

Delårsrapport

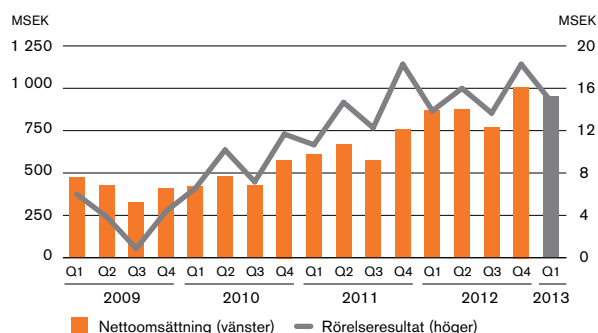
januari - mars 2013

Första kvartalet 2013 jämfört med 2012

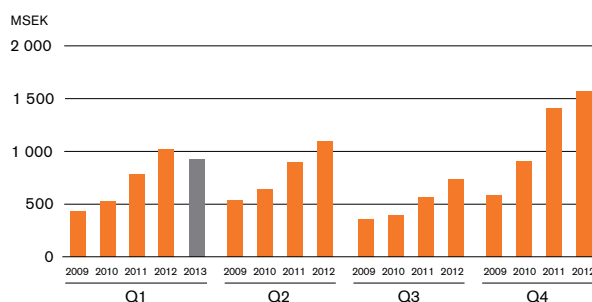
- Nettoomsättningen ökade med 9,7 procent till 954,2 MSEK (869,9).
- Rörelseresultat ökade med 6,5 procent till 14,8 MSEK (13,9).
- Orderingången uppgick till 922,1 MSEK (1 023,0) en minskning med 9,9 procent.
- Resultat efter skatt per aktie blev 0,69 SEK (0,62).
- Marknaden var under första kvartalet mer avvaktande än tidigare. Att orderingången minskade förklaras främst av att antalet så kallade övertags- och utpekningsaffärer minskade jämfört med motsvarande period föregående år. Intresset för denna typ av affärer är dock fortsatt stort.
- Under perioden tecknades ett betydande antal ramavtal, bland annat med Fortum teknik, energiföretaget Dong i Danmark och tre ramavtal i Finland avseende teknikkonsulter.

MSEK	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Rullande 4 kvartal, apr 2012-mar 2013	Helåret 2012
Nettoomsättning	954,2	869,9	3 609,4	3 525,1
Rörelseresultat	14,8	13,9	62,8	61,9
Resultat före skatt	14,9	14,0	63,2	62,3
Resultat efter skatt	11,7	10,4	48,0	46,7
Kassaflödet, löpande verksamheten	-59,5	19,4	-13,3	65,6
Rörelsemarginal, %	1,6	1,6	1,7	1,8
Soliditet, %	13,2	13,2	13,2	12,4
Resultat/aktie före utspädning (SEK)	0,69	0,62	2,83	2,75
Resultat/aktie efter utspädning (SEK)	0,69	0,62	2,78	2,74
Max antal konsulter på uppdrag	3 056	2 802	3 150	3 150
Medelantal anställda	154	152	152	150
Omsättning per anställd (kSEK)	6 196	5 723	23 746	23 500

Nettoomsättning och rörelseresultat



Orderingång



Vd-ord

eWork fortsatte att utvecklas positivt under årets första kvartal på en relativt svag marknad. Såväl nettoomsättning som rörelseresultat ökade, om än i lugnare takt än föregående år. Intresset för långsiktiga, större åtaganden är fortsatt starkt.



På stora delar av marknaden syns en försvagning av efterfrågan och hårdare konkurrens om uppdragen. Vi arbetar vidare med utmaningen att öka affärsvolymen på våra mindre marknader för att uppnå skal fördelar. Förra årets positiva utveckling i Norge fortsatte med ett starkt första kvartal. I Danmark och Finland kvarstår utmaningen och vi ser ännu ingen positiv försäljningstrend. Det är fortfarande vår uppfattning att det finns förutsättningar för en mer positiv försäljningsutveckling och vi arbetar vidare efter en fastlagd plan.

