



Delårsrapport

JANUARI - MARS 2026





Fortsatt tillväxt med förbättrat resultat

Första kvartalet 2026

- Omsättningen ökade till 275,8 (235,2) Mkr
- Återkommande intäkter ökade till 126,8 (110,6) Mkr
- Andelen återkommande intäkter uppgick till 46 (47) %
- EBITA ökade till 24,1 (19,8) Mkr
- EBITA marginalen ökade till 8,7 (8,4) %
- Kvartalets resultat efter skatt ökade till 19,4 (15,9) Mkr
- Kvartalets resultat efter skatt per aktie före och efter utspädning ökade till 0,37 (0,30) kr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 23,5 (27,8) Mkr
- Totalt likviditetsutrymme uppgick till 152,6 Mkr

Kvartalets nyckeltal

275,8 Mkr
Omsättning

46 %
Andel återkommande
intäkter

8,7 %
EBITA marginal

0,37 kr
Resultat per aktie

VD har ordet

Ökad omsättning och stabil marginal

Kvartalet präglas av stark tillväxt, god affärsaktivitet och en stabil marginal. Omsättningen ökade med 17 % jämfört med föregående år, samtidigt som resultatet per aktie ökade med 23 %. Tillväxten drivs av ökad aktivitet i både nya och befintliga kundrelationer. Parallellt har de förändringar som genomfördes under det fjärde kvartalet fått genomslag och skapat en tydligare och mer effektiv struktur i verksamheten, med ett ökat fokus på ansvar, roller och förväntningar. Detta har stärkt leveransförmågan, förbättrat kostnadskontrollen och skapat en stabil grund för fortsatt utveckling.

Stabil utveckling och fokus på lönsam tillväxt

För första kvartalet uppgick Softronic omsättning till 275,8 (235,2) Mkr. EBITA ökade till 24,1 (19,8) Mkr, vilket motsvarar en EBITA marginal på 8,7 (8,4) %. Resultatet per aktie ökade med 23,3 % till 0,37 kr för kvartalet. Den positiva utvecklingen förklaras av god affärsaktivitet inom flera områden samt ett ökat tempo i både nya och befintliga kundrelationer.

Selektiv marknad med fortsatt god affärsaktivitet

Även om det under andra halvåret 2025 fanns indikationer på en ökad aktivitetsnivå inför 2026, har utvecklingen hittills varit mer försiktig. Den osäkra omvärlden påverkar flera kunders investeringsbeslut, vilket leder till längre beslutsprocesser och fortsatt fokus på kostnadskontroll.

Samtidigt är Softronic affärsaktivitet god, med ökad aktivitet inom utvalda områden såsom identifiering av besparingspotentialer, IT-säkerhet, IT-drift och helhetsåtaganden. Tillväxten i kvartalet visar att behovet av effektiva och verksamhetsnära lösningar kvarstår, och att nya affärer fortsatt vinnas samtidigt som befintliga kundrelationer utvecklas.

AI skapar möjligheter och förändrar förutsättningarna

AI är i dag ett naturligt inslag i verksamheten och används som stöd i det dagliga arbetet. Intresset från kunder är stort och AI är en återkommande del i många dialoger, både som möjlighet till effektivisering och som en faktor som förändrar arbetssätt och affärsmodeller.

Samtidigt ser vi att AI påverkar konkurrensbilden. Inom vissa utvecklingsområden pressas prisbilden när AI-genererad kod markant ökar utvecklingstakten. Det innebär att delar av systemutvecklingen blir alltmer prispressad.

Det som däremot inte förenklas i samma takt är förmågan att förstå verksamheten, hantera komplexiteten i befintliga system och säkerställa att lösningar fungerar i praktiken. Det är här, där teknik möter verksamhet, som värdeskapandet fortsatt ligger.



Utvecklingen innebär inte minskad efterfrågan, utan en förskjutning där värdet flyttas från utveckling till helhetsleveranser, integration och verksamhetsnära lösningar, områden där Softronic har en stark position.

