**PRESSEINFORMATION**

Januar 2015

**Soudal setzt auf Kompetenz-Händler   
Kompetenzhändler-Programm gestartet / Mehr Kleb- und Abdichtungs-Know-how im Fachhandel**

Leverkusen - Mit der Einführung des Kompetenzhändler-Programms verstärkt der Kleb- und Dichtstoffhersteller Soudal die Zusammenarbeit mit dem Fachhandel und Verarbeiterbetrieben. Fachhändler, die die Marke Soudal vertreiben, profitieren als Kompetenz-Partner von speziellen Schulungen, bevorzugten Serviceleistungen und gemeinsamer Marktbearbeitung. Verarbeiterbetriebe gewinnen mit einem kompakten und ständig verfügbaren Grundsortiment mehr Ausführungs- und Planungssicherheit.

**Grundsortiment immer auf Lager**

Die ersten Kompetenzhändler sind bereits gewonnen. Im Verlauf des Jahres soll das Kompetenz-Partnernetz flächendeckend bundesweit ausgebaut werden. Grundlage für die Partnerschaft ist die permanente Bevorratung eines Grundsortiments an Kleb- und Abdichtungs-Produkten in den Bereichen Dach, Fenster- oder Innenausbau. Harald Lüdtke, Geschäftsführer von Soudal Deutschland, will damit den Verarbeiterbetrieben nicht nur die Arbeit erleichtern, sondern auch mehr Planungssicherheit geben: „Der Handwerker kann mit den Produkten unseres Grundsortiments nahezu alle typischen Kleb- und Abdichtungsarbeiten ausführen. Er muss sich dieses Sortiment nicht selber auf Lager legen, sondern kann jederzeit über den nächsten Kompetenzhändler darauf zugreifen.“

**Vorteile für beide Seiten**

Jeder Kompetenz-Partner verpflichtet sich, dieses Grundsortiment stets in ausreichender Menge vorrätig zu halten. Im Gegenzug bietet Soudal seinen Partnerhändlern attraktive Leistungen. Zusätzlich erhalten Kompetenz-Partner von Soudal eine umfassende Marketingunterstützung. Dies beinhaltet aufmerksamkeitsstarke Verkaufsaktionen, PR- und Werbemaßnahmen sowie gemeinsame Kundenveranstaltungen. Außerdem wird das Verkaufspersonal zu Produkten und ihren Anwendungsgebieten intensiv geschult. So ist sichergestellt, dass Verarbeiter jederzeit kompetente Beratung und qualifizierten Service erhalten.

Interessierte Fachhändler erhalten über Ihren Soudal-Fachberater oder über www.soudal.com weitere Informationen.

**Über Soudal**

Soudal ist Europas führender unabhängiger Produzent von Polyurethan-Bauschäumen und weltweit drittgrößter Hersteller industrieller Dicht- und Klebstoffe. Auf dem Gebiet aerosol-basierter PU-Schäume ist das Unternehmen Weltmarktführer. In Deutschland, Österreich, Großbritannien, Frankreich und mehr als 35 weiteren Ländern ist Soudal mit eigenen Verkaufsbüros und Logistikzentren vertreten. Das Unternehmen unterhält 16 Produktionsstätten auf vier Kontinenten. Soudal beschäftigt weltweit circa 2.100 Mitarbeiter in mehr als 35 Ländern und bedient als Vollsortimenter die Bereiche Baustoff-Fachhandel für Profiverarbeiter, Do-it-yourself-Fachhandel sowie Industrie & Transport. Standort des deutschen Servicecenters ist Leverkusen.

2.737 Zeichen (inkl. Leerzeichen)

**Pressefoto:**



Bei einem Soudal-Kompetenz-Händler bekommen Kunden jederzeit kompetente Beratung und das Grundsortiment an Kleb- und Abdichtungs-Produkten in den Bereichen Dach, Fenster- oder Innenausbau. (Foto: Fotolia/Soudal)

**Pressetext und Pressefoto stehen Ihnen zum** **Download im Soudal-Newsportal zur Verfügung**: **http://news.cision.com/de/soudal-fachpresseportal**

**Herausgeber:**

Soudal N.V. ·Deutschland

Pressekontakt: Alexander von Vulté

Olof-Palme-Straße 13

D-51371 Leverkusen

Telefon: +49 214 690 436

Mail: [vonVulte@soudal.com](mailto:vonVulte@soudal.com)

**Redaktion:**

Brandrevier GmbH

Simone Lafrenz

Gemarkenstraße 138a

45130 Essen   
Tel.: +49 201 874 293 13

Mail: [Lafrenz@brandrevier.com](mailto:Lafrenz@brandrevier.com)