

Bokslutskommuniké 2017

Fjärde kvartalet 2017 – Ett nytt kvartalsrekord

- Intäkterna uppgick till totalt 20,1 miljoner EUR (12,3), en ökning med 63 procent jämfört med samma kvartal föregående år och en ökning med 16 procent jämfört med föregående kvartal. Sökintäkterna var de högsta hittills med en organisk tillväxt på 25 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Bolaget uppskattar att 60 procent av intäkterna kommer från reglerade marknader.
- EBITDA uppgick till 10,3 miljoner EUR (6,1), motsvarande en EBITDA marginal på 52 procent (50). EBITDA justerad för jämförelsestörande poster så som listbytet till Nasdaq Stockholm Mid Cap och omorganisationskostnader, uppgick till 11,1 miljoner EUR (6,5), och motsvarar en justerad EBITDA marginal på 55 procent (53).
- Rörelseresultatet ökade till 8,8 miljoner EUR (5,7) motsvarande en rörelsemarginal på 44 procent (47). Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster uppgick till EUR 9,6 miljoner (6,2), motsvarande en justerad rörelsemarginal på 48 procent (50).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0.12 EUR (0.08) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0.11 (0.08).
- Rekord i New Depositing Customers (NDCs), totalt 113 258 (67 023), vilket är en ökning med 69 procent med samma kvartal föregående år, och en ökning med 12 procent jämfört med tredje kvartalet 2017.

63%

**Intäktstillväxt
mot f.g. år**

55%

**Justerad EBITDA-
marginal**

113,258

NDCs

Helåret 2017

- Intäkterna uppgick till 67,6 miljoner EUR (40,0), en ökning med 69 procent jämfört med föregående år.
- EBITDA ökade till 32,6 miljoner EUR (19,7), motsvarande en EBITDA marginal på 48 procent (49). EBITDA justerad för jämförelsestörande poster relaterade till obligationslånet och listbytet till Nasdaq Stockholm Mid Cap samt omorganisationskostnader, uppgick till 36.1 miljoner EUR (22.1) vilket resulterar i en justerad EBITDA marginal på 53 procent (55).
- Rörelseresultatet ökade till 28,4 miljoner EUR (18,6) motsvarande en rörelsemarginal på 42 procent (47). Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster hänförliga till obligationslånet och listbytet till Nasdaq Stockholm (Mid-Cap) samt omorganisationskostnader, uppgick till EUR 31,9 miljoner (21,0), motsvarande en justerad rörelsemarginal på 47 procent (53).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0.40 EUR (0.32) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0.40 EUR (0.31).
- New Depositing Customers (NDCs) uppgick till 385 642 (204 633), vilket är en ökning med 88 procent jämfört med föregående år.
- Förslaget från Catena Media's styrelse till årsstämman är att, likt för räkenskapsåret 2016, ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2017.

VD Henrik Persson Ekdahl har ordet

Catena Media går starkt in i 2018 – med ett rekordår bakom sig.

Fortsatt expansion och operativ framgång

Catena Media's fjärde kvartal 2017 följde det övriga året som gått, d.v.s. ett dynamiskt, föränderligt och framgångsrikt kvartal. Att avsluta året med flera toppnoteringar, och med vår nya organisation på plats känns oerhört bra. Vi har kunnat konstatera att snabb tillväxt kombinerad med förbättringar i operativ kvalitet kräver konstant fokus, hängivelse och hårt arbete. Vår företagskultur har från första början präglats av snabb tillväxt, engagerade medarbetare och en vilja att expandera på nya marknader. Och det fjärde kvartalet utgjorde inget undantag. Utöver märkbara operativa förbättringar, genomförde vi ett antal strukturella förändringar vars positiva effekter vi redan har sett. Jag är övertygad om att vi aldrig har varit bättre positionerade som företag.

Fjärde kvartalet – effektiviteten i vår affärsmodell bekräftas

I december organiserade vi vår första Capital Markets Day i Stockholm för att säkerställa en öppen dialog med våra aktieägare, samt öka medvetenheten om affiliate-industrin. Det fjärde kvartalet 2017 är vårt mest framgångsrika någonsin. Våra intäkter uppgick till 20,1 miljoner EUR, vilket motsvarar en årlig tillväxt på 63 procent och en kvartalstillväxt på 16 procent. Sökintäkterna såg en fortsatt stark organisk tillväxt på 25 procent jämfört med föregående år, och för hela året uppgick de till 28 procent. Justerad EBITDA under det fjärde kvartalet var den högsta hittills, och uppgick till 11,1 miljoner EUR, motsvarande en EBITDA-marginal på 55 procent.

Om vi ser till vår viktigaste tillväxtindikator, som är antalet NDC:s, det vill säga antalet nya kunder som vi värvar till våra samarbetspartners, så nådde vi en toppnotering på strax över 113 000 kunder för kvartalet. Det motsvarar en ökning på 12 procent jämfört med tredje kvartalet, och en ökning på 69 procent jämfört med fjärde kvartalet föregående år. Den starka NDC-tillväxten visar att vår affärsmodell är solid och genererar ett tydligt mervärde för våra kunder. Under hela 2017 levererade vi hela 386 000 NDC:s till våra samarbetspartners.

Fortsatt fokus på produktinnovation

Innovation är en av våra taktiska stöttepelare och är avgörande för vår strategi att skapa organisk tillväxt. Under det fjärde kvartalet intensifierade vi arbetet kring produktinnovation, och planen för 2018 är att behålla detta fokus. Vi investerar nu i en rad olika teknologier för att förbättra våra produkters prestanda och tekniska infrastruktur. Vi testar ständigt nya innovationer, såsom Blockchain, för att se om och hur dessa kan användas för att stärka vår värdekedja och i förlängningen förbättra våra resultat.

Fortsatta marknadsregleringar

En av våra strategiskt viktigaste prioriteringar är fortsatt expansion i USA. Förvärvet av PokerScout låg rätt i tiden, med tanke på att Pennsylvania nu har öppnat upp för en reglerad online-spelmarknad. En rad delstater har lagt fram förslag om legalisering av onlinespel, däribland New York, där delstatssenaten förväntas anta en lag som öppnar upp för onlinepoker. Värt att nämna är även att USA:s högsta domstol väntas granska ett mål som kan öppna upp marknaden för sportsbetting i hela USA. Catena Media står väl positionerat att dra fördel av dessa positiva möjligheter.

Trenden av reglering och omreglering inom våra olika sektorer välkomnas av Catena Media. Vårt fokus har de senaste åren varit att expandera verksamheten på marknader som är eller snart kommer att vara reglerade, och vi börjar nu att se resultat. Framöver riktar vi inte bara in oss på att vidareutveckla vår starka plattform, utan vi vill även säkra och ytterligare stärka vår ställning som ett av de ledande lead-generation-företagen genom att alstra högkvalitativa leads och erbjuda en överlägsen kundupplevelse.

Finansiella tjänster – en ny vertikal

Med nya vertikaler kommer nya affärstillfällen, och vi strävar ständigt efter att expandera vår verksamhet till vertikaler som kan dra fördel av vår samlade lead generation-expertis inom iGaming och andra områden. Affiliate-marknadsföring riktad mot finansiella tjänster har flera gemensamma nämnare med iGaming, såsom intäktsmodell och beteendemönster hos slutkunder. Det är därtill en i högsta grad lönsam och fragmenterad marknad där vi ser avsevärda möjligheter. Finanstjänstesektorn uppfyller därmed många av kriterierna, och vi ser tydliga fördelar och starka synergikopplingar till vår föreliggande affärsmodell.

Förvärvet av Beyondbits Media Limiteds Tysklandsexponerade tillgångar är vårt första insteg i denna vertikal. Sajterna riktar in sig på såväl valuta- och aktiehandel som optionshandel.

Framtidsutsikter

En viktig del i vår ambitiösa tillväxtstrategi är att ta tillvara på tillfällen på marknaden. Vi har därför engagerat Danske Bank och Carnegie för att utreda möjligheten till ett nytt obligationslån. Den föreslagna obligationsfinansieringen ersätter då nuvarande obligationslån.

2018 blir ett framstående år för sport, där vi ser fram emot stora evenemang som fotbolls-VM och vinter-OS, händelser som medför extraordinära möjligheter. För att ytterligare stärka företagets erbjudande inom sportsegmentet förvärvade vi nyhetssajten Squawka.com i december 2017 som är baserad i Storbritannien. Bland andra beaktansvärda förvärv märks Tysklandsorienterade Baybets, som utgör Catena Medias största förvärv hittills, och Dreamworxs, även det inriktat på den tyska marknaden. I och med dessa förvärv har vi gjort avtryck på marknaden och positionerat oss som en ledande aktör, väl rustad för vidare expansion inom sportvertikalen.

Jag tror att 2018 blir ett starkt år för Catena Media och har stora förväntningar inför såväl vår finansiella och operativa utveckling, samt de nya möjligheter som väntar.

Henrik Persson Ekdahl, tf. VD

Nyckeltal för koncernen

Catena Media presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets finansiella utveckling och ställning. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. I nedanstående tabeller presenteras vissa mått som inte definieras enligt IFRS. Sammandrag av definitioner av nyckeltal återfinns finns på sidorna 28 och 29, samt återfinnes en full förteckning över definitioner och beräkningar av nyckeltal på CatenaMedia.com.

