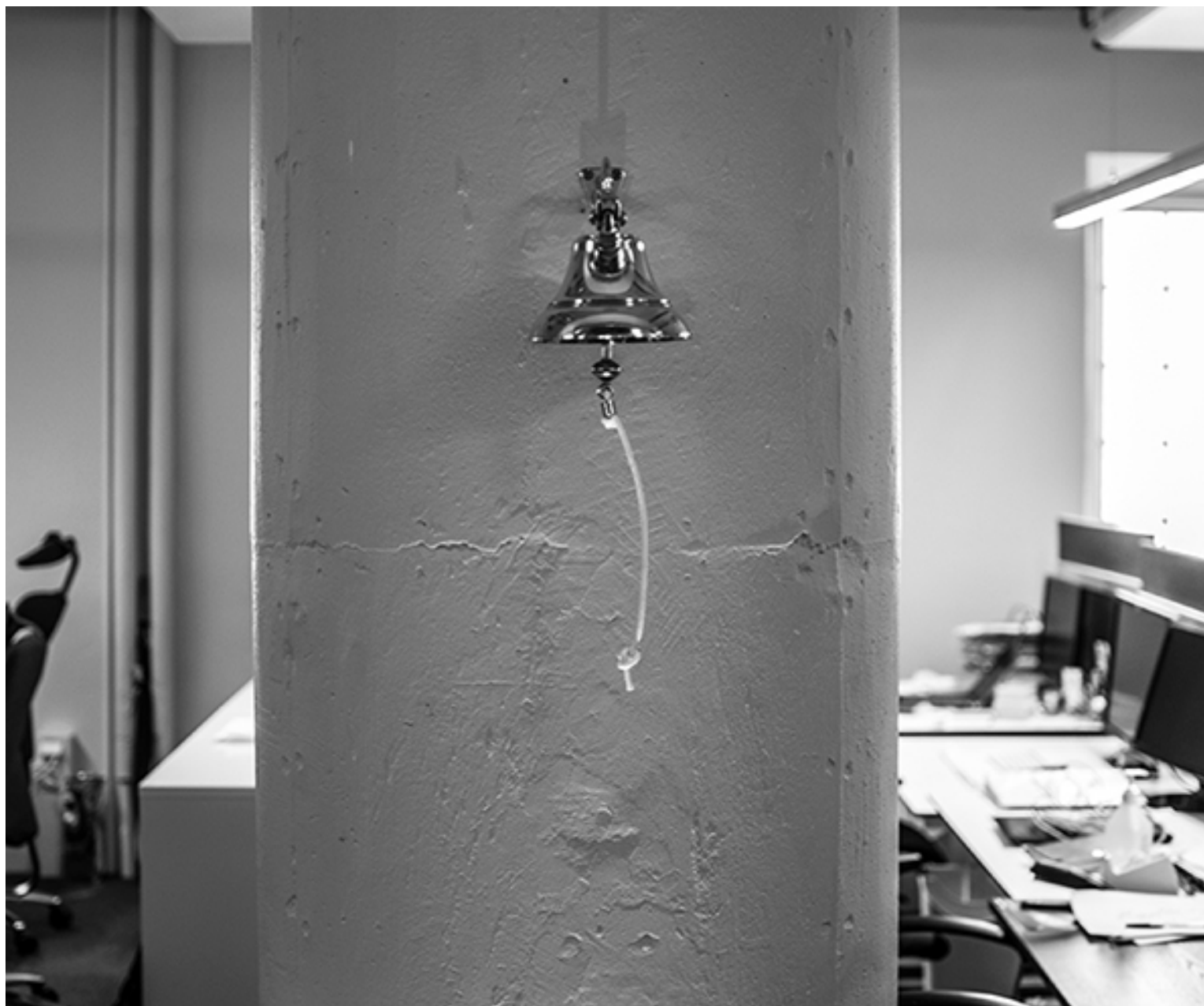


Seamless

Delårsrapport 1 april – 30 juni 2013



Seamless

Andra kvartalet 2013 – Sammanfattning

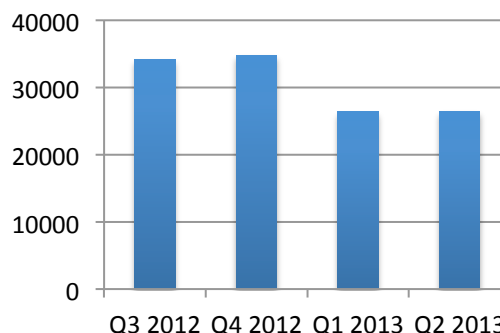
Lägre intäkter från affärsområdena Distribution och Transaktionsväxelverksamheten resulterade i en omsättningsminskning om 26% för kvartalet. Intäkterna från Transaktionsväxelverksamheten är vanligtvis irreguljära och varierar från kvartal till kvartal. Distributionsförsäljningen har påverkats framförallt av en generell nedgång i marknaden för elektronisk distribution i Lettland. I Q3 kommer omsättningen öka kraftigt då Seamless från 1 juli blivit distributör av kontantkort på den svenska marknaden, något som kommer innebära en ökad omsättning om ca 100 Mkr på årsbasis. Seamless ger vanligtvis inte prognoser för sina kvartalsvisa resultat, men givet den betydelse de tecknade avtalen för Distribution i Sverige kommer innebära för omsättningen estimeras försäljningen till cirka 50 Mkr i Q3, vilket innebär en ökning med cirka 100% i omsättning i jämförelse med Q2,

Omsättningen för SEQR steg med 58% i jämförelse med föregående kvartal och tjänsten har på mindre ett år blivit tillgänglig för konsumenter runtom i hela landet. SEQR har även blivit teknikoberoende då konsumenten numer kan välja att betala med antingen QR-kod eller NFC. Avtal har skrivits med en rad internationella aktörer under kvartalet och under andra halvan av 2013 kommer konsumenter runtom i Europa att få möjlighet att betala sina varor med SEQR.

Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2013

Nettoomsättningen minskade med 26% till	26 424 tkr (35 658)
Rörelseresultatet uppgick till	-20 906 tkr (-2 729)
Rörelsemarginalen är fortsatt negativ	Neg (Neg)
Resultat efter skatt uppgick till	-17 480 tkr (-2 167)
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,53 SEK (-0,09)

Omsättning Q3 2012 – Q2 2013



Sammanfattning, tkr	apr-jun 2013	apr-jun 2012	jan-jun 2013	jan-jun 2012	helår 2012
Nettoomsättning	26 424	35 658	52 809	65 373	134 336
Rörelseresultat	-20 906	-2 729	-43 176	-9 367	-29 894
Finansiella poster, skatt	3 426	562	6 882	2 352	6 149
Periodens resultat	-17 480	-2 167	-36 293	-7 015	-23 745
Balansomslutning	152 473	71 490	152 473	71 490	179 063
Resultat per aktie, före och efter utspädning*	-0,53	-0,09	-1,11	-0,29	-0,96
Rörelsemarginal	neg	neg	neg	neg	neg
Soliditet	66%	52%	66%	52%	78%
Balanserade utvecklingskostnader	19 377	7 745	19 377	7 745	12 369
Avskrivningar	-2 135	-487	-3 888	-1 041	-2 112

* Seamless hade vid periodens utgång ett teckningsoptionsprogram utestående om 1 000 000 teckningsoptioner med inlösen 15 december 2013 – 16 januari 2014 som är "in the money". Då resultatet är negativt uppstår ingen utspädningseffekt av dessa teckningsoptioner. Ytterligare optionsprogram om totalt 3 500 000 optioner godkändes vid årsstämman i april. Ingen tilldelning hade skett under perioden av detta program.

Seamless

VD:s kommentar

Seamless fortsatte att utvecklas starkt även under det andra kvartalet i år. Vår mobila betaltjänst SEQR har på mindre än ett år blivit Europas mest accepterade lösning för mobila betalningar av handlare. Framgången förklaras till stor del av det stora intresset från svenska handlare. Nu har runt 3 500 butiker i Sverige tecknat avtal om att ta emot betalningar från konsumenter som använder SEQR. Samtidigt har omsättningen i SEQR stigit med 58% jämfört med föregående kvartal, vilket också det är ett styrkebesked. I skrivande stund har vi också påbörjat utrollningen i Rumänien och har där sett en stark start.

