

BASWAREN TILINPÄÄTÖSTIEDOTE AJALTA 1.1.–31.12.2012 (IFRS)

Basware Oyj:n neljäs vuosineljännes ja vuosi 2012

YHTEENVETO (suluissa edellisen vuoden vastaava ajankohta, jollei toisin mainita)

Tilikausi 2012: Ohjelmistoyrityksestä palveluyritykseksi - Automatisointipalvelujen liiketoiminta kasvoi lisenssimyynnin ohi

- Liikevaihto 113 699 tuhatta euroa (107 750 tuhatta euroa) – kasvu 5,5 prosenttia
- Liikevoitto 8 308 tuhatta euroa (12 280 tuhatta euroa) – laskua 32,3 prosenttia
- Liikevoitto 7,3 prosenttia liikevaihdosta (11,4 %)
- Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 44,1 prosenttia
- Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta 55,8 % (48,9 %)
- Liiketoiminnan nettorahavirta 6 441 tuhatta euroa (15 207 tuhatta euroa)
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) 0,46 euroa (0,76 euroa) – laskua 40,1 prosenttia

Loka–joulukuu 2012: **Siirtymä palveluihin voimistui entisestään viimeisellä vuosineljänneksellä**

- Liikevaihto 30 427 tuhatta euroa (30 227 tuhatta euroa) – kasvua 0,7 prosenttia
- Liikevoitto 2 927 tuhatta euroa (3 454 tuhatta euroa) – laskua 15,3 prosenttia
- Liikevoitto 9,6 prosenttia liikevaihdosta (11,4 %)
- Automatisointipalvelut (SaaS ja verkkolaskutuspalvelut) kasvoi 38,1 prosenttia
- Automatisointipalvelut-liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuva osuus kasvoi arviolta 27,8 miljoonaa euroon, kasvua edelliseen vuosineljännekseen 10,3 prosenttia
- Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta 54,9 % (46,9 %)
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) 0,15 euroa (0,23 euroa) – laskua 33,7 prosenttia

Basware arvioi vuoden 2013 liikevaihdon kasvavan yli 15 % ja liikevoiton (EBIT) kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna. Liikevoittoon sisältyy arviolta noin 2,3 miljoonaa euroa kertaluontoisia, tammikuussa toteutuneeseen yrityskauppaan liittyviä liiketoiminnan uudelleenjärjestelykuluja.

Vuoden 2013 ensimmäisen vuosineljänneksen liikevoiton ennakoidaan olevan kertaluontoisista eristä johtuen negatiivinen.

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 osavuositarkastukset-standardin mukaisesti. Tilinpäätöslyhennelmässä ja liitetiedoissa esitetyt tilinpäätösluvut perustuvat yhtiön tilintarkastettuun tilinpäätökseen. Tilintarkastuskertomus on annettu 23.1.2013.

24.1.2013

KONSERNIN KESKEISET TUNNUSLUVUT

Tuhatta euroa	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Liikevaihto	30 427	30 227	0,7 %	113 699	107 750	5,5 %
EBITDA	4 750	4 671	1,7 %	14 801	17 284	-14,4 %
Liikevoitto ennen IFRS3-poistoja	3 460	3 958	-12,6 %	10 555	14 290	-26,1 %
Liikevoitto	2 927	3 454	-15,3 %	8 308	12 280	-32,3 %
% liikevaihdosta	9,6 %	11,4 %		7,3 %	11,4 %	
Tulos ennen veroja	2 843	3 473	-18,1 %	8 357	12 332	-32,2 %
Tilikauden tulos	1 945	2 940	-33,8 %	5 863	9 671	-39,4 %
Oman pääoman tuotto, %	7,8 %	12,0 %		5,8 %	11,6 %	
Sijoitetun pääoman tuotto, %	11,3 %	14,9 %		8,2 %	14,9 %	
Likvidit varat *)	34 519	42 977	-19,7 %	34 519	42 977	-19,7 %
Nettovelkaantumisaste, %	-23,8 %	-42,3 %		-23,8 %	-42,3 %	
Omavaraisuusaste, %	77,6 %	81,9 %		77,6 %	81,9 %	
Tulos/osake, euroa	0,15	0,23	-33,7 %	0,46	0,76	-40,1 %
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,15	0,23	-33,7 %	0,46	0,76	-40,1 %
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma/osake, euroa	7,84	7,76	1,0 %	7,84	7,76	1,0 %

*) Sisältää rahavarat

Raportointi

Basware raportoi yhtä liiketoimintasegmenttiä: hankinnasta maksuun (Purchase to Pay, P2P).

Yhtiö raportoi tuotteista ja palveluista saadut tuotot seuraavasti: Lisenssimyynti, Konsultointi, Ylläpito ja Automatisointipalvelut. Lisenssimyynti koostuu hankinnasta maksuun -tuoteperheestä ja vain Suomessa markkinoitavista talousohjauk- ja maksuautomaatiotuotteista. Automatisointipalvelut sisältävät verkkolaskutuksen, paperilaskujen skannauspalvelut, tulostuspalvelut, ostokatalogien välityksen, hankintasanomien välityksen, aktivointipalvelun ja Software as a Service (SaaS) -palvelut.

Yhtiö raportoi myös arvion Automatisointipalveluiden nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuvasta osuudesta. Automatisointipalvelusopimukset ovat tyypillisesti usean vuoden pituisia tai toistaiseksi voimassa olevia.

Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinaavia, muu Eurooppa ja muut alueet. Liikevaihto esitetään asiakkaan sijainnin mukaan ja tämän lisäksi esitetään varojen sijainnin mukaan liikevaihto ja liikevoitto. Näiden lisäksi maantieteellisten alueiden pitkäaikaiset varat raportoidaan vuositilinpäätöksessä varojen sijainnin mukaan.

Toimitusjohtaja Esa Tihlälä:

"Viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto oli 30 427 tuhatta euroa ja liikevoitto 2 927 tuhatta euroa. Aiempaa suurempi osuus voitetuista kaupoista toteutui Software as a Service (SaaS) -ratkaisuin, mikä vaikutti liikevaihdon kehittymiseen vuosineljänneksellä. Viimeisellä neljänneksellä tehtiin 16 uutta SaaS-pohjaista hankinnasta maksuun (P2P) -kauppaa, kun vertailuajanjaksolla niitä tehtiin 2, ja samaan

24.1.2013

aikaan 21 uutta P2P-lisenssikauppaa, kun vertailuajanjaksolla niitä tehtiin 31. Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta kehittyi myönteisesti ja oli 54,9 prosenttia liikevaihdosta. Automatisointipalveluiden jatkuvalla kehitymiselle on olennaista transaktiomäärän kasvu. Transaktiomäärä kasvoi edellisen vuoden vastaavaan neljännekseen verrattuna 53,2 prosenttia, volyymien ollessa 9,5 miljoonaa transaktiota.

Liikevaihto kasvoi koko vuoden aikana 5,5 prosenttia ja oli 113 699 tuhatta euroa. Lisenssimyyntien laskua selittää osaksi merkittävä siirtymä SaaS -palveluihin. Vuonna 2012 tehtiin 40 uutta SaaS-pohjaista P2P-kauppaa, kun aiempaan vuonna niitä tehtiin 4, ja samaan aikaan 78 uutta P2P-lisenssikauppaa, kun vertailuvuotena niitä tehtiin 92. Automatisointipalvelut -liiketoiminta kasvoi 44,1 prosenttia koko vuoden aikana. Olemme kytkeneet vuoden aikana myös entistä enemmän toimittajia ja ostajia avoimeen verkkoomme uusien tuotteiden ja toimitustapojen avulla. Transaktiovolyymi tilikaudella oli 34 miljoonaa ja se kasvoi 63,5 prosenttia.

Koko vuoden liikevoitto oli 8 308 tuhatta euroa ja sen osuus liikevaihdosta oli 7,3 prosenttia. Jatkuvien tuottojen (Ylläpito ja Automatisointipalvelut) osuus liikevaihdosta kasvoi vuoden jokaisella neljänneksellä ja oli 55,8 prosenttia koko tilikaudella. Jatkuvien tuottojen osuuden kasvu liikevaihdosta parantaa ennustettavuutta pitkällä aikavälillä. Yhtiön kasvun ja muutosprosessin edellyttämät, suunnitelman mukaiset panostukset näkyvät yhtiön koko vuoden tuloksessa.

Vuoden 2012 aikana edistymme kasvustrategiamme toteuttamisessa ja muutoksessa ohjelmistoyrityksestä palveluyritykseksi monin konkreettisin tavoin, haastavista markkinaolosuhteista huolimatta. Vuoden aikana olemme siirtyneet lisenssimyyntipainotteisesta toiminnasta yhä enemmän palveluliiketoimintaan. Vuoden aikana tiedotettiin kahdesta kumppanuussopimuksesta ja 28 merkittävästä asiakassopimuksesta, joista 24 sisälsi palveluja. Palveluiden kasvu saavutettiin vuonna 2012 yhä enenevässä määrin kansainvälisiltä markkinoiltamme.

Vuoden 2012 alussa julkaistu Alusta, joustava ja pilvipohjainen, avoimiin standardeihin perustuva hankinnasta maksuun -teknologia, oli tärkeä virstanpylväs Baswaren strategisessa muutoksessa ja palvelukeskeiseen liiketoimintaan siirtymisessä. Alusta on otettu hyvin vastaan asiakaskunnassamme. Alustan laajamittaisempi kaupallinen hyödyntäminen käynnistyi jälkimmäisellä vuosipuoliskolla, kun tuotteen täysi myynti- ja toimituskyvykkyys oli saavutettu.

Olemme myös kehittäneet palvelukeskuksiamme Euroopassa ja USA:ssa, jotta pystymme palvelemaan samalla infrastruktuurilla kasvavaa määrää asiakkaita. Tämän lisäksi nykyisten asiakkaidemme asiakaspalvelumalleja on kehitetty ja palvelutarjontaa on laajennettu. Henkilöstömäärämme on kasvanut sekä yritysostojen että rekrytointien kautta, kun olemme panostaneet palvelutuotannon ja toimittamisen sekä myyntien ja markkinoinnin kyvykkyyden kehittämiseen. Arviolta puolet vuoden 2012 kiinteiden kustannusten kasvusta kohdistuu muutosprosessimme tukemiseen ja rakentamiseen.

Syyskuussa julkaisimme päivitetyn strategian vuoden 2015 loppuun asti, jossa korostuu tavoitteemme maailmanlaajuisesta vahvasta kasvusta. Päivitetystä strategiassa keskeisiä tavoitteitamme ovat välitettyjen transaktioiden määrän voimakas kasvattaminen, markkina-asemamme vahvistaminen valituilla avainmarkkinoilla, palvelujemme ja tuotteidemme tarkempi segmentointi kaikenkokoisille yrityksille, eritoten huomioiden pienet ja keskisuuret yritykset, sekä asiakasuskollisuuden kehittäminen ja yhtiön kannattavuuden parantaminen.

