



Confidence International AB (publ)

DELÅRSRAPPORT JANUARI - JUNI 2007

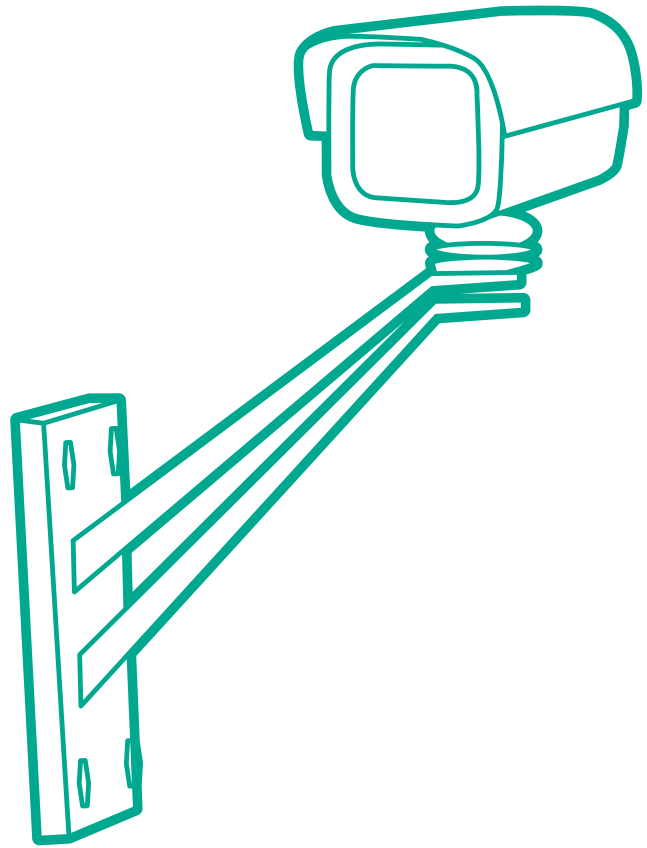


Innehållsförteckning

Delårssrapport januari - juni 2007

Delårsrapport januari - juni 2007, sammandrag	3
Detta är Confidence	4
Verksamhet	5
Verksamhet under perioden januari - juni, 2007	6
Framtidsutsikter	7
Kommentarer till siffermaterial	8
Redovisningsprinciper	8
Koncernens siffermaterial	10-12
Moderbolagets siffermaterial	14-16

Bilaga - Pressmeddelande 2007-08-14



KOMMANDE RAPPORTTILLFÄLLEN

Delårsrapport, 9 månader 2007	31 oktober -07
Bokslutskommuniké 2007	20 februari -08
Årsredovisning 2007	26 mars -08

Delårsrapport januari - juni 2007

Styrelsen för Confidence International AB (publ.), noterat på NGM Equity, lämnar följande rapport för perioden 1 januari - 30 juni 2007.

Under ledning av ny VD, Fredrik Hiort af Ornäs, har Confidence det senaste kvartalet genomfört ett stort antal aktiviteter för att säkra målet att klara såväl snabb organisk tillväxt, samt förstärkningar genom planerade förvärv. De starka indikationer vi nu har på att bolaget ska kunna infria sitt tillväxtmål för året gör att styrelsen för att kunna agera kraftfullt och snabbt beslutat att tidigarelägga denna halvårsrapport.

Styrelsen har också i separat release informerat om bolagets nya möjligheter och dess nya målbild, som sträcker sig fram till och med 2010.

Garantiåtaganden i Entry Systems, som daterar sig tillbaka till 2005, tynger fortfarande verksamheten och resultatet. Trots utlösta resultatgarantier 2006 och i samband med bokslutet 2006 gjorda nedskrivningar konstaterar vi idag att ytterligare reserveringar har gjorts i denna period för att säkra slutförandet av tidigare åtaganden från 2005. Styrelsen har beslutat att inte processa med kunder eller leverantörer avseende historiska åtaganden.

Bolaget är mitt uppe i arbetet med att sälja sina fastigheter i Göteborg och England. Även i Stockholm planeras för mer ändamålsenliga lokaler, vilket kommer att leda till avyttring av den bostadsrättslokal som verksamheten idag bedrivs i. Samtliga dessa åtgärder kommer att leda till minskad extern finansiering och bindning av kapital, samtidigt som de frigör rörelsekapital med ett antal miljoner kronor. Dessa åtgärder förväntas vara genomförda under 2007.

Under kvartalet fortsätter bolaget att visa stark organisk tillväxt och fokus i verksamheten ligger på att öka försäljningen av spetsprodukter till omfattande kundgrupper. Fokusmarknader är större företag, kommuner och landsting, samt medlemsföretag inom partnerorganisationen Svensk Handel.

Koncernens installationskapacitet har efter perioden genom nationellt samarbetsavtal med tjänsteföretaget Relacom mångdubblats och blir rikstäckande på installation och service. Dessutom ger avtalet Relacom möjligheten att offerera Confidence Internationals produkter till Relacoms kunder över hela Sverige.

Confidence har introducerat en metod och helhetssyn för att skapa värde och oberoende hos kunderna. Den snabbt växande orderboken och basen av prospekts som genererats bekräftar att bolagets arbetsmetod och grundkoncept är efterfrågat av ett brett spektrum av kunder och att bolagets affärskoncept dessutom är unikt i säkerhetsbranschen.

Perioden i sammandrag:

- Koncernens ackumulerade nettoomsättning för halvåret uppgick till MSEK 66,1 (43,4), en ökning 53 %
- Koncernens nettoomsättning för 2:a kvartalet uppgick till MSEK 31,7 (23,9), en ökning med 33 %.
- Periodens ackumulerade resultat före avskrivningar uppgick till MSEK 4,0 (4,5)
- Resultat före avskrivningar för 2:a kvartalet uppgick till MSEK 2,3 (3,9)
- Periodens ackumulerade resultat efter avskrivningar, finansnetto och skatt uppgick till MSEK -3,1 (2,3)
- Resultatet efter avskrivningar, finansnetto och skatt för 2:a kvartalet uppgick till MSEK -3,1 (2,3)
- Resultatet per aktie är SEK neg (0,02)
- Kassaflödet från rörelsen uppgick till MSEK -0,7 (MSEK 4,5)
- Soliditeten uppgick per balansdagen till 45 % (72 %).
- Orderboken uppgick den sista mars till cirka MSEK 32 (MSEK 15)
- Den kvalitetssäkrade offertstocken var den sista juni cirka MSEK 95 (MSEK 100)
- Slutförhandlingar och due-diligence processer pågår för förvärv i UK



2007-02-26

Confidence vinner stort avtal med brittiskt försäkringsbolag – Integrerad säkerhetslösning levereras till nytt huvudkontor i centrala London

Delårsrapport januari - juni 2007



Detta är Confidence

Bakgrund

Bolaget startade med utveckling av RFID teknologi 1989 och nådde sitt första erkännande inom flygindustrin, som en ledande innovatör inom sitt område. Genom förvärv av JayNat Limited (Confidence Group UK Ltd,) och JayNat Ireland Limited (Confidence Ireland Ltd,) under år 2000, NOC Security Products AB (Confidence Sweden AB) år 2004, ILS gruppen hösten 2005, Entry Systems AB och Entry Event AB vintern 2006 samt Vidionics Security Systems Ltd, hösten 2006 erbjuder Confidence koncernen idag en komplett portfölj av oberoende integrerade produkter och tjänster inom följande områden:

- Säkerhetsanalys
- Eventsystem
- IT-infrastruktur
- Säkerhetsteknik
- Hospitality
- Server management
- Brandskyddsteknik
- ID-kortsystem
- Service & Jour

Som systemintegratör ökar vi våra kunders affärsnytta genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Vi tillhandahåller produkter, tjänster och helhetslösningar inom hela säkerhetsområdet. För oss är säkerhet en helhet som uppnås genom grundligt arbete, steg för steg – hela vägen från analys och projektering till drift av färdiga anläggningar. Våra erbjudanden bygger på noga utvalda produkter från samarbetspartners och förädlas med våra egna tjänster.

