



+7%

Omsättningsförändring
i kvartalet

9,0%

Rörelsemarginal i
kvartalet

28,4 MSEK

Resultat i kvartalet

Rekordhög orderingång, ökad omsättning, rörelsemarginal och kassaflöde

Andra kvartalet 2018

- Nettoomsättningen uppgick till 222,0 MSEK (206,7), en ökning med 7 procent jämfört med samma period föregående år
- Rörelseresultatet uppgick till 20,1 MSEK (11,0), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 9,0 procent (5,3)
- Orderingång var 520 MSEK (218), en ökning med 139 procent jämfört med samma period föregående år
- Orderstocken ökade till 445 MSEK (114), varav merparten förväntas faktureras innan utgången av 2018
- Periodens resultat uppgick till 28,4 MSEK (7,7)
- Resultat per aktie var 0,26 SEK (0,07)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 51,5 MSEK (-38,2)

Första halvåret 2018

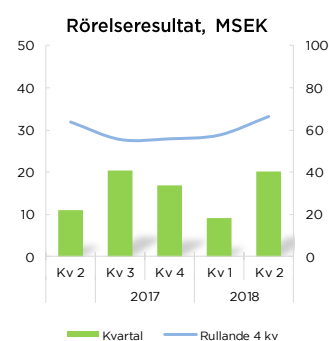
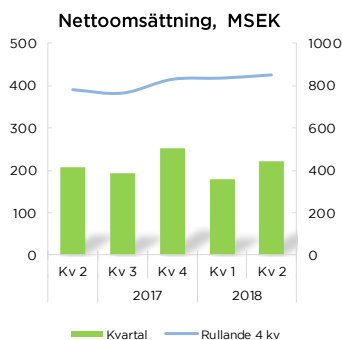
- Nettoomsättningen uppgick till 402,0 MSEK (381,0), en ökning med 6 procent jämfört med samma period föregående år
- Rörelseresultatet uppgick till 29,1 MSEK (18,3), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 7,2 procent (4,8)
- Orderingång var 708 MSEK (406), en ökning med 74 procent jämfört med samma period föregående år
- Periodens resultat uppgick till 34,2 MSEK (11,8)
- Resultat per aktie var 0,31 SEK (0,11)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var 78,3 MSEK (-42,7)

Belopp i MSEK om inte annat anges	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Rullande 4 Kv	Helår 2017
Orderingång	520	218	708	406	1 174	872
Nettoomsättning	222,0	206,7	402,0	381,0	848,8	827,8
Bruttomarginal, %	30,7%	27,4%	29,2%	27,5%	27,0%	26,1%
Rörelseresultat	20,1	11,0	29,1	18,3	66,5	55,7
Rörelsemarginal, %	9,0%	5,3%	7,2%	4,8%	7,8%	6,7%
Kassaflöde*	51,5	-38,2	78,3	-42,7	112,8	-8,3
Periodens resultat	28,4	7,7	34,2	11,8	61,1	38,7
Resultat per aktie (SEK)	0,26	0,07	0,31	0,11	0,55	0,35

*Kassaflöde från den löpande verksamheten



Orderingången i kvartalet är Pricers högsta någonsin



Tillförordnad VD Helena Holmgren kommenterar

Orderingången i kvartalet om 520 MSEK är Pricers högsta någonsin för ett enskilt kvartal. Vid sidan om ett stort investeringsbeslut från den amerikanska detaljhandelskedjan Best Buy är orderingången ett resultat av fortsatt stark efterfrågan på flera marknader såsom Frankrike, Norge, Belgien och Italien. Utveckling är i linje med den ökade aktivitet vi känt av på marknaden under en längre tid. Den är ett resultat av vår konkurrenskraftiga lösning och de investeringar vi gör i Pricer-systemets förmåga att adressera butiksprocesser bortom prisuppdateringar, något som svarar väl till de utmaningar detaljhandeln står inför.

Omsättningen i kvartalet om 222 MSEK motsvarar en tillväxt om 7 procent jämfört med andra kvartalet föregående år. Den höga orderingången i andra kvartalet har endast marginellt påverkat kvartalets omsättning utan i stället byggt upp orderstocken inför kommande kvartal. Leveranstidpunkten av en order styrs såväl av kundens tidplan för butiksinstallationen som av Pricers leveransledtid som till viss del är volymberoende. Skalbarheten i vårt produktions- och leveransled är hög, men vid stora volymökningar behövs en viss omställningstid för att möta komponenttillförseln.

Orderstocken om 445 MSEK planeras att till största del levereras och faktureras innan utgången av innevarande år. Detta innebär att produktions- och leveransaktiviteten kommer att vara hög under det tredje och fjärde kvartalet med tillhörande temporära ökning av kapitalbindningen. Mot bakgrund av omsättningsfluktuationerna mellan kvartal till följd av stora leveransprojekt bör kassaflödet från den löpande verksamheten främst analyseras över tid och inte för enskilda kvartal.

Det är glädjande att notera att även rörelseresultatet och rörelsemarginal förbättrades i andra kvartalet jämfört med motsvarande period föregående år. Omsättningstillväxt, ökad bruttomarginal och kontroll över kostnaderna har lett till denna förbättring. Under de kommande kvartalen förväntar vi oss en press på bruttomarginalen till följd av mixen i orderstocken kombinerat med högre priser på vissa standardkomponenter som följer av en nyligen kraftigt ökad efterfrågan på dessa komponenter från flertalet olika industrivertikaler.

Vårt ständiga fokus på produktinnovation för att bredda vårt erbjudande och därmed öka systemets värdeskapande för kunden såväl som slutkunden genomsyrar hela vår verksamhet och är en av bolagets framgångsfaktorer. För att svara upp till en ökande efterfrågan har vi under det andra kvartalet byggt vidare på vår närvaro på ett flertal marknader, däribland den nordamerikanska, en satsning som vi avser fortsätta i takt med att vi ser behovet för butiksdigitalisering öka.