Säkerhet är en central del av kundernas prioriteringar

Säkerhetsläget är en avgörande faktor i kundernas behov och beslut. Fokus på risk och kontroll över data och IT-miljöer drivs av geopolitik, cyberhot och ökade regulatoriska krav.

För många organisationer handlar det om att säkerställa att system är robusta, säkra och återställningsbara. Datalagring, arkitektur och beroenden till externa leverantörer blir allt viktigare och har lett till flera nya affärssdialoger under kvartalet. Arbetet med att utveckla erbjudandet inom IT-säkerhet fortsätter för att ta tillvara den ökade efterfrågan.

Vunna affärer och fortsatt förtroende

Under kvartalet har affärer vunnits inom flera prioriterade områden. Bland annat har avtal tecknats för en ny ERP-lösning med Mitsubishi Logisnext Europe samt fortsatt förtroende i leverans till Stockholm Stads Parkering inom CRM.

En fortsatt utveckling sker även inom de egna lösningarna. Inom anti-penningtvätt har erbjudandet, genom samarbetet med VALEGA, stärkts med möjligheten att analysera och följa kryptotransaktioner. Det stärker CM1-erbjudandet ytterligare inom ett område där kraven på regelefterlevnad och teknisk förmåga snabbt ökar.

Väl positionerade inför 2026

Sammantaget har Softronic inlet 2026 med en stabil grund, ett tydligt fokus och ett stärkt erbjudande. De åtgärder som genomfördes under andra halvåret 2025 börjar ge effekt, och arbetet med att stärka lönsamheten fortsätter. Förutsättningarna finns för att successivt stärka både tillväxt och lönsamhet under året.

Stockholm 28 april 2026

Mattias Flock, Verkställande direktör, Softronic AB (Publ)

Affärshändelser

Första kvartalet

- Softronic CM1 och VALEGA har inlett ett strategiskt partnerskap: utökad AML-efterlevnad med integrerad kryptoanalys.
- Softronic tecknade avtal med Mitsubishi Logisnext Europe för att leverera en ERP Business Core Template baserat på Microsoft Business Central.
- Softronic tecknade nytt ramavtal för support, förvaltning och utveckling av Stockholm Stads Parkerings verksamhetssystem.
- Softronic tecknade strategiskt partnerskap med Sveriges Kommuner och Regioner (SKR) för utveckling och förvaltning av applikationer inom Microsoft Dynamics 365 och Microsoft Power Platform.
- Softronic har för tionde gången placerat sig på topplistan enligt Radars stora leverantörskvalitetsgranskning på att skapa operativa, tekniska och strategiska värden hos sina kunder under 2025.

Händelser efter periodens utgång

Det föreligger inga övriga väsentliga händelser efter periodens utgång.

Risker och osäkerhetsfaktorer

De risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen kan stå inför är främst relaterade till förändringar i personalens beläggning, snittdebitering, personalomsättning, lönekostnader samt väsentliga säkerhetsrelaterade hot som alla kan ha en avgörande påverkan på lönsamheten. I övrigt finns förutom finansiella risker, som beskrivs i senaste årsredovisningen, osäkerheter i konjunkturbedömningar, förändringar i marknad och konkurrenssituation med som faktorer.

Finansiella mål

Bolagets mål är att årligen dela ut upp till 50 % av bolagets resultat efter skatt till aktieägarna till Softronic AB.

Finansiell kalender 2026

Softronic lämnar finansiell information vid följande tillfällen:
Delårsrapport (april-juni), 16 juli
Delårsrapport (juli-sept), 23 oktober

Webcast

Delårsrapporten för det första kvartalet 2026 presenteras den 28 april kl 09:30 CET vid en webcast. För deltagande se instruktioner på Softronics hemsida:
<https://www.softronic.se/ir/irwebcast/>

Revisorernas granskning

Denna rapport har ej varit föremål för revisorernas granskning.