Det visar på den stora skalbarheten som SEQR erbjuder och dessutom till mycket låga kostnader. Lite förenklat kan man säga att allt som krävs är en dekal på kassan, sedan kan konsumenten betala med sin mobil. Det tog till exempel endast 13 arbetsdagar att installera SEQR i alla Axfoods (Hemköp, Willys, Tempo och PrisXtra) cirka 450 butiker. Med samma snabbhet har vi under kvartalet inlett utrollningen hos McDonald's, Burger King, Västtrafik, Ur & Penn och Euronics med flera.



Jag får regelbundet frågan: "Om det nu är så enkelt och smidigt att betala med SEQR, handlaren halverar kortavgifterna och det dessutom i stort sett inte behövs någon investering för handlaren, varför är det då inte fler av de stora kedjorna som inför SEQR?"

Svaret på denna fråga är: "Titta på vår expansionstakt, som kanske är världens snabbaste. Men samtidigt ska man vara medveten om att de stora detaljhandelsföretagen har beslutsprocesser som tar tid. Vi har i princip inte fått nej från någon kedja, utan de vi träffat och inte kunnat offentliggöra, utvärderar SEQR. Kom ihåg att vi rullade ut SEQR i produktionsmiljö i november 2012, det vill säga för mindre än ett år sedan."

På den svenska marknaden har vi nått en penetration som gör att det är ekonomiskt intressant att börja kommunicera direkt med konsumenten. Vid sidan av att SEQR är ett enkelt, smidigt, snabbt och säkert alternativ ligger fokus på att vår lösning även ska vara lönsam för konsumenten. I SEQR-appen kommer det löpande nya erbjudanden. Tanken är att genomsnittskonsumenten åtminstone ska kunna spara 1 500 kronor per år genom att börja använda SEQR, och det utan några initiala kostnader. Erbjudandenfunktionen ger utöver mervärdet till användaren även nya möjligheter för handlare och producenter att marknadsföra sig direkt i kundens mobil. För SEQR innebär det även framtida intäktsmöjligheter vilket ger en win-win situation.

Vi har under kvartalet på allvar inlett vår internationella expansion och det är här den riktigt stora potentialen finns. Seamless är i grunden ett internationellt företag och med vår lösning för påfyllnad av kontantkort för mobiltelefoner har vi över tio års erfarenhet av internationell verksamhet, något som gynnar oss i utrollningen internationellt av SEQR.

Intresset för SEQR bland internationella aktörer är större än jag väntat mig. Under kvartalet har vi etablerat oss i Rumänien och tecknat avtal om SEQR med bolag i Malaysia, Kuwait, Norge och Finland. Att det blivit dessa länder beror på att vi blivit kontaktade av stora marknadsaktörer i dessa marknader som sett den stora vinstpotentialen i att använda SEQR. Vår internationella expansion följer lagd geografisk strategi. Samtidigt ger vår skalbara produkt oss möjlighet att addera flera länder i takt med att förfrågningar kommer in.

Vi har under kvartalet börjat bygga upp en internationell organisation för att klara av vår geografiska expansion. I många länder, i motsats till Sverige, är bankerna pådrivande, eftersom SEQR reducerar

Seamless

den mycket dyrbara hanteringen av kontanter. I stora delar av världen är andelen kontanter i ekonomin 75 – 50 procent, vilket kan jämföras med Sverige där andelen pressats ned till under 25 procent. I dessa ekonomier är incitamentet för att gå över till mobila betalningar ännu större än i Sverige, och här är det inte lika aktuellt att gå vägen över kort på grund av de höga transaktionskostnaderna.

Många bedömare anser att Seamless i SEQR har byggt den bästa teknologin i världen för mobila betalningar. Dessutom är vår beprövade och stabila transaktionsväxel – som på årsbasis hanterar över 3 miljarder transaktioner – den teknologi som är basen för SEQR. Det är enkelt att se skälen till att intresset för vår lösning är mycket stor.

Styrkan manifesteras också av att vi tecknat avtal med internationella jättar som Microsoft och Celcom, som vill inlemma teknologin i sina lösningar.

Under rapportperioden har även distribution av telefontid för kontantkort, så kallad top-up, vuxit snabbt. Omsättningen har på årsbasis i stort fördubblats och vi har tecknat viktiga avtal med bland annat Axfood. Distribution är ett strategiskt viktigt område för Seamless, eftersom vi kan erbjuda en för handlarna attraktiv helhetslösning där man med samma kassaintegration kan acceptera SEQR-betalningar och också sälja diverse elektroniska produkter såsom till exempel telefontid.

Resterande del av 2013 fokuserar vi fortsatt på att ta tillvara på den möjlighet till snabb expansion som vi har. Genom att växa snabbt bygger vi en mycket bra bas för framtida intäkter. Här har Seamless och SEQR en unik möjlighet som vi ska maximera.

Koncernen

Omsättning

Seamless omsättning minskade under det andra kvartalet med 26 procent till 26 424 (35 658) tkr. Omsättningen fördelade sig på affärsområdet Transaktionsväxel med 34 (40) procent, med 58 (60) procent på affärsområdet Distribution, 8 (0) procent på affärsområdet SEQR. Tidigare ingick SEQR i affärsområdet Transaktionsväxel, men särredovisas som ett eget affärsområde från 1 januari 2013.

Resultat

- Koncernens rörelseresultat uppgick till -20 906 (-2 729) tkr under andra kvartalet.
- Finansnettot för första kvartalet uppgick till 16 (-65) tkr.
- Resultatet per aktie uppgick till -0,53 (-0,09) SEK för kvartalet.

Anställda

Antalet anställda i koncernen vid periodens slut var 120 (56). Utöver detta har Seamless ca 35 konsulter huvudsakligen i Indien, Ghana och Pakistan. Personalstyrkan är oförändrad sedan föregående kvartal.

Investeringar

Under kvartalet har investeringar gjorts till ett värde av 11 245 (3 285) tkr. Produktutvecklingskostnader har aktiverats till ett värde av 6 530 (3 209) tkr medan avskrivningar uppgick till -2 135 (-487) tkr.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -26 633 (-8 528) tkr för andra kvartalet. Likvida medel uppgick vid kvartalets utgång till 44 092 (10 737) tkr. Givet Seamless typ av verksamhet och de expansionsplaner som föreligger internationellt, har företaget blivit uppvaktat av en rad intressanta potentiella strategiska partners, dvs starka internationella dagligvarukedjor och stora företagsgrupper, samt institutionella investerare, där det föreligger intresse för att investera i bolaget och därigenom bidra till att ytterligare kunna accelerera marknadsnärvaron för SEQR. Dessa båda grupper kan bistå med att komplettera Seamless tekniska försprång genom att antingen ha en stark närvaro på nyckelmarknader eller genom att ha ett stort kontaktnät, kriterier som uppfylls av

Seamless

båda grupperna Seamless för aktiva samtal med, både när det gäller industriella aspekter av SEQR samt finansiella investeringar i Seamless som bolag.

Koncernen har räntebärande skulder i form av leasing av hårdvara uppgående till -2 868 (-478) tkr fördelat på långfristig skuld om -1 582 (-289) tkr samt kortfristig skuld om -1 286 (-189) tkr. Bolaget har inga räntebärande skulder till banker eller andra kreditinstitut.

Utöver detta har bolaget en utestående skuld till säljarna av Lettel samt avbetalning på hårdvara för internt bruk samt hårdvara som vidaresålts till kunder. I övrigt har koncernen inga lån.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning under kvartalet uppgick till -2 (14 255) tkr och periodens resultat uppgick till -5 399 (-1 915) tkr. Finansnettot i moderbolaget blev 1 (-34) tkr och likvida medel uppgick vid kvartalets slut till 19 417 (9 658) tkr. Antal anställda i moderbolaget uppgick till 9 (48) personer vid kvartalets slut.

