

RLS
GLOBAL



ÅRSREDOVISNING
2017

INNEHÅLL

Vision och affärsmodell	4
Affärsidé och strategi	5
Året i korthet	6
VD-intervju	8
Summary in English	10
Intervju Magnus Olsson, Marknad	12
F&U Tema kliniska studier	13
ChloraSolv	14
Perisolv och Carisolv	15
F&U Reportage från Biora	16
RLS Affärsmodell	18
Intervju Hentschel, Husmark och Ahlenius	20
Förvaltningsberättelse	22
Revisionsberättelse	35
Ledningsgrupp	37
Kalendarium	37
Styrelse	38

VISION

RLS Global hjälper människor till en förbättrad hälsa och livssituation

Affärsmodell

RLS Global affärsmodell bygger på utveckling av egna patenterade produkter som produceras och säljs globalt genom distributörer. Forskning och utveckling inriktas på medicintekniska produkter. Bolaget verkar även för att hitta strategiska samarbeten för att i framtiden kunna driva gemensam utveckling. Det kan även bli aktuellt att sluta licensavtal. Sådana licensavtal innehåller normalt en licensavgift som betalas vid kontraktssignering, milstolpebetalningar samt royalty på framtida försäljning. Ju senare avtalen tecknas desto större värden omfattas, eftersom risken för licenstagaren är mindre.

AFFÄRSIDÉ

Baserat på vår unika hypoklorit-plattform, utvecklar och säljer vi vävnadsbevarande produkter för några av våra vanligaste sjukdomar inom sår- och dentalvård

Strategi

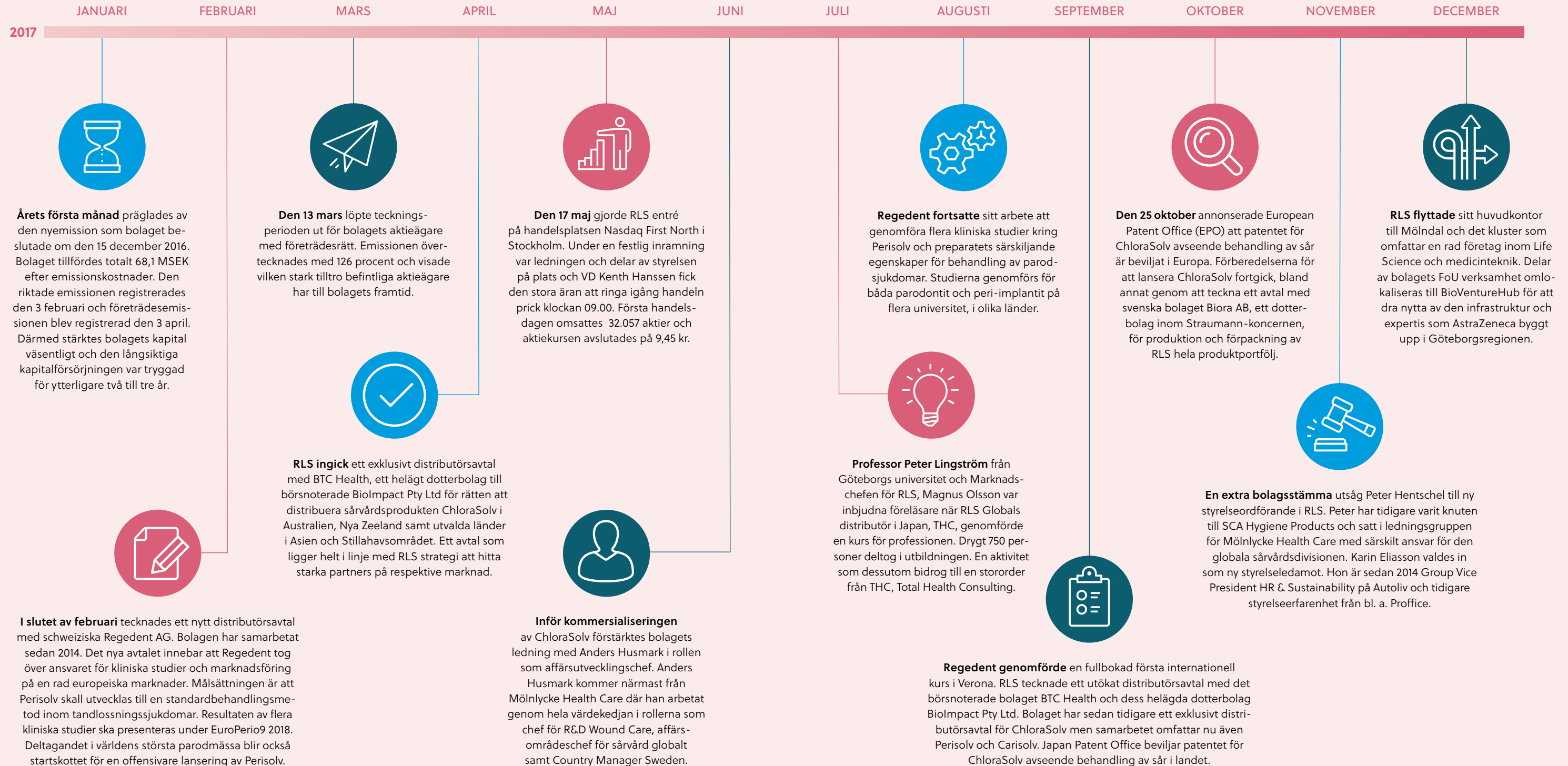
Bolaget skall kontinuerligt utveckla nya produkter för indikationer inom ramen för bolagets grundteknologi. Företagets verksamhet delas in i två produktområden, dental- och sårvård. Huvudprocessen är produktutveckling och direkt eller indirekt via strategiska partners försäljning, produktion och distribution. Fokus ligger på en hög marknadspenetration på utvalda marknader.

Bolagets grundstrategi vilar på fem bärande idéer som tillsammans skall realisera affärsplanen:

- Bygga vidare på bolagets hypokloritplattform
- Fortsätta rekrytera kompetent personal
- Skapa framgång via starka partners inom respektive område
- Effektivitet ska genomsyra organisationen
- Att kontinuerligt arbeta med förbättringar

Det högst prioriterade målet är att bli ett lönsamt bolag. Detta medför att strategin kommer att anpassas när förutsättningarna förändras eller unika chanser dyker upp. Ett delmål var noteringen på Nasdaq First North, för att när tiden är mogen flyttas över till Nasdaq Small Cap Stockholm.

Året i korthet



Omtaget en förutsättning för en framgångsrik lansering



I samband med VD-intervjun för 2017 tar Kenth Hanssen emot i de helt nya lokalerna. Strax före årsskiftet bytte bolaget adress och återfinns numera i det kluster som byggs upp kring några av våra mest framgångsrika företag inom Life Science och medicinteknik. Det är från detta område i Mölndal planerna dras upp för att RLS produktportfölj ska börja leverera till väntande patienter och i förlängningen förväntansfulla aktieägare.

Hur vill du beskriva 2017?

– Bästa ordet är ett mellanår och där vi haft både med- och motgångar. FDA myndigheten ansåg att ChloraSolv var en unik produkt och ej närbesläktad med andra produkter på den amerikanska marknaden vilket innebar att vi valde att ej fullfölja vår 510(K) registrering, vilket var RLS strategi för ett snabbt registreringsförfarande. Istället kommer vi att ansöka om en PMA, vilket är en högre klassificering av ChloraSolv. Den kommande högre klassificeringen hos FDA ökar möjligheten att marknadsföra produktens unika fördelar, differentiera oss mot andra produkter på marknaden och ger oss ett starkt skydd mot konkurrenter. Samtidigt har vi under sista kvartalet 2017 kunnat koncentrera våra resurser på vår CE-märkning för den europeiska marknaden och det arbetet löper på enligt plan.

– Jag skulle vilja påstå att vi under 2017, tack vare lyckade värvningar av medarbetare, höjde bolagets kompetens åtskilliga steg. Det har gjort att vi nu har ett kvalitetssystem som motsvarar de allt hårdare krav som olika läkemedelsmyndigheter ställer runt om i världen. Vi står nu rustade för en lansering när vi får CE-märkningen av ChloraSolv godkänd.

Du tog själv upp att den regulatoriska processen för ChloraSolv har dragit ut på tiden. Hur påverkade det verksamheten under 2017?

– Det har varit en utmaning då vi tvingats involvera i stort sett hela bolaget i registreringsarbetet. Det är

Nu har vi ett kvalitetssystem som motsvarar de allt hårdare krav som olika läkemedelsmyndigheter ställer runt om i världen.

Perisolv har alla möjligheter att bli en standardbehandling inom parodontit.

ett mycket omfattande arbete då vår produkt är unik i jämförelse med andra produkter på marknaden, vilket i och för sig är positivt för kommande positionering på marknaden. Men för varje dag är vi närmare målet att ha CE-märkning på plats.

Ett godkännande är ett första steg på vägen mot en kommersialisering. Hur ser processen ut därefter?

– Så snart vi får vårt CE-godkännande på plats kan vi lansera produkten på den europeiska marknaden samt lämna in i ansökningar i länder utanför Europa som har CE-registreringen som ett huvudkrav. Anders Husmark har arbetat fram en lanseringsplan där vi kartlägger sår-vårdsbolag som vi anser är intressanta att ingå ett framtida samarbete med. Det är inte alltid det största bolaget som är det mest intressanta, det måste också passa in i deras nuvarande produktportfölj samt att det krävs att dom har kunskap och erfarenhet inom vår nisch och visar att de är beredda att göra en satsning på produkten. I väntan på vårt CE-märke kommer vi även att färdigställa vår PMA ansökan mot de amerikanska myndigheterna (FDA) enligt tidigare kommunicerad information.