Basware osti alkuvuonna 2012 johtavan saksalaisen First Businesspost GmbH -verkkolaskuoperaattorin sekä tiedotti loppuvuodesta belgialaisen bpost-konserniin kuuluneen Certipostin verkko- ja verkkolaskuliiketoiminnan ostamisesta. Certipostin liiketoimintakauppa vahvistettiin 2.1.2013. Yrityskauppojen jälkeen Basware on verkkolaskutuksen markkinajohtaja paitsi Pohjoismaissa myös

24.1.2013

Saksassa ja Benelux-alueella. Yhtiö aikoo jatkaa orgaanisen kasvun tukemista avainmarkkinoillamme yritysostoilla.

Odotamme yhtiön muutosprosessin ja siihen tehtyjen panostusten alkavan maksaa itseään takaisin vuoden 2013 aikana. Odotamme myös jatkuvien palveluiden tarpeen säilyvän hyvänä asiakaskunnassamme suhdanteista ja haasteellisesta taloustilanteesta riippumatta. Kannattavuuden kehittäminen perustuu eritoten toistettavan myynti- ja toimitusmallin käyttöönottoon sekä maailmanlaajuisen tehokkaan palvelutuotantoverkoston käynnistämiseen täydellä teholla. Kasvava ja kehittyvä verkkolaskumarkkina tarjoaa erinomaisia kasvumahdollisuuksia Baswarelle, joka on jo alan johtava, itsenäinen toimija maailmanlaajuisesti.

Kiitän lämpimästi Baswaren omistajia ja asiakkaita luottamuksesta sekä huippuluokan asiantuntijoitamme sitoutuneesta työstä kuluneena vuonna.”

Markkinanäkymät ja toimintaympäristö

Itsenäisten tutkimuslaitosten antamien viimeisimpien markkina-arvioiden mukaan ohjelmistopuolen markkinoiden on arvioitu vuonna 2013 kasvavan globaalisti 6,4 prosenttia (2012: 6,2). IT-palveluiden kokonaismarkkinoiden on ennustettu kasvavan globaalisti 5,2 prosenttia (2012: 4,7).

Yritysostojen ja solmittujen partneruussopimusten määrä on lisääntynyt markkinoilla. Näiden avulla markkinoilla toimivat yritykset pyrkivät vahvistamaan toimittajaverkostoa ja laajentumaan maantieteellisesti. Toimintaympäristön arvioidaan jatkavan konsolidoitumista ja palvelujen osuuden nousevan alalla toimivien yritysten tarjoomassa. Basware jatkaa aktiivisesti yrityskauppakohteiden analysointia erityisesti verkkolaskumarkkinasta Euroopassa strategiansa mukaisesti.

Baswaren ohjelmistojen ja palvelujen kilpailukyky on entistä parempi vuoden 2012 ensimmäisellä neljänneksellä julkistetun uuden sukupolven Alusta-ohjelmistoperheen myötä. Tammikuussa 2012 toteutetun saksalaisen verkkolaskuoperaattorin oston myötä saimme innovatiivista teknologiaa, joka parantaa yhtiön kilpailukykyä. Automatisointipalvelut vaikuttavat positiivisesti kilpailukykyyn ja lisää yhtiön liikevaihdon ja kannattavuuden ennustettavuutta sekä läpinäkyvyyttä pitkällä aikavälillä.

Baswaren tavoitteena on olla maailman suurin verkkolaskujen ja muiden sähköisten sanomien verkosto ostajille ja toimittajille vuoden 2015 loppuun mennessä. Verkkolaskutoiminta ja sitä tukeva skannauspalvelu on suunnattu myös Baswaren nykyisen asiakaskunnan ulkopuolisille toimittajille ja ostajille, mikä nostaa asiakaspotentiaalia. Verkkolaskutuksen käyttöaste on edelleen alhainen, vaihdellen 5-30 prosenttia maakohtaisesti, mikä luo hyvän pohjan Baswaren Automatisointipalveluiden kasvulle.

Offshoring-toiminnalla on merkittävä asema yhtiön strategiassa. Tuotekehitys ja Automatisointipalvelujen toiminta Basware Intian toimipisteessä on jo onnistuneesti kasvanut merkittävään asemaan. Yhtiö on kehittänyt offshoring-toimintaa kannattavuuden parantamiseksi myös uusien palveluliiketoimintojen ja sisäisten tukitoimintojen osalta.

NELJÄS VUOSINELJÄNNES

LIKEVAIHTO 1.10.-31.12.2012

Neljännellä vuosineljänneksellä liikevaihto kasvoi 0,7 prosenttia ja oli 30 427 tuhatta euroa (30 227 tuhatta euroa). Vertailukelpoisin valuutoin liikevaihto laski 1,5 prosenttia.

24.1.2013

Tuotteita ja palveluja koskevat tiedot

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10–12/ 2012	10–12/ 2011	Muutos, %	1–12/ 2012	1–12/ 2011	Muutos, %
Lisenssimyynti	5 179	6 806	-23,9	17 437	20 874	-16,5
Ylläpito	10 052	9 378	7,2	39 686	36 247	9,5
Konsultointi	8 560	9 236	-7,3	32 877	34 179	-3,8
Automatisointipalvelut	6 637	4 807	38,1	23 699	16 449	44,1
Konserni yhteensä	30 427	30 227	0,7	113 699	107 750	5,5

Yhtiön lisenssimyynti laski neljännellä vuosineljänneksellä 23,9 prosenttia ja oli 17,0 prosenttia (22,5 %) liikevaihdosta. Lisenssimyyntiin osana Hankinnasta maksuun (P2P) -lisenssimyynti laski 22,0 prosenttia, kun aiempaa suurempi osuus voitetuista kaupoista toteutui SaaS-ratkaisuna. Viimeisellä vuosineljänneksellä tehtiin 16 (2) uutta SaaS-pohjaista P2P-kauppaa ja 21 (31) uutta P2P-lisenssikauppaa. Automatisointipalveluissa raportoitava SaaS-myynti kasvoi 19,0 prosenttia. Ylläpitotuotot kasvoivat 7,2 prosenttia ja muodostivat 33,0 prosenttia (31,0 %) liikevaihdosta. Konsultointituotot laskivat 7,3 prosenttia ja olivat 28,1 prosenttia (30,6 %) liikevaihdosta. Konsultointituottojen laskuun vaikutti uuden Alusta-tuoteperheen ensimmäisten asennusten sekä ensimmäisten Pohjois-Amerikan uuden palvelukeskuksen SaaS-tuotantoasennusten vaatima ei-laskutettava työ.

Neljännellä vuosineljänneksellä Automatisointipalvelut kasvoivat 38,1 prosenttia ja olivat 21,8 prosenttia (15,9 %) liikevaihdosta. Automatisointipalvelut-liiketoiminnan välittämä transaktiovolyymi jatkoi hyvää kehitystään ja oli 9,5 miljoonaa (kasvua 53,2 prosenttia). Automatisointipalvelut-liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuva osuus kasvoi arviolta 27,8 miljoonaan euroon, kasvua edelliseen vuosineljännekseen 10,3 prosenttia.

Kansainvälisen liiketoiminnan osuus Baswaren liikevaihdosta oli neljännellä vuosineljänneksellä 56,5 prosenttia (56,9 %).

TULOSKEHITYS 1.10.-31.12.2012

Neljännellä vuosineljänneksellä liikevoitto laski 15,3 prosenttia ja oli 2 927 tuhatta euroa (3 454 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 9,6 prosenttia (11,4 %).

Vuoden 2011 tilinpäätös sisälsi liiketoiminnan uudellenjärjestelyyn liittyvän 1 203 tuhannen euron varauksen vuoden viimeisellä neljänneksellä. Varaus on käytetty kokonaisuudessaan vuoden 2012 aikana.

Yhtiön kiinteät kulut olivat neljännellä vuosineljänneksellä 23 019 tuhatta euroa (23 422 tuhatta euroa) ja ne ovat laskeneet edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 1,7 prosenttia. Kiinteistä kuluista henkilöstökuluja oli 73,1 prosenttia (74,9 %) eli 16 820 tuhatta euroa (17 539 tuhatta euroa). Luottotappiot ja luottotappiovarauksen muutos sisältyvät kiinteisiin kuluihin. Luottotappiovarauksen määrä taseessa on neljännän vuosineljänneksen lopussa 1 055 tuhatta euroa (1 021 tuhatta euroa).

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot olivat neljännän vuosineljänneksen aikana yhteensä 5 037 tuhatta euroa (4 481 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 16,6 prosenttia (14,8 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 12,4 prosenttia. Taseeseen neljännän vuosineljänneksen aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 1 747 tuhatta euroa (1 535 tuhatta euroa). Neljännän vuosineljänneksen tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli

24.1.2013

3 291 tuhatta euroa (2 946 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 10,8 prosenttia (9,7 %) liikevaihdosta.

Yhtiön rahoitustuotot ja -kulut olivat neljännellä vuosineljänneksellä -84 tuhatta euroa (19 tuhatta euroa). Yhtiön tulos ennen veroja oli 2 843 tuhatta euroa (3 473 tuhatta euroa) ja neljännen vuosineljänneksen tulos oli 1 945 tuhatta euroa (2 940 tuhatta euroa) eli 6,4 prosenttia (9,7 %) liikevaihdosta. Katsauskauden verot olivat 898 tuhatta euroa (533 tuhatta euroa). Laimentamaton osakekohtainen tulos oli 0,15 euroa (0,23 euroa) osakkeelta.

TILIKAUSI

LIKEVAIHTO 1.1.-31.12.2012

Basware-konsernin liikevaihto kasvoi katsauskauden (tammi-joulukuu) aikana 5,5 prosenttia ja oli 113 699 tuhatta euroa (107 750 tuhatta euroa). Vertailukelpoisin valuutoin liikevaihto kasvoi 3,3 prosenttia.

