

## Strategiskt viktiga affärer vunna under året - Marknadsläget tynger omsättning och resultat

- Carrefour återupptar installationer
- Strategisk affär med elektronikkedja – värde 60 MSEK
- Nya avtal i Sydeuropa – bedömt värde 50 MSEK
- Soriana utökar installationer med ytterligare 120 butiker
- Bruttomarginalen påverkas av kund- och produktmix
- Ny prognos för 2013: Omsättning i nivå med och ett rörelseresultat som är lägre än 2012

### Andra kvartalet

Orderingång:	154 (198) MSEK
Nettoomsättning:	127,9 (157,7) MSEK
Bruttomarginal:	31,4 (33,5) procent
Rörelseresultat:	9,1 (28,7) MSEK
Rörelsemarginal:	7,1 (18,2) procent
Periodens resultat:	7,7 (27,1) MSEK
Kassaflöde:	-25,4 (22,7) MSEK
Resultat per aktie före utspädning:	0,07 (0,25) SEK

### Januari - juni

Orderingång:	296 (324) MSEK
Nettoomsättning:	221,1 (283,2) MSEK
Bruttomarginal:	28,9 (33,1) procent
Rörelseresultat:	5,3 (41,3) MSEK
Rörelsemarginal:	2,4 (14,6) procent
Periodens resultat:	3,8 (38,0) MSEK
Kassaflöde:	21,4 (43,2) MSEK
Resultat per aktie före utspädning:	0,03 (0,35) SEK



### Kommentar från VD Fredrik Berglund

Den svaga konjunkturen i Europa i kombination med en långsammare takt i kundprojekten påverkar omsättning och resultat negativt. Samtidigt är orderingången något starkare under andra kvartalet än under det första. Vi har under kvartalet vunnit ett flertal betydelsefulla affärer. De leveransplaner vi har ger vid handen en omsättningsökning och ett vinstlyft för andra halvåret jämfört med det första.

Första halvåret visar tydligt hur Pricers affär kan ge en slagig utveckling av orderingång och försäljning, vilket har sin förklaring i att en stor del av försäljningen består av installationsprojekt som tar längre tid att slutföra. Ett exempel på detta är att en av våra viktigaste kunder, franska Carrefour, i fjol valde att frysa sina installationer men nu återupptar dessa. Pricer har samtidigt en betydande kundstock, vilket gör att utvecklingen av orderingång och försäljning normalt jämnar ut sig över tiden. Det kommer vi att se under andra halvåret.

Vi har under kvartalet vunnit väsentliga affärer i Sydeuropa. Två dagligvarukedjor har valt Pricers lösning till ett bedömt sammanlagt ordervärde på 50 miljoner kronor. Vi gläds också åt att Mexikos näst största livsmedelskedja, Soriana, beslutat sig, efter en ny utvärdering, att fortsätta rulla ut vår lösning i ytterligare 120 butiker. Ordervärdet uppskattas till 30 miljoner kronor. Vi fortsätter även att bearbeta sällanköpshandeln, som vi bedömer ha lika stor nytta av våra lösningar som dagligvaruhandeln. Under andra kvartalet fick vi här ett genombrott då en av världens största elektronikkedjor valde Pricers lösning för installation under andra halvåret. I ett första skede vann vi en order värd 60 miljoner kronor.

Under första halvåret har antalet pilotinstallationer fortsatt legat på en hög nivå, även om vi har märkt att den svaga konjunkturen, i framför allt Europa, förlänger beslutsprocesser och tiden för utrullningsprojekt.

Försäljningen av grafiska etiketter ökar väsentligt vilket i kombination med kundmixen och det allmänna marknadsläget påverkar marginalen negativt. Samtidigt öppnar grafiska displayer upp för en ökad marknadspotential i såväl befintliga som nya marknadssegment.

Trots en förväntan om en förbättring under andra halvåret är vår bedömning att vi kommer att nå en omsättning under 2013 som är i nivå med och ett rörelseresultat som är lägre än under 2012.

