

Delårsrapport

JANUARI - JUNI 2026





Fortsatt marginalförbättring

Andra kvartalet 2026

- Omsättningen ökade med 11,9% till 256,1 (228,9) Mkr
- Återkommande intäkter ökade till 113,5 (104,1) Mkr
- Andelen återkommande intäkter uppgick till 44,3 (45,5)%
- EBITA ökade till 25,4 (19,4) Mkr
- EBITA marginalen ökade till 9,9 (8,5)%
- Kvartalets resultat efter skatt ökade till 20,2 (15,5) Mkr
- Kvartalets resultat efter skatt per aktie före och efter utspädning ökade till 0,38 (0,29) kr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 27,6 (7,1) Mkr

Första halvåret 2026

- Omsättningen ökade med 14,6% till 531,9 (464,1) Mkr
- Återkommande intäkter ökade till 240,3 (225,6) Mkr
- Andelen återkommande intäkter uppgick till 45,2 (48,6)%
- EBITA ökade till 49,5 (39,2) Mkr
- EBITA marginalen ökade till 9,3 (8,4)%
- Periodens resultat efter skatt ökade till 39,6 (31,4) Mkr
- Periodens resultat efter skatt per aktie före och efter utspädning ökade till 0,75 (0,60) kr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 51,1 (34,9) Mkr
- Totalt likviditetsutrymme uppgick till 96,6 Mkr

Kvartalets nyckeltal

256,1 Mkr

Omsättning

44,3%

Andel återkommande
intäkter

9,9%

EBITA marginal

0,38 kr

Resultat per aktie

VD har ordet

Stark tillväxt och förbättrad lönsamhet

Det andra kvartalet präglas av fortsatt tillväxt, stärkt resultat och god affärsaktivitet. Omsättningen ökade med 12% jämfört med föregående år och vinst per aktie ökade med 31%. Utvecklingen visar att Softronic fortsätter att växa i både nya och befintliga kundrelationer, samtidigt som arbetet med tydligare prioriteringar, ökad effektivitet och stärkt kostnadskontroll ger effekt.

Fortsatt tillväxt och förbättrat resultat

För andra kvartalet ökade Softronics omsättning med 12% jämfört med motsvarande kvartal föregående år. EBITA ökade samtidigt med 31%, vilket visar på en god utveckling i verksamheten. För första halvåret uppgick tillväxten till 15% och EBITA ökade med 26% jämfört med föregående år.

Tillväxten drivs av fortsatt god aktivitet i kundrelationerna, både genom nya affärer och utvecklade åtaganden hos befintliga kunder. Den förbättrade resultatutvecklingen i kvartalet är följden av ökad omsättning, tydligare styrning i verksamheten och fortsatt fokus på de områden där Softronic skapar mest värde för kunderna.

God marknadsaktivitet och tydliga behov

Marknaden är fortsatt tydligt prispressad, samtidigt som AI snabbt förändrar både kundernas behov samt förutsättningarna för våra leveranser. Många kunder är fortsatt försiktiga i större investeringsbeslut och har ett tydligt fokus på kostnadskontroll, effektivitet, säkerhet och riskhantering. Behovet av att effektivisera verksamheter, modernisera systemmiljöer och säkerställa långsiktigt hållbara digitala lösningar är fortsatt stort, men besluten tar tid.

Vi ser särskilt efterfrågan inom systemmodernisering, affärssystem, licensrådgivning, säkerhet, kostnadsanalyser och helhetsåtaganden. För många organisationer blir det allt svårare att själva upprätthålla den bredd av kompetens som krävs när teknikutveckling, säkerhetskrav och regulatoriska förväntningar ökar samtidigt. Det stärker relevansen i Softronics breda erbjudande.

AI skapar snabb förändring och nya kostnadsbilder

AI har under kvartalet blivit en ännu mer konkret del av både kunddialoger och vår egen verksamhetsutveckling. Intresset från kunderna är stort och vi ser snabbt ökande efterfrågan på lösningar där AI kan bidra till effektivisering, automatisering, bättre beslutsstöd och nya arbetssätt.

Samtidigt förändrar AI våra egna förutsättningar. Vi ser redan stora och snabba effekter i hur arbete kan utföras, inte minst inom utveckling, analys, dokumentation och stödprocesser. Det skapar möjligheter till högre produktivitet och nya former av värdeskapande, men också utmaningar med hur nya leveranser ska paketeras och prissättas.