Tuotteita ja palveluja koskevat tiedot

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Lisenssimyynti	5 179	6 806	-23,9	17 437	20 874	-16,5
Ylläpito	10 052	9 378	7,2	39 686	36 247	9,5
Konsultointi	8 560	9 236	-7,3	32 877	34 179	-3,8
Automatisointipalvelut	6 637	4 807	38,1	23 699	16 449	44,1
Konserni yhteensä	30 427	30 227	0,7	113 699	107 750	5,5

Yhtiön lisenssimyynti laski katsauskaudella 16,5 prosenttia ja oli 15,3 prosenttia (19,4 %) liikevaihdosta. Lisenssimyyntiin osana Hankinnasta maksuun (P2P) -lisenssimyynti laski 10,2 prosenttia, kun aiempaa suurempi osuus voitetuista kaupoista toteutui SaaS-ratkaisuna. Vuonna 2012 tehtiin 40 (4) uutta SaaS-pohjaista P2P-kauppaa ja 78 (92) uutta P2P-lisenssikauppaa. Automatisointipalveluissa raportoitava SaaS-myynti kasvoi 22,2 prosenttia. Ylläpitotuotot kasvoivat 9,5 prosenttia ja muodostivat 34,9 prosenttia (33,6 %) liikevaihdosta. Konsultointituotot laskivat 3,8 prosenttia ja olivat 28,9 prosenttia (31,7 %) liikevaihdosta. Konsultointituottojen laskuun vaikutti uuden Alusta-tuoteperheen ensimmäisten asennusten sekä ensimmäisten Pohjois-Amerikan uuden palvelukeskuksen SaaS-tuotantoasennusten vaatima ei-laskutettava työ.

Katsauskaudella Automatisointipalvelut kasvoivat 44,1 prosenttia ja olivat 20,8 prosenttia (15,3 %) liikevaihdosta. Automatisointipalvelut-liiketoiminnan välittämä transaktiovolyymi jatkoi hyvää kehitystään ja oli 34,0 miljoonaa (kasvua 63,5 prosenttia). Automatisointipalvelut-liiketoiminnan nykyisistä tuotannossa olevista sekä uusista voitetuista sopimuksista seuraavan kahdentoista kuukauden aikana tuloutuva osuus kasvoi arviolta 27,8 miljoonaan euroon, kasvua edelliseen vuosineljännekseen 10,3 prosenttia.

Kansainvälisen liiketoiminnan osuus Baswaren liikevaihdosta oli tilikaudella 57,3 prosenttia (54,8 %). Kansainvälinen liiketoiminta kasvoi 10,2 prosenttia.

24.1.2013

TULOSKEHITYS 1.1.-31.12.2012

Baswaren liikevoitto laski katsauskaudella 32,3 prosenttia ja oli 8 308 tuhatta euroa (12 280 tuhatta euroa). Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 7,3 prosenttia (11,4 %).

Yhtiön kiinteät kulut olivat katsauskaudella 90 081 tuhatta euroa (82 850 tuhatta euroa) ja ne ovat kasvaneet edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 8,7 prosenttia. Kiinteistä kuluista henkilöstökuluja oli 72,8 prosenttia (74,3 %) eli 65 590 tuhatta euroa (61 575 tuhatta euroa). Luottotappiot ja luottotappiovarauksen muutos sisältyvät kiinteisiin kuluihin. Luottotappiovarauksen määrä taseessa on neljannen vuosineljänneksen lopussa 1 055 tuhatta euroa (1 021 tuhatta euroa).

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot olivat katsauskauden aikana yhteensä 17 884 tuhatta euroa (16 489 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 15,7 prosenttia (15,3 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 8,5 prosenttia. Taseeseen katsauskauden aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 5 330 tuhatta euroa (4 309 tuhatta euroa). Katsauskauden tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli 12 555 tuhatta euroa (12 180 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 11,0 prosenttia (11,3 %) liikevaihdosta.

Yhtiön rahoitustuotot ja -kulut olivat 50 tuhatta euroa (52 tuhatta euroa). Yhtiön tulos ennen veroja oli 8 357 tuhatta euroa (12 332 tuhatta euroa). Tilikauden verot olivat 2 494 tuhatta euroa (2 661 tuhatta euroa). Tilikauden tulos oli 5,2 % (9,0 %) liikevaihdosta eli 5 863 tuhatta euroa (9 671 tuhatta euroa). Laimentamaton osakekohtainen tulos oli 0,46 euroa (0,76 euroa) osakkeelta.

Baswaren Saksan tytäryhtiöön kohdistui vuonna 2011 verotarkastus, joka saatettiin loppuun vuoden 2012 aikana. Tämän seurauksena tilikauden veroihin sisältyy 702 tuhatta euroa tytäryhtiöön kirjattuja veroja, joista 462 tuhatta kirjattiin kolmannella vuosineljänneksellä. Yhtiö on hakeutumassa sovitteluprosessiin, jossa Saksan ja Suomen toimivaltaiset viranomaiset sopivat kaksinkertaisen verotuksen poistamisesta. Prosessin arvioidaan kestävän 3-4 vuotta.

RAHOITUS JA INVESTOINNIT

Basware-konsernin taseen loppusumma oli katsauskauden lopussa 129 758 tuhatta euroa (121 966 tuhatta euroa). Yhtiön likvidit varat olivat yhteensä 34 519 tuhatta euroa (42 977 tuhatta euroa), ja se muodostuu kokonaisuudessaan rahavaroista. Joulukuussa 2012 nostettiin 10,0 miljoonan euron suuruinen laina, jolla osaksi rahoitettiin Certipostin verkkolaskutusliiketoiminnan osto 2.1.2013.

Omavaraisuusaste oli 77,6 % prosenttia (81,9 %) ja nettovelat suhteessa omaan pääomaan (gearing) -23,8 prosenttia (-42,3 %). Korollisia velkoja oli 10 524 tuhatta euroa (682 tuhatta euroa), josta lyhytaikaisten velkojen osuus oli 1 906 tuhatta euroa (158 tuhatta euroa). Katsauskauden sijoitetun pääoman tuotto oli 8,2 prosenttia (14,9 %) ja oman pääoman tuotto 5,8 prosenttia (11,6 %).

Liiketoiminnan nettorahavirta oli katsauskaudella 6 441 tuhatta euroa (15 207 tuhatta euroa). Investointien nettorahavirta oli -18 799 tuhatta euroa (-5 631 tuhatta euroa).

Yhtiön bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen, jotka muodostuivat kasvun vaatimista tavanomaisista lisä- ja korvausinvestoinneista, olivat katsauskaudella 1 431 tuhatta euroa (2 014 tuhatta euroa). Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin, jotka sisältävät edellisten lisäksi yrityskaupan ja aktivoidut tuotekehitysmenot olivat yhteensä 19 606 tuhatta euroa (6 331 tuhatta euroa).

Aineettomien hyödykkeiden poistot olivat 5 724 tuhatta euroa (4 390 tuhatta euroa). Viitteitä omaisuuserien arvonalentumisista ei ole.

24.1.2013

Basware Oyj osti saksalaisen First Businesspost GmbH -verkkolaskuoperaattorin koko osakekannan 17.1.2012. Kauppahinta maksettiin kokonaisuudessaan kaupantekohetkellä käteisellä siten, että 20 prosentin osuus velattomasta kauppahinnasta maksettiin sulkutilille. Sulkutilijärjestely on voimassa tammikuun 2013 loppuun asti. First Businesspostin luvut sisältyvät Baswaren liikevaihtoon ja tulokseen 1.1.2012 alkaen. Kohdistettava kauppahinta on noin 12,5 miljoonaa euroa. Aineettomiin hyödykkeisiin on kohdistettu asiakassuhteisiin ja hankittuun teknologiaan liittyvää arvoa noin 2,6 miljoonaa euroa laskennallinen verovelka huomioiden. Asiakassuhteisiin liittyvä arvo poistetaan seitsemässä vuodessa ja teknologiaan liittyvä arvo viidessä vuodessa alkaen vuoden 2012 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy noin 9,1 miljoonaa euroa. Kauppahinnan allokoinnissa on lisäksi huomioitu aiempien tilikausien tappioiden hyödyntämiseen liittyvä laskennallinen verosaaminen 0,8 miljoonaa euroa.

Yhtiökokous 16.2.2012 valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 290 000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2013 saakka. 31.12.2012 mennessä yhtiö oli hankkinut omia osakkeita 49 114 kappaletta. 31.12.2012 yhtiöllä on hallussaan 82 708 kappaletta Basware Oyj:n osaketta, mikä vastaa noin 0,6 % yhtiön kaikista osakkeista.

TUOTEKEHITYS JA UUDET TUOTTEET

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot olivat katsauskauden aikana yhteensä 17 884 tuhatta euroa (16 489 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 15,7 prosenttia (15,3 %) liikevaihdosta. Menot kasvoivat edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna 8,5 prosenttia. Taseeseen katsauskauden aikana aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrä oli 5 330 tuhatta euroa (4 309 tuhatta euroa). Katsauskauden tulokseen sisältyvien tutkimus- ja tuotekehityskulujen määrä oli 12 555 tuhatta euroa (12 180 tuhatta euroa) ja ne vastasivat 11,0 prosenttia (11,3 %) liikevaihdosta.

Aktivoitujen tuotekehitysmenojen määrään vaikuttaa uuden sukupolven Alusta -ohjelmistojen kehittäminen.

Yhtiö toi markkinoille Alusta-teknologian vuoden 2012 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Alusta-teknologia kokoaan yhteen Baswaren talousprosessiosaamisen sekä käytön mukaan veloitettavat pilvipalvelut, jotka takaavat sujuvan sähköisen asiointin avoimen verkon kautta kaikenkokoisille organisaatioille. Yhtiön uuden sukupolven tuotekokonaisuutta pyritään tarjoamaan voimakkaasti myös palveluna. Alusta-teknologia tukee Baswaren strategista muutosta ja tulee parantamaan yhtiön kilpailukykyä.

Tuotekehityksessä työskenteli vuoden 2012 lopussa 351 henkilöä (311 henkilöä), josta 162 henkilöä Intiassa.

HENKILÖSTÖ

Baswaren henkilöstömäärä oli tilikaudella keskimäärin 1 330 (1 058) ja katsauskauden lopussa 1 423 (1 182). Henkilöstön määrä kasvoi 241 henkilöllä ja oli 20,4 prosenttia korkeampi verrattuna edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan. Henkilömäärän kasvu johtui pääosin Intian yksikön henkilöstön määrän kasvusta sekä saksalaisen verkkolaskuoperaattorin oston tuomasta henkilömäärästä.

24.1.2013

Henkilöstön jakautuminen maantieteellisesti:

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	10–12/ 2012	10–12/ 2011	Muutos, %	1–12/ 2012	1–12/ 2011	Muutos, %
Suomi	507	467	8,6	486	454	7,0
Skandinavia	133	120	11,1	129	119	8,6
Muu Eurooppa	196	136	44,5	179	137	30,3
Intia	507	359	41,2	467	284	64,4
Muut alueet	71	67	5,0	69	64	7,4
Konserni yhteensä	1 414	1 149	23,1	1 330	1 058	25,6

Ulkomaan yksiköissä työskentelevien osuus henkilöstöstä on noussut verrattuna vuoden takaiseen tilanteeseen. Tilikauden lopussa 64,4 prosenttia (61,2 %) Baswaren henkilöstöstä työskenteli Suomen ulkopuolella ja 35,6 prosenttia (38,8 %) Suomessa. Myynnissä ja markkinoinnissa työskentelee 11,3 prosenttia, konsultoinnissa ja palveluissa 57,8 prosenttia, tuotekehityksessä 24,7 prosenttia ja hallinnossa 6,2 prosenttia henkilöstöstä.

