

# ÅRSREDOVISNING WAYSTREAM HOLDING AB

Januari-December  
2015



# INNEHÅLL

Kort om Waystream	4
VD har ordet	5
Marknad & Strategi	6
Förvaltningsberättelse / Året i Korthet	8
Verksamhet	9
Aktien	10
Risikfaktorer	11
Finansiell Information	13
Redovisningsprinciper & Kommentarer	20

# KORT OM WAYSTREAM

## Om Waystream

Waystream säljer och utvecklar avancerad digital infrastruktur, såsom switchar och routrar.

Med våra produkter och vår expertis är det möjligt för telekomoperatörer och tjänsteleverantörer att erbjuda tillförlitliga och användarvänliga nätverkstjänster med hög funktionalitet.

Våra produkter är smarta, lätta att använda och hantera samt designade för att skapa bästa möjliga upplevelse hos slutanvändaren.

Idag är Waystream en framgångsrik leverantör inom Skandinavien, med fokus på att expandera inom den snabbt växande marknaden för fibernätverk i Europa.

## Vision

Att vara den leverantör som nätverksoperatörer och tjänsteleverantörer först väljer när målet är kundnöjdhet hela vägen ut till slutkund.

## Affärsidé

Waystream erbjuder produkter inom routing och switching för nät och tjänsteleverantörer som är i behov av digital infrastruktur för tjänsteleverans.

Waystreams produkter ska erbjuda tillförlitliga och smarta funktioner som ska vara enkla att sköta och vara utvecklade särskilt för att maximera slutkundens upplevelse.

## Långsiktiga finansiella mål

Bolagets målsättning är att uppnå en omsättningstillväxt om över 20 procent årligen från och med 2016.

Bolagets målsättning för lönsamhet är en EBITDA (rörel semarginal före avskrivningar) om 10 procent, men periodvis kan detta mål underskridas i syfte att driva tillväxt.

### Kortfakta

**Grundat:** 2001

**Antal anställda:** 27

**Kontor:** Stockholm (HQ), Shanghai (PU)

**Börs:** Nasdaq First North

**Ticker:** WAYS

**Certified Adviser:** Avanza

# VD HAR ORDET

**Efterfrågan på snabbt och stabilt internet ökar lavinartat i samhället och drivs av ett ökat användande av digitala tjänster bland såväl privatpersoner som företag men också av det som kallas Internet of Things.**

**Det finns därför ett stort tryck på att öka tillgängligheten och kapaciteten i dagens datanätverk och det investeras stora summor pengar i att bygga ut detta över hela världen.**

Utöver den ökade efterfrågan finns det också politiska drivkrafter för en snabbare installationstakt.

Ett sådant exempel är Digital Agenda For Europe som innebär att samtliga europeiska hem ska erhålla minst 30 Mbit/s i bandbredd och att 50 procent skall erhålla minst 100 Mbit/s bandbredd för sin internetanslutning år 2020. I Sverige har vi satt upp ännu högre mål vilket innebär att 90 procent av de svenska hushållen ska ha tillgång till 100 Mbit/s i bandbredd 2020. För att uppnå dessa mål måste det byggas nya nätverk i ett rasande tempo. Beräkningar visar att i Sverige kommer antalet fiberuppkopplingar att dubblas från 1 miljon till 2,2 miljoner fram till 2019 och i Europa beräknas antalet anslutningar öka med 31 miljoner mellan 2015-2019.

Detta är förstås goda nyheter för ett bolag som Waystream, som utvecklar och säljer digital infrastruktur såsom avancerade routrar och switchar.

Våra produkter används till att bygga fiberbaserade nätverk vilket anses vara den mest framtidssäkra tekniken och som erbjuder den snabbaste uppkopplingen och den bästa kapaciteten. Fram till idag har vi levererat cirka 1,5 miljoner möjliga anslutningar till våra kunder, något vi är stolta över.

2015 var ett händelserikt år för Waystream. I november noterade vi aktien på First North samtidigt som vi genomförde en emission som tillförde bolaget cirka 30 miljoner kronor. Vår försäljning går bra, vi är lönsamma och vi följer vår strategiska plan med fokus på expansion, både inom Norden och internationellt.

Under 2015 var siktet inställt på att stärka vår position på vår hemmamarknad, det vill säga Norden med Sverige och Danmark i spetsen, samtidigt som vi byggde upp en organisation och började bearbeta den internationella marknaden. Även om dessa parallella processer, i kombination med noteringen och emissionen, innebar mycket och hårt arbete lyckades vi uppnå våra uppsatta tillväxtmål.

Vi ser att det finns ett stort intresse, både i Norden och internationellt, för våra produkter och vi har startat och genomfört flera intressanta pilotprojekt, till exempel i Ryssland, Indien, Österrike och Polen, i samarbete med våra olika partner. I Österrike och Polen, där vi har kommit längst, har vi genomfört utbildningar med vår partner och vår förhoppning är att vi inom kort kommer kunna kommunicera kring hur utvecklingen fortskrider.

Fokus framöver för oss är att öka expansionstakten och det gör vi bland annat genom att löpande utvärdera nya marknader och samarbetspartner. Vi har dessutom i början av det här året förstärkt vårt team med en internationell försäljnings- och affärsutvecklingschef och en marknadsstrateg vilket kommer hjälpa oss att öka takten än mer inom dessa respektive områden. Slutligen vill jag tacka våra aktieägare och vår styrelse för förtroendet. Jag vill också tacka alla Waystreams medarbetare för det fantastiska jobb ni gör.

Jag är övertygad om att vi står väl rustade för att ta till vara på alla de möjligheter som finns både här hemma i Sverige och internationellt i takt med att utbyggnaden av snabbt bredband tar fart!



**Johnny Hedlund, VD**  
Kista, mars 2016

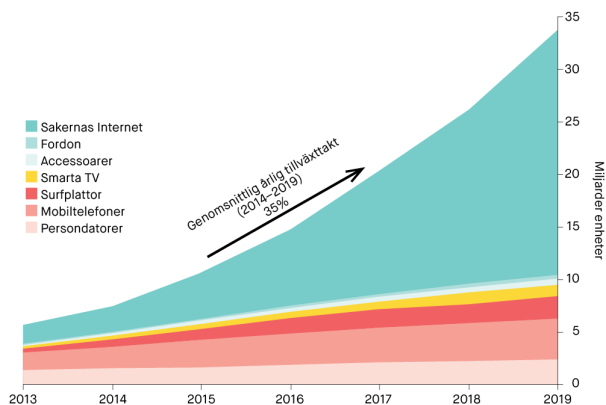
# MARKNAD & STRATEGI

**M**arknaden för snabb och tillförlitlig internetanslutning växer snabbt i Sverige såväl som globalt. Det ökande behovet är en effekt av den digitala transformationen som breder ut sig inom en rad nya icke-traditionella områden. Jämfört med bara ett fåtal år sedan har det digitala landskapet målat om totalt, och ungefär 90 procent av all data som finns idag har skapats under de två senaste åren.<sup>1</sup>

## Marknadens behov

Efterfrågan på och användning av nya medietjänster, uppkopplade produkter och IT-lösningar har lett till ett stort ökat tryck på näten och anslutningarna. Netflix, Youtube, HBO Nordic, Viaplay, Facebook, Spotify och Instagram är några exempel på tjänster som vi numera använder dagligen, som också kräver en snabb och stabil internetanslutning för att fungera på ett användarvänligt sätt. Därutöver flyttar IT-företag i högre grad sina IT-funktioner, exempelvis serverlagring, backup och e-post, till molnbaserade lösningar.

