



Delårsrapport januari – juni 2018

April-juni 2018 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 4,8 % till 1 986 Mkr (1 894). Organiskt ökade nettoomsättningen med 2,3 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet ökade till 313 Mkr (294).
- Omstrukturings- och integrationskostnaderna uppgick till 15 Mkr (15).
- Resultat efter finansiella poster uppgick till 121 Mkr (125).
- Resultat per aktie uppgick till 0,33 kr (0,34).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 189 Mkr (122). Cash conversion uppgick till 62,4 % (43,5).
- Exklusivt partnerskap ingicks med Next Step Dynamics för utveckling av digitala lösningar för att förutse och förebygga skador.
- Viktig händelse efter kvartalets utgång: Förvärv av ReNu Medical.
- Jämförelser avseende bruttomarginal, rörelsekostnader och finansnetto mellan såväl andra kvartalet som första halvårsperioden 2017 och 2018 är inte rättvisande. Under 2017 var inte samtliga omkostnader för Arjo som fristående koncern reflekterade och därför är helårssiffrorna för 2017 mer rättvisande som jämförelsetal.

Januari-juni 2018 i korthet

- Nettoomsättningen ökade med 2,7 % till 3 929 Mkr (3 825). Organiskt ökade nettoomsättningen med 2,3 %.
- Det justerade EBITDA-resultatet minskade till 602 Mkr (754), främst på grund av högre rörelsekostnader relaterade till att Arjo nu är en fristående koncern.
- Omstrukturings- och integrationskostnaderna uppgick till 57 Mkr (84).
- Resultat efter finansiella poster minskade till 188 Mkr (349).
- Resultat per aktie minskade till 0,52 kr (0,94).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 457 Mkr (275). Cash conversion uppgick till 82,8 % (37,2).

Finansiellt sammandrag

	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Rullande 12 mån	Helår 2017
Nettoomsättning, Mkr	1 986	1 894	3 929	3 825	7 792	7 688
Bruttoresultat, Mkr	896	865	1 752	1 782	3 398	3 428
Bruttomarginal, %	45,1%	45,7%	44,6%	46,6%	43,6%	44,6%
EBITA, justerad	224	194	413	561	698	846
EBITA-marginal, justerad, %	11,3%	10,3%	10,5%	14,7%	8,9%	11,0%
EBITDA	303	280	552	738	810	996
EBITDA-marginal, %	15,3%	14,8%	14,1%	19,3%	10,4%	13,0%
EBITDA, justerad. ¹	313	294	602	754	1 094	1 246
EBITDA-marginal, justerad, %	15,7%	15,6%	15,3%	19,7%	14,0%	16,2%
Rörelseresultat (EBIT), Mkr	142	120	225	358	148	281
Resultat efter finansiella poster, Mkr	121	125	188	349	18	179
Periodens resultat, Mkr	91	92	141	256	3	118
Antal aktier, tusental	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor	0,33	0,34	0,52	0,94	0,01	0,43
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	189	122	457	275	754	572
Cash conversion, %	62,4%	43,5%	82,8%	37,2%	93,1%	57,4%

¹ Före förvärv, omstrukturings- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definition på sidan 20.

Stärkt kommersiellt fokus ger resultat – fortsatt tillväxt i kvartalet

Tillväxten fortsätter för Arjo även i årets andra kvartal. Ni verkar därmed ha vänt en negativ trend?

Vi kan se tillbaka på ytterligare ett kvartal med stabil utveckling och vi rapporterar nu det andra kvartalet i följd med positiv organisk tillväxt sedan Arjo blev ett fristående bolag. Nettoomsättningen ökade organiskt med 2,3 % och vi ser även ett förbättrat EBITDA-resultat i kvartalet. Med detta går vi stärkta in i det andra halvåret.

Kan du beskriva utvecklingen lite närmare?

Vår nordamerikanska verksamhet utvecklas fortsatt positivt med 2,6 % organisk tillväxt i kvartalet. Våra aktiviteter ger utan tvekan resultat, det är särskilt tydligt inom uthyrningsverksamheten som för närvarande utvecklas bättre än plan. Västeuropa är något bättre än föregående år och vi ser fortsatt goda utvecklingsmöjligheter under året. Det är extra glädjande att se att utvecklingen och efterfrågan har stabiliserats i Storbritannien, som är vår näst största marknad.

Även i Övriga världen lägger vi ytterligare ett bra kvartal till handlingarna med en organisk tillväxt på 3,6 %. Detta trots några sena kundordrar som resulterat i senareläggning av några större leveranser som vi nu tar med oss in i tredje kvartalet. Vi driver aktivt vår geografiska expansion och agerar sedan maj med eget säljbolag i Japan, något som även kommer ske i Kina och Latinamerika senare i år. Vi har också under kvartalet gjort fortsatta framsteg i satsningarna med att registrera fler av våra befintliga produkter på nya marknader, något som jag är övertygad om kommer att stärka våra tillväxtpotentialer framöver.

Kan du kommentera utvecklingen av bruttomarginalen?

Bruttomarginalen uppgick i det andra kvartalet till 45,1%, vilket är 1,0 procentenhet bättre än det första kvartalet och ett steg på vägen mot en gradvis förbättring för helåret jämfört med 2017 i jämförbara valutor. En hel del arbete kvarstår dock inom området. Under kvartalet har vi återigen påverkats av en något ogynnsam produktmix med en fortsatt priskonkurrens inom de enklare sjukvårdssängarna. Vi har tagit fram en åtgärdsplan och kommer att besluta om aktuella åtgärder i slutet av det tredje kvartalet, med en målsättning om en succesivt förbättrad bruttomarginal inom kategorin från 2019 och framåt. På den positiva sidan har högre resursutnyttjande i vår produktion påverkat bruttomarginalen positivt under kvartalet.

Under kvartalet har det hänt en hel del på produktsidan. Kan du berätta mer om era satsningar?

Vi har offentliggjort ett antal nyheter under kvartalet. Arjos senaste produktanslag är IndiGo, ett transportassistanssystem med ett eldrivet femte hjul som installeras under sjukvårdssängar. IndiGo gör sängen lätt och effektiv att manövrera och bidrar till att minska skaderisken för vårdpersonal i samband med förflyttning av patienter i sängar. Produkten har redan fått ett positivt mottagande bland våra kunder.

”Vi har utvecklats starkt som ett fristående bolag och kommer fortsätta att ta viktiga steg för att bygga ett lönsamt och hållbart Arjo”

Ett annat mycket spännande område är digitalisering och tekniska lösningar för förebyggande vård. Med ett ökat antal äldre personer i världen bedöms kostnaderna för fallrelaterade skador öka markant och förebyggande lösningar blir därmed allt viktigare. Genom partnerskapet med Next Step Dynamics tar vi en tydlig position inom området och satsar under de närmaste två åren cirka 70 Mkr på utveckling av banbrytande teknologier för att förutse och förebygga skador hos vårdtagare. Jag ser fram emot att kunna erbjuda våra kunder några av marknadens mest innovativa lösningar på området.

Efter kvartalet har ni även förvärvat ReNu Medical, varför är detta förvärvet rätt för Arjo?

ReNu Medical är ett amerikanskt bolag specialiserat på miljövänliga processer för återanvändning av medicintekniska förbrukningsartiklar. Förvärvet stärker vårt erbjudande inom DVT i USA där vi nu kan erbjuda våra kunder en efterfrågad lösning och samtidigt utveckla de delar av DVT-marknaden där vi i dagsläget inte agerar. Vi ser också stora möjligheter att bearbeta marknaden utanför USA och lansera detta koncept i fler regioner. Förvärvet innebär också att vi tar ett viktigt steg i vår ambition att bidra till en hållbar utveckling. Förvärvet av ReNu Medical kommer på sikt att stärka bruttomarginalen och dessutom får vi genom förvärvet tillgång till ett område med mycket intressant tillväxtpotential.

