

Pressmeddelande 20 februari, 2017

Brighter sluter avtal med Sonat för global logistiklösning.

Brighter har valt Sonat som utvecklingspartner för bolagets logistikfunktion inför den kommande lanseringen av Actiste®, Brighters uppkopplade diabeteslösning. Sonat, som specialiserat sig på att utveckla, leda och driva logistikprocesser, kommer tillsammans med Brighter att utveckla en stark logistikplattform som underlättar tillväxt och internationell expansion.

Inom ramen för avtalet ingår att Sonat i rollen som partner driver utvecklingen av en logistikplattform som möjliggör snabb tillväxt och expansion till nya marknader. Vidare kommer Sonat att fungera som outsourcad logistikfunktion med ansvar för bland annat prognoser, lagerstyrning, tillgänglighet, orderplanering, transportadministration, leveransbevakning och löpande problemlösning.

– Lanseringen av Actiste kommer allt närmare och för oss är det av yttersta vikt att ha professionella partners inom samtliga relevanta områden. Sonat, liksom vår produktionspartner Sanmina, tillför värdefull kompetens samtidigt som vi säkerställer en framgångsrik lansering via avtal med exempelvis Telia och Indosat Ooredoo. Sonat har genom sina samarbeten med exempelvis Apoteket, Svenska Retursystem och Varner Ibrahimovic visat att de klarar av att leverera logistiklösningar i världsklass, säger Truls Sjöstedt, Brighters vd och grundare.

Samarbetet med Sonat inleds omedelbart. Brighter, som nu befinner sig i industrialiseringsfasen, har med detta säkrat alla nödvändiga partnerskap som krävs för att kunna genomföra lanseringen av Actiste på aktuella marknader. Tillverkningspartner, i form av det globala bolaget Sanmina, valde Brighter i juli 2016 och ungefär samtidigt slöt bolaget ett avtal med Telia kring abonnemangstjänster i Sverige, med option för Norden. Utöver det har Brighter även slutit avtal med den indonesiska mobiloperatören Indosat Ooredoo. Sedan tidigare har Brighter även ett nära samarbete med Ericsson kring deras Device Connection Platform.

– Det här är ett otroligt spännande uppdrag som vi ser fram emot att arbeta med. Under våra 17 år har vi samlat på oss en enorm kompetens och erfarenhet. Med Brighter får vi en möjlighet att kombinera det operativa i vår 4PL-verksamhet med vårt stora strategiska kunnande. Vi har stor erfarenhet från såväl stora som små företag, en del i startup-läge, andra etablerade, men med samma tydliga mål om tillväxt som Brighter har, säger Kjell Rundqvist, VD på Sonat.

Om Brighter AB.

Brighter utvecklar lösningar för en datadriven och mobil hälsovård. Genom sitt intellektuella kapital och det första hjälpmedlet Actiste®, skapar bolaget en effektivare vårdkedja med individen i fokus. Initialt satsar Brighter på diabetesvård, men det finns möjligheter att i framtiden verka på en övergripande nivå som spänner över fler sjukdomar och



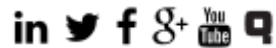


vårdinriktningar. Detta sker genom The Benefit Loop®, Brighters molnbaserade tjänst som kontinuerligt samlar, behandlar och delar data på användarens villkor.

Bolagets aktie är listad på [NASDAQ OMX First North/BRIG](#)

Besök vår hemsida och prenumerera på pressmeddelanden: www.brighter.se

Följ oss på:



www.introduce.se

Certified Adviser

Brighters Certified Adviser är Remium Nordic AB, +46 (0)8 – 454 32 50,

CorporateFinance@remium.com, www.remium.com

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Henrik Norström, COO

Telefon: +46 733 40 30 45

E-post: henrik.norstrom@brighter.se

Truls Sjöstedt, VD

Telefon: +46 709 73 46 00

E-post: truls.sjostedt@brighter.se

Denna information är sådan information som Brighter AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 20 februari 2017 kl. 08:30 CET.



Brighter AB (publ)

Norgegatan 2
SE-164 32 Kista
Sweden

+46 (0)8 550 088 20
info@brighter.se
www.brighter.se