

Q1

arjo
EMPOWERING MOVEMENT

DELÅRSRAPPORT
JANUARI-MARS 2026

Ett stabilt första kvartal – samtidigt som vi skapar framtidens Arjo

Januari-mars 2026 i korthet

- Nettoomsättningen uppgick till 2 698 Mkr (2 863). Organiskt ökade nettoomsättningen med 3,8 %.
- Bruttomarginalen uppgick till 42,6 % (43,7).
- Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 456 Mkr (486).
- Det justerade rörelseresultatet uppgick till 190 Mkr (208).
- Resultat efter finansiella poster ökade till 148 Mkr (125).
- Resultat per aktie före och efter utspädning ökade till 0,40 kr (0,34).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 237 Mkr (184), motsvarande en cash conversion om 52,7 % (41,3).

"Vi levererar ett stabilt första kvartal med god efterfrågan och positiv utveckling i flera delar av affären. Den underliggande lönsamheten var i linje med föregående år när vi exkluderar effekter från valutor och tullar. Samtidigt intensifierar vi arbetet med att forma bolagets framtida riktning. Det markerar starten på nästa fas i vår utveckling – mot ett mer fokuserat och lönsamt Arjo"

ANDRÉAS ELGAARD
VD OCH KONCERNCHIEF

Finansiellt sammandrag

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Rullande 12 mån	Helår 2025
Nettoomsättning	2 698	2 863	10 835	11 000
Bruttoresultat	1 149	1 250	4 583	4 684
Bruttomarginal, %	42,6	43,7	42,3	42,6
EBITDA, justerad ¹⁾	456	486	1 892	1 922
EBITDA-marginal, justerad, % ¹⁾	16,9	17,0	17,5	17,5
EBITA, justerad ¹⁾	256	270	1 077	1 091
EBITA-marginal, justerad, % ¹⁾	9,5	9,4	9,9	9,9
Rörelseresultat (EBIT)	184	168	692	675
Rörelseresultat (EBIT), justerat ¹⁾	190	208	813	831
Resultat efter finansiella poster	148	125	489	467
Periodens resultat	108	91	351	334
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,40	0,34	1,29	1,23
Kassaflöde från den löpande verksamheten	237	184	1 488	1 435
Cash conversion, %	52,7	41,3	82,0	79,3

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 16 och Definitioner på sidan 19.

Ett stabilt första kvartal – samtidigt som vi skapar framtidens Arjo

Det första kvartalet markerar en stabil start på året med god efterfrågan och en organisk försäljningsstillväxt om 3,8 procent. I USA var momentum fortsatt positivt inom kapitalvaror, med god efterfrågan på våra patienthanteringslösningar – bland annat nya Maxi Move 5 som haft en stark start på 2026. Detta balanserade i sin tur även en svagare säsong för uthyrningsverksamheten i USA.

I de flesta europeiska länder var försäljningen i nivå med föregående år. Den brittiska marknaden fortsätter att vara utmanande, vilket gjorde att försäljningen var lägre än i första kvartalet 2025. Samtidigt utvecklades flera tillväxtmarknader väl och bidrog positivt till tillväxten. Indien är ett sådant exempel, där vi ser goda möjligheter till fortsatt expansion framåt. Under kvartalet har vi även genom en större leverans av sjukvårdssängar och trycksårsmadrasser bidragit till att modernisera 36 offentliga vårdinrättningar i Limpopo, Sydafrika. Tack vare bra teamwork och ett nära samarbete med kunden har vi kunnat genomföra projektet effektivt, och bidragit till att stärka patientsäkerhet och -komfort samt förbättrade arbetsförhållanden för vårdpersonal.

Även Diagnostik utvecklades väl under kvartalet, liksom service som spelar en viktig roll i att skapa stabilitet i affären samt bygga långsiktiga kundrelationer.



Extern kostnadspress påverkar marginalen

Bruttomarginalen var något lägre än föregående år, främst till följd av ogynnsam produktmix samt effekter från amerikanska tullar och valutor. Vi börjar också se tidiga effekter av ett högre kostnadsläge kopplat till situationen i Mellanöstern, framför allt relaterat till transport och energi. Genom prisjusteringar, ökad kostnadsmedvetenhet och effektiviseringar i värdekedjan arbetar vi aktivt för att motverka denna påverkan.

Koncernens underliggande lönsamhet var i linje med föregående år när vi exkluderar effekter från valutor och tullar. Vår finansiella ställning är stabil och såväl kassaflöde som cash conversion utvecklades positivt i inledningen av året.

Vi bygger nästa fas i Arjos utveckling – samtidigt som vi levererar här och nu

I en osäker omvärld krävs fullt fokus på att säkerställa den operativa verksamheten. Samtidigt arbetar vi parallellt och med hög intensitet med att forma Arjos långsiktiga strategiska riktning. Under kvartalet har fokus legat på att skapa en gemensam och tydlig bild av hur Arjo behöver förändras för framtiden och vilka områden som är avgörande för att stärka både lönsamhet och konkurrenskraft.

