



Nationella finalister

Entrepreneur Of The Year 2011

Årets kvinnliga stjärnskott

Stockholm, 8 februari

Finalist: Lena Miranda

Skill Scandinavia AB

Ort: Linköping

Telefonnummer: 013-473 81 60

Omsättning 2010-12: 27 170 tkr

www.skill.se



Förändringsbenägen Linköpingsentreprenör skapar arbetstillfällen

Med en nisch mot IT-branschen och offentlig sektor vill Lena Miranda skapa möjligheter för akademiska talanger. Utifrån ledorden tänk om – gör nytt driver hon företaget Skill Scandinavia AB som sysslar med uthyrning av konsulter, rekrytering och undersökningar.

Efter fyra år som vd på Skill Scandinavia köpte Lena företaget av Linköpings universitet. Företaget sysslar med undersökningar, personaluthyrning och rekrytering med fokus på IT-branschen och offentliga sektor. Lenas vision är att skapa möjligheter för akademiska talanger.

Lena har en stark relation till Linköpings universitet och är ute och pratar med studenter så mycket som möjligt för att inspirera och förmedla en positiv bild av företagande. Hon deltar också aktivt i mycket som händer i regionen, till exempel är hon engagerad i nyföretagarcentrum och ung företagsverksamhet.

Utveckling är Lenas främsta motivation och hon gillar förändringar. Som svar på frågan om vad hon skulle göra i ett nästa liv säger Lena att hon skulle bli entreprenör tidigare. På så sätt skulle hon ha mer tid att utveckla nya idéer.

Finalist: Annika Larsson och Inger Linderoth

AB Djursjukhuset i Karlstad

Ort: Karlstad

Telefonnummer: 054-17 52 50

Organisationsnummer: 556653-7998

Omsättning 2011-04: 36 432 tkr

www.djursjukhusetkarlstad.se



Karlstadsentreprenörer siktar på att bli bäst inom sjukhusvård för djur

När djursjukhuset där Annica Larsson jobbade gick i konkurs bestämde hon sig för att starta upp verksamheten på nytt tillsammans med Inger Lindroth och ytterligare två kollegor. I dag driver Annika och Inger AB Djursjukhuset i Karlstad, en veterinärverksamhet med syfte att ge god service och professionell hjälp till djurägarna dygnet runt.

Sedan starten 1995 har Djursjukhuset utökat antalet anställda från 10 till 52. Företaget omsätter i dag över 35 miljoner kronor och de siktar på att omsätta 50 miljoner kronor inom fem år. Målet för Annika och Inger är att vara i framkant och erbjuda den bästa och säkraste vården. Därför satsar de mycket på utbildning och utbyte av utrustning. De har också planer på att utöka öppettiderna och öppna en webbshop med till exempel specialfoder och krämer för allergiska djur. De har även ett eget apotek i anslutning till djursjukhuset.

Finalist: Åsa Storm

Stormtrivs AB

Ort: Jönköping

Telefonnummer: 036-35 90 40

Omsättning 2011-04: 24 068 tkr

www.stormtrivs.se



Entreprenören Åsas framgångsrecept: att ha personal som stormtrivs

Med ett brinnande engagemang för sin personal driver Åsa Storm Stormtrivs AB, ett företag som erbjuder städning, golvvård, fönsterputs och omsorgsverksamhet. Företaget har de senaste åren dubblat både omsättning och antalet anställda och därigenom skapat nya arbetstillfällen i regionen.

Hösten 1999 tog Åsa, med stöd från maken, klivet från resebranschen till städbranschen. Hon startade då Stormtrivs AB, som erbjöd hemservice till företag och privatpersoner. Detta var något nytt och från början tyckte folk att det var konstigt att köpa städhjälp. Men företaget växte för varje år och med rutavdraget som kom 2007 fick verksamheten ett stort uppsving. I dag erbjuder Stormtrivs AB städning (privat och kontor), golvvård, fönsterputs och omsorgsverksamhet. Företaget har de senaste åren förvärvat flera andra städbolag och startat ett dotterbolag i Öresund. Nyckeln till företagets framgång är enligt Åsa bland annat att de aldrig tummar på kvaliteten och att de är seriösa och serviceminded.

