



Bokslutskommuniké

januari - december 2014

Tillväxt, starkt kassaflöde och höjd utdelning

Nyckeltal oktober – december 2014

Omsättning	30,6 (23,8) MKR	Rörelsemarginal	3,5 (3,2) procent
Rörelseresultat	1,1 (0,8) MKR	Kassaflöde	4,0 (-1,2) MKR
Resultat efter skatt	2,8 (2,1) MKR	Vinst per aktie	0,09 (0,06) SEK

Nyckeltal januari – december 2014

Omsättning	111,8 (79,5) MKR	Rörelsemarginal	8,7 (7,1) procent
Rörelseresultat	9,8 (5,7) MKR	Kassaflöde	6,8 (-0,7) MKR
Resultat efter skatt	11,5 (6,9) MKR	Vinst per aktie	0,34 (0,20) SEK

Styrelsen föreslår en utdelning om 0,10 (0,07) SEK per aktie, totalt ca 3,4 MKR.

VD:s KOMMENTARER

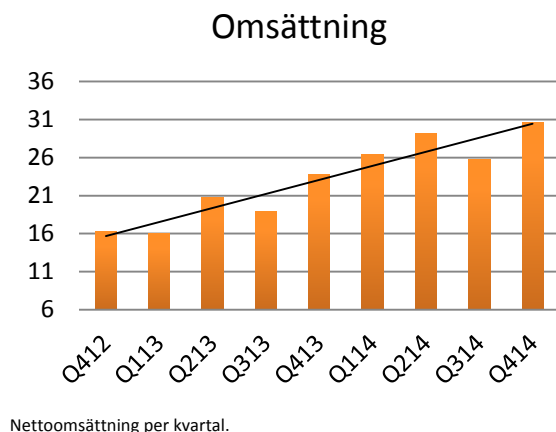
- När vi nu lägger fjolårets sista kvartal till handlingarna har vi återigen visat att InXL är en framgångsrik koncern. Vi fortsätter att hålla en hög tillväxttakt och summerat för helåret hamnar tillväxten på drygt 41 procent. Även utvecklingen av rörelseresultatet för koncernen är starkt och landar för helåret på 9,8 miljoner kronor, vilket är en förbättring med 72 procent jämfört med 2013. Vi är dock inte riktigt nöjda med rörelsemarginalen under kvartalet som bland annat påverkas av att december blev en kort månad med ett stort semesteruttag. Dessutom genomfördes ett antal utbildningar för befintlig personal och även introduktionsutbildningar för nyanställda.
- För att hantera den ökande efterfrågan på våra produkter och tjänster fortsätter vi att bygga ut vår organisation med nyanställda. Vi har rekryterat personal till flera olika befattningar såsom projektledare, chefer och systemutvecklare. Rekryteringarna är avgörande för en fortsatt god tillväxt och lönsamhet och för att säkerställa en hög kvalitet i alla våra leveranser. Med alla nyanställningar och den nya inriktningen på plats har vi alla förutsättningar att ta oss vidare till nästa nivå.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

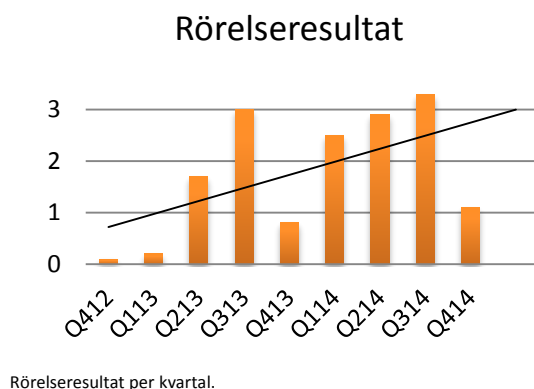
- Enligt pressmeddelande den 21 januari 2015 har InXL innovation AB tecknat avtal med Monterro AB om försäljning av samtliga aktier i dotterbolagen Grade AB och Mashie AB. Försäljningen innebär att InXL fokuserar helt på e-handel med sitt dotterbolag Avensia AB. Bakgrunden till beslutet har mognat fram under en längre tid, där styrelsen har haft diskussioner om hur vi över tid kan bygga ett bolag med bäst aktieägarvärde. Slutsatsen blev att ha ett renodlat e-handelsbolag på börsen, där vi hittills och även framöver tror att Avensia kommer att ha störst tillväxt. Vi såg också att det hade krävts ytterligare investeringar i både Grade och Mashie för att kunna ta dem vidare på nya marknader. Med denna affär frigör vi både kapital och resurser för att kunna fortsätta investera i produktutveckling och nya marknader för Avensia.