”Vi prioriterar liksom tidigare affärsutveckling för att effektivisera verksamheten och höja konkurrenskraften.

eWork fortsatte under perioden att växa med stigande rörelseresultat. Vår standardaffär med enskilda konsulttillsättningar är stabil trots att marknaden var relativt avvaktande.

Vi fortsatte att utveckla vårt koncept för outsourcing av inköpsfunktionen för konsultinköp. Här har vi visat att kunder med vår hjälp snabbt uppnår konkreta resultat i form av besparingar. Kundernas intresse för sådana åtaganden var starkt under perioden och vi räknar med att få se flera större affärer under året.

Vi prioriterar som tidigare affärsutveckling för att effektivisera verksamheten och höja konkurrenskraften. Den nya versionen av vårt IT-stöd för kunderna levereras successivt enligt plan och ger förbättrad kundnytta och effektiviserar leveransen internt.

Koncernens orderingång minskade i kvartalet jämfört med föregående år. Förklaringen är främst att antalet så kallade övertags- och utpekning affärer minskade jämfört med motsvarande period föregående år. Intresset för denna typ av affärer är dock fortsatt stort, men införsäljningscyklerna är långa och affärerna kommer in mer oregelbundet. Med hänsyn taget till dessa faktorer kan jag konstatera att vi har goda möjligheter att fortsätta växa och ta marknadsandelar.

A handwritten signature in black ink, which appears to be 'Claes Ruthberg'.

Stockholm, 24 april 2013
Claes Ruthberg, vd och koncernchef

Marknad och verksamhet

eWork är en komplett konsultleverantör på den nordiska konsultmarknaden inom IT, teknik, telekom och verksamhetsutveckling. eWork är marknadsledande i marknadssegmentet konsultmäklare.

Marknad

Den nordiska konsultmarknaden var relativt svag under årets första kvartal. Intresset var fortsatt stort för konsoliderande affärer där befintliga konsultleveranser samlas på en eller ett par leverantörer. eWork har under 2012 framgångsrikt visat hur hela inköpsfunktionen för konsultinköp kan outsourcas till en leverantör vilket har bidragit till ett ökande intresse för liknande affärsupplägg.

Snabba skiften i efterfrågan mellan olika specialistkompetenser har blivit vanligare. Den bedömningen har eWork gjort i tidigare rapporter, och den stöds av vårens eWorkbarometer, den största återkommande, oberoende konsultenkäten på marknaden. Sådana skiften är en arbetskrävande utmaning för många konsultköpare och därmed en affärsmöjlighet för eWorks leveransmodell, som ger kunderna flexibilitet och möjlighet till snabb omställning.

Den svenska marknaden var under kvartalet generellt sett stabil men något mer avvaktande än motsvarande period förra året. Den norska marknaden var stark med god efterfrågan. Den finska marknaden har planat ut och visar tecken på återhämtning efter en lång period av svag efterfrågan. Den danska ekonomin var svag och efterfrågan fortsatt avvaktande.

eWorks efterfrågeindikatorer, såsom antalet inkommande kundförfrågningar, ansökningar, andel indikerade kompetensområden etc. visade att marknaden är fortsatt stabil, dock med vissa svaghetstecken men utan alarmerande tendenser. Antalet sökande per uppdrag var stabilt på en relativt hög nivå vilket indikerar relativt låg belägningsgrad för marknaden som helhet och därmed fortsatt god tillgång på konsulter för eWork. Det finns därmed inga indikationer på någon större förändring i marknadsläget.

Koncernens nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning för första kvartalet ökade med 9,7 procent och uppgick till 954,2 MSEK (869,9). Ökningen hänförs till verksamheten i Sverige och Norge. Koncernens nettoomsättning växte mer än den bedömda marknadstillväxten och eWork tog således marknadsandelar på konsultmarknaden.

Koncernens resultat

Koncernens rörelseresultat för första kvartalet steg med 6,5 procent till 14,8 MSEK (13,9). Resultatet efter finansiella poster uppgick till 14,9 MSEK (14,0). Kvartalets resultat efter skatt uppgick till 11,7 MSEK (10,4).