Samtidigt var det andra produkter inom dental sidan som fick en del uppmärksamhet och begynnande försäljning. Hur ser potentialen ut för den delen av bolaget?

– Potentialen ser fortsatt intressant ut när det kommer till den stundande lanseringen av Perisolv i samband med världens största parodmässan i Amsterdam (EuroPerio9). Vår samarbetspartner Regedent har genomfört 10-talet studier, har ytterligare 10-talet studier pågående och arbetar med att starta ytterligare studier tillsammans med namnkunniga KOL i Europa. Data från några av de avslutade studierna kommer att presenteras på EuroPerio9 där vi är förväntansfulla på hur marknaden kommer att regera. Regedent har nu även påbörjat utbildningar och webinarer för att sprida kunskapen om Perisolv och engagerat samarbeten med flera stora namn inom parodontibranschen vilka idag pratar positivt om pro-

dukten. Vi ser nu att intresset för produkten börjar öka i takt med att materialet presenteras. Japan fortsätter att beställa produkter med en ökad efterfrågan och ytterligare två nya stora event är bokade under våren.

Årets tema för denna årsredovisning är studier. Varför är just studier och evidens så viktigt för ett bolag som RLS Global?

– Publicerade studier är helt avgörande för produktens acceptans på marknaden. Kliniker har högt ställda förväntningar på att en ny produkt på marknaden stöttas av studier som påvisar nyttan för både patient och behandlare. Vi har som tidigare kommunicerat gjort ett stort omtag för Perisolv i och med att vi ingick samarbete med Regedent och har nu stora förhoppningar att de studier som nu är klara och skall publiceras i närtid kommer att rita om kartan för parodontbehandlingar. Där skiljer sig Life Science och medicinteknik från andra branscher.

I början av året fick ni ett kapitaltillskott av nya och tidigare aktieägare. Vad innebar det för bolaget?

– Det har inneburit flera saker. Framförallt har vi kunnat bygga upp ett mycket kompetent team som har erfarenhet och kunskap från branschen. Ett exempel är vår senaste värvning av Anders Husmark från Mölnlycke Health Care. Anders har nu i sin roll som affärsutvecklingschef ansvar för den kommande kommersialiseringen av ChloraSolv. Vi har även kunnat förstärka styrelsen med ytterligare kompetens i Peter Hentschel samt Karin Eliasson.

– Ett omfattande arbete med att uppdatera vårt kvalitetssystem och våra tekniska filer för att motsvara de allt hårdare krav som myndigheter ställer på medicintekniska bolag är genomfört. Vi känner oss nu redo att ta nästa kliv i bolagets utveckling och för en framtida expansion.

Även om RLS Global har en stark kassa så måste bolaget vid en viss tidpunkt bli lönsamt. Hur ser du på de framtida intäkterna i bolaget?

– Det är flera olika faktorer som kommer att påverka utvecklingen i bolaget framöver. Främst räknar vi med att ChloraSolv skall få sin CE-märkning och att vi skall ingå ett samarbete med rätt partner. Det skall också bli spännande att se hur väl marknaden tar emot Perisolv efter EuroPerio9 och hur säljutvecklingen kommer att se ut under hösten och framöver.

Studies lay the foundation for RLS' product portfolio

This year's theme for the RLS Annual Report is based on studies. In this review, we summarize some of the most prominent reports and interviews with key personnel at RLS.

Successful studies are the key to success as the company begins approaching its commercialization of ChloraSolv. In addition, clinical studies on Perisolv will be presented during the EuroPerio9 in Amsterdam during the summer, the world's largest periodontitis expo. Even though RLS Global is a relatively young company, it has nevertheless conducted a series of studies over the years that have documented the benefits of the products in its product portfolio.

In common with all RLS products is that they have a technological platform of buffered hypochlorite-based solutions that result in minimally-invasive care.

– "We are very confident in how our products set the standard for new treatment methods when it comes to minimally-intensive care – irrespective of whether these relate to teeth, gums or chronic wounds", says Magnus Olsson, RLS' Sales & Marketing Manager.

High levels of expertise in wound care

An important change within RLS in 2017 was the transformation made by the company - from a pure dental company, to a medical technology company with high expertise in wound care treatments. Behind this transformation is the recruitment of key personnel.

In a report, RLS interviews its new chairman, Peter Hentschel, Technical Director Mats Ahlenius, as well as Anders Husmark, Business Development Manager and head of the commercial launch of ChloraSolv.

This 'triumvirate' has one important thing in common, having previously worked together for several years at Mölnlycke Health Care where it was instrumental in building up the company's global wound care division. Now the focus is on repeating the same feat at RLS.

It would be natural therefore, to ask what the winning formula looks like when introducing a brand-new product. There are four points that the trio has specifically highlighted:

- 1 There has to be a need for the product – a customer need not fulfilled by any other products.
- 2 There must be documented clinical evidence in the form of published studies.
- 3 It is important that the product can be prescribed, yet the rules vary in different markets, which affects the ability to pay.
- 4 The product should be easy to use both for the professional and the patient – not only facilitating the need for wound care at the clinic but also within home health care.

We are very confident in how our products set the standard for new treatment methods when it comes to minimally-intensive care.



2017 IN SUMMARY

Finally, we conclude the summary with parts taken from CEO Kenth Hanssen's interview. On the question of how he would like to summarize in 2017, Kenth answered:

– "The best word to describe the year would probably be 'indifferent'. Instead of completing the 510 (k) application for ChloraSolv in the US, we will apply for a PMA (Pre-Market Approval), which is a higher classification of ChloraSolv. This increases the ability to market the unique benefits of the product, differentiate us from other products on the market, and give us strong protection

against competitors. At the same time, in the last quarter of 2017 we have been able to concentrate our resources on our CE mark for the European market which is running according to plan"

– "I would like to say that in 2017, thanks to successful key-employee recruitments, the company's level of expertise was enhanced significantly. As a direct result, we now have a quality system that meets the increasingly demanding requirements of different regulatory authority around the world. We are now well-equipped for a successful launch - as and when - we get the CE marking of ChloraSolv approved".

Vederhäftiga studier är nyckeln till framgång

För aktörer inom Life Science och medikamentteknik är det ofta en lång väg att gå från idé och grundläggande forskning till färdig kommersiell produkt. Oavsett hur bra en produkt verkar initialt måste det till vederhäftiga studier för att bli godkänd av myndigheter och inte minst övertyga professionen.

RLS Global har mer än 20 års erfarenhet av studier. Sedan lanseringen av Carisolv 1997 har det publicerats över 160 arbeten där produkten utvärderats. Gemensamt för RLS produkter är att de är teknologiplattform av buffrade hypokloritbaserade lösningar som resulterar i en minimalinvasiv vård.

Nya användningsområden

– Vi är väldigt trygga med hur våra produkter sätter standarden för nya behandlingsformer när det kommer till minimalinvasiv och vävnadsbevarande vård. Detta oavsett om det handlar om behandling av tänder, tandkött eller svårsläkt sår, säger Magnus Olsson, marknads- och försäljningschef RLS Global AB.

– Även om vi har olika patent kopplade till våra produkter och omfattade studier för exempelvis Carisolv, så måste det till nya studier för produkternas nya användningsområden när vi nu på allvar börjar sätta Perisolv på den europeiska marknaden under 2018 och för ChloraSolv från 2019 och framåt.

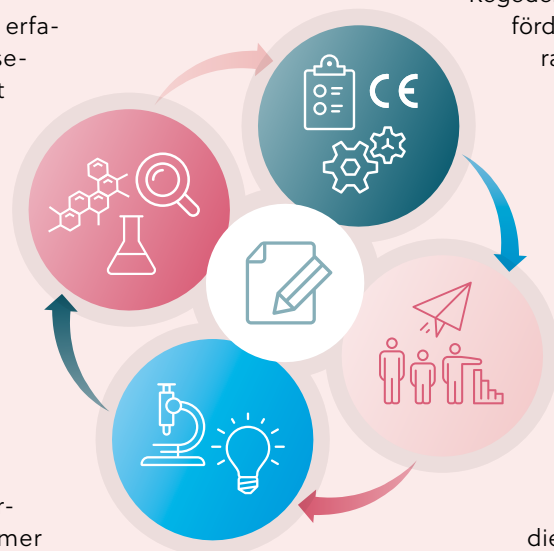
Att genomföra studier tar tid, kräver engagemang och drar kostnader. Jämfört med multinationella techbolag är RLS en liten aktör med begränsade resurser. Ändå kräver professionen publicerade studier och de vill helst se positiva omdömen från opinionsbildare för att preparatet ska börja användas.

– Så ser spelreglerna ut. Vi ligger nu i startgroparna för ytterligare en studie kring ChloraSolv som vi driver i egen regi. För Perisolv har vi löst det genom ett nära samarbete med vår europeiska partner Regedent AG. De har sedan samarbetet fördjupades under förra året initierat ett flertal studier varav några utvalda kommer att presenteras under EuroPerio9 i sommar. För både RLS och Regedent är deltagandet i EuroPerio9 den viktigaste händelsen på dentalsidan på flera år, konstaterar Magnus Olsson.

