

Lyckad försäljningsstart i Norge för FastOut

VR- och drönarföretaget FastOuts norska samarbetspartner Inviso, har fått ett mycket bra mottagande bland fastighetsmäklarkunderna.

Efter bara två veckors försäljningsarbete har 7 nya avtal tecknats, som tillsammans ger intäkter på minst 28 000 NOK per månad för åtkomst till FastOuts IT-plattform. Därtill kommer ytterligare eventuella intäkter för beställningar och uppdrag.

“Det är riktigt kul att se att vi fått en flygande start i Norge och vi tittar vidare på lösningar för andra marknader där vi kan använda liknande upplägg. Samtidigt fortsätter också utvecklingen av nya tjänster för att utnyttja vår plattform och vårt genomslag inom i första hand fastighetsmäklarbranschen”, säger Håkan Lindgren, VD för FastOut.

Inviso är Norges ledande leverantör av foto- och kommunikationstjänster till fastighetsbranschen. Efter en genomgripande implementering av FastOuts tjänster i sin produktportfölj har Inviso de senaste veckorna inlett försäljningsarbetet.

För mer information, vänligen kontakta:

VD Håkan Lindgren

0727-29 18 80

hakan.lindgren@fastout.com

Denna information är sådan information som FastOut är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 15 januari 2020.