## FÖRVÄNTAD TILLVÄXT AV ENHETER UPPKOPPLADE MOT INTERNET



Källa: BI Intelligence, 2015. <http://uk.businessinsider.com/internet-of-everything-2015-bi-2014-12?r=US&IR=T>

Samtidigt har den tekniska utvecklingen möjliggjort "Internet of Things", som ännu bara är i sin linda, där alltifrån bilar och TV-apparater till kaffemaskiner kopplas upp och skapar det smarta hemmet. Fram till 2019 förväntas antalet uppkopplade enheter växa med 35 procent årligen, vilket innebär att det inom bara några år kommer finnas över 30 miljarder uppkopplade enheter<sup>2</sup>, som alla är beroende av en stabil internetanslutning för att uppfylla de krav vi ställer på funktionalitet och användbarhet.

## Marknadens drivkrafter och trender

När vi utvecklar ett samhälle som bygger på digital kommunikation och uppkopplade lösningar blir tillförlitligheten i anslutningarna fundamental. Vårt beroende har gjort internet till en samhällskritisk funktion, och fiber ses som den långsiktigt hållbara lösningen. Till utbyggnaden av fibernätet behöver teleoperatörerna utrustning för anslutning av användare, och inom det segmentet är Waystream en framgångsrik leverantör i skandinavien. Den europeiska marknaden för fiber till hemmet, som Waystream nyligen börjat expandera till, har vuxit kraftigt de senaste åren.

Antalet installerade fiberanslutningar ökade med 44 procent per år i genomsnitt mellan 2010-2014, och tillväxten förväntas vara fortsatt stark mellan 2015-2019<sup>3</sup>.

Utvecklingen av fiber i Europa drivs på EU-nivå, främst genom "Digital Agenda for Europe" (DGE), vari den Europeiska kommissionen definierat tydliga mål för uppkoppling fram till 2020. Bland annat ska 50 procent av alla europeiska hem erhålla minst 100 Mbit/s bandbredd, och samtliga ska erhålla minst 30 Mbit/s. Sveriges motsvarande mål är att 90 procent av alla hushåll och företag ska ha en bandbredd på minst 100 Mbit/s. Målen kan jämföras med att 64 procent av alla hushåll i EU hade tillgång till 30 Mbit/s och enbart 3 procent till 100 Mbit/s 2014<sup>4</sup>.

För att främja utvecklingen bidrar EU med finansiellt stöd. I de europeiska struktur- och investerings-fonderna (Esif) har EU gjort 453 miljarder euro tillgängligt för alla regioner, från och med 2014 till 2020. Tillgången till, kvaliteten på och användningen av informations- och kommunikationsteknik, där bredbandsinvesteringar ingår, är för första gången en av de främsta prioriteringarna för dessa bidrag. Och för att kunna leverera skräddarsydd finansiering av bredbandsprojekt har kommissionen tillhandahållit pengar åt Europeiska investeringsbanken (EIB), som 2015 försåg Europa med nära 20 miljarder euro för infrastruktursatsningar<sup>5</sup>.

<sup>1</sup> <http://www-01.ibm.com/software/data/bigdata/what-is-big-data.html>

<sup>2</sup> <http://uk.businessinsider.com/internet-of-everything-2015-bi-2014-12?r=US&IR=T>

<sup>3</sup> European FTTH Forecast, 2014-2019, 2014, [http://www.ftthcouncil.eu/documents/reports/2015/market\\_forecast\\_december\\_2014.pdf](http://www.ftthcouncil.eu/documents/reports/2015/market_forecast_december_2014.pdf)

<sup>4</sup> [http://europa.eu/rapid/press-release\\_IP-14-819\\_sv.htm](http://europa.eu/rapid/press-release_IP-14-819_sv.htm)

<sup>5</sup> <http://www.eib.org/projects/priorities/infrastructure/index.htm>

### Kunder

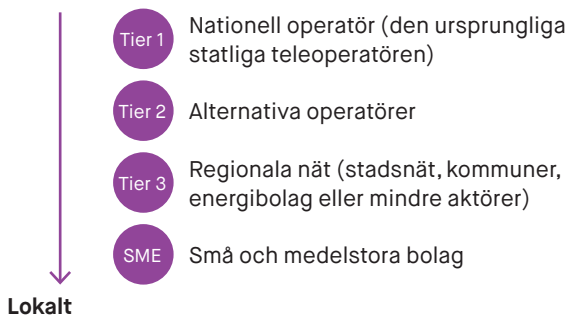
Bolaget är idag verksamt inom marknadssegmenten bredbandsaccess för hem och företag. Befintligt produkt-sortiment vänder sig framför allt till aktörer och operatörer som distribuerar fibernät till hushållsmarknaden såsom stadsnät, energibolag och tjänsteleverantörer.

Kundlojaliteten är hög med mångåriga relationer och återkommande köp där ett stort antal kunder genomgått flera generationsskiften i takt med växande efterfrågan och behov av uppgraderingar. Ett exempel på kund till Bolaget i Sverige är Fibra som levererar nätverksfunktionalitet i ett antal kommuner.

Fibra i sin tur har Boxer, Telia, Com Hem, Bahnhof, Bredbandsbolaget, Bredband2, AllTele, Canal Digital och Viasat som leverantörer av tjänster till konsumenter och företag i dessa kommuner. Tjänsterna levereras över samma nätverkslösning, vilket ger slutkunderna möjlighet att fritt välja mellan alla dessa tjänsteleverantörer och deras utbud.

Fram till 2015 vände sig Bolagets produkter främst till Tier-3 och Tier-2-kunder, dvs. små till medelstora operatörer, tjänsteleverantörer och regionala energibolagsnät och stadsnät. Med den nylanserade produktplattformen MPC480 kommer målgruppen utvidgas till att inkludera även större Tier-2 och en del Tier-1 kunder, dvs. nationella operatörer.