Utvecklingen innebär också att kostnaderna för att använda AI ökar i mycket snabb takt. Licenser, verktyg, kapacitet,



datakonsumtion och säker användning av AI blir en allt större del av IT-kostnaden, både för Softronic och för våra kunder. Vi säkerställer att vi arbetar strukturerat med styrning, prioritering och uppföljning av AI-användningen, så att nyttan överstiger kostnaden och lösningarna används på ett säkert och ansvarsfullt sätt.

Vi har i perioden gjort flera stora och betydande genombrott, t.ex. genom att använda AI för att säkerhetsscanna kundernas egna applikationer. Vi ser här att vi hittar fler säkerhetsbrister än med mer traditionella sätt, säkerhetsbrister vi också erbjuder kunderna att vi kan åtgärda.

Vi har också gjort betydande genombrott kring utveckling med AI, och kan nu driva hela utvecklingsprojekt från krav till utvecklad lösning med förstärkt AI-stöd.

Stärkt position inom Microsofts ekosystem

Under kvartalet har Softronic stärkt sin position inom Microsofts ekosystem genom två viktiga erkännanden: Migrate Enterprise Applications with Microsoft Azure Specialization och Microsoft Small and Midsize Business Management Specialization. Erkännandena bekräftar vår kompetens inom migrering och modernisering av verksamhetskritiska applikationer i Microsoft Azure samt implementation och leverans av Microsoft Dynamics 365 Business Central. Det stärker vår position inom två områden där kunderna efterfrågar trygghet, kvalitet och konkret verksamhetsnytta.

Väl positionerade inför andra halvåret 2026

Sammantaget visar andra kvartalet att Softronic fortsätter att utvecklas i rätt riktning. Vi växer, stärker resultatet och ser god affärsaktivitet inom flera strategiskt viktiga områden. Samtidigt är marknaden i snabb förändring, mycket drivet av AI, som kräver fortsatt tydliga prioriteringar, kostnadskontroll och hög leveransförmåga.

Med ett brett erbjudande, starka kundrelationer, stärkt Microsoft-position, växande AI-kompetens och fortsatt fokus på effektivitet står Softronic väl positionerat inför andra halvåret 2026.

Stockholm 16 juli 2026

Mattias Flock, Verkställande direktör, Softronic AB (Publ)

Affärshändelser

Andra kvartalet

- Softronic CM1 stärker AML-processen hos Arktika Capital AB genom en framgångsrik implementation
- Softronic har stärkt sin position med Microsofts SMB-specialisering
- Softronic har certifierats inom Microsoft Azure, och stärker sin marknadsposition
- Softronic har tecknat avtal gällande IT-infrastrukturtjänster med Järfälla Hus AB

Första kvartalet

- Softronic CM1 och VALEGA har inlett ett strategiskt partnerskap: ökad AML-efterlevnad med integrerad kryptoanalys
- Softronic tecknade avtal med Mitsubishi Logisnext Europe för att leverera en ERP Business Core Template baserat på Microsoft Business Central
- Softronic tecknade nytt ramavtal för support, förvaltning och utveckling av Stockholm Stads Parkerings verksamhetssystem
- Softronic tecknade strategiskt partnerskap med Sveriges Kommuner och Regioner (SKR) för utveckling och förvaltning av applikationer inom Microsoft Dynamics 365 och Microsoft Power Platform
- Softronic har för tionde gången placerat sig på topplistan enligt Radars stora leverantörskvalitetsgranskning på att skapa operativa, tekniska och strategiska värden hos sina kunder under 2025

Händelser efter periodens utgång

Det föreligger inga övriga väsentliga händelser efter periodens utgång.

Risker och osäkerhetsfaktorer

De risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen kan stå inför är främst relaterade till förändringar i personalens beläggning, snittdebitering, personalomsättning,

lönkostnader samt väsentliga säkerhetsrelaterade hot som alla kan ha en avgörande påverkan på lönsamheten. I övrigt finns förutom finansiella risker, som beskrivs i senaste årsredovisningen, osäkerheter i konjunkturbedömningar, förändringar i marknad och konkurrenssituation med som faktorer.

Finansiell kalender

Softronic lämnar finansiell information vid följande tillfällen:

Delårsrapport (juli-sept), 22 oktober 2026

Bokslutskommuniké 2026, 18 februari 2027

Årsredovisning 2026, 26 mars 2027

Delårsrapport (jan-mars), 28 april 2027

Årsstämma 2026, 28 april 2027, kl 17:30 i bolagets lokaler

Delårsrapport (april-juni), 16 juli 2027

Delårsrapport (juli-sept), 21 oktober 2027

Revisorernas granskning

Denna rapport har ej varit föremål för revisorernas granskning.