Vision

Confidence vision är att bli en ledande oberoende Europeisk leverantör av integrerade värdeskapande säkerhetslösningar.

Affärsidé

Confidence är en Systemintegratör som designar och levererar värdeskapande säkerhetslösningar av hög kvalitet. Dessa är konkurrenskraftiga i funktionalitet och pris, samt utnyttjar konvergensen mellan IT och säkerhetsteknologi. Vi strävar efter att bygga ett långsiktigt partnerskap med våra kunder och levererar funktionella lösningar såväl som värdeadderande tjänster och service.

Strategi och mål

Confidence strategi är att vara kundernas prioriterade leverantör av säkerhetslösningar till utvalda marknadssektorer i Östra och Västra Europa. Detta åstadkommer vi genom att ge kunderna den bäst anpassade och flexibla lösningen baserad på spets-teknologi och som utnyttjar konvergensen mellan IT- och traditionell säkerhetsteknik med IP som integrationsbärare. För kunden resulterar detta sammantaget till bästa möjliga lönsamhet över tiden i varje investering.

Tillväxtmålet "från 20 MSEK till en omsättningstakt på 300MSEK vid utgången av 2007", som Confidence tidigare kommunicerat, är idag på väg att infrias. Tillväxten sker genom kontrollerad organisk växt i kombination med strategiska förvärv. Bolaget befinner sig just nu i den mest utmanande fasen i dess historia och exekveringen av planerna för att bli en ledande aktör på den europeiska säkerhetsmarknaden fortsätter i högt tempo.

Confidence helhetssyn på säkerhet, vilken är inbyggd i affärsmodellen, är ledande i branschen och har på allvar slagit igenom hos befintliga och potentiella kunder. Många strategiska och affärsmässigt viktiga avtal har träffats vilket är ett kvitto på att Confidence befinner sig i en tätt position inom den nya generationens säkerhetstänkande.

Tiden är nu inne för att skörda och sikta framåt. Därför sätter styrelsen nu upp en ny målbild, vilken är att öka bolagets omsättning till en halv miljard år 2010. Denna målsättning kommer att uppnås med hjälp av stark organisk tillväxt och strategiska företagsförvärv, som kompletterar och stärker bolagets övergripande affärsstrategier.

Confidence International kommer att etablera sig som ett attraktivt och kompetent säkerhetsföretag med spetsprodukter, som i praktiken idag saknar konkurrens på både de nordiska och europeiska säkerhetsmarknaderna.

Verksamhet

Confidence som grupp erbjuder värdeskapande säkerhetslösningar till företag och offentliga miljöer. Erbjudandet innehåller skräddarsydda produkter, tjänster och lösningar inom hela det säkerhetstekniska området. Integrationen mellan IT/IP-teknologi och traditionell säkerhetsteknik är idag en realitet som Confidence utnyttjar till att skapa mervärden för bästa avkastning på varje investering. RFID är idag en fullt ut integrerad teknologi och "facilitator" i många av de kompletta kundlösningar vi levererar.

Confidence breda erbjudande spänner över Risk- och säkerhetsanalys, säkerhetstekniska lösningar, installation och driftsättning samt efterföljande service- och underhållsavtal. Vår bredd skapar största möjliga transparens, effektivitet och resursutnyttjande. Confidence svarar inte bara upp mot behovet av ökad säkerhet och kontroll utan också mot de krav på kostnadseffektivitet, integration, utbyggbarhet, tillförlitlighet och låga underhållskostnader som våra kunder kräver. Med andra ord – värdeskapande säkerhet.

Affärsområde Confidence Sweden

Confidence Sweden AB är en systemintegratör som ökar sina kunders affärsnytta genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Confidence Sweden AB är verksamt inom tillämpningsområdena säkerhetsteknik, brandskydd, konstruktion, server management, teleteknik, service/underhållsverksamhet, samt konsulter och rådgivare inom risk- och säkerhetsanalys.

Affärsområdena Confidence Ireland och Confidence UK

Verksamheterna i England (Confidence Vidionics) och på Irland (Confidence Ireland Ltd) är likartade med vad som beskrivits för Confidence Sweden AB.

Affärsområde Confidence Entry Event

Confidence Entry Event, erbjuder genom egen utveckling avancerade entré- och biljettsystem för arenor, sporthallar, museer, och andra publika anläggningar. Systemets sammantagna funktionalitet ger arrangörer av publika evenemang ett verktyg som effektivt förbättrar ekonomin och ökar säkerheten kring evenemangen. Systemet möjliggör för arrangören att skapa nya produkter och tjänster för ökade intäkter, effektivare arbete, säkrare publik- och informationshantering, samt sänkta driftskostnader. Ett nytt system speciellt riktat till Sportarenor är under marknadsintroduktion.

Affärsområde Confidence Intelligent Access

Confidence Intelligent Access är en värdeadderande distributör med ett brett sortiment av utvalda högkvalitativa och prisvärda säkerhetstekniska produkter. Med en hög servicenivå som innehåller säljanalys, projektering, installation/driftsättning och efterservice är målsättningen att som affärspartner hjälpa partner och återförsäljare att utveckla och förbättra sina affärer.



2007-06-12

**Confidence vinner stor upphandling med Haninge kommun
– Omfattande avtal tecknas till följd av unik affärsmetodik**



Verksamheten under perioden januari – juni 2007

Se även bifogad Affärsuppdatering i form av Pressrelease daterad 2007-08-14

2007-06-14 Confidence-koncernen tecknar nya avtal med tre hotell

– Hotellbranschen en tillväxtmarknad både i Sverige och internationellt

Det senaste beviset på Confidences framgångsrika koncept är de nya avtal som bolaget tecknat med Scandic Grand Hotel i Örebro, Hotell Opera i Göteborg samt Hotell Ritz Carlton i Dublin. Det handlar om både låssystem och kameraövervakning med ett totalt ordervärde på över 2,5 miljoner kronor.