KONCERNEN

Koncernen redovisar för fjärde kvartalet en ökad nettoomsättning om 30,6 (23,8) MKR.



Rörelseresultatet för kvartalet är 1,1 (0,8) MKR.



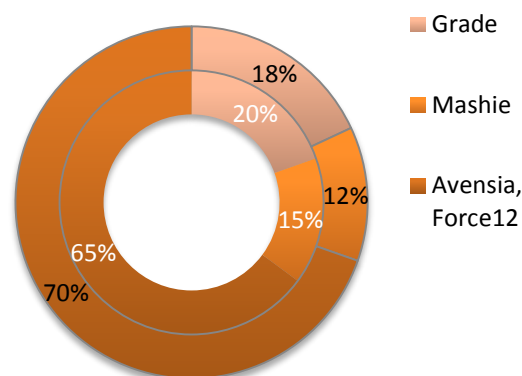
Under fjärde kvartalet, men även för helåret visar koncernen ett starkt kassaflöde. Mot bakgrund av det föreslår styrelsen en höjd utdelning till 10 öre per aktie. Den föreslagna utdelningen är därmed något högre än InXL's utdelningspolicy, vilket styrelsen finner befogat med tanke på bolagets utveckling och nuvarande ställning. På årsstämman har styrelsen för avsikt att även föreslå aktieägarna en extra utdelning på 1,00 kr per aktie med anledning av försäljningen av Grade AB och Mashie AB, dvs. totalt 1,10 kr.

Koncernen har ackumulerade förlustavdrag och vi har valt att aktivera en del av dessa under året som en uppskjuten skattefordran.

Koncernens dotterbolag fortsätter att skapa goda resultat på den nordiska marknaden. Vi växer, anställer och vinner nya spännande projekt hos

både nya och befintliga kunder. Vi upplever att vi inom alla våra segment har en stark position på den nordiska marknaden.

Den danska marknaden har varit utmanande för Avensia, men vi har gjort ytterligare investeringar i personal på vårt Köpenhamnskontor och även inlett nya samarbeten med både kunder och partners.



Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-december, där svarta siffror är för perioden 2014 och vita för 2013.

DOTTERBOLAG

Avensia och Force12

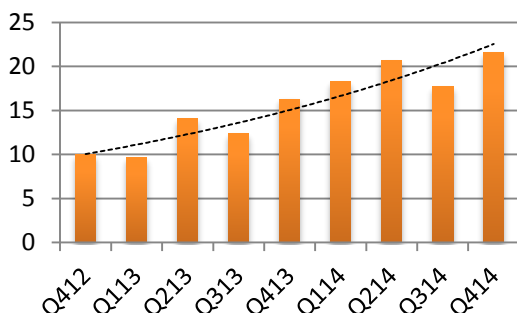
Avensia är ett av Nordens ledande företag inom e-handelslösningar. Kunderna är främst stora nordiska handelskedjor både med försäljning till konsumenter och till företag. Avensias tjänster och produkter hjälper kunderna att öka sin försäljning i alla kanaler genom att både skapa en förstklassig kundupplevelse online, men även att koppla till fysiska och traditionella säljkanaler. För att möta kundernas höga krav måste det tekniska kunnandet kompletteras med expertis inom e-handelsprocesser, omnikanalstrategier, användarupplevelse och konverteringsoptimering. Avensia har byggt upp detta kunnande genom erfarenhet från hundratalet e-handelsprojekt, vilket har gett en unik kunskap om vad som krävs för att skapa en framgångsrik försäljning.