### Nationellt



### Produkter

Waystream utvecklar och säljer digital infrastruktur, såsom routrar och switchar, som används för att bygga snabba och tillförlitliga fiberbaserade nätverk. Fördelen med Waystreams produkter är att merparten av funktionerna är mjukvarubaserade, vilket framtidssäkrar produkterna avseende möjligheten till uppgradering, samtidigt som det innebär att Waystream kan erbjuda marknaden mer flexibla lösningar än andra aktörer.

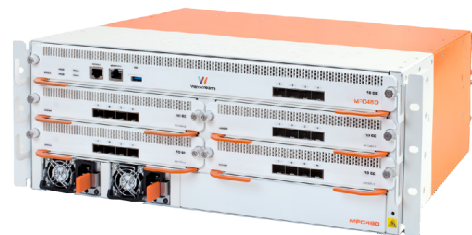
**ASR 6000** är en ethernet switch som vänder sig till aktörer som bygger nät med tjänstestyrning nära slutanvändaren. Syftet är optimal styrning av trafik och hög driftsäkerhet



**MS 4000** är en ethernet switch som delar flertalet egenskaper med ASR 6000, men vänder sig till aktörer som bygger nät med tjänstestyrning mer centralt placerad, oftast via service-routrar.



**MPC 480** är Waystreams senaste produkt och lanserades 2015. MPC480 är en ny nätverksprocessorbaserad plattform av typen Edge Router. Edge Routrar placeras i gränslandet mellan operatörs- och accessnätet. Med MPC480 kan Waystream adressera en för Bolaget helt ny marknad bestående av de allra största operatörerna.



# FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Waystream Holding AB (publ) avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för Räkenskapsåret 2015-01-01 – 2015-12-31.

Alla belopp redovisas, om inte annat anges, i tusentals kronor (TSEK).  
Uppgifter inom parentes avser föregående år.

## ÅRET I KORTHET

### I oktober 2015 bytte Bolaget namn från PacketFront Network Products till Waystream.

Waystreams historia går dock tillbaka till 2001 då bolaget grundades av medarbetare från Bredbandsbolaget och Cisco. Under 2012 bolagiserades verksamheten, under namnet PacketFront Network Products, och förvärvades av ledningen tillsammans med investeringsbolaget Short Cap.

I samband med namnbytet meddelade bolaget också att styrelsen förstärktes med Peter Kopelman, som styrelseordförande, och Heléne Köhler som styrelseledamot.

Bakgrunden till namnbytet var att Waystream, som planerade en notering på First North, ville minska risken för sammanblandning med sin tidigare ägare PacketFront Software. I anslutning till noteringen av Waystreams aktie på First North, vilket skedde 12 november, gjordes även en nyemission. Emissionen tillförde Waystream cirka 30 MSEK, kapital som ska användas för att snabba på den planerade internationella expansionen och till att färdigställa den nya produktplattformen, MPC 480.

Under 2015 har fokus för Waystream legat på Bolagets hemmamarknad, det vill säga Norden och främst Sverige och Danmark. Försäljningen har gått bra, och enligt plan, och bolaget har fått ordrar från nya såväl som befintliga kunder som expanderat eller uppgraderat sina nät.

Bland Waystreams kunder märks till exempel Fibra, som är verksam i Sverige och som via Waystreams partner Netnordic la en stor order för utrustning som bland annat ska levereras till Strängnäs under 2015 och 2016.

Tillsammans med Netnordic fick Waystream även en stor order från nybildade MittNät som ska konsolidera nätverken i sex värmländska kommuner, med Karlstad i spetsen, samt en rad ordrar för utbyggnad av stadsnät i bland annat Borås, Karlskrona och Piteå.

Waystream har också tagit hem en rad affärer i övriga Norden. I Danmark fick man under året ett flertal uppföljningsordrar bland annat från Energi Fyn och Fibia.

Även i Norge har Waystream nått framgångar, bland annat har man tagit hem en ramorder från Netnordic Bredbånd A/S, en order från OpenNet via sin partner Fiberdata och en större uppgraderingsorder för Fibia via sin partner Conscia A/S. Utanför Norden har Waystream också varit aktiva och bearbetat potentiella partner och kunder. Ett effektivt sätt att ta sig in på nya marknader är att låta olika distributörer och partner genomföra testprojekt med Bolagets produkter, vilket har skett på i ett flertal länder under året.

I december ingick Waystream ett distributionsavtal med Vemi i Polen. Med Vemi, och deras partner S4Tech, har Waystream dels genomfört en rad tester av men också utbildningar i Waystreams produkter. Wasko, en annan partner till Waystream i Polen, har också under året testat och utvärderat Waystreams produkter. Vidare har en rad olika partner i Ryssland, såsom NetbyNet, Datatel och Qtech, inlett tester av Waystreams olika produkter. I Österrike säkrade Waystream två ordrar via sin partner Optisis under 2015, dels som en del av uppstarten av ett stort projekt som går under namnet NÖGIG och dels för ett projekt i St Martin. Waystream fick också en order från Telemach i Slovenien. Ordern kom efter att Telemach utvärderat Waystreams teknikplattform mot en av våra konkurrenters plattform.

På produktsidan har Waystream lagt mycket resurser på att utveckla och vidareutveckla såväl nya som befintliga produkter. Under 2015 lanserade Waystream sin nya plattform MPC480, en så kallad Edge Router. Med MPC480 öppnar Waystream upp en helt ny marknad då denna riktar sig till ett för Bolaget nytt kundsegment, det vill säga större nationella operatörer. MPC480 är ett viktigt komplement till befintlig produktportfölj samtidigt som den ska ersätta en av Waystreams tidigare produkter som kommer fasas ut framöver. Även en rad olika uppgraderingar och nya funktioner har lagts till i befintliga produkter för att stärka produkternas konkurrenskraft.

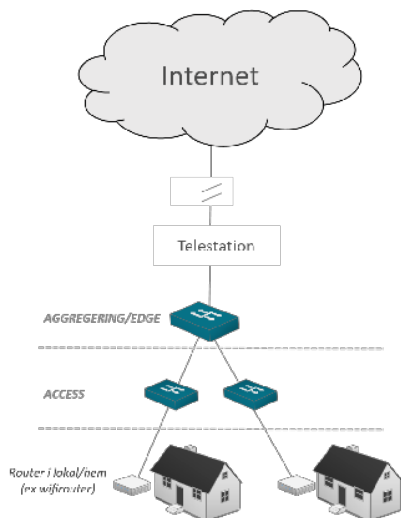
Koncernen	2015	2014	2013
Nettoomsättning	56 445	53 398	45 235
EBITDA	4 048	10 432	4 517
Resultat efter finansiella poster	468	7 214	1 415
Balansomslutning	73 677	48 284	34 302
Soliditet	67%	43%	35%
Medelantal anställda	26	23	19
Nyckeltalsdefinitioner framgår av Not 1			

# VERKSAMHET

## Affärsmodell

Waystreams affärsmodell innefattar erbjudanden inom hårdvara, tillhörande mjukvarulicenser samt supporttjänster

Bolaget erbjuder marknaden hårdvaruprodukter för anslutning av slutanvändare (access), aggregering av access, distribution och transport av trafik från aggregeringspunkter och hantering av tjänster i nätverket. Hårdvaruprodukter utgör switchar och Edge routrar med tillbehör som optiska moduler och kablage. Till samtliga hårdvaruprodukter finns tillhörande mjukvarulicenser för Bolagets operativsystem iBOS. Utöver grundfunktionen i iBOS, som beror på plattform, finns det för de flesta produkter tillval som via separata licenser tillför ytterligare funktionalitet till respektive plattform.