Upplysningar om delårsrapporten

Mattias Flock, VD,
E-post: mattias.flock@softronic.se
Telefon: 08-51 90 90 00
Softronic AB (publ), org.nr 556249-0192

Om Softronic

Softronic är ett svenskt IT-konsultbolag som erbjuder digitala lösningar och tjänster inom bland annat systemutveckling, molntjänster och IT-drift. Företaget grundades 1984 och arbetar med att hjälpa företag och organisationer att effektivisera sin verksamhet genom smart digitalisering och hållbar teknik. Softronic har kunder inom både privat och offentlig sektor och har sitt huvudkontor i Stockholm. Bolaget är börsnoterat på Nasdaq Stockholm sedan 1998.

Kvartalet i korthet

Januari-mars 2026

Omsättningen ökade med 17,2 % till 275,8 (235,2) Mkr. Tillväxten kommer delvis från förvärvet av Innofactors medlemslösning MMS (6,3 %) och resterande tillväxt är organisk (10,9 %). EBITA uppgick till 24,1 (19,8) Mkr vilket motsvarar en tillväxt på 21,7 %. EBITA-marginalen för andra kvartalet har förbättrats mot fg år och uppgick till 8,7 (8,4) % vilket är ett resultat av ökad effektivitet i vår leverans där vi ser en högre omsättning per anställd och fortsatt god kontroll på kostnadsmassan.

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 23,5 (27,8) Mkr, där minskningen i kassaflödet är hänförlig till förändring av rörelsekapital som uppgick till 4,8 (14,5) Mkr. Förändringen av rörelsekapital mot föregående år förklaras främst av ökade kundfordringar i takt med den ökade omsättningen.

Mkr	Jan-mar			Jan-dec	
	2026	2025	Δ %	R12	2025
Omsättning	275,8	235,2	17,2	956,4	915,8
Tjänster	145,3	122,4	18,7	540,1	517,2
Återkommande intäkter	126,8	110,6	14,6	401,2	385,0
Övrigt	3,7	2,2	68,2	15,1	13,6
EBITA	24,1	19,8	21,7	87,6	83,3
EBITA marginal %	8,7	8,4		9,2	9,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	23,5	27,8	-15,5	80,9	85,2
Antal anställda slutet av perioden	485	445	9,0		483
Medelantal anställda	485	446	8,7	477	467
Omsättning per medelantal anställda, Tkr	569	527	7,9	2 003	1 961

Intäktsfördelning

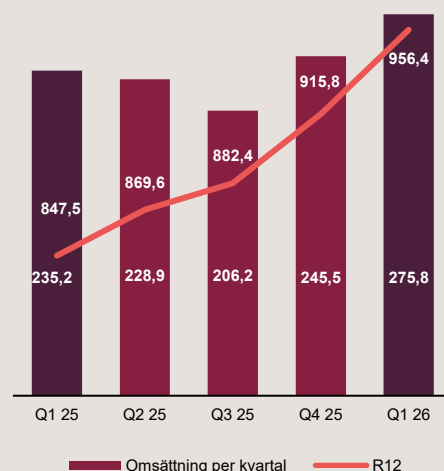
Tjänsteintäkterna ökar med 23 Mkr och fortsätter att vara den främsta drivkraften bakom tillväxten även under första kvartalet. Konsultintäkterna ökade med 11 % samtidigt som intäkter från underkonsulter steg med 35 %, vilket indikerar en fortsatt god efterfrågan på bolagets tjänster. Tjänsteintäktens andel av de totala intäkterna uppgick till 53 (52) % och ligger därmed i linje med föregående period, vilket bekräftar stabilitet i kundbasen.