Koncern	okt -dec 2017	okt -Dec 2016	jan - dec 2017	jan - dec 2016
Finansiella nyckeltal enligt IFRS:				
Intäkter (€ '000)	20 062	12 286	67 650	40 049
Vinst per aktie före utspädning (€)	0,12	0,08	0,40	0,32
Vinst per aktie efter utspädning (€)	0,11	0,08	0,40	0,31
Genomsnittligt antal aktier före utspädning ('000)	52 435	51 445	52 024	50 611
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning ('000)	53 527	52 462	53 171	51 564
Alternativa nyckeltal:				
Rörelseresultat (€ '000)	8 822	5 747	28 418	18 646
Rörelsemarginal (%)	44	47	42	47
Justerat rörelseresultat (€ '000)*	9 615	6 176	31 920	21 027
Justerad rörelsemarginal (%)*	48	50	47	53
EBITDA (€ '000)	10 338	6 096	32 637	19 683
EBITDA marginal (%)	52	50	48	49
Justerad EBITDA (€ '000)*	11 131	6 525	36 139	22 064
Justerad EBITDA marginal (%)*	55	53	53	55
Effektiv skattesats (%)	7	9	8	8
NDC	113	67	386	205
Genomsnittligt eget kapital, sista 12 månader	69 568	41 800	69 568	41 800
Avkastning på eget kapital, rullande 12 månader (%)	30	39	30	39
Soliditet (%)	36	39	36	39
Kassalikviditet (%)	67	249	67	249
Räntebärande nettoskuld (€ '000)	87 654	5 287	87 654	5 287
Räntebärande nettoskuld/EBITDA (multipl)	2,69	0,27	2,69	0,27
Räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA (multipl)*	2,43	0,24	2,43	0,24
Skuldsättningsgrad (multipl)	1,81	1,55	1,81	1,55
Eget kapital per aktie före utspädning (€)	1,85	1,05	1,86	1,06
Eget kapital per aktie efter utspädning (€)	1,81	1,03	1,82	1,04
Antal anställda (snitt)	271	183	243	139
Antal anställda (periodens slut)	282	190	282	190
Produktivitetsratio (€ '000)	74	67	278	288

*Justerat för jämförelsestörande poster på 0,8 miljoner EUR (0,4) i fjärde kvartalet 2017, varav 0,2 miljon EUR är relaterade till kostnader hänförliga till listbytet till Nasdaq Stockholm och 0,6 relaterade till omorganisationskostnader. Sammanlagda kostnader för börsintroduktion, listbyte och obligationslånet för det finansiella året till 31 december 2017 uppgick till 2,5 miljoner EUR (2,4), och omorganisationskostnader uppgick till 1,0 miljoner EUR (0).

Väsentliga händelser under perioden - Fjärde kvartalet 2017

- Den 3:e oktober 2017 utsåg styrelsen i Catena Media plc Henrik Persson Ekdahl till tillförordnad VD och Robert Andersson avgick som VD för bolaget. Styrelsen tog initiativ till denna VD-förändring för att med ökad kraft fullfölja och utveckla Catena Media's strategi med fokus på fortsatt lönsam tillväxt samt att generera största möjliga värde för aktieägarna. Henrik Persson Ekdahl är styrelsemedlem i Catena Media och även partner i Optimizer Invest Ltd, som är den största ägaren i Catena Media.
- Den 19:e oktober 2017 meddelade Catena Media expansion till nya marknader och produktutveckling. JohnSlots.com lanserades i Tyskland och i Storbritannien, och nyligen lanserades AskGamblers.com i Italien och Tyskland. Newcasinos.com som förvärvades under året och tillåter användare att betygssätta spelsiter lanserades en ny funktion som tillåter användare att betygssätta alla spelrelaterade webbplatser, i ett försök att bli den världsledande platsen för nya online casinon.
- Den 2:a november förvärvade Catena Media den amerikanska nyhets- och jämförelsesiten Pokerscout.com och dess relaterade tillgångar. Pokerscout är en ledande jämförelsesite för onlinepoker. Som ett ikoniskt namn inom onlinepoker, kommer förvärvet av Pokerscout bidra till Catena Medias varumärkesstrategi i både USA och globala marknader. Catena Media kommer förbättra användarvänligheten och synligheten hos Pokerscout och bidra till varumärkets fortsatta tillväxt. Köpeskillingen uppgick till en kontantbetalning på 0,35 MUSD.
- Den 9:e november ger sig Catena Media in i området för leadsgenerering för finansiella tjänster genom värvet av alla affiliate-relaterade tillgångar i Maltabaserade Beyondbits Media Ltd., vilket bland annat innefattar siterna Aktiendepot.com och Qomparo.de. De förvärvade tillgångarna förväntas generera intäkter om 0,8 MEUR per kvartal med en rörelsemarginal på 70%. Den initiala köpeskillingen uppgick till 9,3 MEUR, varav 2,8 MEUR betalas genom en nyemission av aktier baserat på gällande marknadspris i moderbolaget. Utöver den initiala betalningen finns en tilläggsköpeskillning på maximalt 5,0 MEUR baserat på tillväxt och måluppfyllnad under 12 månader.
- Den 16:e november kommunicerar Catena Media nya finansiella mål som innehåller en EBITDA målsättning på 100 MEUR år 2020, med en nettoskuld/EBITDA på 1,5-2,5 ggr. Ingen utdelning planeras innan 2020.
- Den 24:e november annonserades att Pia-Lena Olofsson kommer att efterträda Claes Wenthzel som Group CFO. Claes har valt att avgå från sin tjänst på grund av familjeskäl och flytta tillbaka till Sverige.
- Den 28:e november emitterade Catena Media plc 117 805 nya stamaktier som reglering av del av tilläggsköpeskillingen för förvärvade tillgångar i USA i december 2016. Samtidigt emitterade Catena Media plc 350 885 nya som betalning av del av köpeskillingen för de förvärvade tillgångarna i Beyondbits Media Ltd.
- Den 4:e december förvärvar Catena Media alla affiliate-relaterade tillgångar i Baybets Ltd, en av Europas ledande aktörer inom affiliate marknadsföring i sportsbetting-segmentet, med totalt 50 webbplatser, främst inriktad på den tyska marknaden. Köpeskillingen uppgår till en initial betalning om 26,5 miljoner EUR tillsammans med tilläggsköpeskillningar på högst 63,5 miljoner EUR, baserat på utvecklingen av de förvärvade tillgångarna under en period på 24 månader från den 1 december, 2017. Förvärvet förväntas generera intäkter per kvartal på cirka 2,3 miljoner EUR med en rörelsemarginal på cirka 70 procent.
- Den 14:e december förvärvar Catena Media Squawka.com och relaterade tillgångar i Squawka Ltd.. Squawka är en global nyhetssite för fotboll med hög trafikvolym, som även innehåller en site med en Daily Fantasy Sports-sektion i betaversion. Köpeskillingen uppgår till en engångsbetalning på 1 MGBP (ca 1,1 miljoner EUR) som betalats kontant. Förvärvet förväntas generera årliga intäkter på 2 miljoner EUR med en estimerad marginal på 60%. Catena Media kommer att tillföra kunskap om att driva en framgångsrik affiliate verksamhet till Squawka's webbsidor.
- Den 18:e december beslutade Catena Media om en riktad nyemission om 1 557 759 nya stamaktier som betalning av del av den initiala köpeskillingen för de förvärvade tillgångarna i Baybets Ltd i december 2017.

Väsentliga händelser under årets första nio månader 2017

- I januari stärktes ledningsgruppen genom rekryteringen till ett antal nyckelpositioner. Johannes Bergh rekryterades till Chief Operating Officer (COO) och Claes Wenthzel rekryterades som ny Chief Financial Officer (CFO) i koncernen.
- Under januari emitterades i Catena Media plc 440 669 nya stamaktier. Dessa aktier emitterades för att användas som delbetalning avseende tillgångsförvärvet i USA, där intäkter och kostnader reflekteras från 16 januari 2017.
- I februari förvärvade Catena Media tillgångarna i casino-affiliate siten, Slotsia.com som är inriktad mot Sverige. Förvärvspriset i första delbetalningen uppgick till 3,6 miljoner EUR. Tilläggsköpeskillingar kan uppgå till max 5,0 miljoner EUR, och är baserade på försäljningen under 2 år.
- I mars ingick Catena Media och SBATs grundare Gary Gillis en överenskommelse för att säkra det långsiktiga samarbetet. Samtidigt ersattes tilläggsköpeskillingen i det ursprungliga avtalet med en engångsbetalning om 3,25 miljoner EUR. I samband med detta tecknades också ett anställningsavtal med SBATs grundare och Catena Media.
- I maj förvärvades tillgångarna i Online Media, en brittisk baserad snabbväxande sportsbetting-affiliate med en stark position inom alternativ display marknadsföring. De förvärvade tillgångarna förväntas generera intäkter om cirka 0.90 miljoner EUR per kvartal med en rörelsemarginal på över 70 procent. Köpeskillingen för tillgångarna uppgår till en initial kontantbetalning om 11,7 miljoner pund med en tilläggsköpeskillning på maximalt 5,8 miljoner pund, baserat på försäljningen över 12 månader.
- I maj förvärvades Newcasinos.com och dess relaterade tillgångar, en snabbväxande casino-affiliate som specialiserar sig på recension och rating av nya online casinon. Huvudmarknaderna är Storbritannien, Sverige och Norge. Tillgångarna förväntas generera intäkter på cirka 0,6 miljoner EUR per kvartal med en rörelsemarginal på cirka 80 procent. Köpeskillingen består av en initial betalning om 7,7 miljoner EUR, vilken erlades kontant vid övertagandet av tillgångarna. Därutöver utgår det en tilläggsköpeskillning om maximalt 4,3 miljoner EUR, baserat på försäljningen över 12 månader.
- I juni förvärvades tillgångarna MrGamez.net och Spielemekiste.de med fokus på tyskspråkiga casinowebsplatser med Tyskland och Schweiz som huvudmarknader. De förvärvade tillgångarna förväntas generera intäkter per kvartal på cirka 0,30 miljoner EUR med en rörelsemarginal på cirka 80 procent. Köpeskillingen uppgick till 4,2 miljoner EUR med en tilläggsköpeskillning på högst 2,3 miljoner EUR, baserat på försäljningen under kommande 12 månader.
- I juni utökades obligationslånet med 50,0 miljoner EUR inom ramen för det existerande obligationslånet. Efter emissionen uppgår det totala utestående beloppet av Catena Medias obligationslån 100,0 miljoner EUR, vilket motsvarar obligationslånets totala rambelopp. Obligationslånet löper till september 2019 och kommer främst att användas för förvärv och tilläggsköpeskillingar.
- Under juni 2017 emitterades i Catena Media plc 93,275 nya stamaktier. Dessa aktier emitterades för att användas som delbetalning avseende tillgångsförvärvet i USA.
- I juli förvärvade Catena Media den prisade sport-affiliaten Bettingpro.com för att fortsätta växa inom sportsbetting segmentet. Bettingpro.com är en aktad publicist av sportnyheter, tips och vadslagning, med fokus på England och Australien. De förvärvade tillgångarna genererar för närvarande kvartalsvisa intäkter på cirka 1,2 miljoner EUR, med en rörelsemarginal på cirka 55 procent. En stor majoritet av intäkterna kommer från licensierade operatörer på reglerade marknader, vilket är ett fokusområde för Catena Media. Köpeskillingen uppgick till 13,9 miljoner brittiska pund, varav 11,9 miljoner pund betalades vid tillträdet av tillgångarna och 2,0 miljoner pund betalades sex månader efter slutförd överlåtelse och samtliga villkor uppfyllts.

