

Nordnet lanseeraa uuden sukupolven Private Bankingin – tasoina Gold, Platinum, Black ja Signature

Nordnet vahvistaa tänään Private Banking -etuohjelmaansa laajalla uudistuksella, joka sisältää päivitetyn läpinäkyvän hinnoittelun, uusia ominaisuuksia ja modernisoidun ilmeen. Tämä on osa laajempaa pohjoismaista panostusta.

- Päivän lanseeraus merkitsee vahvaa panostusta sijoittajiin, joilla on enemmän varallisuutta sijoitettavanaan. Aktiivisten osakesijoittajien keskuudessa olemme jo johtava toimija Suomessa ja tavoitteena on haastaa myös Private Bankingissa, kertoo Nordnet Suomen maajohtaja **Suvi Tuppurainen**.

Uudet tasot ja statusnäköymä

Private Banking -asiakkuus Nordnetissä edellyttää vähintään 200 000 euron sijoitusvarallisuutta. Aiemman yhden sijaan uudistetussa etuohjelmassa on neljä eri Private Banking -asiakastasoa, jotka tarjoavat erilaisia etuja. Tasot määräytyvät asiakkaan Nordnetissä olevan kokonaisvarallisuuden mukaan:

- **Gold** – alkaen 200 000 euroa
- **Platinum** – alkaen 1 miljoonaa euroa
- **Black** – alkaen 3 miljoonaa euroa
- **Signature** – alkaen 10 miljoonaa euroa

Ytimenä on läpinäkyvä hinnasto: maksat siitä, mitä käytät – et siitä, että olet asiakas. Uudistuksen myötä Private Banking -etuohjelma on saanut uuden visuaalisen ilmeen ja uuden statusnäköymän, joka näyttää asiakkaan etenemisen eri tasojen välillä reaaliajassa. Ominaisuus on uutta Suomessa.

Ensiluokkainen palvelukokonaisuus

- Nordnetin palveluiden ydin on aina ollut tarjota helppokäyttöinen alusta kaikille sijoittajille. Vuoden 2025 aikana olemme panostaneet erityisesti aktiivisimpiin asiakkaisiimme lanseeraamalla muun muassa algoritmiset toimeksiannot, pre-market-kaupankäynnin USA:han sekä yhdeksän uutta osakemarkkinaa digitaaliseen kaupankäyntiin. Nyt kokoamme kaikki nämä uudet ja nykyiset ominaisuudet yhteen Private Banking -kokonaisuuteen, kertoo Tuppurainen.

Nordnet Private Banking -etuohjelma tarjoaa edulliset kaupankäyntikulut niin arvo-osuustilille, osakesäästötillille kuin sijoitusvakuutukseen. Asiakkaat saavat oman laajemman asiantuntijatiimin, alennusta kaupankäyntiluoton sopimuksenmukaisesta korosta, analyysit ja mallisalkut maksutta, eksklusiivisia listautumisanteja ja tapahtumia sekä tarjouksia kumppaneilta. Tasosta riippuen voi saada parhaan korkotason talletustilille sekä maksutta reaaliaikakurssit USA:sta ja hankintahintojen päivityksen ostoerittäin.

- Olemme äskettäin lisänneet useita private market -rahastoja sijoitusvalikoimaamme silmällä pitäen varakkaampia asiakkaitamme sekä heidän toiveistaan. Private market -rahastot tarjoavat vaihtoehtoisia sijoituksia pörssin ulkopuolelta, kertoo Tuppurainen.

Kehittyvän konseptin lähtölaukaus

Suomen Private Banking -lanseeraus on jatkoa vahvalle pohjoismaiselle panostukselle Nordnetin varakkaaseen segmenttiin. Lähtölaukaus annettiin Ruotsissa aiemmin tänä vuonna ja Norjassa viime viikolla.

- Nordnetin Private Banking on digitaalisesti toimiva, mutta silti henkilökohtainen palvelu. Asiakas saa laajan valikoiman sijoitusmahdollisuuksia ja lisäpalveluita, mutta päättää itse sijoituksistaan. Kutsumme tätä uuden sukupolven Private Banking – konseptiksi, joka varmasti puhuttelee monia varakkaita sijoittajia, sanoo Tuppurainen.

Kuvaus Nordnet Private Banking -etuohjelman sisällöstä ja hinnoista löytyy osoitteesta:

nordnet.fi/pb

Lisätietoja antaa:

Suvi Tuppurainen, Nordnet Suomen maajohtaja

+358 50 380 3877, suvi.tuppurainen@nordnet.fi