Vi har haft en bra start på året och den höga orderstocken vid utgången av kvartalet innebär att vi kan se fram mot ett fortsatt starkt 2018!

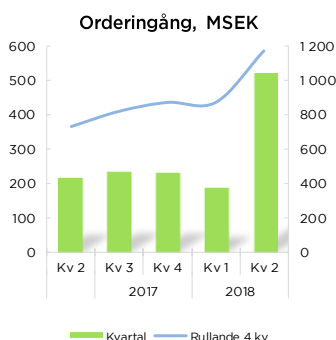
Helena Holmgren

Tf. VD

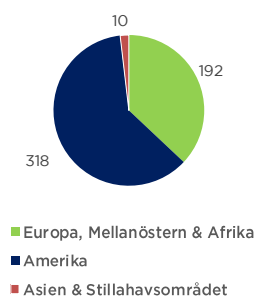


E-handelsbolagens etablering inom fysisk detaljhandel driver konsolidering av traditionell detaljhandel

Trots globala trender för detaljhandeln utvecklas marknader i olika takt och från olika startpunkter



Orderingång per region Kv2 2018, MSEK



Marknadsutveckling

Att flera stora e-handelsbolag, såsom Alibaba, JD.com och Amazon, etablerar sig inom fysisk detaljhandel påverkar hela detaljhandelslandskapet. Delvis som svar på denna förändring sker en konsolidering inom den traditionella detaljhandeln genom såväl förvärv som sammangående och strategiska samarbeten. Ett närtida exempel på denna utveckling är den gemensamma inköpsenheten som skapas av Carrefour och Tesco, två detaljhandelsjättar med säten i Frankrike och England. Ett annat exempel är sammangåendet mellan brittiska dagligvarukedjorna Sainsbury och Asda. Vid sidan om att uppnå ökad förhandlingskraft gentemot leverantörer möjliggör konsolidering gemensamma investeringar i systemstöd för digitalisering och ökad online-närvaro.

Investeringsbehovet hos traditionella detaljhandelskedjor är omfattande för att hantera omställningen till en ny verklighet där värdet av fysisk butiksnärvaro riskerar att begränsas avsevärt om den inte kompletteras med ett konkurrenskraftigt e-handelserbjudande. För att kunden ska få en enhetlig shopping-upplevelse oavsett kanal behöver också den fysiska butiksmiljön anpassas med hjälp av olika tekniska lösningar.

Trots att trenderna inom detaljhandeln är globala och många stora aktörer finns representerade i ett stort antal länder, utvecklas marknader i olika takt och med olika drivkrafter. Kina ligger exempelvis i framkant vad gäller användningen av integrerad teknologi och mobiltelefoner för kunder i fysiska butiker. På andra marknader är vägen till butiksdigitalisering lång, men gemensamt för flera marknader är att lönsamheten är pressad och kostnaden för personal på väg upp. Behovet att effektivisera butiksprocesser är ofta en gemensam nämnare oavsett teknisk mognadsgrad.

Orderingång andra kvartalet samt första halvåret 2018

Orderingången uppgick till 520 MSEK (218) under andra kvartalet, en ökning med 139 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 135 procent. Orderingången i perioden var ett resultat av en hög aktivitet hos flera kunder, varav merparten kommer från en stor amerikansk detaljhandelskedja.

Orderingången uppgick till 708 MSEK (406) under första halvåret, en ökning med 74 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade orderingången med 72 procent. Orderingången i perioden är fördelad över flera marknader där USA och Frankrike utgör merparten.

VALUTAOMRÄKNINGSDIFFERENS ORDERINGÅNG & OMSÄTTNING

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
% förändring i Orderingång	139%	41%	74%	-11%	11%
varav valutaomräkningsdifferens	4%	8%	2%	4%	1%
% förändring i Orderingång justerat för valutaomräkningsdifferens	135%	33%	72%	-15%	10%
% förändring i Omsättning	7%	1%	6%	6%	9%
varav valutaomräkningsdifferens	3%	8%	2%	5%	2%
% förändring i Omsättning justerat för valutaomräkningsdifferens	4%	-7%	4%	1%	7%



NETTOOMSÄTTNING OCH RESULTAT, MSEK

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	222,0	206,7	402,0	381,0	827,8
Kostnad för sålda varor	-153,8	-150,0	-284,6	-276,4	-611,8
Bruttoresultat	68,2	56,7	117,4	104,6	216,0
Bruttomarginal	30,7%	27,4%	29,2%	27,5%	26,1%
Rörelsekostnader	-46,8	-44,4	-89,6	-86,4	-155,4
Övriga intäkter och kostnader	-1,3	-1,3	1,3	0,1	-5,0
Rörelseresultat	20,1	11,0	29,1	18,3	55,7
Rörelsemarginal	9,0%	5,3%	7,2%	4,8%	6,7%

Nettoomsättning och resultat andra kvartalet samt första halvåret 2018

Andra kvartalet

Nettoomsättningen uppgick till 222,0 MSEK (206,7) i kvartalet, en ökning med 7 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 4 procent. Nettoomsättningen under andra kvartalet var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns i Frankrike, Italien och Norge.

Bruttoresultatet uppgick till 68,2 MSEK (56,7) och bruttomarginalen uppgick till 30,7 procent (27,4) för kvartalet. Bruttomarginalens utveckling är främst en konsekvens av produkt- och kontraktsmix i kombination med gynnsamma valutaförhållanden. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor sker i USD, medan omsättningen genereras främst i EUR och USD.

Rörelsekostnaderna ökade något till -46,8 MSEK (-44,4) för kvartalet, främst till följd av att antalet anställda har ökat mellan perioderna.

Övriga intäkter och kostnader, bestående av nettoeffekten av valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder till balansdagens kurs, orealiserade kursvinster eller förluster på terminskontrakt samt realiserade kursvinster eller förluster, uppgick till -1,3 MSEK (-1,3) för kvartalet.