Produktutveckling

När en studie fått godkänt av en etisk kommitté så väntar en speciell arbetsgång. Resultaten från prekliniska studier måste vara på plats för att kunna gå vidare. Det omfattar en biologisk och kemisk utvärdering av själva preparatets säkerhet och funktion. I de prekliniska studierna ingår det även att eventuella verktyg och förpackningar är rätt utformade samt att preparaten uppvisar samma egenskaper över tid.

– Perisolv utgör ett bra exempel på ett preparat som uppfyller de höga krav som ställs av kontrollerande myndigheter, säger Magnus Olsson.



Ny klinisk studie kan vidga användningsområdet för ChloraSolv

När RLS Global under 2018 påbörjar sin andra kliniska studie kring preparatet ChloraSolv så toppar bolaget sin uppställning.

– Vi har undan för undan kunnat rekrytera erfaren personal för att genomföra den nya studien. Dessutom tar vi hjälp av en av de ledande klinikerna med professor Jan Apelqvist, som kommer att leda arbetet, säger Mats Ahlenius som är teknisk chef för RLS.

Det krävs tålamod och väl fungerande dokumentation för bolag som vill introducera nya läkemedel eller medicintekniska produkter för medicinsk behandling av människor. Bara att få inleda en klinisk studie kräver tillstånd från en etisk kommitté samt läkemedelsverket.

– Regelverket för medicintekniska produkter har stärkts och blivit mer omfattande för varje år. Dessutom behöver kliniska studier följas upp för att kontrollera att patienterna inte får några biverkningar eller andra problem över tid, förklarar Mats Ahlenius.

Resultat klart 2019

Den nya studien kring sårvård kommer att omfatta ett 60-tal patienter och resultatet beräknas vara klart under 2019. Siterna där den kliniska studien genomförs är lokaliserade till Stockholm, Göteborg, Malmö och Lund.

– Första studien på Sahlgrenska bekräftade våra högt ställda förväntningar på ChloraSolv och vidimerade att preparatet spelar en avgörande roll för behandling av kroniska sår och inte minst snabbar på läkningsprocessen. Med den nya studien får vi möjlighet till ett bredare anslag och även undersöka andra typer av sår, exempelvis venösa bensår.

– Vi kommer också att undersöka ChloraSolv's effekt på bakterier men även multiresistenta bakterier som bekant är ett stort problem inom sjukvården världen över. Studien ger oss också möjligheten att lägga grunden för en utökad hälsoekonomisk analys för att påvisa de kostnadsbesparingar som både sjukvården och samhället kan uppnå, säger Mats Ahlenius.

Två erfarna resurser

RLS tekniske chef kommer närmast från Mölnlycke Health Care och där han i sin senaste befattning var innovationschef inom sårvårdsdivisionen. När RLS behövde förstärka sina interna resurser i samband med CE-godkännandet av ChloraSolv, kunde bolaget även attrahera två erfarna resurser. Nämligen Susanne Olausson som har en lång erfarenhet av produktutveckling och registreringsprocesser på Astra Tech. Även Ann Larkö har en bred erfarenhet inom sårvårdsprodukter och med uppdrag som klinisk prövningsledare för både Mölnlycke Health Care och AstraZeneca samt med produktutveckling och registreringsprocesser på Astra Tech.

– RLS har aldrig varit bättre rustade för att initiera en ny klinisk studie kring sårvård. Under 2019 räknar vi med att den nya studien ska vara inlämnad till en medicinsk tidskrift för publikation/presentation, avslutar Mats Ahlenius.



Susanne Olausson och Ann Larkö har en bred erfarenhet kring registreringsprocesser, produktutveckling och kliniska studier.

ChloraSolv är inne på upploppet

Produkten ChloraSolv är framtagen och efter godkännande redo för en internationell lansering. Registreringsarbetet pågår tillsammans med regulatoriska myndigheter i England. Med andra ord är ChloraSolv inne på upploppet för att snart kunna hjälpa diabetespatienter med svårläkta sår.

Historien bakom tillkomsten av ChloraSolv går att ta del av i tidigare årsredovisningar. Preparatet bygger på RLS unika hypokloritplattform och har förmågan att hjälpa även de mest svårläkta sår. Dessutom uppvisar ChloraSolv en antibakteriell effekt även på multiresistenta bakterier.

Den första kliniska studien under ledning av Björn Eliasson genomfördes på Sahlgrenska Universitetssjukhus och omfattade 34 patienter. Hälften av patienterna behandlades med ChloraSolv och hälften med den behandlingsmetod som ansetts vara bäst praxis fram tills dess. Resultatet visade att ChloraSolv var betydligt snabbare när det gällde att initialt behandla svårläkta sår och att minska sårytan. Resultatet från studien publicerades i den medicinska tidskriften Clinical Diabetes and Endokrinologi i mars 2016.

Frisk vävnad påverkas inte

Preparatet appliceras direkt på såret och mjukar upp död vävnad, så kallad nekroser, och fibrinbeläggningar. Efter att ChloraSolv verkat i några minuter avlägsnas den vävnad som mjukats upp. Därefter väntar omläggning med förband för att skydda såret innan det är dags för en ny behandling inom en veckas tid. Underliggande och kringliggande frisk vävnad påverkas inte av preparatet. Både patienter och läkare kunde i samband med den första studien, berätta att det redan från första behandlingen märkte att läkningen påbörjades. Och detta från patienter som i vissa fall under årtal kämpat med illaluktande och ständigt återkommande sår.

Efter studien på Sahlgrenska har det genomförts behandlingar i Mellanöstern. Närmare bestämt i Bahrain under ledning av läkaren Dr Yousry Abdel Aly. Liknande resultat kunde påvisas i samband med dessa behandlingar.

ChloraSolv klarar av att sätta igång den naturliga läkeprocessen även bland patienter med mycket svårläkta sår. Om de inte hade haft tillgång till ChloraSolv så hade förmodligen amputation kvarstått som det sista alternativet.

Faktum är att var 20:e sekund så amputeras en diabetespatient någonstans runt om i världen.¹ Diabetes är tyvärr en sjukdom som fortsätter att breda ut sig. Cirka tio procent av jordens befolkning har diabetes och det beräknas att mellan fem och sju procent av dessa människor får diabetesfotsår. Alla sår leder inte till amputation, men behandlingsmetoderna är ofta utdragna och försämrar patientens livskvalitet. Därför är det stora förhoppningar knutna till ChloraSolv som en viktig del i en framtida standardbehandling. En framtid som påbörjats och som förhoppningsvis realiseras med ett CE-godkännande under 2018.

Exempel från ChloraSolvs patientfallsserie

Läs mer om fallstudierna på chlorsolv.com/patientfall.



1. "The global burden of diabetic foot disease", Boulton AJ, Vileikyte L, Ragnarson-Tennvall G, Apelqvist J. Lancet. 2005 Nov 12;366(9498):1719-24. PMID: 16291066 DOI: 10.1016/S0140-6736(05)67698-2.

Perisolv kan bli en standardbehandling för parodsjukdomar

RLS dentala produkter är ursprunget till bolagets verksamhet. Ett allt större intresse för minimal-invasiva behandlingar bland professionen och myndigheter har lagt grunden för internationella samarbeten med ett par av branschens mest namnkunniga aktörer.

Några av världens vanligaste folksjukdomar återfinns i munhålan. Karies och parodontit påverkar i allra högsta grad människors välbefinnande. Ny forskning visar att just tandlossning ökar risken för hjärt/kärl-, neurologiska sjukdomar och cancer, det sistnämnda har inte varit känt tidigare. Uppskattningsvis får närmare hälften av alla människor någon gång under sin livstid problem med parodontit.²

RLS preparat Perisolv har bra förutsättningar att bli en standardbehandling inom tandlossningssjukdomar och flera kliniska studier kommer att presenteras under världens största parodkonferens i sommar – Euro Perio9. Bakom studiernas tillkomst ligger i första hand RLS europeiska samarbetspartner Regedent AG.

Används mot tre sjukdomar

Perisolv har den unika egenskapen att kunna angripa inflammerat tandkött men låta frisk vävnad vara intakt. Om närmare hälften av alla människor får problem med tandlossning, så är besvären även stora för personer med implantat. Av dessa får femton procent inom fem år även infektioner i anslutning till implantatet, så kallad oral mucositis som kan utvecklas till peri-implantit. Perisolv kan med fördel användas för all dessa tre sjukdomar: parodontit, oral mucositis och peri-implantit.

Carisolv är en viktig beståndsdel för att kunna utföra minimalinvasiv tandvård på riktigt. Med den hypokloritbaserade gel som utgör Carisolv, kan den kariesangripna delen av tanden mjukas upp och skrapas bort

med ett handinstrument eller vävnadsbevarande borrar. Det finns flera fördelar med denna behandlingsmetod. Den främsta är att så mycket som möjligt av den friska tanden och emaljen bevaras. Men det finns också en annan viktig fördel och det är att betydande patientgrupper tycker det är obehagligt när tandläkaren borrar med ett traditionellt borrar. Carisolv gör det möjligt till en betydligt skonsammare form av kariesbehandling. Det är inte minst viktigt vid behandling av barn och ungdomar och för att de ska få en upplevelse hos tandläkaren som inte avskräcker för framtida besök.

