

RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI – 30 JUNI 2013

1 JANUARI – 30 JUNI 2013

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 75,4 [65,0] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -10,8 [-4,0] MSEK och resultatet per aktie till -0,32 [-0,12] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till -11,1 [-3,2] MSEK
- Kassaflödet uppgick till -19,3 [21,1] MSEK
- Första ordererna på RayStation® från Spanien och Frankrike erhöles
- RaySearch licensierade teknologi från GSI
- Ledande cancercenter i Maryland valde RayStation®
- Samarbetsavtal ingicks med IBA

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- Partneravtal med Brainlab tillkännagavs
- RayStation® 4.0 släpptes
- RayStation® godkändes för försäljning i Kina
- Den första patienten i Oceanien behandlades med RayStation®
- Amerikanskt protoncenter valde RayStation®
- Första kinesiska ordern på RayStation®

”Under halvåret steg intäkterna med 16 procent till 75 MSEK trots att det andra kvartalet var svagt. Variationerna mellan olika kvartal är stora för RaySearch vilket beror på fluktuationer i partnerförsäljningen och på stora svängningar i utleveranserna av RayStation®. Dessutom är det andra kvartalet traditionellt ett svagt kvartal för strålterapibranschen”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Flera strategiska milstolpar har nåtts hittills under 2013 och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Intresset för systemet ökar hela tiden men det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser. Med nya samarbeten och en växande säljorganisation på existerande och nya marknader ser vi fram emot resten av 2013 med tillförsikt”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

BELOPP I KSEK	JAN–JUN		APR–JUN		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Nettoomsättning	75 400	65 005	27 500	26 556	182 087
Rörelseresultat	-11 122	-3 240	-19 232	-9 958	22 546
Rörelsemarginal, %	-14,7	-5,0	-69,9	-37,5	12,4
Periodens resultat	-10 825	-4 037	-15 999	-8 654	19 863
Resultat per aktie, SEK	-0,32	-0,12	-0,47	-0,25	0,58
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	26,20	21,00	26,20	21,00	20,80

Informationen i delårsrapporten är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 28 augusti 2013 kl 7.45.

VD:S KOMMENTAR

GLOBALT INTRESSE FÖR RAYSTATION

Under det första halvåret har vi arbetat hårt med olika aktiviteter förknippade med försäljningen av vårt dosplaneringssystem RayStation® över hela världen.

Asien är en mycket viktig region för RaySearch och det är av stor strategisk vikt att vi i juli erhöll marknadsgodkännande för försäljning av RayStation® på den kinesiska marknaden. Kina är en av de största marknaderna för strålterapiutrustning i världen och är även den marknad som växer snabbast. I Kina representeras vi av den lokala distributören Kang Li Da Trading Corporation som har ansvaret för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® på den kinesiska marknaden. Redan nu i augusti fick vi en order från vår första kinesiska kund och Kang Li Da ligger i förhandlingar med flera potentiella kunder så det ska bli mycket intressant att följa den utvecklingen framöver.

Den amerikanska marknaden har präglats av en viss ekonomisk osäkerhet under perioden men vi har ändå vunnit flera viktiga order i USA genom vårt lokala säljbolag RaySearch Americas. Ett exempel är ordern från University of Maryland som är en stor ledande universitetsklinik i delstaten Maryland och för några dagar sedan tillkännagav vi en spännande order på ett system för protonterapi från Provision Cancer Center i Knoxville, Tennessee.

Vi har även många aktiviteter i Europa och vi fick våra första kunder i Spanien och Frankrike i början på året. Här fortsätter vi uppbyggnaden av vår säljorganisation och nu under sommaren har vi exempelvis rekryterat säljare i både Frankrike och Storbritannien.

Vi har även varit framgångsrika i Oceanien och har flera kunder i Australien och Nya Zeeland. Här utfördes den första patientbehandlingen med hjälp av RayStation® under sommaren på Auckland Radiation Oncology i Auckland, Nya Zeeland.