Slutligen, vad är viktigast för resten av året?

Efter två kvartal med positiv tillväxt kan jag konstatera att vi levererar i linje med våra målsättningar, eller till och med något bättre. Vi har ett fortsatt stort engagemang och en hög aktivitetsnivå i verksamheten och det är nu viktigt att vi fortsätter att behålla fokus och möta de milstolpar vi satt upp för såväl tillväxt som lönsamhet. Vi har utvecklats starkt som ett fristående bolag och kommer fortsätta att ta viktiga steg under året för att bygga ett lönsamt och hållbart Arjo.



Joacim Lindoff
VD och koncernchef

Koncernens utveckling

Nettoomsättning och resultat

Andra kvartalet 2018

Under det andra kvartalet ökade nettoomsättningen organiskt med 2,3 % till 1 986 Mkr (1 894), med positiv utveckling i samtliga av koncernens geografiska försäljningsområden.

I Nordamerika ökade försäljningen organiskt med 2,6%, främst drivet av tillväxt inom sjukvårdssängar, patienthantering och sårvård. Uthyrningsverksamheten i USA utvecklades fortsatt positivt, vilket nu ger fyra sammanhängande kvartal med tillväxt inom detta område.

Även Västeuropa ökade i detta kvartal och den organiska tillväxten uppgick till 1,7%. Försäljningen i Storbritannien var i linje med föregående år efter en rad år av minskande omsättning. Flera större marknader rapporterade stabil tillväxt i kvartalet, bland annat Frankrike och Tyskland.

I Övriga världen ökade nettoomsättningen organiskt med 3,6 % trots några större senarelagda leveranser. Indien, Sydafrika och Singapore är några av de marknader som utvecklades mycket väl under kvartalet och för regionen som helhet var tillväxten god.

Bruttomarginalen uppgick till 45,1 % (45,7), vilket är en förbättring med 1,0 procentenhet jämfört med det första kvartalet. Den högre försäljningen samt bra resursutnyttjande i koncernens fabriker bidrog positivt till bruttomarginalen. Samtidigt påverkades kvartalet, liksom årets första kvartal, av en något ogynnsam produktmix med fortsatt hög utleverans av sjukvårdssängar i value-segmentet.

Jämfört med andra kvartalet 2017 påverkades bruttomarginalen positivt av valutaeffekter om cirka 44 Mkr i transaktionseffekter.

Koncernens rörelsekostnader ökade något under kvartalet och uppgick till 744 Mkr (727). Kostnadsökningen är i linje med plan och förklaras primärt av kostnader relaterade till att Arjo nu är en fristående koncern, högre forsknings- och utvecklingskostnader samt en normalt hög aktivitet i det andra kvartalet. Omräkningseffekter av valutor har påverkat rörelsekostnaderna negativt med 25 Mkr jämfört med valutakurserna vid utgången av 2017. Valutorna vid utgången av 2017 är de som används som bas för koncernens utsikter gällande rörelsekostnader för helåret om 2 965 Mkr, som även inkluderar förvärvet av ReNu Medical.

Omstrukturerings- och integrationskostnaderna uppgick till 15 Mkr (15), varav större delen relaterar till att Arjo nu är en fristående koncern.

Av omstruktureringskostnaderna har 11 Mkr haft kassafödospåverkan under kvartalet.

EBITDA-resultatet före förvärv, omstrukturerings- och integrationskostnader ökade till 313 Mkr (294), vilket gav en justerad EBITDA-marginal om 15,7 % (15,6). EBITDA-resultatet har påverkats positivt av valutaeffekter om cirka 41 Mkr, varav 44 Mkr transaktionseffekter och -3 Mkr omräkningseffekter.

Finansnettot uppgick till -21 Mkr (5). Kostnaderna ligger i nivå med första kvartalet och följer plan. Jämförelse med föregående år är inte relevant då bolaget hade en annan kapitalstruktur när Arjo var en del av Getinge.

Januari-juni 2018

Under perioden ökade nettoomsättningen organiskt med 2,3% till 3 929 Mkr (3 825) jämfört med motsvarande period föregående år. Samtliga geografiska regioner har rapporterat tillväxt i perioden, med god utveckling inom produktkategorierna sjukvårdssängar och patienthantering. Den negativa utveckling som sågs i Storbritannien under 2017 har stabiliserats i perioden och under det första halvåret rapporteras högre försäljning än under motsvarande period föregående år.

Bruttomarginalen uppgick till 44,6 % i perioden, något negativt påverkad av ogynnsam produktmix med hög utleverans av sjukvårdssängar samt hårdvara inom DVT. Valutaeffekter har inte haft någon påverkan på periodens bruttomarginal jämfört med valutakurserna vid utgången av 2017, och efter det första halvåret ligger bruttomarginalen i linje med helåret 2017 (44,6 %).

Perioden har belastats med omstruktureringskostnader om 57 Mkr (84), varav merparten relaterar till den omorganisation och effektivisering av koncernens produktutvecklingsfunktion som i sin helhet belastade årets första kvartal.

Det lägre EBITDA-resultatet om 602 Mkr (754) förklaras främst av lägre bruttoreultat samt högre rörelsekostnader relaterade till att Arjo nu är en fristående koncern.

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Organisk förändring	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Organisk förändring	Rullande 12 mån	Helår 2017
Nordamerika	718	708	2,6%	1 399	1 432	2,5%	2 785	2 818
Västeuropa	1 007	937	1,7%	2 020	1 902	1,6%	3 938	3 820
Övriga världen	261	249	3,6%	510	491	4,6%	1 069	1 050
Totalt	1 986	1 894	2,3%	3 929	3 825	2,3%	7 792	7 688

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 189 (122) för kvartalet, vilket motsvarar en cash conversion om 62,4 % (43,5 %). Det förbättrade kassaflödet är främst drivet av ett förbättrat rörelsekapital i linje med koncernens planer. Den högre betalda skatten i kvartalet beror främst på engångsbetalningar relaterade till transaktioner i samband med avknoppningen från Getinge under 2017, vilka uppgår till 21 Mkr. Justerat för dessa engångsbetalningar uppgår cash conversion till 69,3 % i kvartalet. Under första halvåret uppgår cash conversion till 82,8 %, och rullande 12 månaders cash conversion uppgår till 93,1 %.

Nettoinvesteringarna för kvartalet uppgick till 176 Mkr (102) och fördelas på materiella anläggningstillgångar 136 Mkr (68) respektive immateriella anläggningstillgångar 40 Mkr (34). I nettoinvesteringar ingår även investeringar i uthyrningsflottan uppgående till 88 Mkr (47).

Under kvartalet har koncernen gjort ytterligare emissioner till ett belopp om 39 Mkr inom ramen för företagscertifikatprogrammet som upprättades under det första kvartalet. Samtidigt har andra kreditfaciliteter och pensionsskulder amorterats ner med 151 Mkr (-) i kvartalet. Tillsammans med lämnad utdelning om 136 Mkr (-) utgör det huvudelen av periodens negativa kassaflödet -229 Mkr (-517). I jämförelsesiffran ingår utbetalningar netto om 446 Mkr till Getinge främst hänförliga till skapandet av Arjos legala struktur under 2017.

Koncernens likvida medel vid kvartalets utgång uppgick till 776 Mkr (762) och den räntebärande nettoskulden var 4 749 Mkr (748). Soliditeten uppgick till 42,0% (68,8%) och nettoskuldssättningsgraden till 0,9 (0,1).

Forskning och utveckling

Arjos utgifter för forskning och utveckling uppgick till 65 Mkr (48) i kvartalet, vilket motsvarar 3,3 % (2,5) av koncernens nettoomsättning. För perioden januari till och med juni uppgick de till 109 (101) Mkr, motsvarande 2,8 % (2,6) av nettoomsättningen.