Seamless har från första januari 2013 genomfört en intern omstrukturering där hela verksamheten flyttats från moderbolaget Seamless Distribution AB ned till det helägda dotterbolaget Seamless Payments AB. Kvar i moderbolaget finns kostnader för styrelse, koncernledning samt alla börsrelaterade kostnader. All övrig verksamhet samt all övrig personal redovisas därför från och med Q1 2013 i ett separat bolag varför jämförelsesiffror för moderbolaget mellan tidigare år och innevarande år inte kommer att ha en hög relevans. För koncernen som helhet innebär det dock inga skillnader och jämförelsetalen mellan åren på koncernnivå har därför samma relevans.

Anledningen till verksamhetsflytten var av rent strategiska skäl, för att kunna renodla koncernen och på ett enklare och tydligare sätt kunna följa upp och redovisa de olika segmenten inom Seamless produktportfölj samt för att förenkla uppföljningar och jämförelser mellan olika geografiska verksamhetsområden när eventuellt framtida dotterbolag etableras i flera länder runtom i världen.

Årsstämma

Seamless årsstämma hölls den 26 april 2013 i Stockholm. Aktieägarna beslutade, i enlighet med föreslagna beslut, följande:

Fastställande av resultat- och balansräkningarna samt ansvarsfrihet

Årsstämman fastställde resultat- och balansräkningarna samt att de till förfogande stående vinstmedlen om 122 123 875 kronor balanseras i ny räkning.

Styrelseledamöterna och den verkställande direktören beviljades ansvarsfrihet för verksamhetsåret 2012.

Styrelse, styrelsearvode och revisor

Omval av Peter Fredell och nyval av Robin Saunders, Omar M Cordes och Martin Börresen. Vidare valdes Michael Sundin till styrelsens ordförande från och med den 1 maj 2013. För perioden fram till 1 maj 2013 omvaldes Gunnar Jardelöv till styrelsens ordförande.

- Michael Sundin har tidigare bland annat varit verkställande direktör och koncernchef för Point International AB och har över 30 års erfarenhet inom finanssektorn.
- Omar M Cordes är en av grundarna till Ownership Capital och har 35 års erfarenhet inom kapitalmarknaden.
- Robin Saunders är managing partner på Clearbrook Capital LLP och har tidigare arbetat vid investmentbank samt har omfattande erfarenhet av ledande befattningar och styrelseuppdrag i finansbranschen.
- Martin Börresen är verksam som advokat och delägare vid Ashurst Advokatbyrå AB samt Ashurst LLP. Martin Börresen har varit verksam vid advokatbyrå sedan 1981 och bland annat

Seamless

varit ledamot av Linklaters internationella styrelse och chef för Linklaters nordiska corporate M&A-grupp.

- Årsstämman fastställde att arvode till styrelsen ska utgå i enlighet med valberedningens förslag.
- Omval av Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB som revisor med Niklas Renström som huvudansvarig revisor för en mandatperiod om fyra år.

Valberedning

Årsstämman beslutade att godkänna föreslagna instruktioner och stadgar för valberedningen.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Årsstämman beslutade att godkänna föreslagna riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Bemyndigande om emission av aktier och/eller teckningsoptioner och/eller konvertibler samt om återköp överlåtelse av egna aktier

Årsstämman beslutade om emissionsbemyndigande av högst 8 000 000 aktier och/eller teckningsoptioner och/eller konvertibler.

Vidare beslutades om återköps- och överlåtelsebemyndigande avseende egna aktier. Återköp får ske på NASDAQ OMX Stockholm inom det vid var tid registrerade kursintervallet och av högst så många aktier att bolaget, efter varje återköp, innehar högst 10 procent av det totala antalet aktier i bolaget. Överlåtelse får ske på NASDAQ OMX Stockholm eller i samband med förvärv av hela eller delar av företag eller verksamheter med högst så många aktier som bolaget innehar vid tidpunkten för styrelsens beslut om överlåtelse. Överlåtelser på NASDAQ OMX Stockholm får ske endast till ett pris inom det vid var tid gällande kursintervallet eller, i samband med förvärv av hela eller delar av företag eller verksamheter, på marknadsmässiga villkor, dock ej till ett pris understigande gällande börskurs.

Incitamentsprogram till anställda och styrelsen

Årsstämman beslutade om incitamentsprogram till anställda i bolaget baserat på teckningsoptioner som överlåts till marknadspris. Maximalt kan 2 000 000 teckningsoptioner komma att emitteras. Lösenpriset för teckningsoptionerna ska motsvara 275 procent av volymvägd genomsnittlig börskurs för bolagets aktie under perioden 29 april till och med 13 maj 2013 och löptiden för teckningsoptionerna är drygt tre år.

Vidare beslutade årsstämman om incitamentsprogram till nyvalda styrelseledamöter i bolaget baserat på teckningsoptioner som överlåts till marknadspris. Maximalt kan 1 500 000 teckningsoptioner komma att emitteras. Lösenpriset för teckningsoptionerna ska motsvara 275 procent av volymvägd genomsnittlig börskurs för bolagets aktie under perioden 29 april till och med 13 maj 2013 och löptiden för teckningsoptionerna är drygt tre år.

Affärsområden

	Nettoomsättning, tkr april-juni		Nettoomsättnings- tillväxt jämfört med samma period fg år april-juni		Rörelseresultat, tkr april-juni		Rörelsemarginal april-juni	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Transaktionsväxel	9 044	14 163	neg	-0,6%	3 198	-2 402	35%	neg
Distribution	15 243	21 495	neg	100%	-1 899	-327	neg	neg
SEQR	2 137	-	100%	-	-16 585	-	neg	-
Ej fördelningsbart	-	-	100%	-	-5 620	-	neg	-
Seamless koncern	26 424	35 658	neg	150%	-20 906	-2 729	neg	neg

Transaktionsväxel

Verksamhet i: Seamless Payments AB

Startades: 2001

Produkter inkluderar: E-TopUp, värdeadderande tjänster (VAS) och Managed Operations (MOPS)

Seamless var ett av de första företagen i världen att utveckla och sälja en plattform som möjliggjorde elektronisk påfyllning av kontantkort, ett betydligt mer effektivt och säkert alternativ till det vid tiden etablerade fysiska värdebeviset (scratch card).

Sedan första installationen, för över 12 år sedan, har utvecklingen av Seamless plattform ERS 360 anpassats till nya marknadskrav och behov, och är nu i sin 4:e generation. Grundbehovet för alla mobiloperatörer har varit, och är, att kunna erbjuda kunder med kontantkort ett så kostnadseffektivt sätt som möjligt att fylla på sitt kontantkortskonto i mobiltelefonen. På vissa marknader, som exempelvis i Europa, sker detta via distributörer som exempelvis Pressbyrån eller ICA, som sköter distributionen av värdebevisen åt mobiloperatörerna. På andra marknader agerar mobiloperatörerna distributörer och sköter själva sin distribution, exempelvis i Afrika och Mellanöstern.

Oberoende av vilken distributionsmodell som tillämpas, behöver respektive aktör ha tillgång till en teknikplattform likt ERS 360 som Seamless erbjuder. Detta har gjort att Seamless sedan starten för 12 år sedan, levererat, tillhandahållit och installerat samma teknikplattform till kunder från båda dessa kategorier, dvs. mobiloperatörer som exempelvis MTN och distributörer som 7Eleven.

Utveckling under Q2

Seamless har under kvartalet erhållit flertalet order för såväl ny funktionalitet samt beställningar för uppgraderingar till den senaste generationen av ERS och utökat kapacitetsutnyttjande från befintliga kunder. Detta till trots så minskar omsättningen under kvartalet i jämförelse med samma period föregående år. Då projekten i storlek och art skiljer sig markant åt kan kvartalsmässiga variationer föreligga. Under 2012 erhöles en rad så kallade licensexpansioner från flertalet kunder. Dessa intäkter innebär i princip inga kostnader för Seamless, samtidigt som intäkten kan erkännas omgående. Anledningen till detta är att alla Seamless system är designade för att kunna hantera trafikvolymen långt över vad kunden önskar vid varje enskilt tillfälle, något som innebär att när kunden väl efterfrågar utökad licenskapacitet så utökas kundens licens utan några stora arbetsinsatser eller kostnader för Seamless. De order som erhöles och påbörjats leverans av under Q2 har generellt krävt en större arbetsinsats, framförallt uppgraderingsprojekten. Detta medför att intäkterna mellan kvartal kan variera relativt mycket beroende på projektens art och natur.