Totalt sett har vi nu mer än 50 kunder världen över som har köpt RayStation® och den siffran kommer att fortsätta växa snabbt då systemet blir mer och mer etablerat och expansionen av vår infrastruktur för försäljning och service fortsätter.

STRATEGISKT SAMARBETE INOM PROTONTERAPI

I maj ingick vi ett samarbetsavtal med det belgiska företaget IBA. Samarbetet syftar till att ytterligare förbättra de verktyg som finns i RayStation® för dosplanering av olika former av protonterapi. Protonterapi anses vara den mest avancerade och precisa formen av cancerbehandling och är en viktig nisch för RaySearch. Det finns i dagsläget bara ett femtiotal protoncenter i världen men antalet växer snabbt och ordervärdet för varje center är relativt stort.

IBA är den världsledande leverantören av behandlingsmaskiner för strålterapi med protoner och har ungefär hälften av alla världens center som kunder. Samarbetet gör det möjligt för oss att säkerställa att RayStation® är det mest konkurrenskraftiga dosplaneringssystemet för strålbehandling med IBA:s behandlingsmaskiner och skapar förutsättningar för oss att ta en betydande marknadsandel inom protonområdet. Ett första kvitto på betydelsen av det här samarbetet är ordern vi vann nu i augusti från Provision Cancer Center i USA.

NYTT PARTNERAVTAL MED BRAINLAB

I juli tillkännagavs ett nytt långsiktigt licens- och utvecklingsavtal med det tyska företaget Brainlab som är en världsledande leverantör av utrustning för neurokirurgi och stereotaktisk strålbehandling. Avtalet innebär att RaySearch kommer att utveckla mjukvarumoduler för optimering av strålbehandling som kommer att licensieras till Brainlab och integreras i mjukvarusystem som Brainlab marknadsför mot kliniker.

RaySearch och Brainlab kompletterar varandra väl så det finns goda förutsättningar att det här samarbetet kommer att vara mycket fruktbart för båda bolagen under många år framöver.

ÖKADE INTÄKTER MEN SVAGT RESULTAT

Under halvåret steg intäkterna med 16,0 procent till 75,4 [65,0] MSEK. Det förklaras av ökade leveranser av RayStation® och även av växande partnerförsäljning via Philips, Nucletron och Varian. Variationerna mellan olika kvartal är stora för RaySearch vilket beror på fluktuationer i partnerförsäljningen och på att det är stora svängningar i utleveranserna av RayStation® från kvartal till kvartal. Första kvartalet var relativt starkt medan det andra var svagt med få leveranser av RayStation® som berodde på att flera leveranser flyttades fram. Därmed steg omsättningen för det andra kvartalet endast med 3,6 procent till 27,5 MSEK jämfört med 26,6 MSEK motsvarande period 2012.

Samtidigt ökade kostnaderna under första halvåret 2013 jämfört med motsvarande period 2012 vilket främst förklaras av uppbyggnaden av en infrastruktur för försäljning och marknadsföring av RayStation®, ökade utvecklingskostnader på grund av ökade avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter samt av att vi betalade höga advokatarvoden i USA på grund av patenttvisten med Prowess. Därmed sjönk halvårsresultatet till -10,8 MSEK [-4,0].

PATENTPROCESSEN FORTGÅR

I maj 2011 blev vi stämde av det amerikanska bolaget Prowess som hävdar att vi gör intrång i ett amerikanskt patent som de har rätt till. Vi anser att vi inte gör intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras eftersom de aktuella metoderna hade publicerats innan patentet söktes. Vi har ett starkt försvar och hyser gott hopp om att vinna den här tvisten.

Processen fortlöper och vi lägger mycket energi på att försvara oss på bästa sätt. Det är fortfarande svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totala kostnader detta kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att vi kommer att vara tvungna att fortsätta betala betydande summor i advokatarvoden under 2013.

