

# Nordnet lanserar den nya generationens Private Banking – med nivåer Gold, Platinum, Black och Signature

Nordnet förstärker idag sitt Private Banking-förmånsprogram med en omfattande uppdatering som inkluderar en uppdaterad transparent prissättning, nya funktioner och en moderniserad design. Detta är en del av en omfattande nordisk satsning.

- Dagens lansering markerar starten på en kraftfull satsning mot sparare som har ett större kapital att placera. Bland aktiva aktieinvestorer är vi redan en ledande aktör i Finland och målet är att utmana även inom Private Banking, säger Nordnets Finlandschef **Suvi Tuppurainen**.

## Nya nivåer och statusindikator

För att bli Private Banking-kund hos Nordnet krävs ett samlat sparkapital på minst 200 000 euro. Till konceptet introduceras nu fyra olika kundkategorier med olika förmånspaket, då det tidigare fanns endast en nivå. Nivåerna fastställs enligt kundens totala förmögenhet hos Nordnet:

- **Gold** – från 200 000 euro
- **Platinum** – från 1 miljon euro
- **Black** – från 3 miljoner euro
- **Signature** – från 10 miljoner euro

Kärnan är en transparent prislista: Du betalar för det du använder – inte för att du är kund. I och med uppdateringen har Private Banking-förmånsprogrammet fått en ny design och en ny statusindikator som visar kundens framsteg mellan de olika nivåerna i realtid. Funktionen är ny i Finland.

## Förstklassig tjänstekoncept

- Grunden i Nordnets tjänster är en användarvänlig plattform för alla sparare. Under våren 2025 har vi dock fokuserat extra på våra mer engagerade kunder genom att lansera bland annat algoritmiska orderläggningar, förhandel i USA samt nio nya aktiemarknader för digital handel. Nu samlar vi alla befintliga och nya tjänster under detta Private Banking-koncept, säger Tuppurainen.

Nordnet Private Banking-förmånsprogram erbjuder förmånligt courtage för värdeandelskontot, aktiesparkontot och placeringsförsäkringen. Kunderna får ett eget utökat team av experter, rabatt på den villkorsenliga räntan för portföljbelåning, gratis analyser och modellportföljer, exklusiva IPO-erbjudanden och evenemang samt erbjudanden från partners. Beroende på nivån är det möjligt att få den bästa räntenivån på sparkontot samt gratis realtidskurser från USA och uppdatering av anskaffningspris per köpparti.

- Vi har nyligen lagt till flera private market-fonder till investeringsutbudet med tanke på våra mer förmögna kunder samt deras önskemål. Private market-fonder erbjuder alternativa investeringar utanför börsen, säger Tuppurainen.

## Startskottet för ett växande koncept

Private Banking-lanseringen i Finland är en fortsättning på en stark nordisk satsning på Nordnets förmögna segment. Startskottet gavs i Sverige tidigare i år och i Norge förra veckan.

- Nordnets Private Banking är en digitalt driven, men ändå personlig tjänst. Kunden får ett stort utbud av investeringsalternativ och tilläggstjänster, men beslutar själv om sina investeringar. Vi kallar det för den nya generationens Private Banking, och jag tror att det är ett koncept som kan tilltala många kapitalstarka sparare, säger Tuppurainen.

En beskrivning av Nordnet Private Banking-förmånsprogrammet samt prislista finns på:  
[nordnet.fi/pb](https://nordnet.fi/pb)

### Vid frågor, kontakta:

Suvi Tuppurainen, landschef på Nordnet Finland  
+358 50 380 3877, [suvi.tuppurainen@nordnet.fi](mailto:suvi.tuppurainen@nordnet.fi)