Resultatförbättringen är en följd av omsättningsökningen under första kvartalet 2013 jämfört med samma period föregående år. Resultatutvecklingen i dotterbolagen följer i stort omsättningsutvecklingen (se nedan samt not 1).

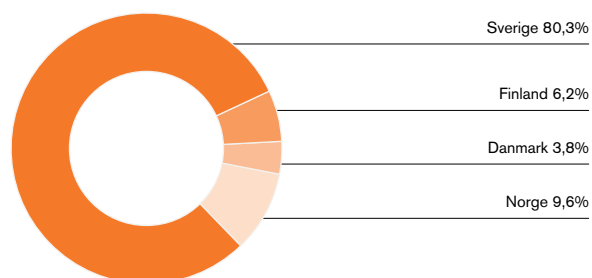
Koncernens positiva rörelseresultat kan huvudsakligen hänföras till den svenska verksamheten, men även Finland och Norge bidrog positivt medan Danmark gjorde ett negativt resultat.

Verksamhetens utveckling

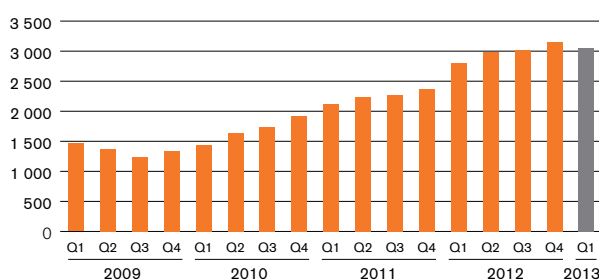
Koncernens ordergång minskade något jämfört med föregående år och uppgick till 922,1 (1 023,0) MSEK. Att ordergången minskade förklaras främst av att antalet så kallade övertags- och utpekningaffärer minskade jämfört med motsvarande period föregående år. Intresset för denna typ av affärer är dock fortsatt stort. Ordergången påverkades också av en allmänt svagare efterfrågan.

Antalet konsulter på uppdrag uppgick som mest till 3 056 (2 802). Såväl uppdrag av outsourcingkaraktär som

Omsättningsfördelning



Maximalt antal konsulter på uppdrag



standardaffärer med enskilda konsulttillsättningar bidrog till tillväxten.

Under perioden har eWorks fortsatta marknadsbearbetning i hög grad inriktats på uppdrag av outsourcingkaraktär, där intresset på marknaden var betydande. Uppdragen är relativt komplexa med långa införsäljningstider.

Ett av eWorks ramavtal löper ut under året och kommer inte att förnyas vilket ger en volymminskning som började under perioden och successivt kommer att märkas under året. Avtalet berör samtliga länder.

I hela koncernen fortsatte arbetet med att effektivisera leveransorganisationen ytterligare. Ett större utvecklingsprojekt avseende verksamhetens IT-stöd pågår och implementeras nu successivt i organisationen. Samtidigt görs fortsatta investeringar i förbättringar av IT-systemet för att tillgodose kundernas behov och för att effektivisera leveransen.

Verksamhets- och teknikkonsulternas andel av försäljningsmixen växte under perioden, men från en låg nivå. eWork bedriver ett långsiktigt arbete för att bredda verksamheten genom att öka andelen verksamhets- och teknikkonsulter. Detta är ett område där eWork ser en fortsatt stor potential.

Sverige

Den svenska verksamheten utvecklades positivt. Kvartalets nettoomsättning ökade med 10,3 procent till 766,5 MSEK (694,9). Omsättningsökningen hänförs till såväl befintliga som nya uppdrag. Försäljningsmixen innehöll en större andel volymuppdrag av outsourcingkaraktär.

Nya avtal tecknades bland andra Botkyrka kommun, Forum Teknik, Ikanobanken, KF, Swedavia och Tre (Hi3G).

Rörelseresultatet uppgick till 14,3 MSEK (13,8), en ökning med 4 procent jämfört med föregående år. Att resultatökningen är lägre än omsättningsökningen förklaras av försäljningsmixens ökade inslag av volymaffärer.