E-handel – precis som all annan handel – kräver att man förstår de faktorer som styr kundens beteende. Det tekniska kunnandet måste kompletteras med förståelse för konverteringshöjande faktorer som inspirerande design och interaktionsoptimering. Avensias e-handelslösningar baseras idag på

marknadsledande teknik från leverantörer som Microsoft, EPiServer, Apptus och inRiver. Avensia skapar integrationer mot alla ledande affärssystem, exempelvis Microsoft Dynamics, SAP och Movex. Avensia har erfarenhet av helhetslösningar inom e-handel för både B2B och B2C, vilket gör att de kan optimera varje komponent och även få dem att samverka i ett större verksamhetssystem.

Marknaden är fortsatt mycket stark och i tillväxt. Under kvartalet har Avensia arbetat med kunder som Byggmax, Ahlsell, Coop Norge (NO), Lekolar, Platekompaniet (NO), Toyota, Lyco och Mekonomen.

Force12 erbjuder specialister inom teknisk och administrativ systemutveckling. Kunderna finns främst bland skånska produktutvecklande företag med långsiktiga behov av djup kompetens inom olika nischområden.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Avensia, som även omfattar Force12's verksamhet, redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 21,6 (16,2) MKR, vilket är en tillväxt med 33 %.

Grade

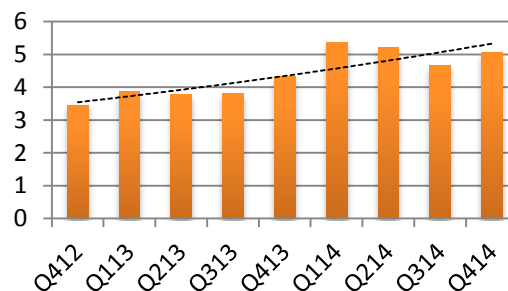
e-Learning har idag många användningsområden. Företagsvärlden har insett fördelarna med e-Learning, och använder det inte bara i syfte att utbilda intern personal utan även för utbildning av återförsäljare, som en del av marknads- och säljprocessen. e-Learning är ett kraftfullt verktyg för att nå ökad försäljning och lönsamhet. Det är både tids- och kostnadseffektivt jämfört med traditionell undervisning. Genom e-Learning kan man snabbt sprida kunskap om produkter etc. och även kvalitetssäkra återförsäljare genom certifiering. Genom att samla alla utbildningar i LUVIT LMS kan

man enkelt uppdatera dem med aktuell information i realtid.

Grade har mer än 15 års erfarenhet av samarbeten med organisationer inom hälso- och läkemedelsområdet. Under året har Grade producerat ett antal e-Learning utbildningar tillsammans med kunder inom hälsoområdet, och har sett hur ökad produktkunskap hos exempelvis apotekspersonal har lett till ökad försäljning.

Under kvartalet har Grade fortsatt att investera i plattformen LUVIT och bland annat vidareutvecklat det nya författarverktyg LUVIT Composer, som är inbyggt i plattformen. LUVIT Composer tillsammans med de nya APIerna gör att utseendet på webbsajten går att skräddarsys och ger slutanvändaren en helt ny upplevelse av LUVIT och e-Learning.

Under kvartalet har Grade arbetat med kunder som Campus Kristiania, STR och Landstinget i Jönköping.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Grade redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 5,1 (4,3) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 17 %.

