



Medfield Diagnostics antagen till Business Sweden Catalyst Program

Business Sweden har antagit Medfield diagnostics att ingå i deras program för mest lovande tech-startups

Catalyst ger Sveriges mest lovande tech-startups en oslagbar chans att växa internationellt. Med support från erfarna handledare kommer Medfield att få expertråd från specialister inom industrin och kan ta del av Business Swedens omfattande kontaktnätverk. Tillsammans med affärsutvecklare på våra kontor runtom i världen får bolaget hjälp att utveckla sin affärs- och marknadsföringsplan för bolagets internationalisering. Catalyst är en del av Business Swedens [Going global-initiativ](#).

Catalyst är ett tre månader långt, skräddarsytt internationaliseringsprojekt, som har ett värde av 175 000 SEK där de företag som antas till programmet betalar en start/administrationskostnad på 30 000 SEK.

”Det är en fantastisk möjlighet att få vara en del i detta program och få en unik möjlighet att fokuserat och strukturerat bearbeta marknaden tillsammans med experter” säger VD Stefan Blomsterberg

För mer information kontakta:

Stefan Blomsterberg, CEO, Medfield Diagnostics AB, Tel:+46723058700,
stefan.blomsterberg@medfielddiagnostics.com

Medfield Diagnostics har som mål att underlätta diagnostiseringen av stroke och huvudtrauma. Om man på ett tidigt stadium kan avgöra om skadan beror på en propp eller blödning kan rätt behandling sättas in betydligt tidigare än idag. Därigenom elimineras mycket lidande hos drabbade patienter och det sparas mycket stora vård- och rehabiliteringskostnader för samhället.