Utsikter 2018

Omsättningstillväxten för 2018 förväntas hamna i den lägre delen av målsättningen om 2-4%.

Givet svårigheten att analysera koncernens resultat- och kostnadsutveckling i jämförelse med 2017, då skapandet av Arjo som en fristående koncern inleddes, lämnar koncernen precis som i första kvartalet prognos även för rörelsekostnader för helåret 2018.

Koncernens rörelsekostnader för helåret 2018 förväntas uppgå till cirka 2 965 Mkr (tidigare 2 950 Mkr) i jämförbara valutor, vilket är en ökning med 15 Mkr som en följd av förvärvet av ReNu Medical.

Övriga viktiga händelser under kvartalet

Lansering av IndiGo™ för minskade skador för vårdpersonal

Under kvartalet lanserades IndiGo, ett intuitivt transportassistanssystem som är utvecklat för att minska de ergonomiska riskmomenten för vårdpersonal i samband med förflyttning av sjukvårdssängar. Sjukvårdssängar blir allt tyngre och idag väger vissa sängar över 180 kg utan patient. Dessutom blir även patienterna tyngre och genomsnittspatienten väger idag cirka 90 kg, vilket innebär att det kan vara mycket tungt och krävande att förflytta en modern sjukvårdssäng med en patient i. IndiGo bidrar till att förenkla och effektivisera manövrering av sängar i samband med transport av patienter på och mellan vårdenheter.

IndiGo är ett eldrivet femte hjul som installeras under sängen och skiljer sig från andra eldrivna system för transport av sjukvårdssängar som ofta utgörs av skrymmande extra utrustning eller utrustning med komplex funktionalitet. När IndiGo är installerat är det lätt att använda och sparar därmed in den tid och möda som annars krävs för att hämta, förvara och lokalisera annan utrustning.

Försäljning av IndiGo påbörjades under det andra kvartalet och beräknas bidra till koncernens omsättning och resultat med start under det tredje kvartalet 2018.

Arjo ingår exklusivt partnerskap med Next Step Dynamics

Under kvartalet har Arjo ingått ett exklusivt partnerskap med Next Step Dynamics för utveckling och försäljning av lösningar för förebyggande vård. Next Step Dynamics är ett svenskt bolag specialiserat på utveckling av digitala lösningar baserade på artificiell intelligens och så kallade "deep learning"-algoritmer. Som ett första steg kommer Arjo spendera 70 Mkr över 24 månader på utvecklingsprojekt för förebyggande vård.

Partnerskapet ger Arjo exklusiva globala rättigheter till att kommersialisera och distribuera lösningar utvecklade genom partnerskapet. Ett exempel är ett smart armband som via avancerade algoritmer analyserar data som indikerar hälsotillståndet hos den som bär det, till exempel balans, styrka i nedre delen av kroppen och sömn, för att på så vis förutse risk för fall hos personer med exempelvis nedsatt rörlighet eller hög ålder. Denna riskövervakning delas sedan med auktoriserad vårdpersonal, vilket ger möjlighet till förebyggande insatser baserade på vetenskapliga så kallade deep learning algoritmer. Lösningen har testats av mer än 160 anställda inom vården och kan användas både på vårdenheter och i hemmet och kan anpassas efter personers enskilda behov.

Samarbetet med Next Step Dynamics påbörjades den 1 juli 2018. Försäljning av det smarta armbandet och andra innovationer beräknas påbörjas under 2019 och förväntas bidra positivt till koncernens omsättning och resultat redan under 2019.

Förändring avseende koncernens shared service

Som ett av de sista stegen i separationen från Getinge har Arjo under kvartalet beslutat att inte förlänga det shared service-avtal som ingicks med Getinge under hösten 2017. Arjo kommer istället hantera denna typ av processer internt.

De totala omstruktureringskostnaderna för aktiviteten bedöms uppgå till cirka 20 Mkr, varav merparten bedöms belastas tredje och fjärde kvartalet. Aktiviteten beräknas leda till totala besparingar om cirka 9 Mkr 2019 och därefter årliga totala besparingar om cirka 7 Mkr från och med 2020.

Omorganisationen för optimering av koncernens utvecklingsresurser löper enligt plan

Den omorganisation av produktutvecklingsfunktionen i San Antonio i USA som påbörjades under det första kvartalet har fortlöp enligt plan. Som tidigare kommunicerats uppgår omstruktureringskostnaderna för omorganisationen till cirka 40 Mkr och belastade i sin helhet det första kvartalet. Omorganisationen bedöms leda till totala besparingar om drygt 20 Mkr 2018 och därefter årliga totala besparingar om cirka 40 Mkr med start 2019.

Nya EU-regler för medicinteknisk utrustning, MDR

I maj 2017 infördes den nya förordningen Medical Device Regulation (MDR) inom EU som ska tillämpas 2020. MDR innebär bland annat att mer omfattande klinisk information krävs även för produkter med lägre klassificering, och för Arjo innebär detta att medicinsk enhetsklassificering för alla våra CE-märkta produkter måste utföras enligt nya klassificeringsregler. Det krävs även en rad uppdateringar av dokumentation och produktmärkning.

Arjo inledde under 2017 ett omfattande arbete för att implementera de nya kraven och anpassa verksamheten till det nya regelverket inom utsatt tid. Under kvartalet har arbetet, som hanteras inom befintlig struktur, fortlöp väl och helt enligt plan.



Next Step Dynamics smarta armband som kan bidra till förebyggande av fall hos personer med exempelvis nedsatt rörlighet eller hög ålder

Övrig information

Viktiga händelser efter kvartalets utgång

Arjo förvärvar ReNu Medical, ett bolag specialiserat på miljövänliga processer för återanvändning av medicintekniska förbrukningsartiklar

Den 13 juli tecknade Arjo avtal om att förvärva ReNu Medical, ett amerikanskt privatägt bolag specialiserat på miljövänliga processer för återvinning av medicintekniska, icke-invasiva förbrukningsartiklar inom bland annat DVT.

Förvärvet av ReNu Medical stärker koncernens erbjudande inom kompressionsbehandling, bland annat DVT i USA. Arjo ser även goda möjligheter att lansera detta koncept på marknader utanför USA. Förvärvet förväntas bidra till en mer lönsam affärsmodell för Arjo och ligger dessutom väl i linje med koncernens hållbarhetsfokus och bidrag till en hållbar utveckling.

ReNu Medical kommer ingå i Arjokoncernen från och med den 1 juli 2018 men kommer behålla ledningsgrupp och personal för att fortsatt fungera som en separat enhet. ReNu Medicals omsättning 2017 uppgick till cirka 60 Mkr. Förvärvet bedöms ha en marginellt positiv påverkan på koncernens omsättning, bruttomarginal och resultat per aktie under 2018.

Riskhantering

Kunder och vårdens ersättningssystem

En betydande del av Arjos intäkter härrör från försäljning av produkter till enheter inom den offentliga sektorn. En särskild politisk diskussion som förs i många länder handlar om tillåtandet för privata vårdaktörer att utföra offentligt finansierade sjukvårdstjänster. Det finns en risk att myndigheter i länder där Arjo bedriver verksamhet beslutar att offentlig finansiering av privat utförd sjukvård ska begränsas eller helt upphöra, vilket kan påverka etableringen av nya sjukhus och andra vårdinrättningar och deras inköp av sjukvårdsprodukter, såsom Arjos produkter inom akut- och långtidsvård.

