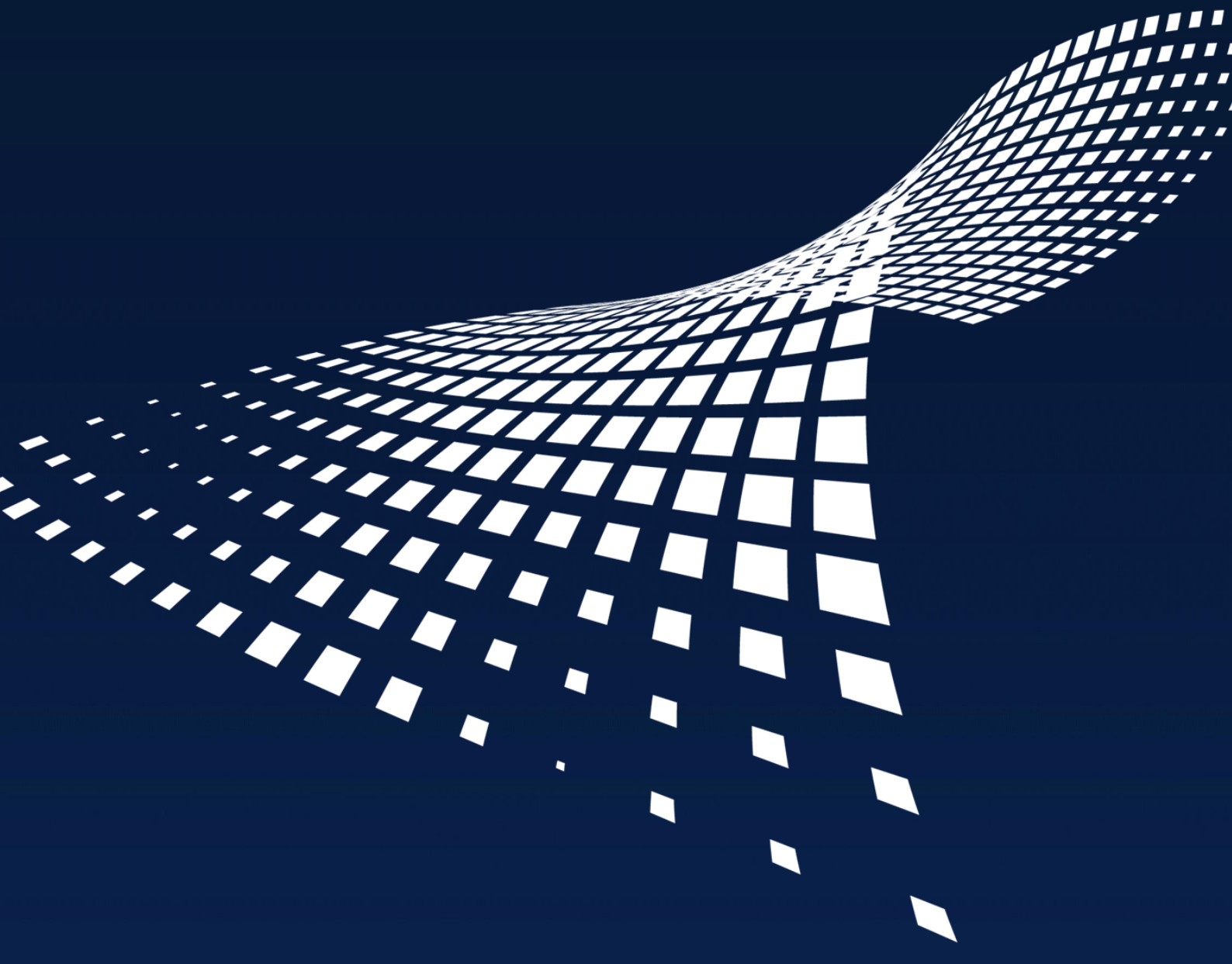
Kvartalsrapport tre
juli – sept
2026



Finansiell översikt

KONCERNEN (MSEK)	Q3 2026	Q3 2025	jan-sept 2026	jan-sept 2025	Helår 2025
Totala intäkter	10,2	9,6	31,6	29,7	43,4
Rörelseresultat	-0,5	-0,5	-1,3	-1,5	-0,1
Resultat efter finansiella poster	17,5	-1,0	18,6	-0,4	-23,2
Balansomslutning	72,9	75,2	72,9	75,2	52,8
Soliditet (%)	85,3%	83,1%	85,3%	83,1%	82,8%
Resultat per aktie (sek)	3,12	-0,16	3,35	-0,06	-4,05

MODERFÖRETAGET (MSEK)	Q3 2026	Q3 2025	jan-sept 2026	jan-sept 2025	Helår 2025
Totala intäkter	0,4	0,6	1,2	1,4	1,9
Rörelseresultat	-0,7	-0,8	-2,2	-2,5	-3,5
Resultat efter finansiella poster	18,3	1,1	20,9	3,8	-24,3
Balansomslutning	49,5	57,6	49,5	57,6	31,4
Soliditet (%)	88,2%	84,0%	88,2%	84,0%	72,1%
Resultat per aktie (sek)	3,21	0,20	3,67	0,67	-3,83

Händelser under perioden

- NanoCap accepterar det publika uppköpserbjudandet på AIXIA från White Pearl Technology Groups.

Händelser efter periodens utgång

- Tecknar aktier i MOBA Network för ca 1 MSEK.

Detta är NanoCap Group AB (publ)

NanoCap har som verksamhet att investera i tillväxtbolag, huvudsakligen onoterade, samt utveckla och lansera in-house projekt. Målet är att de bolag NanoCap investerar i inom 36 månader ska struktureras och förberedas för notering. NanoCap ska vara aktiva i sina investeringar.



VD kommentar

Det tredje kvartalet 2026 visar på fortsatt positiv utveckling för NanoCap, där både vår investeringsverksamhet och industriverksamhet bidrar till koncernens framsteg. Vi går in i årets avslutande månader med en stärkt finansiell ställning och ett fortsatt tydligt fokus på långsiktigt värdeskapande.

Omvärldsläget präglas fortsatt av geopolitisk osäkerhet, en avvaktande konjunktur och begränsad riskaptit för mindre noterade bolag. Trots stabiliserad inflation och lägre räntenivåer har kapitalflödena till småbolagssegmentet ännu inte återhämtat sig. Vi ser dock förutsättningar för ett gradvis förbättrat investeringsklimat, vilket på sikt kan bidra till högre värderingar och ökad aktivitet på kapitalmarknaden.

För koncernen ökade de totala intäkterna under kvartalet till 10,2 MSEK (9,6), motsvarande en tillväxt om cirka 6,5 procent. Resultatet efter finansiella poster förbättrades kraftigt till 17,5 MSEK (-1,0), huvudsakligen hänförligt till vår investeringsverksamhet. Utvecklingen visar på värdeskapandet i vår affärsmodell, där investeringar och aktivt ägande utgör en central del av verksamheten. För årets första nio månader uppgick resultatet efter finansiella poster till 18,6 MSEK (-0,4). Soliditeten uppgick vid kvartalets utgång till 85,3 procent.

Vår helägda industriverksamhet Precisionstål fortsätter att utvecklas positivt. Under kvartalet ökade omsättningen till cirka 10,0 MSEK (9,3), motsvarande en tillväxt om drygt 7 procent. Särskilt augusti och september uppvisade en god försäljningsutveckling. Vi fortsätter att bredda produktutbudet, utveckla kundrelationerna och stärka vår marknadsposition.

