

Kvartalsrapport

januari – mars 2019

Q1

Tvåsiffrig tillväxt och förbättrad vinst

- Stark intäktsstillväxt inom alla affärsområden
- Justerad EBITA-marginal på 13,2% (11,6%) till följd av förbättringar inom Industrial och Construction Equipment
- Nytt förvärv bereder vägen för ett starkt erbjudande inom IoT för vertikala transportlösningar

FÖRSTA KVARTALET

- Orderingsgången minskade med 2% till 1 101 MSEK (1 121) med en organisk minskning på 8%
- Intäkterna växte med 22% till 1 167 MSEK (960) med en organisk ökning om 13%
- Justerad EBITA ökade till 153 MSEK (111), marginal 13,2 % (11,6%)
- Resultatet för perioden uppgick till 98 MSEK (53)
- Vinst per aktie uppgick till 1,82 SEK (0,97)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 36 MSEK (-7)
- Leverage (nettoskuld/EBITDA) per den 31 mars 2019 var 1,94 (1,71 per den 31 mars 2018 och 1,55 per den 31 december 2018)

Nyckeltal	Kv1 2019	Kv1 2018	Δ
Orderingsgång, MSEK	1 100,7	1 120,7	-2%
Intäkter, MSEK	1 166,5	959,7	22%
EBITA just, MSEK ²	153,4	111,3	38%
EBITA marginal just, % ²	13,2%	11,6%	
EBITA, MSEK	151,0	94,4	60%
EBIT marginal, %	12,9%	9,8%	
EBIT, MSEK	139,9	80,1	75%
EBIT marginal, %	12,0%	8,3%	
Periodens resultat, MSEK	98,5	52,7	87%
Vinst per aktie, SEK ¹	1,82	0,97	87%
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	35,9	-7,1	-608%
Nettoskuld/EBITDA, kvot	1,94	1,71	14%

¹ Tidigare perioder har justerats för att beakta förändringen av antal aktier efter slutförd nyemission i andra kvartalet 2017

² Före jämförelsestörande poster

Kommentar från vd

Under det första kvartalet 2019 fortsatte Alimak Group att utvecklas starkt med hög vinst- och intäktsstillväxt. Alla affärsområden rapporterade ökande intäkter vilket innebar att koncernens intäkter växte med 22%, 13% organiskt, till 1 167 MSEK (960).

Justerad EBITA ökade till 153 MSEK (111), med en marginal för kvartalet på 13,2% (11,6%). Alla affärsområden bidrog till det ökade resultatet och Construction samt Industrial Equipment förbättrades mest. Inom den senare börjar vi märka effekterna av en ökad aktivitetsnivå inom enheten Oil & Gas såväl som synergier.

Orderingången var något lägre än förra året, hänförligt från Industrial Equipment. En del av denna nedgång kom från striktare interna villkor för orderbokning på BMU-sidan vilket skapade en försening i orderingången om cirka 45 MSEK. Wind-verksamheten redovisade god utveckling inom affären med stegar och hissar men mötte en mer konkurrensutsatt marknad för interna vindkraftskomponenter i Kina vilket ledde till en nedgång i ordrar. Jag är glad att se den ökande orderingången för After Sales och att renoveringar tar fart.

Kassaflödet förbättrades till 36 MSEK (-7), men är fortfarande inte på den nivå där vi vill att det ska vara. Avtalsstillgångar och fordringar ökade då en stor andel av leveranserna skedde under den senare delen av kvartalet.

Planer för en mer digital framtid

Den 2 april kommunicerade vi förvärvet av Dataline i Borås AB. Under många år har Dataline varit vår strategiska partner för design och utveckling av styrsystem, och Alimak Group har varit företagets största kund. Förvärvet är ett första steg mot att upprätta ett IoT-nav med inriktning på att ta fram nya lösningar för att förbättra prestanda och funktionalitet på alla koncernens produkter och tjänster, för att på så sätt ytterligare öka kundvärdet genom ökad säkerhet, produktivitet och kostnadseffektivitet.

Säkerhetens betydelse

Alimak Groups bidrag till hållbarhet bygger framför allt på våra lösningars förmåga att skapa säkra, pålitliga och effektiva arbetsplatser för kunder, användare och deras omgivning.

Under kvartalet har vi sett domslut efter olyckor med transportlösningar, där slutkunden befanns ha agerat felaktigt, då utrustningen inte varit föremål för lämplig service. Produkterna ifråga hade ingen koppling till Alimak Group, men detta understryker behovet av ökat fokus på säkerhet och mer ingående krav på professionellt underhåll.

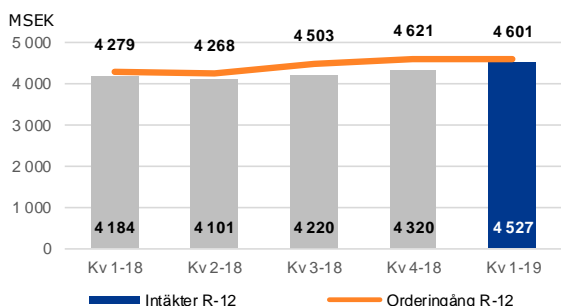
Som marknadsledare deltar vi aktivt i internationella kommittéer som sätter nya säkerhetsstandarder. Förvärvet av Dataline är ett av flera sätt, på vilka vi investerar i teknik för att driva på denna utveckling.

Sammanfattningsvis är utvecklingen under det första kvartalet ett tydligt tecken på Alimak Groups goda ställning när det gäller att fånga upp möjligheter inom att leverera och underhålla säkra och innovativa vertikala transportlösningar och att vi fortsätter förbättra vårt finansiella resultat mot våra uppsatta mål på medellång sikt.

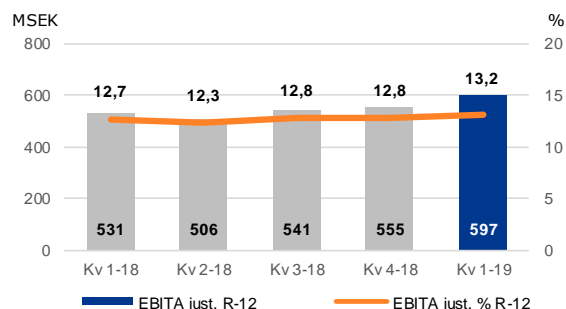


Tormod Gunleiksrud, vd och koncernchef

Orderingång och intäkter R12M



EBITA just. & EBITA just. % R12M



Koncernresultat

JANUARI-MARS

Under kvartalet minskade orderingsgången med 2% till 1 101 MSEK (1 121) med en organisk minskning på 8%. After Sales rapporterade sitt bästa kvartal någonsin, medan Industrial Equipment upplevde en lägre orderingsgång inom Wind-verksamheten.

Intäkterna växte med 22% till 1 167 MSEK (960) med en organisk ökning på 13%. Tillväxt noterades inom alla affärsområden, särskilt i APAC-regionen.