Rörelseresultatet uppgick till 20,1 MSEK (11,0), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 9,0 procent (5,3). En högre bruttomarginal kombinerat med tillväxt i nettoomsättning och kontroll över kostnaderna har resulterat i en ökning av rörelseresultatet.

Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter, bland annat likvida medel, påverkade kvartalet positivt och uppgick till 6,0 MSEK (-0,8).

Skatten i kvartalet uppgick till 2,3 MSEK (-2,5) varav 3,6 MSEK (-1,5) avser uppskjuten skatt. Den aktuella skattesatsen (dvs. betald skatt) uppgick till -5 procent (-9) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till 9 procent (-24). Den positiva redovisade skatten förklaras av att en del av tidigare ej aktiverade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under det andra kvartalet.

Periodens resultat uppgick till 28,4 MSEK (7,7). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år kan härledas till ett ökat rörelseresultat, positivt finansnetto och ovan nämnda aktivering av underskottsavdrag.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 5,4 MSEK (3,2) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.



Kassaflödessäkringar i övrigt totalresultat avser nettoeffekten av marknadsomvärderingar av terminkontrakt i USD och EUR och uppgick till 2,5 MSEK (-3,2). Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat uppgick till -0,5 MSEK (0,6).

Första halvåret

Nettoomsättningen uppgick till 402,0 MSEK (381,0) för första halvåret, en ökning med 6 procent jämfört med samma period föregående år. Justerat för valutakursförändringar ökade omsättningen med 4 procent. Nettoomsättningen under första halvåret var fördelad över ett stort antal kunder, varav merparten återfinns i Frankrike, Italien och Norge.

Bruttoresultatet uppgick till 117,4 MSEK (104,6) och bruttomarginalen uppgick till 29,2 procent (27,5) för halvåret. Bruttomarginalens utveckling är främst en konsekvens av produkt- och kontraktsmix kombinerat med gynnsamma valutaförhållanden. Merparten av bolagets kostnad för sålda varor sker i USD, medan omsättningen genereras främst i EUR och USD.

Rörelsekostnaderna ökade något till -89,6 MSEK (-86,4) för halvåret, främst till följd av att antalet anställda har ökat mellan perioderna.

Övriga intäkter och kostnader, bestående av nettoeffekten av valutaomvärderingar av kundfordringar och leverantörsskulder till balansdagens kurs, orealiserade kursvinster eller förluster på terminkontrakt samt realiserade kursvinster eller förluster, uppgick till 1,3 MSEK (0,1) för halvåret.

Rörelseresultatet uppgick till 29,1 MSEK (18,3), vilket motsvarar en rörelsemarginal på 7,2 procent (4,8). En förbättrad bruttomarginal kombinerat med tillväxt i nettoomsättningen och god kontroll över kostnaderna har resulterat i en ökning av rörelseresultatet.

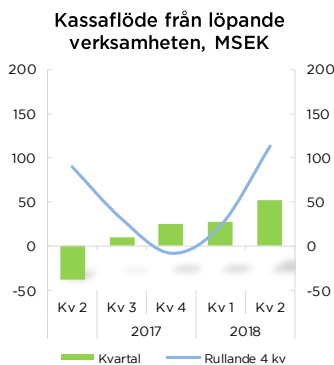
Finansnettot, i huvudsak bestående av valutaomvärdering av balansräkningsposter, bland annat likvida medel, påverkade perioden positivt och uppgick till 4,9 MSEK (-2,6).

Skatten i perioden uppgick till 0,1 MSEK (-3,9) varav 2,2 MSEK (-2,0) avser uppskjuten skatt. Den aktuella skattesatsen (dvs. betald skatt) uppgick till -6 procent (-12) och den redovisade totala skattesatsen uppgick till 0 procent (-25). Uppskjutna skattefordringar relaterade till aktiverade underskott uppgick i balansräkningen den 30 juni 2018 till 70,5 MSEK (74,6). En del av tidigare ej aktiverade skattemässiga underskottsavdrag har aktiverats under det andra kvartalet. Uppskjutna skattefordringar har även omvärderats efter den aktuella skattesatsen i den period som de förväntas utnyttjas.

Periodens resultat uppgick till 34,2 MSEK (11,8). Ökningen jämfört med motsvarande period föregående år kan härledas till ett ökat rörelseresultat, positivt finansnetto och ovan nämnda aktivering av underskottsavdrag.

Omräkningsdifferenser i övrigt totalresultat om 19,6 MSEK (2,3) bestod av valutaomräkning av nettotillgångar i utländska dotterbolag.

Kassaflödessäkringar i övrigt totalresultat avser nettoeffekten av marknadsomvärderingar av terminkontrakt i USD och EUR och uppgick till 1,3 MSEK (-3,4). Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat uppgick till -0,3 MSEK (0,7).



Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Andra kvartalet

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 51,5 MSEK (-38,2) för det andra kvartalet 2018. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten med 23,1 MSEK (-47,5) vilket främst avsåg en ökning av leverantörsskulder delvis till följd av förbättrade betalningsvillkor i leverantörsledet. Den negativa förändringen i rörelsekapital samma period föregående år avsåg främst en ökad kapitalbindning i lager.

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 11,9 MSEK (5,8) under andra kvartalet och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om 5,2 MSEK (4,4) samt materiella anläggningstillgångar om 6,3 MSEK (1,7), främst avseende produktionsutrustning för att möta den ökade efterfrågan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten belastades med utdelning om 55,1 MSEK (55,0), i enighet med beslut vid årsstämman den 26 april 2018.

