

Delårsrapport för



Challenger mobile

**Challenger Mobile AB (publ)
556671-3607**

2017-01-01 till 2017-06-30

Challenger Mobile är en svensk teknikkoncern inom kommunikation, som erbjuder en helhetslösning för IP baserade mobiltelefonitjänster. Challenger Mobile erbjuder en skräddarsydd lösning för företag och organisationer att enkelt erbjuda egna mobilappar för att ringa billiga samtal med låga samtalsavgifter under sitt eget varumärke. Det är en allt-i-ett-lösning, skräddarsydd, implementerad och driftad av Challenger.

2017-08-23

Challenger Mobile AB (publ) **Delårsrapport januari-juni 2017**

Stockholm den 23 augusti 2017

Challenger Mobile AB (publ)
Org nr 556671-3607
Isafjordsgatan 39 B
SE-164 40 Kista
Tel 0722-458 458
www.challengermobile.com
info@challengermobile.com

Koncernens finansiella översikt

För perioden januari-juni 2017

- Nettoomsättning: 128 tkr (7 tkr)
- Resultat efter skatt: - 1 108 tkr (-1 843 tkr)
- Resultat per aktie: -0,6 öre/aktie

För perioden april-juni 2017

- Nettoomsättning: 43 tkr (7 tkr)
- Resultat efter skatt: -242 tkr (-815 tkr)
- Resultat per aktie: -0,1 öre/aktie

Ökning i omsättningen består av intäkter från de två lanserade tjänsterna i Oman. Omsättningen är ännu blygsam då Renna och Friendi anser att tjänsterna är i lanseringsfas. Detta innebär att de känner av marknaden med begränsad marknadsföring för att samtidigt hitta rätt erbjudanden mot slutanvändarna. Vi arbetar tillsammans med våra kunder för att öka användandet genom tekniska och kommersiella justeringar för att hitta slutanvändarna med optimala erbjudanden.

Väsentliga händelser under kvartalet

- Genomförde kvittningsemission om 7 814 226 aktier serie B riktad till fordringsägare i bolaget vilket lättar balansräkningen från skulder. Emissionen genomfördes till samma pris som den tidigare företrädesemissionen.
- Företrädesemission samt kvittningsemission registrerades och tecknande har fått sina aktier under juli månad.
- En erfaren konsult anlitas för att bistå i säljarbetet av bolagets tjänster till operatörer och tjänsteleverantörer.
- Den 30e maj höll bolaget årsstämma i Kista. Kommuniké från stämman publicerades samma dag.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- Fortsatt marknadsfokus. Flera partners på olika marknader har engagerats i arbetet att sälja och marknadsföra bolagets tjänster med draghjälp av lanserade tjänster i Oman.

VD kommentar

2017 inleddes med en nyligen lanserad tjänst i Oman, Renna Talk, samt förberedelser för ytterligare en operatör, FRiENDi Mobile, att lansera sin tjänst, FRiENDi VoIP. Redan under januari lanserades denna andra tjänst i Oman.

Vi har under årets första halvår sett intäkterna från de första månadernas drift av tjänsterna, vilka anses vara relativt blygsamma. Tjänsterna anses fortfarande vara under lansering hos operatörerna. Detta innebär att operatörerna känner av mottagandet hos slutkunderna för att anpassa erbjudanden till efterfrågan innan mer aggressiv marknadsföring utförs. Vi arbetar tillsammans med lanserande operatörer med att justera tjänster och erbjudanden för att på bästa sätt nå och attrahera slutkunderna. Fokus är på migrantarbetare med stora behov av kommunikation till utlandet.

Under mars och april 2017 genomförde bolaget en företrädesemission och en kvittningsemission riktad till bolagets fordringsägare. Emissionerna stärkte bolagets balansräkning, sänkte de finansiella kostnaderna och underlättar för bolaget i framtida affärsrelationer.

Vi har under början av året ökat marknadsaktiviteterna för att marknadsföra våra senaste lanseringar och visa hur vi snabbt och enkelt kan erbjuda andra operatörer motsvarande produkter och tjänster. Vi riktar oss i första hand till mobiloperatörer med en internationell profil. Som ett led i detta har vi anlitat en konsult med stor erfarenhet av global telekomförsäljning samt påbörjat en bredare marknadsaktivitet för att bygga flertalet parallella spår på fler marknader.