Eftersom Stormtrivs är ett tjänsteföretag innebär företagets expansion nya arbetstillfällen. Åsa ser detta som en möjlighet att anställa personer som hon menar kan ha svårt att komma in på arbetsmarknaden, till exempel medarbetare med utländsk bakgrund. För Åsa är det viktigt att ha bra kontakt med alla anställda och hon engagerar sig i sin personal även på fritiden. Detta har gjort att företaget har en otroligt låg personalomsättning – personalen stormtrivs.

Finalist: Anastasia Georgiadou
Svensk Personlig Assistans AB
Ort: Stockholm
Telefonnummer: 08-735 86 86
Organisationsnummer: 556690-6706
Omsättning 2010-12: 155 414 tkr
www.svenskpersonligassistans.se



Anastasia brinner för att hjälpa personer med funktionshinder

En vilja att hjälpa människor och en bror med funktionshinder fick Anastasia Georgiadou att starta Svensk Personlig Assistans AB. Företaget, som Anastasia har byggt upp från grunden, tillhandahåller personliga assistenter för personer med funktionsnedsättning. I dag har bolaget kontor i flera svenska städer och omsätter mer än 150 miljoner kronor.

Framgångssagan började med att Anastasia hjälpte sin mamma, som hade svårt med svenskan, att söka hemvårdsbidrag för brodern. Som en följd av detta började även andra funktionshindrade vända sig till henne för att få hjälp med till exempel ansökningar. Efter en period då hon hjälpte till så mycket hon kunde på sin fritid föddes tanken att starta eget.

Anastasia startade Svensk Personlig Assistans 1995 och i dag bedrivs verksamhet i sju svenska städer. Företaget har för varje år ökat sin omsättning markant och sysselsätter nu nästan 400 personer med en omsättning som uppgår till mer än 150 miljoner kronor.

Anastasia brinner för att hjälpa människor och syftet med att tillhandahålla assistans är att stärka varje människas möjlighet att leva ett självständigt och oberoende liv. Anastasia vill att verksamheten ska växa och har bland annat planer på att starta verksamhet i fler städer. Ett mål för Anastasia är att kunna erbjuda heltäckande service inom personlig assistans.

Redan som liten hade Anastasia en stark drivkraft och har därför alltid känt sig som en entreprenör. Hon anser själv att det är förmågan att se behov, en stark tro på sitt eget koncept samt en vilja att få det att växa som gör henne till en framgångsrik entreprenör. Anastasia ser sig själv som en bra förebild och vill visa att det går att lyckas även med invandrarbakgrund.

Finalist: Carin Stoeckmann
Byggmästar'n i Skåne Aktiebolag
Ort: Helsingborg
Telefonnummer: 042-38 89 00
Organisationsnummer: 556463-5273
Omsättning 2010-12: 505 059 tkr
www.byggmastarn.nu



Entreprenören Carin lyckas i byggbranschen

Byggmästar'n i Skåne Aktiebolag startades 1993 i Landskrona av Carins pappa, Christer Dahlén. Företaget bygger till, om och nytt åt näringsliv och offentlig förvaltning. Carin har varit med i princip sedan starten och tillträdde som vd 2005.

Sedan Carin tog över har Byggmästar'ns omsättning mer än dubblats. Till skillnad från branschen i stort klarade företaget sig också bra genom finanskrisen 2008–2009. De uppvisade goda resultat och behövde inte säga upp personal.

För Carin är företagskulturen viktig, då man inte är ensam om att skapa utveckling och tillväxt. Målet är att de inom företaget ska jobba så enkelt och effektivt som möjligt och att medarbetarna ska få möjlighet att växa i organisationen.

Carin har alltid velat starta och driva ett eget företag. Hon gillar utmaningar och brinner för att jobba med ständig förbättring och förenkling inom företaget. Carin är väldigt aktiv i olika nätverk för att inspirera och påverka bland annat studenter. Till exempel är hon med i Tillväxtverket och är ambassadör för kvinnligt företagande.

Finalist: Hanna Håkansson

Hannas Villervalla

Ort: Göteborg

Telefonnummer: 031-19 99 10

Organisationsnummer: 556625-2085

Omsättning 2010-06: 28 475 tkr

www.villervalla.se



Socionom, designer eller entreprenör?