Första halvåret

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 78,3 MSEK (-42,7) för det första halvåret 2018. Förändring i rörelsekapital påverkade kassaflödet från den löpande verksamheten med 39,3 MSEK (-61,5), vilket främst avsåg en ökning av leverantörsskulder delvis till följd av nya förbättrade betalningsvillkor i leverantörsledet. Den negativa förändringen i rörelsekapital samma period föregående år avsåg främst en ökad kapitalbindning i lager.

Investeringar i anläggningstillgångar uppgick till 19,2 MSEK (13,9) första halvåret och bestod i huvudsak av aktiverade utvecklingsutgifter om 10,7 MSEK (9,4) samt materiella anläggningstillgångar om 7,9 MSEK (3,7), främst avseende produktionsutrustning för att möta den ökade efterfrågan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten belastades med utdelning om 55,1 MSEK (55,0), i enighet med beslut vid årsstämman den 26 april 2018.

Likvida medel uppgick till 173,1 MSEK (148,5) den 30 juni 2018. Utöver likvida medel har bolaget en outnyttjad checkräkningskredit uppgående till 50 MSEK (50).

Eget kapital

Pricer innehar 705 tusen egna aktier för att kunna infria löftet om matchnings- och prestationsaktier under de utestående aktiesparprogrammen från 2017 och 2018. Värdet av löftet redovisas i enlighet med IFRS och kostnadsförs under intjänandeperioden.

Från aktiesparprogrammet 2017 kan maximalt 228 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2020.

Vid årsstämman den 26 april 2018 fattades beslut om ett prestationsrelaterat aktiesparprogram riktat till 8 ledande befattningshavare varigenom deltagaren efter en initial investering i Pricers aktie serie B erhåller en matchningsaktierätt och en prestationsbaserad aktierätt per investerad aktie av serie B. Aktierätterna ger, efter en intjänandeperiod om tre år, rätt till en matchningsaktie och upp till fem prestationsaktier beroende på utfallet avseende prestationsvillkoret. Vid anmälningsperiodens slut hade 8 ledande befattningshavare tecknat sig. Från aktiesparprogrammet 2018 kan maximalt 409 tusen aktier överföras vederlagsfritt till deltagarna i juni 2021, i det fall de i förväg uppsatta prestationsmålen uppnås fullt ut.



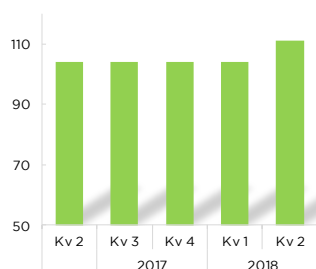
Totalt var 475 tusen teckningsoptioner utestående den 30 juni 2018 avseende programmet som beslutades under 2016. Optionsprogrammet som beslutades under 2015 förföll i juni 2018 för 380 tusen teckningsoptioner utan inlösen.

EMITTERADE OCH UTESTÅENDE AKTIER

Anges i tusental aktier	Serie A	Serie B	Totalt
Emitterade vid årets början	226	110 746	110 972
Emitterade & konverterade aktier under året	-	-	-
Emitterade vid periodens utgång	226	110 746	110 972
Varav eget innehav	-	-705	-705
Utestående aktier vid periodens slut	226	110 041	110 267

A-aktie har fem röster och B-aktie en röst

Antal anställda



Personal

Medelantalet anställda under andra kvartalet var 108 (102) och antalet anställda vid periodens utgång var 111 (104). Organisationen har förstärkts inom ett flertal områden såsom produktutveckling, försäljning och marknad.

Moderbolag

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 347,6 MSEK (325,8) och periodens resultat till 27,0 MSEK (12,5). Moderbolagets likvida medel uppgick till 160,4 MSEK (134,3) vid utgången av perioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Pricers resultat och finansiella ställning påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av koncernen och moderbolaget och deras framtidspotential. Dessa risker gäller främst utvecklingen av marknaden för digitala hyllkantsetiketter samt stora valutafluktuationer. Med tanke på kundstrukturen och avtalens omfattning kan en försening i installationerna eller stora svängningar i valutakurser ha en väsentlig påverkan på ett enskilt kvartal. Övriga risker hänvisas till årsredovisningen 2017, sid 18-19 och 45-46.

Prognos

Ingen prognos lämnas för 2018.

Nya redovisningsprinciper

Pricer tillämpar från 1 januari 2018 IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Läs mer under Not 1 Redovisningsprinciper på sidan 14.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Enligt offentliggörande den 19 juli har en befintlig kund i Frankrike inkommit med en order om drygt 40 MSEK för beräknad levereras under 2018.



Nästa delårs- rapport publiceras 26 oktober 2018

Nästa rapportdatum

Delårsrapport för perioden januari - september 2018 publiceras den 26 oktober 2018.

Undertecknade försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 20 juli 2018

Pricer AB (publ)

Bernt Ingman
Ordförande

Hans Granberg

Jenni Virnes

Jonas Guldstrand

Thomas Krishan

Helena Holmgren
Tillförordnad verkställande direktör

Denna rapport har inte varit föremål för revisorsgranskning.

Denna information är sådan information som Pricer AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 juli 2018 kl. 08:30 CET.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Helena Holmgren, tf Vd, Pricer AB: +46 8 505 582 00

Finansiell rapportering

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	222,0	206,7	402,0	381,0	827,8
Kostnad för sålda varor	-153,8	-150,0	-284,6	-276,4	-611,8
Bruttoresultat	68,2	56,7	117,4	104,6	216,0
Försäljnings- och administrationskostnader	-40,4	-39,4	-78,6	-76,3	-136,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-6,4	-5,0	-11,1	-10,1	-18,7
Övriga intäkter och kostnader	-1,3	-1,3	1,3	0,1	-5,0
Rörelseresultat	20,1	11,0	29,1	18,3	55,7
Finansnetto	6,0	-0,8	4,9	-2,6	-4,0
Resultat före skatt	26,1	10,2	34,0	15,7	51,7
Skatt	2,3	-2,5	0,1	-3,9	-13,0
Periodens resultat	28,4	7,7	34,2	11,8	38,7