Henkilöstön keski-ikä on 34,0 (34,2) vuotta. Henkilöstöstä 24,3 prosenttia on suorittanut ylemmän ja 29,6 prosenttia alemman korkeakoulututkinnon. Naisia on 22,8 prosenttia ja miehiä 77,2 prosenttia henkilöstöstä. Henkilöstön kannustamiseksi yhtiöllä on voimassa koko henkilöstön kattava bonusohjelma.

Ylimmän johdon lyhyen aikavälin palkitseminen koostuu rahapalkasta, luontoiseduista ja mahdollisesta tuloksen mukaan määräytyvästä vuosipalkkiosta. Ylimmän johdon pitkän aikavälin palkitseminen muodostuu osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä. Johtoryhmän jäsenten tulospalkkio on korkeintaan 50 prosenttia vuosittaisesta peruspalkasta. Toimitusjohtajan työsopimuksessa palkkioprosenttia ei ole rajattu. Tulospalkkio määräytyy yhtiön strategian mukaista kasvua ja kannattavuutta tukevien tavoitteiden sekä henkilökohtaisten tavoitteiden saavuttamisen perusteella. Hallitus seuraa säännöllisesti kaksi kertaa vuodessa palkitsemisjärjestelmän suoritus- ja tulokriteerien toteutumista sekä hyväksyy maksettavan palkkion.

Vuosina 2009-2011 oli voimassa osakepohjainen palkitsemisjärjestelmä. Osakepohjaisen kannustinjärjestelmän palkkio ansaintajaksoilta 2009-2011 perustui Basware-konsernin osakekohtaiseen tulokseen (EPS). Palkkio ansaintajaksolta 2009 maksettiin joulukuussa 2011 ja palkkio ansaintajaksolta 2010 maksettiin joulukuussa 2012. Palkkio ansaintajaksolta 2011 tullaan maksamaan joulukuussa 2013. Palkkiot maksetaan osittain yhtiön osakkeina ja osittain rahana. Osakepohjaisen kannustinjärjestelmän palkkio maksetaan kahden vuoden kuluttua ansaintajakson päättymisestä, mistä syystä palkkiona saatujen osakkeiden omistamiseen ei liity muita rajoituksia.

Basware Oyj:n hallitus päätti 17.2.2012 uudesta Basware-konsernin avainhenkilöiden osakepohjaisesta kannustinjärjestelmästä. Järjestelmän tarkoituksena on yhdistää omistajien ja avainhenkilöiden tavoitteet yhtiön arvon nostamiseksi sekä sitouttaa avainhenkilöt yhtiöön ja tarjota heille kilpailukykyinen yhtiön osakkeiden omistukseen perustuva palkkiojärjestelmä. Hallitus suosittelee, että Baswaren johtoryhmä omistaa yhtiön osakkeita vuotuisen bruttoperuspalkkansa arvoa vastaavan määrän.

Järjestelmässä on kolme ansaintajaksoa, jotka ovat kalenterivuodet 2012, 2013 ja 2014. Järjestelmä koostuu vuotuisista ansaintajaksoista 2012, 2013 ja 2014 sekä kiinteästä ansaintajaksosta 2012-2014. Lisäosakkeita maksutta osakeomistusta vasten ansaintajaksolta 2012-2014 voivat saada Baswaren johtoryhmän jäsenet.

24.1.2013

Hallitus päättää kullekin vuotuiselle ansaintajaksolle ansaintakriteerit ja niille asetettavat tavoitteet erikseen kunkin ansaintajakson alussa. Palkkion maksun edellytyksiin sisältyy työ- tai toimisuhteeseen liittyviä ehtoja.

MAANTIETEELLISIÄ ALUEITA KOSKEVAT TIEDOT

Liikevaihdon ja liikevoiton jakautuminen maantieteellisesti esitetään tilinpäätöstiedotteen taulukko-osassa. Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinavia, muu Eurooppa ja muut alueet.

Palveluna toimitettavien ohjelmistoratkaisujen määrä kasvaa tasaisesti yhä useamman kaupan toteutuessa SaaS-palveluna ja lisenssimyynnin kysynnän siirtyessä palveluratkaisuihin. Vuoden alusta on solmittu uusia, monivuotisia SaaS- ja verkkolaskutuspalvelusopimuksia kaikilla toiminta-alueilla. Automatisointipalveluiden vahva kasvu jatkui myös neljännellä vuosineljänneksellä. Palveluiden kasvu saavutettiin suurelta osin kansainvälisiltä markkinoilta.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Basware Oyj:n osakepääoma oli katsauskauden lopussa 3 528 368,70 euroa ja osakkeiden lukumäärä oli yhteensä 12 931 229 kappaletta.

Yhtiökokous 16.2.2012 valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 290 000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2013 saakka. 31.12.2012 mennessä yhtiö oli hankkinut omia osakkeita 49 114 kappaletta. 31.12.2012 yhtiöllä on hallussaan 82 708 kappaletta Basware Oyj:n osaketta, mikä vastaa noin 0,6 % yhtiön kaikista osakkeista.

Omia osakkeita hankittiin yhteensä 963 038,78 eurolla vuonna 2012.

Omat osakkeet hankitaan muutoin kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Osakkeet hankitaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n julkisessa kaupankäynnissä noudattaen NASDAQ OMX Helsinki Oy:n ja Euroclear Oy:n sääntöjä ja ohjeita omien osakkeiden hankkimisesta.

Osaakekurssi ja -vaihto

Katsauskaudella yhtiön osakkeen ylin kurssi oli 24,00 euroa (28,10 euroa), alin 16,70 euroa (14,95 euroa) ja päätöskurssi 20,25 euroa (16,45 euroa). Katsauskauden keskipurssi oli 20,84 euroa (21,58 euroa).

Osakkeita vaihdettiin katsauskauden aikana 1 514 703 kappaletta (5 079 523 kpl), mikä vastaa 11,8 prosenttia (40,1 %) keskimääräisestä osakemäärästä. Osakekannan markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla 31.12.2012 oli 260 182 550 euroa (211 737 063 euroa).

24.1.2013

Osakkeenomistajat

Yhtiöllä oli joulukuun 31. päivänä 14 443 (15 017) osakkeenomistajaa hallintarekisterit (12 kpl) mukaan lukien. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 11,2 prosenttia (12,4 %) kokonaisosakemäärästä.

Yhtiöllä on hallussaan 82 708 kappaletta Basware Oyj:n osaketta, mikä vastaa noin 0,6 % yhtiön kaikista osakkeista.

Johdon ja hallituksen osakkeenomistus

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan 31.12.2012 toimitusjohtaja Esa Tihilä omistaa 9 850 Basware Oyj:n osaketta, Matti Copeland 2 771, Mika Harjuaho 8 000, Mari Heusala 250, Jorma Kempainen 3 021, Steve Muddiman 8 087, Matti Rusi 3 021 ja Jukka Virkkunen 4 750 osaketta. Muilla johtoryhmän jäsenillä ei ole omistuksia Basware Oyj:ssä.

Euroclear Finland Oy:n pitämän osakerekisterin mukaan 31.12.2012 Hannu Vaajoensuu omistaa 673 800, Pentti Heikkinen 2 609, Ilkka Sihvo 885 300, Eeva Sipilä 1 593 ja Anssi Vanjoki 5 000 Basware Oyj:n osaketta.

YHTIÖN HALLINNOINTI

Yhtiökokouksessa 16.2.2012 yhtiön hallituksen jäsenten lukumääräksi vahvistettiin viisi. Yhtiökokous päätti hyväksyä esityksen, jonka mukaan yhtiön hallituksen jäseniksi valittiin Pentti Heikkinen, Eeva Sipilä, Ilkka Sihvo, Hannu Vaajoensuu ja Anssi Vanjoki. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajaksi Hannu Vaajoensuun ja varapuheenjohtajaksi Ilkka Sihvon.

Yhtiökokous hyväksyi ehdotuksen, jonka mukaan yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Ernst & Young Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Heikki Ilkka, ja varatilintarkastajaksi KHT Terhi Mäkinen.

Omien osakkeiden osto

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 290 000 yhtiön oman osakkeen hankkimisesta. Omat osakkeet hankitaan muutoin kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä. Osakkeet hankitaan ja maksetaan NASDAQ OMX Helsinki Oy:n ja Euroclear Finland Oy:n sääntöjen mukaisesti. Osakkeita hankitaan käytettäväksi vastikkeena mahdollisissa yrityshankinnoissa tai muissa yhtiön liiketoimintaan kuuluvissa järjestelyissä, investointien rahoittamiseksi tai osana yhtiön kannustinjärjestelmää tai yhtiöllä pidettäväksi, muutoin luovutettaviksi tai mitätöitäviksi. Hallitus päättää muista omien osakkeiden hankkimiseen liittyvistä ehdoista. Hankkimisvaltuutus on voimassa 30.6.2013 saakka.

Hallituksen valtuuttaminen päättämään osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään uusien osakkeiden antamisesta ja/tai yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden luovuttamisesta ja/tai osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen erityisien oikeuksien antamisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti.

24.1.2013

Hallitus päättää kaikista muista valtuutuksiin liittyvistä seikoista. Valtuutukset ovat voimassa 30.6.2013 saakka.

Yhtiö antoi selvityksen hallinto- ja ohjausjärjestelmästä vuodelta 2011 (Corporate Governance Statement), joka on laadittu uuden hallinnointikoodin suositus 51:n ja arvopaperimarkkinalain 2 luvun 6 §:n mukaisesti. Selvitys hallinto- ja ohjausjärjestelmästä annettiin yhtiön toimintakertomuksesta erillisenä.

Baswaren hallinnointiperiaatteet on kokonaisuudessaan luettavissa yhtiön Sijoittajat -sivuilla: <http://www.basware.fi/yrityksesta/sijoittajat/hallinnointi>.

Baswaren johtoryhmään 1.4.2012 alkaen kuuluvat Esa Tihilä, CEO; Matti Copeland, Senior Vice President, Strategy; Mika Harjuaho, CFO; Henrik Hasselbalch, Senior Vice President, Professional Services; Mari Heusala, Senior Vice President, HR&Dev; Jorma Kemppainen, Senior Vice President, Products; Pekka Lindfors, Senior Vice President, Volume Sales; Steve Muddiman, Senior Vice President, Global Marketing; Riku Roos, Senior Vice President, Automation Services; Matti Rusi, Senior Vice President, Support ja Jukka Virkkunen, Senior Vice President, Enterprise Sales.