Upplysningar om delårsrapporten

Mattias Flock, VD,

E-post: mattias.flock@softronic.se

Telefon: 08-51 90 90 00

Softronic AB (publ), org.nr 556249-0192

Om Softronic

Softronic är ett svenskt IT-konsultbolag som erbjuder digitala lösningar och tjänster inom bland annat systemutveckling, molntjänster och IT-drift. Företaget grundades 1984 och arbetar med att hjälpa företag och organisationer att effektivisera sin verksamhet genom smart digitalisering och hållbar teknik. Softronic har kunder inom både privat och offentlig sektor och har sitt huvudkontor i Stockholm. Bolaget är börsnoterat på Nasdaq Stockholm sedan 1998.

Kvartalet i korthet

April-juni 2026

Omsättningen ökade med 11,9% till 256,1 (228,9) Mkr. Tillväxten är i sin helhet organisk (11,9%) och kommer från ökade tjänsteintäkter inklusive underkonsulter 12,9% samt återkommande intäkter 9,0%. EBITA uppgick till 25,4 (19,4) Mkr vilket motsvarar en tillväxt på 30,9%. EBITA-marginalen för andra kvartalet har förbättrats mot föregående år och uppgick till 9,9 (8,5)% vilket är ett resultat av fortsatt ökad effektivitet i vår leverans där vi kan se en högre omsättning per anställd och god kontroll på kostnadsmassan.

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 27,6 (7,1) Mkr, där ökning i kassaflödet är hänförlig till förändring av rörelsekapital som uppgick till 7,6 (-5,4) Mkr. Förändringen av rörelsekapital mot föregående år förklaras främst av ökad volym av fakturering i takt med ökad omsättningen.

Mkr	Apr-jun		Δ %
	2026	2025	
Omsättning	256,1	228,9	11,9
Tjänster	137,4	121,7	12,9
Återkommande intäkter	113,5	104,1	9,0
Övrigt	5,2	3,1	67,7
EBITA	25,4	19,4	30,9
EBITA marginal %	9,9	8,5	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	27,6	7,1	288,7
Antal anställda slutet av perioden	484	472	2,5
Medelantal anställda	484	470	3,0
Omsättning per medelantal anställda, Tkr	529	487	8,6

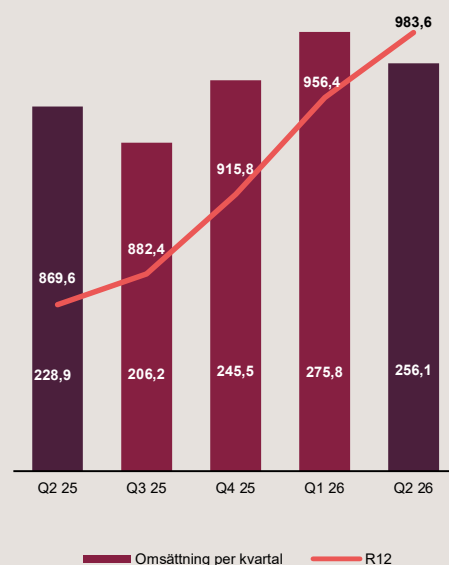
Intäktsfördelning

Tjänsteintäkterna ökade med 15,7 Mkr och fortsätter att vara den främsta drivkraften bakom tillväxten även under andra kvartalet. Konsultintäkterna ökade med 7,1% samtidigt som intäkter från underkonsulter steg med 29,2%, vilket indikerar en fortsatt god efterfrågan på bolagets tjänster. Tjänsteintäkternas andel av de totala intäkterna uppgick till 54 (53)% och ligger därmed i linje med föregående period, vilket bekräftar stabilitet i kundbasen.

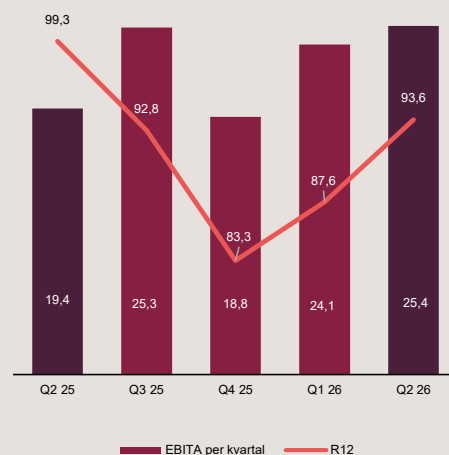
Andelen återkommande intäkter uppgick till 44 (45)% av de totala intäkterna, vilket är i paritet med föregående år och en fortsatt stabil mix mellan tjänste- och återkommande intäkter. I absoluta tal ökade dock de återkommande intäkterna med 9,4 Mkr. Nya driftsaffärer har under kvartalet delvis kompenserat för förlorade avtal, vilket haft en positiv nettoeffekt på utvecklingen. Dessa affärer förväntas successivt bidra till en ökad andel återkommande intäkter framöver.