Försäljningen av koncernens produkter är även beroende av olika ersättningssystem på Arjos olika marknader. På flera av Arjos marknader, såsom i USA, är det i många fall exempelvis patientens försäkringsbolag som inom ramen för befintliga politiska ersättningssystem finansierar eller subventionerar inköp av produkter till patienten för bland annat akut- och långtidsvård. En del av framgången för försäljningen av Arjos produkter på dessa marknader är beroende av huruvida Arjos produkter kvalificerar sig för att ersättas genom dessa olika ersättningssystem.

Genom att Arjo bedriver verksamhet i många olika länder och marknader begränsas ovan nämnda risker för koncernen som helhet.

Forskning och utveckling

Arjos framtida tillväxt är även beroende av en fortsatt expansion genom nya produktområden och nya produkttyper inom befintliga produktområden, vilket är beroende av koncernens förmåga att påverka, förutse, identi-



fiera och svara på förändrade kundpreferenser och behov. Arjo investerar i forskning och utveckling för att ta fram och lansera nya produkter men det finns inga garantier för att nya produkter kommer att uppnå samma grad av framgång som tidigare. Det är inte heller säkert att Arjo lyckas förutse eller identifiera trender i kundpreferenser och behov, eller att Arjo identifierar dem senare än vad konkurrenter gör. För att maximera avkastningen av forsknings- och utvecklingsansträngningarna har koncernen en mycket strukturerad urvals- och planeringsprocess för att säkerställa att koncernen prioriterar rätt i valet mellan potentiella projekt. Denna process omfattar noggranna analyser av marknad, teknikutveckling, val av produktionsmetod och val av underleverantörer. Utvecklingsarbetet bedrivs på ett strukturerat sätt och varje enskilt projekt genomgår ett antal fasta kontrollpunkter. Arjo fokuserar på produktlanseringar som leder till en effektivare vård där fler sjukdomar kan behandlas vilket förväntas driva efterfrågan från slutkunder och således tillväxten på marknaden. Produktutveckling som leder till breddning av produktsortimentet är ett medel för att öka den organiska tillväxten i den marknad Arjo är verksam inom.

Produktansvar och skadeståndskrav

Som leverantör av medicintekniska produkter riskerar Arjo, liksom andra aktörer inom sjuk- och hälsovård, att bli föremål för anspråk avseende produktansvar och andra juridiska frågor. Sådana anspråk kan röra stora belopp och betydande juridiska kostnader. Arjo kan inte lämna några garantier för att dess verksamhet inte kommer att utsättas för ersättningskrav. För de egendoms- och ansvarsrisker (t ex produktansvar) som koncernen är utsatt för finns omfattande försäkringsprogram.

Skydd av immateriella rättigheter

Arjo investerar betydande belopp i forskning och utveckling och utvecklar kontinuerligt nya produkter och tekniska lösningar. För att säkra intäkterna från dessa investeringar är det av avgörande betydelse att nya produkter och ny teknik är skyddade från olovligt användande av konkurrenter. Om det är möjligt och lämpligt skyddar Arjo sina immateriella rättigheter genom patent, upphovsrätt och varumärkesregistrering. Vidare är koncernen beroende av know-how och affärshemligheter som inte kan skyddas immaterialrättsligt.

Förändringar avseende allmänna ekonomiska och politiska förutsättningar

Arjo bedriver verksamhet i flera delar av världen och påverkas, i likhet med andra företag, av allmänna globala ekonomiska, finansiella och politiska förutsättningar. Efterfrågan på Arjos medicintekniska produkter och lösningar beror bland annat på allmänna makroekonomiska trender. Osäkerhet när det gäller framtida ekonomiska utsikter, inklusive politisk oro, kan ha en negativ inverkan på kunders inköp av Arjos produkter, vilket skulle få en negativ inverkan på Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Vidare skulle förändringar i det politiska läget i en region eller i ett land, eller politiska beslut som påverkar en bransch eller ett land, också kunna få en väsentlig inverkan på försäljningen av Arjos produkter. Genom att Arjo bedriver verksamhet på ett stort antal geografiska marknader begränsas denna risk för koncernen som helhet.

Myndigheter och kontrollorgan

Sjukvårdsmarknaden är starkt reglerad i samtliga länder där Arjo har verksamhet och Arjos produktsortiment omfattas av lagstiftning, så som EU-direktiv och implementeringsakter om medicintekniska produkter och amerikanska FDA:s (Food and Drug Administration) regelverk och relaterade krav på kvalitetssystem, som bland annat ställer krav på betydande utvärdering, kvalitetskontroll och dokumentation av produkter. Det kan inte uteslutas att Arjos verksamhet, finansiella ställning och resultat i framtiden kan komma att påverkas negativt av svårigheter att leva upp till myndigheters och kontrollorgans befintliga föreskrifter och krav, eller förändringar av dessa.

Arjo har utvecklat sin verksamhet så att dessa lagar och regler efterlevs och för att begränsa ovan nämnda risk lägger Arjo ner betydande ansträngningar och resurser. Årligen görs revisioner av utsedda ackrediterade organ för att säkerställa efterlevnad för fortsatt CE-märkning av Arjos produkter och myndigheter som FDA genomför regelbundna inspektioner i Arjos produktionsenheter för att säkerställa regelefterlevnad. Samtliga av koncernens produktionsanläggningar är dessutom certifierade enligt den medicintekniska kvalitetsstandarden ISO 13485 och/eller den allmänna kvalitetsstandarden ISO 9001.

Finansiell riskhantering

Arjo är i sin verksamhet utsatt för en rad finansiella risker. Arjos riskhantering regleras av en finanspolicy som fastställts av styrelsen. Det övergripande ansvaret för att hantera koncernens finansiella risker samt utveckla metoder och principer för att hantera dessa risker ligger inom koncernledningen och finansfunktionen. De mest väsentliga finansiella risker som koncernen är utsatt för är valutarisker, ränterisker samt kredit- och motpartsrisker.

Transaktioner med närstående

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i not 9.

Framtidsinriktad information

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Arjos koncernlednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas för att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och regulatoriska krav samt andra politiska åtgärder och variationer i valutakurser.

Rapporten har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö, 19 juli 2018

Johan Malmquist
Styrelsens ordförande

Carl Bennet

Sten Börjesson

Eva Elmstedt

Ulf Grunander

Ingrid Hultgren

Carola Lemne

Joacim Lindoff
VD och koncernchef



Koncernens finansiella rapporter

Resultaträkning för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	2	1 986	1 894	3 929	3 825	7 688
Kostnad för sålda varor		-1 090	-1 029	-2 177	-2 043	-4 260
Bruttoresultat		896	865	1 752	1 782	3 428
Försäljningskostnader		-412	-395	-804	-778	-1 571
Administrationskostnader		-282	-303	-589	-490	-1 136
Forsknings- och utvecklingskostnader	4	-50	-29	-76	-64	-134
Omstrukturerings- och integrationskostnader		-15	-15	-57	-84	-324
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		5	-3	-1	-8	18
Rörelseresultat (EBIT)	3, 6	142	120	225	358	281
Finansnetto		-21	5	-37	-9	-102
Resultat efter finansiella poster		121	125	188	349	179
Skatt		-30	-33	-47	-93	-61
Periodens resultat		91	92	141	256	118
Hänförligt till:						
Moderföretagets aktieägare		91	92	141	256	118
Antal aktier, tusental		272 370	272 370	272 370	272 370	272 370
Resultat per aktie, kronor ¹		0,33	0,34	0,52	0,94	0,43

¹ Före och efter utspädning. För definition se sidan 20.