Johan Meijer
VD, Challenger Mobile AB

Verksamheten

Koncernen utvecklar, marknadsför och säljer kommunikationslösningar baserade på en egen plattform för mobil IP kommunikation. Bolaget erbjuder kompletta och skräddarsydda tjänster för kundföretag med stor flexibilitet i integrationsnivå och kundanpassning. Den tekniska plattformen stödjer integration med kunders befintliga system för exempelvis CRM, betalning och kundsupport.

Sedan 2015 är den tekniska verksamheten förlagd i ett helägt dotterbolag, Challenger Mobile Technology AB. Moderbolaget Challenger Mobile AB sköter administration, ekonomi, sälj/marknad samt annan koncernsamordnande verksamhet.

Produkten är färdigutvecklad och fungerande vilket nu har bevisats med flera publika lanseringar, nu senast med Omantel i Oman. Nuvarande utvecklingsinsatser ämnar att skapa kundspecifik funktionalitet samt vidareutveckla appar och front-ends för nya kunder och enheter. Vidare säkerställs att systemet kan hantera framtida kapacitetsbehov med bibehållen god kvalitet.

Marknad

Marknaden för IP-baserade kommunikationstjänster blomstrar. Mobiloperatörer kan inte längre förneka fördelarna med tekniken och ser nu till hur de kan nyttja den för att stå emot den nya konkurrensen från globala aktörer för kommunikation. Dels efterfrågar slutkunder IP-tjänster i allt större utsträckning eftersom tekniken har fördelar kvalitets-, funktionalitets- och prismässigt, dels förlorar idag traditionella operatörer intäkter på grund av att slutkunder använder VoIP-tjänster från andra aktörer. Med Challenger kan företag och operatörer smidigt lansera konkurrenskraftiga mobila VoIP-tjänster på marknaden utan att behöva göra tunga investeringar i egen systemutveckling, servrar och VoIP kompetens.

Försäljning

Slutkundslanseringarna i Oman kring årsskiftet 2016/2017 var en vändpunkt för bolaget. Challenger arbetar nu aktivt med att dra nytta av det momentum denna starka referens gett oss för fortsatta marknadsinsatser. Affären visar på styrkan i Challenger Mobile både tekniskt och operationellt vilket hjälper bolaget i diskussioner med andra operatörer, med speciellt fokus på virtuella operatörer utan egna mobilnät.

Bolaget har under första halvåret ökat marknadsaktiviteterna och skiftat från fokuserat arbete med ett fåtal projekt till att bredda kontaktytorna och nå flera parallella spår och projekt. Detta innebär att vi breddar vårt marknadsområde och ämnar att arbeta med flera säljkanaler och partners. Vi har funnit intresse för bolagets tjänster hos operatörer på nya marknader och för nu diskussioner med dessa vilka vi hoppas skall leda till nya affärer för bolaget inom kort.

Kassaflöde och finansiell ställning

Bolaget har ännu inte uppnått positivt kassaflöde och har genomfört nyemission under första halvåret för att tillföra bolaget kapital samt stärka balansräkningen. Med det stärkta kapitalet och rensade skulder har bolaget möjligheter och resurser för att bygga intäkter från lanserade tjänster skapar bättre förutsättningar för nya affärskontakter.

Bolaget har idag förhållandevis låga kostnader men är redan rustade för att hantera betydligt större mängder samtalstrafik med flera slutkunder. Nuvarande lanseringar och affärsmöjligheter beräknas ha potential att generera intäkter för att nå lönsamhet utan att öka kostnaderna betydande.

Investeringar och utvecklingsarbete

Utvecklingsarbetet av den tekniska plattformen är färdig och idag används resurserna framför allt till kundanpassningar samt att hålla systemen uppdaterade och redo att hantera större volymer med samma goda kvalitet. Bolaget har inga väsentliga investeringsplaner för närvarande.

Bolagets aktie

Bolaget är noterat på den svenska marknadsplatsen Aktietorget och har ca. 950 aktieägare. Bolagets störste ägare är Mundesco Invest AB med 37,34% av kapitalet och 38,33 % av rösterna.