Kunden köper den kombination av hårdvara och mjukvarulicenser som behövs för att realisera de önskade funktionerna i nätet.

Bolaget erbjuder också supporttjänster. Via teknisk support ges kunden tillgång till bugggrättade versioner av mjukvaran och nya funktioner som utvecklas inom ramen för den befintliga licensen. Supporttjänsten erbjuds genom Bolagets partner. Bland supporttjänsterna ingår även tjänster som ger rätt till utbyte av produkter i händelse av fel efter att ordinarie garanti upphört. Bolagets partner har möjlighet att på plats erbjuda utbyte av produkter i enlighet med kundens önskemål.

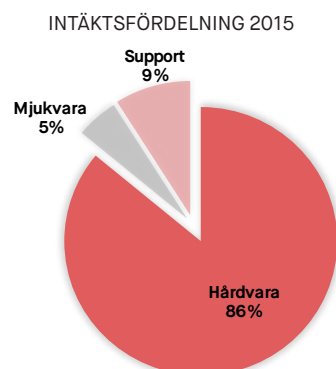
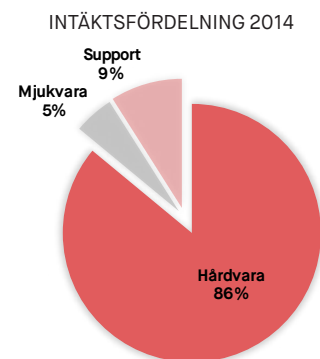
Bolagets produktportfölj och prissättning är strukturerad för att möjliggöra för kunder att köpa kapacitet och funktionalitet efter behov – dvs. i takt med att deras nät byggs ut. Det här innebär att grundinvesteringen är rimlig för alla storlekar av kunder för att kunna komma igång med ny funktionalitet i sitt nätverk.

## Intäktssmodell

Majoriteten av projekten prisberäknas av kunderna som en kostnad per ansluten kund, vilket i hög grad varierar beroende på utnyttjandegrad av exempelvis antalet köpta anslutningar, men beställs sedan enligt framförhandlade priser på hårdvara och mjukvara. Dessa faktureras normalt vid leverans med en kredittid som idag varierar mellan 30 och 60 dagar.

Supportavgift erläggs i förskott antingen årsvis, halvårsvis eller kvartalsvis och denna avgift varierar i storlek beroende på hur komplex produkten är och ifall det gäller både hårdvara och mjukvara eller endast mjukvara. Supportavgift erläggs normalt under hela produktens livscykel och ligger vanligen i intervallet 3-20 procent av inköpsvärdet. Bolaget informerar kunder och partner via supportwebb och andra kanaler om förväntad livscykel för produktsortimentet. En typisk livscykel för produkter är 5-7 år. Via kreditinstitut som Bolaget samarbetar med kan Bolaget också erbjuda paket med operativ leasing av hårdvara, mjukvara och support.

I bilderna nedan beskrivs intäktsfördelningen för 2014 och 2015. Notera att i bilderna redovisas enbart mjukvara som sålts separat som mjukvara, i hårdvaran ingår en mjukvara som oftast säljs som en integrerad del i hårdvaran och därför redovisas som hårdvara.





## Forskning och Utveckling

Utvecklingen av Waystreams nya hårdvaruplattform MPC480 blev klar under året och under fjärde kvartalet färdigställdes mjukvara för basic MPLS, Service Routing och Aggrering på plattformen.

En lång rad mjukvarufunktioner inom bl.a. Provider Edge routing är under utveckling och kommer att släppas under 2016 för att öka den adressbara marknaden för plattformen. Bolaget bedriver en omfattande forsknings- och utvecklingsverksamhet för att kunna säkerställa framtida affärsmöjligheter.

Bolaget har under året investerat 16 005 (14 770 TSEK) i FoU varav 15 802 (9 647 TSEK) aktiverats i balansräkningen.

# AKTIEN

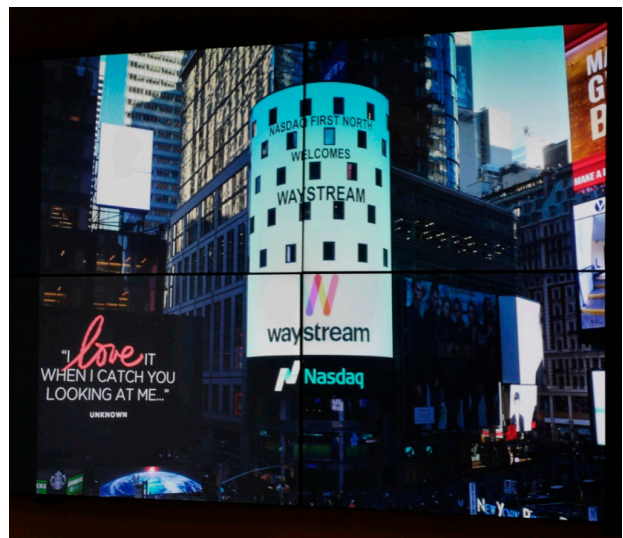
Per den sista december 2015 uppgick antal aktier till 6 808 620 stycken (1 röst per aktie),

I optionsprogram 2015/2018:1 finns 208 008 stycken utestående teckningsoptioner, varav 167 804 stycken är kvar i bolagets ägor.

I optionsprogram 2015/2018:2 finns 104 000 utestående teckningsoptioner.