Det finns ett starkt engagemang och en tydlig förändringsvilja i organisationen. Vi befinner oss ännu i analys- och förberedelsefasen, men riktningen är klar: Arjo ska utvecklas till ett mer fokuserat, robust och långsiktigt värdeskapande bolag samtidigt som vår ambition är att stärka resultatet i närtid. Det kommer att kräva tydliga prioriteringar, konsekvens i genomförandet och uthållighet över tid.

Med vårt viktiga samhällsbidrag, engagerade medarbetare och starka kundrelationer har vi goda förutsättningar att definiera ett nytt och betydelsefullt kapitel i Arjos resa – ett kapitel som kommer att göra oss ännu starkare framöver.

ANDRÉAS ELGAARD

VD OCH KONCERNCHEF

Koncernens utveckling

Nettoomsättning per segment

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2025
Global Sales	1 544	1 576	4,4%	6 311	6 344
Nordamerika	1 040	1 175	2,2%	4 134	4 269
Diagnostik	117	116	11,7%	411	409
Elimineringar	-3	-4	—	-21	-22
Totalt	2 698	2 863	3,8%	10 835	11 000

Nettoomsättning och resultat

Första kvartalet 2026

Nettoomsättningen uppgick till 2 698 Mkr (2 863) i kvartalet, vilket motsvarar en organisk ökning om 3,8 %.

I Nordamerika ökade försäljningen med 2,2 % organiskt. USA utvecklades positivt under kvartalet med fortsatt god efterfrågan inom patienthanteringsutrustning och service. Uthyrningsverksamheten utvecklades i linje med motsvarande kvartal förra året. Kanada sjönk tillbaka något jämfört med ett mycket starkt kvartal föregående år.

Inom Global Sales ökade försäljningen med 4,4 % organiskt. En stor order av sjukvårdssängar i Sydafrika bidrog positivt till tillväxten i kvartalet, liksom god utveckling på tillväxtmarknader som Indien och Hong Kong. I Europa utvecklades marknader som Frankrike och Italien väl medan den negativa utvecklingen i Storbritannien fortsatte under kvartalet.

Diagnostikverksamheten levererade ännu ett positivt kvartal och växte med 11,7 % organiskt.

Bruttomarginalen uppgick till 42,6 % (43,7). Patienthantering och diagnostik bidrog positivt till marginalen men motverkades av ökad andel försäljning i tillväxtmarknader samt hög försäljning av sjukvårdssängar. I tillägg påverkades bruttoresultatet negativt av effekter från amerikanska tullar och valutaeffekter med sammanlagt 132 Mkr, varav tullar stod för cirka 10 Mkr.

Kvartalets rörelsekostnader uppgick till 961 Mkr (1 010), motsvarande en organisk ökning om 2,8 %.

Jämförelsestörande poster uppgick till 6 Mkr (40) och avser främst omstruktureringsaktiviteter kopplat till försäljningsorganisationerna i Europa.

Det justerade EBITDA-resultatet uppgick till 456 Mkr (486) och den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 16,9% (17,0).

Rörelseresultatet uppgick till 184 Mkr (168), en förbättring som främst förklaras av lägre jämförelsestörande poster. Det justerade rörelseresultatet uppgick till 190 Mkr (208) och resultat före skatt uppgick till 148 Mkr (125).

Kvartalets finansnetto uppgick till -36 Mkr (-43). Valutakurseffekter i finansnettot uppgick till 10 Mkr (3).

Valutaeffekter

MSEK	Kvartal 1 2026
Translationseffekt (vs 2025)	
Försäljning	-276
Kostnad för sålda varor	+169
Bruttovinst	-107
Rörelsekostnader	+77
Omstrukturering och övriga rörelseintäkter/kostnader	+1
Total translationseffekt, EBIT	-29
Transaktionseffekt (vs 2025)	
Kostnad för sålda varor	-15
Bokförda omvärderingseffekter	
Övriga rörelseintäkter/kostnader	+3

I kvartalet uppgår translationseffekterna till -29 Mkr och transaktions-effekterna till -15 Mkr. Utöver det uppgår bokförda omvärderings-effekter av rörelsefordringar och skulder till +3 Mkr i kvartalet.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 237 Mkr (184) i kvartalet. Kvartalet följer ett normalt säsongsmönster där en större del av försäljningen äger rum i slutet av kvartalet, vilket leder till ökade kundfordringar som i sin tur gjorde att kassaflödet från rörelsekapitalet var negativt med -142 Mkr (-180). Det negativa kassaflödet från förändringar i varulager motverkades helt av kassaflöde från förändringar i leverantörsskulder. Cash conversion uppgick i kvartalet till 52,7 % (41,3).

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 135 Mkr (215) och fördelas på materiella anläggningstillgångar om 77 Mkr (138) respektive immateriella anläggningstillgångar om 57 Mkr (77). Investeringarna i materiella anläggningstillgångar inkluderar investeringar i uthyrningsflottan om 53 Mkr (101).