## Marknadsutveckling

Försäljningen har tyngts av den fortsatt svaga konjunkturen i Europa. Samtidigt märker vi fortsatt ett betydande intresse för våra lösningar, vilket indikerar styrkan i vårt erbjudande. En effekt av det konjunkturella läget är även att pågående projekt tar längre tid än tidigare att fullborda.

Vi har under första halvåret vunnit ett flertal strategiskt viktiga affärer. Såväl nya som existerande kunder på flera geografiska marknader och nya marknadssegment har valt Pricers lösning för elektroniska hyllkantsetiketter. Kunderna får, genom att använda Pricers lösning, möjligheter till ökad rationalisering och förbättrad lönsamhet genom att enkelt och snabbt kunna justera sina priser i butik, så kallad dynamisk prissättning. Det ökade intresset för omni-channel, det vill säga försäljning via olika marknadskanaler, skapar nya behov av Pricers system för att kunna ändra pris och produktinformation i alla kanaler i realtid.

Den tilltagande försäljningen av grafiska etiketter visar på kundernas behov och förståelse för vad Pricers lösning kan tillföra mer än bara prisinformation. Här skapas utökade möjligheter att kommunicera produktinformation, marknadsföra produkter och för kampanjer i butik.

Ett bra exempel på detta är att Pricer utfört den hittills största installationen av grafiska etiketter i en enskild butik. För en av världens största kedjor har över 100 000 etiketter installerats i en butik. Värdet överstiger 6 MSEK.

### Europa, Mellanöstern och Afrika

Omsättningen i regionen uppgick till 180,5 (239,1) MSEK. Minskningen förklaras av den försämrade konjunkturen i Europa. Detta leder samtidigt till att beslutsprocesserna är utdragna och kundprojekten tar längre tid att genomföra.

Det är glädjande att en av våra större kunder, franska Carrefour, återupptar installationer av Pricers system i enlighet med det avtal som tecknades i september 2010. Installationerna avstannade under 2012 och har nu inletts igen.

En av världens ledande elektronikkedjor har beställt Pricers grafiska displayer med e-papper till alla sina butiker i ett av de länder där kedjan är verksam. Värdet av ordern uppgår till cirka 60 MSEK.

Pricer har dessutom vunnit nya affärer från kunder i södra Europa, dels från den spanska detaljhandelskedjan Alimerka, som ska utrusta ytterligare 60 butiker med elektronisk prismärkning, dels en detaljhandelskedja som ska installera Pricers grafiska lösning i sina 200 butiker – där den första beställningen gäller

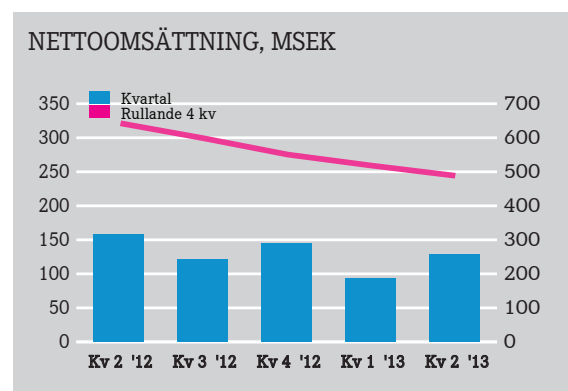
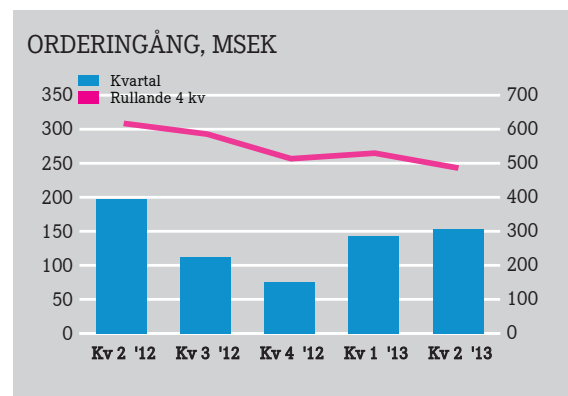
för 30 butiker. Initialt värde på dessa beställningar uppgår till över 10 MSEK och sammantaget beräknas affärerna vara värda cirka 50 MSEK under två år.