Andelen återkommande intäkter uppgick till 46 (47) % av de totala intäkterna, vilket är en marginell minskning jämfört med föregående period. I absoluta tal ökade dock de återkommande intäkterna med 16,2 Mkr, främst till följd av en omklassificering av utdatatjänster om 8,5 Mkr som under 2025 rapporterades som övriga vidarefakturerade tjänster (11 Mkr). Därtill har nya driftsaffärer under kvartalet haft en positiv effekt på utvecklingen och förväntas successivt bidra till en högre andel återkommande intäkter framåt.

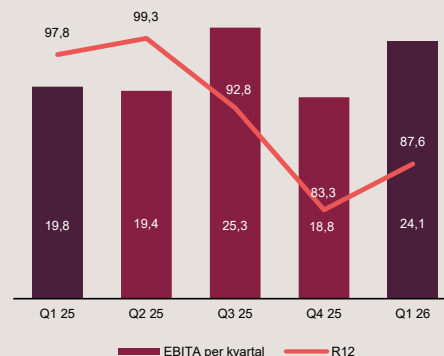
Utvecklingen under kvartalet bekräftar bolagets förmåga att kombinera stabila tjänsteintäkter med fortsatt tillväxt och god efterfrågan i affären. Fokus framöver ligger på att fortsätta öka andelen återkommande intäkter genom långsiktiga kundrelationer och ett breddat tjänsteutbud.

Jämförelsen mellan R12 (april 2025-mars 2026) och helåret 2025 påverkas av förvärvet av Innofactors medlemslösning MMS som genomfördes 1 april 2025. Justerat för förvärvet visar den underliggande utvecklingen en positiv trend i verksamheten med tillväxt på 7 %.

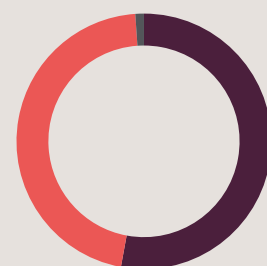
Omsättning per kvartal



EBITA per kvartal



Intäktsfördelning i kvartalet

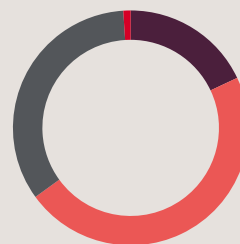


Kundmix och omsättning per intäktslag

Kundmixen visar Softronics kunder fördelat över offentlig verksamhet, privat sektor, intresseorganisationer samt övrigt. Vi ser en ökning av offentlig sektor till 18 (10) %, vilket främst är en följd av förvaltningsavtalet med Naturvårdsverket. Den privata sektorn utgör fortsatt den största andelen med 47 (55) %, medan intresseorganisationer står för 34 (32) %. Fördelningen speglar en stabil och diversifierad kundbas med god balans.

Intäktsfördelningen består av tjänster, återkommande intäkter samt övrigt, där övrigt utgörs av en mindre andel hårdvara. Till följd av omklassificeringen ser vi en mindre förskjutning mellan tjänster och återkommande intäkter under Q4 25 och Q1 26.

Kundmix för perioden



- Offentligt 18 (10) %
- Privat 47 (55) %
- Intresseorganisation 34 (32) %
- Övrigt 1 (3) %

Intäkter per intäktslag (Mkr)



Resultaträkning och övrigt totalresultat i sammandrag, koncernen

Mkr	Not	Jan-mar		Helår
		2026	2025	2025
Intäkter		275,8	235,2	915,8
Handelsvaror och övriga fakturerade kostnader		-109,3	-85,0	-314,0
Övriga externa kostnader		-12,0	-12,0	-43,5
Personalkostnader		-124,2	-114,5	-453,9
Avskrivningar, anläggningstillgångar ¹		-6,2	-3,9	-21,1
Rörelseresultat (EBITA)		24,1	19,8	83,3
Finansnetto	2	0,1	0,4	1,0
Resultat före skatt		24,2	20,2	84,3
Skatt		-4,8	-4,3	-17,6
Periodens resultat		19,4	15,9	66,7
Övriga totalresultat				
<i>Poster som kommer att omklassificeras till resultatet</i>				
Omräkningsdifferenser		-	-	-
Totalresultat för perioden		19,4	15,9	66,7
Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare		19,4	15,9	66,7
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare		19,4	15,9	66,7
Periodens resultat per aktie, före utspädning, kr	1	0,37	0,30	1,27
Periodens resultat per aktie, efter utspädning, kr	1	0,37	0,30	1,27