Inom investeringsportföljen ser vi fortsatt goda möjligheter till värdeskapande. White Pearl Technology Group (WPTG) utvecklas inom digital transformation, AI och IT-tjänster, marknader med betydande långsiktig tillväxtpotential. Även flera av våra övriga innehav utvecklas i en positiv riktning. MOBA Network möter däremot fortsatt utmaningar och vi följer noggrant bolagets arbete med att förbättra den operativa och finansiella utvecklingen.

I rådande marknadsklimat fortsätter vi att prioritera utvecklingen av våra befintliga investeringar framför en hög transaktionstakt. Vår starka finansiella ställning ger oss handlingsutrymme att både hantera utmaningar och tillvarata nya möjligheter när rätt förutsättningar uppstår.

Sammantaget ser vi positivt på NanoCaps utveckling. Med ett starkt resultat från investeringsverksamheten, fortsatt tillväxt inom Precisionstål och en hög soliditet står vi väl rustade inför avslutningen av 2026. Vår ambition är fortsatt att genom aktivt ägande, finansiell disciplin och långsiktighet skapa värde för våra aktieägare.

Thomas Jansson
Verkställande direktör
NanoCap Group AB

NanoCaps portfölj

NanoCap presenterar härmed sina kärninnehav. Med kärninnehav avses bolag där NanoCap innehar äger över 5 % av kapitalet, bolag där målsättningen är att långsiktigt äga över 5 %, eller bolag som är strategiskt viktiga för portföljen som helhet. I enlighet med tidigare kommunikation ska dessa innehav över tid uppvisa positivt kassaflöde, ett positivt EBITDA-resultat eller en tydlig verksamhetsplan som möjliggör uppfyllandet av dessa krav.

Sammanställningen nedan är ett kompletterande mått som syftar till att illustrera den totala verksamhetsvolymen i NanoCaps investeringsportfölj. Uppgifterna avser respektive portföljbolags hela verksamhet, oberoende av NanoCaps ägarandel, och utgör inte NanoCap-koncernens redovisade omsättning, EBITDA, eget kapital eller likvida medel. Pro forma-beräkningar och uppskattningar förekommer.

NanoCaps portfölj

NanoCap har genom ett långsiktigt och aktivt ägande byggt upp en bred investeringsportfölj med verksamheter inom teknologi, artificiell intelligens, digitala tjänster, gaming, kundservice, finansiella tjänster och industri. Portföljen omfattar PixelFox, Servana, White Pearl Technology Group (WPTG), MOBA Network, Mediacle, Tourn, Partner Fondkommission, Precisionstål samt PublicVC RTO1 och RTO2.

De underliggande verksamheterna representerar indikativt en sammanlagd årsomsättning om cirka 1,5 miljarder kronor och ett EBITDA-resultat om cirka 184 MSEK, motsvarande en EBITDA-marginal på omkring 12 procent. Sammanställningen baseras på rullande tolv månader till och med den 30 juni 2026, med pro forma-justeringar för AIXIA inom WPTG och Dynava inom Servana. Portföljen omfattar verksamheter med betydande internationell närvaro och över 1 600 medarbetare enbart inom WPTG och Servana, utöver övriga portföljbolag.

Internationell teknik och AI

WPTG är den största verksamheten i portföljen. Tillsammans med AIXIA representerar bolaget en pro forma-omsättning om cirka 776 MSEK och EBITDA om cirka 110 MSEK. Genom kombinationen har WPTG stärkt sin internationella position inom AI, IT-infrastruktur, molntjänster och digital transformation.

PixelFox utvecklar och förvärvar verksamheter inom e-handel, mjukvara och AI, medan Mediacle kombinerar digitala tjänster och mjukvarulösningar med hög lönsamhet och en stark finansiell ställning.

Etablerade verksamheter med utvecklingspotential

Genom förvärvet av Dynava från Eniro har Servana fått en etablerad nordisk kundserviceverksamhet med omkring 700 medarbetare och närmare 300 MSEK i historisk årsomsättning. Servanas ambition är att kombinera etablerade kundrelationer och återkommande intäkter med AI-baserad automatisering, vilket skapar möjligheter till förbättrad effektivitet, marginalutveckling och tillväxt.

MOBA Network driver internationella gamingplattformar och applikationer med miljontals användare. Efter avyttringen av UFG har verksamheten renodlats med fokus på egna produkter, abonnemangsintäkter och förbättrad lönsamhet. Tourn utvecklar samtidigt sin verksamhet inom digital marknadsföring och AI med fokus på effektivisering och skalbara affärsmodeller.

Industri, kapitalmarknad och strukturaffärer

Precisionstål utgör NanoCaps industriella bas med en etablerad kundkrets och lång historik av lönsam verksamhet. Partner Fondkommission tillför exponering mot den nordiska kapitalmarknaden och finansiell rådgivning. PublicVC RTO1 och RTO2 är strukturer för framtida omvända förvärv och börsnoteringar, där värdeskapandet främst är kopplat till genomförandet av nya transaktioner.

Aktivt ägande som grund för värdeskapande

NanoCaps roll sträcker sig i flera fall längre än det finansiella ägandet. Genom styrelsearbete, strategisk rådgivning, affärsutveckling, kapitalmarknadskompetens och stöd vid strukturaffärer bidrar NanoCap till utvecklingen av flera portföljbolag.

Den samlade portföljen illustrerar omfattningen av de verksamheter där NanoCap har ett direkt eller indirekt ägarintresse. Omsättning, EBITDA och övriga nyckeltal avser respektive verksamhet i sin helhet och är inte viktade efter NanoCaps ägarandelar. De utgör därmed inte NanoCap-koncernens konsoliderade finansiella resultat. Vår ambition är att fortsätta utveckla denna plattform genom aktivt ägande, förbättrad lönsamhet, organisk tillväxt och strategiska transaktioner som långsiktigt skapar värde för aktieägarna.



Finansiell översikt

msek	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Omsättning	21,1	19,5	40,2
Tillväxt Y/Y %	8,2	na	20
EBIT	1,4	1,2	2,8
Eget Kapital	11,7	11,1	10,3
Kassa	1,8	1,5	2,9

PRECISIONSTÅL AB
WWW.PRECISIONSTAL.SE

Precisionstål – specialist inom stål sedan 1987

Precisionstål fortsätter att utvecklas positivt med ökad omsättning och en tydligt stärkt försäljningsaktivitet. Under årets första nio månader uppgick försäljningen till 31,1 MSEK, jämfört med 28,9 MSEK motsvarande period föregående år, vilket innebär en tillväxt om cirka 8 procent.

Utvecklingen har varit särskilt positiv under sensommaren och hösten, med en successivt ökande försäljning och hög aktivitet i verksamheten. Under augusti och september ökade omsättningen jämfört med föregående år, samtidigt som antalet faktureringstillfällen steg. Den positiva trenden fortsatte även efter kvartalets utgång, där utvecklingen under oktober indikerar fortsatt tillväxt och god försäljningsaktivitet.

Försäljningsutvecklingen visar på en fortsatt efterfrågan på bolagets produkter och en god förmåga att tillvarata affärsmöjligheter på marknaden. Precisionstål arbetar vidare med att bredda produktutbudet, utveckla befintliga kundrelationer och stärka sin position inom den svenska stålmarknaden.