Den positiva utvecklingen under andra kvartalet speglar en fortsatt stark efterfrågan på kvalificerade konsulttjänster och bolagets förmåga att anpassa leveransen efter kundernas behov. Arbetet framåt fokuserar på att vidareutveckla erbjudandet, fördjupa kundrelationerna och skapa långsiktigt värde genom hög leveranskapacitet och kompetens.

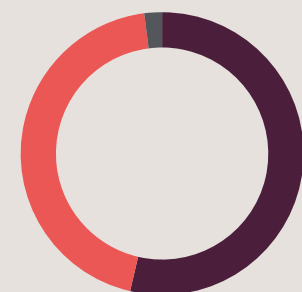
Omsättning per kvartal



EBITA per kvartal



Intäktsfördelning i kvartalet



- Tjänster 54 (53)%
- Återkommande intäkter 44 (45)%
- Övrigt 2 (2)%

Perioden i korthet

Januari-juni 2026

Omsättningen ökade med 14,6% till 531,9 (464,1) Mkr. Tillväxten kommer delvis från förvärvet av Innofactors medlemslösning MMS (3,6%) och resterande tillväxt är organisk (11,0%). EBITA uppgick till 49,5 (39,2) Mkr vilket motsvarar en tillväxt på 26,3%. EBITA-marginalen för perioden har förbättrats mot föregående år och uppgick till 9,3 (8,4)% vilket är ett resultat av en mer effektiv leveransmodell, där högre omsättning per anställd kombineras med fortsatt god kostnadskontroll.

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 51,1 (34,9) Mkr och motsvarar en ökning med 46,4%. Det ökade kassaflödet mot föregående år är främst drivet av ökad omsättning med förstärkt resultat.

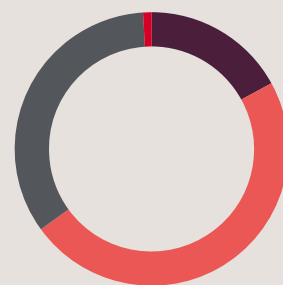
Mkr	Jan-jun			Jan-dec	
	2026	2025	Δ %	R12	2025
Omsättning	531,9	464,1	14,6	983,6	915,8
Tjänster	282,7	233,2	21,2	531,1	481,6
Återkommande intäkter	240,3	225,6	6,5	435,4	420,7
Övrigt	8,9	5,3	67,9	17,1	13,5
EBITA	49,5	39,2	26,3	93,6	83,3
EBITA marginal %	9,3	8,4		9,5	9,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51,1	34,9	46,4	101,4	85,2
Antal anställda slutet av perioden	484	472	2,5		483
Medelantal anställda	485	458	5,9	475	467
Omsättning per medelantal anställda, Tkr	1 097	1 013	8,3	2 045	1 961

Kundmix och omsättning per intäktslag

Andel omsättning på offentlig sektor ökade till 17 (11)%. Den privata sektorn står fortsatt för den största andelen med 48 (54)%, förändringen förklaras av ökad omsättning inom offentlig sektor.

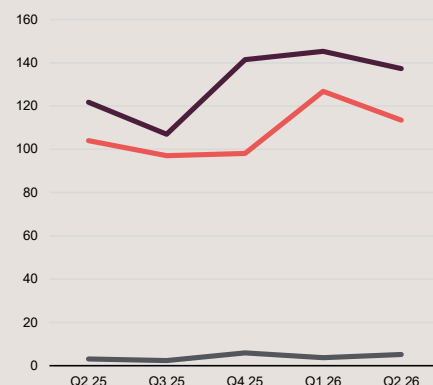
Tjänsteintäkterna utgjorde fortsatt den största delen av den totala omsättningen. Avtalsintäkterna minskade säsongsmässigt jämfört med första kvartalet, drivet av en högre andel licensintäkter.