Hanna Håkansson äger och driver klädföretaget Hannas Villervalla AB. Med en socionomutbildning i grunden var det egentligen en tillfällighet att Hanna startade företaget. En lokal med bra läge blev ledig och Hanna slog till. Att hon sedan kunde urskilja ett glapp på marknaden visar tydligt på entreprenören i henne.

Sedan 1999 har Hanna drivit barnklädesbutiker och har således samlat på sig en hel del erfarenhet inom branschen. Det nya konceptet som hon ville prova var att sälja färgglada, prisvärda kvalitetskläder för både tjej och kille. Med erfarenhet och en stark vilja i ryggen genomförde hon detta och lanserade sin första egna Villervallakollektion 2005. Idag driver Hanna två konceptbutiker, en outlet och en webbshop. Företaget har även närmare 70 återförsäljare i Sverige och 120 återförsäljare i världen.

Hanna har tydliga tillväxtambitioner för Hannas Villervalla. Hon vill att tillväxten skall ske i balans där personella, privata och moraliska förutsättningar skall vägas samman. Denna inställning bottnar i hennes utbildning och hon drivs av ett grundläggande socialt medvetande och engagemang. Det är just detta helhetsansvar som utmärker Hanna från andra företagare. Ansvar sträcker sig från att den kreativa processen sker i samråd med de anställda till att produktionsprocessen sker etiskt och miljömässigt riktigt. Hon bär även ett ansvar gentemot kunder och väljer noggrant ut återförsäljare efter kundernas behov.

Finalist: Lena Norlander

Brukar Torget AB

Ort: Färjestaden

Telefonnummer: 0485-415 57

Organisationsnummer: 556667-5160

Omsättning 2010-12: 24 312 tkr

www.brukartorget.se



Lena startade eget för att ge dottern vård

Lena Norlander och hennes man Carl-Olof startade Brukar Torget AB 2004. Företaget arbetar med personlig assistans för personer med funktionshinder. Det hela startade med att dottern Sara var med om en gokartolycka i slutet av 90-talet. Lena och Carl-Olof tyckte inte att Sara fick den vård och omsorg som hon hade rätt till. De bestämde sig därför för att ta över vården och startade Brukar Torget. Affärsidén är att sätta brukaren i centrum och att alla i företaget ska göra det lilla extra.

Sedan starten har företaget växt och de har nu avtal med 19 brukare. Företaget har tredubblat sin omsättning på två år och bara de senaste året har 41 personer anställts. I dag omsätter företaget mer än 24 miljoner kronor och har 110 anställda.

Lena brinner för det hon arbetar med och säger själv att drivkraften är att vara en röst för den lilla människan i samhället.

Finalist: Maria Olsson och Anne Wigren

Rik Assistans AB

Ort: Härnösand

Telefonnummer: 0611-81 10 10

Organisationsnummer: 556765-6797

Omsättning 2010-08: 39 633 tkr

www.rikassistans.se



Härnösandsentreprenörer med planer för assistansbranschen

Med en gemensam bakgrund som enhetschefer för personlig assistans i Härnösands kommun startade Maria Olsson och Anne Wigren Rik Assistans AB. Företagets huvudverksamhet är att verkställa personlig assistans men de erbjuder också hushållsnära tjänster. Maria och Annes vision är att erbjuda individanpassad assistans i nära samarbete med sina kunder. De ska snabbt kunna tillgodose den enskilde kundens speciella behov.

Rik Assistans hade vid starten 90 anställda och 20 kunder. På bara två år har detta ökat till drygt 150 anställda och ett 30-tal kunder. I dag omsätter företaget nästan 40 miljoner. Maria och Anne siktar på att omsätta 100 miljoner inom fem år. De har också planer på att starta en yrkesutbildning för personliga assistenter i samarbete med Härnösands kommun. På lång sikt är målet att företaget ska finnas representerade i alla Sveriges kommuner.

Maria och Anne satsar mycket på personalen. Bland annat erbjuder de tryggare anställningsformer och ett högre anställningsskydd än vad som är vanligt i branschen. De jobbar också mycket med vi-känslan och vill att alla anställda ska känna sig delaktiga i företaget.