### Amerika

Omsättningen i regionen uppgick till 34,0 (31,0) MSEK. Intresset för elektroniska hyllkantsetiketter ökar på den amerikanska kontinenten med bas i de omfattande fleråriga installationsprojekt som pågår såväl i USA som i Mexiko. Mexikos näst största livsmedelskedja, Soriana S.A., utökar samarbetet med Pricer, efter ha genomfört en förnyad utvärdering. Soriana avser att utrusta ytterligare minst 120 butiker med Pricers system under 2013 och 2014. Pilotprojekt och installationer i mindre skala pågår hos flera handelskedjor från olika länder och inom olika branscher på detta betydande marknadsområde.

### Asien och Stillahavsområdet

Omsättningen i regionen uppgick till 6,6 (13,1) MSEK. Utvecklingen i regionen är fortsatt på en låg nivå.



## Order, nettoomsättning och resultat för kvartalet

Orderingången under andra kvartalet uppgick till 154 (198) MSEK, motsvarande en minskning med 22 procent i jämförelse med föregående år. Exklusive valutaeffekt var minskningen 16 procent. Kronan har stärkts jämfört med motsvarande period föregående år vilket minskat värdet på exportorder. Orderstocken uppgick i slutet av kvartalet till 174 (167) MSEK motsvarande en ökning med 4 procent.

Omsättningen uppgick till 127,9 (157,7) MSEK under kvartalet. Minskningen i omsättningen uppgick till 19 procent jämfört med andra kvartalet 2012. Exklusive valutaeffekt var minskningen 16 procent. Omsättningen uppgick till 487 (641) MSEK på rullande årsbasis vilket är en minskning med 24 procent.

Bruttoresultat uppgick till 40,2 (52,8) MSEK och bruttomarginalen till 31,4 (33,5) procent för kvartalet. Bruttomarginalen har försvagats på grund av kund- och produktmixeffekter samt den stärkta kronan.

Rörelsekostnaderna uppgick till 31,1 (24,1) MSEK för kvartalet, en ökning med 29 procent på grund av ökat antal anställda, främst inom försäljning och produktutveckling, samt att flera utvecklingsprojekt färdigställts, vilket inneburit ökade avskrivningar.

Rörelseresultatet uppgick till 9,1 (28,7) MSEK för kvartalet. Detta innebar en rörelsemarginal om 7,1 (18,2) procent.

Finansnettot uppgick till 0,0 (0,7) MSEK för kvartalet.

Periodens resultat uppgick till 7,7 (27,1) MSEK för kvartalet. Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat bestod av positiv valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag i euro, främst goodwill.

## Order, nettoomsättning och resultat för halvåret

Orderingången under halvåret uppgick till 297 (324) MSEK, motsvarande en minskning med 9 procent i jämförelse med föregående år. Exklusive valutaeffekt var minskningen 3 procent, då kronan stärkts under perioden.

Omsättningen uppgick till 221,1 (283,2) MSEK under halvåret. Minskningen i omsättningen uppgick till 22 procent jämfört med första halvåret 2012. Exklusive valutaeffekt var minskningen 19 procent. Kronan har förstärkts under perioden vilket minskar värdet på exportintäkter.

Bruttoresultat uppgick till 63,9 (93,8) MSEK och bruttomarginalen till 28,9 (33,1) procent för halvåret.

Bruttomarginalen har försvagats på grund av kund- och produktmixeffekter samt den stärkta kronan.