Utöver detta har även ett kontrakt vunnits i hård konkurrens från mobiloperatörsgruppen Globacom Limited (GLO), som är Afrikas snabbast växande telekommunikationsbolag. Den första leveransen kommer ske under året till ett av gruppens verksamma länder, Benin. GLO-gruppen har även verksamhet i Nigeria, Ghana och Elfenbenskusten, något som kan innebära en stor framtida intäktspotential för transaktionsväxelverksamheten. Projektet kommer levereras under 2013.

Under det andra kvartalet har en av Seamless äldsta kunder, verksamma i Sydostasien där de driver

Seamless

distribution av elektroniska kontantkort till över 8 000 7Eleven-butiker i Thailand, beställt en expansion av sitt system, samt en uppgradering till den senaste generationen av ERS 360. Ordern i sig har inte bara ett värde ur ett finansiellt perspektiv utan uppgraderingen medför även en strategisk möjlighet då den öppnar för möjligheten till samarbete inom mobila betalningar genom SEQR i regionen.

Marknadsutsikter

Under årens lopp har Seamless etablerat ett nära samarbete med mobiloperatören MTN, en av världens tio största mobiloperatörer med över 100 miljoner abonnenter. För närvarande levererar Seamless system till tio av det drygt tjugotal länder där MTN har verksamhet och målet är att öka samarbetet ytterligare under detta år.

Med kontraktet som Seamless erhöll för GLO i Benin så etablerar Seamless sig som en partner med Globacom, en annan mobiloperatörsgrupp med flertalet internationella verksamheter. Målet är att teckna avtal med de övriga länderna inom koncernen där GLO är verksamma.

Seamless plattform möjliggör snabb utbyggnad av ett enhetligt system, vilket i sin tur underlättar underhåll och drift för de systemansvariga. Detta är en stor fördel jämfört med många konkurrenter som tvingas bygga nya lösningar för varje ny installation.

Under andra halvåret 2013 så kommer Seamless lansera en modul till sin plattform som utökar funktionaliteten och möjliggör för befintliga samt nya kunder att kunna genomföra internationella monetära transaktioner (Money Remittance). Remittance kan enklast beskrivas som ett sätt för personer att skicka pengar till släktingar och vänner i andra länder. Marknaden är idag uppdelad på ett otal mindre aktörer med Western Union som en av de mer kända. Genom utvecklingen av modulen för Remittance öppnar Seamless för ännu en stor potentiell kundkategori med sin plattform.



Seamless

Distribution

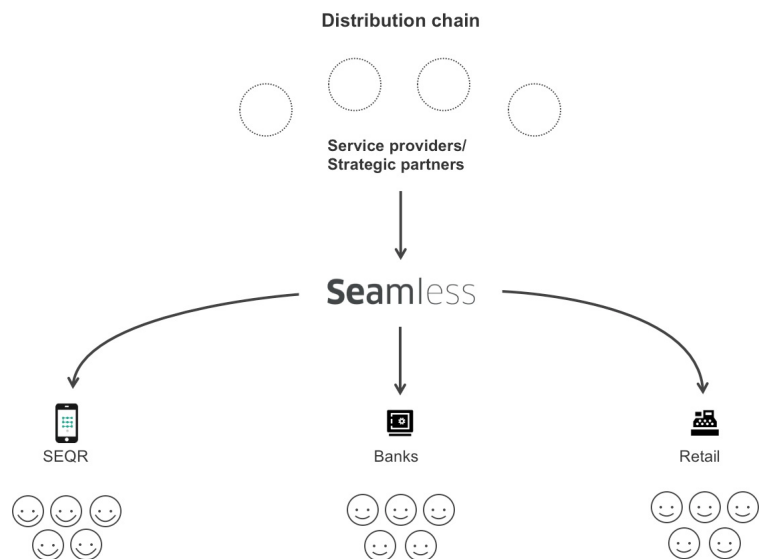
Verksamhet i: Sia Lettel, Seamless Payments AB

Startades: 2011

Produkter inkluderar: Fysisk och elektronisk distribution av mobil topup/påfyllnadskoder och andra elektroniska produkter via detaljister, banker och onlinekanaler.

eProdukter (elektroniska produkter) är ett tillväxtområde med flera fördelar för både konsumenter och handel. Produktområdet inbegriper till exempel mobil samtalstid, elektroniska presentkort och förbetalda betalkort. För handeln innebär eProdukter en möjlighet att öka försäljningen och konsumentinflödet utan krav på investeringar, kapitalbindning, lager och utrymme i butikshyllorna. Vid elektronisk distribution av produkter levereras värdekoder digitalt. Detta innebär att produktens värde tillförs först vid konsumentens köp. Vid påfyllning av mobil samtalstid skrivs värdekoden ut på ett kvitto från exempelvis ett kassasystem. Elektroniska presentkort och förbetalda betalkort kan skyltas varsomhelst i butik utan risk eftersom värdet aktiveras först vid köpet. Återförsäljarna av eProdukter har traditionellt funnits bland försäljningsställen inom dagligvaruhandeln, närbutiker, kiosker och tillbehör till mobiltelefoner. Som följd av framväxten av nya typer av eProdukter kan dock en återförsäljare nu återfinnas vid i princip vilket försäljningsställe som helst.

Seamless verksamhet inom eProdukter innefattar alla led mellan produkt-/tjänsteleverantör och försäljningsställe. Verksamheten för Distribution och eProdukter har tidigare varit förlagd till Seamless dotterbolag Lettel, verksamt i Lettland, men under andra kvartalet 2013 träffades ett distributionsavtal med Axfood-koncernen på den svenska marknaden. Avtalet med Axfood och relaterade franchisetagare gäller distribution av elektroniska och fysiska kontantkort mot över 450 butiker med en förväntad årlig omsättning på ca 100 miljoner SEK. Under juni månad påbörjades ett mycket lyckat pilotprojekt tillsammans med Axfood varvid fullständig lansering skedde med start den 1:a juli 2013. Avtalet med Axfood illustrerar väl den synergi som finns mellan eProdukter och SEQR. Eftersom kunder och integrationspartners är de samma kan Seamless resurser utnyttjas mycket effektivt. Seamless produkterbjudande mot handeln är idag bredare och kundrelationen fördjupas då Seamless kommer in hos kund med båda produkterna. Det kombinerade erbjudandet ger ökade möjligheter och förhandlingsfördelar mot återförsäljare och vid integrationer mot kassaleverantörer.



Seamless har världsledande teknik och erfarenhet av elektronisk distribution som förvärvats på den internationella marknaden sedan 2001. Denna erfarenhet gör att bolaget effektivt har kunnat vidareutveckla produkterbjudandet med en mycket lyckad lansering. Från att ha agerat teknikleverantör har Seamless tagit ytterligare ett steg i värdekedjan till att leverera en "end to end" plattform för eProdukter. Det betyder att Seamless som teknikägare tecknar avtal med produkt-/tjänsteleverantörer och distribuerar dessa produkter/tjänster direkt till återförsäljare. Seamless har även en mycket intressant möjlighet att utveckla försäljning av eProdukter genom SEQR. Marknaden för eProdukter flyttar mer och mer över i digitala kanaler och genom att introducera eProdukter i SEQR så kan Seamless erbjuda påfyllning av kontantkort och media direkt i mobilen. Då Seamless även äger försäljningskanalen kan bolaget räkna med betydligt högre marginaler. En betydande del av den svenska kontantkortsmarknaden säljs i digitala kanaler och där är Seamless transaktionsväxel redan idag tekniken bakom försäljningen av kontantkort hos de svenska storbankerna.