YHTIÖN LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Baswaren riskienhallintamallin mukaisesti riskit luokitellaan kuuteen ryhmään: liiketoiminta-, tuote-, henkilöstö-, lainopilliset, taloudelliset ja tietoturvariskit. Basware ottaa riskejä, jotka luontaisesti kuuluvat strategiaan ja tavoitteisiin. Näitä riskejä hallitaan ja pienennetään eri tavoin. Lähiajan riskeihin kuuluvat kuluvan raportointivuoden riskit.

Maailman taloustilanne ja markkinat ovat epävakait, mikä voi aiheuttaa lisenssimyynnin ja palveluiden kysynnän heikkenemistä. Lisäksi lisenssimyynnin konversiolla SaaS-ratkaisuun on heikentävä vaikutus liikevaihdon kasvuun lyhyellä aikavälillä. Lisenssimyynnin kysynnän siirtyminen kohti palveluna toimitettavaa SaaS-ratkaisua tukee jatkossa Automatisointipalvelut-liiketoiminnan pitkän aikavälin kasvutavoitetta.

Kilpailukyky uusasiakashankinnassa on yhtiön tavoitteleman kasvun kannalta oleellista. Uuden sukupolven Alusta -ohjelmistoilla pyritään varmistamaan Baswaren tuotejohtajuus hankinnasta maksuun ohjelmistoissa ja palveluissa sekä kasvattamaan uusasiakasmäärää.

Nykyisten ohjelmistoasiakkuuksien kerryttämisen vuotuisen ylläpito- ja palveluliikevaihdon turvaaminen on yhtiön kannattavan kasvun perusta. Tästä syystä pyritään varmistamaan nykyasiakkaiden hallittu siirtyminen uuden sukupolven ohjelmistojen ja palvelujen käyttäjiksi seuraavien tilikausien aikana.

Automisointipalveluiden pitkän aikavälin tavoitteena on yli 50 prosentin vuotuinen kasvu. SaaS- ja verkkolaskutoiminta ovat skaalautuvia liiketoimintamalleja ja tarjoavat korkean liiketoimintapotentiaalin. Tavoitellun kasvun saavuttaminen edellyttää jatkuvaa asiakasmäärien ja transaktiovolyymien voimakasta kasvuasekä kasvavan palveluliiketoiminnan tuotannon laadun ja toiminnan jatkuvuuden varmistamista. Olennaiset tuotantoympäristön riskit palveluliiketoiminnan taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen kannalta liittyvät muun muassa palvelutasosopimusrikkomuksiin sekä toimintakatkosten aiheuttamiin taloudellisiin menetyksiin.

Basware on strategiansa mukaisesti täydentänyt orgaanista kasvuaan yritysostoilla. Yritysostojen onnistumisen varmistaminen on olennaista yhtiön kannattavan kasvun kannalta. Yritysostohankkeita toteutettaessa pyritään noudattamaan asianmukaista huolellisuutta sekä hyödyntämään yhtiön sisäistä

24.1.2013

ja ulkoista osaamista suunnitteluvaiheessa, haltuunottovaiheessa sekä integroitaessa ostettuja toimintoja yhtiön muuhun toimintaan.

Kustannusten kasvun hallinta offshoring-toimipisteiden tarjoamien kustannusetujen avulla on olennainen osa yhtiön kannattavuuden jatkuvaa parantamista.

Myyntisaamisiin liittyvä luottoriski on osa operatiivista liikkeenhoidon riskiä. Yhtiö on tehostanut myyntisaamisten hallintaa ja perintäprosessia vuoden 2012 jälkimmäisellä vuosipuoliskolla. Liiketoimintajohto seuraa säännöllisesti myyntisaamisten kertymistä kassaan osana asiakkuuksien hallintaa.

Liikearvot on testattu vuoden 2012 viimeisellä neljänneksellä. Tehtyjen omaisuuserien arvonalentumistestauslaskelmien mukaan liikearvoissa ei ole tapahtunut arvonalentumista eikä viitteitä arvonalentumisesta ole.

Muilta osin Baswaren lähiajan riskeissä ja epävarmuustekijöissä ei ole tapahtunut merkittäviä muutoksia.

YMPÄRISTÖ- JA YHTEISKUNTAVASTUU

Baswaren yhteiskuntavastuullisuutta ohjaavat korkea liiketoimintaetiikka, yrityksen arvot sekä ympäröivä lainsäädäntö. Yritys on sitoutunut taloudelliseen vastuuseen sekä yhteiskunta- ja ympäristövastuullisuuteen kaikessa toiminnassaan.

Baswaren ohjelmistot vähentävät paperinkulutusta tuhansissa toimistoissa ympäri maailman ja ohjaavat asiakasyrityksiä kohti paperitonta toimistoa, mikä säästää ympäristöä ja rahaa. Tärkeä osa Baswaren vastuullisuutta on yrityksen kannattavuus ja taloudellinen vakaus. Vakaus ja luotettavuus tuovat lisäarvoa yrityksen kaikille sidosryhmille.

Basware on tehnyt yhteistyötä vapaaehtoisjärjestö Planin kanssa jo vuodesta 2002 sekä tukee Itämeren suojelua WWF:n kautta.

Ympäristöjohtamisjärjestelmän auditointi

Bureau Veritas Certification on auditoinut Basware Oyj:n Espoon, Porin ja Tampereen toimipisteet ja myöntänyt toimipisteille ISO 14001:2004 -sertifikaatin 20.-21.6.2012.

STRATEGIA

Baswaren hallitus ja yhtiön johto päivittivät yhtiön strategiaa ja tavoitteita seuraavalle 3-vuotiskaudelle. Päivitetyistä strategiasta tiedotettiin 4.9.2012. Päivityksessä strategiassa vuosille 2013–2015 painotetaan maailmanlaajuisen kasvun vahvistamista sekä organisaation kautta, mikä mahdollistaa liikevoittomarginaalin positiivisen kehityksen.

Basware pyrkii vuoden 2015 loppuun mennessä olemaan maailman suurin verkkolaskujen ja muiden sähköisten sanomien verkosto ostajille ja toimittajille. Baswaren tavoitteena on saavuttaa 150 miljoonaa välitettyä transaktiota vuonna 2015, kun vuonna 2011 niiden määrä oli 21 miljoonaa.

Baswaren pitkän aikavälin kasvutavoitteet liikevaihdon ja -voiton osalta säilyvät ennallaan. Liikevaihdon tavoitteena on 15–30 prosentin vuotuinen kasvu, mitä tukee automatisointipalveluiden yli 50 prosentin vuotuinen kasvu. Yhtiön pitkän aikavälin liikevoittomarginaalin tavoite on 15–20 prosenttia liikevaihdosta,

24.1.2013

parantuen strategiakauden loppua kohden. Jatkuvien tuottojen osuutta pyritään kasvattamaan 70 prosenttiin liikevaihdosta. Suurin osa kasvusta tulee SaaS- ja verkkolaskutuksen skaalautuvista palveluista, jotka parantavat kannattavuutta.

Basware on hankinnasta maksuun (P2P) -ratkaisujen maailmanlaajuinen markkinajohtaja, jonka laskuautomaatio- ja ostolaskuohjelmistoilla on lähes 2 000 ohjelmisto- ja SaaS-asiakasta. Lisäksi Baswarella on noin 800 000 aktiivista asiakasyritystä, jotka käyttävät Baswaren laskujen ja hankintasanomien toimittaja- ja asiakasverkostoa. Baswaren avainmarkkinoiden – hankinnasta maksuun -ohjelmistojen ja verkkolaskutuksen – odotetaan kasvavan merkittävästi muutaman seuraavan vuoden aikana erityisesti niillä maantieteellisillä alueilla, joilla Baswarella on jo vahva asema.

Baswaren liiketoiminta perustuu hankintaprosessien ja osto- ja myyntilaskujen käsittelyn automatisointiin sekä organisaatioiden sisällä että niiden välillä. Baswaren kaikki tuotteet ja palvelut ovat saatavilla maailmanlaajuisesti pilvipalveluna. Palveluiden tuotanto on keskitetty muutamaankin keskukseseen, jotka täyttävät yksityisen ja julkisen sektorin tiukimmatkin palvelutasovaatimukset.

Basware on P2P-ratkaisujen maailmanlaajuinen johtaja ja yhtiön tuote- ja palvelustrategia perustuu tämän alueen kategorijohtajuuteen. Alkuvuonna 2012 markkinoille tuotu Alusta on joustava ja pilvipohjainen, avoimiin standardeihin perustuva hankinnasta maksuun -teknologia-alusta. Alusta on kehitetty yhdistämään Baswaren talousprosessiosaaminen ja pilvipalvelut, jotka takaavat sujuvan sähköisen asiointin avoimen verkon kautta kaikenkokoisille organisaatioille. Alustaa tarjotaan ensisijaisesti SaaS -palveluna ja siten se tukee Baswaren strategista muutosta palveluyritykseksi. Yhtiö panostaa myös nykyisten asiakkaidensa siirtymiseen Alustan käyttäjiksi. Pilvipalvelujen kasvuun vaikuttavat tulevaisuudessa uudet tulovirrat lisäarvopalveluista, kuten toimitusketjun rahoitus ja dynaamiset maksuehdot.

Basware uudistaa myynti- ja markkinointimalliaan vahvemman kasvun saavuttamiseksi segmentoimalla tarkemmin kaikenkokoiset ostaja- ja toimittaja-asiakkaat. Segmentoinnin kohderyhmänä ovat erityisesti pienet ja keskisuuret yritykset. Basware tavoittelee suoramyyntin lisäksi kasvua verkkokaupan sekä uudistetun kanavastrategian avulla. Yhtiö etsii uusia kanavakumppaneita, jotka tarjoavat talousprosessien ulkoistamista globaaleille organisaatioille. Pienille ja keskisuurille yrityksille yhtiö hakee kumppaneiksi muun muassa toimialakohtaisia palveluyhtiöitä ja tilitoimistoja. Kumppanit voivat toimia joko virtuaalioperaattoreina tai myyntiedustajina. Näiden lisäksi yhtiö aikoo tukea orgaanista kasvua yritysostoilla.

Baswaren tuotteet ja palvelut ovat saatavilla maailmanlaajuisesti. Yhtiö vahvistaa palvelutarjontaa ja toimituksia toimittaja-asiakkaille samalla kun se panostaa myyntiin valituilla avainmarkkinoilla saavuttaakseen suuremman markkinaosuuden P2P-ohjelmistoissa ja palveluliiketoiminnassa. Näillä markkinoilla on huomattava kasvumahdollisuus yhtiön markkinaosuuden ja verkkolaskujen osalta sekä orgaanisesti että mahdollisten yritysostojen muodossa.

Baswaren tavoitteena on strategiakauden aikana merkittävästi kasvattaa tuotteidensa ja palveluidensa uusien asiakkaiden määrää. Basware tukee uusasiakashankintaa keskittämällä ja automatisoimalla markkinointiprosesseja.