2007-06-12 Confidence vinner stor upphandling med Haninge kommun

– Omfattande avtal tecknas till följd av unik affärsmetodik

Säkerhetskonserten Confidence International har blivit utsedd till strategisk partner för Haninge kommun inom säkerhetsområdet. Inledningsvis gäller det installation av en teknisk plattform som samlar kontrollen över Haninges alla säkerhetslösningar på ett och samma ställe. Avtalet är resultatet av Confidences unika affärskoncept som gör Haninge leverantörsberoende och låter kommunen fritt välja säkerhetsprodukter som sedan kan skräddarsys efter kommunens behov.

2007-06-10 Heltäckande kameraövervakning gör idrottsarenor säkrare

– Säkerhetsföretaget Confidence erbjuder en lösning till huliganproblemen

Confidence Internationals utbud inom kameraövervakning kan revolutionera säkerheten på idrottsarenor. Intelligent kameror med larmfunktioner som varnar när problem uppstår och högupplösta kameror som snabbt kan identifiera huliganer fungerar avskräckande och hjälper arenapersonalen och polisen att upprätthålla säkerheten, både inne på arenan och utanför.

2007-05-09 Årstämma

- Vid årsstämma 2007-05-09 valdes följande styrelse för tiden intill nästa årsstämma:

Omval av ledamöterna Erik Hallberg, Benny Johansson, Per-Arne Lundberg, Willi Persson, Lennart Preutz och Katrin Tombach, samt nyval av ledamoten Per Edström.

- Ny huvudrevisor vald

I enlighet med ny EU-direktiv avseende huvudrevisor valdes Micael Schultze, BDO Feinstein Revision AB, till ny huvudrevisor.

2007-04-26 Confidence-koncernen tecknar miljonavtal med PUB

– Omfattande brandlarm med över 500 branddetektorer installeras i varuhuset

Säkerhetskonserten Confidence International har tecknat ett prestigefyllt avtal med Atrium Ljungberggruppen gällande varuhuset PUB i centrala Stockholm. Avtalet gäller ett avancerat, talande brandlarm och är värt omkring tre miljoner kronor.

2007-03-07 Confidence International stärker sin position i Europa

– Nytt avtal undertecknat med Irlands äldsta universitet

Confidence Ireland, dotterbolag till säkerhetsföretaget Confidence International, har tecknat ett nytt avtal med Trinity College i centrala Dublin. Avtalet gäller service- och underhåll på övervakningskameror. Initialt är det värt över en miljon kronor och sträcker sig över tre år. Avtalet är det senaste i en rad framsteg som Confidence International gjort på den europeiska säkerhetsmarknaden.

2007-02-28 Tryggare vård med Confidences säkerhetslösningar

– Vårdcentralen Spinnaren har installerat toppmodernt passersystem

Vårdcentralen Spinnaren i Göteborg har installerat ett nytt passersystem. Det har levererats av säkerhetsföretaget Confidence International och ger personalen kontroll över vem som har access till olika delar av byggnaden. Passersystemet har gjort vården tryggare, både för personalen och för patienterna.

2007-02-26 Confidence vinner stort avtal med brittiskt försäkringsbolag

– Integrerad säkerhetslösning levereras till nytt huvudkontor i centrala London

Confidence Internationals nyligen förvärvade brittiska bolag Vidionics Security Systems, har tecknat ett avtal värt cirka åtta miljoner kronor med ett av Storbritanniens största finans- och försäkringsbolag. Confidence Vidionics ska leverera integrerat säkerhetssystem till nytt huvudkontor i centrala London. Leveransen påbörjas omgående och beräknas vara slutförd i juli i år.

2007-01-22 Confidence tecknar samarbetsavtal med Svensk Handel

– 13 000 medlemsföretag erbjuds skräddarsydda säkerhetslösningar

Säkerhetsföretaget Confidence International tecknade i dagarna ett samarbetsavtal med arbetsgivar- och branschorganisationen Svensk Handel. Avtalet innebär att Svensk Handel rekommenderar Confidences produkter mot de 13 000 medlemsföretagen och en avgörande faktor för avtalet är Confidences leverantörsberoende. Företaget ser nu stora försäljningspotentialer på den nya marknaden.

Se även bifogad Affärsuppdatering i form av Pressrelease daterad 2007-08-14

Framtidsutsikter

I kraft av de exklusiva avsiktsförklaringar som tecknats med två engelska systemintegratörer pågår förhandlingar om slutliga förvärvsavtal. Dessa är villkorade av att pågående due-diligence processer avlöper utan att några substantiella avvikelser framkommer i förhållande till den bild Confidence hittills fått av bolagen, samt att en kommande extra bolagsstämma i Confidence International AB godkänner styrelsens kommande förslag till finansiering.

Dessa båda förvärv utgör de sista aktiviteterna att genomföra innan Confidence har uppnått styrelsens tidigare uppsatta mål om en omsättningstakt vid utgången av 2007 på 300MSEK.

Confidence har i dessa, och andra ännu ej avslutade förvärvsprocesser som pågått i över ett år, investerat betydande kapital och resurser. Delar av dessa investeringar har aktiverats i balansräkningen.

Fredrik Hiort af Ornäs, VD, säger:

Jag ser fram emot en mycket god avkastning på dessa investeringar från och med 2008 och framåt. Detta, tillsammans med det i dagarna inledda samarbetet med Relacom, den redan idag snabbt organiskt växande befintliga verksamheten i koncernen, samt övriga planerade aktiviteter i pipe-line, gör att jag med stor tillförsikt och entusiasm med glädje tar på mig ansvaret att leda bolaget mot infriandet även av den nya målbild som styrelsen har satt upp.

(För fulligare information hänvisas till bifogade Pressmeddelande 2007-08-14)

Kommentarer till siffermaterial

Antal aktier

Antalet aktier per balansdagen uppgick till 159 195 461 varav 479 350 av serie A, samt 158 716 111 av serie B. Därtill uppgick per balansdagen antalet ej registrerade aktier till 582 st.

Försäljning

Nettoomsättningen för andra kvartalet uppgick till MSEK 31,7 (23,9). En ökning med ca 33 % jämfört med samma period föregående år.

Försäljningen för första halvåret uppgick till MSEK 66,1 (43,4).

Koncernens försäljning är i sin helhet hänförligt till verksamheten i dotterbolagen. Sverige 64 % , England står för 32 % Irland 4 %.

Resultat

Rörelseresultat före avskrivningar (första halvåret) uppgick till MSEK 4,0 (4,5)

Rörelseresultatet efter avskrivningar (första halvåret), före jämförelsestörande poster uppgick till MSEK 0,5 (2,6)

Resultatet efter finansiella poster uppgick under perioden till MSEK -3,5 (2,3) .

Bolaget har fortsatt fokus på kostnadskontroll och lönsamhetsutveckling. Fortsatt satsas investeringar i säljresurser och säljaktiviteter.

Finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick per balansdagen till KSEK 1,9 (15,1).

Kundfordringarna per balansdagen uppgick till MSEK 31,4 (22,2).

Koncernens kassaflöde uppgick till MSEK -0,7 (4,5). Soliditeten per balansdagen uppgick till 45 % (72%) och koncernens eget kapital uppgick per balansdagen till MSEK 63,0 (108,3).