Ytterligare en fördel med Carisolv är att preparatet bidrar med bästa möjliga fästytta i samband med lagningar. Sedan introduktionen av Carisolv 1997 har drygt 160 studier publicerats.

Flera kliniska studier kommer att presenteras under världens största parodkonferens i sommar – EuroPerio9.



2. Prevalence of periodontal disease, its association with systemic diseases and prevention", Nazir, Int J Health Sci (Qassim). 2017 Apr-Jun; 11(2): 72-80, PMID: 28539867 PMCID: PMC5426403.

Biora AB garanterar produktionskapaciteten för RLS

I det förberedande arbetet inför lanseringen av ChloraSolv har RLS säkrat upp bolagets produktionskapacitet. Ett avtal har tecknats med Biora AB, ett helägt svenskt dotterbolag inom Straumann-koncernen. Åsa Manelius är Bioras VD sedan åtta år och hon har stora förhoppningar på samarbetet.

– På Biora kan vi garantera både en produktionskapacitet av högsta kvalitet och hjälpa till som strategisk partner.

– För oss på Biora är samarbetet en perfekt matchning. Tidigare har vi i huvudsak tillverkat preparat för Straumann, men under senare tid har vi vänt oss även till andra aktörer på marknaden. Gemensamt för lämpliga kunder är att de ställer högra krav på produktionen i en steril miljö och att vi kan garantera en säker och bra leveransförmåga, konstaterar Åsa Manelius och fortsätter:

– Det är ingen tvekan om att RLS har en spännande produktportfölj och det gäller inte minst ChloraSolv där vi kunnat bidra med bland annat stabilitetsstudier under den pågående certifieringsprocessen.

Omfattande säkerhetsåtgärder

Precis som RLS har hittat den perfekta miljön för sin verksamhet i Mölndals och klustret med ledande bolag inom medicinteknik och Life Science, så har Biora motsvarande miljö i Malmö. Närmare bestämt i företag- och forskningsparken Medeon där ett 60-tal företag inom främst Life Science huserar.

Den som gör ett studiebesök hos Biora upptäcker omgående att produktionen i den sterila miljön omgärdas av omfattande säkerhetsåtgärder. Beroende på vilken produkt som tillverkas, så sker produktionen i olika reningsrum och med olika säkerhetsklassning. Iklädd skyddsutrustning är det lätt att få känslan av att befinna sig i en forskningsstation i rymden.

Biora grundades 1986 och har undan för undan ändrat sin företagsfilosofi.

– De senaste åren har vi genomfört ett större antal investeringar för att i praktiken ha nästan all produktion i egen regi och i de egna lokalerna. Detta för att höja kvalitén ytterligare och ha kontroll över hela produktionskedjan, berättar Åsa Manelius.

Det har fått positiva följdverkningar för verksamheten i Malmö. Omsättningen har ökat och ytterligare en bekräftelse på att bolaget satsat rätt är att Biora numera räknas som ett av Straumann-koncernens viktiga kompetenscenter vad gäller biomaterial och steril förpackningsteknik.

Proteingel mot parodontit

Biora tillverkar i första hand preparat för moderkoncernen Straumann. Den dominerade specialistprodukten är Emdogain, en proteingel som hjälper tanden

Emdogain och Perisolv konkurrerar inte med varandra utan ska ses som komplement.



Bioras VD Åsa Manelius har 15 års erfarenhet inom läkemedelsindustrin och nu leder hon samarbetet med RLS Global. Bioras producerar preparat i en steril miljö med omfattande säkerhetsåtgärder. Foto: Biora AB.



att växa fast igen efter påbörjad tandlossning. Emdogain lanserades för 20 år sedan för att komma tillrätta med problemen kring parodontit.

– När vi träffade RLS första gången kunde vi konstatera att Emdogain i likhet med Perisolv används för behandling av parodontit men att de inte konkurrerar med varandra utan ska ses som komplement säger Åsa Manelius. Emdogain appliceras på rengjorda tandytor och här kan Perisolvs dokumenterade förmåga att göra rent sår och få bort vävnad passa bra.

Den avslutande frågan till Åsa Manelius, med 15 års erfarenhet inom läkemedelsindustrin, kändes ganska självklar. Hur ser hon på ett nytt preparat som ChloraSolv?

– Produkter och preparat som är enkla och bekväma att använda ligger i vinnarposition. Och där ser jag att både Perisolv och ChloraSolv har goda förutsättningar. Det kan vara tufft att lansera nya behandlingsmetoder, men jag är övertygad om att efterfrågan från patienter kommer få allt större betydelse.

– För egen del är jag en varm förespråkare av en holistisk syn på människokroppen. För att kunna bota sjukdomar gäller det att se till hela kroppens funktioner. Vi vet från ny forskning att tandlossning kan ge upphov till en rad andra sjukdomar och då blir preparat som Emdogain och Perisolv allt mer intressant för sjukvården.

Fakta om Biora AB

Grundat: 1986

Ägare: Helägt dotterbolag till Straumann Group

Produktportfölj: Emdogain, Prefgel och Boneceramic för Straumann. Under 2018 Carisolv och Perisolv och från 2019 ChloraSolv för RLS

Omsättning: 70 Mkr (2016)

Medarbetare: 35

Skapa framgång via starka partners inom respektive område

RLS Global har en tydlig affärsmodell. Den bygger på utveckling av egna patenterade produkter som produceras och sedan säljs via ett nät av utvalda distributörer. Produktportföljen består av biokemiska och vävnadsbevarande preparat för behandling av några av de vanligast förekommande sjukdomarna i världen.

RLS är ett svenskt bolag men har stora delar av världen som sin potentiella marknad. Idag har bolaget försäljning till länder i fyra världsdelar. Den svenska marknaden är central för RLS ur flera perspektiv. I Sverige återfinns huvudkontoret, som i slutet av 2017 flyttade till Mölndal, och det kluster som består av några av de ledande företagen inom Life Science och medicinteknik. Delar av RLS forskning kommer att flyttas till BioVenture-Hub för att dra nytta av den infrastruktur och kompetens som AstraZeneca har byggt upp i Göteborgsregionen.

Fram till 2018 har tillverkningen av RLS produkter skett i egen regi vid Sahlgrenska Science Park. Under innevarande år flyttas produktionen till Biora AB, ett helägt dotterbolag inom implantat- och dentalkoncernen Straumann. Flytten är en del i förberedelserna för att kunna möta den förväntade ökade efterfrågan på företagets produkter.

Bruttomarginalen för RLS produkter är hög och när produktionen flyttas till Biora räknar bolaget med att bruttomarginalen på sikt ska förbättras ytterligare. Vid försäljning till distributörer sker leveranser direkt från kontraktstillverkaren till distributören.

Förberedande lansering ChloraSolv

Mellanöstern såg länge ut att kunna bli den marknad där ChloraSolv skulle få sin kommersiella premiär. Ett distributörsavtal tecknades 2016 med bolaget Equivaa och omfattade försäljning till fem länder i Mellanöstern. Behandlingar bevisade på nytt ChloraSolv's unika för-

måga att starta läkningsprocessen av svåråtkäta sår. Men den regulatoriska processen visade sig vara svårare att genomföra. Mellanöstern är trots förseningen än mycket intressant marknad med ca 350 miljoner invånare.

RLS har nu ett tydligt fokus på den europeiska marknaden. Inte minst för att dossiern för CE-märkningen är inlämnad till engelska läkemedelsverket. Ett godkännande förväntas före årsskiftet. Det skulle innebära att samtliga europeiska länder i teorin blir aktuella för lansering av ChloraSolv under 2019. I praktiken prioriteras de till folkmängden största marknaderna Tyskland, Storbritannien, Spanien och Italien.

Den svenska hemmamarknaden får naturligtvis också en särställning. Inte minst efter att den tidigare kliniska studien och den kommande studien genomförs i landet. Dessa kliniska studier bidrar till en ökad efterfrågan både bland patienter och deras anhöriga. En efterfrågan som inte kunnat mötas i väntan på att den regulatoriska processen ska bli klar.

Dentalprodukter börjar leverera

Även för dentalprodukter är den europeiska marknaden prioriterad. Det gäller inte minst efter det utökade samarbetsavtalet med schweiziska bolaget Regedent. Företaget har en exklusiv distributörsrättighet för Perisolv på flera marknader i Europa men också ansvaret för att genomföra kliniska studier. Ett antal av dessa studier kommer att presenteras under världens största parod-

mässa, EuroPerio9 i Amsterdam i juni. Ett gyllene tillfälle att lyfta fram Perisolv inför en mängd opinionsbildare och att preparatet får möjligheten att bli en standard-behandling för parodontit.

Intresset för Perisolv återfinns även i Japan där avtal har slutits med dentaldistributören THC. Där var det Carisolv som till en början väckte störst intresse och där RLS och THC tillsammans har genomfört ett antal utbildningar för professionen. Perisolv har under året vunnit intresse och har idag en bra utveckling. Produkter som leder till minimalinvasiva behandlingar efterfrågas i Japan både av tandläkare och patienter.

Carisolv efterfrågas också i en helt annan världsdel. Närmare bestämt i Sydamerika och Mexiko. Dental Alternativa är RLS representant på den mexikanska marknaden. Ett land som nu börjat sätta in åtgärder mot en rekordstor förbrukning av läskedrycker. En förbrukning som bidragit till försämrad munhälsa och ständigt ökande antal diabetesfall.

