

RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT 1 JANUARI – 31 MARS 2013

1 JANUARI – 31 MARS 2013

- Nettoomsättningen för perioden uppgick till 47,9 [38,4] MSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till 5,2 [4,6] MSEK och resultatet per aktie till 0,15 [0,13] SEK
- Rörelseresultatet uppgick till 8,1 [6,7] MSEK
- Kassaflödet uppgick till 0,6 [10,9] MSEK
- Första ordererna på RayStation® från Spanien och Frankrike
- RayStation® 3.5 släppt

EFTER PERIODENS UTGÅNG

- RaySearch licensierade teknologi från GSI
- Ledande cancercenter i Maryland valde RayStation®

”Omsättningen ökade med 25 procent under första kvartalet tack vare både ökade intäkter från RayStation® och ökad försäljning via partners”, säger Johan Löf, VD för RaySearch.

”Året har således startat bra och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Vi har fortfarande mycket arbete framför oss med att utöka vår organisation för försäljning och service, men intresset för systemet ökar hela tiden med fler och fler affärsdiskussioner över hela världen. Det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser, men vi ser fram emot resten av 2013 med tillförsikt”, avslutar Johan Löf.

SAMMANDRAG AV DET EKONOMISKA RESULTATET

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2013	2012	2012
Nettoomsättning	47 900	38 449	182 087
Rörelseresultat	8 110	6 718	22 546
Rörelsemarginal, %	16,9	17,5	12,4
Periodens resultat	5 174	4 617	19 863
Resultat per aktie, SEK	0,15	0,13	0,58
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	31,10	23,80	20,80

Informationen i bokslutskommunikén är sådan som RaySearch skall offentliggöra enligt lagen om börs- och clearingverksamhet och/eller lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande den 16 maj 2013 kl 7.45.

VD:S KOMMENTAR

STARKT INTRESSE FÖR RAYSTATION

Under hela 2012 såg vi ökande intresse för vårt dosplaneringssystem RayStation® och den positiva trenden fortsatte under det första kvartalet 2013. Vi kom nyligen tillbaka från den stora årliga europeiska strålterapi-mässan ESTRO som i år hölls i Genève. Mässan var väldigt framgångsrik och vi genomförde över hundra produktdemonstrationer för presumtiva kunder och hade ett par hundra åhörare på vårt lunchsymposium där existerande kunder berättade om sina erfarenheter av RayStation®. Trots det tuffa ekonomiska klimatet på många europeiska marknader vann vi under kvartalet flera spännande order. Exempelvis fick vi våra första kunder i Frankrike och Spanien. Vi arbetar också hårt med försäljningen genom vårt dotterbolag RaySearch Americas i Nordamerika. Där fick vi bland annat en order från University of Maryland som är en stor ledande universitetsklirik i delstaten Maryland. Totalt sett har vi nu över 40 kunder i tretton länder.

Vi fortsätter också att förstärka vår försäljnings- och serviceorganisation. Vi har bland annat arbetat intensivt med våra asiatiska distributörer i Sydkorea där försäljningen är i full gång och i Kina där vi väntar oss marknadsgodkännande inom kort. Vi arbetar även med att etablera egna säljbolag på nya marknader och rekrytering pågår av fler säljare i Europa och Asien.

KRAFTIGT ÖKADE INTÄKTER

Under kvartalet gjorde vi fler installationer av RayStation® än under första kvartalet förra året vilket ledde till ökade intäkter från RayStation®. Även försäljningen via partners steg under kvartalet vilket förklaras av att Philips, Nucletron och Varian sålde bättre än under första kvartalet 2012. Intäkterna via IBA Dosimetry minskade något och avtalet med Siemens avslutades under 2012 varför det inte längre genererar några intäkter.

Totalt sett innebar det att intäkterna steg med 24,6 procent till 47,9 (38,4) MSEK. Periodens resultat ökade något till 5,2 (4,6) MSEK. Att resultatet ökade mindre än intäkterna förklaras framför allt av uppbyggnaden av en infrastruktur för försäljning och marknadsföring av RayStation® vilket ledde till högre kostnader än under 2012 samt av att vi betalade höga advokatarvoden i USA på grund av patenttvisten med Prowess.