Antal aktier 2017-06-30

Serie A (300 000 st) Aktiens kvotvärde är 5,3 öre. 10 röster per aktie.

Serie B (168 501 798 st) Aktiens kvotvärde är 5,3 öre. 1 röst per aktie.

Totala antalet aktier vid rapportperiodens slut var 168 801 798 st.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Allt företagande är förenat med ett visst mått av risktagande. Bolaget är utsatt för flera olika slags risker som kan ha stor påverkan på bolagets verksamhet och situation.

Den finansiella risken är bolagets fortsatta kapitalbehov. Bolaget saknar i dagsläget tillräckliga intäktsslöden och är i behov av att etablera sådana för att säkra sin fortsatta verksamhet. Det finns även en risk för att bolagets tillväxt inte går som planerat. Introduktionen av ny teknik och nya tjänster hos potentiella kunder kan ta längre tid än bolaget planerat.

Den internationella konjunkturen är en annan risk, samt det faktum att bolaget verkar inom en ny och känslig bransch, vilka tillsammans är osäkerhetsfaktorer för den framtida försäljningen.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Redovisningsprinciperna framgår i övrigt av senast avgiven årsredovisning.

Revisors granskning

Rapporten har inte varit föremål för särskild granskning av bolagets revisorer.

Datum för ekonomisk rapportering

2017-11-22 Delårsrapport tredje kvartalet 2017

2018-02-21 Bokslutskommuniké 2017

Bolagets årsredovisningar och delårsrapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida www.challengermobile.se samt på www.aktietorget.se.

För ytterligare information kontakta:

VD Johan Meijer Tel 0736-207 520 E-post johan.meijer@challengermobile.com
SO Mats Boquist Tel 0705-501 089 E-post mats@challengermobile.com

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets verksamhet, ställning och resultat och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Stockholm den 23 augusti 2017

Challenger Mobile AB
Styrelsen och verkställande direktören

Resultaträkning - koncern

Belopp i Tkr	3 mån	3 mån	6 mån	6 mån
	Apr-jun	Apr-jun	Jan-jun	Jan-jun
	2017	2016	2017	2016
Rörelsens intäkter	43	7	128	7
Externa kostnader	-132	-213	-353	-420
Personalkostnader	-206	-322	-808	-956
Rörelseresultat	-295	-528	-1,033	-1,369
Finansiella poster, netto	53	-287	-75	-474
Resultat efter finansiella poster	-242	-815	-1,108	-1,843
Inkomstskatt	0	0	0	0
Periodens resultat	-242	-815	-1,108	-1,843

Balansräkning - koncern

Belopp i Tkr	30 Jun	31 Dec
	2017	2016
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	142	142
Summa anläggningstillgångar	142	142
Omsättningstillgångar		
Kortfristiga fordringar	290	1,501
Likvida medel	2,481	25
Summa omsättningstillgångar	2,771	1,526
SUMMA TILLGÅNGAR	2,913	1,668
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	2,047	-9,743
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	866	11,411
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	2,913	1,668

Resultaträkning - moderbolag

Belopp i Tkr	3 mån	3 mån	6 mån	6 mån
	Apr-jun 2017	Apr-jun 2016	Jan-jun 2017	Jan-jun 2016
Rörelsens intäkter	37	0,3	121	1
Externa kostnader	-128	-214	-336	-419
Personalkostnader	-155	-210	-586	-635
Rörelseresultat	-246	-424	-801	-1,053
Finansiella poster, netto	53	-287	-75	-475
Resultat efter finansiella poster	-193	-711	-876	-1,528
Inkomstskatt	0	0	0	0
Periodens resultat	-193	-711	-876	-1,528

Balansräkning - moderbolag

Belopp i Tkr	30 Jun 2017	31 Dec 2016
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Finansiella anläggningstillgångar	16,050	14,576
Summa anläggningstillgångar	16,050	14,576
Omsättningstillgångar		
Kortfristiga fordringar	418	1,451
Likvida medel	2,473	25
Summa omsättningstillgångar	2,891	1,476
SUMMA TILLGÅNGAR	18,941	16,052
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	18,114	6,114
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	827	9,938
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	18,941	16,052