NanoCaps syn på utvecklingen

Vi ser positivt på Precisionståls utveckling, där ökad försäljningsaktivitet och växande omsättning visar på en god utveckling i verksamheten. Särskilt glädjande är den starka avslutningen på det tredje kvartalet och att den positiva tillväxttrenden fortsatt under oktober. Vi bedömer att bolagets etablerade kundrelationer, breda produktutbud och aktiva marknadsarbete ger goda förutsättningar för fortsatt tillväxt.

Verkställande direktör är Per Falck.

Finansiell översikt

msek	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Omsättning	56,2	129,1	251
Tillväxt Y/Y %	-56	na	-22
EBITDA	15,2	18,67	37,2
Eget Kapital	233,4	300,8	230
Kassa	8,7	17,7	28,3

MOBA Network - samlar miljoner spelare världen över i sitt nätverk

NanoCap äger, efter den genomförda nyemissionen, strax under 20 procent av kapitalet i MOBA Network AB (publ), ett bolag NanoCap varit delaktigt i sedan 2017. MOBA är noterat på Nasdaq First North Growth Market och handlas även på OTCQX i USA.

MOBA driver ett globalt nätverk av digitala gaming communities och applikationer som når miljontals användare. Efter avyttringen av Union for Gamers (UFG) under första kvartalet 2026 har verksamheten renodlats med ökat fokus på egna produkter, abonnemangsintäkter och AI-baserad utveckling.

Under första halvåret 2026 uppgick omsättningen till 56,2 MSEK och EBITDA till 15,2 MSEK, motsvarande en EBITDA-marginal om 27 procent. Justerat för avyttrade UFG uppgick omsättningen till 29,1 MSEK och EBITDA till 11,0 MSEK, motsvarande en marginal om 38 procent. Resultatet före skatt förbättrades till –1,8 MSEK (–10,2), samtidigt som nettoskulden minskade med 40 procent till 126,5 MSEK.

Under 2026 har MOBA genomfört omfattande kostnadsbesparingar och organisatoriska förändringar. I september utsågs medgrundaren Björn Mannerqvist till verkställande direktör. Den 9 november meddelade bolaget nedskrivningar av immateriella tillgångar om 149,9 MSEK. Nedskrivningarna är av engångskaraktär och påverkar varken kassaflödet eller EBITDA. Åtgärden följer en genomgång av bolagets tillgångar och uppdaterade bedömningar av verksamheternas framtida kassaflöden.

NanoCaps syn på utvecklingen

NanoCap ser positivt på de genomförda kostnadsbesparingarna, renodlingen av verksamheten och den nya ledningens arbete. Vi välkomnar även styrelsens genomgång av bolagets tillgångar och beslutet att genomföra de nedskrivningar som bedömts nödvändiga. Vi anser att en realistisk värdering av tillgångarna och en tydligare finansiell utgångspunkt är viktiga delar i arbetet med att skapa en långsiktigt hållbar verksamhet.

Vi bedömer att den nya strukturen, tillsammans med ett ökat fokus på lönsamhet, kassaflöde och produktutveckling, kan skapa bättre förutsättningar för MOBA framöver. Samtidigt är det viktigt att bolaget återgår till omsättningstillväxt och uppvisar en uthållig förbättring av den operativa utvecklingen. NanoCap ser fortsatt potential i MOBA och följer utvecklingen nära som aktiv ägare.

Verkställande direktör är Björn Mannerqvist och styrelseordförande är David Nylén.

Finansiell översikt

msek	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Omsättning	22,5	31,1	56,9
Tillväxt Y/Y %	-28	na	-18
EBITDA	-1,8	-4,4	-5,9
Eget Kapital	8,8	20,5	13,2
Kassa	2,7	3,7	3,0

TOURN

Tourn – Influencers, data, kreativitet, och AI – i samma plattform

NanoCap äger 5,0 procent av kapitalet i Tourn International AB (publ). Bolaget grundades 2010 och NanoCap var delaktigt under bolagets tidiga utvecklingsfas. Tourn är noterat på Nasdaq First North Growth Market och har sitt huvudkontor i Stockholm.

Tourn är en teknikdriven koncern inom digital marknadsföring, influencer marketing och artificiell intelligens. Verksamheten bedrivs genom tre affärsområden: NAGATO, AGENCY och Vertikal AI. Bolagets strategi är att kombinera etablerade marknadsföringstjänster med AI-baserad automatisering för att skapa effektivare verksamheter, förbättrade marginaler och skalbara intäkter.

Under andra kvartalet 2026 uppgick omsättningen till 11,6 MSEK (16,7), en minskning med cirka 31 procent. Nedgången förklaras huvudsakligen av den strategiska avvecklingen av lågmarginalaffärer och förändringar i koncernstrukturen. EBITDA förbättrades till −0,7 MSEK (−1,0). För första halvåret förbättrades EBITDA till −1,8 MSEK (−4,4), samtidigt som koncernens kostnader minskade med 27 procent under andra kvartalet.

NAGATO har förbättrat sina marginaler trots lägre omsättning, medan AGENCY uppvisat en positiv utveckling under perioden. Tourn har även fortsatt satsningen på Vertikal AI, där bolaget utvecklar AI-agenter för automatisering av affärsprocesser. Efter halvårsskiftet har verksamheten fortsatt att utvecklas genom nya kundavtal och ett växande antal AI-agenter i drift. Vid halvårsskiftet uppgick koncernens eget kapital till cirka 8,8 MSEK, soliditeten till 29,4 procent och likvida medel till 2,7 MSEK.

NanoCaps syn på utvecklingen

NanoCap ser positivt på de effektiviseringar som genomförts och den potential som finns inom Tourns AI-verksamhet. Samtidigt ser vi med viss oro på den fortsatta omsättningsminskningen, den negativa lönsamheten och bolagets begränsade finansiella resurser. Trots genomförda åtgärder har utvecklingen ännu inte motsvarat våra förväntningar. Som långsiktig och aktiv ägare anser NanoCap att Tourn behöver uppvisa tydligare framsteg mot uthållig lönsamhet och en stabilare finansiell ställning. Vi kommer därför att fortsätta utvärdera vårt engagemang och vilka förutsättningar som bäst kan stödja bolagets framtida utveckling. Om utvecklingen inte förbättras kan NanoCap komma att överväga alternativa ägarstrukturer, inklusive möjligheten att lämna över vårt ägande till en annan investerare som bedöms ha bättre förutsättningar att stödja Tourns fortsatta utveckling och långsiktiga värdeskapande.

Verkställande direktör är Robin Stenman.

Finansiell översikt

msek	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Omsättning	303,8	232,6	510,5
Tillväxt Y/Y %	30,6%	–	64,8%
EBITDA	53,6	37,1	86,1
EBITDA-marginal	17,6%	16,0%	16,9%
Eget Kapital	304,3	268,5	ca 235*
Kassa	47,2	0,3	72,6

White Pearl Technology Group AB

White Pearl Technology Group AB (WPTG) är en internationell teknikkoncern med verksamhet inom digital transformation, AI, affärssystem, molntjänster, cybersäkerhet och managed services. Koncernen har verksamhet i över 20 länder och cirka 950 medarbetare. WPTG är noterat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm.

Under andra kvartalet 2026 ökade omsättningen med 20 procent till 160,0 MSEK (133,7). EBITDA ökade med 42 procent till 30,1 MSEK (21,3), motsvarande en EBITDA-marginal om 18,8 procent. För första halvåret uppgick omsättningen till 303,8 MSEK (232,6), en ökning med 31 procent, medan EBITDA ökade till 53,6 MSEK (37,1). Resultatet efter skatt uppgick till 47,8 MSEK (36,7).