Mashie

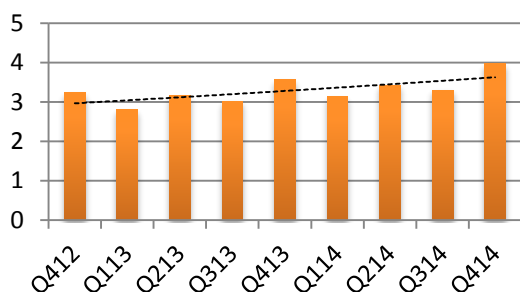
Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för alla delar i en professionell måltidsproduktion. Mashie började med att leverera sina första system under 2003 och segmentet är relativt stabilt med avseende på konjunktur och konkurrenssituation. Mashie används i offentlig verksamhet, av kedjeföretag och livsmedelsfabrikanter och har idag mer än 10 000 användare i ca 160 organisationer, varav 115 kommuner.

Medvetenheten om kostens betydelse för folkhälsan är större idag än någonsin. Det stora

intresset både från myndigheter och från allmänheten är mycket stimulerande, men ställer samtidigt högre krav på de tekniska systemen, tillgänglighet via Internet, användbarhet och innehåll.

Under kvartalet lanserades ett helt nytt användargränssnitt och nya funktioner av Mashie systemet, men även en helt ny publik sida av mashie.se.

Under kvartalet har flera nya kunder valt att samarbeta eller förlänga sina avtal med Mashie, t.ex. Svalöv, Hulltsfred och Umeå kommun, samt en större affär för Fazer Amica.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 4,0 (3,6) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 11 %.

MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 98 (77), varav 31 (22) är kvinnor.

REDOVISADE SIFFROR

Årets och föregående års siffror avseende resultaträkningen under kommande rubriker (Omsättning och resultat, Investeringar, Kassaflöde och finansiell ställning) är inklusive resultatet för verksamheterna (Mashie AB och Grade AB) som innehas för försäljning. Årets siffror avseende balansräkningen är exklusive verksamheterna som innehas för försäljning medan föregående års siffror är inklusive verksamheterna som innehas för försäljning.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

InXLs nettoomsättning under kvartal 4 uppgick till 30,6 (23,8) MKR och för helåret till 111,8 (79,5) MKR.

Rörelsens kostnader under kvartal fyra uppgick till 29,6 (23,4) MKR och för helåret till 102,6 (75,1) MKR. Den största kostnadsposten för helåret utgjordes av personalkostnader vilken uppgick till 58,9 (47,6) MKR eller 52,7 (60) procent av nettoomsättningen.

Övriga rörelsekostnader uppgick för helåret till 42,6 (26,1) MKR och har ökat jämfört med föregående år beroende på att framförallt Avensia har anlitat ett stort antal underkonsulter i både Sverige och internationellt.

Rörelseresultatet för kvartal 4 uppgick till 1,1 (0,8) MKR och för helåret till 9,8 (5,7) MKR.

Resultat efter skatt för kvartal 4 uppgick till 2,8 (2,1) MKR och för helåret till 11,5 (6,9) MKR.

Koncernens skattemässiga underskott uppgår till ca 38 MKR per 2014-12-31.

INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,0 (0,3) MKR i produktutvecklingskostnader. Totalt skrevs 0,2 (0,3) MKR av under kvartalet. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,0 (9,2) MKR per den 31 december. 8,6 (0,0) MKR har redovisats som tillgångar som innehas för försäljning.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,5 (0,4) MKR per den 31 december.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under fjärde kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på 4,1 (0,2) MKR och för 12-månadersperioden 10,7 (4,2) MKR. Under kvartal två har en utdelning till aktieägarna på 2,4 (1,4) MKR genomförts.

Koncernen hade vid utgången av perioden 3,2 (3,7) MKR i likvida medel samt outnyttjade krediter på 6,0 (5,2) MKR, vilket ger en tillgänglig likviditet på 9,2 (8,9) MKR.

Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 25,0 (15,9) MKR och soliditeten till 44,3 (39,5) procent.

AKTIEN OCH ÄGARE

InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Totalt hade InXL innovation AB 1027 aktieägare vid utgången av kvartalet och antalet aktier uppgick till 34 114 900 st. Den 2 januari 2014 uppgick betalkursen för InXL's aktie till 2,30 SEK. Sista betalkurs den 30 december 2014 uppgick till 4,95 SEK vilket motsvarar ett börsvärde på 169 MKR.