## Största ägarna per 31 december 2015

Ägare	Antal Aktier	Andel av kapital och röster, %
Fiber Access NP Intressenter AB	3 339 320	49,05 %
Fiber Access NP Management Intressenter AB	1 439 638	21,14%
Försäkringsbolaget Avanza pension	478 363	7,03%
MH Köhler invest AB	133 573	1,96%
Dahltec AB	91 593	1,35%
Hans Westberg	68 151	1,00%
Ulf Tidblom	68 151	1,00%
Robus Försäkring	59 322	0,87%
Carl-Fredrik Berglund	40 000	0,59%
Handelsbanken Liv	20 907	0,31%
<b>Summa</b>	<b>5 739 018</b>	<b>84,43%</b>



# RISKFAKTORER

Waystream bedriver främst sin verksamhet i Sverige och övriga nordiska länder men även i länder utanför Norden. Waystream påverkas därför, i likhet med andra företag, av allmänna ekonomiska, finansiella och politiska förhållanden på global nivå. Waystreams utveckling och finansiella ställning är således delvis beroende av faktorer utanför Waystreams kontroll. Efterfrågan på de produkter och tjänster som Waystream tillhandahåller påverkas av bland annat allmänna makroekonomiska faktorer, såsom den allmänna konjunkturen och investeringsviljan hos företag och konsumenterna hos privatpersoner. Globala ekonomiska förhållanden och negativa förändringar inom ekonomierna i Sverige och övriga nordiska länder, men även världen i dess helhet, kan ha en negativ inverkan på Waystreams verksamhet, resultat och finansiella ställning.

## Beroende av partner/återförsäljare

Försäljning av Waystreams produkter och tjänster sker till största delen genom ett fåtal större partner, vilket gör att förlusten av en partner kan bli mycket kännbar. Waystream jobbar kontinuerligt med att fördjupa samarbetet med befintliga partner samt att se över antalet partner och förnya där det behövs.

## Beroende av leverantörer

Waystream är för sin verksamhet beroende av att produkter från hårdvaruleverantörer lever upp till överenskomna krav avseende bland annat mängd, kvalitet och leveranstid. Bolaget är för närvarande beroende av en specifik hårdvaruleverantör för fullgörande av sina åtaganden gentemot sina partner och kunder. Om Bolagets hårdvaruleverantör skulle avsluta sitt samarbete med Bolaget eller av någon anledning inte skulle leverera avtalade produkter, vilket i sin tur skulle leda till att Bolaget inte kan uppfylla sina åtaganden mot sina partner och slutkunder, kan detta påverka Bolagets relationer med sina partner och kunder negativt och även medföra negativa effekter på Bolagets resultat och finansiella ställning.

## Tekniska risker

Den marknad Waystream verkar på kännetecknas av snabb teknologisk utveckling och kunder som har höga krav på funktionalitet, integration och teknik, vilket i sin tur ställer höga krav på Bolaget att kontinuerligt utveckla produkter och tjänster som möter kundernas krav. Bolaget har för avsikt att fortsätta att nyutveckla och vidareutveckla sina produkter. Tids- och kostnadsaspekter för utveckling av produkter kan på förhand vara svåra att fastställa med exakthet. Det finns således en risk att en planerad produktutveckling blir mer kostsam och tar längre tid att anpassa till marknadens behov än planerat.

Om Bolaget helt eller delvis misslyckas med sin löpande tekniska utveckling i enlighet med fastlagda planer, kan det komma att påverka Bolagets framtida omsättning och lönsamhet på ett negativt sätt. Framtida produktutveckling kan komma att inte bli framgångsrik och det finns även en risk att den inte heller kommer att accepteras av kunder och konsumenter, vilket också skulle kunna påverka Bolagets framtida omsättning och lönsamhet negativt.

## Ansvar för fel och brister i Bolagets produkter

Waystreams verksamhet innefattar utveckling, tillverkning och tillhandahållande av switchar och routrar för datakommunikation via fiber som används bland annat för internet-tjänster för hushåll (Fiber To The Home), samt för internetanslutningar, virtuella nätverk etc. för företag, varvid Bolaget har åtagit sig kontraktuellt ansvar såvitt avser fel och brister i Bolagets produkter i förhållande till sina partner. Även om det ofta finns kontraktuella begränsningar av Bolagets ansvar, kan befintliga begränsningar visa sig otillräckliga. Waystream kan också komma att drabbas av andra ansvars- eller garantikrav, exempelvis från tredje man. Garanti- och/eller ansvarsanspråk kan medföra negativa konsekvenser för Bolagets resultat och finansiella ställning samt kan även påverka Waystreams kund och partnerrelationer negativt.

## Konkurrenter

Waystream verkar på en konkurrensutsatt marknad och Bolaget konkurrerar med ett stort antal aktörer på marknaden. Ökad konkurrens från såväl större som mindre aktörer kan bidra till lägre priser på Bolagets produkter och därmed försämrad marginal för Waystream. Detta skulle kunna påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

## Immateriella rättigheter

Bolagets immateriella rättigheter skyddas främst genom upphovsrättsligt skydd, patent, varumärken, lagstiftning till skydd för företagshemligheter och/eller avtal. Om de produkter som Bolaget framgent utvecklar inte erhåller erforderligt immaterialrättsligt skydd, eller om befintligt immaterialrättsligt skydd inte kan vidmakthållas eller om befintligt immaterialrättsligt skydd visar sig otillräckligt för att tillvarata Bolagets rättigheter och marknadsposition, kan Bolagets möjlighet att bedriva verksamhet, dess finansiella ställning och resultat påverkas negativt.

Vidare kan Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat påverkas negativt för det fall att Bolaget blir föremål för intrång i dess immateriella rättigheter eller gör intrång i annans immateriella rättigheter.

Äganderätten till de immateriella rättigheter som genereras inom ramen för Bolagets verksamhet, av anställda eller av Bolaget anlitate konsulter, tillfaller som huvudregel Bolaget i enlighet med tillämplig lagstiftning och befintliga avtal. För det fall Bolaget framgent misslyckas med att ta sina immateriella rättigheter i anspråk skulle det kunna få negativa effekter på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Bolaget är dessutom beroende av know-how och det finns en risk att konkurrenter utvecklar motsvarande know-how eller att Bolaget inte lyckas skydda sitt kunnande på ett effektivt sätt, vilket skulle kunna påverka Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt.

**Kreditrisk**

Kreditrisk definieras som risken att Waystreams motparter inte kan uppfylla sina finansiella åtaganden gentemot Bolaget. Om Bolaget skulle misslyckas med att erhålla betalning för sina fordringar skulle det kunna ha en negativ inverkan på Bolagets resultat och finansiella ställning.

**Valutarisk**

Valutarisker finns både i form av transaktions- och omräkningsrisker. Transaktionsrisk uppstår vid köp och försäljning av varor och tjänster i andra valutor än respektive koncernbolags lokala valuta. Omräkningsrisk uppstår vid omräkning av det utländska dotterföretagets resultaträkningar och balansräkningar till SEK. Waysteams försäljning och inköp sker, förutom i SEK, även i euro och US-dollar. Waystream är således exponerad mot förändringar i värdet på SEK i förhållande till euro och US-dollar. Bolaget köper även varor i Kina och faktureras för dessa i US-dollar. Priserna för varorna är dock baserade på CNY i förhållande till US-dollar. Waystream är således även exponerad mot förändringar i värdet på CNY i förhållande till US-dollar. Om det skulle ske växelkursförändringar, och de åtgärder som Waystream vidtagit för att säkra sådana växelkursförändringar skulle visa sig vara otillräckliga, kan Waysteams verksamhet, resultat och finansiella ställning påverkas negativt.