Finland

I Finland minskade nettoomsättningen för kvartalet till 59,6 MSEK (77,4). Marknaden har länge präglats av svag efterfrågan, men var under perioden mer stabil. Kostnaderna har effektivt anpassats till den nya lägre nettoomsättningen. Rörelseresultatet steg jämfört med första kvartalet föregående år till 0,9 MSEK (0,5).

Då marknaden bedöms vara på väg att normaliseras kommer säljarbetet att prioriteras. En ny säljchef tillsattes för att förstärka säljkraften. Förutsättningarna för en mer positiv försäljningsutveckling under året bedöms som goda. Under perioden tecknades tre ramavtal avseende teknikkonsulter som öppnar affärsmöjligheter för eWork inom ett strategiskt viktigt utvecklingsområde.

Danmark

Nettoomsättningen minskade under första kvartalet till 36,5 MSEK (43,7). Minskningen förklaras främst av en allmänt svag marknad och avvaktande efterfrågan från befintliga kunder. Konsultbranschen var svag med många lediga konsulter

och många sökande på varje uppdrag. En ny säljchef tillsattes för att förstärka säljkraften. Rörelseresultatet var negativt och uppgick till -1,1 MSEK (0,2).

Förlusten förklaras av den svaga nettoomsättningen. Kunderna visade fortsatt stort intresse för att långsiktigt konsolidera sina inköp på färre leverantörer och eWork deltar fortsatt i affärsdiskussioner med den utgångspunkten. Nya ramavtal tecknades med energiföretaget Dong och Microsoft Danmark.

Norge

Verksamheten i Norge hade en fortsatt kraftig försäljningstillväxt. Nettoomsättningen för kvartalet steg med 70 procent till 91,5 MSEK (53,9). Ökningen är en följd av lyckad marknadsbearbetning och att eWork under förra året vann flera viktiga ramavtal bland landets största konsultköpare. Rörelseresultatet vände till positivt, 0,6 MSEK (-0,6).

Marknadsläget var fortsatt gynnsamt och antalet konsulter på uppdrag fortsatte att öka. eWork mötte ett stort intresse från kunderna att med eWorks hjälp konsolidera antalet konsultleverantörer.

Finansiell ställning

Soliditeten uppgick till 13,2 procent (13,2) den 31 mars 2013. Den högre omsättningen har inte märkbart ökat rörelsekapitalbindningen.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick för första kvartalet till -59,5 MSEK (19,4). Den kraftiga minskningen hänger samman med tillfälliga effekter till följd av att påskhelgen inföll kring kvartalsskiftet. Förändringarna i rörelsekapitalet vid de olika rapporteringstillfällena beror huvudsakligen på att samtliga betalningar från kunder och till konsulter sker i månadsskiftena. Därför kan en liten förskjutning av in- eller utbetalningar leda till en stor effekt på kassaflödet vid ett specifikt tillfälle.

Koncernens netto räntebärande tillgångar var 95,0 MSEK (98,1) vid rapportperiods utgång.

Personal

Antalet anställda i koncernen fortsätter att öka något till följd av den ökade efterfrågan på marknaden. Under perioden ökade antalet anställda med 2 personer. Personalkostnadernas andel av nettoomsättningen fortsatte att minska till 3,6 procent (3,9), till följd av fortsatt effektivisering av verksamheten.

Medelantalet fast anställda i koncernen under första kvartalet uppgick till 154 (152) exklusive projektanställda konsulter.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning för första kvartalet uppgick till 769,0 MSEK (697,5). Resultatet före finansiella poster uppgick till 14,3 MSEK (13,8) och resultatet efter skatt till 10,4 MSEK (10,0).

Moderbolagets egna kapital per kvartalets utgång uppgick till 132,7 MSEK (124,6) och soliditeten till 14,0 procent (15,7). I övrigt gäller ovanstående kommentarer om koncernens finansiella ställning även moderbolaget i tillämpliga delar.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

eWorks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt valutarisker i mindre omfattning. Bolaget ser inte några nya väsentliga affärsrisker för de kommande sex månaderna.

För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer, hänvisas till eWorks årsredovisning.

