

PRESSEMITTEILUNG

Als Wirtschaftsingenieur Technischer Vertrieb zum Bindeglied zwischen Unternehmen und Kunden

Riedlingen, 05.12.2017 – Die SRH Fernhochschule – The Mobile University erweitert zum 1. Januar 2018 ihr Bachelor-Angebot im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen Technischer Vertrieb. Dieser bündelt technologischen Sachverstand und betriebswirtschaftliches Wissen in einem praxisorientierten Studiengang.

„Die Gestaltung einer langfristigen Beziehung zum bzw. mit dem Kunden kann in Zeiten globalisierter und damit transparenter Märkte hierbei zu einem entscheidenden Alleinstellungsmerkmal werden, entsprechend steigt der Bedarf an qualifizierten Vertriebskräften“, sagt Prof. Dr. Jörg von Garrel, Prorektor für Forschung an der Mobile University und Leiter des neuen Studiengangs Wirtschaftsingenieurwesen Technischer Vertrieb (B.Sc.). „An der Schnittstelle zwischen Unternehmen und Kunden im In- und Ausland sind Vertriebsingenieure mit sowohl technologischer als auch ökonomischer Expertise gefragt.“ Mit dem Wirtschaftsingenieur-Bachelor Technischer Vertrieb reagiert die Mobile University auf den steigenden Bedarf an Vertriebsexperten. Neben fachspezifischen Kenntnissen vermittelt der Bachelor praktische Handlungskompetenzen. Berufstätige aus Industrie-, Dienstleistungsunternehmen sowie dem Handel erwerben das notwendige Verständnis für komplexe technische Zusammenhänge, um gegenüber den Vertretern des Kunden und den Spezialisten aus dem eigenen Unternehmen souverän auftreten zu können.

Studieninhalte und Tätigkeitsfelder

Der neue Studiengang kombiniert die Bereiche Technischer Vertrieb, Ingenieurwissenschaften, Management sowie Mathematik und Naturwissenschaften. Durch Wahlmöglichkeiten in den Bereichen Betriebliche Managementfunktionen, International Business, Marketing & Sales sowie Retail & Distribution ist neben dem umfassenden Wissenserwerb eine persönliche Profilbildung möglich. Absolventen des Bachelor-Studiums Wirtschaftsingenieurwesen Technischer Vertrieb (B.Sc.) verbinden das technische Wissen eines Ingenieurs, die Erfahrungen eines Betriebswirtschaftlers und das Können eines Verkäufers. Sie erwartet daher ein breites Berufsfeld in mittleren und höheren Managementpositionen sowohl in Industrieunternehmen als auch im Dienstleistungsbereich und im Handel. Dabei sind sie in der Lage, Führungsaufgaben zu übernehmen und für komplexe Probleme gemeinsam mit Fachleuten unterschiedlichster Disziplinen Lösungen zu entwickeln.

Detaillierte Informationen zum Wirtschaftsingenieurwesen Technischer Vertrieb unter <https://www.mobile-university.de/de/fernstudium/bachelor/wirtschaftsingenieurwesen-technischer-vertrieb/>

Foto bei Nennung der Quelle „SRH Fernhochschule“ zum Abdruck freigegeben

SRH Fernhochschule – The Mobile University

Die staatlich anerkannte SRH Fernhochschule – The Mobile University ist spezialisiert auf berufsbegleitendes Studieren. Als Qualitätsführer im Fernstudium bietet sie seit über 20 Jahren ein flexibles und individualisierbares Studium parallel zu Beruf, Ausbildung oder Familie. Die persönliche Betreuung und zahlreiche Mobile-Learning-Elementen ermöglichen ein orts- und zeitunabhängiges Studium, das sich optimal in jede spezifische Lebenssituation integrieren lässt. Ihr Studienangebot umfasst Bachelor- und Master-Studiengänge sowie Hochschulzertifikate in den Bereichen Wirtschaft & Management, Psychologie & Gesundheit und Naturwissenschaft & Technologie. Derzeit sind an der Hochschule über 3.800 Studierende immatrikuliert.

Ansprechpartnerin:
Miriam Kaufmann
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Lange Straße 19
88499 Riedlingen
www.mobile-university.de

Telefon: + 49 (0) 7371 9315-114
Telefax: + 49 (0) 7371 9315-115
E-Mail: miriam.kaufmann@mobile-university.de