PATENTPROCESSEN FORTGÅR

I maj 2011 blev vi stämde av det amerikanska bolaget Prowess som hävdar att vi gör intrång i ett amerikanskt patent som de har rätt till. Vi anser att vi inte gör intrång och att patentet dessutom borde ogiltigförklaras eftersom de aktuella metoderna hade publicerats innan patentet söktes. Vi har ett starkt försvar och hyser gott hopp om att vinna den här tvisten.

Processen fortlöper och vi lägger mycket energi på att försvara oss på bästa sätt. Det är fortfarande svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totala kostnader detta kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att vi kommer att vara tvungna att fortsätta betala betydande summor i advokatarvoden under 2013.

NY UTVECKLINGSCHEF

Utvecklingschefen Anders Murman som varit på RaySearch sedan 2004 har valt att avsluta sin anställning för att ta en ny tjänst på ett annat företag i en annan bransch. Jag vill passa på att tacka Anders för de här åren. Anders ersätts av Henrik Friberger som har varit på RaySearch sedan 2001 och bland annat tjänstgjort som chef för vår algoritmgrupp, projektledare för RayStation® och projektledare för partnersamarbetet med Philips.

FORTSATT SATSNING PÅ RAYSTATION®

2013 kommer att präglas av fortsatt uppbyggnad av en global organisation för försäljning, marknadsföring och support av RayStation®. Vi är dock försiktiga och bygger upp infrastrukturen stegvis med målet att direktförsäljningen skall bidra med ett positivt resultat även på kort sikt, men eftersom det är stora svängningar i utleveranserna kan även resultatet svänga mycket från kvartal till kvartal.

Den första versionen av RayStation® för generell användning släpptes i januari 2012, i augusti släppte vi nästa version och i mars i år släppte vi ytterligare en version, RayStation® 3.5. Det innebär att vi håller ett väsentligt högre utvecklingstempo än våra konkurrenter och det här utvecklingsarbetet fortsätter. Den nya versionen innehåller flera spännande nyheter. Systemet stödjer nu alla behandlingstekniker med alla relevanta behandlingsmaskiner från de ledande tillverkarna av utrustning för vanlig strålterapi med fotoner. Dessutom innehåller RayStation® 3.5 verktyg för dosplanering av strålbehandlingar med elektroner och protoner vilket kompletterar RayStations omfattande verktyg för planering och optimering av strålterapi med fotoner. Strålterapi med protoner eller koljoner är den mest avancerade och precisa formen av extern strålterapi och innebär att tumören bestrålas med protoner eller koljoner istället för med fotoner som man använder vid vanlig strålterapi. Det här är en liten men mycket viktig nisch för RaySearch där bolaget har en stark ställning.

I april ingick vi också ett licensavtal med det världsledande forskningscentret GSI i Tyskland som ger oss rätten att bygga in mycket intressant teknologi för dosplanering av koljonsbehandlingar i RayStation®. Den här teknologin har utvecklats och testats kliniskt på GSI och samarbetet stärker ytterligare vår ställning som den ledande leverantören av mjukvara inom partikelterapiområdet.

Parallellt fortsätter vi samarbetena med våra partners. Exempelvis har vi precis slutfört en ny version av kvalitetssäkringssystemet COMPASS® tillsammans med IBA Dosimetry. Vi arbetar även med andra utvecklingsprojekt tillsammans med existerande partners och det finns ett intresse från potentiella partners så även om vi satsar mycket resurser på RayStation® är och förblir partnermodellen en viktig del av vår verksamhet.

Året har startat bra och arbetet med RayStation® rullar på i högt tempo. Vi har fortfarande mycket arbete framför oss med att utöka vår organisation för försäljning och service, men intresset för systemet ökar hela tiden med fler och fler affärsdiskussioner över hela världen. Det är svårt att förutse hur fort det intresset översätts till order och leveranser, men vi ser fram emot resten av 2013 med tillförsikt.