Justerad EBITA under kvartalet uppgick till 153 MSEK (111), med en marginal på 13,2% (11,6%). Den förändrade mixen, till följd av stark intäktstillväxt inom Industrial Equipment, hade en negativ inverkan på koncernens marginal om 1,6%. Alla affärsområden utom After Sales förbättrade sina marginaler. Antagandet av IFRS 16 har haft en positiv inverkan på justerad EBITA om 2 MSEK.

Jämförelsestörande poster för kvartalet uppgick till 2 MSEK (17), främst hänförliga till juridiska kostnader för förvärvet av Dataline.

Avskrivningarna under kvartalet uppgick till 11 MSEK (14), vilket förknippas helt med de förvärvade verksamheterna. Immateriella tillgångar hänförliga till orderstocken skrevs av helt under 2018.

EBIT för kvartalet uppgick till 140 MSEK (80).

Finansnetto var -10 MSEK (-9), varav inverkan från IFRS 16 var -2 MSEK, och återstoden kom till stor del från räntenettot och valutaeffekten.

Skattekostnaden under kvartalet uppgick till 32 MSEK (18) till en skattesats på 24% (26%). Under kvartalet skedde inga väsentliga förändringar ifråga om uppskjutna skattetillgångar.

Resultatet för perioden uppgick till 98 MSEK (53) och ökningen är relaterad till justerad EBITA. Därmed förbättrades vinsten per aktie väsentligt till 1,82 SEK (0,97).

Nettoinvesteringarna i anläggningstillgångar under tredje kvartalet motsvarade totalt 12 MSEK (8). De var huvudsakligen förknippade med regelbundna investeringar i fabriker, varav en produktionsanläggning i Kina har flyttats.

ORDERINGÅNG	Kv1	
	2019	2018
Orderingsgång, MSEK	1 100,7	1 120,7
Förändring, MSEK	-20,0	177,9
Förändring, %	-1,8%	18,9%
Varav:		
Volym & pris, %	-8,2%	9,9%
Kursdifferens, %	6,4%	-2,8%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	11,8%

INTÄKTER	Kv1	
	2019	2018
Intäkter, MSEK	1 166,5	959,7
Förändring, MSEK	206,8	183,0
Förändring, %	21,6%	23,6%
Varav:		
Volym & pris, %	13,5%	-1,9%
Kursdifferens, %	8,1%	-2,3%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	27,7%

EBIT & EBITA just. ¹	Kv1	
	2019	2018
EBIT, MSEK	139,9	80,1
EBIT marginal, %	12,0%	8,3%
EBITA just, MSEK	153,4	111,3
EBITA marginal just, %	13,2%	11,6%
Förändring, MSEK	42,1	20,4
Förändring, %	37,8%	22,4%
Varav:		
Volym & pris, %	31,6%	15,6%
Kursdifferens, %	6,2%	-1,7%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	8,4%

¹ Före jämförelsestörande poster

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 36 MSEK (-7) till följd av ökat rörelsekapital på 112 MSEK (87). Den bakomliggande faktorn var större avtalsstillgångar för BMU-projekt, men även ett ökat antal fordringar efter intäktsstillväxten.

FINANSIELL STÄLLNING

Per den 31 mars 2019 uppgick den totala nettoskuldssättningen till 1 234 MSEK (867 per den 31 december 2018). Inverkan från IFRS 16 var 363 MSEK.

Skuldsättningsgraden var 54,4 % (56,5% per den 31 december 2018) och leverage (nettoskuld/EBITDA) 1,94 (1,55 per den 31 december 2018). Effekten av IFRS 16 var 0,57 punkter, delvis kompenserad av det förbättrade EBITDA-resultatet.

MEDARBETARE

Per den 31 mars 2019 uppgick antalet heltidsanställda i koncernen till 2 361 (2 306).

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER RAPPORTPERIODEN JANUARI – MARS 2019

Utdelning för 2018

Styrelsen har föreslagit en utdelning om 2,75 SEK per aktie utifrån det befintliga antalet aktier.

Interimsförändringar i ledningen

Den 10 januari 2019 utsågs Patrik Sundqvist till Interim Global Head för affärsområdet After Sales efter att Michael Pagendam sjukskrivits.

Föreslagna ändringar i styrelsen

Nomineringskommittén har föreslagit Sven Törnkvist som ny styrelsemedlem, då Joakim Rosengren har beslutat att lämna styrelsen.

Sven Törnkvist, född 1971, är Head of Digital Business Development vid EQT, Stockholm. Han har lång erfarenhet från ledande befattningar inom olika företag, bland annat Ericsson och Google.

Sven har en magisterexamen i ekonomi med marknadsföring och internationella affärer som huvudämne från Handelshögskolan i Stockholm. Sven har även ett SSE Scholarship från Stanford University, USA.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODEN

Förvärv av Dataline i Borås AB

Den 2 april 2019 meddelade Alimak Group att ett avtal om att förvärva Dataline i Borås AB hade ingåtts. I mer än två decennier har företaget varit en viktig leverantör av styrsystem för bygglyftanordningar och permanenta hissar för Alimak Group. Förvärvet följer Alimak Groups strategi att investera i teknik för att med nya, förbättrade produkter och tjänster ytterligare förbättra framtida produktivitet och säkerhet för kunder.

Förvärvet kommer att vara det första steget på Alimak Groups väg mot att upprätta ett IoT-utvecklingsnav för nya lösningar för att förbättra prestanda och funktionalitet hos alla koncernens produkter och tjänster. Det långsiktiga målet är att öka säkerheten och produktiviteten för kunderna.

FINANSIELLA MÅL OCH RIKTLINJER

Läs mer i den senaste årsredovisningen och på alimakgroup.com.

Construction Equipment

Andel av intäkter



Andel av EBITA just.



En allmänt stark efterfrågan på de flesta marknaderna ledde till en ökad orderingsgång om 7%, även om den organiska orderingsgången sjönk något med 1%. En utmärkt inledning på året för affärsområdet i USA med fortsatt stark utveckling för både orderingsgång och intäkter. Sydostasien och Mellanöstern har återhämtat sig efter tidigare svaga kvartal.

I Europa var orderingsgång och intäkter svagare jämfört med samma kvartal 2018, framför allt i Skandinavien och Tyskland. I Storbritannien var det nedåt på ordersidan, men utgångsläget var ett mycket bra jämförelsekvartal från förra året.

Sammanlagt levererade affärsområdet en intäktsstillväxt på 18%, eller 8% i organisk tillväxt, med hjälp av orderstocken från det starka fjärde kvartalet. Den största intäktsstillväxten kom från USA och de asiatiska marknaderna.

