

PRESSMEDELANDE

Stockholm, den 4 maj, 2018

När vi gräver guld i USA

Storslam för Advania under branschens prestigefulla Cloud Summit event i Florida, där Advania tillsammans med Ingram Micro lanserade den första **Europeiska Marketplace med IoT as a service**, för att senare samma dag ta emot priset - **Cloud Partner Award, Marketplace Partner Europe**.

Cloud Summit arrangeras årligen av Ingram Micro och lockar 1000-tals beslutsfattare från hela världen, att fånga upp branschtrender, ny teknik, samt "share Best Practice" kring molnbaserade IT-lösningar. Advania var inbjudna för att presentera sin syn och erfarenheter på hur Ingram Micros Marketplace kan användas inte bara för traditionella tjänster som; IaaS PaaS och SaaS utan XaaS (Anything as a Service) som exempel IoT as a service.

Advantias Marketplace har nyligen lanserats som en White label lösning i samverkan med Ingram Micro. Den nya tekniken som gör det möjligt för en kund att prenumerera på Advania Marketplace med 1000-tals tjänster kallas **Multi Federation**. Multi Federation innebär att Advantias återförsäljare i plattformen kan välja att nyttja de 1000 tals tjänster från Advania och Ingram Micro och vara igång inom ett par dagar. Dessutom ger White label lösningen våra kunder möjligheten att ansluta egna tjänster eller från andra distributörer, samt ansluta till sitt egna ERP och eller CRM system. Advantias Marketplace är en komplett plattform för att hantera alla tjänster, oavsett teknik och lösning.

"Multi Federation är en ny teknik som vi kommer vara först i världen med i vår plattform. Tekniken vidgar möjligheterna med vår Marketplace lösning. Rätt använt kan det bli en guldgruva för din business och ge obegränsad åtkomst till samtliga av våra leverantörers utbud, samt även Advantias egenproducerade svenska tjänster. Multi Federation tekniken öppnar dörrar som tidigare varit stängda och möjliggör därmed ett större utbud och fler affärer, säger Daniel Albertsson", Nordic Cloud Manager, Advania.

Advantias representanter på plats hade knappt hunnit gå av scenen innan Ingram Micro presenterade Advania som vinnare av priset som årets europeiska partner - **"Cloud Partner Award, Marketplace Partner Europe"**.

Motiveringen till priset var att Advania haft en fantastisk utvecklingskurva, med sin Marketplace kring tjänster och nya kunder, men framförallt inom SaaS med över 30.000 Seats i Office365. Tillväxten har varit långt över förväntat från Ingram Micros sidan sedan lanseringen Q2 2017.

"Utmärkelsen som årets europeiska Marketplace partner, bär vi med stolthet och det ligger helt i linje med vår strategiska expansion inom molnbaserade tjänster. Det är ett kvitto på ett professionellt och väl fungerande samarbete mellan parter och en optimal tjänst, vilket i sin tur gynnar våra slutkunder," säger Mikael Noaksson, CEO Advania.



Bild från vänster: Richard Duffy SVP Ingram Micro, Göran Gustavsson COO Advania, Daniel Albertsson Nordic Cloud Manager Advania, Anton Skornas Cloud Architect Advania, Kristoffer Bradqvist, Ingram Micro

Vill du veta mer? Vänligen kontakta:

Mikael Noaksson, CEO Advania AB

Telefon: +46 8 546 701 43, E-post: mikael.noaksson@advania.se

Daniel Albertsson, Nordic Cloud Manager, Advania AB

Telefon: +46 8 546 702 58, E-post: daniel.albertsson@advania.se

Om Advania

Advania tillhandahåller service och tjänster till tusentals företag och organisationer i Norden, både inom privat- och offentlig sektor. Vi erbjuder ett brett utbud av IT-tjänster, plattformar, molnlösningar och stöd till företag och organisationer. Vår mission är att hjälpa våra kunder att förenkla IT-infrastrukturen, genom att förbättra funktionaliteten och reducera kostnaderna. Vi ser våra kunder som partners. Äkthet, ödmjukhet och delegerat ansvar är en del av Advanias företagskultur. Att fatta beslut närmast kunden, av dem som känner verksamheten bäst, är framgångsfaktorer som bidragit till att Advania lyckats behålla flexibilitet trots kraftig tillväxt. Advanias vision är att göra det möjligt för våra kunder att förbättra sitt resultat med hjälp av intelligent IT och expertis, genom partnerskap. För mer information, vänligen se: www.advania.se