Investeringar

Bolaget har under perioden investerat i produktutveckling om MSEK 4,2 (2,0)

Under perioden har inga avyttringar eller utrangeringar av betydelse skett.

Moderbolaget

Rörelseresultatet för perioden uppgick till MSEK -7,0 (-3,8). Resultatet efter finansiella poster uppgick för perioden till MSEK -7,2 (-3,9).

Likvida medel uppgick per balansdagen till MSEK 0,04 (14,2). Eget kapital uppgick per balansdagen till MSEK 111,2 (116,5).

Personal

Antalet medarbetare i koncernen uppgick per balansdagen till 155 (102) personer. Av dessa är 151 (99) anställda och 4 (3) konsulter.

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering. Samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder har använts i delårsrapporten som i den senaste årsredovisningen. Beträffande segmentsredovisning – vilken regleras av RR25 – har bolaget definierat att verksamheten anses omfatta en enda rörelsegren, nämligen oberoende integrerade produkter och tjänster inom områdena säkerhet, access, larm och server management. Således lämnar bolaget i denna rapport ingen ytterligare information relaterad till RR25, utan hänvisning görs till resultat- och balansräkning för det primära segmentet.



Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 21 augusti 2007.

Erik Hallberg
Chairman of the Board

Lennart Preutz
Deputy Chairman

Per-Arne Lundberg
Director

Benny Johansson
Director

Katrin Tombach
Director

Willi Persson
Director

Per Edström
Director

Fredrik Hiort af Ornäs
Chief Executive Officer

KONCERN - RESULTATRÄKNING enligt IFRS

(KSEK)	2007 Jan-Juni	2006 Jan-Juni	2007 Apr-Juni	2006 Apr-Juni	2006 Jan - Dec
Nettoomsättning	66 110	43 410	31 714	23 882	78 526
Aktiverat arbete för egen räkning	4 232	1 976	2 231	1 125	2 619
Övriga rörelseintäkter	120	<u>4 034</u>	<u>84</u>	<u>4 029</u>	<u>12 996</u>
Summa intäkter	70 462	49 420	34 029	29 036	94 141
Kostnad sålda varor	-25 581	-19 368	-11 060	-11 495	-34 925
Övriga externa kostnader	-13 852	-5 970	-6 841	-2 999	-16 080
Personalkostnader	-26 998	-19 568	-13 829	-10 606	-40 016
Rörelseresultat före avskrivningar	4 032	4 514	2 300	3 936	3 120
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar 1)	-3 487	-1 955	-1 752	<u>-1 400</u>	-42 847
Andelar i intresseföretags resultat	-	-	-	-	<u>10</u>
Rörelseresultat	545	2 559	548	2 536	-39 717
Jämförelsestörande poster	-3 372	-	-3 372	-	-
Resultat från finansiella investeringar					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	39	6	26	5	281
Räntekostnader och liknande resultatposter	-701	-246	-538	-228	-954
Resultat efter finansiella poster	-3 489	2 319	-3 336	2 313	-40 390
Skatt	359	-	180	-	1 029
Periodens resultat	-3 131	2 319	-3 156	2 313	-39 361

KONCERN - BALANSRÄKNING enligt IFRS

(KSEK)	2007 30 Juni	2006 30 Juni	2007 31 Mars	2006 31 Mars	2006 31 Dec
TILLGÅNGAR					
Koncernmässig goodwill	41 744	67 625	41 744	66 645	41 744
Övriga immateriella anläggningstillgångar	24 421	15 918	23 616	15 431	23 044
Materiella anläggningstillgångar	12 329	9 421	12 523	9 726	12 537
Finansiella anläggningstillgångar	4 176	2 776	4 176	2 700	4 194
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	55 764	39 057	49 713	30 503	50 304
Likvida medel	1 850	<u>15 108</u>	<u>5 200</u>	<u>2 124</u>	<u>2 624</u>
SUMMA TILLGÅNGAR	140 283	149 905	136 972	127 129	134 447
SKULDER OCH EGET KAPITAL					
Eget kapital	63 011	108 268	66 205	85 986	66 211
Långfristiga skulder	15 422	14 991	17 923	15 325	18 301
Kortfristiga skulder	61 849	<u>26 646</u>	<u>52 842</u>	<u>25 818</u>	<u>49 935</u>
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	140 283	149 905	136 970	127 129	134 447

KONCERN - KASSAFLÖDESANALYS

(KSEK)	2007 Jan-Juni	2006 Jan-Juni	2007 Apr-Juni	2006 Apr-Juni	2006 Jan - Dec
Resultat efter finansiella poster	-3 489	2 319	-3 336	2 313	-40 390
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	3 487	1 955	1 752	1 400	45 633
Betald skatt	<u>-44</u>	-	<u>423</u>	-	<u>-180</u>
Kassaflöde från rörelsen före förändring av rörelsekapital	-46	4 274	-1 161	3 713	5 063
Förändring av rörelsekapital	<u>4 340</u>	<u>-19 409</u>	<u>2 421</u>	<u>-7 723</u>	<u>-14 519</u>
Kassaflöde från löpande verksamhet	4 294	-15 135	1 260	-4 010	-9 456
Investeringar / försäljningar	<u>-4 660</u>	<u>-45 432</u>	<u>-2 364</u>	<u>-727</u>	<u>-30 410</u>
Kassaflöde efter investeringsverksamhet	-366	-60 567	-1 104	-4 737	-39 866
Finansiering	<u>-408</u>	<u>65 114</u>	<u>-2 246</u>	<u>17 721</u>	<u>31 925</u>
Periodens kassaflöde	-774	4 547	-3 350	12 984	-7 941
Likvida medel vid periodens början	2 624	10 561	5 200	2 124	10 561
Kursdifferens i likvida medel	-0	-	-	-	4
Likvida medel vid periodens slut	<u>1 850</u>	<u>15 108</u>	<u>1 850</u>	<u>15 108</u>	<u>2 624</u>
Förändring likvida medel	-774	4 547	-3 350	12 984	-7 937

KONCERN - FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

(KSEK)	2007 Jan-Juni	2006 Jan-Juni	2007 Apr-Juni	2006 Apr-Juni	2006 Jan - Dec
Ingående balans	66 211	49 097	66 205	85 986	49 097
Övrigt/Omräkningsdifferenser	-69	290	-38	-343	28
Nyemissioner	-	56 562	-	20 312	56 512
Förändring av minoritetsandel	-	-	-	-	-65
Periodens resultat	<u>-3 131</u>	<u>2 319</u>	<u>-3 156</u>	<u>2 313</u>	<u>-39 361</u>
Utgående balans	63 011	108 268	63 011	108 268	66 211