Händelser efter rapportperiodens utgång

Efter rapportperioden har en av eWorks huvudägare, Creades AB, skiftat ut majoriteten av sitt ägande till Sedarec AB. Därefter uppgår Creades ägarandel i eWork till 7,1 procent och Sedarecs till 9,0 procent.

Utsikter

Bolagets bedömning för 2013 kvarstår:

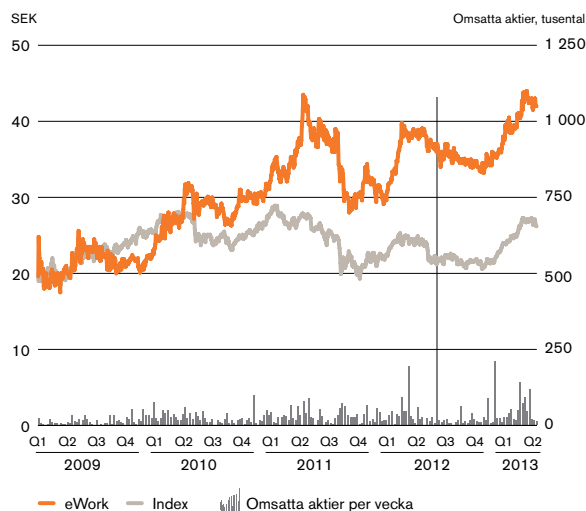
Efterfrågan på IT- och verksamhetskonsulter väntas relativt oförändrad under 2013. Trenden att kunderna genomför effektivitetshöjande åtgärder såsom konsolidering av antalet leverantörer fortsätter. Efterfrågan på outsourcingprojekt, där kundens samtliga konsultavtal läggs ut på en part, förväntas öka.

eWork bedöms ha förutsättningar att fortsätta utvecklas väl. Till detta bidrar eWorks strukturkapital i form av ett stort och växande antal ramavtal, en konsultbas på omkring 60 000 konsulter samt de system och processer som byggts upp för att effektivt hantera kundaffären. Därtill fortsätter eWork att bedriva affärsutveckling för att öka konkurrenskraften, bredda erbjudandet och effektivisera leveransen.

Fortsatta effektiviseringar och skalfördelar genom ökade volymer väntas bidra positivt till lönsamheten. Försäljningsmixen väntas dock ha en fortsatt växande andel volymaffärer med lägre förädlingsvärde per konsulttimme, vilket ger lägre täckningsbidrag än den övriga affären.

Sammantaget bedömer styrelsen att eWork har goda förutsättningar att fortsätta växa och stärka sin position på marknaden.

Kursutveckling och omsättning



Ägarförteckning, eWorks 5 största ägare (2013-03-28)

Namn	Antal aktier	Procent
Salénia AB	4 147 546	24,5%
Magnus Berglind (Kapitalförsäkring)	3 000 000	17,7%
Creades AB	2 736 153	16,1%
PSG Small Cap	1 032 581	6,1%
Claes Ruthberg	624 945	3,7%

Kommande informationstillfällen

26 juli 2013	Delårsrapport april – juni 2013
25 oktober 2013	Delårsrapport juli – september 2013

Kontaktpersoner för mer information

Claes Ruthberg, vd och koncernchef, +46 8 50 60 55 00
Magnus Eriksson, CFO, +46 8 50 60 55 00, +46 733 82 84 80

Stockholm den 24 april 2013

Claes Ruthberg
Vd och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

Information i denna delårsrapport är sådan som eWork Scandinavia AB (publ) ska offentliggöra enligt lag om värdepappersmarknaden. Informationen lämnas för offentliggörande den 24 april 2013, klockan 10.00 (CET).