Efter halvårsskiftet har WPTG förvärvat AIXIA Group AB, vilket stärker koncernens position inom AI-infrastruktur, Applied AI och avancerade datacenterlösningar. NanoCap blev aktieägare i WPTG genom att acceptera erbjudandet avseende sitt tidigare innehav i AIXIA. Vi ser positivt på den industriella logiken bakom samgåendet och möjligheterna till korsförsäljning, synergier och förbättrad lönsamhet.

NanoCaps syn på utvecklingen

NanoCap ser positivt på WPTG tillväxt och den stärkta marknadsposition som förvärvet av AIXIA innebär. Samtidigt anser vi att bolaget nu bör prioritera integration, kassaflöde och ökad lönsamhet framför ytterligare förvärvsdriven expansion. Vår tydliga uppfattning är att WPTG bör avstå från ytterligare nyemissioner och förvärv där betalning sker genom nyemitterade aktier. Fortsatt utspädning riskerar att motverka det värdeskapande som den operativa tillväxten förväntas generera för befintliga aktieägare. NanoCap vill se ett ökat fokus på kassaflöde från den löpande verksamheten, förbättrad kapitaldisciplin och en uthållig ökning av vinsten per aktie. Vi bedömer att WPTG nu har en tillräckligt omfattande verksamhetsbas för att prioritera organisk tillväxt, realisering av synergier och förbättrad lönsamhet inom den befintliga koncernen.

För NanoCap är det centralt att WPTG fortsatta tillväxt också leder till ett ökat ekonomiskt värde per aktie, inte enbart en större koncern. Verkställande direktör är Ebrahim Laher.

Finansiell översikt

msek	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Omsättning	28,3	24,2	47,5
Tillväxt Y/Y %	17	na	-32
EBITDA	6,9	6,1	10,9
Eget Kapital	121,2	113,9	115,2
Kassa*	117,3	98,8	104,3

*inklusive kortfristiga placeringar

Mediacle - driver utvecklingen av digitala lösningar för iGaming

NanoCap äger 5,19 procent av kapitalet i Mediacle Group AB (publ) sedan 2019, genom ett omvänt förvärv där NanoCap var huvudägare i det redan noterade bolaget. Mediacle är noterat på NGM Nordic SME och har sitt huvudkontor i Stockholm med internationell operativ verksamhet.

Mediacle är en lönsam och finansiellt stark teknik- och mjukvarukoncern med huvudsakligt fokus på den globala iGaming-industrin. Bolaget erbjuder ett brett utbud av digitala tjänster och egenutvecklade mjukvarulösningar inom B2B-mjukvara, lead generation, digital marknadsföring, design och utveckling samt egna B2C-portaler.

Bland bolagets egenutvecklade produkter finns MAP™, en plattform för hantering av affiliateprogram, och iGAP™, en aggregatorplattform för iGaming-operatörer. Mediacle driver även affiliatenätverken Excel Affiliates och Galaxy Affiliates, vilka tillsammans har tillgång till trafik från över 5 000 affiliates. Under 2026 har bolaget fortsatt utvecklingen av AI-baserade tjänster, däribland MARS™, en plattform för automatiserad identifiering, analys och rekrytering av affiliates. Strategin är att öka andelen skalbara mjukvaruintäkter och effektivisera verksamheten genom AI och automatisering.

Under andra kvartalet 2026 ökade omsättningen med cirka 27 procent till 13,9 MSEK (10,9), medan EBITDA uppgick till 0,8 MSEK (2,1). För första halvåret ökade omsättningen med cirka 17 procent till 28,3 MSEK (24,2) och EBITDA förbättrades till 6,9 MSEK (6,1), motsvarande en EBITDA-marginal om cirka 24 procent. Resultatet efter skatt ökade till 6,1 MSEK (4,5).

Mediacle har en mycket stark finansiell ställning. Vid halvårsskiftet uppgick koncernens eget kapital till 121,2 MSEK, soliditeten till 92,9 procent och likvida medel till 91,7 MSEK. Därtill hade bolaget kortfristiga placeringar om 25,6 MSEK, vilket innebär sammanlagda likvida medel och kortfristiga placeringar om cirka 117,4 MSEK. Koncernen hade endast 9,3 MSEK i redovisade skulder.

Den starka balansräkningen, den etablerade internationella kundbasen och de egenutvecklade mjukvaruplattformarna ger Mediacle goda förutsättningar att fortsätta investera i produktutveckling, AI och framtida tillväxt. Bolagets kombination av lönsamhet, betydande finansiella resurser och skalbara digitala tjänster gör Mediacle till ett finansiellt starkt innehav i NanoCaps investeringsportfölj.

Verkställande direktör är Santosh Jain.

Finansiell översikt

msek	H1 2026	H1 2025	Helår 2025
Omsättning	75,3	34,8	86,8
Tillväxt Y/Y %	116	na	84
EBITDA	1,7	2,7	5,1
Eget Kapital	18,9	21,5	22,3
Kassa	2,9	0,8	0,6

Pixelfox - investeringar & förvaltning av teknik, data och design

NanoCap äger 26,9 procent av kapitalet i PixelFox AB (publ). Investeringen genomfördes 2022 genom att NanoCap tillförde tillgångar till bolaget och erhöll aktier som betalning. PixelFox är noterat på NGM Nordic SME och har sitt huvudkontor i Stockholm.

PixelFox är en teknikdriven företagsgrupp som driver, utvecklar och förvärvar verksamheter inom e-handel, SaaS, retail och industri. Koncernens etablerade och kassagenererande retailverksamhet utgör en finansiell bas för investeringar i nya digitala produkter, AI-baserade tjänster och strategiska innehav. Bolagets affärsmodell kombinerar operativ verksamhet med aktivt ägande och utveckling av företag med långsiktig värdeskapandepotential.

Under andra kvartalet 2026 ökade omsättningen med cirka 69 procent till 31,3 MSEK (18,5), medan EBITDA uppgick till 0,5 MSEK (0,9). För första halvåret mer än fördubblades omsättningen till 75,3 MSEK (34,8), med EBITDA om 1,7 MSEK (2,7). Tillväxten var således stark, samtidigt som lönsamheten var lägre än motsvarande period föregående år. Koncernen hade vid halvårsskiftet en soliditet om 86,9 procent och hade återbetalat sina långfristiga räntebärande skulder.

Under juni lanserades betaversionen av Rendera, PixelFox AI-baserade plattform för automatiserad produktion av digitalt annonsmaterial. Plattformen är ett exempel på bolagets ambition att utveckla skalbara digitala produkter med potential att skapa nya intäktsströmmar. PixelFox har även fortsatt utveckla sin roll som aktiv ägare. Under 2026 delade bolaget ut cirka två miljarder aktier i Servana till sina aktieägare och kvarstod därefter som största ägare med cirka 40,3 procent av kapital och röster. I augusti slutförde Servana förvärvet av Dynava Group från Eniro för 102 MSEK. Dynavas operativa verksamhet omsatte cirka 318 MSEK under 2025 och tillför Servana en betydande verksamhetsbas inom kundservice, med möjligheter att utveckla AI-baserad automatisering och effektivisering.

