille allokoidaan kulut palvelumaksuna suhteessa segmenttien henkilöstömäärään. Palvelumaksu määritetään vuosittain budjetin perusteella. Palveluveloitusta ei kuitenkaan tasata lopullisen toteuman mukaiseksi.

Toimintasegmentit

1.1.–30.6.2025

MEUR	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni- toiminnot	Kohdistamattomat erät ja eliminoinnit	Konserni yhteensä
Liikevaihto ulkoinen	25,0	9,5	7,7	0,0		42,2
Liikevaihto, sisäinen	0,0	5,0	0,0	4,4	-9,3	0,0
Liiketoiminnan muut tuotot	0,9	1,1	0,2	0,2		2,3
Liiketoiminnan kulut	-22,0	-10,9	-7,5	0,7		-39,7
Käyttökate	3,9	-0,5	0,5	0,9		4,8
Poistot	-1,9	-0,4	0,0	-1,0		-3,3
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta		-0,1				-0,1
Liikevoitto/-tappio	2,0	-0,8	0,4	-0,1		1,5
Rahoituserät					0,0	0,0
Tulos ennen veroja						1,6

1.1.–30.6.2024

MEUR	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni-toiminnot	Kohdistamattomat erät ja eliminoinnit	Konserni yhteensä
Liikevaihto ulkoinen	21,0	9,7	7,3	0,0		37,9
Liikevaihto, sisäinen	0,1	5,6	0,0	3,0	-8,7	0,0
Liiketoiminnan muut tuotot	0,8	1,0	0,2	0,2		2,2
Liiketoiminnan kulut	-16,9	-9,5	-7,0	0,7		-32,7
Käyttökate	4,9	1,1	0,5	0,9		7,4
Poistot	-2,5	-0,9	0,0	-1,1		-4,5
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta		-0,1				-0,1
Liikevoitto/-tappio	2,4	0,2	0,5	-0,2		2,9
Rahoituserät					-0,7	-0,7
Tulos ennen veroja						2,3

1.1.–31.12.2024

MEUR	Defense & Security	Medical	Engineering Services	Konserni-toiminnot	Kohdistamattomat erät ja eliminoinnit	Konserni yhteensä
Liikevaihto ulkoinen	51,6	19,3	14,3	0,0		85,2
Liikevaihto, sisäinen	0,0	10,5	0,0	9,7	-20,2	0,0
Liiketoiminnan muut tuotot	1,3	1,8	0,2	0,4		3,8
Liiketoiminnan kulut	-39,3	-20,3	-13,4	1,4		-71,6
Käyttökate	13,6	0,7	1,2	1,8		17,3
Poistot	-5,0	-1,5	0,0	-2,1		-8,6
Osuus osakkuusyritysten tuloksesta		-0,1				-0,1
Liikevoitto/-tappio	8,6	-0,9	1,2	-0,3		8,6
Rahoituserät					-1,2	-1,2
Tulos ennen veroja						7,4

Liiketoimet lähipiiriin kuuluvien kanssa

MEUR	1-6/2025 6 kk	1-6/2024 6 kk	1-12/2024 12 kk
Johdon työsuhde-etuudet ja osakkeisiin perustuvat suoritukset	1,0	0,8	1,7

Avainhenkilöiden osakepalkkiot

Bittium Oyj:n hallitus on päättänyt kertaluontoisen lisäosakeohjelman perustamisesta yhtiön toimitusjohtajalle. Lisäosakeohjelma on kertaluontoinen ohjelma, jossa toimitusjohtajan odotetaan tekevän noin 100 000 euron määräisen sijoituksen Bittium Oyj:n osakkeeseen. Bittium Oyj suorittaa toimitusjohtajalle hänen osakesijoituksensa perusteella lisäosakkeita nettomääräisesti 100 000 euron arvosta vastikkeetta. Lisäosakkeet maksetaan Bittium Oyj:n listattuina osakkeina. Toimitusjohtajalle tämän ohjelman perusteella suoritettaviin lisäosakkeisiin liittyy kahden vuoden luovutusrajoitus (lock-up).