KONCERN - NYCKELTAL / AKTIEDATA

	2007 30 Juni	2006 30 Juni	2007 31 Mars	2006 31 mars	2006 Jan - Dec
NYCKELTAL					
Nettoomsättning, (KSEK)	66 110	43 410	34 396	19 528	78 526
Rörelseresultat, (KSEK)	545	2 559	-3	23	-39 717
Soliditet, (%)	44,9	72,2	48,3	68,0	49,2
Kassalikviditet, (%)	85	117	94	94	96
Vinstmarginal, (%)	Neg.	0,05	Neg.	Neg	Neg
Skuldsättningsgrad, (%)	123	38	107	48	103
Antal medarbetare	155	102	159	97	134
Räntabilitet på sysselsatt kapital	Neg.	0,5	0,0	0,6	Neg.
Räntabilitet på eget kapital, (%)	Neg.	2,7	0,0	3,0	Neg.
AKTIEDATA					
	2007 Jan-Juni	2006 Jan-Juni	2007 Apr-Juni	2006 Apr-Juni	2006 Jan - Dec
Antal aktier	159 195 461	159 195 461	159 195 461	141 995 874	159 195 461
Genomsnittligt antal aktier	159 195 461	132 013 149	159 195 461	116 837 167	140 292 700
Resultat per aktie, SEK före utspädning	-0,02	0,02	0,00	0,00	-0,28
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	163 554 860	136 372 548	163 554 860	121 196 566	144 652 099
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,02	0,02	0,00	0,00	-0,27

DEFINITIONER:

Soliditet

Synligt eget kapital i procent av balansomslutningen

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder

Vinstmarginal

Resultat efter finansiella poster i procent av nettoomsättningen

Skuldsättningsgrad

Kort- och långfristiga skulder i relation till synligt eget kapital

Resultat per aktie

Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier

Eget kapital per aktie

Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal aktier

Genomsnittligt antal aktier, före utspädning

Det genomsnittligt vägda antalet aktier under perioden med hänsyn tagen till utnyttjade optioner, nyemissions-element och apportemission genomförda under året samt tidigare år. Beräkningarna har genomförts enligt Redovisningsrådets rekommendation nummer 18.

Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning

Det genomsnittligt vägda antalet aktier under perioden med hänsyn tagen till utnyttjade optioner, nyemissions-element och apportemission genomförda under året samt tidigare år. Hänsyn har även tagits till utestående optionsrätters utspädningseffekt. Beräkningarna har genomförts enligt Redovisningsrådets rekommendation nummer 18.

KOMMENTARER TILL FINANSIELL INFORMATION

1) Avskrivning fördelning (KSEK):

	2007	2006	2007	2006	2007
	Jan-Jun	Jan-Jun	Apr - Jun	Apr - Jun	Jan-Dec
Goodwill	-	-	-	-	-
Övriga avskrivningar	<u>-3 487</u>	<u>-1 955</u>	<u>-1 752</u>	<u>-1 400</u>	<u>-42 847</u>
Totalt	-3 487	-1 955	-1 752	-1 400	-42 847

2) B-aktier ej registrerade:

	2007	2006	2007	2006	2006
	30 Jun	30 Jun	31 Mar	31 Mar	31 Dec
Nyemission (inlösen option fr 2006)	<u>582</u>	-	-	-	-
Totalt	582	0	-	0	0

MODERBOLAG - RESULTATRÄKNING

(KSEK)	2007 Jan-Juni	2006 Jan-Juni	2006 Jan-Dec
Nettoomsättning	-	-	3 178
Aktiverat arbete för egen räkning	-	-	5 041
Övriga rörelseintäkter	-	-	<u>6 229</u>
Summa intäkter	-	-	14 448
Kostnad sålda varor	-156	-163	-4 286
Övriga externa kostnader	-5 533	-3 052	-6 491
Personalkostnader	-1 051	-326	-733
Rörelseresultat före avskrivningar	-6 740	-3 541	2 938
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar 1)	-354	-276	-7633
Andelar i intresseföretags resultat	-	-	-
Rörelseresultat	-7 094	-3 817	-4 695
Resultat från finansiella investeringar			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	1	1	129
Räntekostnader och liknande resultatposter	-146	-80	-64
Resultat efter finansiella poster	-7 239	-3 896	-4 630
Skatt	-	-	741
Periodens resultat	-7 239	-3 896	-3 889

MODERBOLAG - BALANSRÄKNING

(KSEK)	2007 30 Juni	2006 30 Juni	2006 31-Dec
TILLGÅNGAR			
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2 598	1 935	2 954
Materiella anläggningstillgångar	20	23	20
Finansiella anläggningstillgångar	114 772	96 486	114 771
Omsättningstillgångar (exkl. likvida medel)	16 139	9 002	17 085
Likvida medel	<u>43</u>	<u>14 162</u>	<u>824</u>
SUMMA TILLGÅNGAR	133 572	121 608	135 654
SKULDER OCH EGET KAPITAL			
Eget kapital	111 240	116 329	118 479
Långfristiga skulder	6 750	1 549	4 500
Kortfristiga skulder	<u>15 582</u>	<u>3 730</u>	<u>12 675</u>
SUMMA SKULDER OCH EGET KAPITAL	133 572	121 608	135 654

MODERBOLAG - KASSAFLÖDESANALYS

(KSEK)	2007 Jan-Juni	2006 Jan-Juni	2006 Jan - Dec
Resultat efter finansiella poster	-7 239	-4 136	-4 630
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	354	276	7 407
Nedskrivningar	-	-	-
Betald skatt	<u>-44</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Kassaflöde från rörelsen före förändring av rörelsekapital	-6 929	-3 859	2 777
Förändring av rörelsekapital	<u>3 604</u>	<u>-11 624</u>	<u>-13 190</u>
Kassaflöde från löpande verksamhet	-3 325	-15 483	-10 413
Investeringar / försäljningar	-	<u>-1 224</u>	-27 083
Kassaflöde efter investeringsverksamhet	-3 325	-16 707	-37 496
Finansiering	<u>2 500</u>	<u>21 311</u>	<u>28 762</u>
Periodens kassaflöde	-825	4 603	-8 735
Likvida medel vid periodens början	824	9 559	9 559
Kursdifferens i likvida medel	-	-	-
Likvida medel vid periodens slut	<u>43</u>	<u>14 162</u>	<u>824</u>
Förändring likvida medel	-781	4 603	-8 735

MODERBOLAG - FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

(KSEK)	2007	2006	2006
	Jan-Juni	Jan-Juni	Jan - Dec
Ingående balans	118 479	63 953	63 953
Erhållna koncernbidrag	-	-	1 904
Nyemissioner	-	56 512	56 512
Periodens resultat	<u>-7 239</u>	<u>-4 136</u>	<u>-3 889</u>
Utgående balans	111 240	116 329	118 479

Confidence-gruppen

Som systemintegratör ökar vi våra kunders affärsnytta genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Vi tillhandahåller produkter, tjänster och helhetslösningar inom hela säkerhetsområdet. För oss är säkerhet en helhet som uppnås genom grundligt arbete, steg för steg – hela vägen från projektering till drift av färdiga anläggningar. Våra erbjudanden bygger på noga utvalda produkter från samarbetspartners och förädlas med våra egna tjänster. Kostnadseffektiva och värdeadderande säkerhetssystem integreras som lösning på våra kunders problem.