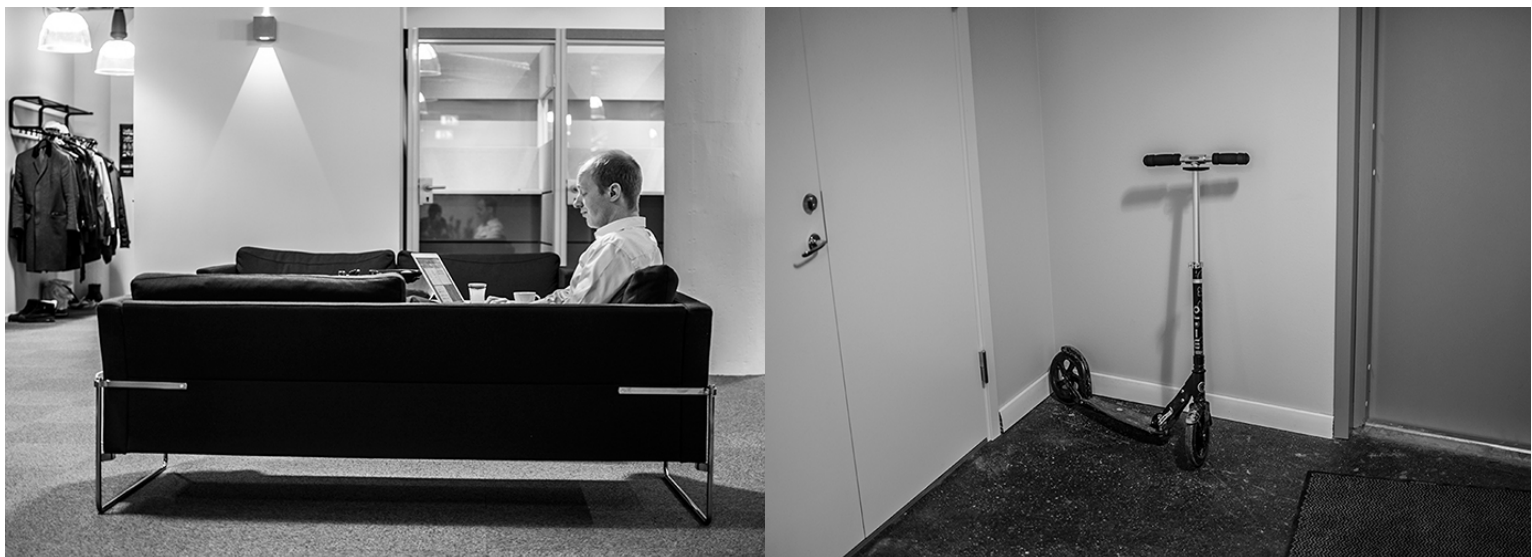
Seamless

Utveckling under Q2

Marknaden för förbetalda kontantkort i Europa har minskat de senaste åren till följd av intåget av smartphones, som varit väldigt populära men svåra att köpa utan abonnemang. Samtidigt har konkurrensen bland mobiloperatörerna lett till en stadig prispress på abonnemang likväl som på kontantkort, en trend som nådde sin topp runt årsskiftet 2012/2013. Marknaden som helhet för topup i Lettland har sett en nedgång mellan april 2012- april 2013 på 28,7%. Seamless lettiska dotterbolag Lettel har generellt klarat sig bättre än marknaden men har under det senaste kvartalet även påverkats av att en av företagets största kunder varit på väg att säljas vilket orsakat minskad försäljning via den kanalen, något som också påverkat omsättningen negativt. Situationen för denna kund skall ha stabiliserats och bedömningen är att marknaden som helhet stabiliseras på dessa nivåer, med en möjlighet till en marginell ökning framöver.

Marknadsutsikter

Förhandlingar om förvärv, joint ventures och egen etablering fortsätter på flera marknader och de första resultaten av detta arbete är lanseringen tillsammans med Axfood på den svenska marknaden. Seamless har goda möjligheter att attrahera nya kunder genom styrkan i bolagets kombinerade erbjudande. Vidare så arbetar bolaget med att accelerera försäljningen i Seamless befintliga distributionskanaler genom att exempelvis utöka produktportföljen av eProdukter och att arbeta med synlighet och kampanjer. När SEQR lanseras på nya marknader så ger det en egen försäljningsplattform för eProdukter och Seamless räknar med att effektivt kunna lansera eProdukter på flertalet marknader i SEQR.



Seamless

SEQR

Verksamhet i: Seamless Payments AB

Startades: 2012

Produkter inkluderar: Mobila betalningar

Seamless mobila betalningslösning SEQR är den enda mobila betalningslösningen som finns brett etablerad i butiker runt om i hela Sverige. I och med de nya avtal som tecknats under perioden är räckvidden för SEQR uppe i över 3 500 butiker i hela Sverige och omsättningen har ökat med 58% procent gentemot föregående kvartal, från 1 346 tkr till 2 137 tkr. Intresset bland utländska aktörer fortsätter också att vara mycket stort i takt med att den internationella lanseringen börjar ta fart rejält. Det gör SEQR till den största aktören för mobila betalningar i Europa och en av de globalt ledande.

Fortsatt stadig etablering i Sverige

Intresset för SEQR från både små och stora aktörer på den nordiska marknaden fortsätter att vara stort. Under det gångna kvartalet har avtal tecknats med bland annat Ur & Penn och uttullningen till de 93 butikerna i Sverige har i skrivande stund slutförts. Även Euronics Sverige, som är en del av Euronics International med över 11 000 butiker i 31 länder, har börjat ta emot mobila betalningar via SEQR.

Integreringen av SEQR i befintliga kassasystem fortsätter. Under perioden har avtal tecknats med bland annat Visma. Det betyder att handlare som använder Vismas kassasystem enkelt kan ansluta sig till SEQR. Även samarbete med Sveriges största privata operatör av parkeringsplatser, Q-Park, har inletts. Q-Park har över 1 500 anläggningar och erbjuder inledningsvis betalning via SEQR på utvalda parkeringsanläggningar i Stockholmsområdet.

Expansionen av SEQR genom tidigare avtalade projekt har under perioden rullat på enligt plan. Exempelvis beräknas den omfattande uttullningen till McDonald's 220 restauranger runt om i landet bli klar under sommaren. För att uppmärksamma gästerna om möjligheten att betala med mobilen har Seamless bland annat tagit fram en instruktionsfilm till restaurangernas TV-skärmar.

Förenkling av och utökade möjligheter för SEQR Fakturakonto

Möjligheten att betala med SEQR genomförs bland annat i samarbete med finansbolaget Collector. Tjänsten fungerar precis som ett kreditkort där alla inköp samlas på en samlingsfaktura med upp till 60 dagars ränte- och avgiftsfri kredit och möjlighet till delbetalning. Under perioden har SEQR tillsammans med Collector förenklats processen för hur nya användare registrerar ett fakturakonto. Det nya tillvägagångssättet ger möjligheten att få svar på kreditansökan direkt i mobilen. Utöver förenklad registrering har även kreditnivån höjts från 5 000 till 10 000 kronor.

SEQR kompletteras med NFC-teknik

SEQR har på kort tid etablerats som den ledande lösningen för mobila betalningar på den svenska marknaden. Förutom att lösningen är oerhört snabb, billig att införa och extremt säker, innebär den en möjlighet för handlare att undvika kortföretagens höga avgifter. Mycket av detta har sin grund i att det enda kunden behöver göra för att betala med SEQR är att skanna den QR-kod som sitter uppsatt vid kassaterminalen. Under perioden har Seamless även gjort det möjligt för användare att använda så kallad NFC-teknik (Near Field Communication) när de gör en SEQR-betalning. Detta är möjligt genom att en tunn RFID-krets som stödjer NFC bakats in i klisterlappen med QR-kod som fästs vid kassaterminalen.

Internationell lansering av SEQR fortsätter

Under perioden har Seamless internationella expansion av SEQR fortsatt och flera viktiga avtal har tecknats. Bland annat har det framgångsrika samarbetet med Collector utvidgats och inkluderar nu även Finland och Norge. Konsumenterna i dessa länder kommer att på samma sätt som i Sverige erbjudas att använda SEQR med Collectors fakturakonto.

Rumänien är den första marknaden utanför Sverige där SEQR lanseras kommersiellt. Detta kommer att ske i början av tredje kvartalet tillsammans med Garanti Bank som erbjuder kunder att koppla sina

Seamless

bankkonton till SEQR. För Seamless är den rumänska marknaden attraktiv eftersom kortanvändningen är låg samt att användningen av så kallade smarta telefoner och efterfrågan på elektroniska betalsätt ökar.