Justerad EBITA förbättrades till 30 MSEK (17), vilket representerar en marginal på 14,5% (9,5%), med ökad bruttomarginal efter volymtillväxt såväl som fördelaktig valutapåverkan. Rörelsekostnaderna påverkades negativt av kostnader relaterade till flytten av produktionsanläggningen i Kina, men befann sig i övrigt på samma nivå som förra året.

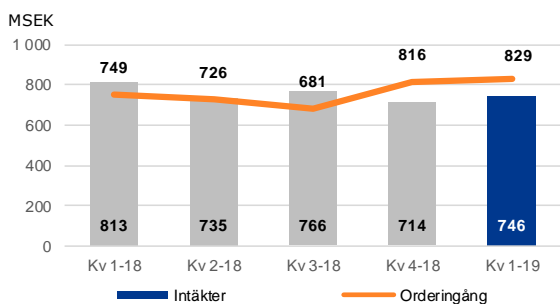
ORDERINGÅNG	Kv1	
	2019	2018
Orderingsgång, MSEK	211,8	198,9
Förändring, MSEK	13,0	-80,9
Förändring, %	6,5%	-28,9%
Varav:		
Volym & pris, %	-0,9%	-27,0%
Kursdifferens, %	7,4%	-1,9%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	0,0%

INTÄKTER	Kv1	
	2019	2018
Intäkter, MSEK	207,8	176,8
Förändring, MSEK	31,0	20,2
Förändring, %	17,5%	12,9%
Varav:		
Volym & pris, %	8,0%	16,2%
Kursdifferens, %	9,5%	-3,3%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	0,0%

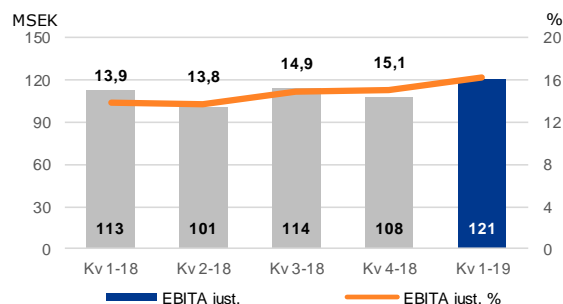
EBITA just. ¹	Kv1	
	2019	2018
EBITA just, MSEK	30,2	16,8
EBITA marginal just, %	14,5%	9,5%
Förändring, MSEK	13,4	2,6
Förändring, %	80,1%	18,7%
Varav:		
Volym & pris, %	74,9%	20,4%
Kursdifferens, %	5,2%	-1,7%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	0,0%

¹ Före jämförelsestörande poster

Orderingsgång och intäkter R12M



EBITA just. & EBITA just. % R12M



Industrial Equipment

Andel av intäkter



Andel av justerad EBITA



Efter flera kvartal med hög orderingsgång, och därmed en solid orderstock, var början på 2019 svagare med en orderingsgång som sjönk med 11%, 17% organiskt. Koncernen har infört striktare interna villkor för bokning av orderingsgången i den finansiella redovisningen. Detta hade en försenande effekt på orderingsgången för BMU-verksamheten. Bortsett från detta hade BMU-verksamheten en stabil utveckling.

Beställningar på interna komponenter till vindkraftverk från Kina minskade under kvartalet. Det berodde delvis på förseningar i viktiga årliga förhandlingar med OEM-tillverkare, medan lösningar för stegar och hissar gick bra.

Orderingsgången var bra inom såväl enheten Oil & Gas som General Industry. Asien och Europa var drivande faktorer bakom den förra och USA bakom den senare.

Intäkterna växte med 33%, med en organisk tillväxt om 24%, till 570 MSEK (429) efter ökande aktiviteter inom alla enheter och med draghjälp från förra årets starka orderstock. Oil & Gas växte väsentligt från låga nivåer. Även Wind-verksamheten rapporterade stark tillväxt, särskilt vad gäller offshore-leveranser.

Justerad EBITA på 34 MSEK (11) och en marginal på 5,9% (2,5%) är en väsentlig förbättring jämfört med förra året, drivet av större volymer inom Oil & Gas-enheten i kombination med synergier från integrationen.

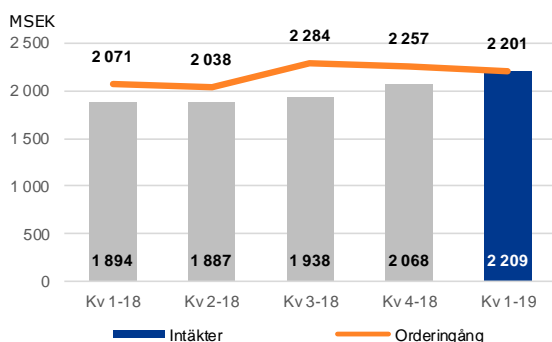
ORDERINGÅNG	Kv1	
	2019	2018
Orderingsgång, MSEK	477,2	533,2
Förändring, MSEK	-56,0	214,4
Förändring, %	-10,5%	67,2%
Varav:		
Volym & pris, %	-16,6%	39,8%
Kursdifferens, %	6,1%	-2,6%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	30,1%

INTÄKTER	Kv1	
	2019	2018
Intäkter, MSEK	570,0	428,6
Förändring, MSEK	141,4	98,7
Förändring, %	33,0%	29,9%
Varav:		
Volym & pris, %	24,2%	-19,3%
Kursdifferens, %	8,7%	-1,0%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	50,3%

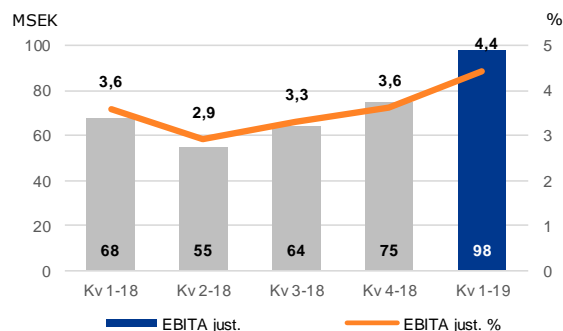
EBITA just. ¹	Kv1	
	2019	2018
EBITA just, MSEK	33,5	10,9
EBITA marginal just, %	5,9%	2,5%
Förändring, MSEK	22,6	-0,6
Förändring, %	207,5%	-5,3%
Varav:		
Volym & pris, %	192,7%	-48,7%
Kursdifferens, %	14,8%	15,0%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	28,4%

¹ Före jämförelsestörande poster

Orderingsgång och intäkter R12M



EBITA just. & EBITA just. % R12M



After Sales

Andel av intäkter



Andel av justerad EBITA



After Sales rapporterade en ökad ordergång på 12%, medan den organiska ordergången ökade med 5% och slutsumman blev 321 MSEK (286). Det är den bästa ordergångssiffran som affärsområdet har rapporterat hittills. Huvudsakligen kom ökningen från eftermarknadsbeställningar för varumärket Alimak, men det ingick även en del viktiga serviceavtal för BMU-installationer. Regionalt sett utvecklades Asien och Europa bäst.