FORTSATT SATSNING PÅ RAYSTATION®

2013 kommer att präglas av fortsatt uppbyggnad av en global organisation för försäljning, marknadsföring och support av RayStation®. Vi är dock försiktiga och bygger upp infrastrukturen stegvis med målet att direktförsäljningen skall bidra med ett positivt resultat även på kort sikt, men eftersom det är stora svängningar i utleveranserna svänger resultatet mycket från kvartal till kvartal.

I mars i år släppte vi version 3.5 av RayStation® och redan i juli släppte vi nästa nya version, RayStation® 4.0. Det innebär att vi håller ett väsentligt högre utvecklingstempo än våra konkurrenter. Systemet stödjer nu alla behandlingstekniker med alla relevanta behandlingsmaskiner från de ledande tillverkarna av utrustning för vanlig strålterapi med fotoner och i och med RayStation® 4.0 är systemet nu det mest kraftfulla systemet för all slags strålbehandling. RayStation® innehåller också verktyg för dosplanering av strålbehandling med elektroner och protoner vilket kompletterar RayStations omfattande verktyg för planering och optimering av strålterapi med fotoner. För RaySearch är dosplanering med protoner ett område av ökande vikt, inte minst med tanke på vårt nya samarbete med IBA.

I april ingick vi också ett licensavtal med det världsledande forskningscentret GSI i Tyskland som ger oss rätten att bygga in mycket intressant teknologi i RayStation® gällande dosplanering för strålterapi med koljoner. Den här teknologin har utvecklats och testats kliniskt på GSI och samarbetet stärker ytterligare vår ställning som den ledande leverantören av mjukvara inom proton- och koljonterapi.

Parallellt fortsätter vi samarbetena med våra partners. Vi har precis dragit igång ett utvecklingsprojekt med vår nya partner Brainlab och vi arbetar även med andra utvecklingsprojekt tillsammans med existerande partners. Även om vi satsar mycket resurser på RayStation® är och förblir partnermodellen en viktig del av vår verksamhet.

Flera strategiska milstolpar har nåtts hittills under 2013 och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Vi har fortfarande mycket arbete framför oss med att utöka vår organisation för försäljning och service, men intresset för systemet ökar hela tiden med fler och fler affärsdiskussioner över hela världen. Det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser men med nya samarbeten, en växande säljorganisation på existerande och nya marknader ser vi fram emot resten av 2013 med tillförsikt.

Stockholm den 28 augusti 2013

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

VIKTIGA HÄNDELSER

HÄNDELSER UNDER PERIODEN 1 JANUARI – 30 JUNI 2013

Första ordererna på RayStation® från Spanien och Frankrike

I januari erhöll RaySearch den första ordern på RayStation® i Spanien från Consorcio Hospitalario Provincial de Castellón (CHPC) i Castellón, Spanien. I januari erhölls även den första franska ordern på RayStation® från Institut de Cancérologie Lucien Neuwirth (ICLN) i Saint Priest en Jarez, Frankrike.

RaySearch licensierade teknologi från GSI

RaySearch ingick i april ett licensavtal med GSI Helmholtzzentrum für Schwerionenforschung i Darmstadt, Tyskland (GSI) avseende tekniker för att beräkna biologiskt effektiv dos för strålterapi med joner. GSI:s forskningsgrupp för biologisk modellering har under lång tid utvecklat och förfinat en modell som kallas Local Effect Model (LEM) för att beräkna den relativa biologiska effekten av strålbehandling med koljoner. Det nya avtalet ger RaySearch rätten att integrera algoritmer och annan information relaterad till LEM i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®.

Ledande cancercenter i Maryland valde RayStation®

I april tillkännagav University of Maryland Marlene and Stewart Greenebaum Cancer Center i Baltimore, Maryland att de kommer att implementera RayStation® som verktyg för att anpassa strålbehandlingen under behandlingens gång. Systemet kommer att vara i klinisk drift på Greenebaum Cancer Center och på flera andra kliniker inom University of Maryland Medical System senare under året.