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Periodens resultat	28,4	7,7	34,2	11,8	38,7
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>					
Omräkningsdifferenser	5,4	3,2	19,6	2,3	7,4
Kassaflödessäkringar	2,5	-3,2	1,3	-3,4	-2,9
Skatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat	-0,5	0,6	-0,3	0,7	0,6
Periodens övrigt totalresultat	7,3	0,7	20,7	-0,5	5,1
Periodens totalresultat	35,7	8,4	54,9	11,3	43,8

Periodens resultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	28,4	7,7	34,2	11,8	38,7
---------------------	------	-----	------	------	------

Periodens totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets ägare	35,7	8,4	54,9	11,3	43,8
---------------------	------	-----	------	------	------

RESULTAT PER AKTIE

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,26	0,07	0,31	0,11	0,35
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,26	0,07	0,31	0,11	0,35
Antal aktier före utspädning, miljoner	110,3	110,0	110,3	110,0	110,1
Antal aktier efter utspädning, miljoner	110,9	110,5	110,9	110,5	110,4

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	30 Juni 2018	30 Juni 2017	31 Dec 2017
Immateriella anläggningstillgångar	304,3	276,6	285,7
Materiella anläggningstillgångar	20,9	12,6	15,9
Uppskjutna skattefordringar	75,4	79,9	73,4
Summa anläggningstillgångar	400,5	369,1	375,1
Varulager	167,4	134,4	141,2
Kortfristiga fordringar	317,1	258,2	235,4
Likvida medel	173,1	148,5	166,8
Summa omsättningstillgångar	657,6	541,2	543,4
SUMMA TILLGÅNGAR	1058,2	910,3	918,5
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	718,8	685,8	718,7
Summa eget kapital	718,8	685,8	718,7
Avsättningar	19,2	16,2	20,6
Övriga långfristiga skulder	6,1	4,5	5,2
Kortfristiga skulder	314,1	203,7	174,0
Summa skulder	339,4	224,5	199,8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1058,2	910,3	918,5
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,52	6,23	6,52
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,48	6,20	6,51

FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Eget kapital vid periodens ingång	718,7	729,4	729,4
Periodens resultat	34,2	11,8	38,7
Periodens övrigt totalresultat	20,7	-0,5	5,1
<i>Periodens totalresultat</i>	<i>54,9</i>	<i>11,3</i>	<i>43,8</i>
Utdelning	-55,1	-55,0	-55,0
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,3	0,1	0,5
<i>Summa transaktioner med koncernens ägare</i>	<i>-54,8</i>	<i>-54,9</i>	<i>-54,5</i>
Eget kapital vid periodens utgång	718,8	685,8	718,7
Hänförligt till:			
- Moderbolagets ägare	718,8	685,8	718,7

KONCERNENS KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Resultat före skatt	26,1	10,2	34,0	15,7	51,7
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet <i>varav avskrivningar och nedskrivningar</i>	2,9 5,7	1,4 3,5	5,6 10,2	6,9 7,1	18,5 14,8
Betald inkomstskatt	-0,5	-2,3	-0,7	-3,8	-7,0
Förändring i rörelsekapital	23,1	-47,5	39,3	-61,5	-71,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51,5	-38,2	78,3	-42,7	-8,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-11,9	-5,8	-19,2	-13,9	-29,8
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-55,1	-55,0	-55,2	-55,0	-55,0
Periodens kassaflöde	-15,6	-99,0	3,9	-111,6	-92,9
Likvida medel vid periodens ingång	186,8	249,1	166,8	261,3	261,3
Valutakursdifferens i likvida medel	1,8	-1,5	2,4	-1,2	-1,6
Likvida medel vid periodens utgång	173,1	148,5	173,1	148,5	166,8
Outnyttjad checkkredit	50,0	50,0	50,0	50,0	50,0
Disponibla medel vid periodens utgång	223,1	198,5	223,1	198,5	216,8

NYCKELTAL

Belopp i MSEK	Kv 2 2018	Kv 1 2018	Kv 4 2017	Kv 3 2017	Kv 2 2017
Orderingång	520	189	231	234	218
Orderingång - rullande 4 kv	1174	872	872	820	731
Nettoomsättning	222,0	180,0	253,0	193,8	206,7
Nettoomsättning - rullande 4 kv	848,8	833,5	827,8	762,8	779,0
Rörelseresultat	20,1	9,0	16,9	20,5	11,0
Rörelseresultat - rullande 4 kv	66,5	57,5	55,7	55,4	63,9
Periodens resultat	28,4	5,8	10,8	16,1	7,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	51,5	26,8	24,6	10,0	-38,2
Kassaflöde från den löpande v. - rullande 4 kv	112,9	23,2	-8,2	30,5	89,4
Antal anställda vid periodens utgång	111	104	104	104	104
Soliditet	68%	77%	78%	73%	75%

MODERBOLAGET

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Nettoomsättning	347,6	325,8	704,8
Kostnad för sålda varor	-278,4	-266,5	-580,0
Bruttoresultat	69,2	59,3	124,8
Försäljnings- och administrationskostnader	-36,3	-32,4	-58,3
Forsknings- och utvecklingskostnader	-11,1	-10,1	-18,7
Övriga intäkter och kostnader	1,3	0,1	-4,8
Rörelseresultat	23,1	16,9	42,9
Finansnetto	4,0	-2,4	-3,8
Resultat före skatt	27,0	14,5	39,1
Skatt	0,0	-2,0	-8,7
Periodens resultat	27,0	12,5	30,4

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Periodens resultat	27,0	12,5	30,4
<i>Periodens övrigt totalresultat</i>			
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat</i>			
Kassaflödessakringar	1,3	-3,4	-2,9
Skatt hänförlig till poster i övrigt totalresultat	-0,3	0,7	0,6
Periodens övrigt totalresultat	1,1	-2,8	-2,3
Periodens totalresultat	28,1	9,7	28,2