Kundmix perioden



■ Offentligt 17 (11)%
 ■ Privat 48 (54)%
 ■ Intresseorganisation 34 (32)%
 ■ Övrigt 1 (3)%

Intäkter per intäktslag (Mkr)



— Tjänster — Återkommande intäkter — Övrigt



Rapportens undertecknande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm 16 juli 2026

Mattias Flock, VD

Per Adolfsson, styrelsens ordförande

Petter Stillström

Andreas Eriksson

Victoria Bohlin

Eola Änggård Runsten

Johan Strid

Mikael Filén, (arb.tag. repr)

Anna Hammarberg, (arb.tag. repr)

Resultaträkning och övrigt totalresultat i sammandrag, koncernen

Mkr	Not	Q2		Jan-jun		Helår
		2026	2025	2026	2025	2025
Intäkter		256,1	228,9	531,9	464,1	915,8
Handelsvaror och övriga fakturerade kostnader		-90,5	-73,7	-199,8	-158,7	-314,0
Övriga externa kostnader		-10,3	-11,4	-22,3	-23,4	-43,5
Personalkostnader		-123,6	-119,0	-247,8	-233,5	-453,9
Avskrivningar, anläggningstillgångar ¹		-6,3	-5,4	-12,5	-9,3	-21,1
Rörelseresultat (EBITA)		25,4	19,4	49,5	39,2	83,3
Finansnetto	2	-0,2	0,1	-0,1	0,5	1,0
Resultat före skatt		25,2	19,5	49,4	39,7	84,3
Skatt		-5,0	-4,0	-9,8	-8,3	-17,6
Periodens resultat		20,2	15,5	39,6	31,4	66,7
Övriga totalresultat						
<i>Poster som kommer att omklassificeras till resultatet</i>						
Omräkningsdifferenser		-	-	-	-	-
Totalresultat för perioden		20,2	15,5	39,6	31,4	66,7
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare		20,2	15,5	39,6	31,4	66,7
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare		20,2	15,5	39,6	31,4	66,7
Periodens resultat per aktie, före utspädning, kr	1	0,38	0,29	0,75	0,60	1,27
Periodens resultat per aktie, efter utspädning, kr	1	0,38	0,29	0,75	0,60	1,27

¹varav avskrivning leasing Q2 2026 uppgår till -3,7 (-3,0) Mkr, ack 2026 -7,3 (-6,1) Mkr, helår 2025 -13,2 Mkr, och avskrivning inkrämsförvärv Q2 2026 uppgår till -1,3 (-1,3) Mkr, ack 2026 -2,6 (-1,3) Mkr, helår 2025 -3,8 Mkr

Balansräkning i sammandrag, koncernen

Mkr	Not	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR				
Goodwill		109,3	109,3	109,3
Övr. immateriella tillgångar	6	21,0	25,6	22,8
Andra långfristiga fordringar		1,5	1,7	1,6
Nyttjanderättstillgång		73,0	22,9	18,8
Materiella anl.tillgångar		7,7	7,1	6,0
Summa anläggningstillgångar		212,5	166,6	158,5
Fordringar m.m.		214,7	196,2	208,2
Likvida medel		73,6	82,3	111,3
Summa omsättningstillgångar		288,3	278,5	319,5
Summa tillgångar		500,8	445,1	478,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital		260,3	256,5	291,8
Uppskjuten skatteskuld		4,8	5,8	5,5
Övrig avsättning		1,8	2,0	2,0
Andra långfristiga skulder, leasing	6	54,3	11,2	7,8
Kortfristiga skulder ¹	6	179,6	169,6	170,9
Summa eget kapital och skulder		500,8	445,1	478,0

¹varav kortfristig del av leasingskuld (IFRS 16) 2026-06-30 14,6 (13,3) Mkr

Totalt eget kapital i sammandrag, koncernen

Mkr	Jan-jun		Helår
	2026	2025	2025
TOTALT EGET KAPITAL			
Ingående balans	291,8	296,2	296,2
Periodens totalresultat	39,6	31,4	66,7
Utdelning	-71,1	-71,1	-71,1
Belopp vid periodens utgång	260,3	256,5	291,8

Allt eget kapital är hänförligt till aktieägare i moderbolaget eftersom minoritetsintresse inte finns.

