



FAVOPTIC

Briller trenger ikke å koste mer

Mobilapp erstatter synsundersøkelsen hos optikeren

Med en billig og enkel ekstralinse på mobilskjermen kan alle snart ta sin egen synssjekk. Forskere i USA har utviklet den nye teknologien. Den består av en mobilapplikasjon og en avtakbar ekstraoptikk for smarttelefoner. Netra-systemet, som innovasjonen kalles, beregner brillestyrke. Den kan dermed erstatte både optikere og dyrt utstyr.

Millioner av mennesker verden rundt som lider av nærsynthet og skjeve hornhinner kan få diagnosen raskt, ved hjelp av Netra-systemet. Hele undersøkelsen tar ikke mer enn et par minutter. Den beregner hvilken styrke glassene må ha for å bøte på synsfeilen. Fram til nå har undersøkelser og diagnoser vært forbeholdt optikere og øyeleger. Mobilappen og ekstralinsen kan derfor bli et viktig hjelpemiddel for alle dem som – spesielt i den tredje verden – ikke har mulighet for å komme seg til en optiker.

- Netra-systemet er en oppfinnelse helt i tråd med vår idé om å gjøre briller lett tilgjengelig via nettet, sier Carl Erik Eriksson, grunnleggeren av Favoptic. Vi leverer brillene raskt, til lav pris, uansett hvor folk bor. Det å stille en synsdiagnose enkelt via mobilen er en helsefaktor som gjør at man også kan bli hjulpet raskere.

Forskere tester i øyeblikket Netra-systemet i India, ifølge MIT Technology Review. I India alene er det anslått at 133 millioner mennesker kan være blinde eller ha fått store synsproblemer som følge av manglende tilgang på optiker eller øyelege. Mobilappen gir mulighet for egenpleie via Netra-systemet. Slike apper kan ikke bare dempe plager, men også bidra til lavere kostnader i helsevesenet. Men de nye helseappene har fått den medisinske profesjonen i USA til å reagere, fordi trykkesystemet er basert på at legen møter pasienten.

- Nye løsninger for egenpleie med mobile apper er bra, men kan aldri helt erstatte legebesøk ved mer alvorlige problemer. Appene bør sees på som et supplement for dem som ønsker å delta aktivt i sin egen helsepleie, sier Carl Erik Eriksson.

Se mer om Netra-systemet her: <http://www.technologyreview.com/news/518891/when-smartphones-do-a-doctors-job/>

**For mer informasjon, vennligst kontakt Carl Erik Eriksson, administrerende direktør, Favoptic, epost: carl.erik@favoptic.com
Telefon: 46 707 77 09 10**

Favoptic selger briller på nettet, og direkte fra sliperiet. Derfor selges de uten unødvendige mellomledd eller andre ting som fordyrer. Dermed kan Favoptic presse prisene ned. Favoptic var den første i verden til å selge briller direkte til forbrukerne via internett. I dag har selskapet eksistert i elleve år. Det har flere hundre tusen kunder i Sverige, Norge, Finland, Danmark og Tyskland. Les mer på www.favoptic.no