Koncernens likvida medel uppgick till 898 Mkr (609) och räntebärande nettoskuld uppgick till 4 133 Mkr (4 299). Arjo har avtalade utnyttjade kreditfaciliteter om 6 265 Mkr (4 652) tillgängliga för att refinansiera utestående företagscertifikat. Soliditeten uppgick till 50,5 % (51,2). Nettoskuld/justerad EBITDA uppgick till 2,2 (2,1).

Forskning och utveckling

Arjos bruttokostnader för forskning och utveckling uppgick i kvartalet till 68 Mkr (80), varav 35 Mkr (39) har belastat rörelseresultatet. Bruttokostnaderna motsvarar 2,5 % (2,8) av koncernens nettoomsättning.

Utsikter 2026

Den organiska omsättningstillväxten för 2026 förväntas landa inom koncernens målsättning om 3-5%.

Övriga händelser under kvartalet

Arjo tilldelas nya ESG-betyg från EcoVadis och CDP

Under kvartalet har Arjo tilldelats två nya ESG-betyg från EcoVadis och Carbon Disclosure Project (CDP). EcoVadis tilldelade Arjo betyget Silver, vilket speglar företagets arbete inom miljö, hållbara inköp samt mänskliga rättigheter och rättvisa arbetsvillkor. Därutöver har Arjo fått betyget B från CDP för bolagets arbete med utsläppsminskningar, extern rapportering och styrning i den egna verksamheten samt betyget A för företagets plan för att minska utsläppen i värdekedjan.

Sammanställning nya ESG-betyg

EcoVadis: Silver

CDP Climate: B

CDP Supplier Engagement Assessment (SEA): A

Övrig information

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningsssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i en del länder handlar om tillståndet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård. Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningsssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningsystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningsssystem. Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet. Som del av Arjos strategi satsar koncernen allt mer på att bevisa den kliniska och finansiella nyttan med koncernens produkter och lösningar, något som ytterligare begränsar ovan nämnda risker.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identifiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem tidigare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, cirkularitet, produktens livscykel, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produkter och lösningar som leder till en effektivare vård där fler patienter kan behandlas, vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produkt-sortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter kan Arjo, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, emellanåt bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra skadeståndskrav. Sådana anspråk kan röra stora belopp, leda till betydande juridiska kostnader och påverka bolagets anseende och kundrelationer negativt. Arjo begränsar risken för produktansvar och andra skadeståndskrav relaterade till produkterna och dess användning genom bolagets omfattande kvalitets- och säkerhetsarbete. För de ansvarsrisker (däribland produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.



Skydd av immateriella rättigheter och hantering av immaterialrättsintrång

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling, och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, design- och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Det finns tydliga anvisningar inom koncernen för hur man kan förebygga, utreda och hantera potentiella intrång. Därutöver finns rutiner för att säkerställa ett effektivt underhåll av den befintliga rättighetsportföljen.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter och lösningar, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Givet storleken på den amerikanska marknaden och osäkerheten kring tariffer på importvaror, kan utfallet komma att få inverkan på Arjos verksamhet. Bolaget följer därför utvecklingen noga och utvärderar löpande situationen och potentiella åtgärder för att begränsa effekterna av eventuella tullar.

Arjo följer även utvecklingen i andra delar av världen, exempelvis den upptrappade konflikten i Mellanösternregionen och dess påverkan på Hormuzsundet, liksom Rysslands invasion av Ukraina. Sedan 2022 har Arjo stoppat alla leveranser och produktion av utrustning till Ryssland.

Risker i värdekedjan

Oförutsedda och plötsliga händelser kan medföra störningar i produktion eller leveranskedja, vilket kan leda till såväl ökade kostnader som försenade eller uteblivna leveranser till Arjos kunder. Detta kan i sin tur få en negativ påverkan på koncernens resultat.

Arjo arbetar löpande med att identifiera och till så stor grad som möjligt förebygga risker i värdekedjan, både gällande att säkerställa tillgänglighet av material i produktionsledet samt leveranssäkerhet gentemot våra kunder. Med anledning av flertalet konflikter i världen följer Arjo utvecklingen noga för att i största möjliga mån undvika negativ påverkan i värdekedjan.

Hållbarhetsrelaterade risker

Arjo arbetar aktivt med att monitorera och löpande utvärdera hållbarhetsrelaterade risker och dess påverkan på koncernens verksamhet eller resultat. Detta görs bland annat genom en återkommande dubbel väsentlighetsanalys, uppföljning av mål och åtaganden samt genom granskning av olika enheter i företaget såsom säkerhetsaspekter inom koncernens produktionsanläggningar eller stickprov för regelefterlevnad. Den dubbla väsentlighetsanalysen genomförs inom den övergripande riskhanteringen, ERM (Enterprise Risk Management). Koncernen har en etablerad struktur för styrning som involverar både företagsledning och styrelse, och arbetar löpande med att förbättra företagets hållbarhetsarbete och minimera relaterade risker.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet. Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, såsom EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter, samt amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, vilket även omfattar betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter.