Säkerhetsanalys och riskhantering

Praktiskt ingenjörskunnande inom områdena brand- och säkerhetsteknik, samt el- och telesystem. Vi har gedigen erfarenhet från komplicerade systemlösningar i känsliga miljöer. Genom att vara obundna till leverantörer av utrustning och system prioriterar vi alltid kundens behov utifrån de specifika förutsättningar som gäller i varje enskilt fall.

Konstruktion

Konstruktionsgruppen ser till att all dokumentation håller högsta standard. Här skapas bla relationshandlingar, orienteringsritningar och utrymningsplaner. Här genomförs ett grundligt förarbete för att säkra slutprodukten.

Säkerhetsteknik

Confidence arbetar för er säkerhet så att ni kan fokusera på er verksamhet. Vårt oberoende gör oss flexibla och ger er tillgång till morgondagens teknik. Vår styrka är att utnyttja konvergensen mellan IT och den traditionella säkerhetstekniken för att ge er den effektivaste lösningen.

Brandskyddsteknik

Kraven på brandskydd har ökat dramatiskt. Vi arbetar kontinuerligt i olika projekt med att utveckla brandförebyggande funktionslösningar. Våra certifieringar är din garanti för att våra lösningar alltid håller godkänd standard.

IT infrastruktur

Utrustning och mjukvara för lokala såväl som globala nätverk. Confidence tillhandahåller ett brett sortiment för styrning och sammankoppling av företags IT infrastruktur. Produktområdet har i likhet med våra övriga affärsområden inriktning på hög prestanda och säkerhet

Server Management - KVM

Utrustning för tangentbord, monitor och mus som ger möjlighet att nå, övervaka och styra multipla datorer och servrar från en eller flera centrala punkter oavsett geografisk placering, analogt eller via IP.

Hospitality

Vi är marknadsledande i Norden på hotell- och hospitalitylösningar och har levererat låssystem, säkerhetssystem och personaladministrativa program till hotell, offentlig förvaltning sedan 1986. Vi arbetar som totalleverantör och erbjuder helhetslösningar till områden där tillträde och säkerhet är kritiska. Våra system är alltid utvecklade med hjälp av det senaste inom informationsteknologin.

Eventsystem

Entry Event är ett avancerat entré/biljettsystem för simhallar, museer, och andra publika anläggningar. Entrékontrollen blir både enkel och smidig genom sin flexibilitet och användarvänlighet. Systemet hanterar alla typer av biljetter, från engångs- biljetter till komplexa säsong- och personalkort. Biljetthanteringen blir snabb, enkel och genererar utförlig statistik.

Service/Jour

Genom avtal med oss kan du skräddarsy i vilken omfattning du vill ta del av vår service och jour. Jouden är öppen 24 timmar om dygnet, alla dagar i veckan. På telefon kan du också nå vår Support där du kan få hjälp eller ställa frågor.

Besök gärna vår hemsida

<http://www.confidence.se>

PRESSMEDDELANDE

Confidence International på väg att infria sina tillväxtmål 2007

– Styrelsen stakar ut vägen mot en halv miljard i omsättning år 2010

(NGM: CONF B)

Stockholm, 14 augusti, 2007 – Säkerhetskonsernerna Confidence Internationals tillväxtmål för 2007 är på väg att infrias och styrelsen justerar därför tillväxtplanen och siktar mot en omsättning på över en halv miljard vid utgången av år 2010. För att redan nu kunna inleda den aggressiva expansionen offentliggör styrelsen förutsättningarna för Confidence Internationals fortsatta tillväxtplaner. Bakgrunden är att Confidence Internationals affärskoncept på allvar slagit igenom på marknaden.

Affärsuppdatering från Confidence International AB

Confidence Internationals unika affärskoncept slår igenom på säkerhetsmarknaden

Sedan Fredrik Hiort af Ornäs tog över som ny VD i mars 2007, har Confidence International framgångsrikt genomfört aktiviteter för att säkra målet med såväl snabb organisk tillväxt som förstärkningar av bolaget genom planerade förvärv. Confidence International visar en fortsatt stark organisk tillväxt och fokus i verksamheten ligger på att öka försäljningen av spetsprodukter till bolagets omfattande kundgrupper som exempelvis företag, kommuner och landsting samt medlemsföretag inom partnerorganisationen Svensk Handel.

Under de senaste två åren har bolaget arbetat målmedvetet i syfte att etablera Confidence International som en ledande aktör inom den nya generationens nätverksbaserade integrerade säkerhetssystem. Trenden på marknaden är att beslut om, och inköp av, de nya strategiska säkerhetssystemen flyttas uppåt till den högsta ledningen hos Confidence Internationals kunder. Förflyttningen har tagit tid och kostat pengar men slår nu igenom med full kraft och Confidence Internationals affärsmetod uppskattas av ledande personer inom storföretag, kommuner och landsting.

Confidence International arbetar med en metod och helhetssyn för att skapa värde och oberoende hos kunderna. Den snabbt växande orderboken och basen av prospekts som genererats bekräftar att bolagets arbetsmetod och grundkoncept är efterfrågat av ett brett spektrum av kunder och att Confidence Internationals affärskoncept dessutom är unikt i säkerhetsbranschen.

Tillväxtmålet "från 20 MSEK till en omsättningstakt på 300MSEK vid utgången av 2007" som Confidence International kommunicerat är i och med detta på väg att infrias. Tillväxten sker genom kontrollerad organisk växt i kombination med strategiska förvärv.

Confidence International befinner sig nu i ett avgörande skede av tillväxtkurvan och därför är det viktigt att utnyttja den hävstångseffekt som finns i den aggressiva expansion som bolaget inlett. Styrelsen har som konsekvens beslutat att offentliggöra och kommunicera bolagets nya målbild. Bakgrunden till dessa åtgärder är att Confidence International vill utnyttja de möjligheter som det fördelaktiga affärsläget ger för att ta bolaget till den nya målbild som styrelsen lagt fast.

Confidence International grundades 1989 och är en systemintegratör som ökar kundernas effektivitet genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Confidence erbjuder en komplett portfölj av oberoende integrerade produkter och tjänster inom riskanalys, säkerhet, access, larm, brand, IT infrastruktur och server management. Antalet medarbetare är ca 150. Confidence är noterat på NGM sedan 1998.

Nyhetspaket och rapport från verksamheten

Installationskapaciteten mångdubblas genom nationellt samarbetsavtal med Relacom

Confidence International har tecknat ett samarbetsavtal med tjänsteföretaget Relacom. Relacom tillhandahåller bygg-, installations- och underhållstjänster och bolaget är etablerat över hela Sverige såväl som på många europeiska marknader. Avtalet innebär att Confidence International blir rikstäckande på installation och service och ger dessutom Relacom möjligheten att offerera Confidence Internationals produkter till Relacoms kunder över hela Sverige.

– Relacom är en ledande aktör inom vårt marknadssegment, säger Camilla Sundström, Sverigechef på Relacom. På den svenska marknaden har vi en personalstyrka på mer än 3000 personer, varav ca 1200 med kompetens inom Confidence verksamhetsområden, som nu står till förfogande. Avtalet kommer båda parter till nytta eftersom vi får en större uppdragsstock och Confidence International får den bredd och kraft som vår personalstyrka och kompetens innebär.