**Föreslag till disposition av företagets vinst eller förlust**

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

**Moderbolaget**

Balanserat resultat		9 912 250
Årets Resultat		-1 390 298
Överkursfond		31 142 662
	Kronor	<b>39 664 614</b>

Styrelsen föreslår att ansamlade medel disponeras så att i ny räkning balanseras	Kronor	<b>39 664 614</b>
--	--------	-------------------



# RESULTATRÄKNING

## -Koncern-

### Resultaträkning – koncernen

<i>Belopp i TSEK</i>	<i>Not</i>	2015-01-01- 2015-12-31	2014-01-01- 2014-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	3	56 445	53 398
Aktiverat arbete för egen räkning		15 802	9 647
Övriga rörelseintäkter		156	423
		<b>72 403</b>	<b>63 468</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Handelsvaror		-25 860	-21 106
Övriga externa kostnader	4,5	-19 529	-13 719
Personalkostnader	6	-21 798	-18 167
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 136	-2 903
Övriga rörelsekostnader		-1 168	-44
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-71 491</b>	<b>-55 939</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>912</b>	<b>7 529</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>			
Ränteintäkter		4	3
Räntekostnader		-448	-318
<b>Summa resultat från finansiella poster</b>		<b>-444</b>	<b>-315</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>468</b>	<b>7 214</b>
Skatt på årets resultat	7	-241	-1 967
<b>Årets resultat</b>		<b>227</b>	<b>5 247</b>

# BALANSRÄKNING

## -Koncern-

### Balansräkning – koncernen

<i>Belopp i TSEK</i>	Not	2015-12-31	2014-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	8	6 961	7 979
Patent och licenser	9	709	728
Balanserade utgifter för produktutveckling	10	897	1 437
Pågående utvecklingsarbeten	11	33 990	19 079
		<b>42 557</b>	<b>29 222</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	12	628	955
		<b>628</b>	<b>955</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Uppskjuten skattefordran	16	1 189	-
		<b>1 189</b>	<b>0</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>44 374</b>	<b>30 177</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager m m</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		5 271	3 257
		<b>5 271</b>	<b>3 257</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		12 340	11 759
Övriga fordringar		216	1 056
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	670	1 457
		<b>13 226</b>	<b>14 272</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>10 806</b>	<b>578</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>29 303</b>	<b>18 107</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>73 677</b>	<b>48 284</b>

## Balansräkning – koncernen

<i>Belopp i TSEK</i>	Not	2015-12-31	2014-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	15		
Aktiekapital		681	545
Övrigt tillskjutet kapital		42 917	14 623
Annat eget kapital inklusive årets resultat		5 806	5 534
<b>Summa eget kapital</b>		<b>49 404</b>	<b>20 702</b>
<i>Avsättningar</i>			
Uppskjuten skatteskuld	16	2 837	2 678
Övriga avsättningar	17	832	127
<b>Summa avsättningar</b>		<b>3 669</b>	<b>2 805</b>
<i>Långfristiga skulder</i>			
Långfristiga skulder	18		
Checkräkningskredit	19	-	5 455
skulder till kreditinstitut		571	2 852
Övriga skulder		-	2 299
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>571</b>	<b>10 606</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder kreditinstitut		2 286	1 143
Leverantörsskulder		8 536	5 779
Skatteskulder		582	105
Övriga kortfristiga skulder		4 134	4 349
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	20	4 495	2 795
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>20 033</b>	<b>14 171</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>73 677</b>	<b>48 284</b>
<b>Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser</b>			
<i>Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar</i>			
Företagsinteckningar	21	17 450	16 000
<b>Summa</b>		<b>17 450</b>	<b>16 000</b>
<i>Ansvarsförbindelser</i>			
Garantiförbindelser	22	210	210
<b>Summa</b>		<b>210</b>	<b>210</b>

# KASSAFLÖDESANALYS

## -Koncern-

### Kassaflödesanalys

<i>Belopp i TSEK</i>	<i>Not</i>	2015-01-01- 2015-12-31	2014-01-01- 2014-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		912	7 529
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	23	3 878	2 866
Erhållen ränta		4	3
Erlagd ränta		-448	-318
Betald inkomstskatt		-291	-140
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>		<b>4 055</b>	<b>9 940</b>
<b>Kassaflöde från förändring i rörelsekapital</b>			
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-2 014	-1 082
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		1 045	-652
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		1 943	806
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>5 029</b>	<b>9 012</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	12	-137	-148
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	9,10,11	-16 006	-14 770
Förvärv av dotterföretag			-124
<b>Kassaflöde från investeringsverksamhet</b>		<b>-16 143</b>	<b>-15 042</b>
<b>Finansieringsverksamhet</b>			
Förändring av checkräkningskredit		-5 455	-1 077
Upptagna lån		-1 138	3 995
Nyemission		27 928	3 119
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>21 335</b>	<b>6 037</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>10 221</b>	<b>7</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>578</b>	<b>551</b>
<b>Kursdifferens i likvida medel</b>		<b>7</b>	<b>20</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>10 806</b>	<b>578</b>

# RESULTATRÄKNING

## -Moderbolaget-

### Resultaträkning – moderbolaget

<i>Belopp i TSEK</i>	Not	2015-01-01- 2015-12-31	2014-01-01- 2014-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	3	310	-
		310	-
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	4	-1 839	-247
Personalkostnader	6	-329	-
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-2	-
Övriga rörelsekostnader			
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>34 705</b>	<b>-247</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-1 860</b>	<b>-247</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>			
Ränteintäkter	1	10	-
Räntekostnader		-226	-347
<b>Summa resultat från finansiella poster</b>		<b>-216</b>	<b>-347</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-2 076</b>	<b>-594</b>
Skatt på årets resultat	7	686	-
<b>Årets resultat</b>		<b>-1 390</b>	<b>-594</b>



# BALANSRÄKNING

## -Moderbolaget-

### Balansräkning – moderbolaget

<i>Belopp i TSEK</i>	Not	2015-12-31	2014-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Patent och licenser	9	60	-
		60	-
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	13	20 220	20 220
Fordringar hos koncernföretag		13 236	-
Uppskjuten skattefordran	16	1 189	-
		34 645	20 220
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>34 705</b>	<b>20 220</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	7	-
		7	-
<b>Kassa och bank</b>		<b>9 220</b>	<b>16</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>9 227</b>	<b>16</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>43 932</b>	<b>20 236</b>

## Balansräkning – moderbolaget

<i>Belopp i TSEK</i>	Not	2015-12-31	2014-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	15		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		681	545
		<b>681</b>	<b>545</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		31 143	3 075
Balanserat resultat		9 912	10 279
Årets resultat		-1 390	-594
		<b>39 665</b>	<b>12 760</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>40 346</b>	<b>13 305</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till koncernföretag	18	-	6 471
		<b>0</b>	<b>6 471</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		2 108	
Skulder till koncernföretag		-	460
Skatteskulder		9	-
Övriga skulder		177	
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	20	1 292	
		<b>3 586</b>	<b>460</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>43 932</b>	<b>20 236</b>

# REDOVISNINGSPRINCIPER & KOMMENTAR

## Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### **Koncernförhållanden**

Waystream Holding AB (publ) är moderbolag till Waystream AB, 556887-8762 med säte i Kista, som i sin tur är moderbolag till Shanghai Packetfront Network Products Co., Ltd, med säte i Shanghai.