Rapport över totalresultat för koncernen i sammandrag

kSEK	Not	Januari – mars 2013	Januari – mars 2012	Rullande 4 kvartal april 2012 – mars 2013	Helår 2012
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	954 199	869 872	3 609 379	3 525 052
Övriga rörelseintäkter		3	1	3	1
Summa rörelseintäkter		954 202	869 873	3 609 382	3 525 053
Rörelsens kostnader					
Kostnad konsulter i uppdrag		-892 188	-811 158	-3 370 256	-3 289 226
Övriga externa kostnader		-12 210	-10 530	-44 947	-43 267
Personalkostnader		-34 693	-33 990	-130 197	-129 494
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-289	-261	-1 169	-1 141
Summa rörelsekostnader		-939 380	-855 939	-3 546 569	-3 463 128
Rörelseresultat		14 822	13 934	62 813	61 925
Resultat från finansiella poster					
Finansnetto		35	84	343	392
Resultat efter finansiella poster		14 857	14 018	63 156	62 317
Skatt		-3 162	-3 576	-15 191	-15 605
Periodens resultat		11 695	10 442	47 965	46 712
Övrigt totalresultat					
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-1 441	-518	-2 559	-1 636
Periodens övrigt totalresultat		-1 441	-518	-2 559	-1 636
PERIODENS TOTALRESULTAT		10 254	9 924	45 406	45 076
Resultat per aktie					
före utspädning (kr)		0,69	0,62	2,83	2,75
efter utspädning (kr)		0,69	0,62	2,78	2,74
Antalet utestående aktier vid rapportperiodens utgång					
före utspädning (i tusental)		16 958	16 725	16 958	16 958
efter utspädning (i tusental)		17 030	16 804	17 256	17 030
Genomsnittligt antal utestående aktier					
före utspädning (i tusental)		16 958	16 725	16 783	16 842
efter utspädning (i tusental)		17 060	16 791	17 171	16 902

Rapport över finansiell ställning för koncernen i sammandrag

kSEK	31 mar 2013	31 mar 2012	31 dec 2012
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	888	1 486	1 037
Materiella anläggningstillgångar	1 472	1 333	1 589
Långfristiga fordringar	426	639	655
Uppskjuten skattefordran	3 154	3 330	3 233
Summa anläggningstillgångar	5 940	6 788	6 514
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	980 082	793 659	917 924
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18 374	10 010	11 784
Övriga fordringar	1 519	536	1 792
Likvida medel	93 972	134 225	154 599
Summa omsättningstillgångar	1 093 947	938 430	1 086 099
SUMMA TILLGÅNGAR	1 099 887	945 218	1 092 613
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	2 204	2 174	2 204
Övrigt tillskjutet kapital	61 320	54 643	61 320
Reserver	-6 968	-4 409	-5 527
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	89 155	72 131	77 460
Summa eget kapital	145 711	124 539	135 457
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	3 237	-	3 237
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	912 292	770 435	908 789
Skatteskulder	2 538	6 544	8 606
Övriga skulder	16 572	24 245	16 980
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	19 537	19 455	19 544
Summa kortfristiga skulder	950 939	820 679	953 919
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 099 887	945 218	1 092 613

Rapport över förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2012-01-01	2 174	54 643	-3 891	61 689	114 615
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				10 442	10 442
Periodens övrigt totalresultat			-518		-518
Periodens totalresultat			-518	10 442	9 924
Utgående eget kapital 2012-03-31	2 174	54 643	-4 409	72 131	124 539
Ingående eget kapital 2012-04-01	2 174	54 643	-4 409	72 131	124 539
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				36 270	36 270
Periodens övrigt totalresultat			-1 118		-1 118
Periodens totalresultat			-1 118	36 270	35 152
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>					
Utdelningar				-30 941	-30 941
Av personalen inlösta aktieoptioner	30	6 408			6 438
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner		269			269
Utgående eget kapital 2012-12-31	2 204	61 320	-5 527	77 460	135 457
Ingående eget kapital 2013-01-01	2 204	61 320	-5 527	77 460	135 457
<i>Periodens totalresultat</i>					
Periodens resultat				11 695	11 695
Periodens övrigt totalresultat			-1 441		-1 441
Periodens totalresultat			-1 441	11 695	10 254
Utgående eget kapital 2013-03-31	2 204	61 320	-6 968	89 155	145 711