Historiska kurser under januari - december 2014.

Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 30 september 2014.

A5 Invest AB	11 042 624
Valid Asset Management AB	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Övriga	4 195 680
Totalt	34 114 900

Remium Nordic AB är bolagets likviditetsgarant och Certified Advisor och nås på tel: +46 8 454 32 00 eller www.remium.se.

FÖRSLAG TILL UTDELNING

Styrelsen i InXL innovation har sedan tidigare fattat beslut om att anta en utdelningspolicy, där bolaget har för avsikt att dela ut ca 40 procent av resultatet före skatt belastat med schablonskatt på 22 procent, givet att bolagets soliditet överstiger 25 procent.

Styrelsen föreslår årsstämman i InXL innovation att fatta beslut om en utdelning på 10 öre per aktie för 2014, totalt ca 3,4 MKR. På årsstämman har styrelsen för avsikt att även föreslå aktieägarna en extra utdelning på 1,00 kr per aktie med anledning av försäljningen av Grade AB och Mashie AB, dvs. totalt 1,10 kr.

FRAMTIDSUTSIKTER

InXL innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där vi är verksamma. På kort och medellång sikt kan detta dock påverkas av den övergripande osäkerheten i omvärlden.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

InXL innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

RISKFAKTORER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisiker.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2013, som finns publicerad på bolagets hemsida.

VALBEREDNING

Valberedningen inför årsstämman 2015 kommer att bestå av Jan Tuve Möller (ordförande) från AB Nordsidan, Jörgen Brandt representerande A5 Invest AB och Anders Cedervall representerande Valid Asset Management AB. För aktieägare som önskar komma i kontakt med valberedningen sker detta via: Valberedningen, InXL innovation AB, Gasverksgatan 1, 222 29 Lund alternativt: valberedningen@inxl.se

ÅRSSTÄMMA

Årsstämma äger rum den 19 maj 2015 klockan 17.00 på InXLs kontor i Lund. Kallelse till årsstämma offentliggörs senast fyra veckor före detta datum på bolagets hemsida och i Post & Inrikes Tidningar samt annonseras i Dagens Industri.

Årsredovisningen samt övriga enligt aktiebolagslagen erforderliga handlingar kommer att finnas tillgängliga på bolagets kontor i Lund och på bolagets hemsida senast två veckor innan stämman.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2013 har tillämpats.

RAPPORTTILLFÄLLEN

13 februari	Bokslutskommuniké jan-dec 2014
19 maj	Delårsrapport jan-mar 2015
24 juli	Delårsrapport jan-juni 2015
22 oktober	Delårsrapport jan-september 2015

Denna delårsrapport har godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, KONTAKTA GÄRNA:

Per Wargéus, VD

Telefon: 0707-318908

per.wargeus@inxl.se

Resultaträkning koncernen i sammandrag

<i>TKR</i>	<i>Not</i>	2014-10-01 -2014-12-31	2013-10-01 -2013-12-31	2014-01-01 -2014-12-31	2013-01-01 -2013-12-31
Rörelsens intäkter	3				
Nettoomsättning	1	30 563	23 789	111 820	79 456
Aktiverade utvecklingskostnader		27	320	410	1 250
Övriga rörelseintäkter		34	21	139	27
Summa rörelsens intäkter		30 624	24 130	112 369	80 733
Rörelsens kostnader	3				
Övriga externa kostnader		-11 603	-9 620	-42 601	-26 083
Personalkostnader		-17 733	-13 430	-58 905	-47 616
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-231	-316	-1 086	-1 360
Summa rörelsens kostnader		-29 567	-23 366	-102 592	-75 059
Rörelseresultat	1	1 057	764	9 777	5 674
Resultat från finansiella investeringar					
Övriga ränteintäkter och liknande poster		7	6	29	6
Övriga räntekostnader och liknande poster		-2	-5	-38	-76
Resultat efter finansiella poster	1,3	1 062	765	9 768	5 604
Skatt		1 754	1 305	1 721	1 257
Periodens resultat	3	2 816	2 070	11 489	6 861
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 816	2 070	11 489	6 861
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		0	0	0	0
Data per aktie					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,09	0,06	0,34	0,20
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,09	0,06	0,34	0,20