Strategian toteuttaminen parantaa yhtiön kannattavuutta monilla eri tavoilla strategiakauden aikana. Kasvun edellyttämät investoinnit vaikuttavat tuloksentekokykyyn lyhyellä aikavälillä.

- SaaS- ja verkkolaskutusliiketoiminnan etuna on skaalautuvuus - yhteiset tekniset alustat mahdollistavat asiakasmäärän kasvattamisen ilman investointeja infrastruktuuriin samassa suhteessa liikevaihdon kasvun kanssa.

24.1.2013

- Kumppanikanava ja verkkokauppa parantavat kannattavuutta pitkällä aikavälillä. Baswaren verkkoasiointiin ja -kaupankäyntiin investoidaan voimakkaasti strategiakauden aikana.
- Standardoidut tuotteet ja palvelut mahdollistavat resurssien optimaalisen käytön ja skaalautuvat prosessit koko yhtiössä.
- Basware lisää edullisemman kustannustason resurssien käyttöä entisestään maailmanlaajuisesti kasvavan liiketoiminnan tarpeiden mukaan. Nykyisen tuotekehitystyön ja automatisointipalvelujen tuotannon lisäksi offshoring-toimintaa jatketaan asiakastuessa, projektien toimituksessa ja sisäisissä tukitoiminnoissa.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoimintojen osto vahvistettiin

Yhtiö tiedotti 2.1.2013 Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan oston vahvistumisesta. Liiketoimintakaupan myötä Basware hankkii Certipostin, Benelux-alueen johtavan verkkolaskuoperaattorin, verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan. Alustava kauppahinta oli noin 18,2 miljoonaa euroa, joka maksettiin käteisellä kaupan vahvistumisen yhteydessä.

Lopullinen kauppahinta perustuu vuoden 2012 tilintarkastettuun tilinpäätökseen. Hankitun liiketoiminnan vuoden 2012 liikevaihdon arvioidaan olevan noin 8,4 miljoonaa euroa ja liikevoiton arvioidaan olevan noin 0,8 miljoonaa euroa negatiivinen.

Ostetun liiketoiminnan luvut yhdistetään Baswaren liikevaihtoon ja tulokseen 1.1.2013 alkaen. Tehostamishyötyjä tavoitellaan liiketoimintojen ja teknologioiden yhdistämisellä sekä yhteisellä infrastruktuurilla ja tukitoiminnoilla. Vuotuisen kustannussäästöpotentiaalin arvioidaan olevan suuruudeltaan noin 3,0 miljoonaa euroa, kun kaikki ennakoidut tehostamistoimenpiteet on saatettu loppuun. Kertaluonteisten liiketoiminnan uudelleenjärjestely- ja yrityskauppaan liittyvien kustannusten arvioidaan olevan suuruudeltaan noin 3,0 miljoonaa euroa. Ostetun liiketoiminnan liikevoiton ennakoidaan olevan lievästi positiivinen vuonna 2013.

Kohdistettava kauppahinta on noin 18,2 miljoonaa euroa. Hankitun liiketoiminnan nettovarallisuus on noin 1,4 miljoonaa euroa, mukaan lukien kauppaan sisältyvät 2,2 miljoonan euron rahavarat. Aineettomiin hyödykkeisiin on kohdistettu asiakassuhteisiin ja hankittuun teknologiaan liittyvää arvoa noin 4,5 miljoonaa euroa laskennallinen verovelka huomioiden. Asiakassuhteisiin liittyvä arvo poistetaan seitsemässä vuodessa ja teknologiaan liittyvä arvo viidessä vuodessa alkaen vuoden 2013 ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Liikearvoa kauppahintaan sisältyy noin 12,3 miljoonaa euroa. Laskelma hankintamenon allokoinnista on alustava.

Basware saavuttaa yrityskaupalla merkittävän markkina-aseman Benelux-maissa. Certipostin laaja asiantuntemus sähköisestä tietojen välityksestä (EDI) oli myös keskeisessä osassa sopimuksen syntymiselle.

Yhtiö tiedotti 5.10.2012 sopimuksesta ostaa bpost-konserniin kuuluvan Certipostin verkko- ja verkkolaskuliiketoiminta. Certipostin verkko- ja verkkolaskutusliiketoiminnan hankinta on Baswaren toinen, tiedotettu yritysosto vuonna 2012. Alkuvuonna 2012 Baswaresta tuli Saksan johtava verkkolaskuoperaattori First Businesspost GmbH:n hankinnan myötä.

Muutoksia Baswaren johtoryhmässä

Yhtiö tiedotti 3.1.2013 muutoksesta konsernin johtoryhmässä: Basware-konsernin tuotejohtajaksi nimikkeellä Senior Vice President, Product Management sekä johtoryhmän uudeksi jäseneksi nimitettiin 7.1.2013 alkaen diplomi-insinööri Ilari Nurmi.

24.1.2013

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Toimintaympäristö ja markkinanäkymät

Itsenäisten tutkimuslaitosten antamien viimeisimpien markkina-arvioiden mukaan ohjelmistopuolen markkinoiden on arvioitu vuonna 2013 kasvavan globaalisti 6,4 prosenttia (2012: 6,2). IT-palveluiden kokonaismarkkinoiden on ennustettu kasvavan globaalisti 5,2 prosenttia (2012: 4,7).

Yhtiön muutosprosessin ennakoidaan saavuttavan kuluvaan vuoden jälkimmäisellä vuosipuoliskolla pisteen, jossa panostukset alkavat maksaa itseään takaisin kasvavan liikevaihdon ja parantuvan kannattavuuden muodossa. Tuotekehitysmenojen osuuden liikevaihdosta ennakoidaan laskevan vuonna 2013 vuoden 2012 tasoon verrattuna. Tuotekehitysmenojen painopiste siirtyy Alusta-tuotekehityksestä Automatisointipalvelujen tuotekehitykseen.

Jatkuvien palveluiden tarpeen ennakoidaan säilyvän hyvänä asiakaskunnassamme suhdanteista ja haasteellisesta taloustilanteesta riippumatta. Kannattavuuden ennakoitu kehittyminen perustuu eritoten toistettavan myynti- ja toimitusmallin käyttöönottoon sekä maailmanlaajuisen tehokkaan palvelutuotantoverkoston käynnistämiseen täydellä teholla. Kasvava ja kehittyvä verkkolaskumarkkina tarjoaa hyviä kasvumahdollisuuksia Baswarelle, joka on jo alan johtava, itsenäinen toimija maailmanlaajuisesti.

Maailman taloustilanne ja markkinat ovat epävakait, mikä voi aiheuttaa lisenssimyynnin ja palveluiden kysynnän heikkenemistä. Lisenssimyynnin konversiolla SaaS-ratkaisuun on heikentävä vaikutus liikevaihdon kasvuun lyhyellä aikavälillä. Lisenssimyynnin kysynnän siirtyminen kohti palveluna toimitettavaa SaaS-ratkaisua tukee Automatisointipalvelut-liiketoiminnan kasvutavoitetta.

Näkymät 2013

Basware arvioi vuoden 2013 liikevaihdon kasvavan yli 15 % ja liikevoiton (EBIT) kasvavan edelliseen vuoteen verrattuna. Liikevoittoon sisältyy arviolta noin 2,3 miljoonaa euroa kertaluontoisia, tammikuussa toteutuneeseen yrityskauppaan liittyviä liiketoiminnan uudelleenjärjestelykuluja.

Vuoden 2013 ensimmäisen vuosineljänneksen liikevoiton ennakoidaan olevan kertaluontoisista eristä johtuen negatiivinen.

24.1.2013

HALLITUKSEN ESITYS OSINGONJAOSTA

Basware on kasvuyhtiö, joka tähtää osakkeenomistajien saamaan arvonnousuun ja maltilliseen osingonmaksuun. Osingonjakoehdotusta tehdessään hallitus huomioi yhtiön rahoitustilanteen, kannattavuuden ja lähiajan näkymät.

Tilikauden 2012 lopussa konsernin emoyhtiön jakokelpoinen oma pääoma on 93 857 156,92 euroa.

Basware Oyj:n hallitus esittää yhtiökokoukselle, että vuodelta 2012 maksettaisiin osinkoa 0,23 euroa osakkeelta (2011: 0,41 euroa).

Espoossa 23. tammikuuta 2013

BASWARE OYJ
Hallitus

Lisätietoja:

Toimitusjohtaja Esa Tihilä Basware Oyj
Puh. 040 480 7098

Osavuositarkastuksen tiedotustilaisuus ja puhelinkonferenssi

Basware järjestää 24. tammikuuta osavuositarkastusta käsittelevän tiedotustilaisuuden toimittajille ja analyytikoille kello 11.00 Hotelli Kämpissä (Kluuvikatu 2, 2. krs), Helsingissä. Tilaisuudessa yhtiön toimitusjohtaja Esa Tihilä ja talousjohtaja Mika Harjuaho kommentoivat vuosineljänneksen tapahtumia ja tuloskehitystä. Lisätietoja ja ilmoittautuminen: Sirje Ahvenlampi, Manager, Investor Relations, puh. 050-557 3822, sirje.ahvenlampi (at) basware.com.

Basware järjestää analyytikoille myös puhelinkonferenssin 24. tammikuuta kello 16:00. Lisätietoja rekisteröinnistä konferenssiin yhtiön sijoittajasivuilta: <http://www.basware.fi/yrityksesta/sijoittajat>.

Baswaren tulostulokset ja yhtiökokous vuonna 2013

Baswaren vuosikertomus 2012, joka sisältää tilintarkastetun tilinpäätöksen, julkaistaan yhtiön kotisivuilla viikolla 4. Basware Oyj:n osavuositarkastusten julkistusten aikataulu on seuraava:

- osavuositarkastus tammi-maaliskuu 2013 (Q1) torstaina 11.4.2013
- osavuositarkastus tammi-kesäkuu 2013 (Q2) keskiviikkona 10.7.2013
- osavuositarkastus tammi-syyskuu 2013 (Q3) torstaina 10.10.2013

Basware Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään torstaina 14. helmikuuta 2013 klo 14:00 Helsingissä, Finlandia-talossa (Mannerheimintie 13 e).

Jakelu:

NASDAQ OMX Helsinki Oy
Keskeiset tiedotusvälineet
www.basware.fi

24.1.2013

TILINPÄÄTÖSLYHENNELMÄ JA LIITETIEDOT 1.1.–31.12.2012**Laatimisperiaatteet:**

Tämä tilinpäätöstiedote on laadittu IAS 34 osavuositarkastukset –standardin mukaisesti. Yhtiö on ottanut tilikauden alusta käyttöön tiettyjä uusia tai uudistettuja IFRS-standardeja ja IFRIC-tulkintoja vuoden 2012 tilinpäätöksessä kuvatulla tavalla. Näiden uusien ja uudistettujen normien käyttöönotolla ei ole kuitenkaan ollut vielä käytännön vaikutusta raportoituihin lukuihin. Muilta osin on noudatettu samoja laatimisperiaatteita ja laskentamenetelmiä kuin vuosittain tilinpäätöksessä. Tunnuslukujen laskentaperiaatteet ja niiden kaavat ovat ennallaan, ja ne on esitetty tilinpäätöksessä 2012.