I och med samarbetsavtalet finns nu inga hinder för Confidence Internationals fortsatta fokusering på säljverksamheten.

– Avtalet med Relacom var extremt viktigt för oss, säger Fredrik Hiort af Ornäs, VD för Confidence International. Vi märker en kraftig tillväxt inom försäljning och intresserade affärspartners har blivit både fler och större. En ökad affärstakt betyder dock att Confidence International behöver en större installationskapacitet inom områdena säkerhet och IP. Samarbetsavtalet innebär att vi anlitar Relacom för att utföra installationerna vilket renderar stora effektivitetsvinster för hela vår verksamhet.

Primärt siktar Confidence International in säljaktiviteterna mot kommuner och landsting och mot bolag inom Svensk Handel där det finns ett stort intresse från potentiella kunder. Ytterligare en positiv aspekt med avtalet är att Confidence International får möjligheten att renodla sin verksamhet som systemintegratör och därmed vidareutbilda sin personal. Bolaget arbetar för ett generellt kompetenslyft av den egna personalen med målsättningen att prioritera projektledning, design och driftsättning vilket även har en positiv inverkan på bolagets marginaler. Satsningen omfattar bland annat systemintegration i komplexa miljöer där Confidence International är en ledande aktör på den svenska marknaden.

Kontaktperson Relacom:

Lotta Lindgren, Informationschef, mobil: +46 70 965 12 04

Confidence International startar internt kompetensutvecklingscentrum för personalen

Som ett led i satsningen mot en kompetenshöjning av den egna personalen har Confidence International startat funktionen Citec, Confidence IT Excellence Center. Till denna har bolaget knutit till sig den internationellt erkända experten inom IP-teknologi, Hayley Winney.

– Hayley Winney arbetar tillsammans med ytterligare medarbetare på att utveckla program för utbildning av Confidence Internationals personal inom IP-teknologi. Detta för att matcha bolagets ambitioner att etablera sig inom high-end segmentet gällande IP-kompetens, säger Fredrik Hiort af Ornäs, VD för Confidence International. Vi är ledande inom säkerhetsbranschen vad gäller IP-teknologi och det är en position som vi både vill behålla och utveckla. Citec är ett viktigt steg i utvecklingen av Confidence International som bolag.

Hayley Winney kommer närmast från en befattning som IP Solutions Manager hos Pointer Limited, Skottland. Hon är bland annat certifierad Cisco-ingenjör och har ansvarat för design av stora nätverksbaserade säkerhetslösningar. Hayley har också vart engagerad som föreläsare vid större internationella konferenser och fungerat som domare vid IP Innovation Awards IIPSEC. Citec fungerar som en övergripande resurs för hela Confidence-koncernen och kan följaktligen anlitas där den bäst behövs vid varje tillfälle.

Confidence International grundades 1989 och är en systemintegratör som ökar kundernas effektivitet genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Confidence erbjuder en komplett portfölj av oberoende integrerade produkter och tjänster inom riskanalys, säkerhet, access, larm, brand, IT infrastruktur och server management. Antalet medarbetare är ca 150. Confidence är noterat på NGM sedan 1998.

Partnerförsäljning och intern produktförsörjning

Confidence-koncernens distributörsverksamhet, Confidence Intelligent Access, befinner sig i en positiv utvecklingskurva och tillväxten märks framförallt inom områdena IP-kameror och integrerade system. Bolaget har haft en framgångsrik nykundsbearbetning och antalet löpande kunder har ökat stadigt under andra kvartalet 2007.

– Det ligger helt i linje med vår fastlagda plan att bredda verksamheten till fler kundsegment, säger Patrik Frithiof, VD för Confidence Intelligent Access. Våra utsikter för resterande del av 2007 är mycket positiva och allt tyder på en fortsatt ökande order- och prospektstock.

Confidence Intelligent Access produktsortiment blir alltmer komplett och flera viktiga leverantörsavtal har tecknats samtidigt som nära samarbeten med redan befintliga leverantörer har förstärkts. Bolagets uppdrag att distribuera och leverera integrerbara säkerhetsprodukter inom Confidence-koncernen, samt till externa partner, har effektiviserats och renodlats ytterligare under första halvan av 2007. Sammantaget bidrar Confidence Intelligent Access till att göra Confidence-koncernens utbud av säkerhetsprodukter komplett.

Skalbara lösningar ger nya affärer

Confidence International arbetar med målsättningen att skapa skalbara integrerade säkerhetslösningar som skräddarsys efter kundernas efterfrågan och behov. Konceptet har nu också till fullo uppmärksammats av marknaden vilket har resulterat i flertalet förfrågningar och förhandlingar om nya affärer.

Confidence International informerade under år 2006 om affären med Stockholms Stad där Confidence Internationals spetsprodukt Entry Event installerades i totalt 17 simhallar. Affären planeras vara slutlevererad i september men redan nu har Entry Event uppmärksammats av andra kommuner i landet. Bland annat har Avesta kommun beslutat att implementera Entry Event i kommunens simhall, en order värd omkring en miljon kronor. Flera andra kommuner har också visat intresse och förhandlingar har inletts. Även den befintliga kundstocken med cirka 70 installerade system visar ökat intresse avseende nyinstallationer och uppgraderingar av Entry Event.

Under 2007 har Confidence International även informerat om sin unika lösning för centraliserad kontroll av ett företags eller organisations totala säkerhetssystem som bland annat levererats till Haninge kommun utanför Stockholm. Även denna affär har väckt intresse på marknaden och Confidence International har inlett en mängd förhandlingar med både kommuner och landsting som vill använda Confidence Internationals affärskoncept. Utöver förhandlingar har Confidence International även inlett ett pilotprojekt gällande en säkerhetsinventering i ett landsting i Västsverige. De nya förhandlingarna och projekten är en direkt följd av leveransen till Haninge kommun.

Confidence International har fokuserat starkt på ovanstående områden och det är satsningar som gett konkreta resultat. Bolaget fortsätter nu fokuseringen på att flytta fram positionerna ytterligare inom kommun- och landstingssektorn.

Confidence Ireland tecknar avtal med oljebolaget Shell

Det brittiska oljebolaget Shell har valt Confidence Ireland som ny säkerhetsleverantör vid en av sina irländska anläggningar. Confidence Ireland kommer att agera säkerhetsrådgivare vid anläggningen och dessutom installera ett passersystem med integrerad kameraövervakning. Affären innebär att Confidence Ireland bryter sig in på ett helt nytt marknadssegment. Det initiala värdet är omkring 110 000 Euro med goda förutsättningar till fortsättningsuppdrag på liknande anläggningar.

Lösningen som Shell valt baseras på det överordnade systemet Lenel On Guard och är ett bevis på att satsningen på överordnade säkerhetssystem som integrerar flera underliggande system så som inpassering, kameraövervakning, inbrottskydd och brand har varit framgångsrik även på Irland.