Intäkterna växte med 9% med en organisk ökning om 1%. De första två månaderna kännetecknades av extremt kallt väder i USA och Tyskland, vilket hade en negativ inverkan på tjänsteleveranser. Förhållandena och aktivitetsnivåerna förbättrades väsentligt i mars.

Justerad EBITA på 78 MSEK (74) och en marginal på 26,2% (27,2%) är något lägre än förra årets första kvartal, men innebär en förbättring jämfört med det fjärde kvartalet 2018. Väderförhållandena inverkade även på kapacitetsutnyttjandet av personal samt lönsamheten.

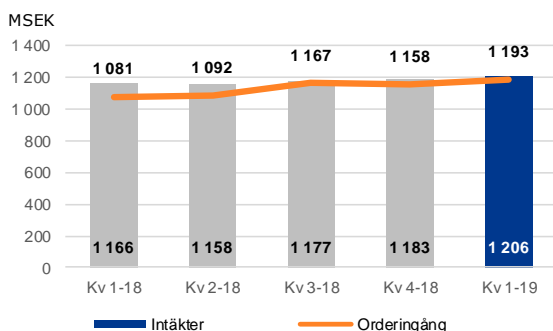
ORDERINGÅNG	Kv1	
	2019	2018
Ordergång, MSEK	321,2	286,1
Förändring, MSEK	35,1	32,4
Förändring, %	12,3%	12,8%
Varav:		
Volym & pris, %	4,8%	11,4%
Kursdifferens, %	7,4%	-4,5%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	5,9%

INTÄKTER	Kv1	
	2019	2018
Intäkter, MSEK	297,2	273,9
Förändring, MSEK	23,4	58,8
Förändring, %	8,5%	27,3%
Varav:		
Volym & pris, %	1,2%	8,6%
Kursdifferens, %	7,3%	-4,3%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	22,9%

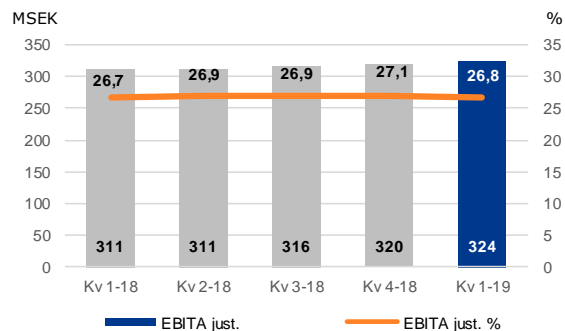
EBITA just. ¹	Kv1	
	2019	2018
EBITA just, MSEK	77,8	74,4
EBITA marginal just, %	26,2%	27,2%
Förändring, MSEK	3,4	15,6
Förändring, %	4,6%	26,5%
Varav:		
Volym & pris, %	-1,1%	22,8%
Kursdifferens, %	5,7%	-3,8%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	7,5%

¹ Före jämförelsestörande poster

Ordergång och intäkter R12M

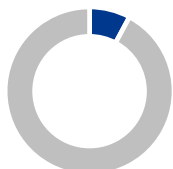


EBITA just. & EBITA just. % R12M

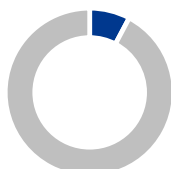


Rental

Andel av intäkter



Andel av EBITA just.



Orderingången föll med 8% på årsbasis och minskade organiskt med 15% till 90 MSEK (102).

Affärsområdet har en solid orderstock och drivs med ett högt kapacitetsutnyttjande på de flesta marknader där koncernen bedriver uthyrningsverksamhet, vilket innebär högre intäkter men även att enbart ordrar med startdatum längre fram i tiden kan tas. Specifikt hade detta en inverkan på orderingången i Australien under kvartalet.

Intäkterna steg med 14% och ökade organiskt med 10% till 91 MSEK (80), med tillväxt i både Australien och Europa. Detta trots att vissa projekt försenades av kunder i Nederländerna.

Som vanligt påverkades marginalerna under det första kvartalet av ett lägre än genomsnittligt kapacitetsutnyttjande av personal till följd av semestertider, men den justerade EBITA-marginalen var fortfarande bra på 13,0% (11,6%). Marginalförbättringen jämfört med förra året var märkbar trots en minskad försäljning av begagnad utrustning.

ORDERINGÅNG

	Kv1	
	2019	2018
Orderingång, MSEK	90,4	102,4
Förändring, MSEK	-12,0	11,9
Förändring, %	-11,7%	13,2%
Varav:		
Volym & pris, %	-14,8%	14,3%
Kursdifferens, %	3,1%	-1,1%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	0,0%

INTÄKTER

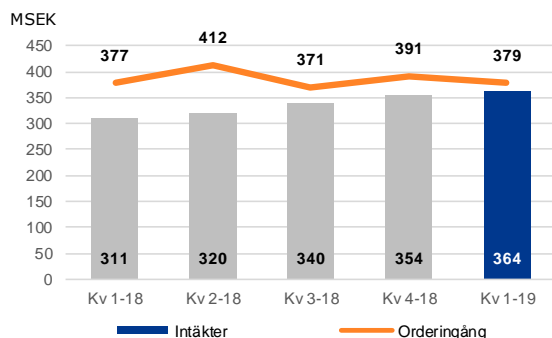
	Kv1	
	2019	2018
Intäkter, MSEK	91,5	80,4
Förändring, MSEK	11,1	5,5
Förändring, %	13,7%	7,3%
Varav:		
Volym & pris, %	9,8%	7,3%
Kursdifferens, %	3,9%	-0,1%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	0,0%

EBITA just.¹

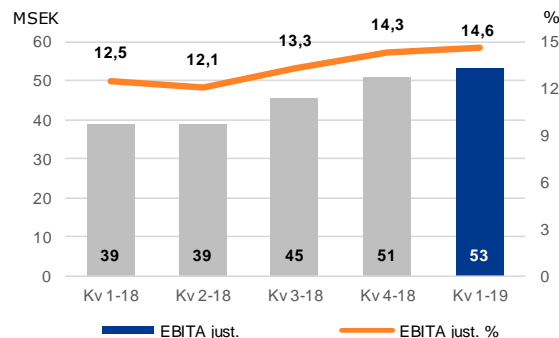
	Kv1	
	2019	2018
EBITA just, MSEK	11,9	9,4
EBITA marginal just, %	13,0%	11,6%
Förändring, MSEK	2,5	2,9
Förändring, %	27,1%	44,4%
Varav:		
Volym & pris, %	23,1%	50,1%
Kursdifferens, %	4,0%	-5,7%
Förvärv & avyttringar, %	0,0%	0,0%