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS-standardien mukaisesti edellyttää Baswaren johdolta sellaisten arvioiden ja oletusten käyttämistä, jotka vaikuttavat taseen laadintahetken varojen ja velkojen sekä tilikauden tuottojen ja kulujen määriin. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden soveltamisessa. Koska arviot ja oletukset perustuvat tilinpäätöshetken näkemyksiin, ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Tuloslaskelman ja taseen luvut ovat konsernilukuja. Tiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summaluvusta.

Tässä tiedotteessa esitetyt tilinpäätösluvut perustuvat yhtiön tilintarkastettuun tilinpäätökseen. Tilintarkastuskertomus on annettu 23.1.2013.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

Tuhatta euroa	1.10.– 31.12.2012	1.10.– 31.12.2011	Muutos, %	1.1.– 31.12.2012	1.1.– 31.12.2011	Muutos, %
LIKEVAIHTO	30 427	30 227	0,7	113 699	107 750	5,5
Liiketoiminnan muut tuotot	57	46	25,6	228	172	32,7
Materiaalit ja palvelut	-2 715	-2 179	24,6	-9 045	-7 788	16,2
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-16 820	-17 539	-4,1	-65 590	-61 575	6,5
Poistot	-1 823	-1 218	49,7	-6 493	-5 004	29,8
Liiketoiminnan muut kulut	-6 199	-5 883	5,4	-24 491	-21 275	15,1
Liikevoitto	2 927	3 454	-15,3	8 308	12 280	-32,3
Rahoitustuotot	61	232	-73,7	372	510	-27,0
Rahoituskulut	-145	-213	-32,0	-323	-458	-29,5
Voitto ennen veroja	2 843	3 473	-18,1	8 357	12 332	-32,2
Tuloverot	-898	-533	68,4	-2 494	-2 661	-6,3
TILIKAUDEN VOITTO	1 945	2 940	-33,8	5 863	9 671	-39,4
Muut laajan tuloksen erät:						
Ulkomaiseen yksikköön liittyvät muuntoerot	-14	443	-103,2	886	368	141,2
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	-86	-48	79,2	111	54	103,7
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	-101	395	-125,3	996	422	136,3
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1 844	3 335	-44,7	6 860	10 093	-32,0

24.1.2013

Tuhatta euroa	1.10.– 31.12.2012	1.10.– 31.12.2011	Muutos, %	1.1.– 31.12.2012	1.1.– 31.12.2011	Muutos, %
Tilikauden voiton jakautuminen:						
Emoyhtiön omistajille	1 945	2 940	-33,8	5 863	9 671	-39,4
	1 945	2 940	-33,8	5 863	9 671	-39,4
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen:						
Emoyhtiön omistajille	1 844	3 335	-44,7	6 860	10 093	-32,0
	1 844	3 335	-44,7	6 860	10 093	-32,0
Tulos/osake (laimentamaton), euroa	0,15	0,23	-33,7	0,46	0,76	-40,1
Tulos/osake (laimennettu), euroa	0,15	0,23	-33,7	0,46	0,76	-40,1

KONSERNITASE

Tuhatta euroa	31.12.2012	31.12.2011	Muutos, %
VARAT			
Pitkäaikaiset varat			
Aineettomat hyödykkeet	23 169	19 208	20,6
Liikearvo	41 896	32 210	30,1
Aineelliset hyödykkeet	1 440	1 244	15,8
Myytavissä olevat rahoitusvarat	38	38	0,0
Myyntisaamiset ja muut saamiset	1 068	0	0,0
Laskennalliset verosaamiset	2 543	2 680	-5,1
Pitkäaikaiset varat	70 154	55 379	26,7
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus	18	143	-87,2
Myyntisaamiset ja muut saamiset	24 202	23 091	4,8
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verosaamiset	865	374	131,1
Rahavarat	34 519	42 977	-19,7
Lyhytaikaiset varat	59 604	66 586	-10,5
VARAT	129 758	121 966	6,4

24.1.2013

Tuhatta euroa	31.12.2012	31.12.2011	Muutos, %
OMA PÄÄOMA JA VELAT			
Oma pääoma			
Osakepääoma	3 528	3 528	0,0
Ylikurssirahasto	1 187	1 187	0,0
Omat osakkeet	-1 215	-429	-183,4
Käyvän arvon rahasto ja muut rahastot	62 339	62 516	-0,3
Muuntoerot	-708	-1 266	44,1
Kertyneet voittovarot	35 594	34 340	3,6
Oma pääoma	100 725	99 877	0,8
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	1 493	2 079	-28,2
Rahoitusvelat	8 618	524	1 545,0
Muut velat	245	486	-49,5
Pitkäaikaiset velat	10 356	3 090	235,2
Lyhytaikaiset velat			
Rahoitusvelat	1 906	158	1 102,9
Ostovelat ja muut velat	15 992	16 765	-4,6
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verovelat	779	873	-10,7
Varaukset	0	1 203	-100,0
Lyhytaikaiset velat	18 677	19 000	-1,7
OMA PÄÄOMA JA VELAT	129 758	121 966	6,4

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA

Tuhatta euroa	Osake- pääoma	Osake- anti	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	SVOP- rahasto	Muut rahastot	Muunto- erot	Voitto- varat	Yhteensä
OMA PÄÄOMA 1.1.2011	3 507	255	1 187	-629	34 263	540	-1 688	29 644	67 079
Laaja tulos							422	9 671	10 093
Osingonjako								-5 120	-5 120
Osakeanti					27 345				27 345
Myönnettyt optiot					568				568
Tilikauden muutokset	21	-255		200	-200			145	-89
OMA PÄÄOMA 31.12.2011	3 528	0	1 187	-429	61 976	540	-1 266	34 340	99 877
OMA PÄÄOMA 1.1.2012	3 528	0	1 187	-429	61 976	540	-1 266	34 340	99 877
Laaja tulos							996	5 863	6 860
Osingonjako								-5 278	-5 278
Omien osakkeiden hankinta				-963					-963
Johdon kannustinjärjestelmä								220	220
Tilikauden muutokset				177	-177		-438	448	10
OMA PÄÄOMA 31.12.2012	3 528	0	1 187	-1 215	61 799	540	-708	35 594	100 725

24.1.2013

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA

Tuhatta euroa	1.1.– 31.12.2012	1.1.– 31.12.2011
Liiketoiminnan rahavirta		
Tilikauden voitto	5 863	9 671
Oikaisut tilikauden tulokseen	9 158	7 613
Käyttöpääoman muutos	-4 697	2 456
Maksetut korot liiketoiminnasta	-6	-285
Saadut korot liiketoiminnasta	170	483
Muut rahoituserät liiketoiminnasta	-173	-285
Maksetut verot liiketoiminnasta	-3 874	-4 446
Liiketoiminnan nettorahavirta	6 441	15 207
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-6 820	-5 631
Tytäryritysten hankinta vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-11 979	0
Investointien nettorahavirta	-18 799	-5 631
Rahoituksen rahavirta		
Osakeannista saadut maksut	0	28 063
Lainojen nostot	10 000	0
Lainojen takaisinmaksut	0	-3 550
Omien osakkeiden hankinta	-963	0
Rahoitusleasingvelkojen maksut	-175	0
Maksetut osingot	-5 278	-5 120
Rahoituksen nettorahavirta	3 584	19 393
Rahavarojen muutos	-8 774	28 969
Rahavarat tilikauden alussa	42 977	13 822
Valuuttakurssien muutosten vaikutus	112	187
Yritysjärjestelyjen rahavarat	204	0
Rahavarat tilikauden lopussa	34 519	42 977

24.1.2013

KONSERNIN TULOSLASKELMA VUOSINELJÄNNEKSITTÄIN

Tuhatta euroa	1-3/ 2012	1-3/ 2011	4-6/ 2012	4-6/ 2011	7-9/ 2012	7-9/ 2011	10-12/ 2012	10-12/ 2011
LIKEVAIHTO	27 435	26 058	28 718	27 280	27 119	24 185	30 427	30 227
Liiketoiminnan muut tuotot	58	42	58	41	55	43	57	46
Materiaalit ja palvelut	-2 061	-1 948	-1 957	-1 727	-2 313	-1 933	-2 715	-2 179
Työsuhde-etuuksista aiheutuneet kulut	-16 072	-14 738	-17 282	-16 004	-15 415	-13 293	-16 820	-17 539
Poistot ja arvonalentumiset	-1 366	-1 237	-1 495	-1 279	-1 809	-1 270	-1 823	-1 218
Liiketoiminnan muut kulut	-6 171	-5 219	-6 745	-5 478	-5 376	-4 694	-6 199	-5 883
Liikevoitto	1 822	2 957	1 298	2 832	2 261	3 038	2 927	3 454
%	6,6 %	11,3 %	4,5 %	10,4 %	8,3 %	12,6 %	9,6 %	11,4 %
Rahoitustuotot	146	51	75	125	91	102	61	232
Rahoituskulut	-50	-77	-76	-53	-52	-115	-145	-213
Voitto ennen veroja	1 918	2 930	1 296	2 904	2 300	3 024	2 843	3 473
%	7,0 %	11,2 %	4,5 %	10,6 %	8,5 %	12,5 %	9,3 %	11,5 %
Tuloverot	-442	-662	-347	-742	-807	-723	-898	-533
KATSAUSKAUDEN VOITTO	1 476	2 268	949	2 162	1 493	2 301	1 945	2 940
%	5,4 %	8,7 %	3,3 %	7,9 %	5,5 %	9,5 %	6,4 %	9,7 %

24.1.2013

KONSERNIN VAKUUDET JA VASTUUSITOUMUKSET

Tuhatta euroa	31.12.2012	31.12.2011
Omasta puolesta annetut vakuudet		
Yrityskiinnitys	1 200	1 200
Tytär- ja muiden konserniyhtiöiden puolesta annetut vakuudet		
Takaukset	244	1 290
Muut omat vastuut		
Leasingvastuut		
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	944	825
1–5 vuoden sisällä erääntyvät leasingvastuut	737	899
Yhteensä	1 681	1 723
 Vuokravastuut		
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	4 369	4 551
1–5 vuoden sisällä erääntyvät vuokravastuut	3 820	7 016
Yhteensä	8 189	11 568
Muut omat vastuut yhteensä	9 870	13 291
Vakuudet ja vastuusitoumukset yhteensä	11 314	15 781

SEGMENTTITIEDOT

Basware raportoi yhtä liiketoimintasegmenttiä: hankinnasta maksuun (Purchase to Pay, P2P). Raportoitava liiketoimintasegmentti muodostuu koko konsernista ja segmentin tiedot ovat yhtenevät koko konsernin tietojen kanssa.