Samarbetsavtal ingicks med IBA

I maj ingick RaySearch ett samarbetsavtal med det belgiska företaget IBA, som är en världsledande leverantör av hårdvara för protonterapi. Samarbetet syftar till att ytterligare förbättra de verktyg som finns i RayStation® för olika former av protonterapi. Det kommer att möjliggöra för kliniker över hela världen att bättre utnyttja styrkan i IBA:s behandlingsmaskiner för en stor mängd kliniska indikationer och IBA kommer att lägga till RayStation® i sitt erbjudande till sina kunder.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

Partneravtal med Brainlab tillkännagavs

I juli tillkännagavs ett nytt långsiktigt licens- och utvecklingsavtal med det tyska företaget Brainlab som är en världsledande leverantör av utrustning för neurokirurgi och stereotaktisk strålbehandling. Avtalet innebär att RaySearch kommer att utveckla mjukvarumoduler för optimering av strålbehandling som kommer att licensieras till Brainlab och integreras i mjukvarusystem som Brainlab marknadsför mot kliniker. Utvecklingen påbörjades direkt och integrerade produkter kommer att lanseras i slutet av 2013.

RayStation® 4.0 släpptes

I mars släpptes RayStation® 3.5 och den versionen erhöll senare amerikanskt marknadsgodkännande i maj. Redan i juli tillkännagavs att nästa nya version, RayStation 4.0, hade släppts för kliniskt bruk i flera europeiska länder, USA, Japan, Australien och Nya Zeeland samt planeras att släppas även i Kanada, Kina och Sydkorea. Den nya versionen innehåller en stor mängd nya funktioner och förbättringar.

RayStation® godkändes för försäljning i Kina

I juli erhöll RaySearch regulatoriskt marknadsgodkännande av RayStation® från den kinesiska läkemedelsmyndigheten CFDA. Godkännandet innebar att RayStation® kan säljas på den kinesiska marknaden. Sedan november 2011 representeras RaySearch på den kinesiska marknaden av distributören Kang Li Da Trading Corporation som nu ansvarar för marknadsföring, försäljning och service av RayStation® på den kinesiska marknaden. Kina är en av de största marknaderna för strålterapiutrustning i världen med cirka 1300 kliniker.

Den första patienten i Oceanien behandlades med RayStation®

I augusti tillkännagavs att den första cancerpatienten i Oceanien har behandlats med en dosplan som har genererats med RayStation®. Systemet används sedan tidigare kliniskt i Nordamerika och Europa och det här var den första behandlingen i denna region. Behandlingen ägde rum vid Auckland Radiation Oncology i Auckland, Nya Zeeland.

Amerikanskt protoncenter valde RayStation®

I augusti erhöll RaySearch en order på dosplaneringssystemet RayStation® från Provision Center for Proton Therapy i Knoxville, Tennessee, USA. Ordern från Provision var en viktig milstolpe eftersom det var det första protoncentret som valde RayStation® sedan RaySearch och IBA inledde ett samarbete inom protonterapi tidigare i år.

Första kinesiska ordern på RayStation®

RaySearch erhöll i augusti den första ordern på RayStation® i Kina. Ordern kom från from Ganzhou People's Hospital i Ganzhou i provinsen Jiangxi, Kina.

EKONOMISK INFORMATION

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE ANDRA KVARTALET 2013

Under det andra kvartalet 2013 ökade omsättningen med 3,6 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 27,5 (26,6) MSEK. Rörelseresultatet försämrades under detta kvartal till -19,2 (-10,0) MSEK, motsvarande en rörelsemarginal på -69,9 (-37,5) procent. Resultatet efter skatt under detta kvartal uppgick till -15,9 (-8,7) MSEK. Resultatminskningen förklaras huvudsakligen av ökade kostnader för utveckling, marknadsföring och uppbyggnad av försäljning och service för RayStation®.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA HALVÅRET 2013