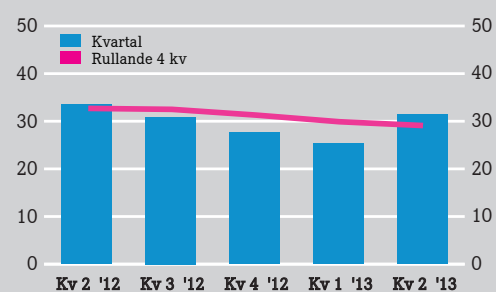
Rörelsekostnaderna uppgick till 58,6 (52,5) MSEK för halvåret, en ökning med 12 procent.

Rörelseresultatet uppgick till 5,3 (41,3) MSEK för halvåret. Detta innebar en rörelsemarginal om 2,4 (14,6) procent.

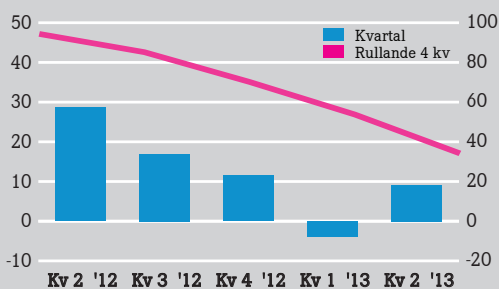
Finansnettot uppgick till -0,3 (-0,5) MSEK för halvåret och bestod främst av negativa valutaeffekter från omräkning av finansiella omsättningstillgångar och likvida medel.

Periodens resultat uppgick till 3,8 (38,0) MSEK för halvåret. Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag i euro, främst goodwill.

BRUTTOMARGINAL, %



RÖRELSERESULTAT, MSEK



VALUTAEFFEKTER, ORDERINGÅNG OCH OMSÄTTNING

	Kv 2	Kv 2	6 mån	6 mån
	2013	2012	2013	2012
% Förändring i Orderingång	-22%	30%	-9%	-9%
varav valutaeffekt	-6%	6%	-6%	3%
% Förändring i Orderingång justerat för valutaeffekt	-16%	24%	-3%	-12%
% Förändring i Omsättning	-19%	10%	-22%	11%
varav valutaeffekt	-3%	3%	-3%	2%
% Förändring i Omsättning justerat för valutaeffekt	-16%	7%	-19%	9%

## NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT, MSEK

	apr – jun 2013	apr – jun 2012	jan – jun 2013	jan – jun 2012
Nettoomsättning	127,9	157,7	221,1	283,2
Kostnad såld vara	-87,7	-104,9	-157,2	-189,4
Bruttovinst	40,2	52,8	63,9	93,8
Bruttomarginal, %	31,4	33,5	28,9	33,1
Omkostnader	-31,1	-24,1	-58,6	-52,5
Rörelseresultat	9,1	28,7	5,3	41,3
Rörelsemarginal, %	7,1	18,2	2,4	14,6

## Kassaflöde och finansiell ställning

### Kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -25,4 (22,7) MSEK och har försämrats i andra kvartalet genom ökade kundfordringar och lagernivåer.

### Halvåret

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 21,4 (43,2) MSEK.

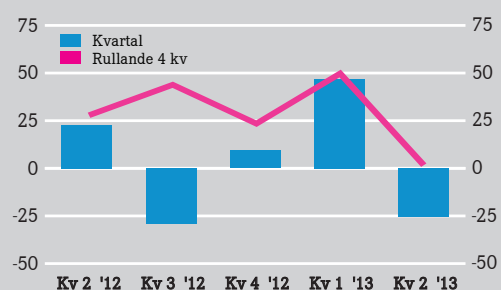
Rörelsekapitalet uppgick till 293,8 (256,6) MSEK vid utgången av perioden. Rörelsekapitalet har minskat med 4 procent från årets början då det var 305,7 MSEK. Som en andel av rullande årsomsättning har rörelsekapitalet ökat till 60 (40) procent främst på grund av den minskade omsättningen.