Kassaflödesanalys i sammandrag, koncernen

Mkr	Not	Q2		Jan-jun		Helår
		2026	2025	2026	2025	2025
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster		25,2	19,5	49,4	39,7	84,3
Justering för ej kassaflödespåverkande poster		6,5	5,3	12,7	9,2	21,1
Erhållen/Erlagd ränta, netto		-	-	-	-	-
Betald skatt		-11,7	-12,3	-23,4	-23,1	-24,4
Förändring av rörelsekapitalet		7,6	-5,4	12,4	9,1	4,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten		27,6	7,1	51,1	34,9	85,2
Investeringsverksamheten						
Förvärv av rörelser		-	-	-	-	-
Avyttring av rörelser		-	-	-	-	-
Förvärv av immateriella tillgångar	5	-6,4	-8,7	-6,4	-8,7	-8,7
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	5	-2,4	-1,7	-4,0	-2,2	-16,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	5	-8,8	-10,4	-10,4	-10,9	-25,1
Finansieringsverksamheten						
Amortering av leasingskuld		-3,7	-2,9	-7,3	-6,0	-13,1
Upptagna lån		-	-	-	-	-
Lämnad utdelning		-71,1	-71,1	-71,1	-71,1	-71,1
Förvärv av rörelse		-	-	-	-	-
Återköp av egna aktier		-	-	-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-74,8	-74,0	-78,4	-77,1	-84,2
Periodens kassaflöde		-56,0	-77,3	-37,7	-53,1	-24,1
Likvida medel vid periodens början		129,6	159,6	111,3	135,4	135,4
Kursdifferenser i likvida medel		-	-	-	-	-
Likvida medel vid periodens slut		73,6	82,3	73,6	82,3	111,3
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie, före utspädning, kr	1	0,52	0,13	0,97	0,66	1,62
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie, efter utspädning, kr	1	0,52	0,13	0,97	0,66	1,62

Nyckeltal, koncernen

Resultat	Not	Q2		Jan-jun		Helår
		2026	2025	2026	2025	2025
Resultat per aktie, före/efter utspädning, kr	1	0,38	0,29	0,75	0,60	1,27
Vinstmarginal, %		9,8	8,5	9,3	8,6	9,2
Räntabilitet, eget kapital, %		26,8	29,3	26,8	29,3	23,3

Omsättning	Q2		Jan-jun		Helår
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättning	256	229	532	464	916
Tjänster					
Försäljning konsulttjänster, Mkr	96	89	192	175	346
Vidarefakturerade tjänster, Mkr	42	33	91	58	136
Återkommande intäkter					
Försäljning avtal, Mkr ¹	109	102	220	209	398
Försäljning licenser, Mkr	4	2	20	17	23
Övrigt					
Försäljning hårdvara, Mkr	4	2	6	3	9
Vidarefakturerat övrigt, Mkr ¹	1	1	3	2	4
Omsättning per anställd, Tkr	529	487	1 097	1 013	1 961

¹Vidarefakturerat övrigt avseende utdatatjänster har omklassificerats till försäljning avtal Q2 2025 9 Mkr, ack 2025 20 Mkr, helår 2025 36 Mkr. Utdatatjänster ingår under försäljning avtal from 2026 Q2 2026 10 Mkr, ack 2026 18 Mkr

Anställda	Q2		Jan-jun		Helår
	2026	2025	2026	2025	2025
Genomsnitt under perioden, antal	484	470	485	458	467
Antal vid periodens utgång, antal	484	472	484	472	483
Antal strukturavgångar perioden, antal	2	-	2	1	9

Finansiell ställning	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Eget kapital, Mkr	260	257	292
Soliditet, %	52	58	61
Likvida medel, Mkr	74	82	111
Outnyttjade krediter, Mkr	23	23	23

Utveckling per kvartal	Q2 26	Q1 26	Q4 25	Q3 25	Q2 25	Q1 25	Q4 24	Q3 24	Q2 24
Nettoomsättning, Mkr	256,1	275,8	245,5	206,2	228,9	235,2	212,1	193,4	206,8
Periodens resultat före skatt, Mkr	25,2	24,2	19,2	25,4	19,5	20,2	28,8	32,4	18,7
EBITA, Mkr	25,4	24,1	18,8	25,3	19,4	19,8	28,3	31,8	17,9
EBITA, %	9,9	8,7	7,7	12,3	8,5	8,4	13,3	16,4	8,7

Resultaträkning i sammandrag, moderbolaget

Mkr	Jan-jun		Helår
	2026	2025	2025
Intäkter	511	441	885
Kostnader	-467	-402	-870
Rörelseresultat	44	39	15
Finansnetto	1	1	2
Bokslutsdispositioner ¹	-	-	68
Resultat före skatt	45	40	85
Skatt	-10	-9	-17
Nettoresultat	35	31	68

¹koncernbidrag netto lämnade/mottagna

Balansräkning i sammandrag, moderbolaget

Mkr	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	40	43	40
Långfristiga fordringar	2	2	2
Omsättningstillgångar	260	256	291
Summa tillgångar	302	301	333
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	147	145	182
Långfristiga skulder	6	12	11
Kortfristiga skulder, ej räntebärande	149	144	140
Summa eget kapital och skulder	302	301	333

Kassaflödesanalys i sammandrag, moderbolaget

Mkr	Jan-jun		Helår
	2026	2025	2025
Kassaflöde från den löpande verksamheten	112	30	73
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-10	-11	-25
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-139	-71	-71
Periodens kassaflöde	-37	-52	-23
Likvida medel vid periodens början	111	134	134
Likvida medel vid periodens slut	74	82	111

Noter

Redovisningsprinciper och tilläggsupplysningar

Softronic AB (publ) tillämpar IFRS Redovisningsstandarder såsom de antagits av EU.