Arjo lägger ner betydande ansträngningar och resurser på att implementera och tillämpa riktlinjer för att säkerställa regelefterlevnad. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för både fortsatt CE-märkning av Arjos produkter samt internationella lagstadgade krav som inkluderar FDA, MDSAP, EU MDR och UK MDR.

Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandard ISO 13485 och den allmänna kvalitetsstandard ISO 9001 från BSI.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos hantering av finansiella risker regleras av en policy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. Koncernens finansiella risker består av valutarisker, ränterisker, kredit- och motpartsrisker samt skatterisker, där valutarisken är den mest väsentliga.

Risk för cyberattacker

Arjo är beroende av IT och den infrastruktur som omgärdar detta område och är därmed exponerad för risk för cyberattacker samt övriga former av intrång och datasäkerhet. För att motverka potentiella risker inom detta område finns en definierad styrande process på plats och man arbetar aktivt med riskbedömning avseende IT-infrastrukturen och känslig data, samt testning av dessa områden. Detta inkluderar även definierade förebyggande processer och kontroller s.k. ITGC (IT General Control) för att skydda bolaget. Den interna kontrollmiljön utvärderas årligen, både av bolagets CISO (Chief Information Security Officer) samt av de externa revisorerna. Riskbedömning inom ramen för det europeiska NIS2-direktivet (Network and Information Security Directive 2) har införts och genomförs regelbundet inom den övergripande riskhanteringen, ERM (Enterprise Risk Management). Känslighetsanalyser samt penetrations- och återställandetest utförs löpande under året för att säkerställa tillräckliga säkerhetsnivåer på system, processer och data. Samtliga anställda genomgår utbildning inom området IT-säkerhet och för nyanställda ingår utbildningen som del i deras onboarding-process.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 10.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 22 april 2026

Johan Malmquist
Styrelsens
ordförande

Carl Bennet
Styrelsens
vice ordförande

Ulrika Dellby
Styrelseledamot

Eva Elmstedt
Styrelseledamot

Dan Frohm
Styrelseledamot

Ulf Grunander
Styrelseledamot

Carola Lemne
Styrelseledamot

Andréas Elgaard
VD och koncernchef

Madeléne Carlsson
Styrelseledamot
Arbetstagarrepresentant

Kajsa Haraldsson
Styrelseledamot
Arbetstagarrepresentant

Koncernens finansiella rapporter

RESULTATRÄKNING FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Not	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	2	2 698	2 863	11 000
Kostnad för sålda varor		-1 549	-1 613	-6 315
Bruttoresultat		1 149	1 250	4 684
Försäljningskostnader		-547	-586	-2 211
Administrationskostnader		-379	-385	-1 463
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-35	-39	-140
Jämförelsestörande poster	5	-6	-40	-155
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		3	-32	-40
Rörelseresultat (EBIT)	3	184	168	675
Finansnetto		-36	-43	-209
Resultat efter finansiella poster		148	125	467
Skatt		-40	-34	-132
Periodens resultat		108	91	334
Hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare		108	91	334
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹⁾		0,40	0,34	1,23

1. Före och efter utspädning, för definition se sidan 19.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Periodens resultat	108	91	334
Övrigt totalresultat			
Poster som inte kan omföras till resultatet			
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	49	6	-2
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-12	21	20
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet			
Omräkningsdifferenser	201	-745	-1 131
Säkring av nettoinvesteringar	6	98	101
Kassafördessäkringar	24	2	8
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-18	27	48
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	249	-592	-957
Summa totalresultat för perioden	357	-500	-622
Totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare	357	-500	-622

BALANSRÄKNING FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Not	31 Mar 2026	31 Mar 2025	31 Dec 2025
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		7 283	7 365	7 215
Materiella anläggningstillgångar		1 507	1 598	1 486
Materiella leasingtillgångar		1 197	1 144	1 214
Finansiella anläggningstillgångar	7	857	824	739
Varulager		1 244	1 341	1 177
Kundfordringar		1 793	1 756	1 617
Kortfristiga finansiella fordringar	7	26	28	27
Övriga kortfristiga fordringar		548	519	548
Likvida medel	7	898	609	836
Tillgångar som innehas för försäljning		124	130	119
Summa tillgångar		15 477	15 312	14 977
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		7 814	7 838	7 457
Långfristiga finansiella skulder	7	2 199	1 902	2 637
Långfristiga leasingskulder	7	842	797	858
Avsättningar för pensioner, räntebärande	7	35	34	34
Övriga avsättningar		294	302	285
Kortfristiga finansiella skulder	7	1 891	2 112	1 450
Kortfristiga leasingskulder	7	411	407	408
Leverantörsskulder		562	578	508
Andra icke räntebärande skulder		1 431	1 342	1 339
Summa eget kapital och skulder		15 477	15 312	14 977