Stockholm den 16 maj 2013

Johan Löf
VD RaySearch Laboratories AB (publ)

VIKTIGA HÄNDELSER

HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET 2013

Första ordererna på RayStation® från Spanien och Frankrike

I januari erhöll RaySearch den första ordern på RayStation® i Spanien från Consorcio Hospitalario Provincial de Castellón (CHPC) i Castellón, Spanien. CHPC är ett sjukhus som har ansvar för cancervården i provinsen Castellón med 540 000 innevånare. Sjukhusets onkologiska enhet behandlar över 1 200 patienter årligen med alla former av extern strålterapi och brachyterapi.

I januari erhölls även den första franska ordern på RayStation® från Institut de Cancérologie Lucien Neuwirth (ICLN) i Saint Priest en Jarez, Frankrike. ICLN är ett sjukhus som är specialiserat på cancervård och utgör en del av Saint Etiennes universitet. Kliniken erbjuder behandlingar med avancerad strålterapi och cellgifter och behandlar 1 900 patienter årligen. ICLN kommer huvudsakligen att använda RayStation® som ett komplement till sitt existerande dosplaneringssystem för avancerade tekniker som adaptiv strålterapi och planering av IMRT-behandlingar med flermålsoptimering.

RayStation® 3.5 släppt

I mars tillkännagavs att version 3.5 av RaySearchs dosplaneringssystem RayStation® hade släppts. Den nya versionen är tillgänglig för kliniskt bruk i EU, USA, Japan, Sydkorea och Australien samt inväntar regulatoriskt godkännande i Kanada, Kina och Nya Zeeland. Med RayStation® 3.5 släpptes avancerade verktyg för dosplanering av strålbehandlingar med elektroner och protoner vilket kompletterar RayStations omfattande verktyg för planering och optimering av strålterapi med fotoner. Med RayStation® 3.5 utökades även de existerande modulerna för IMRT och VMAT med nya funktioner som nu ger möjlighet att använda alla behandlingstekniker med alla relevanta behandlingsmaskiner från de ledande hårdvarutillverkarna. Utöver stöd för samtliga behandlingsmodaliteter innehåller RayStation® 3.5 även flera verktyg för att förenkla arbetsflödet på klinikerna och för att automatisera tidsödande steg i planeringsprocessen. Versionen omfattar också stöd för Biologisk evaluering och Biologisk optimering och en lång rad andra nya lösningar och en stor mängd uppdateringar och prestandaförbättringar.

HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS UTGÅNG

RaySearch licensierade teknologi från GSI

RaySearch ingick i april ett licensavtal med GSI Helmholtzzentrum für Schwerionenforschung i Darmstadt, Tyskland (GSI) avseende tekniker för att beräkna biologiskt effektiv dos för strålterapi med joner. Strålterapi med joner är den mest avancerade formen av extern strålterapi och innebär att tumören bestrålas med protoner eller koljoner istället för med fotoner som man använder vid vanlig strålterapi. Den biologiska effekten som uppstår i kroppen vid bestrålning med joner skiljer sig dock väsentligt från effekten av traditionell bestrålning med fotoner vilket är nödvändigt att ta hänsyn till under planeringen av jonterapi. GSI:s Forskningsgrupp för biologisk modellering har under lång tid utvecklat och förfinat en modell som kallas Local Effect Model (LEM) för att beräkna den relativa biologiska effekten av strålbehandling med koljoner. Det nya avtalet ger RaySearch rätten att integrera algoritmer och annan information relaterad till LEM i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation®. LEM och RaySearchs dosberäkningsalgoritmer kommer att byggas in i systemets modul för optimering av koljonsbehandlingar.

Ledande cancercenter i Maryland valde RayStation®

I april tillkännagav University of Maryland Marlene and Stewart Greenebaum Cancer Center i Baltimore, Maryland att de kommer att implementera RayStation® som verktyg för att förändra strålterapi behandlingar under behandlingens gång. Systemet kommer att möjliggöra för läkarna att finjustera dosen och förändra dosplanen på andra sätt, för att ta hänsyn till förändringar som inträffar i patientens anatomi såsom en krympande tumör eller viktne gång. Systemet kommer att vara i klinisk drift på Greenebaum Cancer Center i vår och senare under året på flera andra kliniker inom University of Maryland Medical System.