Marknadsföring och organisation

För dentalsidan har RLS genom åren sett till att utvalda distributörer fått hjälp med marknadsföring och utbildning av tandläkare och tandhygienister. I första hand har bolaget satsat på att utveckla informativa hemsidor om dentalprodukterna, men även producerat instruktionsfilmer.

Inför lanseringen av ChloraSolv har RLS redan förberett en mer omfattande informationssajt på svenska och engelska. Den vänder sig till både professionen inom sjukvården och till patienter och deras anhöriga. RLS har i avvaktan på att den regulatoriska processen ska bli klar valt att avvakta med att marknadsföra sajten. När CE-godkännandet väl är på plats kommer sajten www.chlorasolv.com finnas i flera språkversioner.

Under de två senaste åren har RLS organisation utökats med flera medarbetare som alla har specialistkompetens. Ledningsgruppen består av fem personer som förutom VD omfattar befattningarna finansdirektör, teknisk direktör, affärsutvecklare samt försäljnings- och marknadschef.

Här finns RLS Global

MÖLNDAL

RLS huvudkontor ligger i Mölndal och granne med flera företag inom Life Science och medicinteknik som utgör ett eget kluster. Tillverkningen är förlagd hos Biora AB i Malmö.

JAPAN

Efter ett avtal med dentaldistributören THC har Perisolv och Carisolv börjat säljas på den japanska marknaden.

AUSTRALIEN

För marknader i Australien, Nya Zeeland samt utvalda länder i Asien, har RLS tecknat ett avtal med BTC Speciality Health Pty Ltd gällande försäljning av ChloraSolv.

USA

Förberedande kontakter har tagits med distributörer för ChloraSolv. En ny klassning av preparatet kommer skjuta fram det nödvändiga FDA-godkännandet.

SYDAMERIKA

Den mexikanska distributören Dental Alternativa är inriktad på försäljning av Carisolv.

SCHWEIZ

Ett fördjupat samarbetsavtal har tecknats med schweiziska distributören Regedent som även ansvarar för kliniska studier kring Perisolv.

Trion som ska hjälpa till att bygga upp ChloraSolv

De har alla arbetat för ett av de större bolagen inom sårvård och skall nu se till att RLS Global blir en internationell aktör att räkna med i samband med lanseringen av ChloraSolv. Peter Hentschel, Mats Ahlenius och Anders Husmark var alla med om att bygga upp Mölnlycke Health Cares sårvårdsdivision. Nu ska de göra en liknande resa med RLS Global.

Vi träffar trion på RLS nya huvudkontor i Mölndal. De är tre tidigare arbetskamrater som nu återförenas i RLS, men med helt olika roller. Peter Hentschel blev vald till ny styrelseordförande i slutet av förra året. Han satt tidigare i ledningsgruppen för Mölnlycke Health Care (MHC) och med särskilt ansvar för den globala sårvårdsdivisionen och har de senaste åren arbetet i styrelser för ett antal olika företag inom Health Care.

Mats Ahlenius, teknisk direktör för RLS, var den i trion som var först att ansluta sig till RLS. Mats tog steget över i september 2016 och har en bakgrund som bl.a. utveckling och forskningschef för sårvård för MHC och var även bolagets innovationschef från 2015.

Anders Husmark började precis ett år efter Mats för att inta rollen som affärsutvecklingschef för RLS med speciellt ansvar för den kommande kommersialiseringen av ChloraSolv. Anders har tidigare arbetat både som R&D och affärsområdeschef för MHC globala sårvårdsdivision.

Snabbväxande aktör

Sammanlagt arbetade de tillsammans i nio år inom MHC och det är naturligtvis ingen slump att det nu samlats hos RLS för att bygga upp bolaget till en snabbväxande aktör inom sårvård.

– Pusselbitarna är på plats för en lyckad lansering av ChloraSolv. När jag började på RLS så var bolaget ett dentalföretag. Nu kan vi med trovärdighet även marknadsföra oss som ett sårvårdsföretag med ett preparat med unika egenskaper, säger Mats Ahlenius och han får medhåll av Peter Hentschel:

– Utmaningen framåt när ChloraSolv är godkänt och kan förskrivas är att hitta ett antal duktiga samarbetspartners med dedikerade säljkåreer för att få fart på för-

säljningen. Där har vi tillsammans ett bra kontaktnät för att hitta bra större partners som behövs när man är ett mindre bolag.

Även Anders Husmark är inne på samma resonemang. – Det finns en mängd olika sårvårdsprodukter på marknaden. Det som särskiljer ChloraSolv är förmågan att initialt göra rent det svårsläta såret på ett effektivare och snabbare sätt än dagens behandlingsmetoder.

– Jag är övertygad om att vi med ChloraSolv kan erbjuda en debrideringsmetod som sjukvården och patienter efterfrågar. Med produkten fyller vi ett hål som saknats i behandlingskedjan av svårsläta sår.

Trions vinnarrecept

RLS förstärkningar har tidigare varit med om att lansera sårvårdsprodukter på marknaden och då är det naturligt att fråga hur vinnarreceptet ser ut i samband med introduktionen av ett helt nytt preparat. Det är fyra punkter som de särskilt lyfter fram:

- 1 Det måste finnas ett behov av produkten – ett kundbehov som inte tillgodoses av några andra produkter.
- 2 Metoden skall vara väl dokumenterad i form av publicerade kliniska studier.
- 3 Viktigt att preparatet kan förskrivas och där ser reglerna olika ut på olika marknader vilket påverkar betalningsförmågan.
- 4 Preparatet ska vara enkelt att använda för kunden och underlätta för patienten samt passa in i behovet för sårvårdsbehandling på klinik men även i hemsjukvården.



Anders Husmark, Peter Hentschel och Mats Ahlenius har alla arbetat på Mölnlycke Health Care. Nu ska de göra RLS till en snabbväxande aktör inom sårvård.

En genomgång visar att ChloraSolv har bra förutsättningar att svara upp mot samtliga punkter, men att det alltid finns utmaningar i samband med en lansering av ett nytt preparat.

– Läkare och annan sjukvårdspersonal kan vara konservativa och vill arbeta som det har gjort tidigare. På den amerikanska marknaden kommer vi få frågan från föreskrivande läkare vad de tjänar rent ekonomiskt på att välja ChloraSolv. Så ser verkligheten ut, konstaterar Peter Hentschel.

RLS ligger i startgroparna för ytterligare en klinisk studie tillsammans med opinionsledare inom området för att bygga upp den kliniska dokumentationen.

– Studien kommer att omfatta ett större antal patienter. Syftet är att studera ChloraSolv's unika egenskaper. Vi passar också på att göra en utökad hälsoekonomisk analys för att påvisa de omfattande besparingar som ChloraSolv kan tillföra sjukvården men även samhället i stort, säger Mats Ahlenius.

Det är med andra ord tre erfarna yrkesmän som ska se till att ChloraSolv ska leva upp till alla förväntningar som är knutna till preparatet och vi låter Anders Husmark få sista ordet:

– Produkten har en stor potential som fyller ett gap i behandlingskedjan av svårsläta sår. Vi har en jättechans att göra skillnad på riktigt för många patienter.

Vi har en jättechans att göra skillnad på riktigt för många patienter.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för RLS GLOBAL AB (PUBL), 556726-3495, framlägger årsredovisning avseende räkenskapsåret 1/1–31/12 2017.

Baserat på RLS Globals unika teknologiplattform, utvecklar, tillverkar och säljer Bolaget vävnadsbevarande produkter för några av de vanligaste sjukdomarna inom tand- och sårvård.

Produktportföljen har historiskt varit inriktad på dentalmarknaden, men fokus under de senaste åren är inom området sårvård med ChloraSolv, som ska CE- respektive FDA-registreras.

RLS Global AB (publ) har säte i Göteborg.

STYRELSE

På extra bolagsstämma den 28 november valdes Peter Hentschel som ny ordförande och Karin Eliasson som ny ledamot. Joachim Cederblad och Jan Fornell lämnade styrelsen.

ORGANISATION

Genomsnittligt antal anställda uppgick till 8 (7), varav 5 (5) är ledande befattningshavare. I januari förstärktes organisationen med Susanne Olausson, ansvarig för produktutveckling, samt med Ann Larkö, klinisk prövningsledare.

I september utökades ledningen med en CBDO-affärsutvecklingsansvarig, Anders Husmark, med lång ledarerfarenhet av verksamheter inom medicinteknik såsom sårvård.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER RÄKENSKAPSÅRET

Patent

Nytt patent rörande detektion och borttagning av karies med hjälp av minimalinvasiva metoder godkändes i USA. Patent för ChloraSolv beviljas i Japan samt av EPO i Europa och tio länder valdes. Processer för godkännande av nationellt patentskydd för dermaprodukten i: USA, Kanada, Mexico och Kina fortsatte liksom processerna för Periimplantitpatentet.

Produktområde dental

I februari 2017 publicerades en artikel om molekyllärfärgning till karies unika grupper: *Molecular Insights*

Into Covalently Stained Carious Dentine Using Solid-state NMR och ToF-SIMS, Ulrica S Almhöjd, Peter Lingström, Åke Nilsson, Jörgen G Norén, Sandra Siljeström, Åsa Östlund, Diana Bernin.