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i koncernen

<i>TKR</i>	2014-10-01 -2014-12-31	2013-10-01 -2013-12-31	2014-01-01 -2014-12-31	2013-01-01 -2013-12-31
Periodens resultat	2 816	2 070	11 489	6 861
Övrigt totalresultat:				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen	-10	-6	-18	-6
Summa totalresultat för perioden	2 806	2 064	11 471	6 855
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	2 806	2 064	11 471	6 855
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0
Summa totalresultat för perioden	2 806	2 064	11 471	6 855

Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

TKR	2014-10-01 -2014-12-31	2013-10-01 -2013-12-31	2014-01-01 -2014-12-31	2013-01-01 -2013-12-31
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 766	1 637	7 061	5 446
Övriga rörelseintäkter	610	607	2 497	1 889
Summa rörelsens intäkter	2 376	2 244	9 558	7 335
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 680	-1 578	-6 738	-4 930
Personalkostnader	-644	-539	-2 440	-1 972
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-13	-7	-55	-32
Summa rörelsens kostnader	-2 337	-2 124	-9 233	-6 934
Rörelseresultat	39	120	325	401
Resultat från finansiella investeringar				
Resultat från andelar i koncernföretag	-540	-	2 860	-
Övriga räntekostnader och liknande poster	-	-47	-17	-169
Resultat efter finansiella poster	-501	73	3 168	232
Bokslutsdispositioner				
Koncernbidrag	11 079	-	11 079	-
Periodens resultat	10 578	73	14 247	232
Data per aktie				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,32	0,00	0,42	0,01
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,32	0,00	0,42	0,01

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i moderbolaget

TKR	2014-10-01 -2014-12-31	2013-10-01 -2013-12-31	2014-01-01 -2014-12-31	2013-01-01 -2013-12-31
Periodens resultat	10 578	73	14 247	232
Övrigt totalresultat:				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	10 578	73	14 247	232

Balansräkning i sammandrag

		Koncernen		Moderbolaget	
TKR	Not	2014-12-31	2013-12-31	2014-12-31	2013-12-31
Tillgångar					
Goodwill		-	7 000	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar		-	2 163	-	-
Materiella anläggningstillgångar		491	359	228	195
Finansiella anläggningstillgångar		4 839	3 148	41 506	42 053
Kortfristiga fordringar	2	19 800	24 023	13 744	2 646
Likvida medel	2	3 195	3 693	1 565	185
Summa		28 325	40 386	57 043	45 079
Tillgångar som innehas för försäljning	3	28 135	-	-	-
Summa tillgångar		56 460	40 386	57 043	45 079
Eget kapital och skulder					
Eget kapital		25 026	15 943	55 795	43 936
Kortfristiga skulder	2	15 275	24 443	1 248	1 143
Summa		40 301	40 386	57 043	45 079
Skulder som innehas för försäljning	3	16 159	-	-	-
Summa skulder och eget kapital		56 460	40 386	57 043	45 079
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser		Inga	Inga	Inga	802
Ställda säkerheter		6 000	6 000	3 000	3 000

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	InXLs aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Eget kapital den 1 januari 2013	5 117	10 808	-5 472	10 453	-	10 453
Periodens summa totalresultat	-	-	6 855	6 855	-	6 855
Transaktioner med ägare:						
Utdelning	-	-	-1 365	-1 365	-	-1 365
Eget kapital den 31 december 2013	5 117	10 808	18	15 943	-	15 943
Periodens summa totalresultat	-	-	11 471	11 471	-	11 471
Transaktioner med ägare:						
Utdelning	-	-	-2 388	-2 388	-	-2 388
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-18	-18	18	-
Eget kapital den 31 december 2014	5 117	10 808	9 083	25 008	18	25 026