EKONOMISK INFORMATION

OMSÄTTNING OCH RESULTAT AVSEENDE FÖRSTA KVARTALET 2013

Intäkter och valutakurseffekter

Under det första kvartalet 2013 ökade omsättningen med 24,6 procent jämfört med motsvarande period under föregående år och uppgick till 47,9 [38,4] MSEK. Omsättningen utgörs av licensintäkter via partners och direktförsäljning samt supportintäkter. Det totala antalet sålda licenser via partners och direktförsäljning uppgick till 548 [355] och licensintäkterna under första kvartalet 2013 uppgick till 41,6 [33,9] MSEK. Licensintäkterna ökade tack vare ökade intäkter från direktförsäljning av RayStation® samt ökad försäljning av produkterna från samarbetena med Philips, Nucletron och Varian. Supportintäkterna under första kvartalet 2013 ökade till 6,3 [4,5] MSEK.

Bolaget är beroende av den amerikanska dollarns och eurons utveckling gentemot den svenska kronan eftersom fakturering sker i dollar och i euro medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor. Under första kvartalet 2013 bokfördes intäkterna i dollar till en genomsnittlig kurs på 6,47 SEK, att jämföra med 6,67 SEK under motsvarande period 2012. Under 2013 bokfördes intäkterna i euro till en genomsnittlig kurs på 8,30 SEK, att jämföra med 8,85 SEK under motsvarande period 2012. Därmed hade valutaeffekter en negativ effekt på omsättningen. Med oförändrade valutakurser hade omsättningen ökat med 29,5 procent jämfört med motsvarande period 2012. En känslighetsanalys av valutaexponeringen visar att effekten på rörelseresultatet under första kvartalet 2013 av en förändring i den genomsnittliga dollarkursen med +/- 10 procent är +/- 1,9 MSEK och att motsvarande effekt av en förändring i den genomsnittliga eurokursen med +/- 10 procent är +/- 1,1 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd valutapolICY.

Kostnader och resultat

Rörelseresultatet under första kvartalet 2013 uppgick till 8,1 [6,7] MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 16,9 [17,5] procent. Rörelsekostnaderna exklusive valutakursvinster och valutakursförluster ökade jämfört med första kvartalet 2012 med 9,0 MSEK till 38,9 MSEK. Övriga rörelseintäkter och -kostnader avser valutakursvinster och -förluster och nettot av dessa har under första kvartalet 2013 uppgått till -0,5 [-1,8] MSEK. Ökningen av rörelsekostnaderna förklaras huvudsakligen av högre kostnader för marknadsföring och personal för försäljning och service till följd av satsningen på direktförsäljning av RayStation®, ökade avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter avseende RayStation® samt av ökade kostnader avseende patenttvisten med Prowess.

Per den 31 mars 2013 arbetade 73 [67] anställda med forskning och utveckling. I forsknings- och utvecklingskostnader ingår bland annat kostnader för löner, konsultarvoden, datorutrustning och lokaler. Forsknings- och utvecklingskostnaderna före aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 22,1 [19,7] MSEK.

Under första kvartalet 2013 aktiverades utvecklingsutgifter uppgående till 15,2 [13,2] MSEK. Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter under första kvartalet 2013 uppgick till 13,1 [10,8] MSEK. Forsknings- och utvecklingskostnaderna efter justering för aktivering och avskrivning av utvecklingsutgifter uppgick till 20,0 [17,3] MSEK.

Avskrivningarna under första kvartalet 2013 uppgick till 13,1 [10,8] MSEK på immateriella anläggningstillgångar och 0,3 [0,3] MSEK på materiella anläggningstillgångar. De totala avskrivningarna under första kvartalet 2013 uppgick till 13,4 [11,1] MSEK. Avskrivningarna är huvudsakligen relaterade till de aktiverade utvecklingsutgifterna.

Resultatet efter skatt under första kvartalet 2013 uppgick till 5,2 [4,6] MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,15 [0,13] SEK.