Väsentliga händelser under årets första nio månader 2017 – fortsättning

- I september 2017 bytte Catena Media officiellt lista till Nasdaq Stockholms huvudlista (Mid Cap). Tidigare handlades aktien på Nasdaq First North Premier. Första handelsdagen för bolagets aktie var den 4 september och den sista dagen för handel på Nasdaq First North Premier var den 1 september 2017.
- Den 19 september 2017 förvärvades den japanska affiliaten casinoonline.jp och dess relaterade tillgångar. I och med förvärvet får Catena Media ett fotfäste i Asien. De förvärvade tillgångarna är några av de högst rankade webbsidorna inom casino i Japan. Köpeskillingen uppgick till 5,5 miljoner USD varav 4,0 miljoner USD betalades vid tillträdet av tillgångarna och 1,5 miljoner USD ska betalas inom sex månader efter slutförandet av transaktionen. De förvärvade tillgångarna genererar kvartalsvisa intäkter på cirka 0,4 miljoner USD och har en rörelsemarginal på ca 80 procent. Catena Media kommer att integrera sina andra japanska domäner i den förvärvade verksamheten och därmed säkra tillgång till unik och värdefull expertis.
- Catena Media rekryterade i september Åsa Hillsten som ny Head of IR & Communications. Åsa kommer närmast från Collector Bank, där hon jobbat i sex år, och har en bred erfarenhet inom kommunikation och IR från tillväxtbolag. I hennes roll blir hon ansvarig för Catena Medias externa och interna kommunikation och blir en stark tillgång för ledning och team. Åsa startar i januari 2018.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 18 januari 2018 förvärvade Catena Media affiliate tillgångarna från Dreamworx Online Ltd., som är aktivt inom sport, casino och finansiella tjänster mot den tyska marknaden. Dreamworx driver webbsidor som Sportwettenanbieter.com, Fussballwetten.info och finansiella sidor som DeutscheFXBroker.de. Köpeskillingen, som ska erläggas vid transaktionens slutförande, uppgår till 9,5 miljoner EUR, av vilka 4,0 miljoner EUR kommer att utgå i form av nyemitterade aktier till marknadspris i Catena Media plc, och resterande 5,5 miljoner EUR kommer att erläggas i kontanter. De förvärvade tillgångarna förväntas generera intäkter på 0,6 miljoner EUR per kvartal med en rörelsemarginal på cirka 80 procent.
- Med anledning av bolagets ambitiösa tillväxtmål utvärderar Catena Media löpande förvärvsmöjligheter och sin finansiella beredskap för detta ändamål. Som en del i detta har bolaget mandaterat Carnegie och Danske Bank som rådgivare för att utvärdera möjligheterna att i förtid refinansiera bolagets utestående obligationslån genom en emission av ett nytt obligationslån med större finansiell flexibilitet och lånevolym. Bolaget, tillsammans med sina rådgivare, kommer med start den 12 februari 2018 att arrangera möten med obligationsinvestorare. Efter genomförda investerarmöten kan en obligationsemission komma att genomföras, inkluderande en särskild möjlighet för innehavare av bolagets utestående obligationslån att delta (enligt separat pressmeddelande), med förbehåll för rådande marknadsvillkor och slutligt beslut av bolaget.

Finansiellt resultat under fjärde kvartalet 2017

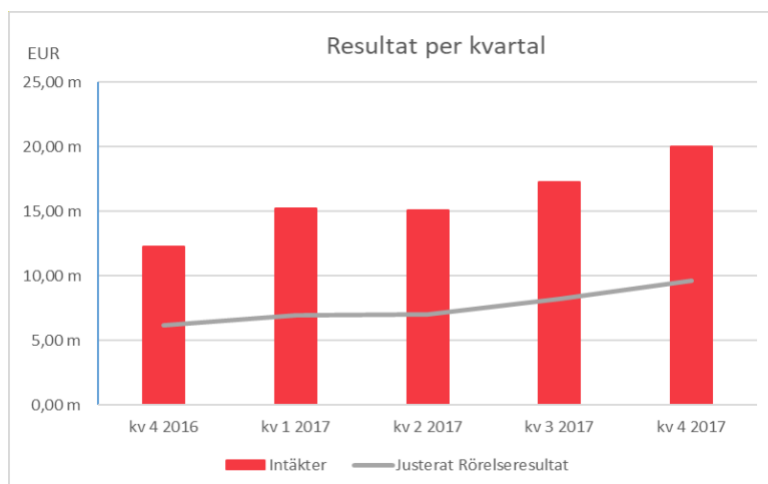
INTÄKTER

Koncernens intäkter uppgick till 20,1 miljoner EUR (12,3) för fjärde kvartalet 2017, vilket motsvarar en ökning med 63 procent (108) jämfört med samma kvartal 2016. Intäktsdelningsandelen uppgick till 60 procent (55) av totala intäkter i kvartalet.

Sökintäkterna uppgick till 16,9 miljoner EUR (8,8) av de totala intäkterna. Ökningen av sökintäkter drevs dels av organisk tillväxt och dels av de förvärv som gjorts. Betalda intäkter uppgick till 3,1 miljoner EUR (3,5). Dessa intäkter är främst hänförliga till PPC trafik.

Den organiska tillväxten exkluderande de betalda intäkterna ökade med 25 procent under fjärde kvartalet jämfört med samma kvartal 2016.

Casinoinkänterna under fjärde kvartalet uppgick till 13,2 miljoner EUR (11,1), 66 procent (91) av de totala intäkterna, sportintäkterna uppgick till 5,9 miljoner EUR (1,2), 29 procent (9) av de totala intäkterna. I de totala intäkterna för fjärde kvartalet ingår också intäkter från den finansiella vertikalen i och med tillgångsförvärvet från Beyondbits Media Limited med 1,0 miljon EUR (0).



KOSTNADER

Rörelsekostnader uppgick till 11,2 miljoner EUR (6,5) för fjärde kvartalet 2017. Direkta kostnader hänförliga till betalda intäkter utgör en betydande del av kostnaderna och uppgick till 2,0 miljoner EUR (2,2). Dessa kostnader är huvudsakligen hänförliga till kostnader för AdWords (Google-kostnader) samt liknande kostnader.

Personalkostnaderna uppgick till 3,6 miljoner EUR (2,0). De ökade personalkostnaderna beror på rekryteringen inom både ledning. Den totala personalstyrkan på 282 personer vid fjärde kvartalets utgång, jämfört med 190 personer vid utgången av samma kvartal föregående år. Ökningen av personalrelaterade kostnader mot föregående år drevs av ökning av antalet anställda som också drev ökning av övriga rörelsekostnader, såsom fler programvarulicenser, avgifter till rekryteringsbolag etc., men ökade främst pga. nytt huvudkontor på Malta. Övriga rörelsekostnader uppgick 3,3 miljoner EUR (1,5).

Av- och nedskrivningar uppgick till 1,5 miljoner EUR (0,4). Ökningen är hänförlig till förvärven av konkurrerande spelardatabaser under föregående och innevarande perioder samt avskrivningar på investeringar i huvudkontoret på Malta.

Jämförelsestörande poster relaterade till listbytet till Nasdaq Stockholm uppgick till 0,2 miljoner EUR (0,4), och omorganisationskostnader uppgick till 0,6 miljoner EUR (0).

Finansiellt resultat under fjärde kvartalet 2017 - fortsättning

RESULTAT

Rörelseresultatet för fjärde kvartalet 2017 uppgick till 8,8 miljoner EUR (5,7), en ökning med 54 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år. Rörelseresultatet inkluderar jämförelsestörande kostnader på 0,8 miljoner EUR (0,4) relaterade till listbytet till Nasdaq Stockholm och omorganisationskostnader. Justerat rörelseresultat uppgick till 9,6 miljoner EUR (6,2), motsvarande en justerad rörelsemarginal på 48 procent (50). Den lägre rörelsemarginalen beror på en medveten strategi att förändra intäktsmodellen genom att öka intäktsdelningsandelen.

Resultat före skatt uppgick till 6,5 miljoner EUR (4,4), en ökning med 47 procent (53) jämfört med motsvarande kvartal 2016.

Periodens resultat efter skatt uppgick till 6,1 miljoner EUR (4,1). Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,12 EUR (0,08).

För fjärde kvartalet 2017 hade koncernen en effektiv skattesats på 6,9 procent (8,5).

INVESTERINGAR

Investeringar i immateriella tillgångar, som utgörs av spelardatabaser, webbplatser och domäner, uppgick till 66,5 miljoner EUR (19,6) under fjärde kvartalet. Utveckling av webbsidor och övriga applikationer uppgick till 1,2 miljoner EUR (0,4).

Förvärv av materiella anläggningstillgångar uppgick till 0,5 miljoner EUR (0,1).

LIKVIDA MEDEL, FINANSIERING SAMT FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten, exklusive förändringar i rörelsekapital, uppgick till 10,9 miljoner EUR (6,0) för fjärde kvartalet. Avskrivningar under fjärde kvartalet uppgick till 1,5 miljoner EUR (0,4), räntekostnaden på obligationslånet uppgick till 2,3 miljoner EUR (0,9) och diskonteringseffekten på villkorade tilläggsköpeskillningar uppgick till 0,6 miljoner EUR (0). Förlust på värdering av obligationslån till verkligt värde uppgick till -0,9 miljoner EUR (-0,4). Kostnad för aktierelaterade ersättningar uppgick till 0,3 miljoner EUR och inkluderar kostnader för anställda som slutat i bolaget (0,1). Kassaflödet från den löpande verksamheten exklusive ökningen av kortfristiga skulder avseende tilläggsköpekillingar hänförlig till genomförda förvärv, uppgick till 10,9 miljoner EUR (3,5).

Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -26,5 miljoner EUR (-10,3) och utgjordes främst av betalningar hänförliga till förvärv under fjärde kvartalet. Övriga kassaflöden inom investeringsaktiviteter under fjärde kvartalet avser förvärv av materiella anläggningstillgångar och uppgick till -0,5 miljoner EUR (-0,1), främst relaterade till investeringar i det nya huvudkontoret på Malta.

Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -1,7 miljoner EUR (-0,9) och är relaterat till betald ränta på obligationslånet.

Likvida medel vid kvartalets slut per den 31 december 2017 uppgick till 12,3 miljoner EUR (44,7).

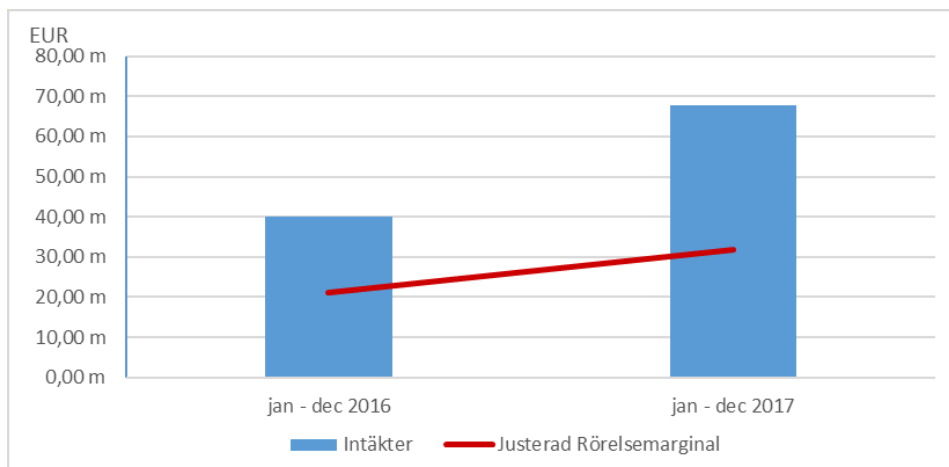
Finansiellt resultat för 2017

INTÄKTER

Koncernens intäkter uppgick till 67,6 miljoner EUR (40,0) för räkenskapsåret 2017, vilket motsvarar en ökning med 69 procent jämfört med 2016.

Sökintäkterna uppgick till 53,9 miljoner EUR (29,4) av de totala intäkterna. Ökningen av sökintäkter drevs dels av organisk tillväxt och dels av de förvärv som gjorts. Betalda intäkter uppgick till 12,7 miljoner EUR (10,6). Dessa intäkter är främst hänförliga till PPC trafik. Under året redovisades 1,1 miljoner EUR (0) i övriga intäkter och avser kompensation för intäktsförlust relaterat till PPC trafik under första och andra kvartalet 2017.

Den organiska tillväxten, exkluderande de betalda intäkterna, ökade med 28 procent under 2017 jämfört med 2016. Casinointäkterna under året uppgick till 51,3 miljoner EUR (37,9), 76 procent (95) av de totala intäkterna, sportintäkterna uppgick till 14,2 miljoner EUR (2,1), 21 procent (5) av de totala intäkterna. I de totala intäkterna för 2017 ingår också intäkter på 1,0 miljon EUR (0) från den finansiella vertikalen i och med tillgångsförvärvet från Beyondbits Media Limited under fjärde kvartalet.



KOSTNADER

Rörelsekostnader uppgick till 39,2 miljoner EUR (21,4) för räkenskapsåret 2017. Direkta kostnader hänförliga till betalda intäkter utgjorde den mer betydande kostnadskomponenten och uppgick till 8,9 miljoner EUR (7,2). Dessa kostnader var huvudsakligen hänförliga till kostnader för AdWords (Google-kostnader) samt liknande kostnader.

Personalkostnaderna uppgick till 12,6 miljoner EUR (6,1) för räkenskapsåret 2017. Ökningen av personalkostnader beror på rekryteringen av fler medarbetare till den högsta- och operativa ledningen, samt förstärkning med ett antal medarbetare i organisationen. Ökningen av personalkostnaderna beror på den starka tillväxten. Den totala personalstyrkan utgjordes av 282 personer vid innevarande års utgång, jämfört med 190 personer vid utgången av föregående år. Ökningen av personalrelaterade kostnader gav också upphov till en betydande ökning av övriga rörelsekostnader, såsom ökade kontorskostnader, högre kontorshyra, fler programvarulicenser, avgifter till rekryteringsbolag och övriga, liknande poster inkluderade i övriga rörelsekostnader. Övriga rörelsekostnader har ökat som en effekt av den snabba tillväxten och inkluderar förnyelseavgifter för domäner i samband med SEO-arbete, avgifter till externa konsulter, avgifter till servervärdar och liknande operativa kostnader. Övriga rörelsekostnader uppgick 10,1 miljoner EUR (4,7).

Av- och nedskrivningar uppgick till 4,2 miljoner EUR (1,0). Ökningen av av- och nedskrivningar är främst hänförlig till förvärven av konkurrerande spelardatabaser under föregående och innevarande perioder samt kostnader relaterade till färdigställande av huvudkontoret på Malta.

Jämförelsestörande kostnader hänförliga till obligationslånet uppgick till 1,0 miljon EUR (1,2), kostnader relaterade till listbytet till Nasdaq Stockholm uppgick till 1,5 miljoner EUR (1,2) och omorganisationskostnader uppgick till 1,0 miljoner EUR (0).

Finansiellt resultat under 2017 - fortsättning

RESULTAT

Rörelseresultatet för 2017 uppgick till 28,4 miljoner EUR (18,6), en ökning med 52 procent jämfört med föregående år. Rörelseresultatet inkluderade jämförelsestörande poster som kostnader hänförliga till obligationslånet, listbytet till Nasdaq Stockholm och omorganisationskostnader som uppgick till 3,5 miljoner EUR (2,4). Justerat rörelseresultat uppgick till 31,9 miljoner EUR (21,0), motsvarande en marginal på 47 procent (53). Den lägre rörelsemarginalen beror på en medveten strategi att förändra intäktsmodellen genom att öka intäktsdelningsandelen.

Resultat före skatt uppgick till 22,9 miljoner EUR (17,5), en ökning med 31 procent jämfört med föregående år.

Årets resultat uppgick till 21,1 miljoner EUR (16,1). Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,40 EUR (0,32).

För räkenskapsåret 2017 hade koncernen en effektiv skattesats på 7,8 procent (7,8).

INVESTERINGAR

Investeringar i immateriella tillgångar, som utgörs av spelardatabaser, webbplatser och domäner, uppgick till 161,7 miljoner EUR (57,3) för räkenskapsåret 2017, netto efter nedjustering av estimat för villkorade köpeskillningar på 11,4 miljoner EUR under andra kvartalet. Utveckling av webbsidor och övriga applikationer uppgick till 3,1 miljoner EUR (0,4).

Förvärv av materiella anläggningstillgångar uppgick till 2,8 miljoner EUR (0,4).

LIKVIDA MEDEL, FINANSIERING SAMT FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflöde från den löpande verksamheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten, exklusive förändringar i rörelsekapital, uppgick till 33,0 miljoner EUR (19,7) för räkenskapsåret 2017. Avskrivningar under 2017 uppgick till 4,2 miljoner EUR (1,0), räntekostnaden på obligationslånet uppgick till 5,3 miljoner EUR (1,0) och diskonteringseffekten på villkorade köpeskillningar uppgick till 2,2 miljoner EUR (0). Förlust på värdering av obligationslån till verkligt värde uppgick till 1,4 miljoner EUR (0,5). Aktierelaterade ersättningar uppgick till 0,8 miljoner EUR (0,2) och inkluderar kostnader relaterade till optionsprogram som hålls av personal som ej längre är anställda i Catena Media(0). Kassaflödet från den löpande verksamheten exklusive ökningen i kortfristiga skulder avseende tilläggsköpekillingar hänförlig till genomförda förvärv, uppgick till 27,9 miljoner EUR (11,1).

Investeringsaktiviteter

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -102,0 miljoner EUR (-40,6) och utgjordes av betalningar hänförliga till tillgångsförvärv under året samt förvärv av materiella anläggningstillgångar till huvudkontoret på Malta, dessa uppgick till -3,1 miljoner EUR (-0,4) respektive -0,6 miljoner EUR (0).

Finansieringsaktiviteter

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 44,9 miljoner EUR (72,4), varav 50,1 miljoner EUR (49,1) är relaterat till det utökade obligationslånet och -5,2 miljoner EUR (0,9) avser räntebetalningar på obligationslånet. Under samma period föregående år ingick emissionslikvid i kassaflödet från finansieringsverksamheten.

Likvida medel per den 31 december 2017 uppgick till 12,4 miljoner EUR (44,7).

Catena Media-aktierna

Den 11 februari 2016 upptogs bolagets aktier till handel på Nasdaq First North Premier-börsen i Stockholm under namnet "CTM". Sedan den 4 september 2017 är aktien upptagen till handel på Nasdaq Stockholm (Mid-Cap). Aktien handlas under namnet (CTM) och med ISIN koden (MT0001000109).

Ytterligare information om börsnoteringen återfinns i prospektet, som finns på bolagets webbplats på <https://www.catenamedia.com/sv/investor-relations/notering-pa-nasdaq-stockholm/>

Den 9 januari 2017, emitterades 440,669 nya aktier i Catena Media plc med ett nominellt värde på 0,0015 EUR per aktie med en överkurs på 7,9994 EUR per aktie. Aktierna emitterades för att användas som en del av första delbetalningen avseende förvärvet av tillgångar i USA i januari 2017. Den 9 juni 2017, emitterades 93,275 nya aktier i Catena Media plc med ett nominellt värde på 0,0015 EUR per aktie med en överkurs på 10,6222 EUR per aktie. Aktierna emitterades för att användas som betalning av tilläggsköpekilling för förvärvet av tillgångar i USA i januari 2017. Den 28 november 2017 emitterades 350,885 aktier med ett nominellt värde på 0,0015 EUR per aktie med en överkurs på 7,8358 EUR för att användas som delbetalning för förvärvet av Beyondbits Media Ltd. Samma datum emitterades 117,805 aktier med ett nominellt värde på 0,0015 EUR och en överkurs på 7,6381 EUR per aktie. Dessa emitterades för att användas som betalning av tilläggsköpekilling avseende förvärvet i USA som skedde i januari 2017. Den 18 november 2017 emitterades 1,557,759 aktier med ett nominellt värde på 0,0015 EUR per aktie till en överkurs på 8,5043 EUR för delbetalning av tillgångsförvärvet Baybets Ltd.

