

Suurimman suomalaisen autoleasingyrityksen Secto Automotiven tulos 2016: erittäin vahva kasvu jatkuu.

Secto Automotive Group Oy:n liikevaihto kasvoi vuoden 2016 aikana 25 % rikkoen 140 miljoonaan euron rajan. Secton kannattavuus oli historian korkein, liikevoitto oli 1,4 miljoonaa euroa, tätä lukua rasittivat 1,9 milj. euron liikearvopoistot. Tänä vuonna kymmenen vuotta täyttävän Secton vuosittainen keskipitkäkasvu perustamisesta lähtien (CAGR) on 44,1 %

Vuonna 2016 Secton hallinnoima autokanta kasvoi 22,5 % hieman yli viiteen tuhanteen ajoneuvoon, asiakasyrityksiä on yli 2 000. Henkilökuntaluku vuoden vaihtuessa oli 63 henkeä.

Secto Automotive on suurin kotimainen autoleasingyhtiö. Secto lähestyy yritysautoilua asiakkaan näkökulmasta: markkinoiden laajin tuote- ja palvelutarjoama, sekä henkilökohtainen palvelu mahdollistavat asiakkaan liiketoimintaa tukevat liikkumisen ratkaisut.

"Secton avoin ja joustava palvelu on koettu toimivaksi erityisesti perinteisesti omistuskaskeissa pienissä ja keskisuurissa yrityksissä, mikä on edelleen yksi merkittävistä syistä Secton vahvan kasvun takana. Asiakastytytyvyytemme on korkealla tasolla, asiakkaidemme suosittelevat Sectoa 8,36/10 todennäköisyydellä, Net Promoter Scoren (NPS) ollessa 47." kertoo Secton toimitusjohtaja **Ville Alanen**.

"Kuluneena vuotena panostimme erityisesti IT-hankkeisiin, raportointiin ja automaatioon, jotta pystymme pitämään kasvun yllä myös tulevina vuosina ilman vastaavaa kasvua kulupuolella. Esimerkiksi autopäättäjille suunnattu autokannanhallintatyökalu Secto Fleet Manager pilotoitiin viime syksynä. Fleet Manager tukee strategiaamme: olemme olemassa tehdäksemme auton omistamisesta ja ylläpitämisestä vaivatonta rahoitus- ja omistusmallista riippumatta, joten tarjoamme tämän pilvipalvelun veloituksetta kaikkien käyttöön." jatkaa Alanen.

"Muita uutuuksia on laajentuminen raskaan kaluston laiterahoitukseen sekä rahoitus tuotteiden laajentuminen leasingin lisäksi investointirahoitus pohjaiseen tuotteeseen. Pystymme siis tarjoamaan perinteisesti leasingiin miellettyjä palveluita myös yrityksille, joille leasing ei syystä tai toisesta ole oikea rahoitusmuoto" Alanen päättää.

Nuorena ja ketteränä leasingtoimijana Secto on pystynyt reagoimaan auto- ja rahoitusmarkkinoiden muutoksiin nopeasti ja hyödyntämään muuttuneen toimintaympäristön mahdollisuudet ensimmäisten joukossa. Uusi tekniikka, vaihtoehtoiset käyttövoimat sekä älykäs liikenne tulevat muuttamaan autoilua merkittävästi jo lähitulevaisuudessa. Sähköautoiluun ja yritysautoiluun liittyvän palvelumuotoiluun edelläkävijänä Sectolla on vahva etunoja käynnissä olevaan muutokseen.

Ville Alanen

Toimitusjohtaja
050 5333 222
ville.alanen@secto.fi

Milla Jokisaari

Markkinointi- ja viestintäpäällikkö
040 5777 850
milla.jokisaari@secto.fi

Secto Automotive on suurin suomalainen yksityisomisteinen leasingyritys. Tarjoamme joustavia leasingratkaisuja yritysten autotarpeisiin. Hallinnoimme ainoana toimijana markkinoilla auton koko elinkaaren hankinnasta realisointiin.

Me teemme asiat eri tavalla: Haastamme perinteiset auton omistamisen ja hallinnoinnin mallit ja luomme uusia, innovatiivisia palvelumalleja asiakkaidemme nykyisten tarpeiden pohjalta, tulevaisuutta silmällä pitäen. Autoleasing on ydintuotteemme mutta yrityksemme ytimessä on vahva tahto olla kärkipelaaja autoteollisuuden murroksessa. Liikkumisen voi tehdä paljon paremmin.