Rapport över totalresultatet för koncernen

Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Periodens resultat	91	92	141	256	118
Övrigt totalresultat					
Poster som inte kan omföras till resultatet					
Aktuariella vinster/förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	-	-101	-	-101	-165
Skatt hänförlig till poster som inte kan omföras till resultatet	-	32	-	32	32
Poster som vid senare tidpunkt kan omföras till resultatet					
Omräkningsdifferenser	170	-145	460	-169	-345
Säkringar av nettoinvesteringar	-14	-	-139	-	49
Kassaflödessäkringar	-87	26	-39	101	101
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	22	-6	39	-22	-33
Periodens övriga totalresultat netto efter skatt	91	-194	321	-159	-361
Summa totalresultat för perioden	182	-102	462	97	-243
Totalresultat hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare	182	-102	462	97	-243

Balansräkning för koncernen

Mkr	Not	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
Tillgångar				
Immateriella tillgångar		6 909	6 402	6 634
Materiella anläggningstillgångar		1 218	1 123	1 134
Finansiella anläggningstillgångar		439	345	334
Varulager		1 248	1 201	1 104
Kundfordringar		1 598	1 872	1 898
Kortfristiga finansiella fordringar	7	-	705	-
Övriga kortfristiga fordringar		623	461	434
Likvida medel	7	776	762	672
Summa tillgångar		12 811	12 871	12 210
Eget kapital och skulder				
Eget kapital		5 378	8 860	5 074
Långfristiga finansiella skulder	7	3 029	197	5 131
Avsättningar för pensioner, räntebärande	7	48	27	61
Övriga avsättningar		313	241	256
Kortfristiga finansiella skulder	7	2 451	2 061	90
Leverantörsskulder		448	526	541
Andra icke räntebärande skulder		1 144	959	1 057
Summa eget kapital och skulder		12 811	12 871	12 210

Förändring eget kapital för koncernen

Mkr	Aktie- kapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa eget kapital ¹
Ingående balans per 1 januari 2017	1	648	10 009	10 658
Summa totalresultat för perioden	-	-229	-14	-243
Nyemission	90	-	-	90
Transaktioner med aktieägare	-	-	-5 431	-5 431
Utgående balans per 31 december 2017	91	419	4 564	5 074
Ingående balans per 1 januari 2018	91	419	4 564	5 074
Justering tidigare år	-	-	-22	-22
Summa totalresultat för perioden	-	321	141	462
Utdelning	-	-	-136	-136
Utgående balans per 30 juni 2018	91	740	4 547	5 378

¹ I sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Kassaflödesanalys för koncernen

Mkr	Not	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Den löpande verksamheten						
Rörelseresultat (EBIT)		142	120	225	358	281
Återläggning av av- och nedskrivningar	3	161	160	327	380	715
Övriga icke kassaflödespåverkande poster		-16	- 21	-7	- 19	36
Kostnadsförda omstrukturerings- och integrationskostnader ¹		9	15	49	17	250
Utbetalda omstrukturerings- och integrationskostnader		-11	- 12	-13	- 18	-63
Finansiella poster		-21	5	-37	- 9	-102
Betald skatt		-85	- 48	-112	- 61	-135
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital		179	219	432	648	982
Förändringar i rörelsekapital						
Varulager		22	- 119	-88	- 292	-103
Kortfristiga fordringar		133	70	243	469	176
Kortfristiga skulder		-145	- 48	-130	- 550	-483
Kassaflöde från den löpande verksamheten		189	122	457	275	572
Investeringsverksamheten						
Investeringar, netto		-176	-102	-284	-192	-652
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-176	-102	-284	-192	-652
Finansieringsverksamheten						
Upptagande av lån		39	0	2 451	0	5 131
Återbetalning av räntebärande skulder		-151	- 102	-2 417	- 112	-11
Förändring av räntebärande fordringar		6	11	6	13	83
Utdelning		-136	-	-136	-	-
Transaktioner med aktieägare		-	- 446	-	- 661	-5 897
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-242	- 537	-96	- 760	-694
Periodens kassaflöde		-229	-517	77	-677	-774
Likvida medel vid periodens början		999	1 288	672	1 446	1 446
Omräkningsdifferenser		6	-9	27	-7	0
Likvida medel vid periodens slut		776	762	776	762	672

¹ Exklusive nedskrivning av anläggningstillgångar.

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga regler i Årsredovisningslagen. Moderbolaget har upprättat delårsrapporten enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats vid upprättandet av denna delårsrapport gäller för samtliga perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som presenterats i Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper i årsredovisningen 2017, vilken finns publicerat på www.arjo.com.

Nya redovisningsstandarder

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument tillämpas från och med räkenskapsåret 2018 och ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering. IFRS 9 inför nya regler bl.a. avseende klassificering och värdering av finansiella instrument, nedskrivning av finansiella instrument och säkringsredovisning. Standarden har antagits av EU.

Arjo har utvärderat effekterna av införandet av standarden. För väsentliga finansiella instrument i form av kundfordringar, leverantörsskulder, skulder till kreditinstitut samt fordringar och skulder till koncernbolag har inte de nya reglerna påverkat klassificering och värdering i de finansiella rapporterna. Samtliga materiella poster som nämns ovan redovisas till upplupet anskaffningsvärde och kommer att redovisas enligt denna ansats även fortsättningsvis enligt IFRS 9.

Reserveringen för förväntade framtida kundförluster har inte förändras. Med beaktande av att koncernens kunder har hög kreditvärdighet och att konstaterade kundförluster historiskt varit låga, är faktorer som gör att reglerna avseende nedskrivningar inte har haft någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella ställning.

Säkringsredovisning tillämpas för valutaterminskontrakt vilka innehas i syfte att hantera den valutaexponering som uppstår i verksamheten. Införandet av den nya standarden har inte inneburit en förändring av befintliga redovisningsprinciper för sådana säkringar, varför Arjos finansiella ställning inte har påverkats.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 medför nya krav för redovisning av intäkter och ersätter IAS 18 Intäkter, IAS 11 Entreprenadavtal och flera intäcksrelaterade tolkningar inom IFRS. IFRS 15 tillämpas av Arjo från och med räkenskapsåret 2018. Standarden ger mer detaljerad vägledning inom många områden som tidigare inte framgått av tidigare gällande IFRS, bland annat om hur man redovisar avtal med flera prestationsåtaganden, rörlig prissättning och huruvida intäkten ska redovisas över tid eller ej. Standarden har antagits av EU.

Implementeringen av IFRS 15 har inte ändrat Arjos principer för intäktsredovisning och har därmed inte väsentlig påverkan på räkenskaper-na. Delar av Arjos intäktsflöden avser hyresintäkter vilka inte omfattas av IFRS 15 och har således inte påverkats av införandet av standarden.

IFRS 15 medför dock nya upplysningskrav. Från och med 2018 har försäljning per intäktslag adderats till utöver tidigare försäljning per region i delårsrapporternas not 2.

IFRS 16 Leasing

IFRS 16 Leasing träder ikraft för räkenskapsåret som påbörjas 1 januari 2019. Förändringen jämfört med nuvarande IAS 17 Leasingavtal, är att samtliga leasingavtal där koncernen är leasetagare, med undantag för korta avtal eller avtal avseende tillgångar med låga värden, ska redovisas i balansräkningen som tillgång respektive skuld. Standarden innebär ingen materiell förändring för leasegivare. Standarden har antagits av EU.

Arjo har påbörjat arbetet med att analysera vilken effekt IFRS 16 kommer att få på koncernens finansiella rapporter. Arjo kommer att göra en översyn av samtliga avtal för att bedöma huruvida det finns ytterligare avtal som nu blir leasingavtal enligt IFRS 16:s nya definition samt att verifiera leasingperioderna. Därefter kommer detta att kvantifieras och redovisas i bolagets balansräkning. De åtaganden som föreligger avseende operationella leasingavtal återfinns i årsredovisningen 2017 not 18.

Arjo har ännu inte bestämt vilken övergångsbestämmelse som ska tillämpas.

Vidare kommer Arjo även att analysera de upplysningar som tillkommer och vilken påverkan det kommer att få på den informationsinsamling som krävs.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft förväntas ha någon väsentlig inverkan på Arjo.