FÖRÄNDRING EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹⁾
Ingående balans per 1 januari 2025	91	1 807	6 440	8 338
Periodens resultat	-	-	334	334
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-	-975	18	-957
Summa totalresultat för perioden	-	-975	352	-622
Utdelning	-	-	-259	-259
Utgående balans per 31 december 2025	91	832	6 534	7 457
Ingående balans per 1 januari 2026	91	832	6 534	7 457
Periodens resultat	-	-	108	108
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	-	212	37	249
Summa totalresultat för perioden	-	212	145	357
Utgående balans per 31 mars 2026	91	1 045	6 679	7 814

1. I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN I SAMMANDRAG

Mkr	Not	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat (EBIT)		184	168	675
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	265	278	1 136
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		9	3	-15
Kostnadsförda jämförelsestörande poster ¹⁾		6	40	109
Utbetalda jämförelsestörande poster		-12	-14	-105
Finansiella poster		-45	-51	-177
Betald skatt		-28	-60	-208
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		379	364	1 415
Förändringar i rörelsekapital				
Varulager		-35	-54	77
Kortfristiga fordringar		-161	-76	13
Kortfristiga skulder		54	-50	-70
Kassaflöde från den löpande verksamheten		237	184	1 435
Investeringsverksamheten				
Förvärvade verksamheter		-	-	-27
Investeringar, netto		-135	-215	-678
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-135	-215	-705
Finansieringsverksamheten				
Upptagande av lån		2 002	5 582	19 736
Återbetalning av finansiella skulder		-1 993	-5 580	-19 687
Återbetalning av leasingskulder		-108	-117	-449
Förändring av pensionstillgångar/skulder		-1	-2	-8
Förändring av räntebärande fordringar		6	9	49
Utdelning		-	-	-259
Realiserade derivat hänförliga till finansieringsverksamheten		-22	-109	-113
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-115	-217	-730
Periodens kassaflöde		-13	-248	0
Likvida medel vid periodens början		836	892	892
Omräkningsdifferenser		75	-35	-56
Likvida medel vid periodens slut		898	609	836

1. Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporteringsrekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i årsredovisningen 2025, vilken finns publicerad på www.arjo.com. Ingen av de nya eller förändrade

redovisningsstandarder som trätt i kraft 1 januari 2026 har haft någon väsentlig inverkan på Arjo. Arjo har valt att inte förtidstillämpa nya standarder, ändringar och tolkningar som har publicerats men inte träder ikraft förrän det räkenskapsår som börjar 1 januari 2027 eller senare.

Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå på totalsumman.

2 Segmentsredovisning

Mkr	Kvartal 1 2026						Kvartal 1 2025					
	Global sales	Nord-amerika	Diagnostik	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern	Global sales	Nord-amerika	Diagnostik	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	752	631	109	-	-2	1 490	757	696	109	-	-4	1 558
Service inklusive reservdelar	369	160	7	-	-1	535	379	178	7	-	0	563
Intäkter från avtal med kunder	1 120	791	117	-	-3	2 025	1 136	874	116	-	-4	2 122
Uthyrning	423	249	-	-	-	673	441	300	-	-	-	741
Total nettoomsättning	1 544	1 040	117	-	-3	2 698	1 576	1 175	116	-	-4	2 863
Rörelseresultat	230	242	29	-317	-	184	209	289	17	-347	-	168
Finansnetto						-36						-43
Resultat efter finansiella poster						148						125
Skatt						-40						-34
Periodens resultat						108						91

Mkr	Helår 2025					
	Global sales	Nord-amerika	Diagnostik	Koncernfunktioner	Elimineringar	Arjo Koncern
Produktförsäljning	3 120	2 554	379	-	-20	6 033
Service inklusive reservdelar	1 512	689	31	-	-2	2 229
Intäkter från avtal med kunder	4 632	3 243	409	-	-22	8 262
Uthyrning	1 711	1 026	-	-	-	2 737
Total nettoomsättning	6 344	4 269	409	-	-22	11 000
Rörelseresultat	914	953	63	-1 255	-	675
Finansnetto						-209
Resultat efter finansiella poster						467
Skatt						-132
Periodens resultat						334

Arjo följer upp verksamheten på segmenten Global Sales, Nordamerika och Diagnostik. Arjo har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet samt Forskning och Utveckling. Det är bara en viss del av Supply Chains kostnader som allokateras ut till respektive segment. Resterande del av kostnaderna för koncernfunktionerna

redovisas som koncernkostnader. Segmentsindelningen och sättet att mäta segmentens resultat är gjort på likartat sätt i denna kvartalsrapport som i 2025 årsredovisning. Ingen uppdelning av tillgångar och skulder sker per segment då inga sådana belopp regelbundet redovisas för den högste verkställande beslutsfattaren.