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	30 Juni 2018	30 Juni 2017	31 Dec 2017
Immateriella anläggningstillgångar	41,2	32,0	36,9
Materiella anläggningstillgångar	16,9	10,3	12,1
Finansiella anläggningstillgångar	279,8	271,8	329,4
Summa anläggningstillgångar	337,9	314,0	378,4
Varulager	104,8	97,9	104,8
Kortfristiga fordringar	275,7	167,5	202,5
Kassa och bank	160,4	134,3	124,0
Summa omsättningstillgångar	540,9	399,7	431,3
SUMMA TILLGÅNGAR	878,7	713,7	809,7
Eget kapital	543,7	551,5	570,3
Summa eget kapital	543,7	551,5	570,3
Avsättningar	19,2	16,2	20,6
Långfristiga skulder	0,1	0,1	0,1
Kortfristiga skulder	315,8	145,9	218,7
Summa skulder	335,0	162,2	239,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	878,7	713,7	809,7

FÖRÄNDRINGAR I MODERBOLAGETS EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

Belopp i MSEK	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Eget kapital vid periodens ingång	570,3	596,6	596,6
Periodens totalresultat	28,1	9,7	28,2
Utdelning	-55,1	-55,0	-55,0
Aktierelaterad ersättning som regleras med eget kapitalinstrument	0,3	0,1	0,5
Eget kapital vid periodens utgång	543,7	551,5	570,3

Not 1 - Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i Årsredovisningslagen, ÅRL. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med ÅRL kap. 9 samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, som har utfärdats av Rådet för finansiell rapportering. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen med nedanstående tillägg.

Nya IFRS som tillämpas från 2018

Ett antal nya eller ändrade IFRS har trätt ikraft under räkenskapsår 2018.

IFRS 9 Finansiella Instrument, som trädde ikraft 1 januari 2018, ersätter IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering, och behandlar klassificeringen och värderingen av finansiella tillgångar och skulder, nedskrivningar och säkringsredovisning. Avseende klassificering och värdering kräver IFRS 9 att samtliga finansiella instrument utvärderas baserat på en kombination av företagets affärsmässiga syfte med innehavet samt karaktären på instrumentets kassaflöden. Klassificering- och värderingskategorierna i IAS 39 har ersatts med kategorierna Verkligt värde via resultatet, Verkligt värde via övrigt totalresultat samt Upplupet anskaffningsvärde. Standarden introducerar en ny modell för nedskrivning av finansiella tillgångar som baseras på förväntade förluster och inte som tidigare först i samband med att en förlusthändelse inträffat. Avseende säkringsredovisning så fokuserar IFRS 9 i större utsträckning på att spegla företagets riskhanteringsstrategier i säkringsredovisningen samt på att underlätta för att fler säkringsstrategier kan kvalificera för säkringsredovisning.

Avseende de nya klassificerings- och värderingskategorierna har dessa inte fått någon betydande påverkan på koncernens balansräkning. Merparten av koncernens finansiella tillgångar och skulder består av kundfordringar, banktillgodohavanden och leverantörsskulder vilka värderas till upplupet anskaffningsvärde då avsikten är att följa de kontraktsmässiga villkoren. Avseende nedskrivningar av kundförluster har dessa historiskt varit och förväntas fortsätta vara mycket små, därmed har den nya nedskrivningsmodellen i standarden fått en högst begränsad effekt på de finansiella rapporterna. Avseende säkringsredovisningen så har den nya standarden medfört förenklingar för bolaget jämfört med tidigare regelverk främst avseende arbetet med dokumentation av och uppföljning av effektivitet inom säkringsredovisningen. Standarden har medfört ändringar i upplysningskraven vilka påverkar de upplysningar som kommer att lämnas framöver.

IFRS 15 intäkter från avtal med kunder - är en ny intäktsstandard med tillhörande upplysningskrav vilken har ersatt IAS18, IAS 11 och IFRIC 13. Standarden trädde i kraft 1 januari 2018 och avser affärsmässiga överenskommelser (avtal) med kunder där leverans av varor/tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som redovisas separat. I vissa fall kan varan/tjänsten integreras med andra åtaganden i avtalet, varvid ett paket av varor/tjänster utgör ett gemensamt åtagande. Standarden fastställer regler för beräkning av transaktionspriset för leverans av varor och tjänster samt hur detta kan fördelas mellan olika prestationsåtaganden. Intäkterna redovisas när kunden har fått kontroll, genom att kunden kan använda eller dra nytta av varan/tjänsten, varvid den anses överförd. Kontrollen kan ha övergått vid en given tidpunkt, vilket vanligen är fallet vid försäljning. I andra fall uppfylls ett prestationsåtagande över en tidsperiod vilket är vanligt för tjänster.

Bolagets intäkter fördelas på varuintäkter, tjänsteintäkter och licensintäkter. Intäkterna uppkommer i huvudsak via direktförsäljning till kund eller försäljning via partners och kombineras ofta i olika paket av varor/tjänster i ett gemensamt åtagande. Detta åtagande överförs till kunden när risken går över till kund vilken är den samma som när kontrollen av varan överförs. Intäkter för underhållsavtal fördelas över avtalsperioden. Licensintäkter ger kunden en "Right to use" vilket enligt IFRS 15 följer en "Point in time recognition". Övergången till IFRS 15 har inte haft någon effekt på Pricers intäktsredovisning.

Pricer har valt den framåtriktade retroaktiva övergångsmetoden vilken innebär att jämförelseperioderna inte kommer att omräknas enligt den nya standarden. IFRS 15 medför ändringar i upplysningskraven vilka har påverka de upplysningar som kommer att lämnas framöver.