Johdon osakepalkkiot

Järjestelyn luonne	Osakkeet
Myöntämispäivä	15/5/2025
Palkkion kokonaiskustannus enintään, miljoonaa EUR	0,1
Toteutus	Osakkeina

Bittium Oyj:n hallitus on päättänyt 19.6.2023 osakepohjaisen pitkän aikavälin kannustinjärjestelmän perustamisesta yhtiön johdolle. Se koostuu suoritusperusteisesta osakepalkkiojärjestelmästä ("PSP"). PSP koostuu kolmesta vuosittain alkavasta kolmivuotisesta osakepalkkio-ohjelmasta, PSP 2023-2025, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, joista kukin sisältää yhden vuoden pituisen suoritusjakson, jota seuraa osakepalkkion maksaminen ja kahden vuoden pituinen luovutusrajoitusjakso. Kahden jälkimmäisen ohjelman, PSP 2024-2026 ja PSP 2025-2027, alkaminen edellyttää kuitenkin hallituksen erillistä päätöstä.

Bittium Oyj:n hallitus on päättänyt 28.5.2025 uuden jakson alkamisesta yhtiön johdolle tarkoitetussa pitkän aikavälin osakepohjaisessa kannustinjärjestelmässä, käsittäen kalenterivuosille 2025–2027 tarkoitetun suoriteperusteisen osakepalkkio-ohjelman (Performance Share Plan) ("PSP 2025-2027").

PSP 2025-2027

Järjestelyn luonne	Osakkeet
Myöntämispäivä	28/5/2025
Osakkeiden määrä enintään	62523
Osakehintaa myöntämishetkellä, EUR	6,89
Palkkion kokonaiskustannus enintään, miljoonaa EUR	0,4
Toteutus	Osakkeina

VASTUUSITOUMUKSET (MEUR)

	30.06.2025	30.06.2024	31.12.2024
Omasta velasta			
Myönnetyn takauslimiitin kokonaismäärä	5,0	5,0	5,0
Takauslimiiteistä käytössä oleva määrä	0,1	3,1	0,1
Vuokravastuut			
Seuraavana vuonna erääntyvät	0,1	0,1	0,1
Myöhemmin erääntyvät	0,0	0,0	0,0
Sopimusvastuut			
Seuraavana vuonna erääntyvät	1,5	2,4	1,4
Myöhemmin erääntyvät	0,6	0,7	0,8
Materiaalihankintoihin liittyvät ostositoumukset	18,5	6,8	12,0
Muut vastuut			
Konserniin kuuluva yhtiö on tehnyt arvonlisäverolain tarkoittamia kiinteistöinvestointeja, joiden tarkistuskaudet, investoinnin sisältämä arvonlisävero, rakentamismenoista vähennetty arvonlisävero ja vuotuinen tarkistuksen alainen määrä on esitetty oheisessa taulukossa.			
10 vuoden tarkistuskausi:			
Kiinteistöinvestointimeno (netto)	13,0	13,0	13,0
Kiinteistöinvestoinnin alv	3,1	3,1	3,1
Vähennetty alv	3,1	3,1	3,1
Vuotuinen tarkistuksen alainen määrä	0,3	0,3	0,3
Tarkistusvastuu	0,5	0,8	0,6

VALUUTTAJOHDANNAISTEN NIMELLISARVOT (MEUR)	30.06.2025	30.06.2024	31.12.2024
Termiinit			
Käypä arvo	0,1	0,0	0,0
Kohde-etuuden arvo	3,6	2,0	2,5

VAIHTOEHTOISET TUNNUSLUVUT

Tässä raportissa Bittium käyttää Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (ESMA) ohjeistuksen mukaisia vaihtoehtoisia tunnuslukuja. Vaihtoehtoiset tunnusluvut johdetaan kansainvälisten tilinpäätösstandardien (IFRS) mukaan raportoiduista tunnusluvuista. Bittium käyttää vaihtoehtoisia tunnuslukuja antaakseen paremman kuvan liiketoiminnan operatiivisesta kehityksestä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta raportointikausien välillä. Vaihtoehtoiset tunnusluvut eivät korvaa IFRS:n mukaisia tunnuslukuja, vaan ne raportoidaan IFRS-tunnuslukujen lisäksi. Keskeisimpien vaihtoehtoisten tunnuslukujen laskentakaavat on listattu alla.

Käyttökate	=	$\frac{\text{Liikevoitto} + \text{poistot}}{\text{oma pääoma yhteensä}}$
Nettovelkaantumisaste (net gearing) %	=	$\frac{\text{korollinen vieras pääoma} - \text{rahavarat} \times 100}{\text{oma pääoma yhteensä}}$

Bittium

Bittium / Ritaharjuntie 1, FI-90590 Oulu, Finland / t. +358 40 344 2000 / www.bittium.com

Copyright 2025 Bittium. All rights reserved. The information contained herein is subject to change without notice. Bittium retains ownership of and all other rights to the material expressed in this document. Any reproduction of the content of this document without prior written permission from Bittium is prohibited