¹varav avskrivning leasing Q1 2026 uppgår till -3,6 (-3,1) Mkr, helår 2025 -13,2 Mkr, och avskrivning inkrämsförvärv Q1 2026 uppgår till -1,3 (0) Mkr, helår 2025 -3,8 Mkr

Balansräkning i sammandrag, koncernen

Mkr	Not	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
TILLGÅNGAR				
Goodwill		109,3	109,3	109,3
Övr. immateriella tillgångar	6	21,3	1,9	22,8
Andra långfristiga fordringar		1,5	1,8	1,6
Nyttjanderättstillgång		15,5	23,9	18,8
Materiella anl.tillgångar		6,5	6,3	6,0
Summa anläggningstillgångar		154,1	143,2	158,5
Fordringar m.m.		241,8	184,9	208,2
Likvida medel		129,6	159,6	111,3
Summa omsättningstillgångar		371,4	344,5	319,5
Summa tillgångar		525,5	487,7	478,0
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital		311,2	312,1	291,8
Uppskjuten skatteskuld		5,2	0,8	5,5
Övrig avsättning		1,9	2,3	2,0
Andra långfristiga skulder, leasing	6	7,5	8,0	7,8
Kortfristiga skulder ¹	6	199,7	164,5	170,9
Summa eget kapital och skulder		525,5	487,7	478,0

¹varav kortfristig del av leasingskuld (IFRS 16) 2026-03-31 8,5 (12,9) Mkr

Totalt eget kapital i sammandrag, koncernen

Mkr	Jan-mar		Helår
	2026	2025	2025
TOTALT EGET KAPITAL			
Ingående balans	291,8	296,2	296,2
Periodens totalresultat	19,4	15,9	66,7
Utdelning	-	-	-71,1
Belopp vid periodens utgång	311,2	312,1	291,8

Kassaflödesanalys i sammandrag, koncernen

Mkr	Not	Jan-mar		Helår
		2026	2025	2025
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster		24,2	20,2	84,3
Justering för ej kassaflödespåverkande poster		6,2	3,9	21,1
Erhållen/Erlagd ränta, netto		-	-	-
Betald skatt		-11,7	-10,8	-24,4
Förändring av rörelsekapitalet		4,8	14,5	4,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten		23,5	27,8	85,2
Investeringsverksamheten				
Förvärv av rörelser		-	-	-
Avyttring av rörelser		-	-	-
Förvärv av immateriella tillgångar	5	-	-	-8,7
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	5	-1,6	-0,5	-16,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	5	-1,6	-0,5	-25,1
Finansieringsverksamheten				
Amortering av leasingskuld		-3,6	-3,1	-13,1
Upptagna lån		-	-	-
Lämnad utdelning		-	-	-71,1
Förvärv av rörelse		-	-	-
Återköp av egna aktier		-	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-3,6	-3,1	-84,2
Periodens kassaflöde		18,3	24,2	-24,1
Likvida medel vid periodens början		111,3	135,4	135,4
Kursdifferenser i likvida medel		-	-	-
Likvida medel vid periodens slut		129,6	159,6	111,3
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie, före utspädning, kr	1	0,45	0,53	1,62
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie, efter utspädning, kr	1	0,45	0,53	1,62

Nyckeltal, koncernen

Resultat	Not	Jan-mar		Helår
		2026	2025	2025
Resultat per aktie, före/efter utspädning, kr	1	0,37	0,30	1,27
Vinstmarginal, %		8,8	8,6	9,2
Räntabilitet, eget kapital, %		29,3	28,1	23,3