I juni 2017 publicerades en artikel om effekt av air-polishing och en aminosyra-buffrad hypoklorit lösning på dentintor, paradontala ligament, fäste och utbredning: *Effects of air polishing and an amino acid buffered hypochlorite solution to dentin surfaces and periodontal ligament cell survival, attachment and spreading*, PR Schmidlin, M Fujioka-Kobayashi, HD Müller, A Sculean, A Lussi, RJ Miron.

Produktområde sårvård

Under året har arbetet med design dossiern för ChloraSolv fortskridit.

RESULTATUTVECKLING UNDER ÅRET

Nettoomsättningen avser dentalprodukter och uppgick till 2.337 tkr (2.880 tkr), en minskning med 18,9%. Rörelseresultatet uppgick till -19.291 tkr (-13.667 tkr) en försämring med 5.624 tkr. Rörelsens kostnader, exklusive kostnader för varor och avskrivningar, har ökat med 5.087 tkr varav personalkostnader utgör 3.629 tkr. Under året har fortsatta investeringar skett i organisationen. Övriga poster som ökat är hänförliga till regulatoriska processer, kvalitetsarbete och marknadsbearbetning av ChloraSolv.

Årets investeringar i materiella anläggningstillgångar på 59 tkr (0 tkr) avsåg labb- och produktionsutrustning. Årets investeringar i immateriella anläggningstillgångar på 3.537 tkr (2.089 tkr) avsåg investering i ChloraSolv samt i patent.

Kassaflöden och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -15.862 tkr (-13.898 tkr). Rörelsekapitalet har ökat med -2.876 tkr (-655 tkr). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till totalt -4.106 tkr (-2.089 tkr). Kassaflödet från finansieringsverksamheten blev totalt

62.962 tkr (16.363 tkr). Beloppet består av tillskott från netto 67.962 tkr från två emissioner samt en återbetalning av kortfristigt lån till ALMI Företagspartner AB på 5.000 tkr.

Nyemissioner

Den 15 december 2016 hade styrelsen beslutat att genomföra en riktad nyemission och en företrädesemission om sammanlagt 8.760.349 aktier motsvarande 70 mkr före emissionskostnader. Den riktade emissionen på 36,5 mkr tecknades av Zebra Holdings and Investments (Guernsey) Limited, till 97,5% samt Vallea Holding AG till 2,5% och registrerades 3 februari 2017. Företrädesemissionen tillförde bolaget 31,6 mkr efter emissionskostnader och registrerades 3 april 2017.

Teckningsoptioner

Bolaget har två befintliga optionsprogram riktade till personalen.

Vid värdering av optionsprogram använder bolaget värderingsmodellen Black & Scholes.

I not 5 behandlas Bolagets aktiebaserade incitamentsprogram mer utförligt.

Kortfristiga lån

Vid räkenskapsårets början hade Bolaget sk tillväxtlån från ALMI Företagspartner Väst AB på totalt 5 mkr. Lånen reglerades i början av mars 2017.

KVALITET

RLS Global ABs kvalitetsarbete bedrivs i enlighet med ISO 13485:2012 och under året har arbetet att utöka certifieringen till att omfatta klass 3 produkter. Under 2018 planeras en övergång till ISO 13485:2016.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

RLS Global AB utsätts för olika typer av risker i sin verksamhet. Dessa kan generellt delas in i marknadsrelaterade risker, verksamhetsrelaterade risker samt finansiella risker.

Marknadsrelaterade risker

Kundernas villighet att köpa varor och tjänster påverkas bland annat av det allmänna ekonomiska läget, viljan att pröva nya metoder samt deras förmåga att öka effektiviteten. Vidare kan det krävas myndighetsgodkännanden för att kunna sälja produkterna.

Verksamhetsrelaterade risker

Misslyckanden i FoU-projekt till följd av utebliven effekt, felaktiga metodval eller antaganden, produktionsstörningar, förseningar i leveranser och lanseringar samt missbedömningar av efterfrågan och tillväxttakten, patentintrång samt ej beviljade patentansökningar.

I Bolaget finns endast åtta personer anställda och om en eller flera av dessa lämnar RLS skulle det kunna ha en negativ inverkan på dess verksamhet, resultat och finansiella ställning. För att motverka detta har bolaget bl.a. utgivit teckningsoptioner till de anställda. Dessutom arbetar bolaget med ett nätverk av uppdragstagare med verifierad kompetens i olika frågor.

Finansiella risker

Bolaget har ett negativt kassaflöde och är i behov av kapital för att kunna följa befintlig affärsplan. Bolagets finansiering sker långsiktigt och med respekt för aktieägarnas önskan att se en stadig värdetillväxt. En investering i RLS Global AB är en risk, men också en möjlighet till god avkastning.

AKTIEN OCH ÄGARE

Aktien är listad på Nasdaq First North, Stockholm, sedan maj 2017 och handel sker med kortnamn RLS. Dessförinnan var Bolaget noterat på Aktietorget.

Erik Penser Bank är bolagets Certified Adviser.

Totalt hade Bolaget vid årets utgång drygt 3.100 aktieägare. Ytterligare information om aktien finns att tillgå på www.rlsglobal.se.

Aktieägare och nyckeltal

AKTIEÄGARE Nedan listas de 10 största ägarna per 2017-12-29:		
Namn	Antal aktier	Kapital & röster %
RLS Global Intressenter AB	16.553.394	28,18
Joki Invest AB	10.939.186	18,62
BK Julius Baer & Co Sweden Main AC	4.900.879	8,34
Oskarsberg i Nacka AB	2.047.901	3,49
Viable Solutions AB	1.690.809	2,88
Försäkringsaktiebolaget, Avanza pension	1.639.510	2,79
Nordnet Pensionsförsäkrings AB	1.283.845	2,19
Löderup, Rune	1.129.000	1,92
Novaraner AB	1.076.275	1,83
Ålandsbanken i ägares stället	676.005	1,15
Övriga	16.798.091	28,61
Totalt	58.734.895	100,00

FLERÅRSÖVERSIKT Bolagets ekonomiska utveckling under fem år i sammandrag.						
		2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	tkr	2.337	2.880	2.111	1.324	959
Resultat före skatt	tkr	-19.332	-13.757	-8.877	-12.992	-13.034
Balansomslutning	tkr	59.216	12.414	9.440	7.067	7.401
Antal anställda	st	8	7	6	5	4
Soliditet	%	87,8	26,8	28,9	62,0	52,9
Avkastning på totalt kapital	%	neg	neg	neg	neg	neg
Avkastning på eget kapital	%	neg	neg	neg	neg	neg
Antal aktier vid periodens slut	st	58.734.895	49.974.546	46.851.137	42.004.468	25.202.681
Genomsnittligt antal aktier*	st	57.056.755	48.725.182	45.771.945	35.283.753	20.528.567
Resultat/aktie* f utspädning	tkr	-0,34	-0,28	-0,20	-0,37	-0,63
Resultat/aktie* e utspädning	tkr	-0,33	-0,28	-0,20	-0,37	-0,63

*Genomsnittligt antal aktier beräknas som ett vägt genomsnittligt antal aktier under perioden.
Nyckeltalsdefinitioner framgår under Redovisnings- och värderingsprinciperna, not 1.

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL				
	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat
Ingående balans 2017-01-01	5.646.644	48.463.141	-37.020.028	-13.757.200
Disp. enligt bolagsstämma	-	-	-13.757.200	13.757.200
Teckningsoptioner	-	-	-	-
Nyemission*	989.835	66.972.501	-	-
Årets resultat	-	-	-	-19.332.000
Utgående balans 2017-12-31	6.636.480	115.435.641	-50.777.228	-19.332.000
* Emittering av 8.760.349 aktier.				
Styrelsen och verkställande direktören föreslår, att				
Överkursfond				115.435.641
Ansamlad förlust				-50.777.228
Årets resultat				-19.332.000
				45.326.413
disponeras sålunda, att balanseras i ny räkning				45.326.413
				45.326.413

Beträffande resultatet av bolagets verksamhet och ställningen vid årets slut hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar jämte tillhörande notanteckningar.

Resultaträkning

FÖR TIDEN 1/1 – 31/12

		2017	2016
Nettoomsättning		2.336.525	2.880.303
Övriga rörelseintäkter	Not 3.	232.403	325.202
		2.568.928	3.205.505
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-776.057	-955.286
Övriga externa kostnader	Not 4.	-9.911.238	-8.436.304
Personalkostnader	Not 5.	-10.572.962	-6.943.986
Avskrivningar och nedskrivningar av immateriella och materiella anläggningstillgångar	Not 6.	-594.498	-514.496
Övriga rörelsekostnader		-5.249	-22.312
Övriga rörelsekostnader		-21.860.004	-16.872.384
RÖRELSERESULTAT		-19.291.076	-13.666.879
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1.952	101
Räntekostnader och liknande resultatposter		-42.876	-90.422
		-40.924	-90.321
RESULTAT FÖRE SKATT		-19.332.000	-13.757.200
Skatt på årets resultat		0	0
ÅRETS RESULTAT		-19.332.000	-13.757.200

Balansräkning

PER DEN 31/12

		2017	2016
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	Not 7.	8.733.850	5.532.625
Patent	Not 8.	2.033.575	1.698.114
Övriga immateriella anläggningstillgångar	Not 9.	0	0
		10.767.425	7.230.739
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra anläggningstillgångar	Not 10.	162.698	180.788
Inventarier	Not 11.	4.323	11.470
		167.021	192.258
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i dotterföretag	Not 12.	50.000	50.000
		50.000	50.000
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		10.984.446	7.472.997
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		793.000	964.404
		793.000	964.404
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		957.629	871.176
Aktuell skattefordran		242.763	128.802
Övriga fordringar		682.889	438.613
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		653.653	630.866
		2.536.934	2.069.457
Kassa och bank	Not 16.	44.901.215	1.906.787
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		48.231.149	3.541.056
SUMMA TILLGÅNGAR		59.215.595	12.413.645

Balansräkning forts.