Confidence International grundades 1989 och är en systemintegratör som ökar kundernas effektivitet genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Confidence erbjuder en komplett portfölj av oberoende integrerade produkter och tjänster inom riskanalys, säkerhet, access, larm, brand, IT infrastruktur och server management. Antalet medarbetare är ca 150. Confidence är noterat på NGM sedan 1998.

Förutom den prestigefyllda affären med Shell så visar även marknaden i stort ett utbrett intresse för Confidence Ireland och framförallt för Lenel-systemen. Exempelvis fortsätter det väl inarbetade kundsegmentet inom utbildningsväsendet att generera nya orders.

Fortsatt expansion för Confidence UK/Vidionics – meriterad säljchef rekryteras från Siemens

Utvecklingen för Confidence UK/Vidionics fortsätter att gå framåt och försäljningen ökar. Bolaget har dessutom rekryterat Martyn Dineen som ny säljchef för den brittiska marknaden. Martyn Dineen är en prestigefylld rekrytering och kommer närmast från Siemens där han haft rollen som försäljningschef för företagets integrerade säkerhetsprodukter.

– Den brittiska säkerhetsmarknaden har stor potential för Confidence International, säger Fredrik Hiort af Ornäs, VD för Confidence International. Martyn Dineen är en nyckelperson som tillför en gedigen kunskap och ett stort kontaktnät inom hela säkerhetsindustrin. Med Martyn Dineen kan vi nu se fram emot en väldigt intressant höst i Storbritannien. Det finns en lucka på den marknaden där Confidence Internationals spetskunskap är brett efterfrågad.

– Det som tilltalade mig var möjligheten att arbeta med marknadens bästa IP-baserade produkter och integrerade säkerhetslösningar, säger Martyn Dineen. Confidences kunskap kring de traditionella systemen kombinerat med djup IT- och IP-kunskap är unikt. Det tillsammans med leverantörsoberoendet ger oss fantastiska möjligheter att erbjuda kunderna värdeskapande säkerhetslösningar och intresset på marknaden är stort.

Förvärvsmöjligheter

Exklusiva optionsavtal tecknade för förvärv i England

Styrelsen har under hela vintern och våren 2007 arbetat aktivt med att värdera potentiella förvärv, som förstärker koncernen geografiskt och affärsmässigt. Under augusti har exklusiva optionsavtal tecknats med två företag i England, som på ett utomordentligt sätt bedöms kunna komplettera och förstärka Confidence verksamhet med inriktning på nätverksbaserad värdeskapande säkerhet. Bolagens inriktning är systemintegration med inriktning på IT/IP-baserad säkerhet, överordnade system och kommunikation. Personalen har spetskompetens inom områdena projektledning och systemdesign, vilket bidrar till att snabba på den profilförändring som pågår med hög prioritet inom hela koncernen.

Båda bolagen är väl positionerade inom sina marknader och har mycket goda etablerade relationer till leverantörer och samarbetspartners vilket ytterligare stärker Confidence Internationals strategi. Geografiskt bedriver bolagen kunddriven verksamhet även på Irland, delar av det europeiska fastlandet och i vissa delar av Mellanöstern och Asien.

Vid lyckosamma avslut i förestående slutliga avtalsförhandlingar kommer förvärven att addera mellan 120-150 MSEK i årsomsättning med god lönsamhet. Confidence International kommer också, tillsammans med befintlig verksamhet, att bli en ledande aktör på den viktiga Brittiska marknaden för värdeskapande nätverksbaserade säkerhetslösningar.

Confidence International fortsätter också arbetet med att identifiera och utvärdera intressanta förvärvsobjekt i Baltikum för att på sikt expandera verksamheten även dit.

Confidence International grundades 1989 och är en systemintegratör som ökar kundernas effektivitet genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Confidence erbjuder en komplett portfölj av oberoende integrerade produkter och tjänster inom riskanalys, säkerhet, access, larm, brand, IT infrastruktur och server management. Antalet medarbetare är ca 150. Confidence är noterat på NGM sedan 1998.

Confidence International justerar tillväxtmål till en planerad omsättning om en halv miljard år 2010

I det positiva affärsläge som Confidence International befinner sig har bolagets styrelse arbetat fram en ny strategisk plan för verksamheten som sträcker sig fram till och med 2010. Målsättningen har tidigare varit att uppnå en omsättningstakt om 300 MSEK vid utgången av 2007. Eftersom bolaget nu är på väg att uppfylla målet så har styrelsen valt att justera tillväxtmålet till en planerad omsättning på 500 MSEK år 2010.

Confidence Internationals expansionsplan baseras på förvärv av strategiskt viktiga bolag på prioriterade marknader samt en löpande organisk tillväxt på 15 procent per år. Omsättningsökningen kommer att ske med en för branschen acceptabel lönsamhet.

Confidence International söker extern finansiering till strategiskt viktiga förvärv

För att säkra finansiering av ovannämnda förvärv samt löpande tillväxt de närmaste åren kommer styrelsen för Confidence International att kalla till en extra bolagsstämma för att presentera den nya planen samt förvärvsmöjligheterna.

Styrelsen har avtalat med Erik Penser Fondkommission att biträda och säkra de finansiella åtgärder som ska genomföras.

Sammanfattning

Confidence International befinner sig i den mest utmanande fasen i bolagets historia och de aggressiva aktionerna för att bli en ledande spelare på den europeiska säkerhetsmarknaden fortsätter kontinuerligt. Det målmedvetna arbete som genomförts under de senaste åren har nu gett resultat och bolaget är redan på väg att uppfylla sin högt ställda omsättningsmålsättning.

Confidence Internationals produktutbud och affärstänk är ledande i säkerhetsbranschen och det har på allvar slagit igenom hos befintliga och potentiella kunder. Många strategiskt och affärsmässigt viktiga avtal har träffats vilket är ett kvitto på att Confidence International befinner sig i en tätposition inom den nya generationens säkerhetstänk. Den korrekta vägen är nu att sikta framåt och därför sätter styrelsen upp målbilden att öka bolagets omsättning till en halv miljard år 2010. En målsättning som kommer att uppnås med hjälp av en stark organisk tillväxt och noga planerade företagsförvärv som kompletterar och stärker bolagets övergripande affärsstrategi.

Confidence International kommer att etablera sig som ett attraktivt och kompetent säkerhetsföretag med spetsprodukter som i praktiken saknar konkurrens på både de nordiska och europeiska säkerhetsmarknaderna.

För mer information, kontakta:

Fredrik Hiort af Ornäs
VD, Confidence International
Mobil +46 (0)706 78 73 00
fredrik.hiort@confidence.se

Mats Wahlgren
Informationschef, Confidence International
Mobil +46 (0)708 59 18 75
mats.wahlgren@confidence.se

Confidence International grundades 1989 och är en systemintegratör som ökar kundernas effektivitet genom att förena traditionell säkerhetsteknik med IP-teknologi. Confidence erbjuder en komplett portfölj av oberoende integrerade produkter och tjänster inom riskanalys, säkerhet, access, larm, brand, IT infrastruktur och server management. Antalet medarbetare är ca 150. Confidence är noterat på NGM sedan 1998.