Omsättning

Under det första halvåret 2013 ökade omsättningen med 16,0 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 75,4 (65,0) MSEK. Omsättningen utgörs av licensintäkter via partners och direktförsäljning samt supportintäkter. Det totala antalet sålda licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 777 (640) och licensintäkterna under första halvåret 2013 uppgick till 62,8 (54,7) MSEK. Licensintäkterna ökade tack vare ökade intäkter från direktförsäljning av RayStation® samt ökad försäljning av produkterna från samarbetena med Philips, Nucletron och Varian. Supportintäkterna under första halvåret 2013 ökade till 12,6 (10,3) MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Under första halvåret 2013 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,53 SEK, att jämföra med 6,77 SEK under motsvarande period 2012. Under första halvåret 2013 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 8,52 SEK, att jämföra med 8,87 SEK under motsvarande period 2012. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 20,3 procent jämfört med motsvarande period 2012. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första halvåret 2013 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 2,9 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 1,9 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolicy.

Kostnader och resultat

Rörelseresultatet under första halvåret 2013 uppgick till -11,1 (-3,2) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på -14,7 (-5,0) procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med första halvåret 2012 med 17,9 MSEK till 86,0 MSEK. Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster och nettot av dessa har under första halvåret 2013 uppgått till 1,5 (0,1) MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på direktförsäljning av RayStation®, ökade avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter avseende RayStation® samt av ökade kostnader avseende patenntvisten med Prowess.

Per den 30 juni 2013 arbetade 73 (68) anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 48,0 (42,7) MSEK.

Under första halvåret 2013 aktiverades utvecklingsutgifter uppgående till 30,2 (26,9) MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under första halvåret 2013 uppgick till 25,6 (21,6) MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 43,4 (37,4) MSEK.

Avskrivningarna under första halvåret 2013 uppgick till 25,6 (21,6) MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,5 (0,6) MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första halvåret 2013 uppgick till 26,1 (22,2) MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingsutgifterna.

Resultatet efter skatt under första halvåret 2013 uppgick till -10,8 (-4,0) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till -0,32 (-0,12) SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Licensintäkterna under första halvåret 2013 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 32 (40) procent, Asien 28 (32) procent, Europa och övriga världen 40 (28) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första halvåret 2013 minskade till 11,5 (49,0) MSEK vilket huvudsakligen förklaras av att rörelsekapitalet ökade något under första halvåret 2013 medan det minskade kraftigt under motsvarande period föregående år till följd av en kraftig minskning av kundfordringarna.

Kassaflödet från investeringsverksamheten försämrades till -30,8 (-27,9) MSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -19,3 (21,1) MSEK. Per den 30 juni 2013 uppgick likvida medel till 42,6 MSEK, jämfört med 49,8 MSEK per den 30 juni 2012. Per den 30 juni 2013 uppgick de kortfristiga fordringarna till 64,5 MSEK jämfört med 39,8 MSEK per den 30 juni 2012. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar. RaySearch har inga räntebärande skulder.

FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel, upplupna intäkter, upplupna kostnader och leverantörsskulder. Finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härav bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden. RaySearch har inte nettoredovisat några finansiella tillgångar eller skulder och har inte några avtal som tillåter kvittning.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första halvåret 2013 uppgick till 30,2 (26,9) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,7 (1,6) MSEK.

MEDARBETARE

Vid första halvårets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 106 (91) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-juni 2013 uppgick till 104 (88).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–JUN		APR–JUN		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Nettoomsättning	75 400	65 005	27 500	26 556	182 087
Kostnad för sålda varor	-2 043	-249	-1 749	-213	-3 029
Bruttoresultat	73 357	64 756	25 751	26 343	179 058
Övriga rörelseintäkter	2 084	1 882	2 084	1 882	1 032
Försäljningskostnader	-20 824	-15 305	-12 575	-9 565	-36 267
Administrationskostnader	-21 739	-15 444	-11 061	-8 564	-39 279
Forsknings- och utvecklingskostnader	-43 451	-37 357	-23 431	-20 054	-78 657
Övriga rörelsekostnader	-549	-1 772	-	-	-3 341
Rörelseresultat	-11 122	-3 240	-19 232	-9 958	22 546
Resultat från finansiella poster	370	239	126	114	1 018
Resultat före skatt	-10 752	-3 001	-19 106	-9 844	23 564
Skatt	-73	-1 036	3 107	1 190	-3 701
Periodens resultat¹⁾	-10 825	-4 037	-15 999	-8 654	19 863
Övrigt totalresultat					
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet					
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter	-899	2	-873	-255	993
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat¹⁾	-11 724	-4 035	-16 872	-8 909	19 863
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	-0,32	-0,12	-0,47	-0,25	0,58