Geografisk fördelning av licensintäkterna

Licensintäkterna under första kvartalet 2013 fördelade sig enligt följande: Nordamerika 33 (56) procent, Asien 24 (20) procent, Europa och övriga världen 43 (24) procent.

LIKVIDITET OCH FINANSIERING

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet 2013 minskade till 16,2 (24,5) MSEK vilket förklaras av att rörelsekapitalet ökade under första kvartalet 2013 medan det minskade under motsvarande period föregående år. Kassaflödet från investeringsverksamheten försämrades till -15,6 (-13,6) MSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till 0,6 (10,9) MSEK. Per den 31 mars 2013 uppgick likvida medel till 62,3 MSEK, jämfört med 39,6 MSEK per den 31 mars 2012. Per den 31 mars 2013 uppgick de kortfristiga fordringarna till 63,3 MSEK jämfört med 57,6 MSEK per den 31 mars 2012. Fordringarna utgörs huvudsakligen av kundfordringar. RaySearch har inga räntebärande skulder.

FINANSIELLA INSTRUMENT

RaySearchs finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, likvida medel och leverantörsskulder. Finansiella tillgångar och skulder har korta löptider. Härav bedöms de verkliga värdena på samtliga finansiella instrument approximativt motsvara bokförda värden.

INVESTERINGAR

Anläggningstillgångarna utgörs till största delen av aktiverade utvecklingskostnader. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar under första kvartalet 2013 uppgick till 15,2 (13,2) MSEK och i materiella anläggningstillgångar till 0,4 (0,6) MSEK.

MEDARBETARE

Vid första kvartalets utgång uppgick antalet anställda i RaySearch till 104 (87) personer. Medelantalet anställda under perioden januari-mars 2013 uppgick till 102 (87).

MODERBOLAGET

Redovisningen i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med redovisningen för koncernen varför kommentarerna för koncernen i hög utsträckning gäller även för moderbolaget. Aktivering av utvecklingskostnader redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2013	2012	2012
Nettoomsättning	47 900	38 449	182 087
Kostnad för sålda varor	-294	-36	-3 029
Bruttoresultat	47 606	38 413	179 058
Övriga rörelseintäkter	-	534	1 032
Försäljningskostnader	-8 249	-5 740	-36 267
Administrationskostnader	-10 678	-6 880	-39 279
Forsknings- och utvecklingskostnader	-20 020	-17 303	-78 657
Övriga rörelsekostnader	-549	-2 306	-3 341
Rörelseresultat	8 110	6 718	22 546
Resultat från finansiella poster	244	125	1 018
Resultat före skatt	8 354	6 843	23 564
Skatt	-3 180	-2 226	-3 701
Periodens resultat¹⁾	5 174	4 617	19 863
Övrigt totalresultat			
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet			
Periodens omräkningsdifferens av utländska verksamheter	-26	257	993
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet			
	-	-	-
Periodens totalresultat¹⁾	5 174	4 617	19 863
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	0,15	0,13	0,58

¹⁾ 100 % hänförligt till moderbolagets aktieägare.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	2013-03-31	2012-03-31	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	168 063	163 454	165 926
Materiella anläggningstillgångar	3 852	4 076	3 711
Summa anläggningstillgångar	171 915	167 530	169 637
Kortfristiga fordringar	63 304	57 607	61 515
Likvida medel	62 291	39 572	61 875
Summa omsättningstillgångar	125 595	91 179	123 390
SUMMA TILLGÅNGAR	297 510	264 709	293 027
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	222 701	201 571	217 553
Uppskjutna skatteskulder	41 439	46 998	40 966
Övriga långfristiga skulder	-	642	-
Leverantörsskulder	10 712	3 131	11 717
Övriga kortfristiga skulder	22 658	12 367	22 791
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	297 510	264 709	293 027
Ställda panter	37 500 ¹⁾	5 000	37 500 ¹⁾
Eventualförpliktelser	se Not	inga	se Not