Not 2 Nettoomsättning per geografiskt område och intäktslag

Nettoomsättning per geografiskt område, Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Nordamerika	718	708	1 399	1 432	2 818
Västeuropa	1 007	937	2 020	1 902	3 820
Övriga världen	261	249	510	491	1 050
Totalt	1 986	1 894	3 929	3 825	7 688

I jämförelsetalen har fördelningen mellan de geografiska områdena justerats något då den interna rapporteringsstrukturen har förändrats under 2018. Totalsiffran för koncernen är oförändrad.

Nettoomsättning per intäktslag, Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Produktförsäljning	1 121	1 061	2 230	2 131	4 398
Service inkl. reservdelar	346	336	676	690	1 325
Uthyrning	519	497	1 023	1 004	1 965
Totalt	1 986	1 894	3 929	3 825	7 688

Not 3 Av- och nedskrivningar

Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-37	-26	-69	-52	-101
Immateriella tillgångar	-35	-33	-69	-134	-214
Materiella anläggningstillgångar	-89	-101	-189	-194	-400
Totalt	-161	-160	-327	-380	-715
Varav nedskrivningar	-5	-1	-7	-68	-74

Not 4 Aktiverade utvecklingskostnader

Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Utvecklingskostnader, brutto	-65	-48	-109	-101	-204
Aktiverade utvecklingskostnader	15	19	33	37	70
Utvecklingskostnader, netto	-50	-29	-76	-64	-134

Not 5 Finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde

2018-06-30	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	-	28	28
Summa tillgångar	-	28	28
Övriga icke räntebärande skulder	-	90	90
Summa skulder	-	90	90

2017-06-30	Tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Derivat som används för säkringsändamål	Summa
Finansiella anläggningstillgångar	-	9	9
Övriga kortfristiga fordringar	-	91	91
Summa tillgångar	-	100	100
Övriga icke räntebärande skulder	-	98	98
Summa skulder	-	98	98

Verkligt värde för derivatinstrumenten fastställs med hjälp av värderingstekniker. Härvid används observerbar marknadsinformation. Samtliga derivat återfinns inom nivå 2 i värdehierarkin.

Not 6 Finansiell data per kvartal

Mkr	Kvartal 1 2017	Kvartal 2 2017	Kvartal 3 2017	Kvartal 4 2017	Kvartal 1 2018	Kvartal 2 2018
Nettoomsättning	1 931	1 894	1 795	2 068	1 943	1 986
Kostnad för sålda varor	-1 014	-1 029	-1 050	-1 167	-1 087	-1 090
Bruttoresultat	917	865	745	901	856	896
Rörelsekostnader	-605	-727	-656	-853	-725	-744
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-69	-15	-135	-104	-42	-15
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	-5	-3	3	22	-6	5
Rörelseresultat (EBIT)	238	120	-43	-34	83	142
Finansnetto	-14	5	-52	-41	-16	-21
Resultat efter finansiella poster	224	125	-95	-75	67	121
Skatt	-60	-33	25	7	-17	-30
Periodens resultat	164	92	-70	-68	50	91
EBITDA justerad ¹	460	294	251	240	289	313
EBITDA-marginal justerad ¹ , %	23,8	15,6	14,0	11,6	14,9	15,7

¹ EBITDA före förvärvs, omstrukturerings- och integrationskostnader. Se Alternativa nyckeltal på sidan 17 och definitioner på sidan 20.

Not 7 Koncernens räntebärande nettofordran/skuld

Mkr	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
Finansiella skulder	5 480	2 258	5 221
Pensionsavsättningar, räntebärande	48	27	61
Räntebärande skulder	5 528	2 285	5 282
Avgår finansiella fordringar	-3	-775	-8
Avgår likvida medel	-776	-762	-672
Räntebärande nettofordran/skuld	4 749	748	4 602

Not 8 Koncernens nyckeltal

Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Försäljningsmått					
Nettoomsättning	1 986	1 894	3 929	3 825	7 688
Nettoomsättningstillväxt, %	4,8%	3,4%	2,7%	2,4%	-1,5%
Organisk försäljningstillväxt, %	2,3%	-0,7%	2,3%	-0,9%	-1,6%
Kostnadsmått					
Försäljningskostnader i procent av nettoomsättning	20,7%	20,9%	20,5%	20,3%	20,4%
Administrationskostnader i procent av nettoomsättning	14,2%	16,0%	15,0%	12,8%	14,8%
Forsknings- och utvecklingskostnader i procent av nettoomsättningen	2,5%	1,5%	1,9%	1,7%	1,7%
Resultatmått					
Rörelseresultat (EBIT)	142	120	225	358	281
EBITA	214	180	363	545	596
EBITA justerad	224	194	413	561	846
EBITDA	303	280	552	738	996
EBITDA-tillväxt, %	8,0%	-7,0%	-25,2%	-2,9%	-35,1%
EBITDA justerad	313	294	602	754	1 246
Resultat per aktie, kronor	0,33	0,34	0,52	0,94	0,43
Marginalmått					
Bruttomarginal, %	45,1%	45,7%	44,6%	46,6%	44,6%
Rörelsemarginal, %	7,2%	6,4%	5,7%	9,4%	3,7%
EBITA-marginal, %	10,8%	9,5%	9,3%	14,3%	7,8%
EBITA-marginal justerad, %	11,3%	10,3%	10,5%	14,7%	11,0%
EBITDA-marginal, %	15,3%	14,8%	14,1%	19,3%	13,0%
EBITDA-marginal justerad, %	15,7%	15,6%	15,3%	19,7%	16,2%
Kassaflödes- och avkastningsmått					
Avkastning på eget kapital, % ¹	-	-	0,1%	4,9%	1,5%
Cash conversion, %	62,4%	43,5%	82,8%	37,2%	57,4%
Arbetande kapital, Mkr	-	-	10 257	10 623	10 317
Avkastning på arbetande kapital, % ¹	-	-	4,3%	8,6%	5,9%
Kapitalstruktur					
Räntebärande (+) nettoskuld / (-) nettofordran	-	-	4 749	748	4 602
Räntetäckningsgrad, ggr ¹	-	-	4,1x	8,7x	5,3x
Nettoskuldsättningsgrad, ggr	-	-	0,9x	0,1x	0,9x
Nettoskuld / justerad EBITDA, ggr ^{1,2}	-	-	4,2x	2,9x	3,7x
Soliditet, %	-	-	42,0%	68,8%	41,6%
Eget kapital per aktie, kronor	-	-	19,7	32,5	18,6
Övrigt					
Antal aktier, st	-	-	272 369 573	272 369 573	272 369 573
Antal anställda, medel	-	-	5 994	5 555	5 853

¹ Rullande 12 månader

² För juni 2018 och 2017 har beräkningen baserats på den nettoskuld som fanns 31 december 2017 då nettoskulden för tidigare perioder under 2017 inte speglar hur Arjo är finansierad som fristående koncern.

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal avser finansiella mått som används av företags ledning och investerare för att utvärdera koncernens resultat och ställning, vilka inte direkt kan utläsas eller härledas ur de finansiella rapporterna. Dessa finansiella mått är avsedda att underlätta analys av koncernens utveckling. De alternativa nyckeltalen ska inte betraktas som substitut utan snarare som komplement till den finansiella rapportering

som upprättats i enlighet med IFRS. De finansiella mått som redovisas i denna rapport kan skilja sig från liknande mått som används av andra bolag. De alternativa nyckeltalen redovisade nedan är inte beräknade enligt IFRS men tillhandahålls då Arjo anser att de är viktiga i samband med investerares bedömning av Bolaget och Bolagets aktie.