Efter nyemissioner, uppgår det totala antalet aktier per 31 december 2017 till 54,005,545.

Ägarstruktur

Aktieägare i Catena Media per den 31 december 2017 (källa: Monitor/Euroclear):

Aktieägare	Antal aktier	Andel %
Optimizer Invest Ltd	7 274 412	13,5%
Swedbank Robur Fonder	4 832 901	8,9%
Aveny Ltd	4 524 382	8,4%
Investment AB Öresund	3 758 996	7,0%
Pixel Wizard Ltd	3 628 249	6,7%
Handelsbanken Fonder	3 024 877	5,6%
Carnegie Fonder	2 519 628	4,7%
Michael Knutsson	2 400 000	4,4%
LJFK Ltd	2 000 000	3,7%
Baybets Ltd	1 557 759	2,9%
Summa, tio största aktieägare	35 521 204	65,8%
Övriga aktieägare	18 484 341	34,2%
Totalt antal aktier per 31 dec 2017	54 005 545	100,0%

Övrigt

MODERBOLAGET

Catena Media plc är det yttersta holdingbolaget i koncernen (härefter benämnt "Moderbolaget") och registrerat på Malta sedan den 29 maj 2015 med det enda syftet att erhålla utdelningsintäkter från det huvudsakliga rörelsedrivande bolaget Catena Operations Limited.

Under fjärde kvartalet 2017 utgick inga utdelningar från dotterbolag. Under första halvåret 2017 ingår i posten utdelningsintäkter, utdelning från dotterbolag om 3,6 miljoner EUR (0) samt skatteåterbäring om 1,1 miljoner EUR (0) relaterade till återbetalning av skatter som debiterats aktieägare vid utbetalning av utdelningarna.

Moderbolaget hade inga kostnader hänförliga till listbytet eller transaktionskostnader för obligationslånet under fjärde kvartalet 2017 (0). Under året uppgick jämförelsestörande poster till 0,9 miljoner euro (0,9). Kostnader för obligationslånet under fjärde kvartalet 2017 uppgick till 1,7 miljoner EUR (0,9) och 5,3 miljoner EUR (1,0) under året. Förändringen i verkligt värde på obligationslånet under fjärde kvartalet uppgick till -0,9 miljoner EUR (-0,4), och under året uppgick förändringen i verkligt värde till -1,4 miljoner EUR (-0,5) och har redovisats i posten nettoförluster/vinster från finansiell skuld värderad till verkligt värde via resultatet.

Under fjärde kvartalet 2017 uppgick personalkostnaderna till 0,1 miljoner EUR (0,1) och övriga rörelsekostnader uppgick till 0,04 miljoner EUR (0,1). Under 2017 uppgick personalkostnaderna till 0,3 miljoner EUR (0,1) och övriga rörelsekostnader uppgick till 0,2 miljoner EUR (0,1).

Resultat för fjärde kvartalet 2017 uppgick till 3,5 miljoner EUR (-1,3). Resultatet för det finansiella året 2017 uppgick till -1,4 miljoner EUR (-2,2).

Moderbolagets likvida medel uppgick till 2 miljoner EUR (32) vid utgången av 2017, obligationslån värderade till verkligt värde via resultaträkningen uppgick till 103 miljoner EUR (51). Eget kapital uppgick till 43 miljoner EUR (25) vid utgången av 2017.

MEDARBETARE

Det totala antalet medarbetare i koncernen uppgick till 282 (190) per den 31 december 2017, varav 98 (72) var kvinnor och 184 (118) var män. Uttryckt i procent utgjorde kvinnorna 35 procent (38) av det totala antalet anställda, medan männen utgjorde 65 procent (62). Samtliga medarbetare är anställda på heltid.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Även om koncernen inte bedriver någon internetbaserad spelverksamhet är koncernen beroende av den internetbaserade spelindustrin där huvuddelen av kunderna är verksamma. De lagar och regler som omger den internetbaserade spelindustrin är komplexa, under ständig förändring, i vissa fall även föremål för osäkerhet och i många länder är spel på internet förbjudet och/eller begränsat. Om restriktioner eller andra regulatoriska åtgärder vidtas mot något av de internetbaserade spelbolag som också är kunder hos koncernen, vare sig det sker nu eller i framtiden, skulle koncernens intäktsflöde från sådana kunder kunna påverkas negativt. Vidare skulle den berörda myndigheten också kunna hävda att samma eller liknande åtgärder borde vidtas mot tredje part som främjar ett sådant internetbaserat spelbolags verksamhet, inklusive koncernen. Följaktligen skulle sådana händelser, inklusive framtida förändringar av lagar och regler, kunna få en väsentlig negativ inverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat. För att hantera denna risk är koncernen verksam i både reglerade och oreglerade marknader och Catena Medias kundbas är mycket diversifierad.

En annan risk som koncernen är exponerad mot avser dess beroende av kunderna vid fastställandet av de avgifter som koncernen ska fakturera kunderna. När en spelare som har styrts av koncernen har registrerat sig hos en av kunderna, har koncernen ingen direkt inblick i en sådan spelares förehavanden. Även om koncernen har rätt att begära in beräkningar av nettointäkterna utifrån vilka koncernens avgifter fastställs föreligger det ändå en risk för felräkningar, inklusive bedrägliga eller slarviga beräkningar från kundernas sida, eller som en följd av den mänskliga faktorn. Om sådana felberäkningar sker utan att dessa upptäcks och rättas till eller korrigeras retroaktivt skulle Catena Media kunna erhålla en lägre avgift än koncernen är berättigad till enligt kundavtal, vilket i sin tur skulle leda till lägre intäkter. Följaktligen

skulle sådana felberäkningar kunna få en negativ inverkan på koncernens verksamhet, finansiella ställning och rörelseresultat.

Förutom riskerna på föregående sida bedömer styrelsen att nedan identifierade risker är relevanta för koncernen.

- Kreditrisk är risken att kunder inte betalar för utförda tjänster.
- Marknadsrisk är den risk som uppstår genom negativa förändringar i valutakurser och räntor.
- Likviditetsrisk är risken för svårigheter att få finansiering för att kunna uppfylla koncernens avtalsenliga förpliktelser när de förfaller.
- Operativ risk är risken att koncernens förluster påverkar förmågan att upprätthålla effektiv SEO och PPC kapacitet.

En detaljerad riskanalys finns att tillgå i årsredovisningen 2016.

Styrelsen och VD intygar att denna rapport utgör en sann och rättvis överblick av moderbolaget och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsperioder som existerar för moderbolaget och andra bolag inom koncernen.

Malta den 7 februari 2018

KATHRYN MOORE BAKER
Styrelseordförande

HENRIK PERSSON EKDAHL
Styrelseledamot / tf. VD

MATS ALDERS
Styrelseledamot

ANDRE LAVOLD
Styrelseledamot

ANDERS BRANDT
Styrelseledamot

MATHIAS HERMANSSON
Styrelseledamot

Denna rapport har inte granskats av koncernens revisorer

Bolagets sate:

Quantum Place
Triq ix-Xatt
Ta'Xbiex
Gzira, Malta

Kontaktinformation:

Henrik Persson Ekdahl, tf. VD
Tel: +46 706 914 343

Åsa Hillsten, Chef för IR och Kommunikation
Tel: +46 700 818 117

Finansiell kalender:

Årsredovisning 2017	28 mars 2018
Årsstämma	26 april 2018
Delårsrapport kv. 1 2018	4 maj 2018
Delårsrapport kv. 2 2018	10 augusti 2018
Delårsrapport kv. 3 2018	6 november 2018

Årsredovisningen kommer att finnas tillgänglig på
Catena Media's hemsida

Denna information är sådan information som Catena Media plc är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 7 februari 2018, kl 08:00 CET.

Koncernens rapport över totalresultat

Koncern		okt-dec 2017	okt-dec 2016	jan-dec 2017	jan-dec 2016
	Not	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Intäkter	3	20 062	12 286	66 590	40 049
Övriga intäkter	4	-	-	1 060	-
Summa Intäkter		20 062	12 286	67 650	40 049
Direkta kostnader hänförliga till betalda intäkter		(1 995)	(2 233)	(8 851)	(7 209)
Personalkostnader		(3 594)	(2 039)	(12 555)	(6 113)
Av- och nedskrivningar		(1 516)	(349)	(4 219)	(1 037)
Kostnader hänförliga till börsintroduktion, och obligationslån	5	(188)	(429)	(2 461)	(2 381)
Omorganisation		(605)	-	(1 041)	-
Övriga rörelsekostnader		(3 342)	(1 489)	(10 105)	(4 663)
Summa rörelsekostnader		(11 240)	(6 539)	(39 232)	(21 403)
Rörelseresultat		8 822	5 747	28 418	18 646
Finansiella kostnader		(1 725)	(951)	(5 298)	(1 081)
Förlust från finansiell skuld värderad till verkligt värde via resultat		(882)	(375)	(1 401)	(500)
Övriga finansiella kostnader		(594)	19	(2 196)	-
Övriga finansiella intäkter		911	-	3 330	444
Resultat före skatt		6 532	4 440	22 853	17 509
Skatt		(453)	(378)	(1 785)	(1 367)
Periodens resultat		6 079	4 062	21 068	16 142
Övrigt totalresultat					
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen					
Omräkningsdifferenser		(230)	(36)	(69)	(79)
Summa totalresultat för perioden hänförligt till moderbolagets aktieägare		5 849	4 026	20 999	16 063
Resultat per aktie före utspädning (EUR per aktie)					
Från periodens resultat		0,12	0,08	0,40	0,32
Summa		0,12	0,08	0,40	0,32
Resultat per aktie efter utspädning (EUR per aktie)					
Från periodens resultat		0,11	0,08	0,40	0,31
Summa		0,11	0,08	0,40	0,31

Noterna på sidan 20-25 utgör en integrerad del av koncernens bokslutskommuniké.

