

**PRESSMEDDELANDE**

2017-03-21

## Flygande start för InterEasts sjösatsning

InterEasts etablering på sjötransportmarknaden har fått en riktig rivstart. I inledningsskedet låg fokus på att skapa samarbeten med rätt rederier och leverantörer, säkerställa leveranssäkerheten och arbeta upp en kundvolym för referens. Idag, fyra månader senare och med en framgångsrik inledningsfas, är InterEast redo att ta nästa steg.

– Vi har fått väldigt bra respons från marknaden med en rad nya kunder och affärer. Efterfrågan är störst inom import från Asien. Två faktorer som bidrar är företagets långa erfarenhet av transport till och från Asien och att vi samarbetar med en agentur på plats som hjälper oss med lokala kontakter, säger Robin Christensen, Team Leader på InterEast.

InterEasts satsning på att etablera företaget på sjötransportmarknaden inleddes i november. Målet var att positionera sig lika långt fram inom sjöfart som väg- och flygtransporter.

– Vi arbetar enligt samma motto oavsett transportsätt, vi tar totalansvar för hela transporten och ruckar aldrig på leveransprecisionen. Även om den långsiktiga målsättningen är att växa ännu mer så är de befintliga kunderna alltid vår första prioritet.

InterEasts sjö-team har hittills arbetat med kunder inom allt från konfektion till vitvaror.

– Vi har inledningsvis gått ut brett och arbetat med olika marknadssegment. Även om InterEast är starkt profilerade inom konfektion och retail så binder vi oss inte till specifika marknader utan lägger fokus där vi ser störst efterfrågan.

InterEasts satsning sjösattes i kölvattnet av rederijätten Hanjins konkursansökan, och tidigare i år stängdes Göteborgs hamn på grund av en strejk. En turbulent tid hindrade dock inte InterEast från att få en framgångsrik start.

– Utmaningar finns alltid och vi har lärt oss mycket under de här månaderna. När vi nu har positionerat oss på marknaden och arbetat upp en kundvolym kan vi ta nästa steg och fortsätta utveckla vårt erbjudande. Just nu är Asien vår största marknad men vi siktar på att växa inom både import och export till och från USA och Afrika, säger Robin Christensen.



*Robin Christensen, Team Leader och Peder Törnqvist, vd på InterEast*

**InterEast nyhetsrum:** <http://news.cision.com/se/intereast>

### **För ytterligare information**

Oscar Törnqvist, vice vd InterEast, 031-69 53 60, [oscar.tornqvist@intereast.se](mailto:oscar.tornqvist@intereast.se)

Magnus Sjöbäck, presskontakt InterEast, 0704-45 15 99, [magnus.sjoback@greatness.se](mailto:magnus.sjoback@greatness.se)

**InterEast erbjuder logistiktjänster** och godstransporter till och från Östeuropa och Asien, främst till tillverkande företag inom verkstads- och textilindustrin. Företaget har 30 personer anställda i Rumänien, Turkiet och på huvudkontoret i Göteborg, Sverige. InterEast omsätter ca 70 MSEK och grundades 1992 av familjen Törnqvist som äger och driver företaget. [www.intereast.se](http://www.intereast.se)