EBITA/EBITDA justerad Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Rörelseresultat (EBIT)	142	120	225	358	281
Återläggning av- och nedskrivningar immateriella tillgångar	72	60	138	187	315
EBITA	214	180	363	545	596
Återläggning av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	89	100	189	193	400
EBITDA	303	280	552	738	996
Omstrukturerings- och integrationskostnader	15	15	57	84	324
Återläggning av nedskrivningar av omstrukturerings- och integrationskostnader	-5	-1	-7	-68	-74
Justerad EBITA	224	194	413	561	846
Justerad EBITDA	313	294	602	754	1 246

Cash Conversion	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	189	122	457	275	572
Rörelseresultat (EBIT)	142	120	225	358	281
Återläggning av av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	161	160	327	380	715
EBITDA, Mkr	303	280	552	738	996
Cash Conversion, %	62,4%	43,5%	82,8%	37,2%	57,4%

Nettfordran/skuldsättningsgrad	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
Räntebärande nettfordran/skuld, Mkr	4 749	748	4 602
Eget kapital, Mkr	5 378	8 860	5 074
Nettfordran/skuldsättningsgrad, ggr	0,88	0,08	0,91

Beräkning av avkastning på arbetande kapital	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Balansomslutning vid periodens början	12 871	13 895	14 713
Balansomslutning vid periodens slut	12 811	12 871	12 210
Genomsnittlig balansomslutning	12 841	13 383	13 462
Genomsnittlig balansomslutning	12 841	13 383	13 462
Avgår genomsnittliga likvida medel	-769	-979	-1 058
Avgår genomsnittliga övriga avsättningar	-277	-233	-220
Avgår genomsnittliga andra icke räntebärande skulder	-1 538	-1 548	-1 867
Arbetande kapital	10 257	10 623	10 317
Rörelseresultat (EBIT) ¹	148	711	281
Återläggning av förvärvskostnader ¹	-	3	-
Återläggning av omstrukturerings- och integrationskostnader ¹	297	199	324
EBIT efter återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader ¹	445	913	605
Avkastning på arbetande kapital, %	4,3%	8,6%	5,9%

¹ Rullande 12 månader.

Not 9 Transaktioner med närstående

	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Transaktioner med närstående, Mkr					
Försäljning	29	24	41	81	148
Övriga intäkter	-	67	-	67	90
Inköp av varor	-4	-	-5	-19	-48
Övriga kostnader	-17	-132	-38	-138	-282
Finansiella intäkter	-	3	-	6	11
Finansiella kostnader	-	-3	-	-23	-48
Kundfordringar			29	111	54
Kortfristiga finansiella fordringar			-	705	-
Övriga kortfristiga fordringar			-	-	-
Långfristiga finansiella skulder			84	197	-
Leverantörsskulder			16	104	78
Kortfristiga finansiella skulder			-	2 061	90
Andra icke räntebärande skulder			5	-	31
Netto erhållna/lämnade koncernbidrag/aktieägartillskott	-	-	-	-	1 203
Netto erhållna/lämnade utdelningar	-	-1 836	-	-1 847	-2 600
Nyemission	-	-	-	-	90
Överföring av nettotillgångar	-	-109	-	-46	-4 034

Transaktioner mellan Arjo och bolag inom Getingekoncernen specificeras i tabellen ovan. Utöver ovanstående har inga övriga väsentliga transaktioner med närstående ägt rum.

Arjo använder Getinge som distributör på vissa marknader. Vid leverans av produkter och tjänster mellan koncernerna tillämpas affärs- mässiga villkor och marknadsprissättning.

Övriga intäkter och kostnader avser främst administrativa tjänster. Överföring av nettotillgångar avser etablering av Arjo-koncernen samt optimering av kapitalstruktur.

Moderbolagets finansiella rapporter

Resultaträkning för moderbolaget

Mkr	Kvartal 2 2018	Kvartal 2 2017	Jan-jun 2018	Jan-jun 2017	Helår 2017
Administrationskostnader	-40	-33	-84	-33	-192
Omstrukturerings- och integrationskostnader	-33	-	-35	-	-18
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader	1	8	-6	8	197
Rörelseresultat (EBIT)	-72	-25	-125	-25	-13
Resultat från andelar i koncernföretag	20	-	20	-	-108
Finansnetto ¹	-2	3	-60	3	-58
Resultat efter finansiella poster	-54	-22	-165	-22	-179
Skatt	16	4	40	4	38
Periodens resultat	-38	-18	-125	-18	-141

¹ Finansnetto innehåller ränteintäkter och övriga liknande intäkter samt räntekostnader och övriga liknande kostnader samt valutakursvinster/-förluster hänförliga till omräkning av finansiella fordringar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs.

Balansräkning för moderbolaget

Mkr	30 jun 2018	30 jun 2017	31 dec 2017
Tillgångar			
Immateriella tillgångar	385	-	428
Finansiella anläggningstillgångar	5 469	3 111	5 408
Fordringar hos koncernföretag	10	48	363
Kortfristiga fordringar	6	5	42
Likvida medel	-	-	-
Summa tillgångar	5 870	3 164	6 241
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	3 366	2 338	3 627
Kortfristiga finansiella skulder	2 451	-	-
Kortfristiga finansiella skulder koncernföretag	-	808	2 458
Övriga kortfristiga skulder koncernföretag	15	9	100
Andra icke räntebärande skulder	38	9	56
Summa eget kapital och skulder	5 870	3 164	6 241

Vid utgången av perioden uppgår bokfört värde till 5 390 Mkr på aktier och andelar i dotterbolag. Årets förändring är 21 Mkr och består av nybildning och kapitaltillskott till dotterbolag.

Under perioden har utdelning utbetalats till aktieägarna om 136 Mkr.

Under året har moderbolaget upprättat ett företagscertifikat med ett rambelopp om 2 500 Mkr. Totalt har det gjorts emissioner om 2 451 Mkr.

Immateriella tillgångar består av programvaror.

Definitioner

Finansiella termer

Arbetande kapital

Genomsnittlig balansomslutning minskat med likvida medel, övriga avsättningar, leverantörsskulder och övriga icke räntebärande skulder.

Avkastning på arbetande kapital

Rullande tolv månaders rörelseresultat med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader i förhållande till arbetande kapital.

Avkastning på eget kapital

Rullande tolv månaders resultat efter skatt i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Cash conversion

Kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till EBITDA.

EBIT

Rörelseresultat.

EBITA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av immateriella tillgångar.

EBITA, justerad

EBITA med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader.

EBITA-marginal

EBITA i förhållande till nettoomsättning.

EBITA-marginal, justerad

EBITA justerad i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar.

EBITDA, justerad

EBITDA med återläggning av förvärvs-, omstrukturerings- och integrationskostnader.

EBITDA-marginal

EBITDA i förhållande till nettoomsättning.

EBITDA-marginal, justerad

EBITDA justerad i förhållande till nettoomsättning.

Nettoskultsättningsgrad

Räntebärande nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Organisk förändring

En finansiell förändring justerad för valutaförändringar, förvärv och avyttringar.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt antal aktier. Vid beräkning av periodens resultat per aktie har följande data använts:

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	141 Mkr
Antal aktier, tusental	272 370 st
Resultat per aktie	0,52 kr

Räntetäckningsgrad

Resultat efter finansiella poster med tillägg för räntekostnader och återläggning av omstruktureringskostnader i förhållande till räntekostnader. Beräknas på rullande 12 månaders data.

Rörelsekostnader

Försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutning.

Medicinska termer

Djup ventrombos (DVT)

Blodpropp i benens djupa vener.

Ergonomi

Läran om anpassning av arbete och miljö till människans förutsättningar för att förebygga ohälsa och olycksfall.

Prevention

Förebyggande aktivitet/behandling.

Trycksår

Sår som uppkommer på grund av blodflödet i huden begränsas av yttre tryck. Drabbar oftast patienter med nedsatt rörlighet.