PER DEN 31/12

		2017	2016
EGET KAPITAL & SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	Not 13.	6.636.480	5.646.645
		6.636.480	5.646.645
Fritt eget kapital			
Överkursfond		115.435.641	48.463.141
Balanserat resultat		-50.777.228	-36.939.928
Årets resultat		-19.332.000	-13.757.200
		45.326.413	-2.314.088
SUMMA EGET KAPITAL		51.962.893	3.332.557
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder		144.856	24.050
Leverantörsskulder		2.299.964	1.004.353
Kortfristiga lån	Not 14, 17.	-	5.000.000
Övriga korta skulder		288.625	261.527
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	Not 15.	4.519.257	2.791.158
		7.252.702	9.081.088
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		7.252.702	9.081.088
SUMMA EGET KAPITAL & SKULDER		59.215.595	12.413.645

Kassaflödesanalys

PER DEN 31/12

		2017	2016
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		-19.291.076	-13.666.879
Avskrivningar samt återföring nedskrivningar		594.498	514.496
Erlagd ränta, netto		-40.924	-90.321
Betald inkomstskatt		0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-18.737.502	-13.242.704
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning/minskning varulager		171.404	32.764
Ökning/minskning av fordringar		-467.477	-1.056.592
Ökning/minskning av skulder		3.171.614	368.446
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-15.861.961	-13.898.086
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	Not 7, 8.	-4.046.524	-2.088.805
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	Not 10, 11.	-59.423	0
Förvärv av dotterföretag	Not 12.	0	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-4.105.947	-2.088.805
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Förändring av kortfristiga lån		-5.000.000	2.000.000
Tillskott emissioner samt teckningsoptioner		67.962.336	14.362.655
Kassaflöde från investeringsverksamheten		62.962.336	16.362.655
Årets kassaflöde		42.994.428	228.359
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS BÖRJAN		1.906.787	1.531.023
LIKVIDA MEDEL VID PERIODENS SLUT	Not 16.	44.901.215	1.906.787

Tilläggsupplysningar

NOT 1. REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Årsredovisningen är upprättad enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Tillämpade redovisnings- och värderingsprinciper överensstämmer med föregående år.

Intäkter

Intäkter avseende varuförsäljning redovisas enligt kapitel 23, när företaget har överfört väsentliga risker och fördelar som är förknippade med varorna på köparen. Inkomster från statliga bidrag redovisas enligt kapitel 24.

Inkomstskatter

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt och förändring i uppskjuten skatt. Eftersom bolaget går med förlust finns vare sig aktuell eller uppskjuten skatt.

Materiella anläggningstillgångar

De materiella anläggningstillgångarna har skrivits av enligt plan över tre eller fem år.

Immateriella anläggningstillgångar

Utgifter för förvärvande av patent balanseras och skrivs av linjärt över dess avtalsreglerade nyttjandetid, normalt högst 20 år. Registrerade patent skrivs av på 2–17 år över respektive patents löptid. Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten skrivs av linjärt över den period som de förväntade fördelarna beräknas komma företaget tillgodo. För närvarande är avskrivningstiden 15–16 år beroende på respektive produkts livslängd samt patent.

Aktivering av internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar

Bolaget aktiverar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar när kriterier för tillgångar uppfylls.

Pensioner

I bolaget finns det i dagsläget pensionsplaner för samtliga anställda. Pensionsplanerna är avgiftsbestämda och beräknas utifrån en viss procentsats av månadslönen.

Leasingavtal

Bolaget redovisar alla finansiella leasingavtal som operationella leasingavtal.

Varulager

Varulager är värderat enligt lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärdet och återanskaffningsvärdet enligt först-in först-ut metoden.

Finansiella instrument

Finansiella anläggningstillgångar har värderats till det lägsta av anskaffningsvärdet och återanskaffningsvärdet enligt 11:e och 27:e kapitlet.

Nyckeltalsdefinitioner

Soliditeten beräknas genom att det egna kapitalet tillsammans med 78 % av bolagets obeskattade reserver ställs i förhållande till balansomslutningen. Avkastning på totalt kapital beräknas genom att resultatet före avdrag för räntekostnader ställs i förhållande till balansomslutningen. Avkastning på eget kapital beräknas genom att resultatet efter finansiella poster ställs i förhållande till eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt).

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen har upprättats enligt den indirekta metoden.

NOT 2. UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Bolaget har 2015–2017 bedömt att produktutveckling av ChloraSolv ska aktiveras då det ekonomiska värdet motiveras av framtida intäkter. CE-märkning av denna produkt liksom lansering beräknas ske i Q4 2017 respektive Q1 2018. Bolaget har i övrigt inga väsentliga uppskattnings- och bedömningsposter som väsentligt påverkar bolagets räkenskaper.

NOT 3. ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	2017	2016
Hysesintäkter	16.639	183.173
Övrigt	215.764	142.029
TOTAL	232.403	325.202

I posten Övrigt ingår 150 tkr (0) avseende bidrag från Västra Götalandsregionen, sk Konsultcheck.

NOT 4. LEASING

	2017	2016
Framtida minimileasingavtal	1.470.456	1.804.205
Förfaller inom 1 år	129.276	60.165
Senare än 1 år	1.341.180	1.744.040
Senare än 5 år	-	-
Årets kostnadsförda leasingavgifter	739.690	659.749

Bolagets leasingavtal avser personbilar och lokaler. Bolaget flyttade från Sörredsbacken, Torslanda till Neongatan, Mölndal 1 november.

NOT 5. MEDELTALET ANSTÄLLDA OCH KOSTNADEN FÖR DESSA

	2017	2016
Antal anställda	8	7
Varav kvinnor	4	4
Ledande befattningshavare	5	5
Varav kvinnor	1	2

Styrelse & VD		
Lönekostnad	1.259.000	1.259.000
Arvoden	562.500	300.000
Sociala kostnader	723.207	723.207
<i>varav pensionskostnader</i>	<i>327.629</i>	<i>327.629</i>
Totalt styrelse & VD	2.544.707	2.282.207
Lönekostnad	6.661.669	3.711.223
Sociala kostnader	3.708.156	1.739.602
<i>varav pensionskostnader</i>	<i>1.590.193</i>	<i>854.247</i>
Totalt övriga	10.369.824	5.450.825
Före aktivering	11.644.927	5.850.180

Till styrelsen och ordförande utgår arvode enligt bolagsstämman beslut. Verkställande direktör har erhållit lön, inklusive bonus, med 1.281 tkr (1.294 tkr). Därutöver har han tjänstepension motsvarande 21% och tillgång till tjänstebil. Mellan bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader. Avgångsvederlag om 6 månadslöner utgår om Bolaget säger upp. Under 2017 har kostnader för uppsagd personal om 1.350 tkr burits.

1.275 tkr (399 tkr) av personalens kostnader har aktiverats för produktframtagning av ChloraSolv, se not 7 där även totalt aktiverade utgifter för utveckling framgår.

Aktiebaserade Incitamentsprogram

Bolaget har två utestående incitamentsprogram riktade till anställda. Vid fullt utnyttjande kommer det att emitteras 672.880 aktier vilket leder till utspädningseffekt om maximalt ca 1,2 procent av befintligt aktiekapital och befintliga röster. Inom ramen för incitamentsprogrammet 2015/2018 tecknades 445.000 teckningsoptioner som vardera, efter omräkning till följd av Bolagets genomförda företrädesemission 2015 och 2016, ger rätt att teckna 1,04 nya aktier i Bolaget, med teckningskurs 2,89 SEK och teckningsperiod 31 mars–30 juni 2018. Vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna kommer Bolagets aktiekapital att öka med 52.291,78 SEK genom nyemission av 462.800 aktier.

Inom ramen för incitamentsprogrammet 2016/2019 tecknades 208.000 teckningsoptioner som vardera, efter omräkning till följd av Bolagets genomförda företrädesemission 2016, ger rätt att teckna 1,01 nya aktier i Bolaget med teckningskurs 9,23 SEK och teckningperiod 15 januari–15 februari 2019. Vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna kommer Bolagets aktiekapital att öka med 23.736,94 SEK genom nyemission av 210.080 aktier.

NOT 6. AVSKRIVNINGAR OCH NEDSKRIVNINGAR

	2017	2016
Utvecklingsarbeten	153.786	153.786
Patent	356.051	279.347
Maskiner och inventarier	81.661	81.363
Avskrivningar enligt plan	594.498	514.496
Nedskrivningar	-	-
Återföring nedskrivningar	-	-

NOT 7.
BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGSARBETEN

	2017	2016
Ingående anskaffningsvärde	8.179.317	7.011.060
Inköp	3.355.011	1.168.257
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ack anskaffningsvärden	11.534.328	8.179.317
Ingående avskrivningar	2.646.692	2.492.906
Återföring nedskrivning	-	-
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	153.786	153.786
Utgående ack avskrivningar	2.800.478	2.646.692
Bokfört värde	8.733.850	5.532.625

Inköp avser produktframtagning av ChloraSolv. Ackumulerade nedskrivningar uppgår till 1.376.972 kr (1.376.972 kr).