MAANTIETEELLISET TIEDOT

Maantieteellisinä alueina raportoidaan Suomi, Skandinavia, muu Eurooppa ja muut alueet. Liikevaihto esitetään asiakkaan sijainnin mukaan ja tämän lisäksi esitetään varojen sijainnin mukaan liikevaihto ja liikevoitto. Suomen maantieteellisellä alueella raportoidaan Suomen, Venäjän sekä Aasian ja Tyynenmeren alueen (pois lukien Australia) liiketoiminnot sekä pääkonttoritoiminnot. Muiden alueiden maantieteellisellä alueella raportoidaan Pohjois-Amerikan ja Australian liiketoiminnot.

24.1.2013

Liikevaihto asiakkaan sijainnin mukaan:

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Suomi	13 235	13 042	1,5	48 567	48 660	-0,2
Skandinavia	7 263	7 987	-9,1	25 809	25 381	1,7
Muu Eurooppa	6 895	5 115	34,8	25 194	20 187	24,8
Muut alueet	3 034	4 083	-25,7	14 129	13 522	4,5
Konserni yhteensä	30 427	30 227	0,7	113 699	107 750	5,5

Maantieteelliset tiedot varojen sijainnin mukaan

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Suomi	17 277	16 497	4,7	61 870	57 685	7,3
Skandinavia	7 443	7 977	-6,7	26 310	25 693	2,4
Muu Eurooppa	7 055	5 237	34,7	26 035	20 940	24,3
Muut alueet	2 877	3 816	-24,6	12 925	12 737	1,5
Alueiden välinen liikevaihto	-4 226	-3 300	28,1	-13 441	-9 305	44,4
Konserni yhteensä	30 427	30 227	0,7	113 699	107 750	5,5

Liikevoitto (tuhatta euroa)	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Suomi	1 694	1 647	2,9	5 506	6 812	-19,2
Skandinavia	291	1 349	-78,5	849	4 533	-81,3
Muu Eurooppa	480	400	20,1	1 775	1 629	9,0
Muut alueet	605	474	27,7	884	963	-8,2
Alueiden välinen liikevoitto	-144	-416	-65,4	-707	-1 657	-57,3
Konserni yhteensä	2 927	3 454	-15,3	8 308	12 280	-32,3

Henkilöstö (työsuhteessa keskimäärin)	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Suomi	507	467	8,6	486	454	7,0
Skandinavia	133	120	11,1	129	119	8,6
Muu Eurooppa	196	136	44,5	179	137	30,3
Intia	507	359	41,2	467	284	64,4
Muut alueet	71	67	5,0	69	64	7,4
Konserni yhteensä	1 414	1 149	23,1	1 330	1 058	25,6

Liikevaihto toiminnoittain

Yhtiö raportoi tuotteista ja palveluista saadut tuotot seuraavasti: Lisenssimyynti, Konsultointi, Ylläpito ja Automatisointipalvelut. Lisenssimyynti koostuu hankinnasta maksuun -tuoteperheestä ja vain Suomessa markkinoitavista talousohjauksen- ja maksuautomaatiotuotteista. Automatisointipalvelut sisältävät verkkolaskutuksen, paperilaskujen skannauspalvelut, tulostuspalvelut, ostokatalogien välityksen, hankintasanomien välityksen, aktivointipalvelun ja Software as a Service (SaaS) -palvelut.

Liikevaihto (tuhatta euroa)	10-12/ 2012	10-12/ 2011	Muutos, %	1-12/ 2012	1-12/ 2011	Muutos, %
Lisenssimyynti	5 179	6 806	-23,9	17 437	20 874	-16,5
Ylläpito	10 052	9 378	7,2	39 686	36 247	9,5
Konsultointi	8 560	9 236	-7,3	32 877	34 179	-3,8
Automatisointipalvelut	6 637	4 807	38,1	23 699	16 449	44,1
Konserni yhteensä	30 427	30 227	0,7	113 699	107 750	5,5

24.1.2013

KONSERNIN TUNNUSLUVUT

Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

Tuhatta euroa	1-12/2012	1-12/2011	1-12/2010
Liikevaihto	113 699	107 750	103 094
Liikevaihdon kasvu, %	5,5 %	4,5 %	11,3 %
EBITDA	14 801	17 284	18 604
% liikevaihdosta	13,0 %	16,0 %	18,0 %
Liikevoitto ennen IFRS3-poistoja	10 555	14 290	15 691
% liikevaihdosta	9,3 %	13,3 %	15,2 %
Liikevoitto	8 308	12 280	13 487
Liikevoiton kasvu, %	-32,3 %	-8,9 %	14,1 %
% liikevaihdosta	7,3 %	11,4 %	13,1 %
Tulos ennen veroja	8 357	12 332	13 325
% liikevaihdosta	7,4 %	11,4 %	12,9 %
Tilikauden tulos	5 863	9 671	10 331
% liikevaihdosta	5,2 %	9,0 %	10,0 %
Oman pääoman tuotto, %	5,8 %	11,6 %	16,7 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	8,2 %	14,9 %	20,1 %
Korolliset velat	10 524	682	3 582
Likvidit varat	34 519	42 977	13 822
Nettovelkaantumisaste, %	-23,8 %	-42,3 %	-15,3 %
Omavaraisuusaste, %	77,6 %	81,9 %	73,3 %
Taseen loppusumma	129 758	121 966	91 470
Bruttoinvestoinnit pysyviin vastaaviin *	19 606	6 331	4 567
% liikevaihdosta	17,2 %	5,9 %	4,4 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen	1 431	2 014	970
% liikevaihdosta	1,3 %	1,9 %	0,9 %
Tutkimus- ja kehitysmenot	17 884	16 489	14 883
% liikevaihdosta	15,7 %	15,3 %	14,4 %
T&K henkilöstö kauden lopussa	351	311	239
Henkilöstö keskimäärin tilikauden aikana	1 330	1 058	845
Henkilöstö kauden lopussa	1 423	1 182	913
Henkilöstön kasvu, %	20,4 %	29,5 %	20,0 %

*) Sisältää yritysostot ja aktivoidut tuotekehitysmenot

24.1.2013

Osakekohtaiset tunnusluvut

	1-12/2012	1-12/2011	1-12/2010
Tulos/osake, (laimentamaton), euroa	0,46	0,76	0,90
Tulos/osake, (laimennettu), euroa	0,46	0,76	0,89
Oma pääoma/osake, EUR	7,79	7,72	5,74
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva oma pääoma/osake, euroa	7,84	7,76	5,78
Osinko/osake, EUR	0,23*	0,41	0,40
Osinko/tulos, %	50,4 %	53,8 %	44,6 %
Efektiivinen osinkotuotto, %	1,1 %	2,5 %	1,6 %
Hinta/voitto-suhde (P/E)	44,34	21,57	27,58
Osakeantioikaistu tilikauden alin kurssi	16,70	14,95	15,00
ysin kurssi	24,00	28,10	24,80
keskikurssi	20,84	21,58	19,27
päättöskurssi	20,25	16,45	24,75
Osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä 31.12.	12 931 229	12 931 229	11 690 024
Osakekannan markkina-arvo kauden lopussa	260 182 550	211 737 063	287 093 169
Vaihdettujen osakkeiden osakeantioikaistu lukumäärä	1 514 703	5 079 523	2 131 071
% keskimääräisestä osakemäärästä	11,8 %	40,1 %	18,5 %
Osakkeiden ka. lukumäärä			
- tilikauden aikana	12 836 966	12 679 281	11 513 690
- tilikauden lopussa	12 931 229	12 931 229	11 690 024
- tilikauden aikana, laimennettu	12 836 966	12 686 792	11 585 155

*) Hallituksen esitys yhtiökokoukselle

24.1.2013

Suurimmat osakkeenomistajat 31.12.2012

		Osakkeita, kpl	Äänimäärä, %
1.	Ilmarinen Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö	1 471 407	11,4
2.	Sihvo, Ilkka	885 300	6,8
3.	Eräkangas, Kirsi	827 300	6,4
	Eräkangas, Kirsi	576 900	4,5
	Eräkangas, Lotta	250 400	1,9
4.	Vaajoensuu, Hannu	673 800	5,2
	Havacment Oy	266 500	2,1
	Vaajoensuu, Hannu	323 500	2,5
	Vaajoensuu, Matias	83 800	0,6
5.	Perttunen, Sakari	665 900	5,1
6.	Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Varma	530 000	4,1
7.	Fondita Nordic Micro Cap Placeringsf	460 000	3,6
8.	Sijoitusrahasto Nordea Nordic Small Cap	387 585	3,0
9.	Op-Suomi Pienyhtiöt	377 923	2,9
10.	Pensionsförsäkringsaktiebolaget Veritas	368 608	2,9
11.	Pöllänen, Antti	299 023	2,3
12.	Op-Focus -Erikoissijoitusrahasto	292 887	2,3
13.	Aktia Capital Sijoitusrahasto	273 313	2,1
14.	Valtion Eläkerahasto	256 000	2,0
15.	Op-Delta -Sijoitusrahasto	232 952	1,8
16.	Sr Danske Invest Suomi Kasvuosake	175 776	1,4
17.	Perttunen, Meimi	175 400	1,4
18.	Ahonen, Asko	168 736	1,3
19.	Fim Fenno Sijoitusrahasto	162 554	1,3
20.	Fim Forte Sijoitusrahasto	150 000	1,2
	20 suurinta omistajaa yhteensä	8 834 464	68,3
	Hallintarekisteröidyt yhteensä	1 453 731	11,2
	Muut	2 643 034	20,4
	Yhteensä	12 931 229	100,0

24.1.2013

Omistusjakauma sektoreittain 31.12.2012

	Omistajia, kpl	Osakkeita, kpl	Äänimäärä, %
Yritykset	497	832 004	6,4
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	23	2 781 678	21,5
Julkisyhteisöt	7	2 645 949	20,5
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	36	361 368	2,8
Kotitaloudet	13 826	4 839 274	37,4
Ulkomaat	42	17 225	0,1
	14 431	11 477 498	88,8
Hallintarekisteröidyt	12	1 453 731	11,2
Yhteensä	14 443	12 931 229	100,0

**Omistusjakauma suuruusluokittain
31.12.2012**

Osakkeiden määrä	Omistajia, kpl	Osakkeita, kpl	Äänimäärä, %
1-100	12 121	282 635	2,2
101-1 000	2 045	613 024	4,7
1 001-10 000	221	562 003	4,3
10 001-100 000	30	1 342 818	10,4
100 001 +	26	10 130 749	78,3
Yhteensä	14 443	12 931 229	100,0