3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Immateriella tillgångar	-66	-62	-296
Varav hänförliga till förvärv	-17	-18	-70
Materiella anläggningstillgångar	-91	-103	-399
Materiella leasingtillgångar	-108	-114	-441
Totalt	-265	-278	-1 136
Varav nedskrivningar	-	0	-44

Av- och nedskrivningar per funktion, Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Kostnad för sålda varor	-175	-185	-722
Försäljningskostnader	-42	-43	-170
Administrationskostnader	-47	-48	-192
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2	-2	-7
Jämförelsestörande poster	-	0	-44
Totalt	-265	-278	-1 136
Varav nedskrivningar	-	0	-44

4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Utvecklingskostnader, brutto	-68	-80	-303
Aktiverade utvecklingskostnader	33	41	163
Utvecklingskostnader, netto	-35	-39	-140

5 Jämförelsestörande poster

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Förvärvskostnader	-	0	-2
Nedskrivning av affärssystem	-	-	-35
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-6	-40	-118
Totalt	-6	-40	-155

Jämförelsestörande poster per funktion, Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Kostnad för sålda varor	0	-6	-46
Försäljningskostnader	-2	-4	-20
Administrationskostnader	-2	-29	-86
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2	-	-1
Övriga rörelsekostnader	-	0	-2
Totalt	-6	-40	-155

I tabellen ovan visas i vilken funktion posterna hade redovisats om de inte hade klassificerats som jämförelsestörande post.

6 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
31 Mar 2026, Mkr			
Övriga kortfristiga fordringar, derivat	0	-	0
Övriga finansiella anläggningstillgångar	63	29	93
Summa tillgångar	64	29	93
Övriga icke räntebärande skulder, derivat	4	-	4
Summa skulder	4	-	4

	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
31 Mar 2025, Mkr			
Övriga kortfristiga fordringar, derivat	7	-	7
Övriga finansiella anläggningstillgångar	128	-	128
Summa tillgångar	135	-	135
Övriga icke räntebärande skulder, derivat	18	0	18
Summa skulder	18	0	18

	Tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
31 Dec 2025, Mkr			
Övriga kortfristiga fordringar, derivat	4	-	4
Övriga finansiella anläggningstillgångar	63	6	69
Summa tillgångar	67	6	73
Övriga icke räntebärande skulder, derivat	3	-	3
Summa skulder	3	-	3

För en beskrivning av värderingstekniker och indata vid värdering hänvisas till not 28 i årsredovisningen för 2025. För övriga finansiella tillgångar och skulder i koncernen utgör de redovisade värdena en rimlig approximation av deras verkliga värden.

7 Koncernens räntebärande nettoskuld

Mkr	31 Mar 2026	31 Mar 2025	31 Dec 2025
Långfristiga finansiella skulder	2 199	1 902	2 637
Långfristiga leasingkulder	842	797	858
Kortfristiga finansiella skulder	1 891	2 112	1 450
Kortfristiga leasingkulder	411	407	408
Pensionsavsättningar	35	34	34
Räntebärande skulder	5 377	5 253	5 387
Avgår finansiella fordringar	-76	-125	-82
Avgår pensionstillgångar	-270	-220	-214
Avgår likvida medel	-898	-609	-836
Räntebärande nettoskuld	4 133	4 299	4 255

8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Försäljningsmått			
Nettoomsättning	2 698	2 863	11 000
Nettoomsättningstillväxt, %	-5,8	3,8	-2,6
Organisk försäljningstillväxt, %	3,8	3,4	3,4
Kostnadsmått			
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning, %	20,3	20,5	20,1
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning, %	14,1	13,5	13,3
Forsknings- och utvecklingskostnader brutto i procent av nettoomsättningen, %	2,5	2,8	2,8
Resultatmått			
EBITDA	449	446	1 811
EBITDA-tillväxt, %	0,9	-5,8	-8,4
EBITDA justerad ¹⁾	456	486	1 922
EBITA	250	230	971
EBITA justerad ¹⁾	256	270	1 091
Rörelseresultat (EBIT)	184	168	675
Rörelseresultat (EBIT) justerat ¹⁾	190	208	831
Resultat per aktie, kronor	0,40	0,34	1,23
Marginalmått			
Bruttomarginal, %	42,6	43,7	42,6
EBITDA-marginal, %	16,7	15,6	16,5
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	16,9	17,0	17,5
EBITA-marginal, %	9,3	8,0	8,8
EBITA-marginal justerad, % ¹⁾	9,5	9,4	9,9
Rörelsemarginal, %	6,8	5,9	6,1
Rörelsemarginal justerad, % ¹⁾	7,1	7,3	7,6
Kassaflödes- och avkastningsmått			
Avkastning på eget kapital, % ²⁾	4,5	5,7	4,2
Cash Conversion, %	52,7	41,3	79,3
Arbetande kapital	12 387	12 629	12 456
Avkastning på arbetande kapital, % ²⁾	6,6	7,8	6,7
Kapitalstruktur			
Räntebärande nettoskuld	4 133	4 299	4 255
Räntetäckningsgrad, ggr ²⁾	3,9	4,3	4,0
Nettoskuldssättningsgrad, ggr	0,5	0,5	0,6
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1, 2)}	2,2	2,1	2,2
Soliditet, %	50,5	51,2	49,8
Eget kapital per aktie, kronor	28,7	28,8	27,4
Övrigt			
Antal aktier, st	272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel ²⁾	6 909	6 999	6 942