Efter halvårsskiftet har PixelFox fortsatt uppvisa stark omsättningstillväxt. De preliminära omsättningssiffrorna för juli, augusti och september uppgick till 7,5 MSEK, 9,3 MSEK respektive 11,7 MSEK, vilket sammantaget motsvarar en betydande ökning jämfört med samma månader föregående år. PixelFox har därmed fortsatt utvecklingen mot en bredare företagsgrupp där etablerade kassagenererande verksamheter kombineras med AI-utveckling och strategiska investeringar. Fortsatt omsättningstillväxt, förbättrade marginaler och värdeutvecklingen i Servana är viktiga faktorer för bolagets framtida utveckling.

Verkställande direktör är Robin Bäcklund.

B01 Invest AB har sitt säte i Stockholm och befinner sig under omstrukturering med fokus på att skapa förutsättningar för nya investeringar och framtida förvärv av verksamheter. De mest substantiella tillgångarna utgörs idag av innehaven i Solution International AB, PublicVC RTO1 AB och PublicVC RTO2 AB.

Bolaget har som långsiktigt mål att under kommande år utveckla verksamheten till att också bedriva rörelsedrivande verksamhet utöver den nuvarande investeringsverksamheten som bedrivs.

NanoCap ägandeandel i kapital: 75,5 %

Investeringsår: 2011

VD: Thomas Jansson

Ordförande: Kristoffer Martin

Finansiell översikt

msek	Helår 2025	Helår 2024
Omsättning	0	0
Tillväxt	n/a	n/a
Res. innan skatt	-0,3	-13,3
Eget Kapital	2,2	3,1
Kassa	0,2	0,1

B01 invest AB

Finansiell översikt

msek	Helår 2025	Helår 2024
Omsättning	13,1	15,6
Tillväxt Y/Y %	-16	-27
EBIT	-2,2	-3,7
Eget Kapital	5,0	3,7
Kassa	3,0	4,7

NanoCap NanoCap äger cirka 5 procent av kapitalet i Partner Fondkommission AB. Investeringen genomfördes 2015.

Partner Fondkommission har huvudkontor i Göteborg och kontor i Stockholm. Bolaget är ett värdepappersbolag med verksamhet inom kapitalmarknadstransaktioner, Corporate Finance, M&A och emissionstjänster. Bolaget bistår noterade och onoterade företag med rådgivning vid kapitalanskaffningar, börsnoteringar, företagsförvärv, ägarskiften och andra strukturaffärer.

Under 2025 och 2026 har Partner Fondkommission fortsatt att vara aktivt på den nordiska transaktionsmarknaden och genomfört ett flertal uppdrag för såväl noterade som onoterade bolag. Bland de offentliggjorda uppdragen under 2026 återfinns en riktad emission för Telegram Studios om cirka 200 MSEK, rådgivning vid försäljningen av Poseidon Diving Systems om cirka 56 MSEK samt Transtema Groups företrädesemission om cirka 40 MSEK.

Bolaget har även medverkat vid Bergholm Fritidsfordons börsnotering och kapitalanskaffningar för bland andra Lightning Group, Talkpool och Seamless Distribution Systems.

De offentliggjorda uppdragen representerar sammantaget transaktionsvärden om cirka 376 MSEK och visar på Partner Fondkommissions breda kompetens och fortsatta närvaro inom flera delar av kapitalmarknaden. Uppdragen omfattar såväl kapitalanskaffningar som företagsöverlåtelser och börsnoteringar, vilket illustrerar bolagets förmåga att bistå kunder genom olika faser av deras utveckling.

Partner Fondkommission har lång branscherfarenhet, etablerade kundrelationer och ett nationellt och internationellt nätverk av investerare och företag. NanoCap ser ett långsiktigt värde i bolagets etablerade marknadsposition och bedömer att en ökad aktivitet på kapitalmarknaden kan skapa goda förutsättningar för verksamhetens fortsatta utveckling. Verkställande direktör är Torben Oskarsson och styrelseordförande är Hans von Celsing.

Övrig information

Affärsidé

NanoCap skall investera i tillväxtbolag med stark egenföretagaranda.

Vision

NanoCap Group AB (publ) vill vara valet för investerare som efterfrågar en internationell portfölj av tillväxtbolag med egenföretagaranda.

Resultatet per aktie innan & efter utspädning samt kommentar till finansiella utvecklingen

Koncernens resultat per aktie är för kvartalet 3,12 kr (-0,16 kr 2025). I snitt för perioden är resultatet per aktie 3,12 kr (-0,16 kr 2025). Resultatet per aktie är för perioden (9 månader) 3,35 kr (-0,06 kr 2025), i snitt för perioden (9 månader) var resultatet per aktie 3,35 kr (-0,06 kr 2025).

Bolaget uppvisar en tillfredsställande finansiell position. Inom koncernen varierar likviditeten under året till följd av genomförda investeringar och realisationer. Per 2026-09-30 uppgick kassan till 2,5 MSEK, bolaget är kapitaliserat för att täcka verksamheten under kommande 12 månader med utgångspunkt från nuvarande verksamhet och drift.

Koncernens omsättning, kvartal tre, uppgick till 10,2 MSEK (9,6 MSEK 2025), en ökning med cirka 6 % i jämförelse med 2025, all tillväxt organisk. Rörelseresultatet för kvartal tre uppgick till -0,5 MSEK (-0,5 MSEK) och resultat efter skatt 17,8 MSEK (-0,9 MSEK).

Resultat från finansiella poster för kvartalet uppgick till 18,1 MSEK (-0,50 MSEK 2025). Vinsten härleds huvudsakligen till transaktionen med tidigare innehavet AIXIA. NanoCap erhöll ca 2,5 MSEK kontant och resterande del återinvesterades i WPTG. I övrigt påverkar avyttring av innehav och intressebolag positivt på det finansiella resultatet.

Balansräkningen är enligt följande, eget kapital uppgår till 62,2 MSEK (62,5 MSEK) och de totala tillgångarna till 72,9 MSEK (75,2 MSEK). Kassan uppgick till 2,5 MSEK (2,6 MSEK) och de totala omsättningstillgångarna uppgick till 22,7 MSEK (20,0 MSEK). Summa anläggningstillgångar uppgår till 50,2 MSEK (55,2 MSEK) vilket huvudsakligen är noterade värdepapper, ej noterade anläggningstillgångar uppgår fortsatt till cirka 6,5 MSEK.

Långfristiga skulder uppgår till 0 SEK (0,0 MSEK). Kortfristiga skulder uppgår till totalt 10,7 MSEK (12,7 MSEK) där leverantörsskulder 4,3 MSEK (4,7 MSEK), checkräkningskredit 0,1 MSEK (0,0 MSEK), övriga skulder ca 1,9 MSEK (ca 2,5 MSEK) och upplupna kostnader och förutbetalda intäkter ca 4,4 MSEK (5,4 MSEK).

Finansiella mål och prognoser för NanoCap koncernen

Styrelsen har inga finansiella mål eller prognoser lämnade till allmänheten.

Kapitalstruktur, kreditfaciliteter och nyemissionsmandat, optionsprogram per 2026-09-30

Moderbolaget har inga krediter, rörelsedrivande dotterbolag har kreditfaciliteter hos svensk bank. Styrelsen har som riktlinje att ha belåning om högst 10 % av substansvärdet. Bolaget har inga aktiva optionsprogram till medarbetare.

Koncernstruktur per 2026-09-30

NanoCap Group AB (publ) (556818-0300) är ett moderbolag med följande helägda dotterbolag: NanoCap Group S AB, NEVIUS AB med etablerat dotterbolag NanoCap US Ltd, Precisionsstål i Stockholm AB. För fullständig information se senaste årsredovisningar.