¹ Före jämförelsestörande poster

Orderingång och intäkter R12M



EBITA just. & EBITA just. % R12M



FÖRSÄKRAN

Den verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, den 25 april 2019

Alimak Group AB, org.nr. 556714-1857

Tormod Gunleiksrud
vd och koncernchef

Resultaträkning i sammandrag, koncernen

MSEK	Kv1 2019	Kv1 2018
Intäkter	1 166,5	959,7
Kostnad för sålda varor och tjänster	-796,2	-648,7
Bruttoresultat	370,3	311,0
Totala rörelsekostnader	-230,4	-230,9
Rörelseresultat (EBIT)	139,9	80,1
Finansnetto	-9,5	-9,2
Resultat före skatt (EBT)	130,4	70,9
Skatter	-31,9	-18,2
Periodens resultat	98,5	52,7
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	98,5	52,7
Vinst per aktie, SEK	1,82	0,97
Övrigt totalresultat för perioden		
Poster som kommer att omklassificeras till nettoresultatet		
Valutakursdifferenser	58,5	53,8
Kassaflödessäkringar	-11,5	-4,3
Uppskjuten skatt hänförlig till säkringar	3,1	1,0
Summa	50,1	50,5
Poster som inte omklassificeras till nettoresultatet		
Omvärdering av pensionsplan	-15,1	0,0
Uppskjuten skatt hänförlig till omvärdering av pensionsplan	4,0	0,0
Summa	-11,1	0,0
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	39,0	50,5
Periodens totalresultat	137,5	103,2
Hänförligt till moderbolagets aktieägare	137,5	103,2

Balansräkning i sammandrag, koncernen

MSEK	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	2 970,2	2 926,0	2 930,1
Materiella anläggningstillgångar	376,8	358,4	357,7
Nyttjanderätt	362,1	-	-
Finansiella och övriga anläggningstillgångar	163,4	80,8	168,8
Summa anläggningstillgångar	3 872,5	3 365,2	3 456,6
Varulager	667,7	671,8	679,4
Avtalstillgångar	313,3	206,6	244,4
Kundfordringar	983,3	889,1	1 017,8
Övriga kortfristiga fordringar	397,7	248,1	278,6
Likvida medel	289,0	282,6	355,6
Summa omsättningstillgångar	2 651,0	2 298,2	2 575,8
SUMMA TILLGÅNGAR	6 523,5	5 663,4	6 032,4
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	3 547,7	3 202,5	3 409,7
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder	1 073,6	1 155,4	1 110,5
Leasingskuld	343,8	-	-
Övriga långfristiga skulder	342,5	379,0	327,6
Summa långfristiga skulder	1 759,9	1 534,4	1 438,1
Kortfristiga skulder			
Räntebärande skulder	111,7	45,9	111,8
Leasingskuld	18,7	-	-
Avtalsskulder	99,5	-	87,8
Leverantörsskulder	444,7	478,5	553,4
Övriga kortfristiga skulder	541,3	402,1	431,6
Summa kortfristiga skulder	1 215,9	926,5	1 184,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	6 523,5	5 663,4	6 032,4

Förändringar i eget kapital i sammandrag, koncernen

MSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Säkrings- reserv	Vinst inklusive periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans, 1 jan 2018	1,1	2 950,6	64,3	0,2	83,1	3 099,3
Nyemission ¹	-	-	-	-	-	0,0
Periodens resultat	-	-	-	-	52,7	52,7
Förändringar av verkligt värde	-	-	-	-4,3	-	-4,3
Skatt hänförlig till omvärderingar	-	-	-	1,0	-	1,0
Omräkningsdifferenser	-	-	53,8	-	-	53,8
Periodens totalresultat	-	-	53,8	-3,3	52,7	103,2
Utdelning	-	-	-	-	-	0,0
Utgående balans, 31 mar 2018	1,1	2 950,6	118,1	-3,1	135,8	3 202,5
Nyemission ¹	-	-	-	-	-	0,0
Periodens resultat	-	-	-	-	291,3	291,3
Förändringar av verkligt värde	-	-	-	1,5	-	1,5
Omvärdering av pensionsplaner	-	-	-	-	9,2	9,2
Skatt hänförlig till omvärderingar	-	-	-	-0,4	-1,7	-2,1
Omräkningsdifferenser	-	-	43,8	-	-	43,8
Periodens totalresultat	-	-	43,8	1,1	298,8	343,7
Utdelning	-	-	-	-	-124,6	-124,6
Förvärv av egna aktier	-	-12,1	-	-	-	-12,1
Aktierelaterade ersättningar	-	0,2	-	-	-	0,2
Utgående balans, 31 dec 2018	1,1	2 938,7	161,9	-2,0	310,0	3 409,7
Ingående balans, 1 jan 2019	1,1	2 938,7	161,9	-2,0	310,0	3 409,7
Periodens resultat	-	-	-	-	98,5	98,5
Förändringar av verkligt värde	-	-	-	-11,5	-	-11,5
Omvärdering av pensionsplaner	-	-	-	-	-15,1	-15,1
Skatt hänförlig till omvärderingar	-	-	-	3,1	4,0	7,1
Omräkningsdifferenser	-	-	58,6	-	-	58,6
Periodens totalresultat	-	-	58,6	-8,4	87,4	137,6
Utdelning	-	-	-	-	-	-
Aktierelaterade ersättningar	-	0,4	-	-	-	0,4
Utgående balans 31 mar 2019	1,1	2 939,1	220,5	-10,4	397,4	3 547,7

Kassaflödesanalys, koncernen

MSEK	Kv1 2019	Kv1 2018
Den löpande verksamheten:		
Resultat före skatt	130,4	70,9
Återföring av avskrivningar	51,0	31,3
Betald skatt	-39,1	-15,9
Justeringar för poster som inte påverkar kassaflödet	5,7	-6,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	148,0	80,2
Förändringar i rörelsekapital:		
Förändring av lager	11,2	-92,5
Förändring av avtalstillgångar	-66,1	26,7
Förändring av rörelsefordringar	-53,4	-35,6
Förändring av rörelseskulder	-3,8	14,1
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital	-112,1	-87,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten	35,9	-7,1
Investeringsverksamhet:		
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-4,0	-0,1
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-12,2	-8,8
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0,0	0,5
Förändringar i finansiella tillgångar	-24,9	0,0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-41,1	-8,4
Finansieringsverksamhet:		
Utdelning	0,0	0,0
Nyemission	0,0	0,0
Betalning av leasingskulder	-22,5	-
Upptagna lån och amorteringar, netto	-53,0	-51,7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-75,5	-51,7
Periodens kassaflöde	-80,7	-67,2
Likvida medel vid periodens början	355,6	341,3
Kursdifferens i likvida medel	14,1	8,5
Likvida medel vid periodens slut	289,0	282,6