Omsättning	Jan-mar		Helår
	2026	2025	2025
Nettoomsättning	276	235	916
Tjänster			
Försäljning konsulttjänster, Mkr	96	86	346
Vidarefakturerade tjänster, Mkr ¹	49	36	172
Återkommande intäkter			
Försäljning avtal, Mkr ²	111	96	362
Försäljning licenser, Mkr	16	15	23
Övrigt			
Försäljning hårdvara, Mkr	2	1	9
Vidarefakturerat övrigt, Mkr ¹	2	1	4
Omsättning per anställd, Tkr	569	527	1 961

¹Vidarefakturerat övrigt avseende utdatatjänster har omklassificerats till Vidarefakturerade tjänster Q1 2025 11 Mkr, helår 2025 36 Mkr

²Utdataatjänster ingår under Försäljning avtal from Q1 2026 8,5 Mkr

Anställda	Jan-mar		Helår
	2026	2025	2025
Genomsnitt under perioden, antal	485	446	467
Antal vid periodens utgång, antal	485	445	483
Antal strukturavgångar perioden, antal	-	1	9

Finansiell ställning	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
	Eget kapital, Mkr	311	312
Soliditet, %	59	64	61
Likvida medel, Mkr	130	160	111
Outnyttjade krediter, Mkr	23	23	23

Utveckling per kvartal	Q1 26	Q4 25	Q3 25	Q2 25	Q1 25	Q4 24	Q3 24	Q2 24	Q1 24
Nettoomsättning, Mkr	275,8	245,5	206,2	228,9	235,2	212,1	193,4	206,8	230,1
Periodens resultat före skatt, Mkr	24,2	19,2	25,4	19,5	20,2	28,8	32,4	18,7	23,0
EBITA, Mkr	24,1	18,8	25,3	19,4	19,8	28,3	31,8	17,9	22,0
EBITA, %	8,7	7,7	12,3	8,5	8,4	13,3	16,4	8,7	9,6

Resultaträkning i sammandrag, moderbolaget

Mkr	Jan-mar		Helår
	2026	2025	2025
Intäkter	265	223	885
Kostnader	-244	-204	-870
Rörelseresultat	21	19	15
Finansnetto	1	1	2
Bokslutsdispositioner ¹	-	-	68
Resultat före skatt	22	20	85
Skatt	-4	-4	-17
Nettoresultat	18	16	68

¹koncernbidrag netto lämnade/mottagna

Balansräkning i sammandrag, moderbolaget

Mkr	2026-03-31	2025-03-31	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	38	19	40
Långfristiga fordringar	2	2	2
Omsättningstillgångar	344	323	291
Summa tillgångar	384	344	333
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	200	205	182
Långfristiga skulder	11	2	11
Kortfristiga skulder, ej räntebärande	173	137	140
Summa eget kapital och skulder	384	344	333

Kassaflödesanalys i sammandrag, moderbolaget

Mkr	Not	Jan-mar		Helår
		2026	2025	2025
Kassaflöde från den löpande verksamheten		89	26	73
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2	0	-25
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-68	-	-71
Periodens kassaflöde		19	26	-23
Likvida medel vid periodens början		111	134	134
Likvida medel vid periodens slut		130	160	111

Noter

Redovisningsprinciper och tilläggsupplysningar

Softronic AB (publ) tillämpar IFRS Redovisningsstandarder såsom de antagits av EU.

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Rapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Koncernens verksamhet bedrivs som ett brett verksamhetsområde och rapporteras därför som ett segment.

Koncernen tillämpar samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder som i årsredovisningen 2025.

Uppskattningar och bedömningar följer samma principer som i årsredovisningen 2025.

Totalresultatet redovisas som en förlängd resultaträkning innehållande poster tidigare redovisade i eget kapital.