Antal medarbetare per 2026-09-30

Koncernen har 9 medarbetare.

Antalet aktier och aktiekapital, före och efter utspädning per 2026-09-30

Bolaget har 5 711 302 stycken aktier, 521 478 av serie-A och 5 189 824 stycken av serie-B.

För motsvarande dag 2025 var antalet aktier 5 711 302 stycken aktier, 521 478 av serie-A och 5 189 824 stycken av serie-B.

Antalet aktier i snitt för kvartalet är: 5 711 302 stycken aktier (5 711 302 st perioden 2025).

Antalet aktier i snitt för perioden 2026 är: 5 711 302 aktier (5 711 302 st perioden 2025).

Bolagets aktiekapital uppgår till 5 711 302 kr (5 711 302 kr).

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten är upprättad enligt redovisningsmetod K3. Samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder har tillämpats som i senaste årsredovisning. För fullständig information se senaste årsredovisningen.

Avrundningar

Till följd av avrundningar kan siffror presenterade i denna rapport i vissa fall inte exakt summera till totalen och procenttal kan avvika från de exakta procenttalen.

Ersättningspolicy och organisation

Styrelsen äger ansvar för att årligen granska och fastställa bolagets ersättningsstruktur för dess anställda. Bolaget eftersträvar att tillhandahålla en totalkompensation (fast ersättning, rörlig ersättning, långsiktig aktierelaterad ersättning, pension och övrig ersättning) till samtliga medarbetare, vilken syftar till att rätt medarbetare kan rekryteras och behållas på kort och lång sikt. Ersättningspolicyn är utformad för att understödja skapandet av en effektiv organisation, kapabel att upprätthålla den nuvarande verksamheten samt möjliggöra expansion, såväl nationellt som globalt. Vidare är det av yttersta vikt att organisationens struktur och ersättningspolicy bidrar till skapandet av en organisation som långsiktigt kan skapa värden för aktieägarna samt uppfyller kraven som noterat bolag. NanoCap är aktiva på en hårt konkurrensutsatt marknad och bedriver huvudsakligen verksamhet i Sverige, UK och Nordamerika där konkurrensen om personal är hård. Ersättningspolicyn för rätt totalkompensation är därför av yttersta vikt för långsiktig framgång.

Närståendetransaktioner

Om transaktioner med närstående sker, är det på marknadsmässiga villkor och enligt bestämmelser i börsregler och ABL.

Styrelse & VD per 2026-09-30

Kristoffer Martin, ledamot, ordförande
Thomas Jansson, VD & ledamot
Marcus Carning, ledamot

Kommande rapporter

Se hemsida för fullständig finansiell kalender.

Kvartalsrapport fyra för 2026	2027-02-18
Kvartalsrapport ett för 2027	2027-05-20
Kvartalsrapport två för 2027	2027-08-19
Årsstämma	2027-06-08

Rapporten har inte varit föremål för revisorsgranskning.
VD på uppdrag av styrelsen, 2026-11-20
Kontakt: ir@nanocapgroup.com

Denna information är sådan information som NanoCap Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning (EU nr 596/2014). Informationen lämnades, genom angiven kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 november 2026 08:30 CET.

Certified Advisor

NanoCap Group AB (publ) är listat på Nasdaq First North Growth Market. Amudova AB är NanoCap Group AB's Certified Adviser.
Tel: 08-546 017 58
E-mail: info@amudova.se.

Hållbarhet

NanoCap eftersträvar att driva sin verksamhet på ett hållbart sätt. NanoCap har som ambition att vara en såväl ansvarsfull ägare som bolag.

Risker, friskrivning, väsentliga osäkerhetsfaktorer och allmän information

NanoCap Group AB (publ) ("NanoCap" eller "Bolaget") är ett investerings- och utvecklingsbolag med investeringar i såväl noterade som onoterade bolag samt helägda rörelsedrivande verksamheter. Verksamheten är förenad med risker hänförliga till såväl Bolaget som dess portföljbolag och investeringar. Dessa risker omfattar bland annat marknadsrisker, verksamhetsrelaterade risker, transaktionsrisker, regulatoriska risker, finansieringsrisker samt finansiella risker såsom likviditetsrisk, kreditrisk, ränterisk och valutarisk. Därutöver påverkas Bolaget av generella makroekonomiska och geopolitiska faktorer, inklusive konjunkturutveckling, inflation, räntenivåer, kapitalmarknadens utveckling, förändrade investerarflöden, politiska beslut, skatteregler, handelsrestriktioner, valutafluktuationer och internationella konflikter eller andra omvärldshändelser.

Bolagets verksamhet och värdeutveckling är i hög grad beroende av utvecklingen i de underliggande innehaven och portföljbolagen. Värdet på noterade innehav kan komma att påverkas kraftigt av marknadens riskaptit, likviditet och investerarsentiment, vilket kan leda till betydande svängningar i såväl substansvärde som aktiekurs. För onoterade investeringar föreligger ytterligare risker kopplade till bland annat finansiering, tillväxt, kommersialisering, lönsamhet, nyckelpersoner och framtida kapitalbehov.

NanoCap investerar även i tillväxt- och teknikrelaterade bolag, inklusive verksamheter med exponering mot digitala plattformar, SaaS, AI och sociala medier. Sådana investeringar är förenade med särskilda risker hänförliga till snabb teknologisk utveckling, förändrade användarbeteenden, konkurrens, regulatoriska förändringar, beroenden av tredjepartsplattformar och annonsmarknader samt förändringar i algoritmer och distributionsmodeller hos större globala plattformar såsom exempelvis Snapchat, Meta, Google, TikTok och andra digitala ekosystem. Förändringar i sådana plattformars tekniska eller kommersiella villkor kan få negativ påverkan på såväl portföljbolag som framtida intjäningsförmåga och värderingar.

Bolagets framtida resultat är även beroende av styrelsens, ledningens och portföljbolagens förmåga att identifiera, genomföra och utveckla investeringar, strukturaffärer och kommersiella initiativ. Det finns ingen garanti för att investeringar eller förvärv kommer att utvecklas positivt eller generera avkastning. Historisk utveckling ska inte betraktas som en garanti för framtida utveckling eller avkastning.
NanoCap tillämpar en finanspolicy där moderbolaget i princip ska vara skuldfritt eller ha en begränsad skuldsättning. Varje portföljbolag och investering är samtidigt självständigt och ansvarar för sin egen finansiering och verksamhet. Moderbolaget ansvarar som huvudregel inte för portföljbolagens förpliktelser eller framtida kapitalbehov. Det kan dock inte uteslutas att portföljbolag i framtiden kan behöva ytterligare kapital, vilket kan påverka NanoCaps ägarandelar, resultat och finansiella ställning genom exempelvis utspädning eller nedskrivningar.

Bolaget verkar på kapitalmarknader som periodvis kan präglas av begränsad likviditet, hög volatilitet och svag riskaptit, särskilt för mindre och medelstora tillväxtbolag. Sådana marknadsförhållanden kan påverka möjligheterna att genomföra finansieringar, avyttringar, noteringar, strukturaffärer eller andra värdeskapande transaktioner. Det finns även en risk att tillgångar inte kan realiseras till bokförda eller förväntade värden inom önskad tidsram.