Kassaflödesanalys koncernen

TKR	Not	2014-10-01 -2014-12-31	2013-10-01 -2013-12-31	2014-01-01 -2014-12-31	2013-01-01 -2013-12-31
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster		1 062	765	9 768	5 604
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		222	410	1 031	1 448
Betald skatt		751	644	-110	-127
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		2 035	1 819	10 689	6 925
Förändringar av rörelsekapital					
Minskning (+)/ökning (-) av fordringar		-7 135	-6 466	-7 762	-10 662
Minskning (-)/ökning(+) av kortfristiga skulder		9 204	4 887	7 780	7 903
Kassaflöde från den löpande verksamheten	3	4 104	240	10 707	4 166
Investeringsverksamheten					
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-28	-320	-411	-1 250
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-118	-173	-322	-173
Kassaflöde från investeringsverksamheten	3	-146	-493	-733	-1 423
Finansieringsverksamheten					
Amortering av låneskuld		-	-944	-802	-2 068
Utdelning		-	-	-2 388	-1 365
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3	-	-944	-3 190	-3 433
Periodens kassaflöde		3 958	-1 197	6 784	-690
Likvida medel vid periodens början		6 532	4 890	3 693	4 383
Kursdifferens i likvida medel		-24	-	-11	-
Likvida medel vid periodens slut		10 466	3 693	10 466	3 693

Noter

Not 1 Segmentinformation

Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia. Force12 och Avensia Aps ingår i Avensia segmentet.

2014-10-01 – 2014-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	5 068	3 979	21 577	-	30 624
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(27)	-	-	-	(27)
Intäkter från andra segment	-	-	794	-794	-
Segmentens rörelseresultat	300	595	162	-	1 057
Resultat från finansiella investeringar					5
Resultat efter finansiella poster					1 062

2013-10-01 – 2013-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	4 331	3 570	16 229	-	24 130
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(320)	-	-	-	(320)
Intäkter från andra segment	-	-	747	-747	-
Segmentens rörelseresultat	186	653	-75	-	764
Resultat från finansiella investeringar					1
Resultat efter finansiella poster					765

2014-01-01 – 2014-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	20 279	13 852	78 238	-	112 369
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(410)	-	-	-	(410)
Intäkter från andra segment	2	26	3 281	-3 309	-
Segmentens rörelseresultat	2 012	2 357	5 408	-	9 777
Resultat från finansiella investeringar					-9
Resultat efter finansiella poster					9 768

2013-01-01 – 2013-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	15 803	12 557	52 373	-	80 733
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(1 250)	-	-	-	(1 250)
Intäkter från andra segment	-	9	3 037	-3 046	-
Segmentens rörelseresultat	291	2 657	2 726	-	5 674
Resultat från finansiella investeringar					-70
Resultat efter finansiella poster					5 604

Not 2 Finansiella instrument

Redovisade värden i uppställningarna nedan är lika med verkliga värden.

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2014-12-31 (2013-12-31) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kund-fordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Kundfordringar	17 646 (21 746)		17 646 (21 746)
Likvida medel	3 195 (3 693)		3 195 (3 693)
Totala finansiella tillgångar	20 841 (25 439)		25 841 (25 439)
Finansiella skulder			
Checkräkningskredit		- (802)	- (802)
Leverantörsskulder		4 851 (3 141)	4 851 (3 141)
Totala finansiella skulder		4 851 (3 943)	4 851 (3 943)

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2014-12-31 (2013-12-31) – Moderbolaget

TKR	Lånefordringar och kund-fordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	13 511 (2 400)		13 511 (2 400)
Kundfordringar	0 (0)		0 (0)
Totala finansiella tillgångar	13 511 (2 400)		13 511 (2 400)
Finansiella skulder			
Skulder till koncernföretag		200 (200)	200 (200)
Checkräkningskredit		- (-)	- (-)
Leverantörsskulder		435 (383)	435 (383)
Totala finansiella skulder		635 (583)	635 (583)

Fordringar och skulder till koncernföretag har netto redovisats med 3 (38).