Nya IFRS som tillämpas från 2019

IFRS 16 Leasingavtal. Standarden innebär en förändring avseende redovisning av leasingavtal och kräver att alla leasingavtal redovisas i balansräkningen. Bolaget har operationella leasingavtal avseende exempelvis kontorslokaler, bilar och viss kontorsutrustning. I bolaget pågår analys av de operationella leasingavtalen, vilka kommer att påverka finansiell ställning och nyckeltal. Efter analys och identifiering kommer arbetet att fortsätta med fastställande av antaganden samt kvantifiering. Obligatoriskt tillämpningsdatum är 1 januari 2019.

Övriga nya och ändrade IFRS med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon effekt på företagets finansiella rapporter.

Not 2 - Intäkter från avtal med kunder

INTÄKTERNAS FÖRDELNING

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Belopp i MSEK					
Varuintäkter	202,1	186,7	365,2	345,6	750,9
Tjänsteintäkter	16,7	17,4	31,1	31,3	68,1
Licensintäkter	3,1	2,6	5,7	4,1	8,8
Totalt	222,0	206,7	402,0	381,0	827,8

Bolaget har allokerat rabatter proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet förutom när observerbara bevis om att hela rabatten avser ett eller flera, men inte alla, prestationsåtaganden. Jämförelsesiffrorna för 2017 har omräknats för att återspegla denna allokering av rabatter.

NETTOOMSÄTTNING PER GEOGRAFISK MARKNAD

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	6 mån 2018	6 mån 2017	Helår 2017
Belopp i MSEK					
Europa, Mellanöstern & Afrika	191,9	188,6	349,2	337,2	673,0
Amerika	12,9	12,5	25,7	27,6	127,7
Asien & Stillehavsområdet	17,3	5,6	27,1	16,2	27,1
Summa omsättning	222,0	206,7	402,0	381,0	827,8

NETTOOMSÄTTNING PER FÖRSÄLJNINGSKANAL

	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Kv 2 2018	Kv 2 2017	Helår 2017
Direktförsäljning	50%	54%	53%	59%	59%
Återförsäljare	50%	46%	47%	41%	41%
Totalt	100%	100%	100%	100%	100%

Not 3 - Transaktioner med närstående

Väsentliga transaktioner med närstående beskrivs i not 24 i koncernredovisningen i bolagets årsredovisning för 2017. Inga betydande transaktioner har ägt rum med närstående som väsentligt påverkar koncernens eller moderbolagets finansiella ställning eller resultat jämfört med beskrivningen i årsredovisningen för 2017.

Not 4 - Alternativa nyckeltal

Utöver de finansiella nyckeltal som omfattas av IFRS regelverk inkluderar denna rapport även andra nyckeltal och mått, s.k. alternativa nyckeltal, som Pricer anser vara viktiga för att följa upp, analysera och styra verksamheten. Dessa nyckeltal och mått tillhandahåller även bolagets intressenter med användbar information om bolagets finansiella ställning, resultat och utveckling på ett konsekvent sätt. Avstämningar till de alternativa nyckeltal som återfinns i denna rapport finns på sid 17 och en lista över definitionerna på sid 18-19.

Not 5 - Finansiella instrument

För finansiella instrument som redovisas till upplupet anskaffningsvärde; kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel, leverantörsskulder och andra kortfristiga räntefria skulder bedöms det verkliga värdet överensstämma med det redovisade värdet. Verkligt värde för övriga långa samt kortfristiga skulder bedöms inte avvika materiellt från redovisat värde.

Derivat avseende valutaterminer värderas till verkligt värde enligt nivå 2 i verkligt värde-hierarkin (se definition nedan). Värderingen till verkligt värde på valutaterminer baseras på vedertagna modeller med observerbar inputdata såsom räntor och valutor.

Nivå 1: Enligt priser noterade på en aktiv marknad för samma instrument

Nivå 2: Utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata som inte inkluderas i nivå 1

Nivå 3: Utifrån indata som inte är observerbara på marknaden

FINANSIELLA INSTRUMENT

Belopp i MSEK	30 Juni 2018	30 Juni 2017	31 Dec 2017
Finansiella instrument			
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	3,9	0,7	0,8
Låne- och kundfordringar	443,3	391,7	390,3
Totala finansiella tillgångar	447,2	392,4	391,1
Derivat som används i säkringsredovisning (nivå 2)	5,5	-	5,4
Andra finansiella skulder	279,0	163,2	141,8
Totala finansiella skulder	284,4	163,2	147,2

Not 6 - Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Företagsinteckning är en generell säkerhet i form av ett åtagande gentemot banker. Hos moderbolaget är garantier utfärdade till skatte- och tullmyndighet samt hyresvärd. För bankgarantier finns spärrade medel på bolagens bankkonton.

STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTALFÖRPLIKTELSE

Belopp i MSEK	Moderbolag			Koncern		
	30 Juni 2018	30 Juni 2017	31 Dec 2017	30 Juni 2018	30 Juni 2017	31 Dec 2017
Ställda säkerheter						
Företagsinteckning	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6	59,6
Spärrade medel	-	-	-	0,9	0,8	0,8
Summa	59,6	59,6	59,6	60,5	60,5	60,5
Eventalförpliktelser						
Bankgarantier	-	-	-	0,8	0,8	0,8
Tullverket	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
Hyresgaranti	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
Summa	1,9	1,9	1,9	2,7	2,7	2,7

Alternativa nyckeltal

Nedan framgår avstämningar av de alternativa nyckeltal och mått som används i denna rapport och som inte går att utläsa direkt från de finansiella rapporterna.