Koncernens finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, andra långfristiga fordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader, upplupna intäkter, likvida medel, övrig avsättning, leverantörsskulder, övriga kortfristiga skulder, upplupna kostnader, förutbetalda intäkter, långfristig skuld avseende tilläggsköpeskillning och där redovisade värden är lika med verkliga värden.

Nya och ändrade IFRS med tillämpning från 2026 bedöms inte ha väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna. Avseende IFRS 16 per 31 mars 2026 var nyttjanderättstillgången 15,5 (23,9) Mkr och leasingsskulden 11,0 (20,9) Mkr (redovisas under andra långfristiga skulder med 2,5 Mkr och kortfristig skuld med 8,5 Mkr). Avskrivning har skett med 3,6 Mkr första kvartalet 2026 och räntekostnaden var 0,1 Mkr. Softronic har valt att nyttja lätttnadsreglerna avseende korttidsleasingavtal samt avtal där den underliggande tillgången är av lågt värde.

Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten balanseras och blir föremål för aktivering om den är av väsentlig omfattning och bedöms leda till framtida intäkter eller kostnadsreduktioner. I moderbolaget kostnadsförs utgifter för forskning och utveckling löpande i den takt de uppstår.

I denna rapport särredovisas inte moderbolagets resultat- och balansräkning annat än översiktligt eftersom koncernens omsättning och balansposter till mycket stor andel återfinns i moderbolaget.

Not 1. Resultat per aktie

Antalet aktier före och efter utspädning vid beräkning av resultat och kassaflöde per aktie uppgick till 52 632 803.

Not 2. Finansnetto

Posten innehåller ränteintäkter och räntekostnader.

Not 3. Närstående transaktioner

Utöver affärsmässiga transaktioner på marknadsmässiga villkor inom koncernen har inga väsentliga närståendetransaktioner skett, förutom försäljning av tjänster till Hultström Group om totalt 1,3 (1,8) Mkr samt inköp av tjänster från Precio Fishbone AB om totalt 0,8 (0) Mkr, samt utbetalning av styrelsearvoden enligt årsstämans beslut. Hultström Group är närstående eftersom styrelseledamoten Petter Stillström även är styrelseledamot i Hultström Group och indirekt, via Traction, är storägare i både Softronic och Hultström Group. Han har inte deltagit i beslut eller förhandlingar kopplade till IT-partneravtalet tecknat i mars 2022. Precio Fishbone AB är närstående då Softronics styrelseordförande Per Adolfsson är ledamot i bolaget, han har inte deltagit i några beslut avseende inköpet.

Not 4. Säsongsvariationer

Arbetsintensiteten är generellt sett jämn under första och andra kvartalet. Det tredje kvartalet präglas däremot av semesterperioden, vilket leder till lägre aktivitet, medan det fjärde kvartalet är periodens mest arbetsintensiva. Utfallet för intäkter och resultat följer till stor del arbetsintensiteten. Antalet arbetsdagar under 2026 fördelar sig enligt följande: Första kvartalet: 62 (62) dagar, andra kvartalet 58 (58) dagar, tredje kvartalet 65 (66) dagar och fjärde kvartalet 63 (62) dagar. Siffror inom parentes avser 2025.

Not 5. Kassafloedesanalyser

Mkr	Jan-mar		Helår
	2026	2025	2025
Nettoinvesteringar i inventarier	-1,6	-0,5	-16,4
Aktiverade utvecklingsavgifter	-	-	-
Likviditet från förvärv i rörelse	-	-	-8,7
Totalt investerat	-1,6	-0,5	-25,1

Not 6. Förvärv av rörelse

Förvärv har skett av inkräm från Innofactor AB:s medlemssystem MMS bestående av kundavtal och systemkod den 1 april 2025.