VTE

Förkortningen VTE kommer från engelskans "Venous thromboembolism" och innebär blodpropp i vensystemet.

Ödem

Svullnad på grund av ansamling av vätska i vävnaderna.

Övriga termer

Deep learning

Deep learning, eller djupinlärning, är ett begrepp som förekommer inom artificiell intelligens och är ett delområde inom maskininlärning. Inom deep learning används algoritmer som gör det möjligt för datorer att tolka och dra lärdom från stora mängder data för att sedan skapa en uppfattning eller förutsägelse om något.

Telefonkonferens

Fondförvaltare, analytiker och media bjuds in till telefonkonferens den 19 juli kl. 9.00 svensk tid.

Se telefonnummer nedan för att delta:

Sverige: +46 (0)8 5065 3942

UK: +44 (0)330 336 9411

USA: +1 323-994-2093

Deltagarkod: 9801891

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på följande länk:
<https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1197624>

Alternativt, använd följande länk för att ladda ned presentationen:
<https://www.arjo.com/sv-se/om-arjo/investerare/rapporter--presentationer/2018/>

En inspelning av konferensen finns tillgänglig i 90 dagar via följande länk:
<https://slideassist.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1197624>

Finansiell information

Uppdaterad information rörande exempelvis Arjos aktie och bolagsstyrning finns på www.arjo.com. Årsredovisning, bokslutskommuniké och kvartalsrapporter publiceras på svenska och engelska och finns tillgängliga för nedladdning på www.arjo.com.

Följande finansiella rapporter kommer att publiceras under 2018 och 2019:



22 oktober 2018:

4 februari 2019:

April-maj 2019:

Maj 2019:

Delårsrapport januari-september

Bokslutskommuniké 2018

Årsredovisning 2018

Delårsrapport januari-mars

Kontakt

Kornelia Rasmussen

Executive Vice President, Marketing Communications & Public Relations

+46 (0)10 335 4810

kornelia.rasmussen@arjo.com

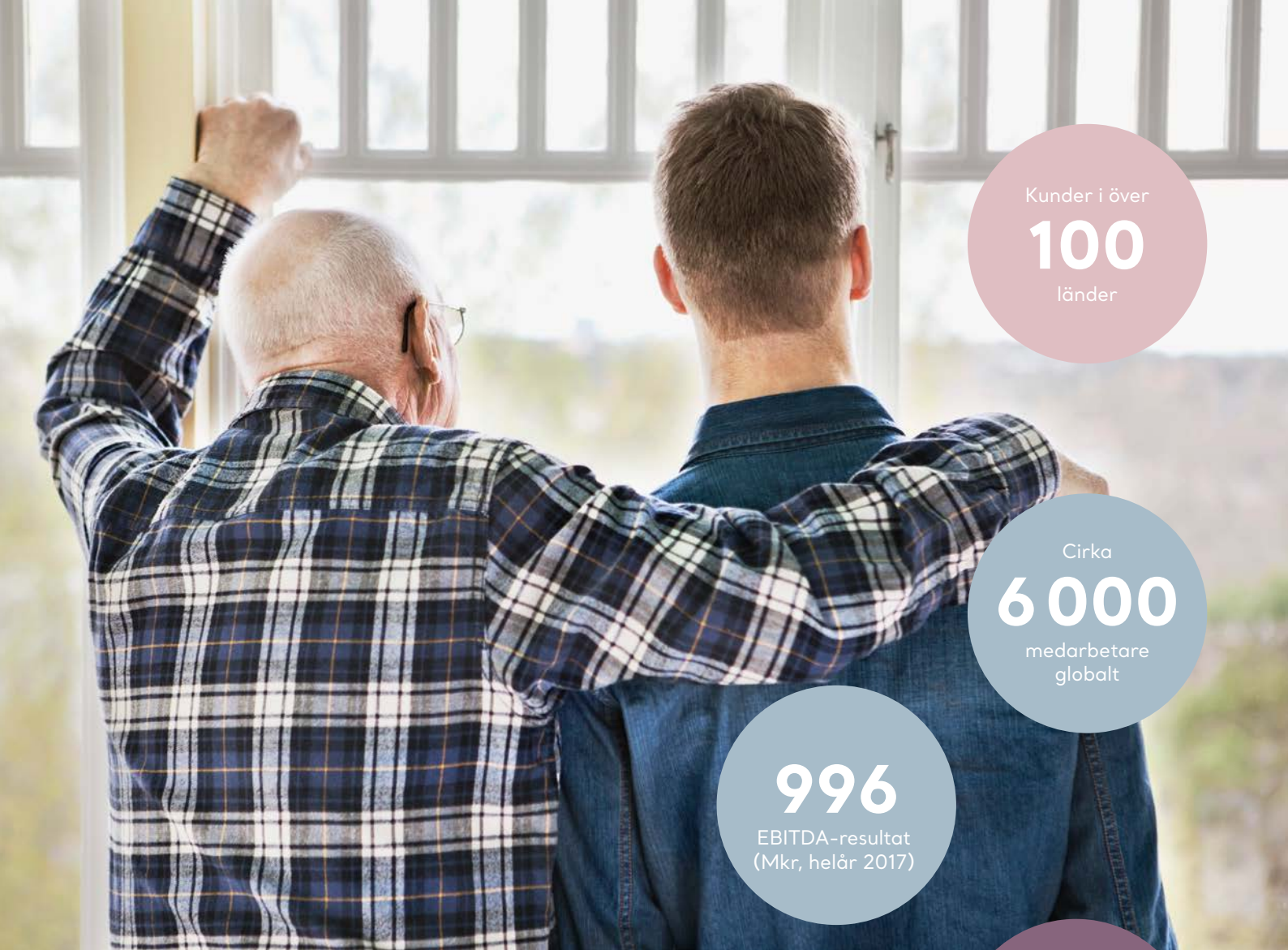
Maria Nilsson

Investor Relations & Corporate Communications

+46 (0)10 335 4866

maria.nilsson@arjo.com

Denna information är sådan information som Arjo AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 19 juli kl. 08.00 CET.



Kunder i över

100

länder

Cirka

6 000

medarbetare
globalt

996

EBITDA-resultat
(Mkr, helår 2017)

7 688

Nettoomsättning
(Mkr, helår 2017)

Om Arjo

Arjos arbete grundas i en genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande och bidrar till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar.

Arjo skapar värde genom att förbättra de kliniska resultaten för vårdtagare och möjliggöra en bättre arbetsmiljö för vårdpersonal. Därmed bidrar Arjo till ett hållbart sjukvårdssystem – alltid med människan i fokus.

Arjos huvudsakliga kunder är privata och offentliga institutioner inom akutvård och långtidsvård. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, medicinska sängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt för diagnostik inom obstetrik och kardiologi. Koncernen erbjuder även service och tjänster som exempelvis utbildning i samband med produktförsäljningen.

Bolaget säljer produkter och tjänster i över 100 länder, indelat i tre geografiska områden: Nordamerika, Västeuropa och Övriga världen. Arjo har cirka 6 000 medarbetare globalt och huvudkontoret ligger i Malmö, Sverige.

Arjos arbete grundas i genuin omtanke om människors hälsa och välbefinnande. Arjo är en marknadsledande leverantör av medicintekniska produkter och lösningar som höjer livskvaliteten för vårdtagare med nedsatt rörlighet och åldersrelaterade sjukdomar. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för patienthantering, hygien, desinfektion, sjukvårdssängar, förebyggande av trycksår, förebyggande av ventrombos samt fördiagnostik inom obstetrik och kardiologi.

Arjo AB · Org.Nr. 559092-8064 · Hans Michelsensgatan 10 · 211 20 Malmö · Sverige

www.arjo.com

arjo