Seamless har även tecknat ett viktigt pilotavtal med Malaysias ledande mobiloperatör, Celcom. Celcom kommer att vara kontohållare för SEQR och de ca 13 miljoner kunderna erbjuds därmed att betala med SEQR hos handlare i Malaysia med ett så kallat Celcom Mobile Wallet Account. Avtal med Kuwait International Bank och McDonald's har också tecknats under kvartalet och betyder en lansering av SEQR i Mellanöstern tillsammans med två mycket starka aktörer.

Intresset för mobila betalningar är mycket starkt internationellt, något som resultatet av Seamless internationella expansion visar. Expansionen fortsätter i en mycket hög takt samt att försprånget som Seamless och SEQR har jämfört med andra aktörer med mobila betalningslösningar, utnyttjas.

Marknadsutsikter

Mobila betalningar och olika lösningar för detta är i dag något som både handlare, konsumenter och media ofta diskuterar. Förutom SEQR finns flera andra aktörer på plats fysiskt i butik och online och fler lösningar förväntas komma inom de närmsta åren. Det som fortfarande skiljer SEQR från majoriteten från dessa är att SEQR är den enda lösningen som erbjuder mer än möjligheten att betala fysiskt i butik med hjälp av mobilen. Med SEQR går det även att till exempel betala på nätet och gratis skicka pengar till andra privatpersoners bankkonton. Dessutom är SEQR ensamma om att medföra lägre kostnader för handlarna genom att kontokortsföretagen kan rundas och på sikt sannolikt även för konsumenterna. I Sverige har det redan börjat bli lönsamt för konsumenterna att använda SEQR genom att det i appen kommer attraktiva erbjudanden. Ambitionen är att genomsnittskonsumenten ska kunna tjäna ca 1 500 kronor per år genom att använda SEQR.

Grunden till SEQR är Seamless egenutvecklade transaktionsväxel. Växeln gör det möjligt att utföra betalningarna utan inblandning av företag som Visa och Mastercard. Seamless har i tolv års tid använt transaktionsväxeln för att fylla på kontantkort till mobiler, något som gör att den klarar av att hantera en mycket stor mängd transaktioner, i dagsläget över 3,1 miljarder i årstakt.

Bland svenska handlare fortsätter intresset för mobila betalningar att öka. I Handelsbarometern från april i år, som genomförs av Svensk Handel, uppger omkring åtta av tio handlare att de är ganska eller mycket intresserade av att använda nya tekniska lösningar för betalning i butik, till exempel betalning via mobiltelefon. I december 2011 svarade drygt sex av tio handlare på samma fråga att de var intresserade.

Omkring var tredje handlare uppger att de ser den minskade kontanthanteringen och säkerhet som den största fördelen med att införa nya betalningslösningar. Och troligtvis går de snart från tanke till handling, två av tre handlare tror nämligen att det kommer vara möjligt att betala med mobilen i den egna butiken inom tre år.

För att mobila betalningar ska slå riktigt stort krävs det att konsumenterna är med på tåget. Handelsbarometern visar att majoriteten av de svenska handlarna ännu inte upplever att det finns någon efterfrågan bland kunderna att kunna betala med mobilen (bortsett från dagligvaruhandeln där var fjärde handlare uppger att de upplever en efterfrågan). Oavsett, är detta en utmaning som vi på Seamless är mycket väl medvetna om och tar på stort allvar. Vi fortsätter att jobba intensivt med att locka fler att använda SEQR och göra betalning med mobilen till ett vardagsbeteende. Ett viktigt moment är att skapa starka mervärden kopplade till vår produkt.

Vad som också är viktigt att komma ihåg är att SEQR fungerar precis lika enkelt och snabbt i fysisk som digital handel, jämfört med konkurrerande lösningar. Enligt en svensk studie från konsultjätten Accenture uppger över 12 procent av svenska konsumenter att de kommer handla mer sällan i fysiska butiker i framtiden och över 40 procent avser handla ännu mer via datorn.

Seamless

Så fungerar SEQR

SEQR är marknadens enklaste system för betalning via mobilen. Systemet sparar stora summor för handlarna och i en förlängning sannolikt även för konsumenten. Allt kunden behöver göra för att betala är att med hjälp av sin smarta mobiltelefon och applikationen SEQR skanna en QR/NFC-kod och med en personlig kod godkänna att betalningen dras från ett fakturakonto. QR/NFC-koden är sammanlänkad och unik för kassan och koden är i sin tur kopplad till Seamless transaktionsplattform.

Tekniken bakom SEQR gör att handlaren inte behöver investera i någon dyr hårdvara eller omständlig installation för att kunna erbjuda sina kunder betalning med hjälp av mobilen. Det är genom att systemet rundar kortföretagens höga avgifter som det finns möjlighet för handlaren att spara stora summor på lägre transaktionskostnader.

Med SEQR är det inte bara möjligt att betala med hjälp av mobilen i butik. Om en pappersfaktura förses med en QR-kod kopplad till SEQR är det möjligt att även betala dessa med hjälp av mobilen. På liknande sätt kan man med mobilen enkelt betala både vid e-handel och till exempel via direktutskick hem i brevlådan.

Med SEQR är det dessutom möjligt att gratis skicka pengar direkt in på privatpersoners vanliga bankkonto, oavsett banktillhörighet. Det enda man behöver göra är att ange mottagarens mobilnummer. För att ta emot pengar måste mottagaren i SEQR-appen ange vilket bankkonto de ska sättas in på. Lösningen innebär att varken avsändare eller mottagare behöver uppge känsliga uppgifter som person- eller kontonummer till varandra.

För företagare finns en tjänst som gör det möjligt att rikta erbjudanden till de kunder som väljer att betala med SEQR. För mindre företag finns tjänsten SEQR Mobilkassan som innebär att hantverkaren, torghandlaren eller caféinnehavaren kan använda sin smartphone, surfplatta eller dator för att säkert och smidigt acceptera mobila betalningar. Det är helt gratis att komma igång och transaktionsavgifterna är betydligt lägre än för kortbetalningar. Därmed kan man enkelt undvika kontanter utan att investera i en dyr kortterminal.



SEQR
DEN MOBILA PLÅNBOKEN

- Betala
- Skicka pengar
- Kvitton
- Erbjudanden

#1 Bäst i test

*Tidningen Mobil nr. 3/2013, mobil.se

Väsentliga händelser under perioden

Följande händelser av väsentlig karaktär har inträffat under perioden:

- Seamless lanserar möjligheten för användaren att använda NFC (Near Field Communication) när de gör en SEQR-betalning med sin mobiltelefon. Lösningen är möjlig genom att en tunn RFID-krets som stödjer NFC bakas in i den klisterlapp med QR-kod som fästs vid kassaterminalen. Handlaren behöver därför inte investera i ny, dyr, hårdvara och konsumenten får möjlighet att välja om denne vill använda sig av QR-kodsavläsning eller NFC vid betalning.
- Seamless tecknar avtal med UR & Penn, nordens ledande distributör av klockor. SEQR har efter avtalet tecknades i april rullats ut i samtliga av UR & Penns 93 butiker i Sverige vilket innebär att konsumenter över hela Sverige nu kan betala sina klockor med mobilen. Under hösten är målsättningen att samtliga nio UR & Penn-butiker i Finland också ska kunna erbjuda SEQR-betalningar
- Q-Park, med över 1 500 parkeringsanläggningar i Sverige skriver avtal med Seamless som möjliggör för de som parkerar på Q-parks anläggningar i Stockholmsområdet att betala med mobilen från hösten 2013. För konsumenten innebär det att man inte behöver köa för att betala sin parkeringsavgift med kortet, eller vänta på de långa ledtider som kortbetalningen innebär. Dessutom kan användaren förlänga sin parkering direkt i mobilen utan att behöva gå tillbaka till parkeringsplatsen.
- Årsstämma i Seamless hölls den 26 april där resultat- och balansräkningarna fastställdes samt att de till förfogande stående vinstmedlen om 122 123 875 kronor balanserades i ny räkning.
 - Michael Sundin valdes in som ny styrelseordförande. Nyval av Omar M Cordes, Robin Saunders och Martin Börresen som styrelseledamöter. Peter Fredell återvaldes i styrelsen.
 - Arvode till styrelsen skall utgå i enlighet med valberedningens förslag.
 - Omval av Öhrlings Pricewaterhouse Coopers AB som revisor med Niklas Renström som huvudansvarig revisor för en mandatperiod om fyra år.
 - Beslutades att godkänna föreslagna instruktioner och stadgar för valberedningen samt föreslagna riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.
 - Årsstämman beslutade även om emissionsbemyndigande av högst 8 000 000 aktier och/eller teckningsoptioner och/eller konvertibler.
 - Beslutades om incitamentsprogram till anställda och styrelsen om totalt 3 500 000 optioner, varav 2 000 000 av dessa till anställda och 1 500 000 till nyvalda styrelseledamöter.
- Avtal skrivs med Axfoodkoncernen om distribution av kontantkort för mobiltelefoni. Detta innebär att Seamless går från att vara teknikleverantör till att bli distributör på den svenska marknaden för kontantkort. Avtalet börjar gälla från 1 juli och beräknas på årsbasis öka Seamless omsättning med ca 100 Mkr.
- Seamless inför mobila betalningar i Rumänien då Garanti Bank introducerar SEQR och kommer kunna erbjuda alla sina kunder att koppla konton till tjänsten.
- Avtal tecknas med mobiloperatörsguppen GLO i Afrika för leverans av Seamless system för kontantkorspåfyllnad. Vidare tecknas pilotavtal med mobiloperatören Celcom i Malaysia Kuwait International bank och McDonald's i Kuwait gällandes SEQR.