Nyckeltal

Kvartalsdata	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Orderingång, MSEK	1 100,7	1 214,4	1 103,6	1 182,4	1 120,7
Intäkter, MSEK	1 166,5	1 150,2	1 098,9	1 111,6	959,7
EBITDA, MSEK	190,9	159,5	134,1	152,6	111,4
EBITA just, MSEK	153,4	158,6	135,9	148,7	111,3
EBITA marginal just, %	13,2%	13,8%	12,4%	13,4%	11,6%
EBITA, MSEK	151,0	143,9	116,6	135,5	94,4
EBITA marginal, %	12,9%	12,5%	10,6%	12,2%	9,8%
EBIT, MSEK	139,9	133,6	105,0	120,7	80,1
EBIT, %	12,0%	11,6%	9,6%	10,9%	8,3%
Periodens resultat, MSEK	98,5	143,7	68,5	79,1	52,7
Periodens totalresultat, MSEK	137,5	152,9	15,2	175,6	103,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	35,9	147,8	112,8	-13,7	-7,1
Periodens kassaflöde, MSEK	-80,7	32,0	43,8	-7,4	-67,2
Operativt kassaflöde/EBITDA	0,2	0,9	0,8	-0,1	-0,1
Antal aktier, i tusental ¹	54 157,9	54 157,9	54 157,9	54 157,9	54 157,9
Genomsnittligt antal aktier, i tusental	54 157,9	54 157,9	54 157,9	54 157,9	54 157,9
Vinst per aktie, SEK	1,82	2,65	1,26	1,46	0,97
Vinst per aktie, SEK ²	1,82	2,65	1,26	1,46	0,97
Vinst per aktie, SEK, beräknat på antal aktier den 30 sept 2018	1,82	2,65	1,26	1,46	0,97
Kassaflöde per aktie, SEK ²	-1,5	0,59	0,81	-0,14	-1,24
Eget kapital per aktie, SEK ²	65,5	62,96	60,36	60,08	59,13
Totala tillgångar, MSEK	6 523,5	6 032,3	5 845,1	5 968,8	5 663,4
Likvida medel i periodens slut, MSEK	289,0	355,6	317,1	287,9	282,6
Eget kapital, MSEK	3 547,7	3 409,7	3 268,9	3 253,7	3 202,5
Sysselsatt kapital, MSEK	4 781,5	4 276,5	4 248,4	4 343,3	4 121,3
Nettoskuld, MSEK	1 233,8	866,7	979,5	1 089,6	918,8
Soliditet, %	54,4%	56,5%	55,9%	54,5%	56,5%
Avkastning på eget kapital, %	11,5%	10,6%	9,3%	9,5%	10,3%
Avkastning på sysselsatt kapital exklusive goodwill, %	25,1%	23,4%	22,5%	19,7%	21,1%
Avkastning på sysselsatt kapital, %	11,7%	10,6%	10,1%	9,1%	9,8%
Räntetäckningsgrad, ggr	-	-	-	4,66	2,68
Nettoskuld/EBITDA-kvot	1,94	1,55	1,81	2,16	1,71
Antal anställda	2 361	2 360	2 350	2 325	2 306

¹ Det finns inga finansiella instrument eller andra kontrakt som kan ge innehavaren rätt till potentiella aktier, således föreligger ingen utspädning

² Tidigare perioder har justerats för att beakta förändringen av antal aktier efter slutförd nyemission i andra kvartalet 2017

Rullande 4 kvartal	2019		2018		
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Orderingång, MSEK	4 601,1	4 621,1	4 502,9	4 268,2	4 279,1
Intäkter, MSEK	4 527,2	4 320,4	4 220,1	4 101,0	4 183,8
EBITA just, MSEK	596,6	554,5	540,7	506,1	530,6
EBITA marginal just, %	13,2%	12,8%	12,8%	12,3%	12,7%
EBITA, MSEK	547,0	490,5	473,3	438,3	473,3
EBITA marginal, %	12,1%	0,1	0,1	0,1	0,1
EBIT, MSEK	499,2	439,4	418,8	382,6	417,9
EBIT, %	11,0%	10,2%	9,9%	9,3%	10,0%
Periodens resultat, MSEK	389,7	344,0	290,8	294,4	293,9
Periodens totalresultat, MSEK	343,7	447,0	429,1	416,5	265,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten, MSEK	305,8	239,8	265,8	227,1	284,8
Periodens kassaflöde, MSEK	-12,2	1,2	-3,6	-41,0	-47,5

Historisk kvartalsdata 2017 – 2019

MSEK	2019		2018			2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Orderingång									
Construction Equipment	212	248	143	226	199	113	188	249	280
Industrial Equipment	477	600	585	539	533	627	338	573	319
After Sales	321	254	314	303	286	263	239	292	254
Rental	90	113	61	114	102	93	103	79	90
Totalt	1 101	1 214	1 104	1 182	1 121	1 096	869	1 193	943
Intäkter									
Construction Equipment	208	176	176	185	177	228	146	262	157
Industrial Equipment	570	580	537	523	429	448	487	530	330
After Sales	297	303	290	316	274	296	271	325	215
Rental	91	91	95	87	80	77	76	78	75
Totalt	1 167	1 150	1 099	1 112	960	1 050	980	1 194	777
EBITA just.									
Construction Equipment	30	34	27	31	17	41	13	42	14
Industrial Equipment	34	32	18	14	11	21	9	27	12
After Sales	78	78	76	92	74	74	71	92	59
Rental	12	14	15	12	9	9	9	12	6
Totalt	153	159	136	149	111	145	101	173	91
EBITA									
Construction Equipment	30	46	27	30	17	40	6	42	14
Industrial Equipment	32	11	6	4	-1	6	-1	25	7
After Sales	77	73	69	89	70	9	9	12	6
Rental	12	14	15	12	9	72	68	92	58
Totalt	151	144	117	135	95	127	82	170	86

LEDNINGENS UPPSKATTNING (PROFORMA), EJ REVIDERAD, ENDAST FÖR REFERENS 2016 - Kv1 2017

MSEK	2019		2018			2017			
	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1	Kv 4	Kv 3	Kv 2	Kv 1
Orderingång									
Construction Equipment	212	248	143	226	199	113	188	249	280
Industrial Equipment	477	600	585	539	533	627	338	573	622
After Sales	321	254	314	303	286	263	239	292	290
Rental	90	113	61	114	102	93	103	79	90
Totalt	1 101	1 214	1 104	1 182	1 121	1 096	869	1 193	1 281
Intäkter									
Construction Equipment	208	176	176	185	177	228	146	262	157
Industrial Equipment	570	580	537	523	429	448	487	530	504
After Sales	297	303	290	316	274	296	271	325	255
Rental	91	91	95	87	80	77	76	78	75
Totalt	1 167	1 150	1 099	1 112	960	1 050	980	1 194	990

Resultaträkning, moderbolaget

MSEK	Kv1 2019	Kv1 2018
Nettoomsättning	2,5	3,5
Rörelsekostnader	-7,0	-8,9
Rörelseresultat (EBIT)	-4,5	-5,4
Finansnetto	4,4	4,1
Resultat efter finansiella poster	-0,1	-1,3
Koncernbidrag	-	-
Resultat före skatt (EBT)	-0,1	-1,3
Skatter	0,0	0,0
Periodens resultat	-0,1	-1,3