Koncernens rapport över finansiell ställning

Koncern			31 dec 2017	31 dec 2016
	Not		€ '000	€ '000
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Goodwill			7 333	7 333
Övriga immateriella tillgångar	6		232 132	71 168
Materiella tillgångar			3 484	766
Finansiella placeringar	7		589	-
Summa anläggningstillgångar			243 538	79 267
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR				
Kundfordringar och övriga fordringar			13 592	11 765
Uppskjuten skattefordran			2 980	1 397
Likvida medel			12 346	44 713
Summar omsättningstillgångar			28 918	57 875
Summa tillgångar			272 456	137 142
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital				
Aktiekapital			81	77
Övrigt tillskjutet kapital			47 153	25 741
Övriga reserver			6 077	5 378
Balanserade vinstmedel (inkl. periodens resultat)			43 707	22 639
Summa eget kapital			97 018	53 835
Skulder				
Långfristiga skulder				
Upplåning	8		102 882	50 500
Tilläggsköpeskillingar	9		27 655	6 195
Uppskjuten skatteskuld			6 139	2 171
Summa långfristiga skulder			136 676	58 866
Kortfristiga skulder				
Tilläggsköpeskillingar	9		33 641	20 741
Leverantörsskulder			4 178	1 739
Aktuella skatteskulder			943	1 961
Summa kortfristiga skulder			38 762	24 441
Summa skulder			175 438	83 307
Summa eget kapital och skulder			272 456	137 142

Noterna på sidan 20–25 utgör en integrerad del av koncernens bokslutskommuniké.

Koncernens delårsrapport i sammandrag på sidorna 15–25 godkändes för publicering av styrelsen den 7 februari 2018, och har undertecknats å styrelsens vägnar av:

Kathryn Moore Baker
Styrelseordförande

Henrik Persson Ekdahl
Styrelseledamot och tf. VD

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Koncern	Hänförligt till moderbolagets ägare				
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel inkl. Periodens resultat	Summa eget kapital
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Ingående balans per den 1 januari 2017	77	25 741	5 378	22 639	53 835
Periodens resultat	-	-	-	21 068	21 068
Omräkningsdifferenser	-	-	(69)	-	(69)
Summa totalresultat för året	-	-	(69)	21 068	20 999
Nyemmission	4	21 412	-	-	21 416
Aktierelaterade ersättningar	-	-	768	-	768
Summa transaktioner med ägare	4	21 412	768	-	22 184
Utgående balans per den 31 december 2017	81	47 153	6 077	43 707	97 018

Noterna på sidan 20–25 utgör en integrerad del av koncernens bokslutskommuniké.

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital (fortsättning)

Koncern	Hänförligt till moderbolagets ägare				
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet Kapital	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel inkl. Periodens resultat	Summa eget kapital
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Ingående balans per den 1 januari 2016	66	1,000	5,073	6,497	12,636
Totalresultat					
Periodens resultat	-	-	-	16,142	16,142
Omräkningsdifferenser	-	-	(79)	-	(79)
Summa totalresultat för året		-	(79)	16,142	16,063
Transaktioner med ägare					
Nyemmission	11	24,741	-	-	24,752
Aktierelaterade ersättningar	-	-	148	-	148
Aktieägartillskott	-	-	236	-	236
Summa transaktioner med ägare	11	24,741	384	-	25,136
Utgående balans per den 31 december 2016	77	25,741	5,378	22,639	53,835

Noterna på sidan 20–25 utgör en integrerad del av koncernens bokslutskommuniké.

Rapport över kassaflöden för koncernen

Koncern	okt-dec 2017	okt-dec 2016	jan-dec 2017	jan-dec 2016
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Resultat före skatt	6,532	4,440	22,853	17,509
Justeringar för :				
Avskrivningar	1,516	349	4,219	1,037
Nedskrivning av fordringar	80	-	80	89
Orealiserade valutakursdifferenser	(771)	(55)	(3,818)	(553)
Räntekostnader	2,319	883	7,494	1,015
Övriga förluster från finansiell skuld till verkligt värde via resultatet	882	375	1,401	500
Aktierelaterade ersättningar	313	49	768	148
	10,871	6,041	32,997	19,745
Betald skatt	-	-	(1,430)	(811)
Förändringar i:				
Kundfordringar och övriga fordringar	(146)	(2,155)	(2,368)	(7,560)
Leverantörsskulder och övriga skulder	213	(339)	(1,354)	(306)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	10,938	3,547	27,845	11,068
Kassaflöden från investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(471)	(122)	(3,099)	(408)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(26,012)	(10,149)	(102,041)	(40,563)
Förvärv av tillgångar till försäljning	-	-	(589)	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(26,483)	(10,271)	(105,729)	(40,971)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Nyemission	-	-	-	24,208
Emmission av obligationslån	-	-	50,045	49,100
Betalda räntor	(1,709)	(871)	(5,198)	(873)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(1,709)	(871)	44,847	72,435
Förändring av likvida medel	(17,254)	(7,595)	(33,037)	42,532
Likvida medel vid årets början	29,508	52,285	44,713	1,529
Valutakursdifferenser	92	23	670	652
Likvida medel vid årets slut	12,346	44,713	12,346	44,713

Noterna på sidan 20–25 utgör en integrerad del av koncernens bokslutskommuniké.

Noter till koncernens delårsrapport i sammandrag

1. ALLMÄN INFORMATION

Catena Media plc är ett aktiebolag registrerat på Malta. Moderbolaget och dess dotterföretag (tillsammans "Koncernen", även kallat Catena Media) är verksam inom nätbaserad marknadsföring och affiliate verksamhet.

Koncernen attraherar användare genom olika metoder för marknadsföring online, och försöker därefter styra högkvalitativ "trafik" (dvs. användare) till verksamheter online och till mobila verksamheter som i sin tur konverterar sådan trafik till betalande kunder. I gengäld får koncernen antingen (i) en andel av de intäkter som genereras av sådana användare, (ii) en avgift per förvärvad användare, (iii) andra fasta avgifter, eller (iv) en kombination av dessa tre modeller (se not 3).

2. REDOVISNINGSPRINCIPER

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats vid upprättandet av koncernens finansiella rapporter i sammandrag följer de principer som anges i Årsredovisningen 2016, förutom vad som anges nedan. Utförlig information om koncernens redovisningsprinciper återfinns i Årsredovisningen 2016 (not 2), och som finns på www.catenamedia.com. Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen.

2.1 Grund för upprättande

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, "Delårsrapportering". Den har upprättats i enlighet med anskaffningsvärdemetoden förutom vad gäller finansiella skulder och finansiella tillgångar som kan säljas, dessa värderas till verkligt värde via resultatet.

Koncernredovisningen omfattar Catena Operations Limited och dess dotterföretag Molgan Limited, Catena Media UK Limited, Catena Serbia doo Beograd, Catena Media K.K. (Japan), Catena Media Australia PTY Limited, Catena Media US Inc. samt Catena Media Sverige AB.

Per den 31 december 2017 var kortfristiga skulder 9,8 miljoner EUR högre än kortfristiga tillgångar. Kortfristiga skulder innehåller skulder avseende tilläggsköpeskillningar till ett belopp om 33,6 miljoner EUR. Eftersom förvärvskontrakten som ligger till grund för tilläggsköpeskillningar innehåller krav på måluppfyllelse relaterat till finansiellt resultat för framtida utbetalningar ska ske, bedömer styrelsen att likviditetsrisken inte är signifikant. Baserat på framtida utsikter och kassaflöde, bedömer styrelsen att de finansiella rapporterna har upprättats utifrån fortlevnadsprincipen.

Denna rapport har ej reviderats eller granskats av bolagets revisorer.

Standarder, tolkningar och ändringar av publicerade standarder som ännu inte har trätt i kraft

Ett antal nya standarder, tolkningar och ändringar av publicerade standarder träder i kraft för räkenskapsår som inleds efter den 1 januari 2018 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Koncernen har valt att ej tidigarelägga implementeringen av dessa standarder eftersom koncernen och styrelsen är av åsikten att förutom IFRS 9, IFRS 15 och IFRS 16 finns inga ändringar som kommer att ha en betydande påverkan för koncernens redovisning.

IFRS 9, "Finansiella instrument", hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. Den fullständiga versionen av IFRS 9 gavs ut i juli 2015 och ersätter delar av IAS 39. IFRS 9 behåller en blandad värderingsansats men förenklar denna ansats i vissa avseenden, introducerar en ny modell för nedskrivningar samt nya principer för säkringsredovisning.

Noter till koncernens delårsrapport i sammandrag - fortsättning

2. REDOVISNINGSPRINCIPER (FORTS.)

2.1 Grund för upprättande (forts.)

Det kommer att finnas tre värderingskategorier för finansiella tillgångar; upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat och verkligt värde över resultaträkningen. Hur ett instrument ska klassificeras beror på företagets affärsmodell och instrumentets karaktäristika. Styrelsen i Catena Media har gjort bedömningen att kundfordringar och övriga fordringar, vilka redovisas till upplupet anskaffningsvärde enligt IAS 39, även vid övergång till IFRS 9 kommer att redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Investeringar i eget kapitalinstrument i Catena Media utgörs av en strategisk investering som enligt IAS 39 har klassificeras som finansiella tillgångar som kan säljas. Denna investering ska redovisas till verkligt värde över resultaträkningen vid övergång till IFRS 9, men det finns även en möjlighet att vid första redovisningstillfället redovisa instrumentet till verkligt värde över övrigt totalresultat. Ingen om klassificering kommer då ske vid avyttring av instrumentet.

IFRS 9 inför också en ny modell för beräkning av förväntade kreditförluster som ersätter nedskrivningsmodellen för inträffade kreditförluster enligt IAS 39. Den nya modellen för beräkning av kreditförluster påverkar värderingen av koncernens kundfordringar och övriga fordringar. Styrelsen i Catena Media bedömer att koncernen inte kommer att påverkas av denna ändring. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 eller senare. Koncernen kommer inte att påverkas av de nya principerna för säkringsredovisning då detta inte tillämpas av koncernen.

