

Kista 2014-05-13

Utökad affär för Smarteq till Kamstrup

Smarteq har utökat sin produktportfölj med en anpassad antenn för Kamstrup AS. Utvecklingen har skett i samråd med kunden och den årliga försäljningen beräknas uppgå till 1 MSEK. Kamstrup kommer att installera antennen i produkter avsedda för de europeiska marknaderna där bolaget är verksamt.

Att vi tillsammans med våra internationella kunder kan samverka och utveckla Smarteqs antenner är ett styrkebesked. Elmätarprojekt kräver anpassningar och här kan vi tillgodose kundernas behov genom vår höga tekniska kompetens och flexibilitet säger Martin Romanowski.

För mer information kontakta

Johan Hårdén, VD
Tel: 0733 859 219
E-post: johan.harden@smarteq.com

Martin Romanowski
Försäljnings och Marknadschef
Tel: +46 705 559 806
E-post: martin.romanowski@smarteq.com

Smarteqs affärsidé är att sälja och utveckla antennsystem för ökad tillgänglighet, effektivitet och säkerhet, i en trådlös värld. De prioriterade marknadssegmenten är Automotive och Communications. Verksamheten är fokuserad på försäljning och utveckling av antennprodukter för OEM- och eftermarknaden. Smarteq har egna resurser för produktutveckling, inköp och försäljning. Tillverkningen är i huvudsak utlagd till externa partners i Asien och Europa. Smarteq har totalt 15 anställda i Sverige och Kina. Marknadsbearbetningen sker genom upparbetade försäljningskanaler globalt. Smarteqs B-aktie handlas på First North med Remium Nordic som Certified Adviser. För mer information se: www.smarteq.com