Seamless

Händelser efter rapportperiodens slut

- Från den första juli har Seamless affärsområde distribution utökats och innefattar även Sverige. Detta då Seamless tagit steget även på hemmamarknaden att gå från teknikleverantör till distributör av elektroniska produkter som värdebevis och kontantkort. Axfoodkoncernen är den första större kunden Seamless tecknar avtal med. Från 1 juli 2013 har systemet tagits i drift och förväntas generera en ökad omsättning om ca 100 miljoner kronor per år.
- I juli registreras Seamless helägda dotterbolag, "Seamless Romania", i Rumänien. De första tre anställda börjar arbeta samma dag som bolaget bildas.
- Seamless helägda dotterbolag Seamless Remittance erhåller betalningsförmedlartillstånd från finansinspektionen. Tillståndet innebär en ytterligare kvalitetssäkring av SEQR samt än mer förenklade processer för såväl kontogivare som anslutna butiker. Betalningsförmedlartillståndet kan även porteras till övriga EU-länder. Tillståndet öppnar även upp för framtida affärsområden såsom internationella överföringar av pengar, så kallad international remittance.

Transaktioner med närstående

Seamless har inte haft några transaktioner med närstående.

Övrigt

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering, vilket överensstämmer med svensk lag genom tillämpning av Rådet för Finansiell Rapportering, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt RFR 2, Redovisning för juridiska personer, avseende moderbolaget. Samma redovisningsprinciper, definitioner avseende nyckeltal och beräkningsmetoder har tillämpats som i den senaste årsredovisningen både för koncernen och för moderbolaget, om ej annat anges nedan.

Seamless förvärvade i oktober 2011 den Lettiske distributören av samtalstid Lettel. Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska Seamless betala ytterligare 5 000 tkr i form av 2 500 tkr kontant och 2 500 tkr i aktier (antal aktier beror på kursen vid utbetalningstidpunkten). Tilläggsköpeskillingen ska betalas två år efter att avtalet slutfördes. Tilläggsköpeskillingen ska erläggas om Lettel möter eller överskrider uppsatta omsättningsmål samt om samarbetsavtalet med försäljningskedjan PlusPunkts inte har blivit uppsagt den dag då tilläggsköpeskillingen ska betalas.

Väsentliga risker och osäkerheter i verksamheten

Seamless verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer där olika riskfaktorer kan påverka företaget. Dessa riskfaktorer kan innebära påverkan på bolagets förmåga att uppnå affärsmål. Då inga betydande förändringar har skett under kvartalet avseende väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till redogörelsen i senaste årsredovisningen på sidorna 15-17.

Denna rapport innehåller framtidsinriktad information som baseras på Seamless lednings nuvarande förväntningar. Även om ledningen bedömer att förväntningarna som framgår av sådan framtidsinriktad information är rimliga, kan ingen garanti lämnas på att dessa förväntningar kommer att visa sig vara korrekta. Följaktligen kan faktiskt framtida utfall variera väsentligt jämfört med vad som framgår i den framtidsinriktade informationen beroende på bland annat förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, förändringar i lagkrav och andra politiska åtgärder, variationer i valutakurser och andra faktorer.

Seamless

Koncernens rapport över totalresultat tkr	apr-jun 2013	apr-jun 2012	jan-jun 2013	jan-jun 2012	helår 2012
Nettoomsättning	26 424	35 658	52 809	65 373	134 337
Övriga rörelseintäkter	918	798	927	355	43
Materialkostnader	-15 148	-22 153	-29 958	-42 163	-83 202
Övriga externa kostnader	-14 066	-9 401	-30 352	-17 271	-45 432
Personalkostnader	-17 623	-7 144	-33 593	-14 620	-33 317
Avskrivningar	-2 136	-487	-3 888	-1 041	-2 112
Övriga rörelsekostnader	725	-	879	-	-211
Rörelseresultat	-20 906	-2 729	-43 176	-9 367	-29 894
Finansnetto	16	-65	-67	-106	-512
Resultat före skatt	-20 890	-2 794	-43 242	-9 473	-30 406
Inkomstskatt	3 410	627	6 949	2 458	6 661
Periodens resultat	-17 480	-2 167	-36 293	-7 015	-23 745
ÖVRIGT TOTALRESULTAT					
Valutakursdifferenser	209	-87	-165	-293	-1 033
Summa totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-17 271	-2 254	-36 458	-7 308	-24 778

Koncernens balansräkning tkr	30 jun 2013	30 jun 2012	31 dec 2012
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	29 341	18 264	22 137
- varav goodwill	7 731	7 971	7 653
- varav balanserade utvecklingskostnader	19 377	7 745	12 369
- varav kundavtal	2 233	2 548	2 115
Materiella anläggningstillgångar	13 197	1 015	2 761
Uppskjuten skattefordran	19 278	8 025	12 225
Lager av färdiga varor	4 122	1 427	1 807
Kundfordringar	27 332	24 132	17 767
Övriga fordringar	6 932	4 761	102 905
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	8 179	3 129	5 457
Likvida medel	44 092	10 737	14 004
Summa tillgångar	152 473	71 490	179 063
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	100 651	37 303	137 110
Avsättningar	117	-	-
Övriga långfristiga skulder	1 582	5 357	7 077
Uppskjuten skatteskuld	334	371	342
Leverantörsskulder	25 697	14 377	17 185
Aktuella skatteskulder	364	132	115
Övriga kortfristiga skulder	10 072	1 942	4 474
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13 656	12 008	11 760
Summa eget kapital och skulder	152 473	71 490	179 063

Koncernens förändring av eget kapital tkr	apr-jun 2013	apr-jun 2012	jan-jun 2013	jan-jun 2012	helår 2012
Vid periodens början	117 923	39 557	137 110	42 359	42 359
Periodens totalresultat	-17 271	-2 254	-36 458	-7 308	-24 778
Nyemission	-	-	-	-	9 606
Emissionskostnader	-	-	-	-	-4 809
Pågående nyemission	-	-	-	-	112 480
Optionsprogram	-	-	-	-	2 252
Vid periodens slut	100 652	37 303	100 652	21 503	137 110

Koncernens rapport över kassaflöden tkr	apr-jun 2013	apr-jun 2012	jan-jun 2013	jan-jun 2012	helår 2012
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-18 031	-2 352	-38 475	-7 557	-28 202
Förändring av rörelsekapital	-8 602	-6 176	-2314	-2 226	23 302
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-26 633	-8 528	-40 789	-9 783	-4 900
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-11 245	-3 285	-21 528	-5 521	-12 168
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-504	-441	92 405	17 483	22 514
Periodens kassaflöde	-38 382	-12 254	30 089	2 179	5 446
Likvida medel vid periodens början	82 474	22 991	14 004	8 558	8 558
Likvida medel vid periodens slut	44 092	10 737	44 092	10 737	14 004