Belopp i MSEK om annat ej anges	30 Juni 2018	30 Juni 2017	31 Dec 2017
RESULTATMÅTT			
Rörelsekostnader			
Försäljnings- och administrationskostnader	-78,6	-76,3	-136,6
Forsknings- och utvecklingskostnader	-11,1	-10,1	-18,7
Rörelsekostnader	-89,6	-86,4	-155,4
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster			
Rörelsekostnader	-89,6	-86,4	-155,4
-Varav jämförelsestörande poster avseende personalkostnader relaterade till omstruktureringar	-	-	-1,5
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande poster	-89,6	-86,4	-153,9
MARGINALMÅTT			
Nettoomsättning	402,0	381,0	827,8
Bruttoresultat	117,4	104,6	216,0
Bruttomarginal, procent	29,2%	27,5%	26,1%
Rörelseresultat	29,1	18,3	55,7
Rörelsemarginal, procent	7,2%	4,8%	6,7%
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT			
Soliditet			
Totala tillgångar	1 058,2	910,3	918,5
Eget kapital	718,8	685,8	718,7
Soliditet, procent	68%	75%	78%
AVKASTNINGSMÅTT			
Eget kapital per aktie före/efter utspädning			
Antal utestående aktier, tusental	110 267	110 042	110 267
Utspädningseffekt, tusental	635	503	228
Eget kapital TSEK	718 762	685 811	718 705
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	6,52	6,23	6,52
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	6,48	6,20	6,50
Resultat per aktie före/efter utspädning			
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	110 267	110 042	110 149
Utspädningseffekt, tusental	635	503	228
Periodens resultat TSEK	34 174	11 763	38 675
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,31	0,11	0,35
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,31	0,11	0,35

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
RESULTATMÅTT		
Förändring i nettoomsättning justerat för valutakursförändringar	Förändringen av nettoomsättning omräknad med jämförelseperiodens valutakurser jämfört med jämförelseperiodens nettoomsättning.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i nettoomsättning i jämförbara valutor.
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus Kostnad för sålda varor	Bruttoresultatet är ett viktigt mått för ledningen då det används för att analysera verksamhetens underliggande utveckling rensat för exempelvis produktmix och prisförändringar som kan ge kraftiga svängningar i nettoomsättningen.
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader och forsknings- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten.	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning.
Jämförelsestörande kostnader	Kostnader av engångskaraktär som inte tillhör den löpande affärsverksamheten, exempelvis personalkostnader relaterade till omstruktureringar.	Måttet används av ledningen för att förstå vilka kostnader som inte tillhör den underliggande löpande verksamheten.
Rörelsekostnader justerade för jämförelsestörande kostnader	Rörelsekostnader minus jämförelsestörande kostnader.	Nyckeltalet används av ledningen för att möjliggöra jämförbarhet av rörelsekostnaderna mellan perioder samt prognostisera framtida kostnadsutveckling.
Rörelseresultat	Resultat före finansiella poster och skatt.	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten. Detta är ett mycket viktigt mått internt som ledningen kan påverka i högre utsträckning än nettoresultatet.
MARGINALMÅTT		
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.	Bruttomarginalen används såväl i den interna utvärderingen av enskilda affärer som för att följa utvecklingen över tiden för bolaget som helhet.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.	Rörelsemarginalen är ett av ledningens viktigaste mått för uppföljning av verksamheten då det mäter bolagets förmåga att omvandla nettoomsättning till rörelseresultat.
KAPITAL- OCH FINANSIELLA MÅTT		
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångarna.	Ett traditionellt mått som ger en indikation på företagets förmåga att betala sina skulder.
AVKASTNINGSMÅTT		
Eget kapital per aktie före/efter utspädning	Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med viktat antal aktier före/efter utspädning på balansdagen. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på det egna kapitalets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.

ALTERNATIVA NYCKELTAL	DEFINITION	ORSAK TILL ANVÄNDNING
Resultat per aktie före/efter utspädning	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets ägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning under perioden. Utspädningseffekt kan uppkomma från bolagets utestående teckningsoptioner eller aktiesparprogram.	Måttet används för visa på resultatets utveckling per aktie över tid samt att möjliggöra jämförbarhet med andra bolag.
ÖVRIGA MÅTT		
Orderingång	Värdet av bindande kundorder, fakturerade serviceavtal samt avrop under ramavtal. Förväntat framtida värde av ramavtal ingår ej.	Orderingången används för att mäta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster under en given period. Måttet är också en viktig trendindikator om efterfrågan ökar/minskar mellan perioder.
Förändring i orderingång justerat för valutakursförändringar	Förändringen av orderingång omräknad med jämförelseperiodens valutakurser jämfört med jämförelseperiodens orderingång.	Måttet används av ledningen för att följa underliggande förändring i orderingång i jämförbara valutor.
Orderstock	Värdet av orderingång som ej fakturerats.	Storleken på orderstocken ger en indikation om nettoomsättningens utveckling på kort till medellång sikt.

Om Pricer

Pricer erbjuder lösningar för effektivare och säkrare prisinformation genom elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Pricers system ökar väsentligt nyttan för konsumenterna samt produktiviteten i butik. Pricers plattform är baserad på tvåvägskommunikation för att säkra spårbarhet och effektivt resursutnyttjande. Pricers system leder till ökad produktivitet i butiken och underlättar för kunderna.

Pricer, grundat i Uppsala 1991, är den ledande leverantören av elektroniska display- och informationssystem till detaljhandeln. Med den mest kompletta ESL-lösningen har Pricer installationer i över 50 länder och den största andelen av världsmarknaden för ESL-system. På kundlistan återfinns många av världens främsta butikskedjor och några av de största detaljhandelskedjorna i Europa, Japan och USA. Pricer erbjuder, i samarbete med kvalificerade partners, en totalt integrerad lösning tillsammans med tilläggsprodukter, applikationer och tjänster.

Pricers aktie är noterad på Nasdaq Stockholm Small Cap. För ytterligare information, besök gärna www.pricer.com.

Pricer AB
Box 215
SE-101 24 Stockholm
Besöksadress: Västra Järnvägsgatan 7
SE-111 64 Stockholm

Webbplats: www.pricer.com
Telefon: +46 8 505 582 00
Organisationsnummer: 556427-7993