NanoCaps aktie är noterad på en marknadsplats där kursutvecklingen kan vara volatil och påverkas av faktorer utanför Bolagets kontroll. Det finns ingen garanti för att en investering i NanoCap kommer att ge positiv avkastning. Investeringar i aktier är alltid förenade med risk och potentiella investerare bör noggrant analysera Bolaget, marknaden och riskbilden samt ha ett långsiktigt investeringsperspektiv. Aktiens värde kan såväl öka som minska och investerare kan förlora hela eller delar av sitt investerade kapital.

Denna rapport innehåller framåtblickande uttalanden som baseras på styrelsens och ledningens nuvarande bedömningar, förväntningar och antaganden. Sådana uttalanden är förenade med osäkerhet och risk och faktiska utfall kan komma att skilja sig väsentligt från vad som uttrycks eller indikeras i framåtblickande uttalanden. NanoCap lämnar inga garantier för framtida utveckling, resultat eller avkastning och åtar sig ingen skyldighet att offentligt uppdatera framåtblickande uttalanden till följd av ny information, framtida händelser eller andra omständigheter, utöver vad som följer av tillämplig lagstiftning eller regelverk.

Utöver vad som framgår av denna rapport och Bolagets senaste årsredovisning bedöms inga nya väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer ha tillkommit under perioden.

Koncernens resultaträkning

SEK	2026-07-01 2026-09-30	2025-07-01 2025-09-30	2026-01-01 2026-09-30	2025-01-01 2025-09-30	2025-01-01 2025-12-31
Rörelsens intäkter	10 243 499	9 620 712	31 559 712	29 696 136	43 442 350
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-7 118 595	-6 397 082	-21 886 883	-19 854 975	-27 448 025
Övriga externa kostnader	-1 285 819	-1 800 309	-4 206 290	-5 483 264	-7 417 630
Personalkostnader	-2 218 808	-1 864 305	-6 366 526	-5 532 865	-8 313 676
Avskrivningar	-93 405	-93 405	-280 215	-278 901	-361 303
Övriga rörelsekostnader	-41 765	0	-109 619	0	0
Rörelsens kostnader	**-10 758 392**	**-10 155 101**	**-32 849 533**	**-31 150 005**	**-43 540 634**
Rörelseresultat	**-514 893**	**-534 389**	**-1 289 821**	**-1 453 869**	**-98 284**
Resultat från fin. investeringar	18 051 529	-461 965	19 908 563	1 038 481	-23 118 409
Resultat efter finansiella poster	**17 536 636**	**-996 354**	**18 618 742**	**-415 388**	**-23 216 693**
Skatt på årets resultat	0	0	0	0	-47 890
Minoritetsintresse	275 195	72 956	515 778	62 051	130 834
Periodens resultat	**17 811 831**	**-923 398**	**19 134 520**	**-353 337**	**-23 133 749**
Resultat per aktie	**3,12**	**-0,16**	**3,35**	**-0,06**	**-4,05**
Resultat per aktie i snitt	**3,12**	**-0,16**	**3,35**	**-0,06**	**-4,05**

Koncernens balansräkning

SEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	362 710	725 327	642 925
Finansiella anläggningstillgångar	49 879 577	54 459 303	33 838 546
Summa anläggningstillgångar	**50 242 287**	**55 184 630**	**34 481 471**
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	9 159 654	8 675 206	8 061 826
Kortfristiga fordringar	11 032 951	8 722 928	5 749 556
Kassa och bank	2 483 928	2 609 733	4 524 965
Summa omsättningstillgångar	**22 676 533**	**20 007 867**	**18 336 347**
SUMMA TILLGÅNGAR	**72 918 820**	**75 192 497**	**52 817 818**
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	62 192 409	62 504 387	43 746 768
Kortfristiga skulder	10 726 411	12 688 110	9 071 050
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**72 918 820**	**75 192 497**	**52 817 818**

Rapport över förändringar i koncernens egna kapital

(SEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat EK inkl. årets resultat	Minoritets-intresse	Totalt
Ingående balans 2025-01-01	**5 711 302**	**76 728 772**	**-20 543 091**	**746 594**	**62 643 577**
Lämnad utdelning	0	0	-124 950	-30 614	-155 564
Förändring koncernsammansättning	0	0	4 609 858	0	4 609 858
Omräkningsdifferenser	0	0	-86 521	0	-86 521
Årets resultat	0	0	-23 133 748	-130 834	-23 264 582
Utgående balans 2025-12-31	**5 711 302**	**76 728 772**	**-39 278 452**	**585 146**	**43 746 768**
Lämnad utdelning	0	0	-81 926	-26 585	-108 511
Aktieägartillskott	0	0	-80 850	80 850	0
Omräkningsdifferenser	0	0	-64 590	0	-64 590
Årets resultat	0	0	19 134 520	-515 778	18 618 742
Utgående balans 2026-09-30	**5 711 302**	**76 728 772**	**-20 371 298**	**123 633**	**62 192 409**

Koncernens kassaflöde

SEK	2026-07-01 2026-09-30	2025-07-01 2025-09-30	2026-01-01 2026-09-30	2025-01-01 2025-09-30	2025-01-01 2025-12-31
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	17 536 636	-996 354	18 618 742	-415 388	-23 216 693
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-17 940 668	656 215	-19 590 287	-327 624	23 849 061
	-404 032	**-340 139**	**-971 545**	**-743 012**	**632 368**
Betald inkomstskatt	-12 126	-221 433	-36 378	-244 176	15 584
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	**-416 158**	**-561 572**	**-1 007 923**	**-987 188**	**647 952**
FÖRÄNDRINGAR I RÖRELSEKAPITAL					
Förändring av varulager	-167 091	-86 491	-1 097 828	-693 197	-79 817
Förändring av rörelsefordringar	-1 586 087	-733 331	-5 250 445	-1 520 888	1 148 262
Förändring av rörelseskulder	-726 397	334 773	1 511 589	2 522 312	-1 066 257
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-2 895 733**	**-1 046 621**	**-5 844 607**	**-678 961**	**650 140**
Investeringsverksamheten					
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-824 200	0	-1 069 700	0	-852 300
Försäljning av anläggningstillgångar	3 281 776	1 249 809	4 873 270	1 919 109	3 357 540
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**2 457 576**	**1 249 809**	**3 803 570**	**1 919 109**	**2 505 240**
Periodens kassaflöde	**-438 157**	**203 188**	**-2 041 037**	**1 240 148**	**3 155 380**
Likvida medel vid periodens början	**2 922 085**	**2 406 545**	**4 524 965**	**1 369 585**	**1 369 585**
Likvida medel vid periodens slut	**2 483 928**	**2 609 733**	**2 483 928**	**2 609 733**	**4 524 965**

Moderföretagets resultaträkning

SEK	2026-07-01 2026-09-30	2025-07-01 2025-09-30	2026-01-01 2026-09-30	2025-01-01 2025-09-30	2025-01-01 2025-12-31
Rörelsens intäkter	**394 544**	**555 720**	**1 232 481**	**1 379 979**	**1 911 646**
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-334 068	-614 658	-1 112 570	-1 884 025	-2 525 075
Personalkostnader	-790 012	-721 150	-2 330 906	-2 001 694	-2 916 844
Rörelsens kostnader	**-1 124 080**	**-1 335 808**	**-3 443 476**	**-3 885 719**	**-5 441 919**
Rörelseresultat	**-729 536**	**-780 088**	**-2 210 995**	**-2 505 740**	**-3 530 273**
Resultat från fin. investeringar	19 049 329	1 908 596	23 160 625	6 334 939	-20 719 951
Resultat efter fin. poster	**18 319 793**	**1 128 508**	**20 949 630**	**3 829 199**	**-24 250 224**
Bokslutsdispositioner	0	0	0	0	2 380 000
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	**18 319 793**	**1 128 508**	**20 949 630**	**3 829 199**	**-21 870 224**
Resultat per aktie	**3,21**	**0,20**	**3,67**	**0,67**	**-3,83**
Resultat per aktie i snitt	**3,21**	**0,20**	**3,67**	**0,67**	**-3,83**