1. Före jämförelsestörande poster. Se Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definition på sidan 19.

2. Rullande 12 månader.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företagets ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
EBITDA/EBITA/EBIT justerad, Mkr			
EBITDA	449	446	1 811
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	-200	-216	-840
EBITA	250	230	971
Av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	-66	-62	-296
Rörelseresultat (EBIT)	184	168	675
Jämförelsestörande poster ¹⁾	6	40	155
Återläggning av nedskrivningar av jämförelsestörande poster	-	0	-44
Justerad EBITDA	456	486	1 922
Justerad EBITA	256	270	1 091
Justerat Rörelseresultat (EBIT)	190	208	831
	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Cash conversion			
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	237	184	1 435
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	184	168	675
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, Mkr	265	278	1 136
EBITDA, Mkr	449	446	1 811
Cash Conversion, %	52,7	41,3	79,3
	31 Mar 2026	31 Mar 2025	31 Dec 2025
Nettoskuldssättningsgrad			
Räntebärande nettoskuld, Mkr	4 133	4 299	4 255
Eget kapital, Mkr	7 814	7 838	7 457
Nettoskuldssättningsgrad, ggr	0,5	0,5	0,6
	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Beräkning av avkastning på arbetande kapital			
Balansomslutning vid periodens början, Mkr	15 312	15 980	16 276
Balansomslutning vid periodens slut, Mkr	15 477	15 312	14 977
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 395	15 646	15 626
Genomsnittlig balansomslutning, Mkr	15 395	15 646	15 626
Avgår genomsnittliga likvida medel, Mkr	-754	-706	-864
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar, Mkr	-298	-308	-317
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder, Mkr	-1 956	-2 004	-1 990
Genomsnittligt arbetande kapital, Mkr	12 387	12 629	12 456
Rörelseresultat (EBIT), Mkr ²⁾	692	842	675
Återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr ²⁾	121	137	155
EBIT efter återläggning av jämförelsestörande poster, Mkr	813	980	831
Avkastning på arbetande kapital, %	6,6	7,8	6,7

1. Se not 5 Jämförelsestörande poster.

2. Rullande 12 månader.

9 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2025	Kvartal 2 2025	Kvartal 3 2025	Kvartal 4 2025	Kvartal 1 2026
Nettoomsättning	2 863	2 678	2 646	2 814	2 698
Kostnad för sålda varor	-1 613	-1 516	-1 558	-1 629	-1 549
Bruttoresultat	1 250	1 162	1 088	1 185	1 149
Rörelsekostnader	-1 010	-951	-925	-928	-961
Jämförelsestörande poster	-40	-34	-13	-68	-6
Övriga rörelseintäkter, rörelsekostnader och resultatandelar från intresseföretag	-32	-3	2	-7	3
Rörelseresultat (EBIT)	168	174	152	182	184
Finansnetto	-43	-48	-41	-77	-36
Resultat efter finansiella poster	125	126	111	104	148
Skatt	-34	-34	-30	-34	-40
Periodens resultat	91	92	81	70	108
EBITDA justerad ¹⁾	486	475	436	526	456
EBITDA-marginal justerad, % ¹⁾	17,0	17,7	16,5	18,7	16,9

1. EBITDA före jämförelsestörande poster. Se not 5 Jämförelsestörande poster, Alternativa nyckeltal på sidan 16 och definitioner på sidan 19.

10 Transaktioner med närstående

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Försäljning	6	9	23
Inköp av varor	-3	-4	-10
Kundfordringar	5	2	2
Leverantörsskulder	2	1	1

Carl Bennet AB är moderbolag och har bestämmande inflytande över Arjokoncernen. Förutom sedvanlig utdelning till Carl Bennet AB har Arjo haft transaktioner med bolag inom Getingekoncernen, som Carl Bennet AB även har bestämmande inflytande över. Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärsmässiga villkor och marknadsprissättning. Transaktioner med Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum.

Moderbolagets finansiella rapporter

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

Mkr	Kvartal 1 2026	Kvartal 1 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	-	-	320
Administrationskostnader	-47	-39	-393
Jämförelsestörande poster ¹⁾	-	-28	-33
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-1	0	-1
Rörelseresultat (EBIT)	-48	-68	-107
Resultat från andelar i koncernföretag	92	-	471
Finansnetto ²⁾	-15	-20	-76
Resultat efter finansiella poster	29	-88	288
Skatt	13	18	-4
Periodens resultat	42	-70	284

- Jämförelsestörande poster avser omstruktureringarkostnader - Mkr (-28) och förvärvskostnader - Mkr (0), samt för helåret 2025 omstruktureringarkostnader (-33) och förvärvskostnader (0).
- Finansnetto innehåller ränteintäkter, räntekostnader, övriga finansiella kostnader samt valutakursvinster och valutakursförluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