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Rapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Koncernens verksamhet bedrivs som ett brett verksamhetsområde och rapporteras därför som ett segment.

Koncernen tillämpar samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder som i årsredovisningen 2025.

Uppskattningar och bedömningar följer samma principer som i årsredovisningen 2025.

Totalresultatet redovisas som en förlängd resultaträkning innehållande poster tidigare redovisade i eget kapital.

Koncernens finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, andra långfristiga fordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter, likvida medel, övrig avsättning, leverantörsskulder, övriga kortfristiga skulder, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, långfristig skuld avseende tilläggsköpeskillning och där redovisade värden är lika med verkliga värden.

Nya och ändrade IFRS med tillämpning från 2026 bedöms inte ha väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna. Avseende IFRS 16 per 30 juni 2026 var nyttjanderättstillgången 73,0 (22,9) Mkr och leasingskulden 68,9 (19,5) Mkr (redovisas under andra långfristiga skulder med 54,3 Mkr och kortfristig skuld med 14,6 Mkr). Avskrivning har skett med 3,7 Mkr andra kvartalet 2026 och räntekostnaden var 0,4 Mkr. Softronic har valt att nyttja lättnadsreglerna avseende korttidsleasingavtal samt avtal där den underliggande tillgången är av lågt värde.

Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten balanseras och blir föremål för aktivering om den är av väsentlig omfattning och bedöms leda till framtida intäkter eller kostnadsreduktioner. I moderbolaget kostnadsförs utgifter för forskning och utveckling löpande i den takt de uppstår.

I denna rapport särredovisas inte moderbolagets resultat- och balansräkning annat än översiktligt eftersom koncernens omsättning och balansposter till mycket stor andel återfinns i moderbolaget.

Not 1. Resultat per aktie

Antalet aktier före och efter utspädning vid beräkning av resultat och kassaflöde per aktie uppgick till 52 632 803.

Not 2. Finansnetto

Posten innehåller ränteutgifter och räntekostnader.

Not 3. Närstående transaktioner

Utöver affärsmässiga transaktioner på marknadsmässiga villkor inom koncernen har inga väsentliga närståendetransaktioner skett, förutom försäljning av tjänster till Hultström Group om totalt 2,9 (3,5) Mkr samt inköp av tjänster från Precio Fishbone AB om totalt 1,5 (0) Mkr, samt utbetalning av styrelsearvoden enligt årsstämman beslut. Hultström Group är närstående eftersom styrelseledamoten Petter Stillström även är styrelseledamot i Hultström Group och indirekt, via Traction, är storägare i både Softronic och Hultström Group. Han har inte deltagit i beslut eller förhandlingar kopplade till IT-partneravtalet tecknat i mars 2022. Precio Fishbone AB är närstående då Softronics styrelseordförande Per Adolfsson är ledamot i bolaget, han har inte deltagit i några beslut avseende inköpet.

Not 4. Säsongsvariationer

Arbetsintensiteten är generellt sett jämn under första och andra kvartalet. Det tredje kvartalet präglas däremot av semesterperioden, vilket leder till lägre aktivitet, medan det fjärde kvartalet är periodens mest arbetsintensiva. Utfallet för intäkter och resultat följer till stor del arbetsintensiteten. Antalet arbetsdagar under 2026 fördelar sig enligt följande: Första kvartalet: 62 (62) dagar, andra kvartalet 58 (58) dagar, tredje kvartalet 65 (66) dagar och fjärde kvartalet 63 (62) dagar. Siffror inom parentes avser 2025.

Not 5. Kassaflödesanalyser

Mkr	Jan-jun		Helår
	2026	2025	2025
Nettoinvesteringar i inventarier	-5,4	-2,2	-16,4
Aktiverade utvecklingsavgifter	-	-	-
Likviditet från förvärv i rörelse	-5,0	-8,7	-8,7
Totalt investerat	-10,4	-10,9	-25,1

Not 6. Förvärv av rörelse

Förvärv har skett av inkråm från Innofactor AB:s medlemssystem MMS bestående av kundavtal och systemkod den 1 april 2025.