¹⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	2013-06-30	2012-06-30	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	170 485	166 361	165 926
Materiella anläggningstillgångar	3 867	4 482	3 711
Summa anläggningstillgångar	174 352	170 843	169 637
Kortfristiga fordringar	64 537	39 758	61 515
Likvida medel	42 615	49 771	61 875
Summa omsättningstillgångar	107 152	89 529	123 390
SUMMA TILLGÅNGAR	281 504	260 372	293 027
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	205 830	192 662	217 553
Uppskjutna skatteskulder	41 976	47 768	40 966
Övriga långfristiga skulder	-	642	-
Leverantörsskulder	5 139	5 248	11 717
Övriga kortfristiga skulder	28 559	14 052	22 791
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	281 504	260 372	293 027
Ställda panter	37 500 ¹⁾	5 000	37 500 ¹⁾
Eventualförpliktelser	se Not	Se Not	se Not

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–JUN		APR–JUN		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Resultat före skatt	-10 752	-3 001	-19 106	-9 844	23 564
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ²⁾	24 984	22 093	11 740	10 109	50 551
Betald skatt	-1 772	1 925	-975	-913	-3 010
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	12 460	21 017	-8 341	-648	71 105
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-927	28 003	3 652	25 157	16 346
Kassaflöde från den löpande verksamheten	11 533	49 020	-4 689	24 509	87 451
Kassaflöde från investeringsverksamheten ³⁾	-30 851	-27 942	-15 202	-14 373	-54 165
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-	-	-
Periodens kassaflöde	-19 318	21 078	-19 891	10 136	33 286
Likvida medel vid periodens början	61 875	28 704	62 291	39 572	28 704
Kursdifferens i likvida medel	58	-11	215	63	-115
Likvida medel vid periodens slut	42 615	49 771	42 615	49 771	61 875

¹⁾ Företagsinteckningarna ökade i september 2012 till 20 MSEK som säkerhet för att utöka checkkrediten till samma belopp. I november 2012 ingicks en bankgaranti på 1,8 MEUR utställd till kunden MedAustron i Österrike, till följd av detta har likvida medel spärrats med 17,5 MSEK.

²⁾ I dessa belopp ingår bl. a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader.

³⁾ I dessa belopp ingår bl. a aktiverade utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–JUN		HELÅR
	2013	2012	2012
Ingående balans	217 553	196 697	196 697
Periodens resultat	-10 824	-4 037	19 863
Periodens omräkningsdifferens	-899	2	993
Utgående balans	205 830	192 662	217 553

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

	JAN–JUN	HELÅR
	2013	2012
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773	34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628	299 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628	299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628	299 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN–JUN			HELÅR
	2013	2012	2011	2012
Nettoomsättning	75 400	65 005	47 570	182 087
Rörelseresultat	-11 122	-3 240	1 964	22 546
Rörelsemarginal, %	neg	-5,0	4,1	12,4
Vinstmarginal, %	neg	-4,6	2,7	12,9
Periodens resultat	-10 824	-4 037	1 265	19 863
Resultat per aktie, SEK	-0,32	-0,12	0,04	0,58
Avkastning på sysselsatt kapital, %	8,0	neg	10,3	11,4
Avkastning på eget kapital, %	6,6	neg	7,0	9,6
Soliditet, %	73,1	74,0	75,0	74,2
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	6,00	5,62	5,28	6,35
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	26,20	21,00	24,00	20,80