Försäljning till koncernföretag har uppgått till 310 439 kr (0kr); Koncerninterna räntekostnader för moderbolaget uppgår till 216 309 kr (291 192kr).

### **Koncernredovisning**

Waystream Holding AB upprättar koncernredovisning. Dotterbolag är bolag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 % av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med den tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verklig värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade eget kapitalsinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärv samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagets intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder. Goodwill utgörs av mellanskillnaden mellan de förvärvade identifierbara nettotillgångarna vid förvärvstillfället och anskaffningsvärdet inklusive värdet av minoritetsintresset, och värderas initialt till anskaffningsvärdet. Mellanhavanden mellan koncernföretag elimineras i sin helhet.

Dotterföretag i andra länder upprättar sin årsredovisning i utländsk valuta. Vid konsolideringen omräknas posterna i dessa företags balans- och resultaträkningar till balansdagskurs respektive årets genomsnittskurs.

De valutakursdifferenser som uppkommer redovisas i ackumulerade valutakursdifferenser i koncernens eget kapital.

### **Utländsk valuta**

När valutasäkring inte tillämpas, värderas monetära tillgångs och skuldposter i utländsk valuta till balansdagens avistakurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

### **Rapportering för verksamhetsgrenar och geografiska marknader**

Koncernen har bara en verksamhetsgren i dagsläget. Verksamheten äger huvudsakligen rum i Sverige. Koncernen har ett utvecklingscenter i Shanghai. Försäljningen sker främst på den nordiska marknaden.

### **Intäktsredovisning**

Koncernens intäkter består av varuförsäljning och tjänsteuppdrag, support. Varuförsäljning redovisas till verkligt värde av vad företaget fått eller kommer att få. Det innebär att företaget redovisar intäkten till nominellt värde (fakturabelopp) om företaget får betalt i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts till köparen.

Tjänsteuppdrag redovisas enligt K3 23.26 där en intäkt från ett tjänsteuppdrag med obestämt antal aktiviteter under en bestämd tidsperiod ska redovisas linjärt över tidsperioden om inte någon annan metod bättre återspeglar färdigställandegraden. Vi periodiserar intäkten över perioden som supportavtalet gäller.

### **Ränta**

Ränta redovisas som intäkt enligt den s k effektivräntemetoden.

### Leasing - leasingtagare

Finansiella leasingavtal redovisas som anläggningstillgångar i balansräkningen och värderas initialt till det lägsta av leasingobjektets verkliga värde och nuvärde av minimileasingavgifterna vid ingången av avtalet. Skulden som hänför sig till avtalet redovisas bland räntebärande skulder. Leasingavtalen redovisas delade i räntekostnader och amortering av leaseingskulda.

Koncernen har för närvarande endast operationella leasingavtal.

### Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

### Ersättning till anställda

Ersättningar till anställda avser alla typer av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser, vare sig legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter. Företaget har inga förmånsbestämda pensionsplaner eller övriga långfristiga ersättningar till anställda.

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Utgiften för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

### Inkomstskatter

Redovisade skattekostnader inkluderar aktuella inkomstskatter och uppskjuten skatt som uppkommit till följd av temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder, beräknade i enlighet med balansräkningsmetoden. Uppskjuten skattefordran avseende underskotts avdrag eller framtida skattemässiga avdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Uppskjutna skattekostnader och intäkter till följd av temporära skillnader som uppkommit under perioden redovisas i resultaträkningen på raden Skatt på årets resultat. Aktuell skatt, liksom förändringar i uppskjuten skatt, redovisas i resultaträkningen om inte skatten är hänförlig till en händelse eller transaktion som redovisas direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatteeffekten i eget kapital.

### Immateriella tillgångar

Utgifter för forskning och utveckling. Utgifter för forskning, dvs planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer.

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång närförderliga förutsättningar är uppfyllda.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter ( t ex material och löner).

Indirekta tillverkningskostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen och uppgår till mer än ett obetydligt belopp räknas in i anskaffningsvärdet.

Lånutgifter aktiveras inte i utvecklingsarbeten.

### Övriga immateriella anläggningstillgångar

Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för rörelseförvärv och det verkliga värdet av övertagna tillgångar, övertagna skulder samt eventualförpliktelser. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Patent och licenser redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Goodwill skrivs av på 10år då man anser att värdet på goodwillen består under den perioden som minst.

### Avskrivningar

Avskrivningar sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Koncern  
år

Följande avskrivningstid tillämpas:

*Internt upparbetade immateriella tillgångar*

Balanserade utgifter för utveckling 5-7 år

*Förvärvade immateriella tillgångar*

Patent och licenser 5 år

Goodwill 10 år

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

När en komponent i en anläggningstillgång byts ut, utrangeras eventuell kvarvarande del av den gamla komponenten och den nya komponentens anskaffningsvärde aktiveras. Tillkommande utgifter som avser tillgångar som inte delas upp i komponenter läggs till anskaffningsvärdet till den del tillgångens prestanda ökar i förhållande till tillgångens värde vid anskaffningstidpunkten. Utgifter för löpande reparationer och underhåll redovisas som kostnader.

### Avskrivningar

Avskrivningar sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Följande avskrivningar tillämpas:

	<i>Koncern år</i>
<hr/>	
<i>Materiella anläggningstillgångar:</i>	
Inventarier, verktyg och installationer	5 år

### Nedskrivningar - materiella och immateriella anläggnings-tillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärde är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärde beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmissiga bedömningar av pengars tidvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

För pågående utvecklingsprojekt, ännu inte färdigställda och där avskrivning inte sker, görs en årlig nedskrivningsprövning.

### Finansiella instrument

Finansiella poster redovisas i enlighet med reglerna i K3, kapitel 11, vilket innebär att värderingen sker utifrån anskaffningsvärdet. Finansiella poster som redovisas i balansräkningen inkluderar kundfordringar, övriga fordringar, leverantörsskulder och låneskulder. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från dem har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Kundfordringar och andra fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster som förfaller mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassas som anläggningstillgångar. Fordringar redovisas initialt till anskaffningsvärde och värderas sedan till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärdet efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som skall återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallopunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

### Varulager

Varulagret är upptaget till den lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Därvid har inkuransrisk beaktats. Anskaffningsvärdet beräknas enligt först in- först ut- principen.