För finansiella skulder ändras inte klassificeringen och värderingen i och med införandet av IFRS 9 förutom redovisning av förändringar i den egna kreditrisken i övrigt totalresultat för finansiella skulder som identifierats till verkligt värde över resultaträkningen vid första redovisningstillfället. Denna förändring kommer att påverka redovisningen av förändringar i verkligt värde för koncernens obligationslån som värderas till verkligt värde över resultaträkningen. Styrelsen har kommit fram till att effekten av denna förändring inte blir väsentlig.

IFRS 15, "Intäkter från avtal med kunder", behandlar intäktsredovisning och etablerar principer för redovisning av användbar information till användare av finansiella rapporter, såsom intäktsslag, belopp samt tidpunkt och osäkerheter avseende intäktsredovisning och kassaflöden från avtal med kunder. Intäkter redovisas när en kund erhåller kontroll över tjänsten och därmed kan styra användningen och erhålla nytta från tjänsten. IFRS 15 ersätter IFRS 18 "Intäkter" och IAS 11 "Entreprenadavtal" och relaterade IFRIC-tolkningar. IFRS 15 gäller för räkenskapsår som påbörjas 1 januari 2018 eller senare, tidigare tillämpning är tillåten.

Koncernen har utfört en analys av dess avtal med kunder för att identifiera separata prestationsåtaganden. Den ersättning som Catena Media är berättigad till är inte fastställbar vid den tidpunkt som kontraktet ingås, men ersättningen går att fastställa i slutet på varje månad. Om utfallet på ersättningen är osäker är ersättningen variabel enligt standarden. I dessa fall så kräver standarden att förväntad ersättning ska uppskattas och redovisas när prestationsåtagandet är uppfyllt, om det är mycket sannolikt att en förändring i uppskattningen inte skulle leda till en att en väsentlig del av intäkterna kommer att reverseras.

Catena Media's modell för intäktsredovisning föranleder dock ett undantag till detta krav. Undantaget är applicerbart för variabel ersättning som baseras på försäljnings- eller användningsbaserad royalty hänförlig till licenser av immateriella rättigheter. Då Catena Media's intäktsmodell har en sådan karaktäristika så blir undantaget för royalty tillämpligt. Med hänsyn till ovan, har styrelsen kommit till slutsatsen att övergången till IFRS 15 inte kommer att resultera i några förändringar i Catena Media's intäktsredovisning, och att övergången således inte ger någon materiell påverkan på koncernens finansiella rapporter.

Noter till koncernens delårsrapport i sammandrag - fortsättning

2. REDOVISNINGSPRINCIPER (FORTS.)

2.1 Grund för upprättande (forts.)

Enligt IFRS 16, "Leasing", är, eller innehåller ett kontrakt en lease om kontraktet överför nyttjanderätten av en tillgång under en tidsperiod i utbyte mot betalning. Enligt IFRS 16 ska en leasetagare redovisa en skuld avseende framtida leasebetalningar samt redovisa rätten att nyttja som en tillgång. Det finns ett frivilligt undantag för korttids-lease samt lease av tillgångar av lågt värde. IFRS 16 träder ikraft den 1 januari 2019. Förtida tillämpning är tillåten förutsatt att IFRS 15 tillämpas.. Koncernen utvärderar effekten av IFRS 16, en preliminär bedömning är att huvudsakligen långsiktiga hyreskontrakt för kontorslokaler kontrakterade av koncernens dotterbolag omfattas av denna standard.

Vid rapportperiodens slut har koncernen ej uppsägningsbara operationella leasingåtaganden avseende främst långsiktiga hyreskontrakt för kontorslokaler som uppgår till 8,8 miljoner EUR. Koncernen har ännu ej bedömt vilka andra justeringar, om några, som är nödvändiga vid övergången till IFRS 16 till följd av annan hantering av variabla leasingavgifter samt förlängnings- och uppsägningsoptioner. Det är därför ännu inte möjligt att estimerar beloppet relaterat till nyttjanderätten och leasingkulden som kommer att redovisas vid tillämpningen av den nya standarden samt hur redovisningen kan komma att påverka koncernens resultat och kassaflöde framgent.

3. INTÄKTER

Koncernens intäkter för det fjärde kvartalet 2017 samt för räkenskapsåret 2017 fördelar sig vidare enligt följande:

Koncern	okt-dec 2017	okt-dec 2016	jan-dec 2017	jan-dec 2016
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Sökintäkter	16 938	8 779	53 880	29 423
Betalda intäkter	3 124	3 507	12 710	10 626
Totala intäkter	20 062	12 286	66 590	40 049

Koncern	okt-dec 2017	okt-dec 2016	jan-dec 2017	jan-dec 2016
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Kasinoinkintäkter	13 159	11 122	51 332	37 903
Sportintäkter	5 854	1 164	14 209	2 146
Finansintäkter	1 049	-	1 049	-
Totala intäkter	20 062	12 286	66 590	40 049

Noter till koncernens delårsrapport i sammandrag - fortsättning

2. REDOVISNINGSPRINCIPER (FORTS.)

4. ÖVRIGA INTÄKTER

Under året uppgick övriga intäkter 1,1 miljoner EUR (0) och avser kompensation för intäktsbortfall hänförligt till PPC trafik. Koncernen hade inga övriga intäkter under fjärde kvartalet 2017 eller 2016.

5. JÄMFÖRELSESTÖRANDE KOSTNADER

Jämförelsestörande kostnader är relaterade till kostnader som ej bedöms vara del av att bedriva den ordinarie affärsverksamheten för Catena Media. Dessa kostnader består av transaktionskostnader hänförliga till obligationslånet, kostnader för listbytet till Nasdaq Stockholm (Mid-Cap), och omorganisationskostnader. För 2016 ingår även kostnader för listning på Nasdaq's First Norths Premier-lista. För fjärde kvartalet 2017 uppgick kostnader för listbyte till Nasdaq Stockholm till 0,2 miljoner EUR (0,4) och för året uppgick kostnader hänförliga till obligationslånet och kostnader för listbytet till 2,5 miljoner EUR (2,4). I omorganisationskostnader ingår slutlöner och andra förmåner samt kostnader relaterade till aktieoptioner med accelererad intjäning till följd av avslutad anställning och uppgick till 0,6 miljoner EUR (0) för fjärde kvartalet 2017 samt 1,0 miljoner EUR (0) för helåret 2017.

6. IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Koncernen förvärvade ett antal webbsidor, domäner och spelardatabaser under perioden. Förvärvade immateriella tillgångar under fjärde kvartalet 2017 uppgick till 66,5 miljoner EUR (19,6) och under 2017 till 161,7 miljoner EUR (57,3). Förvärven i fjärde kvartalet 2017 avser främst från Beyondbits, Baybets, Squawka.com samt Pokerscout.com och tidigare under året Slotsia.com, JP Casino Online, Online Media, NewCasinos.com samt Bettingpro.com. Under andra kvartalet 2017 nedjusterades villkorade tilläggsköpeskillningar med 11,4 miljoner EUR (0) som ett resultat av förändringar i estimat och förutsättningar, inga justeringar gjordes under fjärde kvartalet 2017. Aktiverade utgifter för utveckling av webbsidor uppgick till 1,2 miljoner EUR (0,4) för fjärde kvartalet 2017 och 3,1 miljoner EUR (0,4) för helåret 2017.

7. FINANSIELLA PLACERINGAR

Finansiella placeringar utgörs av innehav i onoterade aktier vilka klassificeras som finansiella tillgångar som kan säljas och värderas till verkligt värde via övrigt totalresultat. Verkligt värde per den 31 december 2017 uppgick till 0,6 miljoner EUR (0), vilket motsvarar förvärvskostnaden för aktierna. Verkligt värde utgörs av det investerade beloppet, eftersom bedömningen är att det inte har skett någon väsentlig förändring i det verkliga värdet sedan förvärvstidpunkten i början på 2016. Finansiella placeringar klassificeras i nivå 3 i verkligt värde hierarkin.

Noter till koncernens delårsrapport i sammandrag - fortsättning

8. UPPLÅNING

Upplåningen vid rapportperiodens utgång 2017 utgörs av ett treårigt obligationslån med ett nominellt värde uppgående till totalt 100,0 miljoner EUR (50,0) och med förfall i september 2019. Obligationslånet fördelar sig på 50,0 miljoner EUR (50,0) som gavs ut den 16 september 2016 och 50,0 miljoner EUR som gavs ut den 14 juni 2017. Obligationslånet noterades på Nasdaq Stockholm den 2 november 2016 till ett nominellt värde på 100 000 EUR per andel.

Som säkerhet för obligationslånet har aktierna i moderbolagets väsentliga rörelsedrivande dotterföretag och eventuella övriga väsentliga dotterföretag som kan ägas direkt eller indirekt, från en tidpunkt till en annan, av moderbolaget. Obligationslånet löper med en rörlig kupongränta om Euribor 3m + 6,75 procent. Euribor 3m har en lägstanivå om 0 procent; vidare finns en option om förtida inlösen där inlösenkursen är satt i enlighet med en mekanism såsom den anges i prospektet. Om optionen utnyttjas och obligationslånet löses in i förtid kommer detta att medföra en större effekt på kassaflödet.

1. Som säkerhet för obligationslånet har aktierna i moderbolaget väsentliga rörelsedrivande dotterföretag och eventuella övriga väsentliga dotterföretag som kan ägas direkt eller indirekt, från en tidpunkt till en annan, av moderbolaget.

Verkligt värde för obligationslånet, som vid rapportperioden utgång uppgick till 102,9 miljoner EUR (50,5), fastställdes genom referens till det noterade marknadspriset på Nasdaq Stockholm. Följaktligen har verkligt värde för obligationen klassificerats i nivå 1 i verkligt värdehierarkin.

9. TILLÄGGSKÖPESKILLINGAR

Tilläggsköpeskillingar består av skulder relaterade till ingångna kontrakt för förvärv av immateriella tillgångar från tredje part. Vissa skulder har ett förutbestämt belopp, medan andra inkluderar framtida betalningar som beror på uppfyllnad av resultatmål. Den senare benämns villkorade tilläggsköpeskillingar.