Likvida medel vid utgången av perioden uppgick till 21,5 (72,7) MSEK. Utöver tillgängliga likvida medel har Pricer en checkräkning uppgående till 50 MSEK samt ytterligare 50 MSEK i kreditlöfte.

För att minska bolagets valutaexponering tecknas valutaterminer. Derivat värderas till verkligt värde och används för säkringsredovisning. Bolaget innehar endast nivå 2 instrument i hierarkin för verkligt värde vilket framgår av årsredovisningen för 2012. Verkligt värde uppgick vid periodens utgång till tillgång 2,0 (-) MSEK och skuld 2,0 (-) MSEK.

Under perioden lanserades koncernens aktiesparprogram för anställda som beslutades av årsstämman i april. 750 000 aktier har emitterats och återköpts till emissionskurs och innehas nu av bolaget inför löftet om matchningsaktier om tre år. Värdet av löftet behandlas enligt IFRS 2 och kostnadsförs under löptiden.

## KASSAFLÖDE FRÅN VERKSAMHETEN, MSEK



## Investeringar

### Kvartalet

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 10,3 (4,3) MSEK för kvartalet, och bestod främst av aktiverade utvecklingskostnader om 7,3 (2,8) MSEK.

### Halvåret

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 17,9 (8,2) MSEK för halvåret, och bestod främst av aktiverade utvecklingskostnader om 13,7 (6,1) MSEK.

## EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

Anges i tusen aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Vid årets början 2013-01-01	226	109 666	109 892
Emitterade och konverterade aktier	-	750	750
Varav eget innehav	-	-750	-750
Vid periodens utgång 2013-06-30	226	109 666	109 892

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst

## Övrigt

### Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 187,2 (225,9) MSEK och resultat efter skatt till 1,1 (31,4) MSEK för perioden. Minskningen förklaras av en förändrad kundmix med lägre försäljningsvolym till moderbolagets direkta externa kunder. Moderbolagets likvida medel uppgick till 12,5 (48,8) MSEK vid utgången av perioden.

### Personal

Medelantalet anställda var under perioden 80 (73) och antalet anställda vid periodens utgång var också 80 (74).

### Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som skall beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av ESL-marknaden. Med tanke på kundstrukturen och avtalens stora omfattning kan en försening i installationerna ha en väsentlig påverkan på ett givet kvartal. För övriga risker hänvisas till årsredovisningen.

### Närstående

Inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat.

### Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen, ÅRL. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med undantag av de nya och ändrade IFRS med tillämpning från den 1 januari 2013 som beskrivs nedan.

De nya eller reviderade IFRS som har trätt i kraft den 1 januari 2013 har inte haft någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter utöver att den ändrade IAS 1 Utformning av finansiella rapporter har inneburit en ny indelning av poster i övrigt totalresultat. IFRS 13 Värdering till verkligt värde har inneburit ytterligare upplysningskrav för värderingar till verkligt värde. Vad gäller den ändrade IFRS 7 Finansiella instrument: Upplysningar som avser nya upplysningskrav vad gäller kvittning av finansiella tillgångar och skulder så förekommer inte kvittning och inga avtal finns som möjliggör nettning.

### Framtidsutsikter

För 2013 förväntas en omsättning i nivå med 2012 och ett rörelseresultat som är lägre än under 2012. Detta är en försämring av tidigare prognos om högre omsättning och ett något lägre resultat.

### Nästa rapportdatum

Delårsrapporten för perioden januari – september 2013 publiceras den 23 oktober 2013.