NOT 8.
PATENT

	2017	2016
Ingående anskaffningsvärde	2.246.651	1.326.103
Inköp	691.512	920.548
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ack anskaffningsvärden	2.938.163	2.246.651
Ingående avskrivningar	548.537	269.190
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	356.051	279.347
Utgående ack avskrivningar	904.588	548.537
Bokfört värde	2.033.575	1.698.114

NOT 9.
ÖVRIGA IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	2017	2016
Ingående anskaffningsvärde	357.300	357.300
Inköp	-	-
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ack anskaffningsvärden	357.300	357.300
Ingående avskrivningar	-	-
Ingående nedskrivning	357.300	357.300
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	-	-
Utgående ack avskrivningar och nedskrivningar	357.300	357.300
Bokfört värde	0	0

NOT 10.
MASKINER & ANDRA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	2017	2016
Ingående anskaffningsvärde	736.426	736.426
Inköp	55.490	-
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ack anskaffningsvärden	791.916	736.426
Ingående avskrivningar	555.638	485.355
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	73.580	70.283
Utgående ack avskrivningar	629.218	555.638
Bokfört värde	162.968	180.788

NOT 11.
INVENTARIER

	2017	2016
Ingående anskaffningsvärde	56.296	56.296
Inköp	3.934	-
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående ack anskaffningsvärden	60.230	56.296
Ingående avskrivningar	44.826	33.746
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	11.080	11.080
Utg ack avskrivningar	55.906	44.826
Bokfört värde	4.323	11.470

NOT 12.
ANDELAR I DOTTERBOLAG

Bolag	Antal aktier	Kvot-värde	Andel av aktiekap.	Bokf. värde
Perisolv AB (556960-9570)	50.000 st	1 kr	100 %	50.000
Perisolv AB har säte i Göteborg. Eget kapital uppgår till 50.000 kr.				

NOT 13.
AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

I tabellen nedan framgår förändringarna i RLS aktiekapital sedan Bolaget bildades 2007, blev aktivt år 2010, och fram till balans-dagen. Årets förändringar specificeras i rapport över förändring i eget kapital på sidan 25.

År	Transaktion	Förändring i antal aktier	Förändring i aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Totalt aktie-kapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
2007	Nybildning	1.000	100.000,00	1.000	100.000,00	100
2011	Nyemission	4.000	400.000,00	5.000	500.000,00	100
2011	Split	44.246.517	0,00	44.251.517	500.000,00	0,011299
2012	Nyemission	29.501.011	333.333,00	73.752.528	833.333,00	0,011299
2013	Nyemission	92.190.660	1.041.662,00	165.943.188	1.874.995,00	0,011299
2013	Omvänd split	-149.348.869	0,00	16.594.319	1.874.995,00	0,11299
2013	Nyemission	5.531.439	625.002,00	22.125.758	2.499.997,00	0,11299
2014	Nyemission	3.076.923	347.664,36	25.202.681	2.847.661,36	0,11299
2014	Nyemission	16.801.787	1.898.440,87	42.004.468	4.746.102,23	0,11299
2015	Nyemission	4.846.669	547.627,13	46.851.137	5.293.729,36	0,11299
2016	Nyemission	3.123.409	352.915,28	49.974.546	5.646.644,64	0,11299
2017	Nyemission	4.565.000	515.801,24	54.539.546	6.162.445,88	0,11299
2017	Nyemission	4.195.349	474.034,22	58.734.895	6.636.480,10	0,11299

NOT 14.
KORTFRISTIGA LÅN

Under mars amorterades 5 mkr i sk bryggglån. Som säkerhet för lånen på sammanlagt 5 mkr hade Bolaget lämnat 5 mkr i företagsinteckning, se Not 17.

NOT 15.
UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2017	2016
Upplupna löner	1.903.668	824.211
Upplupna sociala kostnader	838.450	423.497
Upplupen löneskatt	633.015	402.600
Övriga interimsskulder	1.144.124	1.140.850
Bokfört värde	4.519.257	2.791.158

NOT 16.
KASSA OCH BANK

	2017	2016
Banktillgodohavanden	44.901.215	1.906.787
Bokfört värde	44.901.215	1.906.787

NOT 17.
STÄLLDA SÄKERHETER

	2017	2016
Företagsinteckningar	-	5.000.000
TOTALT	-	5.000.000

NOT 18.
VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

I samband med årsstämman den 13 juni kommer Kenth Hanssen avgå som VD. Karin Fischer tillträder som ny VD den 20 augusti och under mellanperioden kommer Anders Husmark att vara tf. VD.

GÖTEBORG 2018-05-14

KENTH HANSSEN
Verkställande direktör

PETER HENTSCHEL
Styrelseordförande

KARIN ELIASSON
Styrelseledamot

STEVE KROGNES
Styrelseledamot

CHRISTER HÄGGLUND
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse beträffande denna årsredovisning har avgivits 2018-05-14

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

BO ÅSELL
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i RLS Global AB, org.nr 556726-3495

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för RLS Global AB för år 2017. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 22–34 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av RLS Global ABs finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RLS Global AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan

påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisions-sed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisorns-ansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för RLS Global AB för år 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RLS Global AB enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget.
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 14 maj 2018
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

BO ÅSELL
Auktoriserad revisor

Ledning

VD



KENTH HANSSEN

Född: 1971

Utbildning: Marknads-ekonom, Ingenjör.

Tidigare uppdrag bl.a: delägare Today AB, Sälj/ Marknadschef Lindorff och Försäljningschef MTG AB

Aktieinnehav: 127.864

Teckningsoptioner: 220.000

CFO



ANNELIE SKAFTE PERSSON

Född: 1965

Utbildning: Civilekonom, Executive MBA

Tidigare uppdrag bl.a: VD CFO Collectricon AB, CFO Mentice AB och Koncernredovisningschef Nobel Biocare AB

Aktieinnehav: 29.308

Teckningsoptioner: 40.000

CTO



MATS AHLENIUS

Född: 1962

Utbildning: Civilingenjör i kemiteknik

Tidigare uppdrag bl.a:

Utvecklingschef, Forskningschef och Innovationschef Mölnlycke Health Care, Clinical Project Manager AstraZeneca AB

Aktieinnehav: 12.500

Teckningsoptioner: –

CBDO



ANDERS HUSMARK

Född: 1960

Utbildning: Civilingenjör teknisk fysik

Tidigare uppdrag:

Utvecklingschef, Affärsområdeschef, Försäljningschef Sverige, Mölnlycke Health Care

Aktieinnehav: 25.000

Teckningsoptioner: –

MARKNADS- OCH
FÖRSÄLJNINGSCHEF



MAGNUS OLSSON

Född: 1962

Utbildning: Civilekonom

Tidigare uppdrag bl.a: Utbildningschef, Försäljningschef Norden Straumann, Event Manager Nobel Biocare AB, VD Stage IT

Aktieinnehav: 65.943

Teckningsoptioner: 170.000

KALENDARIUM

Delårsrapport Q1

31 maj 2018

Årsstämma

13 juni 2018, Göteborg

Delårsrapport Q2

31 augusti 2018

Delårsrapport Q3

30 november 2018

Bokslutskommuniké 2018

28 februari 2019

Styrelse

STYRELSE-
ORDFÖRANDE



PETER HENTSCHEL

Invald: 2017 | **Född:** 1949

Utbildning: Civilingenjör i kemi

Tidigare uppdrag: SCA Hygiene Products,
Mölnlycke health Care

Nuvarande uppdrag:

Reapplix ApS, Lumina Adhesives AB

Aktieinnehav: -

ORDINARIE
LEDAMOT



STEVE KROGNES

Invald: 2016 | **Född:** 1968

Utbildning: Civilekonom

Tidigare uppdrag: CFO Genentech,
Head of M&A för Roche

Nuvarande uppdrag: CFO Denali Therapeutics Inc,
Styrelseledamot Corvus Pharmaceuticals Inc

Aktieinnehav: 1.487.578 aktier via RLS Intressenter AB
(som har totalt 16.553.396 aktier)

ORDINARIE
LEDAMOT



KARIN ELIASSON

Invald: 2017 | **Född:** 1961

Utbildning: Fil.kand, Personal och arbetslivsfrågor

Tidigare uppdrag: PRI Pensionsgaranti,

Nuvarande uppdrag:

Skandia, Karolinska Universitetssjukhuset

Aktieinnehav: 27.000

ORDINARIE
LEDAMOT



CHRISTER HÄGGLUND

Invald: 2012 | **Född:** 1953

Utbildning: Civilekonom

Tidigare uppdrag: Bl.a grundare av Proffice AB

Nuvarande uppdrag: Heartworkers AB,
RLS Intressenter AB, Rentals United AB

Aktieinnehav: 13.436.784 aktier via RLS Intressenter AB
(som har totalt 16.553.396 aktier)

PRODUKTION

RLS Global i samarbete med More PR
och FWD Reklambyrå.

Texter

Jan-Olof Ekelund

Form

FWD Reklambyrå

Fotograf

Emmy Jonsson (s. 8, 13, 21, 37–38)
Biora AB (s. 17)
Cina Fotograf (s. 37–38)

Tryckeri

På Media AB

RLS Global AB
Neongatan 5
431 53 Mölndal
Sweden

rlsglobal.se