Mkr	31 Mar 2026	31 Mar 2025	31 Dec 2025
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	404	367	384
Andelar i koncernföretag	5 932	5 932	5 932
Övriga finansiella anläggningstillgångar	75	124	62
Långfristiga finansiella fordringar koncernföretag	2 000	-	2 000
Kortfristiga finansiella fordringar koncernföretag	-	10	-
Övriga kortfristiga fordringar koncernföretag	306	177	306
Kortfristiga fordringar	34	29	44
Kassa och bank	0	0	0
Summa tillgångar	8 751	6 639	8 727
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	4 625	4 488	4 583
Långfristiga finansiella skulder	2 000	-	2 000
Avsättningar	3	26	7
Kortfristiga finansiella skulder	1 719	2 089	845
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	378	-	1 244
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	2	11	14
Andra icke räntebärande skulder	25	26	34
Summa eget kapital och skulder	8 751	6 639	8 727

Immateriella tillgångar består av programvaror. Moderbolagets företagscertifikatsprogram har ett rambelopp om 5 000 Mkr (5 000). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 1 720 Mkr (2 096). Moderbolagets MTN-program har ett rambelopp om 5 000 Mkr (-). Totalt emitterat belopp vid utgången av perioden uppgår till 2 000 Mkr (-) med en löptid på två till fem år och redovisas som långfristig finansiell skuld.

Definitioner

FINANSIELLA TERMER

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBIT/Rörelseresultat, justerat

Rörelseresultat med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av jämförelsestörande poster.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Jämförelsestörande poster

Summan av förvärvs- och omstruktureringkostnader samt engångsposter av större karaktär.

Nettoskuldssättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Nettoskuld/justerad EBITDA

Genomsnittlig nettoskuld i förhållande till rullande tolv månaders justerad EBITDA.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	108 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370
Resultat per aktie	0,40 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av jämförelsestörande poster i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

MEDICINSKA OCH ÖVRIGA TERMER

DVT (djup ventrombos)

Blodpropp i en av kroppens djupa vener, oftast i benet.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

ESG

En förkortning för de engelska orden Environmental, Social och Governance vilka utgör områden för företagsanalys ur ett icke-finansiellt perspektiv.

FDA (US Food and Drug Administration)

Den amerikanska myndigheten ansvarig för att skydda och främja folkhälsan genom regelbundna inspektioner av bland annat medicintekniska produkter.

Kompressionsbehandling

Behandlingsteknik som innebär att man med hjälp av tryck utifrån med viss frekvens och under viss tid behandlar och förebygger venösa bensår.

MDR (EU Medical Device Regulation)

Ett regelverk skapat av EU för att säkerställa ett bättre skydd för folkhälsan och patientsäkerhet genom att inrätta en moderniserad och mer robust EU-lagstiftning. Alla medicintekniska tillverkare och distributörer måste följa bestämmelserna.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Sekventiell VTE-prevention

En behandlingsform som syftar till att öka blodcirkulationen i benens djupliggande vener, vilket bidrar till att förhindra att så kallad djup ventrombos/DVT (blodpropp i benens djupa vener) bildas.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE (venös tromboembolism)

Förkortningen VTE kommer från engelskans "venous thromboembolism" och innebär blodpropp i venssystemet, i likhet med DVT (se ovan).

TELEFONKONFERENS

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 22 april 08:00 CEST.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk: <https://arjo.events.inderes.com/q1-report-2026>

Deltagare som önskar ställa muntliga frågor via telefonkonferensen behöver registrera sig via länken nedan. Efter registreringen erhålls ett telefonnummer och konferens-ID för att logga in till konferensen. Länk för registrering: <https://events.inderes.com/arjo/q1-report-2026/dial-in>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen: <https://www.arjo.com/sv-se/om-oss/investerare/rapporter--presentationer/2026/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 3 år via följande länk: <https://arjo.events.inderes.com/q1-report-2026>

FINANSIELL INFORMATION

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2026:

22 april 2026	Årsstämma 2026
14 juli 2026	Delårsrapport jan-jun 2026
22 oktober 2026	Delårsrapport jan-sep 2026



KONTAKT

Maria Nilsson

EVP Communication & Public Relations

+46 734 244 515

maria.nilsson@arjo.com

Erik Roslund

Investor Relations & Corporate Communications Manager

+46 768 996 303

erik.roslund@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 22 april 2026 kl. 07:00 CEST.

På Arjo är vi övertygade om att goda förutsättningar för mobilitet i vårdmiljöer är en central del av att erbjuda vård av hög kvalitet. Våra produkter och lösningar för patientflyttning, hygien, desinfektion, diagnostik, behandling av bensår, förebyggande av trycksår och ventrombos samt våra sjukvårdssängar, är utformade för att främja mobilitet, säkerhet och värdighet i alla vårdssituationer. Med över 65 års erfarenhet av att förbättra vardagen för patienter och vårdgivare, och ett globalt team på över 7 000 personer arbetar vi ständigt för att skapa bättre resultat för människor som möter utmaningar inom mobilitet.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsengatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com