Undertecknade försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 23 augusti 2013

Pricer AB (publ)

Mikael Aru

Mikael Bragd

Markus Gerdien  
Ordförande

Bernt Magnusson

Indra Åsander

Fredrik Berglund  
VD

#### Granskningsrapport

##### Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Pricer AB per den 30 juni 2013 och den sexmånadersperiod som slutade detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

##### Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

##### Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderföretagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 23 augusti 2013

KPMG AB

Åsa Wirén Linder  
Auktoriserad revisor  
Huvudansvarig revisor

Tomas Gerhardsson  
Auktoriserad revisor

I egenskap av utgivare offentliggör Pricer AB enligt lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden informationen i denna delårsrapport för januari – juni 2013. Informationen lämnades till medierna för offentliggörande fredag 23 augusti 2013 kl. 8:50

För ytterligare information, vänligen kontakta:  
Fredrik Berglund, VD eller Harald Bauer, ekonomichef, Pricer AB: 08-505 582 00

## RAPPORT ÖVER KONCERNENS TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 2 2013	Kv 2 2012	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
Nettoomsättning	127,9	157,7	221,1	283,2	549,2
Kostnad för sålda varor	-87,7	-104,9	-157,2	-189,4	-377,9
<b>Bruttoresultat</b>	<b>40,2</b>	<b>52,8</b>	<b>63,9</b>	<b>93,8</b>	<b>171,3</b>
Försäljnings- och administrationskostnader	-25,2	-20,0	-47,7	-44,5	-84,4
Forsknings- och utvecklingskostnader	-5,9	-4,1	-10,9	-8,0	-17,2
<b>Rörelseresultat</b>	<b>9,1</b>	<b>28,7</b>	<b>5,3</b>	<b>41,3</b>	<b>69,7</b>
Finansiella intäkter och kostnader, netto	0,0	0,7	-0,3	-0,5	-3,1
<b>Resultat före skatt</b>	<b>9,1</b>	<b>29,4</b>	<b>5,0</b>	<b>40,8</b>	<b>66,6</b>
Skatt	-1,4	-2,3	-1,2	-2,8	-31,0
<b>Periodens resultat</b>	<b>7,7</b>	<b>27,1</b>	<b>3,8</b>	<b>38,0</b>	<b>35,6</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>					
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>					
Omräkningsdifferenser	15,6	-2,8	5,4	-6,5	-12,4
Kassaflödessäkringar	-0,5	1,6	0,0	0,0	0,2
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-0,7	-0,4	-0,3	0,0	4,6
<b>Periodens övrigt totalresultat</b>	<b>14,4</b>	<b>-1,6</b>	<b>5,1</b>	<b>-6,5</b>	<b>-7,6</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>22,1</b>	<b>25,5</b>	<b>8,9</b>	<b>31,5</b>	<b>28,0</b>
<b>Periodens resultat hänförligt till:</b>					
Moderbolagets ägare	7,7	27,1	3,8	38,0	35,6
Innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Periodens totalresultat hänförligt till:</b>					
Moderbolagets ägare	22,1	25,5	8,9	31,5	28,0
Innehav utan bestämmande inflytande	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

## RESULTAT PER AKTIE

	Kv 2 2013	Kv 2 2012	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,07	0,25	0,03	0,35	0,33
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,07	0,25	0,03	0,35	0,33
Antal aktier, miljoner	109,9	109,1	109,9	108,8	109,3
Antal aktier efter utspädning, miljoner	109,9	109,3	109,9	109,2	109,5

## OMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

Belopp i MSEK	Kv 2 2013	Kv 2 2012	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
Europa, Mellanöstern & Afrika	101,1	128,3	180,5	239,1	454,1
Amerika	22,6	17,6	34,0	31,0	64,8
Asien & Stillahavsområdet	4,2	11,8	6,6	13,1	30,3
<b>Summa omsättning</b>	<b>127,9</b>	<b>157,7</b>	<b>221,1</b>	<b>283,2</b>	<b>549,2</b>