Bedömning av framtida kassaflöden görs av styrelsen för varje förvärv av tillgångar på grundval av deras kunskaper om industrin och hur den ekonomiska miljön sannolikt kommer att påverka den. Per den 31 december 2017 redovisar koncernen skulder uppgående till totalt 61,3 miljoner EUR (26,9) hänförliga till tilläggsköpeskillingar, varav 58,9 miljoner EUR (15,0) avser villkorade tilläggsköpeskillingar. Av dessa så utgör 33,6 miljoner EUR (31,2) kortfristiga tilläggsköpeskillingar. Villkorade tilläggsköpeskillingar per den 31 december 2017 har justerats ner för att reflektera verkligt värde med 7,5 miljoner EUR (0) i enlighet med nivå 3 i verkligt värdehierarkin, se nästa stycke, varav 3,0 miljoner EUR (0) är relaterat till justering av verkligt värde för villkorade tilläggsköpeskillingar som förfaller till betalning inom tolv månader från rapportperioden slut. Justering av beloppet för villkorade tilläggsköpeskillingar påverkar endast koncernens rapport över finansiell ställning där motsvarande justering görs av värdet på de förvärvade immateriella tillgångarna.

Skulder avseende villkorade tilläggsköpeskillingar värderas till verkligt värde och klassificeras i nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Verkligt värde bestäms vid förvärvstillfället och därefter, vid varje rapportperiods slut, genom att beräkna tillgångarnas förväntade framtida kassaflöde. Det framtida kassaflödet diskonteras genom användandet av en diskonteringsränta på 6,75 procent, vilken utgörs av moderbolagets låneränta för obligationslånet.

Diskonteringseffekten för tilläggsköpeskillingar redovisas inom finansiella kostnader, netto efter valutakursdifferenser på tilläggsköpeskillingar.

Under 2017 justerades villkorade tilläggsköpeskillingar ner med totalt 11,4 miljoner EUR (0) mot immateriella tillgångar, beroende på ändringar i estimat för framtida kassaflöden (se not 6), inga justeringar gjordes under fjärde kvartalet 2017 (0).

Det maximala belopp avseende villkorade tilläggsköpeskillingar som kan komma att betalas om samtliga resultatmål uppnås uppgår till 128,3 miljoner EUR, varav 66,3 miljoner EUR (13,9) är redovisade brutto till verkligt värde med en diskonteringsfaktor på 7,5 miljoner EUR (0) vilket resulterar i 58,9 miljoner EUR netto efter diskontering. I tillägg, 2,4 miljoner EUR (0) avser ej villkorade tilläggsköpeskillingar, vilket resulterar i totala tilläggsköpeskillingar i koncernens rapport över finansiell ställning om 61,3 miljoner EUR.

Noter till koncernens delårsrapport i sammandrag - fortsättning

10. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Det finns ingen enskild enhet eller bolag som med majoritet kontrollerar koncernen. Företag som ingår i koncernen, tillsammans med dess aktieägare, betraktas som närstående av styrelsen. Serviceavtalet med Optimizer Invest Limited är uppsagt och avtalet upphörde att gälla den 9 november 2017.

Följande transaktioner har genomförts med närstående:

Övriga transaktioner med närstående	okt - dec 2017	okt - dec 2016	jan - dec 2017	jan - dec 2016
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Inköp av tjänster				
Företag med betydande inflytande*	269	487	2 352	1 369

* Köp av tjänster från företag med ett betydande inflytande omfattar rådgivnings- och resultatarvoden till Optimizer Invest Limited. Dessa avgifter, hänförliga till förvärv, återspeglar det belopp som har betalats under de olika perioderna, och inte maxbeloppet som skulle kunna vara aktuellt att betala i termer av avtalsmässiga överenskommelser som är beroende av uppnåendet av vissa resultatmål.

Moderbolagets resultaträkning och rapport över totalresultat i sammandrag

Moderbolaget	okt-dec 2017	okt-dec 2016	jan-dec 2017	jan-dec 2016
	€ '000	€ '000	€ '000	€ '000
Utdelningsintäkter	-	-	4 746	-
Personalkostnader	(63)	(55)	(293)	(147)
Kostnader hänförliga till börsintroduktion	-	(4)	(908)	(922)
Kostnader hänförliga till börsintroduktion och obligationslån överförda till dotterbolag	900	-	900	-
Övriga rörelsekostnader	(43)	(50)	(219)	(127)
Övriga rörelseintäkter	20	-	59	-
Summa rörelsekostnader	814	(109)	(461)	(1 196)
Rörelseresultat	814	(109)	4 285	(1 196)
Finansiella kostnader	(1 728)	(883)	(5 299)	(1 015)
Nettovinst/(förlust) från finansiell skuld värderad till verkligt värde via resultat	5 278	-	5 278	-
Övriga finansiella kostnader	(882)	(375)	(1 401)	(500)
Övriga finansiella intäkter	(8)	-	(238)	-
Resultat före skatt	-	41	-	539
Inkomstskatt	3 474	(1 326)	2 625	(2 172)
Summa totalresultat för perioden	-	-	(1 266)	-
	3 474	(1 326)	1 359	(2 172)

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Moderbolaget	31 dec 2017	31 dec 2016
	€ '000	€ '000
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Andelar i koncernföretag	904	214
Omsättningstillgångar		
Kundfordringar och övriga fordringar	149 597	44 007
Likvida medel	1 967	31 648
Summa omsättningstillgångar	151 564	75 655
Summa tillgångar	152 468	75 869
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	81	77
Övrigt tillskjutet kapital	47 684	26 271
Övriga reserver	1 226	457
Balanserade vinstmedel (inkl. periodens resultat)	(237)	(1 596)
Summa eget kapital	48 754	25 209
Skulder		
Långfristiga skulder		
Upplåning	102 882	50 500
Summa långfristiga skulder	102 882	50 500
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	832	160
Summa skulder	103 714	50 660
Summa eget kapital och skulder	152 468	75 869

Definitioner av alternativa nyckeltal och definitioner

Termerna som används i denna rapport har följande definition om ej annan anges:

ALTERNATIVA NYCKELTAL	BESKRIVNING	MOTIVERING
EBITDA	Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar	Bolaget redovisar nyckeltalet för att visa det operativa resultat och kassaflöde. Detta används också av investerare, analytiker och bolagets ledning för utvärdering av bolagets operativa lönsamhet.
EBITDA MARGINAL	EBITDA i procent av intäkterna	Bolaget redovisar nyckeltalet eftersom det kan användas för att övervaka värdeskapande som genereras av den löpande verksamheten. Detta används också av investerare, analytiker och bolagets ledning för utvärdering av bolagets operativa lönsamhet.
INTÄKTSTILLVÄXT	Ökning i intäkter jämfört med föregående räkenskapsperiod i procent av intäkterna under föregående räkenskapsperiod	Bolaget redovisar nyckeltalet eftersom det kan användas av läsaren av finansiell information för att bedöma verksamhetens tillväxt.
JUSTERAD EBITDA	EBITDA justerat för jämförelsestörande poster	Bolaget redovisar nyckeltalet eftersom ger en bättre förståelse för resultatet från den löpande verksamheten än icke-justerad EBITDA, det ger också ett mer jämförbart finansiellt mått över tid.
JUSTERAD EBITDA MARGINAL	Justerad EBITDA i procent av intäkterna	Bolaget redovisar nyckeltalet för att visa den underliggande EBITDA-marginalen före jämförelsestörande poster, vilket ger en bättre förståelse för resultatprestationen i den löpande verksamheten än icke-justerade EBITDA-marginal samt ett mer jämförbart finansiellt mått över tid.
JUSTERAD RÖRELSEMARGINAL	Rörelsemarginal justerat för jämförelsestörande poster	Bolaget redovisar nyckeltalet för att visa den underliggande rörelsemarginalen före jämförelsestörande poster, vilket ger en bättre förståelse för resultatprestationen i verksamheten än icke-justerad rörelsemarginal samt ett mer jämförbart finansiellt mått över tid.
JUSTERAT RÖRELSERESULTAT	Rörelseresultatet justerat för jämförelsestörande poster	Bolaget redovisar nyckeltalet för att visa det underliggande rörelseresultatet justerat för jämförelsestörande poster, vilket ger ett mer jämförbart resultatmått över tid.
JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER	Jämförelsestörande poster är poster som ej ingår i den operativa driften av bolagets affärsmodell	Jämförelsestörande poster inkluderar kostnader som ej ingår i den ordinarie affärsverksamheten och som ej är återkommande ur operativ synpunkt. Exempel inkluderar kostnader relaterade till obligationslån, börsnoteringskostnader, kostnader inför byte av noteringslista på Nasdaq Stockholm, samt omstruktureringskostnader.
NDC (NEW DEPOSITING CUSTOMERS)	Antalet nya kunder som gör en första insättning hos en iGaming operatör	Bolaget redovisar nyckeltalet eftersom det är det drivande nyckeltalet för att beräkna intäkter samt långsiktig organisk tillväxt.
ORGANISK TILLVÄXT	Ökning av intäkter justerat för förvärvade portföljer och produkter. Organisk tillväxt inkluderar tillväxt i förvärvade portföljer.	Bolaget redovisar nyckeltalet eftersom det är det drivande nyckeltalet för att beräkna intäkter samt långsiktig organisk tillväxt.

Forts. definitioner av alternativa nyckeltal och definitioner

PRODUKTIVITESTSNYCKELTAL	Intäkter per anställd	Bolaget redovisar nyckeltalet då det används av ledning och investerare för att bedöma produktivitet per anställd.
RÖRELSERESULTAT	Resultat före finansiella poster och skatt	Bolaget redovisar nyckeltalet då det används av ledningen för att se resultatutvecklingen för koncernen.
RÖRELSEMARGINAL	Rörelseresultatet i procent av intäkterna	Bolaget redovisar nyckeltalet då det används av ledningen för att se resultatutvecklingen för koncernen.

Övriga definitioner samt uträkningar finns att tillgå på hemsidan: CatenaMedia.com/investor-relations