Rapport över kassaflöden för koncernen i sammandrag

kSEK	Januari – mars 2013	Januari – mars 2012	Rullande 4 kvartal april 2012 – mars 2013	Helår 2012
Den löpande verksamheten				
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	5 912	11 665	48 203	53 957
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-65 387	7 741	-61 504	11 624
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-59 475	19 406	-13 301	65 581
Kassaflöde från investeringsverksamheten	22	-180	-687	-890
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	-24 234	-24 234
Periodens kassaflöde	-59 453	19 226	-38 222	40 457
Likvida medel vid periodens början	154 599	115 450	134 225	115 450
Valutakursdifferens	-1 174	-451	-2 031	-1 308
Likvida medel vid periodens slut	93 972	134 225	93 972	154 599

Nyckeltal

kSEK	Januari – mars 2013	Januari – mars 2012	Rullande 4 kvartal april 2012 – mars 2013	Helår 2012
Omsättningsutveckling, %	9,7	42,5	9,7	35,0
Rörelsemarginal, %	1,6	1,6	1,7	1,8
Avkastning på eget kapital, %	8,0	8,7	35,5	37,4
Eget kapital per aktie, SEK	8,5	7,4	8,5	8,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, SEK	-3,5	1,2	-0,8	3,9
Soliditet, %	13,2	13,2	13,2	12,4
Kassalikviditet, %	115	114	115	114
Medelantal anställda	154	152	152	150
Omsättning per anställd, kSEK	6 196	5 723	23 746	23 500

Resultaträkning för moderbolaget

kSEK	Januari – mars 2013	Januari – mars 2012	Rullande 4 kvartal april 2012 – mars 2013	Helår 2012
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	766 528	694 917	2 852 958	2 781 347
Övriga rörelseintäkter	2 440	2 590	7 780	7 930
Summa rörelseintäkter	768 968	697 507	2 860 738	2 789 277
Rörelsens kostnader				
Kostnad konsulter i uppdrag	-717 207	-648 602	-2 663 848	-2 595 243
Övriga externa kostnader	-10 566	-7 996	-38 091	-35 521
Personalkostnader	-26 621	-26 830	-99 878	-100 087
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-264	-251	-1 038	-1 025
Summa rörelsekostnader	-754 658	-683 679	-2 802 855	-2 731 876
Rörelseresultat	14 310	13 828	57 883	57 401
Resultat från finansiella poster				
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	104	192	2 623	2 711
Räntekostnader och liknande resultatposter	-968	-410	-2 480	-1 922
Resultat efter finansiella poster	13 446	13 610	58 026	58 190
Bokslutsdispositioner	-	-	-14 713	-14 713
Skatt	-3 003	-3 615	-10 996	-11 608
PERIODENS RESULTAT *	10 443	9 995	32 317	31 869

* Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat.

Balansräkning för moderbolaget

kSEK	31 mar 2013	31 mar 2012	31 dec 2012
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	888	1 486	1 037
Materiella anläggningstillgångar	1 001	1 183	1 080
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	15 829	15 829	15 829
Summa finansiella anläggningstillgångar	15 829	15 829	15 829
Summa anläggningstillgångar	17 718	18 498	17 946
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	827 529	631 115	763 959
Fordringar på koncernföretag	33 123	30 464	32 652
Övriga fordringar	142	113	48
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10 103	5 342	5 734
Kassa och bank	56 322	107 034	107 381
Summa omsättningstillgångar	927 219	774 068	909 774
SUMMA TILLGÅNGAR	944 937	792 566	927 720
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (16 958 475 aktier med kvotvärde 0,13 Sek)	2 205	2 174	2 205
Reservfond	6 355	6 355	6 355
Summa bundet eget kapital	8 560	8 529	8 560
Fritt eget kapital			
Överkursfond	55 360	48 682	55 360
Balanserat resultat	58 319	57 391	26 450
Periodens resultat	10 443	9 995	31 869
Summa fritt eget kapital	124 122	116 068	113 679
Summa eget kapital	132 682	124 597	122 239
Obeskattade reserver	14 713	-	14 713
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	771 282	634 137	754 912
Skatteskulder	2 801	7 667	8 929
Övriga skulder	10 143	11 394	12 157
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13 316	14 771	14 770
Summa kortfristiga skulder	797 542	667 969	790 768
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	944 937	792 566	927 720

Ställda säkerheter och eventalförpliktelser för moderbolaget

kSEK	31 mar 2013	31 mar 2012	31 dec 2012
Ställda säkerheter	Inga	Inga	Inga
Eventalförpliktelser	Inga	Inga	Inga

Noter till de finansiella rapporterna

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga bestämmelser i årsredovisningslagen. Delårsrapporten för moderbolaget har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen.

Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2012.

NOT 1 Koncernens rörelsesegment

Första kvartalet 2013 jämfört med 2012

kSEK	Sverige		Finland		Danmark		Norge		Summa	
	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012	Jan-mar 2013	Jan-mar 2012
Intäkter från kunder	766 528	694 917	59 614	77 387	36 538	43 710	91 519	53 858	954 199	869 872
Segmentets resultat	26 345	26 375	1 814	1 586	-490	850	1 628	260	29 297	29 071
Koncerngemensamma kostnader	-12 035	-12 547	-823	-1 122	-590	-633	-1 027	-835	-14 475	-15 137
Rörelseresultat	14 310	13 828	991	464	-1 080	217	601	-575	14 822	13 934
Finansiella poster, netto	-	-	-	-	-	-	-	-	35	84
Periodens resultat före skatt									14 857	14 018

eWorks Affärsidé

eWorks affärsidé är att på ett kostnadseffektivt sätt erbjuda uppdragsgivare konsulter med specialistkompetens för varje behov, samt att sköta administration, kvalitetssäkring och uppföljning kring uppdraget. Samtidigt ska konsulterna som säljer sina tjänster genom eWork erbjudas utvecklande och lönsamma uppdrag.

eWorks Affärsmodell

eWork har inga egna fast anställda konsulter utan samarbetar med erfarna, kompetenta och specialiserade konsulter, ofta från mindre konsultföretag. eWork har ett unikt nätverk av konsulter där ett objektiva, professionellt urval görs vid varje förfrågan. eWorks affärsmodell bygger på en unik matchningsmetod som innebär att köparna snabbt får konsulter med optimal kompetens på plats. eWork är avtalspart med kunden och sluter motsvarande avtal med konsulten, samt sköter all administration och uppföljning i uppdraget.

eWorks Ordlista

Avslutsfrekvens	Kontrakterade uppdrag som andel av inkomna konsultförfrågningar.
Konsultmäklare	Företag som erbjuder konsultköpare konsulter vilka inte är anställda, genom att teckna avtal med såväl kund som konsult.
MSP	<i>Managed Service Provider.</i> Term som beskriver eWorks funktion i outsourcinguppdrag.
Outsourcing av konsultinköp	Samarbetsform där eWorks roll är att sköta kundens operativa inköpsfunktion avseende konsultförsörjning. Samtliga kundens konsultinköp kontrakteras via eWork.
Ramavtal	Avtal med konsultköpare som ger eWork möjlighet att erbjuda konsulter till enskilda behov, dock oftast utan garanterad volym.
Standardaffär	eWork hittar rätt konsult till rätt pris vid rätt tid till ett nytt uppdrag åt en kund.
Utpekning	En kund väljer själv ut en konsult för ett uppdrag men kontrakterar konsulten via eWork.
Volymaffär	Allmän beskrivning av större affärer, oftast syftande på outsourcing av konsultköp men även omfattande exempelvis övertagsaffärer av stor omfattning.
Övertagsaffär	eWork tar över ett befintligt konsultavtal under pågående konsultleverans.

eWork Scandinavia AB är en komplett konsultleverantör med över 3 000 konsulter på uppdrag inom IT, telekom, teknik och verksamhetsutveckling. eWork erbjuder ett objektiva urval av specialister ur marknadens största konsultnätverk vilket ger kunderna bättre pris, kvalitet och tidsutnyttjande. eWork har ramavtal med fler än 130 kunder bland Nordens ledande företag i de flesta branscher.

Bolagets aktier är noterade på Nasdaq OMX Stockholm.