## RAPPORT ÖVER KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	2013-06-30	2012-06-30	2012-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	263,7	248,5	247,2
Materiella anläggningstillgångar	7,5	4,5	7,5
Uppskjutna skattefordringar	101,7	123,6	101,7
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>372,9</b>	<b>376,6</b>	<b>356,4</b>
Varulager	167,2	113,7	142,0
Kortfristiga fordringar	235,7	250,3	264,4
Likvida medel	21,5	72,7	45,7
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>424,4</b>	<b>436,7</b>	<b>452,1</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>797,3</b>	<b>813,3</b>	<b>808,5</b>
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	685,1	702,9	703,4
Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	0,1	0,1
<b>Summa eget kapital</b>	<b>685,2</b>	<b>703,0</b>	<b>703,5</b>
Långfristiga skulder	3,0	2,9	4,3
Kortfristiga skulder	109,1	107,4	100,7
<b>Summa skulder</b>	<b>112,1</b>	<b>110,3</b>	<b>105,0</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>797,3</b>	<b>813,3</b>	<b>808,5</b>
<b>Ställda säkerheter</b>	<b>60,4</b>	<b>60,4</b>	<b>60,4</b>
<b>Eventualförpliktelser</b>	<b>0,7</b>	<b>1,0</b>	<b>0,8</b>
Eget kapital per aktie, SEK	6,23	6,46	6,44
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,23	6,44	6,42

## RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>703,5</b>	<b>691,6</b>	<b>691,6</b>
Periodens resultat	3,8	38,0	35,6
Periodens övrigt totalresultat	5,1	-6,5	-7,6
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>8,9</i>	<i>31,5</i>	<i>28,0</i>
Aktieemission	0,8	6,7	10,6
Återköp av egna aktier	-0,8	-	-
Utdelning	-27,5	-27,2	-27,2
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,3	0,4	0,5
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>-27,2</i>	<i>-20,1</i>	<i>-16,1</i>
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>685,2</b>	<b>703,0</b>	<b>703,5</b>
Hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare	685,1	702,9	703,4
- Innehav utan bestämmande inflytande	0,1	0,1	0,1
<b>Summa</b>	<b>685,2</b>	<b>703,0</b>	<b>703,5</b>



## RAPPORT ÖVER KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 2 2013	Kv 2 2012	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
Resultat före skatt	9,1	29,4	5,0	40,8	66,6
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-0,6	1,6	3,2	2,8	10,2
Betald inkomstskatt	0,4	-10,8	0,1	-12,2	-15,6
Förändring i rörelsekapital	-34,3	2,5	13,1	11,8	-38,0
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-25,4</b>	<b>22,7</b>	<b>21,4</b>	<b>43,2</b>	<b>23,2</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-10,3</b>	<b>-4,3</b>	<b>-17,9</b>	<b>-8,2</b>	<b>-18,1</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-27,5</b>	<b>-24,2</b>	<b>-27,5</b>	<b>-20,5</b>	<b>-16,7</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-63,2</b>	<b>-5,8</b>	<b>-24,0</b>	<b>14,5</b>	<b>-11,6</b>
Likvida medel vid periodens ingång	84,4	78,5	45,7	58,8	58,8
Valutakursdifferens i likvida medel	0,3	-	-0,2	-0,6	-1,5
<b>Likvida medel vid periodens utgång</b>	<b>21,5</b>	<b>72,7</b>	<b>21,5</b>	<b>72,7</b>	<b>45,7</b>
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0	50,0	50,0
<b>Disponibla medel vid periodens utgång</b>	<b>71,5</b>	<b>122,7</b>	<b>71,5</b>	<b>122,7</b>	<b>95,7</b>

## NYCKELTAL

Belopp i MSEK	Kv 2 2013	Kv 1 2013	Kv 4 2012	Kv 3 2012	Kv 2 2012
Orderingång	154	143	76	112	198
Orderingång - rullande 4 kvartal	484	528	512	584	616
Nettoomsättning	127,9	93,2	144,2	121,8	157,7
Nettoomsättning - rullande 4 kvartal	487,1	516,9	549,2	596,9	641,2
Rörelseresultat	9,1	-3,8	11,5	16,9	28,7
Rörelseresultat - rullande 4 kvartal	33,7	53,3	69,7	84,7	93,9
Periodens resultat	7,7	-3,9	-16,0	13,6	27,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-25,4	46,8	9,3	-29,3	22,7
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kvartal	1,4	49,5	23,2	43,6	27,6
Antal anställda vid periodens utgång	80	79	73	71	74
Soliditet	86%	86%	87%	89%	86%