Nyckeltal	apr-jun 2013	apr-jun 2012	jan-jun 2013	jan-jun 2012	helår 2012
Avkastning på eget kapital	neg	neg	neg	neg	neg
Resultat per aktie, före och efter utspädning	-0,53	-0,09	-1 11	-0,29	-0,96
Rörelseresultat, tkr	-20 906	-2 729	-43 176	-9 367	-29 894
Nettoomsättningstillväxt (jämfört med samma period föregående år)	neg	150%	neg	192%	124%
Rörelsemarginal	neg	neg	neg	neg	neg
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädning	33 048 374	24 261 878	32 635 687	23 878 545	24 636 097
Kassalikviditet	174%	150%	174%	150%	406%
Soliditet	66%	52%	66%	52%	77%
Eget kapital, tkr	100 651	37 303	100 651	37 303	137 110
Eget kapital per aktie	3,05	1,54	3,05	1,54	4,15
Antal anställda vid periodens slut	120	45	120	45	88

Seamless

Moderbolagets resultaträkning tkr	apr-jun 2013	apr-jun 2012	jan-jun 2013	jan-jun 2012	helår 2012
Nettoomsättning	-2	14 255	-2	24 405	52 035
Övriga rörelseintäkter	-	799	-	346	19
Rörelsens kostnader	-5 398	-17 571	-10 876	-34 145	-81 965
Rörelseresultat	-5 400	-2 517	-10 878	-9 394	-29 911
Finansnetto	1	-34	-18	-85	-75
Resultat före skatt	-5 399	-2 551	-10 895	-9 479	-29 986
Inkomstskatt	-	636	-	2 452	6 652
Periodens resultat	-5 399	-1 915	-10 895	-7 027	-23 334

Moderbolagets balansräkning tkr	30 jun 2013	30 jun 2012	31 dec 2012
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	34 840	28 515	40 273
Summa omsättningstillgångar	30 919	34 208	131 113
Summa tillgångar	65 759	62 723	171 386
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	40 916	37 678	138 648
Långfristiga skulder	5 000	5 000	5 705
Kortfristiga skulder	19 843	20 045	27 033
Summa eget kapital och skulder	65 759	62 723	171 386
Ställda säkerheter	-	6 000	6000
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga



Seamless aktie jan-jun 2013

Kursutveckling	5,5%
Kortnamn	SEAM
Börsvärde (30 jun)	628 MSEK
Högsta kurs	26.00
Lägsta kurs	17.30
Totalt antal aktier (30 jun)	33,048,374

Kommande rapporttillfällen

13 nov 2013	Delårsrapport kvartal 3
20 feb 2014	Delårsrapport kvartal 4
14 mar 2014	Årsredovisning 2013

Om Seamless

Seamless är specialiserat på lösningar för betalsystem för mobiltelefoner såsom överföring av pengar mellan mobiler (Mobile Money) och kontantkortsladdning. Seamless transaktionsplattform ERS 360 hanterar årligen över 3,1 miljarder transaktioner världen över hos över 525 000 försäljningsställen. Seamless har system för elektronisk kontantkortsladdning och mobilhandel hos mer än 40 operatörer i 26 länder på fyra kontinenter. Seamless lösning SEQR för mobila betalningar i butik och online är patentsökt med totalt 41 olika patentkriterier. Seamless grundades 2001 och aktien handlas sedan den 13 juni 2012 på Nasdaq OMX Stockholm, kortnamn SEAM.

Seamless har kontor i:

Accra, Bukarest, Calcutta, Lahore, Mumbai, Riga, Lodz och Stockholm.

Seamless delårsrapport för perioden april – juni 2013 har godkänts för publicering enligt styrelsebeslut den 19 augusti 2013. Denna delårsrapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören för Seamless Distribution AB (publ) försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 19 augusti 2013

Seamless Distribution AB (publ) org.nr 556610 – 2660

Michael Sundin
Styrelsens ordförande

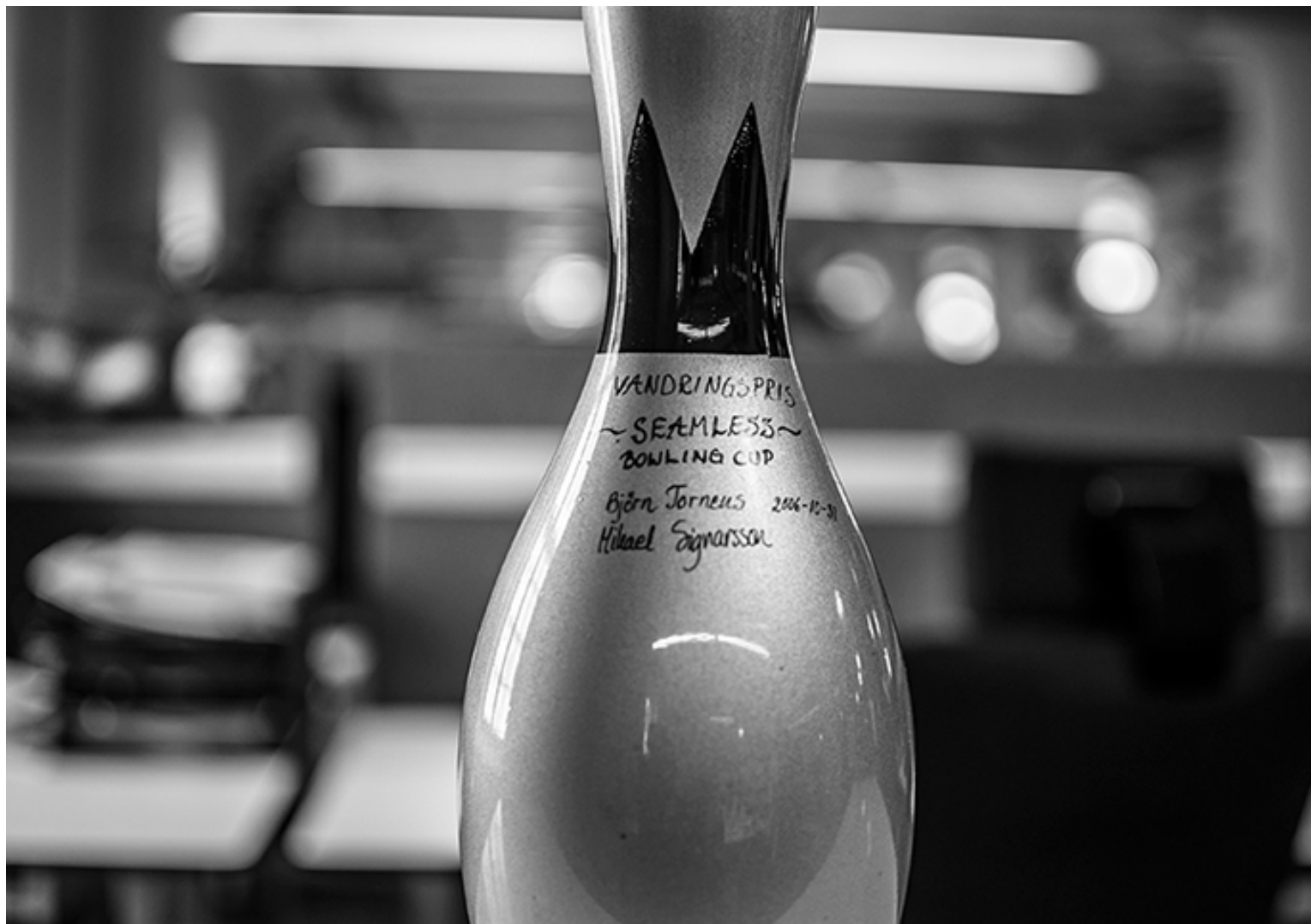
Martin Börressen
Styrelseledamot

Omar Cordes
Styrelseledamot

Peter Fredell
Styrelseledamot/
Verkställande Direktör

Robin Saunders
Styrelseledamot

All information publiceras på www.seamless.se omedelbart efter offentliggörandet



Kontakt

För mer information, vänligen kontakta:

Peter Fredell, VD
peter.fredell@seamless.se
+46 8 564 878 00

Daniel Hilmgård, CFO
daniel.hilmgard@seamless.se
+46 8 564 878 00

Seamless Distribution AB (publ)
Box 6234, 102 34 Stockholm
Organisationsnummer 556610-2660
info@seamless.se www.seamless.se