Definitioner av nyckeltal se årsredovisningen 2013 omslagets insida.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–JUN		APR–JUN		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Nettoomsättning	74 696	63 282	25 054	26 556	181 289
Kostnad för sålda varor	-42	-77	-1	-41	-265
Bruttoresultat	74 654	63 205	25 053	26 515	181 024
Övriga rörelseintäkter	2 084	110	2 084	1 882	1 032
Försäljningskostnader	-12 251	-7 543	-7 809	-4 866	-19 366
Administrationskostnader	-21 726	-15 447	-11 053	-8 570	-38 673
Forsknings- och utvecklingskostnader	-48 041	-42 662	-25 869	-22 981	-83 559
Övriga rörelsekostnader	-549	-	-	-	-3 341
Rörelseresultat	-5 829	-2 337	-17 594	-8 020	37 117
Resultat från finansiella poster	377	239	133	121	-8 889
Resultat efter finansiella poster	-5 452	-2 098	-17 461	-7 899	28 228
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	-4 985
Resultat före skatt	-5 452	-2 098	-17 460	-7 899	23 243
Skatt	1 012	360	3 712	1 936	-9 035
Periodens resultat	-4 440	-1 738	-13 749	-5 963	14 208

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–JUN		APR–JUN		HELÅR
	2013	2012	2013	2012	2012
Periodens resultat	-4 440	-1 738	-13 749	-5 963	14 208
Periodens omräkningsdifferens	-	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-4 440	-1 738	-13 749	-5 963	14 208

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2013-06-30	2012-06-30	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	13	76	44
Materiella anläggningstillgångar	2 936	4 004	3 124
Finansiella anläggningstillgångar	2 171	12 813	2 171
Summa anläggningstillgångar	5 120	16 893	5 339
Kortfristiga fordringar	101 463	62 754	84 140
Likvida medel	37 714	33 433	56 682
Summa omsättningstillgångar	139 177	96 187	140 822
SUMMA TILLGÅNGAR	144 297	113 080	146 161
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	90 961	79 454	95 400
Obeskattade reserver	20 326	15 341	20 326
Leverantörsskulder	5 089	5 173	10 047
Övriga kortfristiga skulder	27 921	13 112	20 388
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	144 297	113 080	146 161
Ställda panter	37 500	5 000	37 500
Eventualförpliktelser	Se Not	Se Not	Se Not

NOT

I maj 2011 gav det amerikanska företaget Prowess in en stämningsansökan mot RaySearch till en domstol i Baltimore, Maryland, USA. Stämningen har sin grund i att Prowess hävdar att RaySearch gör intrång i ett amerikanskt patent som Prowess har licens till. RaySearch intar ståndpunkten att RaySearch inte gör intrång och att patentet dessutom bör ogiltigförklaras eftersom det finns gott om tidigare publikationer som beskriver samma sak som patentet avser. Domstolsprocessen fortlöper och det är svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totalkostnader det kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att RaySearch fortsatt kommer att vara tvunget att betala betydnande summor i advokatarvoden under 2013 för att försvara sig på bästa sätt.

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2013 har inte påverkat RaySearch under perioden och i nuläget kända förändringar förväntas inte påverka RaySearch under 2013.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Nucletron, IBA Dosimetry, Varian och Accuray. RaySearch har även flera forskningsarbeten. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk minskar allt eftersom andelen direktförsäljning ökar.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs risker och riskhantering se årsredovisningen för 2012 på sidan 75.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

GRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 28 augusti 2013

Erik Hedlund
Ordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Hans Wigzell
Styrelseledamot

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport för tredje kvartalet	27 november 2013
Bokslutskommuniké	13 februari 2014

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Nucletron, IBA, Varian och Accuray och Brainlab. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av mer än 2 000 kliniker i över 30 länder. Därutöver erbjuder RaySearch sitt eget dosplaneringssystem RayStation® direkt till kliniker. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.