Not 3 Tillgångar och skulder som innehas för försäljning

Tillgångar och skulder hänförliga till rörelsesegmenten Grade och Mashie har redovisats som innehav för försäljning efter beslut om avyttring på extra bolagsstämma i InXL innovation AB den 13 februari 2015. Försäljningstransaktionerna förväntas fullföljas under våren 2015.

Tillgångar klassificerade som innehav för försäljning	2014-12-31	2013-12-31
Goodwill	7 000	7 000
Övriga immateriella anläggningstillgångar	1 627	2 163
Materiella anläggningstillgångar	50	22
Finansiella anläggningstillgångar	30	68
Kortfristiga fordringar	12 157	10 111
Likvida medel	7 271	1 289
Summa tillgångar	28 135	20 653

Skulder klassificerade som innehav för försäljning	2014-12-31	2013-12-31
Leverantörsskulder	494	381
Kortfristiga skulder	15 665	12 422
Summa skulder	16 159	12 803

Värdering till verkligt värde av tillgångar och skulder som innehas för försäljning har inte medfört några nedskrivningar.

Analys av resultat från avvecklade verksamheter	2014-10-01	2013-10-01	2014-01-01	2013-01-01
	2014-12-31	2013-12-31	2014-12-31	2013-12-31
Intäkter	9 046	7 901	34 131	28 360
Kostnader	-8 145	-7 061	-29 734	-25 412
Resultat från avvecklade verksamheter före skatt	901	840	4 397	2 948
Inkomstskatt	-6	-14	-39	-62
Resultat från avvecklade verksamheter efter skatt	895	826	4 358	2 886

Ingen del av belopp redovisade under övrigt totalresultat avser de avvecklade verksamheterna.

Kassaflöden	2014-10-01	2013-10-01
	-2014-12-31	-2013-12-31
Kassaflöden från den löpande verksamheten	2 171	-544
Kassaflöden från investeringsverksamheten	-34	-321
Kassaflöden från finansieringsverksamheten	-	-
Summa kassaflöden	2 137	-865

	2014-01-01	2013-01-01
	-2014-12-31	-2013-12-31
Kassaflöden från den löpande verksamheten	6 698	5 371
Kassaflöden från investeringsverksamheten	-447	-3 741
Kassaflöden från finansieringsverksamheten	-	-
Summa kassaflöden	6 251	1 630

InXL innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB. Inom koncernen arbetar ca 100 personer i Lund, Helsingborg, Stockholm och Köpenhamn. InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Läs mer på www.inxl.se.



Avensia

När Avensia bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Handel på nätet är något som pågår dygnet runt. Avensias multikanallösningar gör det enkelt för kunden att slutföra ett köp oavsett om det sker med mobil, laptop, surfplatta, kiosk - eller i olika länder med olika valutor. Avensia levererar e-handelslösningar till flera marknadsledande och prisbelönta handlare. Det känns positivt att så stora kunder väljer vår plattform för ett av sina framtida mest viktiga verksamhetssystem.

Force12

Verksamheten inom Force12 är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan.

Grade

Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildnings insatser i företag, myndigheter och organisationer. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från tre huvudområden. Det är dels egna produkter med utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer. Det är utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde. Inom det sista området erbjuds kunderna en mängd kringtjänster kring Grades produkter, som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för professionella aktörer inom planering, produktion och distribution av måltider i Sverige. Mashie är ett moduluppbyggt system, där organisationerna prenumererar på valda funktioner som en SaaS-tjänst (Software as a service). Systemet innefattar bl.a. menyplanering med näringsberäkning och kalkylfunktioner, beställnings- och inköpsfunktioner, integration med exempelvis ekonomisystem samt matsedels- och receptpresentation på externa webbplatser och mobilappar.