Specifikation förvärv av rörelse, Mkr	Jan-mar		Helår
	2026	2025	2025
KÖPESKILLING			
Likvida medel	-	-	8,7
Villkorad köpeskillning ¹	-	-	10,0
Total köpeskillning	-	-	18,7
FÖRVÄRVADE TILLGÅNGAR OCH SKULDER			
Kundavtal och systemkod	-	-	25,2
Uppskjuten skatteskuld	-	-	-5,2
Semesterlöneskuld	-	-	-1,3
Totalt förvärvat	-	-	18,7
KÖPESKILLING - KASSAUTFLODE			
Kontant köpeskillning	-	-	8,7
Förvärvat tillgodohavanden	-	-	-
Nettoutflöde av likvida medel - investeringsverksamheten	-	-	8,7

¹Slutlig reglering av den villkorade köpeskillningen förfaller första kvartalet 2027

Not 7. Nyckeltal

I Softronics finansiella rapporter finns alternativa nyckeltal angivna som kompletterar de mått som definieras i tillämpliga regler för finansiell rapportering såsom intäkter, vinst eller förlust eller vinst per aktie. Alternativa nyckeltal anges då de ger mer fördjupad information än de mått som definieras i regelverket. De alternativa nyckeltalen nedan redovisas för att de används av företagsledningen i bedömning av den finansiella utvecklingen och därmed anses ge analytiker och andra intressenter värdefull information för att utvärdera Softronics finansiella ställning och resultat. Nedan har vi definierat hur de alternativa nyckeltalen beräknas av Softronic.

Definitioner av nyckeltalen kan avvika mot andra företags definitioner, trots att nyckeltalen har likartade namn. De alternativa nyckeltalen härleds från koncernredovisningen och är inte mått på Softronics finansiella resultat eller andra nyckeltal enligt IFRS eller som ett alternativ till kassaflöde som ett mått på Softronics likviditet.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Softronic AB (publ) skall offentliggöra enligt Europaparlamentets och rådets förordning (596/2014/EU) om marknadsmissbruk (MAR). Informationen lämnades genom VD Mattias Flocks försorg för offentliggörande den 28 april 2026 kl. 08.00 (CET). Denna rapport liksom ytterligare information om Softronic AB finns tillgänglig på www.softronic.se.

Definitioner

Nyckeltal Resultat	Definition/förklaring av informationsvärde och syfte. Ger en nyanserad och fördjupad förståelse för resultatutvecklingen	Beräkning jan-mar 2026
Vinstmarginal, %	Resultat före skatt/intäkter	$(24,2/275,8)*100=8,8$
EBITA marginal, %	Rörelseresultat/intäkter	$(24,1/275,8)*100=8,7$
Räntabilitet, eget kapital, %	Periodens resultat senaste 12 mån/snitt eget kapital 5 kvartal	$(70140/(1448638/5))*100=24,2$
EBITA, Mkr	Rörelseresultat	24,1
Återkommande intäkter	Försäljning av avtalstjänster och licenser	111+16=127
Finansiell ställning	Ger en bra översyn av totalt likviditetsutrymme och soliditet	
Soliditet, %	Totalt eget kapital/summa eget kapital och skulder	$(311,2/525,5)*100=59$
Outnyttjade krediter, Mkr	Tillgänglig men ej utnyttjad checkräkningskredit	23
Totalt likviditetsutrymme, Mkr	Likvida medel plus outnyttjade krediter	130+23=153
Anställda	Ger en sammanfattande bild av personalförändringar	
Genomsnitt under perioden, antal	Antalet anställda i genomsnitt	485
Antal vid periodens utgång	Antalet anställda	485
Antal strukturavgångar perioden	Antal strukturavgångar	-



sofronic.se

Växel: +46 (0)8-51 90 90 00 • Epost: info@sofronic.se • www.softronic.se
Huvudkontor: Softronic AB (publ), Hammarby kaj 10A, 120 32 Stockholm • Org.nr: 556249-0192
STOCKHOLM • GÖTEBORG • MALMÖ • SUNDSVALL • KARLSTAD • ARJEPLOG • VISBY