Balansräkning, moderbolaget

MSEK	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	1 898,4	1 898,4	1 898,4
Övriga anläggningstillgångar	1,8	1,1	1,1
Summa anläggningstillgångar	1 900,2	1 899,5	1 899,5
Omsättningstillgångar			
Fordringar på koncernföretag	1 623,8	1 706,7	1 594,5
Övriga kortfristiga fordringar	2,1	215,7	0,6
Likvida medel	0,0	0,0	0,0
Summa omsättningstillgångar	1 625,9	1 922,4	1 595,1
SUMMA TILLGÅNGAR	3 526,1	3 821,9	3 494,6
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	2 902,9	3 039,6	2 902,4
Långfristiga räntebärande skulder	87,6	54,5	106,6
Kortfristiga räntebärande skulder	54,9	23,3	29,8
Skulder till koncernföretag	465,2	651,0	402,6
Övriga kortfristiga skulder	15,5	53,5	53,2
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	3 526,1	3 821,9	3 494,6

Noter

NOT 1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IFRS, med tillämpning av IAS 34, Delårsrapportering. Samma redovisnings- och värderingsprinciper har tillämpats som i den senaste årsredovisningen med undantag för nya och reviderade standarder och tolkningar som trädde i kraft den 1 januari 2018. Mått som inte följer IFRS redovisas också i rapporten, eftersom de anses vara ett viktigt kompletterande mått på bolagets resultat. Definitioner av dessa återfinns på koncernens webbplats.

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 "Leasing" ersätter den nuvarande IAS 17 "Leasing", inklusive tolkningarna i IFRIC 4 SIC 15 och SIC 27. Standarden gäller från och med den 1 januari 2019. IFRS 16 tillämpar en kontrollmodell för att identifiera leasingavtal, och skiljer på leasing- och serviceavtal beroende på om det finns en identifierad tillgång som kontrolleras av leasetagaren. I standarden finns inte längre klassificeringen av leasingavtal som operativ eller finansiell leasing för leasetagare, och istället införs en enda redovisningsmodell. I modellen medför leasingavtal att leasetagaren erhåller rätten att använda en tillgång under leasingavtalets löptid och, om leasingbetalningar sker under en tidsperiod, erhålls även finansiering. Alimak Groups operativa leasingavtal redovisas som anläggningstillgångar och finansiella skulder i koncernens rapporter över den finansiella ställningen. Istället för operativa leasingkostnader redovisar Alimak Group avskrivningar och räntekostnader i koncernens rapporter över totalresultat. Leasingbetalningar inverkar på kassaflödet från den löpande verksamheten (t.ex. räntor) samt kassaflödet från finansieringsaktiviteter (återbetalning av leasingskulden) i kassaflödesanalysen. Standarden innehåller inga väsentliga förändringar av leasegivarens redovisningskrav.

Alimak Group tillämpar den nya standarden med den modifierade retroaktiva metoden, vilket innebär att jämförelsesiffror inte justeras. Den kumulativa effekten av tillämpningen av IFRS 16 redovisas per den 1 januari 2019. Leasingskulderna hänförliga till leasingavtal som tidigare har klassificerats som operativ leasing enligt IAS 17, värderas till nuvärdet av de kvarvarande leasingbetalningarna, med en diskontering genom den marginella låneräntan per den 1 januari 2019. Alimak Group redovisar tillgångar med nyttjanderätt till ett belopp som motsvarar leasingskulden, justerat med beloppet för förbetalda eller upplupna leasingbetalningar som är redovisad i koncernens rapporter över den finansiella ställningen per den 31 december 2018. Därmed har övergången till IFRS 16 inte någon inverkan på koncernens eget kapital.

Alimak Group tillämpar inte IFRS 16 på immateriella tillgångar. Icke-leasingkomponenter kostnadsförs och redovisas inte som en del av tillgångar med rätt till användning eller leasingskulden. Vid dagen för den inledande tillämpningen av IFRS 16 har Alimak Group på nytt bedömt om ett avtal är eller innehåller en leasing.

För leasingavtal klassificerade som finansiell leasing enligt IAS 17 är per den 1 januari 2019 det redovisade värdet för tillgångar med nyttjanderätt och leasingskulden enligt IFRS 16 det redovisade värdet för leasingtillgången och leasingskulden enligt IAS 17 omedelbart före övergången till IFRS 16.

Den inledande tillämpningen av IFRS 16 hade följande preliminära effekter på koncernens rapporter avseende den finansiella ställningen vid dagen för den inledande tillämpningen den 1 januari 2019.

MSEK	1 jan 2019
Tillgång med nyttjanderätt	378
Totala tillgångar	378
Leasingskulder, kortfristiga	76
Leasingskulder, långfristiga	302
Totala skulder	378

Alimak Group har identifierat leasingavtal relaterade till exempelvis lokaler, fordon och utrustning.

Vid fastställandet av saldon ovan är de huvudsakliga bedömningarna relaterade till att bestämma leasingperioder och huruvida ett avtal är eller innehåller en leasing. Med avseende på leasingperioder innehåller de flesta leasingavtalen för lokaler alternativ som innebär att antingen förlänga eller säga upp avtalet. När en leasingperiod ska bestämmas, beaktar Alimak Group alla fakta och omständigheter som skapar ett ekonomiskt incitament för att utöva en förlängningsoption eller att inte utöva en uppsägningsoption. Exempel på faktorer som beaktas är bland annat strategiska planer, bedömningar av framtida tekniska förändringar, underliggande tillgångars betydelse för Alimak Groups verksamheter och/eller kostnader knutna till att inte förlänga eller säga upp leasingen.

Skillnaden mellan Alimak Groups framtida minimi leasingbetalningar enligt operativa leasingavtal i enlighet med IAS 17 och leasingskulden som redovisas enligt IFRS 16 per den 1 januari 2019, är huvudsakligen kopplad till finansiell leasing, uppskattade förlängningsperioder av leasingperiod och nya bedömningar om huruvida ett avtal är eller innehåller en leasing. Se nedanstående avstämning av leasingförpliktelser per den 1 december 2018 och leasingskulder per den 1 januari 2019.

Avstämning leasingförpliktelser till leasingskulder	1 jan 2019
Operativa leasingförpliktelser per den 31 december 2018	201,0
Möjlighet att förlänga leasingavtal för lokaler	204,2
Övriga	-0,2
Leasingskuld brutto per den 1 januari 2019	405,0
Diskontering	-27,0
Ytterligare leasingskulder som ett resultat av den inledande tillämpningen av IFRS 16 per den 1 januari 2019	378,0

Alimak Group AB är moderbolag i Alimak Group. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och standarden RFR 2, Redovisning för juridiska personer, utgiven av Rådet för finansiell rapportering. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen.