Specifikation förvärv av rörelse,		Jan-jun		Helår
Mkr		2026	2025	2025
KÖPESKILLING				
Likvida medel		-	8,7	8,7
Villkorad köpeskillning ¹		-	10,0	10,0
Betald tidigare förvärv ²		5,0	-	-
Total köpeskillning		5,0	18,7	18,7
FÖRVÄRVADE TILLGÅNGAR OCH SKULDER				
Kundavtal och systemkod		-	25,2	25,2
Uppskjuten skatteskuld		-	-5,2	-5,2
Semesterlöneskuld		-	-1,3	-1,3
Totalt förvärvat		-	18,7	18,7
KÖPESKILLING - KASSAUTFLÖDE				
Kontant köpeskillning		-	8,7	8,7
Betald tidigare förvärv ²		5,0	-	-
Nettoutflöde av likvida medel - investeringsverksamheten		5,0	8,7	8,7

¹Slutlig reglering av den villkorade köpeskillningen förfaller första kvartalet 2027

²Avser förvärv av inkråm från Innofactor AB med kvarstående köpeskillning att betala om 10,0 Mkr av 18,7 Mkr där 5,0 Mkr betalats Q2 2026

Not 7. Nyckeltal

I Softronics finansiella rapporter finns alternativa nyckeltal angivna som kompletterar de mått som definieras i tillämpliga regler för finansiell rapportering såsom intäkter, vinst eller förlust eller vinst per aktie. Alternativa nyckeltal anges då de ger mer fördjupad information än de mått som definieras i regelverket. De alternativa nyckeltalen nedan redovisas för att de används av företagsledningen i bedömning av den finansiella utvecklingen och därmed anses ge analytiker och andra intressenter värdefull information för att utvärdera Softronics finansiella ställning och resultat. Nedan har vi definierat hur de alternativa nyckeltalen beräknas av Softronic.

Definitioner av nyckeltalen kan avvika mot andra företags definitioner, trots att nyckeltalen har likartade namn. De alternativa nyckeltalen härleds från koncernredovisningen och är inte mått på Softronics finansiella resultat eller andra nyckeltal enligt IFRS eller som ett alternativ till kassaflöde som ett mått på Softronics likviditet.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Softronic AB (publ) skall offentliggöra enligt Europaparlamentets och rådets förordning (596/2014/EU) om marknadsmissbruk (MAR) och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades genom VD Mattias Flocks försorg för offentliggörande den 16 juli 2026 kl. 15.00 (CET). Denna rapport liksom ytterligare information om Softronic AB finns tillgänglig på www.softronic.se.

Definitioner

Nyckeltal	Definition/förklaring av informationsvärde och syfte. Ger en nyanserad och fördjupad förståelse för resultatutvecklingen	Beräkning jan-jun 2026
Resultat		
Vinstmarginal, %	Resultat före skatt/intäkter	$(49,4/531,9)*100=9,3$
EBITA marginal, %	Rörelseresultat/intäkter	$(49,5/531,9)*100=9,3$
Räntabilitet, eget kapital, %	Periodens resultat senaste 12 mån/snitt eget kapital 5 kvartal	$(74994/(1396905/5))*100=26,8$
EBITA, Mkr	Rörelseresultat	49,5
Återkommande intäkter	Försäljning av avtalstjänster och licenser	220+20=240
Finansiell ställning	Ger en bra översyn av totalt likviditetsutrymme och soliditet	
Soliditet, %	Totalt eget kapital/summa eget kapital och skulder	$(260,3/500,8)*100=52$
Outnyttjade krediter, Mkr	Tillgänglig men ej utnyttjad checkräkningskredit	23
Totalt likviditetsutrymme, Mkr	Likvida medel plus outnyttjade krediter	74+23=97
Anställda	Ger en sammanfattande bild av personalförändringar	
Genomsnitt under perioden, antal	Antalet anställda i genomsnitt	485
Antal vid periodens utgång	Antalet anställda	484
Antal strukturavgångar perioden	Antal strukturavgångar	2



softronic.se

Växel: +46 (0)8-51 90 90 00 • Epost: info@softronic.se • www.softronic.se
Huvudkontor: Softronic AB (publ), Hammarby kaj 10A, 120 32 Stockholm • Org.nr: 556249-0192
STOCKHOLM • GÖTEBORG • MALMÖ • SUNDSVALL • KARLSTAD • ARJEPLOG • VISBY