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2013	2012	2012
Resultat före skatt	8 354	6 843	23 564
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet ²⁾	13 244	11 984	50 551
Betald skatt	-797	2 838	-3 010
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	20 801	21 665	71 105
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-4 579	2 846	16 346
Kassaflöde från den löpande verksamheten	16 222	24 511	87 451
Kassaflöde från investeringsverksamheten ³⁾	-15 649	-13 569	-54 165
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	-
Periodens kassaflöde	573	10 942	33 286
Likvida medel vid periodens början	61 875	28 704	28 704
Kursdifferens i likvida medel	-157	-74	-115
Likvida medel vid periodens slut	62 291	39 572	61 875

¹⁾ Företagsinteckningarna ökade i september 2012 till 20 MSEK som säkerhet för att utöka checkkrediten till samma belopp. I november 2012 ingicks en bankgaranti på 1,8 MEUR utställd till kunden MedAustron i Österrike, till följd av detta har likvida medel spärrats med motsvarande belopp.

²⁾ I dessa belopp ingår bl. a avskrivningar på aktiverade utvecklingskostnader.

³⁾ I dessa belopp ingår bl. a aktiverade utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG, KONCERNEN

BELOPP I KSEK	JAN-MAR		HELÅR
	2013		2012
Ingående balans	217 553		196 697
Periodens resultat	5 174		19 863
Periodens omräkningsdifferens	-26		993
Utdelning	-		-
Utgående balans	222 701		217 553

FÖRÄNDRINGAR I ANTAL AKTIER

	JAN-MAR		HELÅR
	2013		2012
Totalt antal aktier (ingående och utgående balans)	34 282 773		34 282 773
Innehav av egna aktier ingående balans	299 628		299 628
Innehav av egna aktier utgående balans	299 628		299 628
Genomsnittligt innehav av egna aktier	299 628		299 628

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

BELOPP I KSEK	JAN-MAR			HELÅR
	2013	2012	2011	2012
Nettoomsättning	47 900	38 449	23 047	182 087
Rörelseresultat	8 110	6 718	2 083	22 546
Rörelsemarginal, %	16,9	17,5	9,0	12,4
Vinstmarginal, %	17,4	17,8	10,1	12,9
Periodens resultat	5 174	4 617	1 597	19 863
Resultat per aktie, SEK	0,15	0,13	0,05	0,58
Avkastning på sysselsatt kapital, %	11,8	16,6	16,0	11,4
Avkastning på eget kapital, %	9,6	10,0	11,4	9,6
Soliditet, %	74,8	76,2	77,0	74,2
Justerat eget kapital per aktie i SEK vid periodens utgång	6,49	5,88	5,78	6,35
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	31,10	23,80	35,40	20,80

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2013	2012	2012
Nettoomsättning	49 642	36 726	181 289
Kostnad för sålda varor	-41	-36	-265
Bruttoresultat	49 601	36 690	181 024
Övriga rörelseintäkter	-	534	1 032
Försäljningskostnader	-4 442	-2 677	-19 366
Administrationskostnader	-10 673	-6 877	-38 673
Forsknings- och utvecklingskostnader	-22 172	-19 681	-83 559
Övriga rörelsekostnader	-549	-2 306	-3 341
Rörelseresultat	11 765	5 683	37 117
Resultat från finansiella poster	244	118	-8 889
Resultat efter finansiella poster	12 009	5 801	28 228
Bokslutsdispositioner	-	-	-4 985
Resultat före skatt	12 009	5 801	23 243
Skatt	-2 700	-1 576	-9 035
Periodens resultat	9 309	4 225	14 208

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	JAN–MAR		HELÅR
	2013	2012	2012
Periodens resultat	9 309	4 225	14 208
Periodens omräkningsdifferens	-	-	-
Periodens totalresultat	9 309	4 225	14 208

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG, MODERBOLAGET

BELOPP I KSEK	2013-03-31	2012-03-31	2012-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	28	96	44
Materiella anläggningstillgångar	2 987	3 900	3 124
Finansiella anläggningstillgångar	2 171	12 744	2 171
Summa anläggningstillgångar	5 186	16 740	5 339
Kortfristiga fordringar	90 960	62 938	84 140
Likvida medel	59 463	35 308	56 682
Summa omsättningstillgångar	150 423	98 246	140 822
SUMMA TILLGÅNGAR	155 609	114 986	146 161
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	104 709	85 418	95 400
Obeskattade reserver	20 326	15 341	20 326
Leverantörsskulder	9 280	3 131	10 047
Övriga kortfristiga skulder	21 294	11 095	20 388
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	155 609	114 986	146 161
Ställda panter	37 500	5 000	37 500
Eventualförpliktelser	Se Not	inga	Se Not