Moderföretagets balansräkning

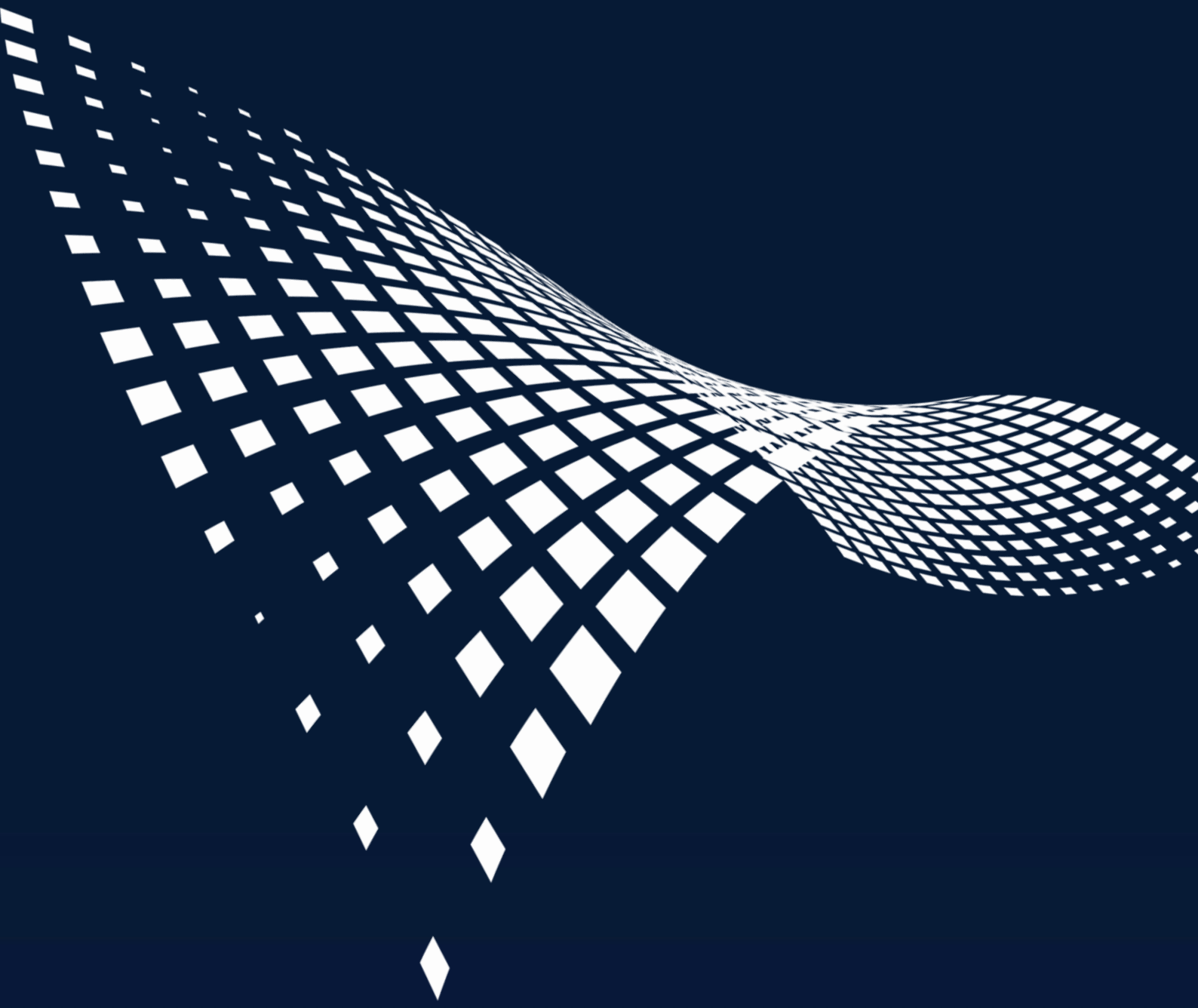
SEK	2026-09-30	2025-09-30	2025-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar	43 874 338	54 659 487	25 133 649
Summa anläggningstillgångar	**43 874 338**	**54 659 487**	**25 133 649**
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar	3 215 133	2 439 212	4 926 143
Kassa och bank	2 364 649	455 311	1 365 405
Summa omsättningstillgångar	**5 579 782**	**2 894 523**	**6 291 548**
SUMMA TILLGÅNGAR	**49 454 120**	**57 554 010**	**31 425 197**
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	43 620 673	48 370 465	22 671 043
Summa skulder	5 833 447	9 183 545	8 754 154
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	**49 454 120**	**57 554 010**	**31 425 197**

Rapport över förändringar i moderföretagets egna kapital

(SEK)	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Ingående balans 2025-01-01	**5 711 302**	**32 848 739**	**-3 835 004**	**9 816 229**	**44 541 266**
Omföring resultat föregående år	0	0	9 816 229	-9 816 229	0
Årets resultat	0	0	0	-21 870 223	-21 870 223
Utgående balans 2025-12-31	**5 711 302**	**32 848 739**	**5 981 225**	**-21 870 223**	**22 671 043**
Omföring resultat föregående år	0	0	-21 870 223	21 870 223	0
Årets resultat	0	0	0	20 949 630	20 949 630
Utgående balans 2026-09-30	**5 711 302**	**32 848 739**	**-15 888 998**	**20 949 630**	**43 620 673**

Moderföretagets kassaflöde

SEK	2026-07-01 2026-09-30	2025-07-01 2025-09-30	2026-01-01 2026-09-30	2025-01-01 2025-09-30	2025-01-01 2025-12-31
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	18 319 793	1 128 508	20 949 630	3 829 199	-24 250 224
Juster. för poster som inte ingår i kassaflödet	-19 042 643	0	-20 654 500	0	29 525 839
Betald inkomstskatt	0	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	**-722 850**	**1 128 508**	**295 130**	**3 829 199**	**5 275 615**
Förändringar i rörelsekapital					
Förändring av rörelsefordringar	544 914	-30 765	1 711 010	1 043 506	836 575
Förändring av rörelseskulder	-251 073	-1 280 538	-2 920 707	-5 126 930	-5 456 321
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-429 009**	**-182 795**	**-914 567**	**-254 225**	**655 869**
Investeringsverksamheten					
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-872 000	0	-872 000	0	0
Försäljning av anläggningstillgångar	2 785 811	0	2 785 811	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten	1 913 811	0	1 913 811	0	0
Periodens kassaflöde	**1 484 802**	**-182 795**	**999 244**	**-254 225**	**655 869**
Likvida medel vid periodens början	**879 847**	**638 106**	**1 365 405**	**709 536**	**709 536**
Likvida medel vid periodens slut	**2 364 649**	**455 311**	**2 364 649**	**455 311**	**1 365 405**



Kontakt

NanoCap Group AB (publ)
Box 5141
102 43 Stockholm
+46(0)8-410 59 140
ir@nanocapgroup.com

Kontoförande institut

Euroclear Sweden AB
Klarabergsviadukten 63
111 64 Stockholm
+46(0)8-402 90 00