NOT 2. FÖRDELNING AV INTÄKTER

MSEK	Kv1 2019	Kv1 2018
Europa	356.2	414.1
APAC	439.1	269.5
Americas	357.4	269.6
Övriga marknader ¹	13.8	6.5
Totalt	1,166.5	959.7
Över tiden		
Construction Equipment	-	-
Industrial Equipment	220.5	185.3
After Sales	-	-
Rental ²	43.6	35.2
Totalt över tiden	264.1	220.5
Vid en tidpunkt		
Construction Equipment	207.8	176.7
Industrial Equipment	349.3	243.3
After Sales	297.4	273.9
Rental	47.9	45.3
Totalt vid en tidpunkt	902.4	739.2
Totalt	1,166.5	959.7

¹) Marknaden "Mellanöstern" redovisades tidigare under "Övriga marknader" men ingår nu i "APAC".

²) Del av affärsområde Rental redovisas enligt IFRS 16, Leases.

NOT 3. RIGHT-OF-USE ASSETS

MSEK	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
Nyttjanderätter fördelar sig mellan följande kategorier			
Lokaler	309,3	-	-
Fordon	30,4	-	-
Utrustning	22,4	-	-
Totalt	362,1	-	-

Följande belopp avseende nyttjanderätter och leasingskulld redovisas i resultaträkningen.

MSEK	Kv1 2019	Kv1 2018
Avskrivningar inkluderas i:		
Kostnad för sålda varor och tjänster	18,7	-
Rörelsekostnader	3,7	-
	22,4	-
Inluderat i finansnettot:		
Räntekostnader	2,1	-
	2,1	-
Totalt	24,5	-

NOT 4. FINANSIELLA INSTRUMENT

MSEK	Redovisat värde		
	31 mar 2019	31 mar 2018	31 dec 2018
FINANSIELLA TILLGÅNGAR			
Derivat	2,5	6,3	6,0
Övriga finansiella fordringar	1 300,2	1 046,9	1 228,5
Likvida medel	289,0	282,6	355,6
Summa	1 591,7	1 335,8	1 590,1
FINANSIELLA SKULDER			
Derivat	19,5	13,2	9,0
Räntebärande skulder	1 185,3	1 201,3	1 222,3
Övriga finansiella skulder	1 096,5	626,6	705,2
Summa	2 301,3	1 841,1	1 936,5

Verkligt värde är detsamma som bokfört värde för samtliga finansiella tillgångar och skulder.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER TILL VERKLIGT VÄRDE	
31 mar 2019	Nivå 2
Finansiella tillgångar	
Valutaderivat	2,5
Totalt	2,5
Finansiella skulder	
Valutaderivat	19,5
Totalt	19,5
31 mar 2018	Nivå 2
Finansiella tillgångar	
Valutaderivat	6,3
Totalt	6,3
Finansiella skulder	
Valutaderivat	13,2
Totalt	13,2
31 dec 2018	Nivå 2
Finansiella tillgångar	
Valutaderivat	6,0
Totalt	6,0
Finansiella skulder	
Valutaderivat	9,0
Totalt	9,0

Nivå 1 - offererade priser på aktiva marknader för identiska finansiella instrument

Nivå 2 - indata annat än offererade priser som ingår i nivå 1 som går att observera för finansiella instrument, antingen direkt (dvs. som priser) eller indirekt (dvs. de härstammar från priser)

Nivå 3 - indata för finansiella instrument som inte baseras på observerbara marknadsdata (icke-observerbara indata)

Valutaderivat värderas till verkligt värde genom att dra av skillnaden mellan den kontrakterade terminskursen och den kurs som kan tillskrivas på balansdagen för kontraktets återstående löptid.

NOT 5. FÖRVÄRV

Alimak Group har inte förvärvat några företag eller verksamheter, vare sig under Q1 2019 eller 2018.

NOT 6. STÄLLDA PANTER OCH ANSVARFÖRBINDELSER

Per den 31 mars 2019 uppgick de högsta potentiella framtida betalningar som Alimak Group kan komma att behöva göra enligt utfärdade finansiella garantier till sammanlagt 463,4 MSEK (449,1 vid utgången av 2018, 474,9 per den 31 mars 2018), varav 462,8 MSEK avser försäkran om skadeslöshet för åtaganden mot kunder (448,5 vid utgången av 2018 , 474,3 per den 31 mars 2018). Ställda panter uppgick till sammanlagt 14,8 MSEK (12,8 vid utgången av 2018, 14,2 per den 31 mars 2018).

FINANSIELL KALENDER

- Årsstämman kommer att hållas den 9 maj 2019 i Stockholm.
- Delårsrapport för det andra kvartalet 2019 publiceras den 21 augusti 2019.
- Delårsrapport för det tredje kvartalet 2019 publiceras den 23 oktober 2019.

Alimak Groups finansiella kalender finns tillgänglig på www.alimakgroup.com

TELEFONKONFERENS / PRESENTATION

Med anledning av delårsrapporten anordnas en telefonkonferens fredagen den 26 april kl. 10:00 CEST. Vd Tormod Gunleiksrud och CFO Tobias Lindquist kommer att presentera och kommentera rapporten. Presentationen, som hålls på engelska, kan också följas via audiocast.

Uppgifter till telefonkonferensen:

SE: +46856642661
UK: +442031940544
US: +18552692604

Länk till audiocast:

<https://alimak.eventcdn.net/201904q1/>

DEFINITIONER

Alimak Group presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Alimak Group anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning, då de möjliggör utvärdering av trender och bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. För definitioner av de nyckeltal som Alimak Group använder, se <https://www.alimakgroup.com/Swedish/investerare/finansiell-information/definitions/default.aspx>

För mer information, vänligen kontakta:

Mathilda Eriksson, Investor Relations Manager, telefon +46 (0)8 402 14 41

Tobias Lindquist, CFO, telefon +46 (0)8 402 14 40

Denna information är sådan information som Alimak Group AB är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 april 2019 kl. 08:00 CEST.

Om Alimak Group

Alimak Group är en världsledande leverantör av vertikala transportlösningar för professionellt bruk med närvaro i över 100 länder. Koncernen utvecklar, tillverkar, säljer och utför service på vertikala transportlösningar, med fokus på att skapa mervärde för kunden genom högre säkerhet, ökad produktivitet och bättre kostnadseffektivitet. Alimak Groups produkter och lösningar saluförs under varumärkena Alimak, CoxGomyl, Manntech, Avanti och Alimak Service. Alimak Group har cirka 70 000 hissar, plattformar, servicehissar och BMU-enheter installerade runt om i världen. Koncernen grundades 1948 i Skellefteå, har sitt huvudkontor i Stockholm, 12 produktions- och monteringsanläggningar i 8 länder och 2 400 anställda globalt. www.alimakgroup.com