NOT

I maj 2011 gav det amerikanska företaget Prowess in en stämningsansökan mot RaySearch till en domstol i Baltimore, Maryland, USA. Stämningen har sin grund i att Prowess hävdar att RaySearch gör intrång i ett amerikanskt patent som Prowess har licens till. RaySearch intar ståndpunkten att RaySearch inte gör intrång och att patentet dessutom bör ogiltigförklaras eftersom det finns gott om tidigare publikationer som beskriver samma sak som patentet avser. Domstolsprocessen fortlöper och det är svårt att förutse hur lång tid det kommer att ta att lösa tvisten samt hur stora totalkostnader det kommer att innebära för RaySearch. Det står dock klart att RaySearch fortsatt kommer att vara tvunget att betala betydnande summor i advokatarvoden under 2013 för att försvara sig på bästa sätt.

ÖVRIG INFORMATION

REDOVISNINGSPRINCIPER ENLIGT IAS/IFRS

Denna delårsrapport i sammandrag för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagens 9 kapitel, Delårsrapport. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Nya eller omarbetade IFRS-standarder under 2013 har inte påverkat RaySearch under perioden och i nuläget kända förändringar förväntas inte påverka RaySearch under 2013.

Då RaySearch endast har ett segment upprättas ingen segmentsredovisning.

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER I KONCERN OCH MODERBOLAG

Finansiell riskhantering

RaySearchs finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten. RaySearch påverkas främst av valutakursrisken. RaySearch har hela sin nettoomsättning i dollar och euro. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Operativa risker

RaySearch är genom sin verksamhet exponerat för olika operativa risker, bland annat följande: beroende av nyckelpersoner, konkurrens och strategiska samarbeten. RaySearch har idag samarbeten med sina partners Philips, Nucletron, IBA Dosimetry, Varian och Accuray. RaySearch har även flera forskningspartners. Om RaySearch skulle förlora en eller flera samarbetspartners kan detta ha en stor inverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning. Denna risk minskar allt eftersom andelen direktförsäljning ökar.

För mer detaljerad beskrivning av RaySearchs risker och riskhantering se årsredovisningen för 2012 på sidan 75.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga transaktioner har ägt rum mellan RaySearch och närstående som väsentligen påverkat företagens ställning och resultat.

UPPSKATTNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar. De kritiska källorna till osäkerhet i uppskattningar är samma som i den senaste årsredovisningen.

GRANSKNING

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Stockholm den 16 maj 2013

Johan Löf

Verkställande direktör och styrelseledamot

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION KONTAKTA:

Johan Löf, VD
Telefon: 08-545 061 30
johan.lof@raysearchlabs.com

RaySearch Laboratories AB (publ)
Org nr 556322-6157
Sveavägen 25
111 34 Stockholm

KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Årsstämma	22 maj 2013, klockan 18 Årsstämman hålls i Stockholms konserthus, Grünewaldsalen, Hötorget 8, Stockholm
Halvårsrapport	28 augusti 2013
Delårsrapport för tredje kvartalet	27 november 2013

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories är ett medicintekniskt företag som utvecklar avancerade mjukvarulösningar för förbättrad strålbehandling av cancer. RaySearchs produkter säljs huvudsakligen via licensavtal med ledande partners som Philips, Nucletron, IBA Dosimetry, Varian och Accuray. Hittills har 15 produkter lanserats via partners och RaySearchs mjukvara används av mer än 2 000 kliniker i över 30 länder. Därutöver erbjuder RaySearch sitt eget dosplaneringssystem RayStation® direkt till kliniker. RaySearch grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och bolaget är noterat i Small Cap-segmentet på NASDAQ OMX Stockholm.

Mer information om RaySearch finns på www.raysearchlabs.com.