RESULTATRÄKNING OCH RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT  
FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

RESULTATRÄKNING

Belopp i MSEK	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
Nettoomsättning	187,2	225,9	439,6
Kostnad för sålda varor	-154,3	-167,2	-336,2
<b>Bruttoresultat</b>	<b>32,9</b>	<b>58,7</b>	<b>103,4</b>
Försäljnings- och administrationskostnader	-20,8	-18,3	-35,5
Forsknings- och utvecklingskostnader	-10,9	-8,0	-17,2
<b>Rörelseresultat</b>	<b>1,2</b>	<b>32,4</b>	<b>50,7</b>
Resultat från finansiella poster	-0,3	-0,5	-2,8
<b>Resultat före skatt</b>	<b>0,9</b>	<b>31,9</b>	<b>47,9</b>
Skatt	0,2	-0,5	-25,6
<b>Periodens resultat</b>	<b>1,1</b>	<b>31,4</b>	<b>22,3</b>

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
Periodens resultat	1,1	31,4	22,3
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>			
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Omräkningsdifferenser	1,3	-1,7	-3,0
Kassaflödessäkringar, netto	0,0	0,0	0,2
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-0,3	0,0	4,6
<b>Periodens övrigt totalresultat</b>	<b>1,0</b>	<b>-1,7</b>	<b>1,8</b>
<b>Periodens totalresultat</b>	<b>2,1</b>	<b>29,7</b>	<b>24,1</b>

## BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	2013-06-30	2012-06-30	2012-12-31
Immateriella anläggningstillgångar	39,5	27,3	29,8
Materiella anläggningstillgångar	5,9	2,3	5,7
Finansiella anläggningstillgångar	375,2	400,7	371,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>420,6</b>	<b>430,3</b>	<b>406,9</b>
Varulager	134,4	83,8	115,4
Kortfristiga fordringar	162,0	164,8	185,1
Kassa och bank	12,5	48,8	29,8
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>308,9</b>	<b>297,4</b>	<b>330,3</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>729,5</b>	<b>727,7</b>	<b>737,2</b>
Eget kapital	616,8	643,5	642,2
<b>Summa eget kapital</b>	<b>616,8</b>	<b>643,5</b>	<b>642,2</b>
Avsättningar	7,9	10,5	8,1
Långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	104,7	73,6	86,8
<b>Summa skulder</b>	<b>112,7</b>	<b>84,2</b>	<b>95,0</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>729,5</b>	<b>727,7</b>	<b>737,2</b>
<b>Ställda säkerheter</b>	<b>59,6</b>	<b>59,6</b>	<b>59,6</b>
<b>Eventualförpliktelser</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

## RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	6 mån 2013	6 mån 2012	Helår 2012
<b>Eget kapital vid periodens ingång</b>	<b>642,2</b>	<b>634,2</b>	<b>634,2</b>
Periodens totalresultat	2,1	29,7	24,1
Aktieemission	0,8	6,7	10,6
Återköp av egna aktier	-0,8	-	-
Utdelning	-27,5	-27,2	-27,2
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,1	0,1	0,5
<b>Eget kapital vid periodens utgång</b>	<b>616,8</b>	<b>643,5</b>	<b>642,2</b>

## Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tilläggsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricer AB (publ) är noterat på Nasdaq OMX Stockholm, Small Cap. För ytterligare information, besök gärna [www.pricer.com](http://www.pricer.com).

Pricer AB  
Box 215  
SE-101 24 Stockholm

Hemsida: [www.pricer.com](http://www.pricer.com)  
Telefon: +46 8 505 582 00  
Organisationsnummer: 556427-7993

Besöksadress:  
Västra Järnvägsgatan 7  
SE-111 64 Stockholm