### Avsättningar

Företaget gör en avsättning när det finns en legal eller informell förpliktelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. En avsättning för garantireserv redovisas när den underliggande produkten eller tjänsten har sålts. Vid försäljning lämnar företaget 1-2 års produktgaranti. Avsättningar för dessa åtaganden görs baserat på historisk information om uppkomna kostnader för att reglera krav enligt garantivillkoren.

### Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut.

### Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Moderbolaget har från och med detta räkenskapsår upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Företaget har valt att tillämpa 3kap. 5§ fjärde stycket ÅRL och inte räkna om jämförelsetalen och flerårsöversikten för moderbolaget. Detta har dock inte väsentligen påverkat jämförbarheten med föregående år. Vid övergång till K3 tillämpas inga lätttnadsregler enligt punkt 35.21-35.30 BFAR 2012:1.

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas därmed i moderbolaget som i koncernen förutom i de fall som anges nedan.

#### Bokslutsdispositioner

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen.

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

#### Aktier och andelar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de lämnas. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

#### Eget kapital

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

#### Obeskattade reserver

Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

#### Nyckeltalsdefinitioner:

Soliditet: Eget kapital i procent av balansomslutningen.

EBITDA: Rörelseresultat utan avdrag för avskrivningar.

#### Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Upprättande av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och antaganden är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande förhållanden anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antaganden ses över regelbundet. Eventuella ändringar redovisas i den period ändringen görs, om den endast påverkar den perioden, eller den perioden ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell och framtida perioder.

De väsentliga riskerna i den finansiella rapporteringen avser främst redovisat värde på immateriella tillgångar. Det bokförda värdet är beroende av att den framtida marknaden för bolagets produkter utvecklas som förväntat. Per den 31 december 2015 är bedömningen att redovisat värde på dessa produkter inte överstiger verkligt värde.

#### Not 3 Nettoomsättning per geografiskt område

Koncernen	2015	2014
Nettoomsättning	56 445	53 398

#### Nettoomsättning per geografisk marknad

Sverige	29 102	27 516
Övriga norden	21 765	22 274
Polen, Slovenien	1 685	1 306
Schweiz	1 936	481
Övrigt	1 957	1 821
<b>Summa</b>	<b>56 445</b>	<b>53 398</b>

#### Moderbolaget

Nettoomsättning	310	-
-----------------	-----	---

#### Nettoomsättning per geografisk marknad

Sverige, koncerninterna intäkter	310	-
<b>Summa</b>	<b>310</b>	<b>0</b>

#### Not 4 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

Koncernen	2015	2014
<i>Pwc</i>		
Revisionsarvode	250	144
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	317	22
<b>Summa</b>	<b>567</b>	<b>166</b>

#### Moderbolaget

<i>Pwc</i>		
Revisionsarvode	100	19
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	317	
<b>Summa</b>	<b>417</b>	<b>19</b>

#### Not 5 Operationell leasing - leasingtagare

Koncernen	2015	2014
<i>Framtida minimileasingavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal:</i>		
Förfaller till betalning inom ett år	1 845	1 300
Förfaller till betalning senare än ett men inom 5 år	1 644	2 338
<b>Summa</b>	<b>3 489</b>	<b>3 638</b>

#### Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter

	1 892	1 030
--	-------	-------

Av leasingavgiften utgör 1 417 tkr hyra för lokalkostnader.

Hyresavtalet i Sverige löper ut 2018-11-30.

Avtalet i Shanghai löper ut 2017-02-28 med möjlighet till förlängning samt indexklausul.

Moderbolaget innehar inga leasingavtal.

## Not 6 Anställda och personalkostnader

### Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2015		2014	
	löner och andra ersättningar	sociala kostnader (varav pensionskostnader)	löner och andra ersättningar	sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Moderbolag	211	108 (38)	0	0
Dotterbolag	14 632	5 960 (1 393)	12 539	5 551 (1 371)
<b>Koncernen</b>	<b>14 843</b>	<b>6 068 (1 431)</b>	12 539	5 551 (1 371)

	2015		2014	
	löner och andra ersättningar (varav rörlig ersättning)	pensionskostnader	löner och andra ersättningar (varav rörlig ersättning)	pensionskostnader
Styrelseledamöter och VD	3 165	447	1 465	277
	-	-	-	-
Övriga anställda	11 678	984	11 074	1 094
<b>Koncernen</b>	<b>14 843</b>	<b>1 431</b>	12 539	1 371

### Ersättningar och andra förmåner till styrelsen under 2015

	Styrelse-arvode	konsult-arvode	lön	Summa	Pensionskostnad
Peter Kopelman	264	374		<b>638</b>	
Stefan Tegenfalk			790	<b>790</b>	126
Staffan Dahlgren	50			<b>50</b>	
Heléne Köhler	50			<b>50</b>	
	364	374	790	<b>1 528</b>	126
Summa 2014	0	0	0	<b>0</b>	0

### Ersättningar och andra förmåner till VD under 2015

	Lön	Pensionskostnad
<b>Johnny Hedlund</b>	<b>1 488</b>	<b>321</b>
Summa 2014	1 465	277

VD har rätt till ett avgångsvederlag om minst tolv månader beräknat på den lön som gäller vid tidpunkten för uppsägning.

### Medelantal anställda

	2015			2014		
	Medelantal anställda			Medelantal anställda		
	Kvinnor	Män	Totalt	Kvinnor	Män	Totalt
Moderbolaget	0	0	0	0	0	0
Dotterbolag						
Sverige	2	11	13	2	10	12
Kina	2	11	13	1	10	11
Totalt dotterföretag	4	22	26	3	20	23
Koncernen totalt	4	22	26	3	20	23

### Styrelseledamöter och ledande befattningshavare

	2015			2014		
	Antal på balansdagen			Antal på balansdagen		
	Kvinnor	Män	Totalt	Kvinnor	Män	Totalt
<b>Koncernen (inkl. dotterbolag)</b>						
Styrelseledamöter	1	4	5	0	5	5
Verkställande direktör och andra befattningshavare	1	1	2	0	5	5
<b>Totalt koncernen</b>	2	5	7	0	10	10
<b>Moderbolaget</b>						
Styrelseledamöter	1	4	5	0	5	5
Verkställande direktör och andra ledande befattningshavare	1	1	2	0	0	0
<b>Totalt moderbolaget</b>	2	5	7	0	5	5



**Not 7 Skatt på årets resultat**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Aktuell skatt	767	0		0
Uppskjuten skatt	-526	1 967	-686	0
<b>Årets skattekostnad</b>	<b>241</b>	<b>1 967</b>	<b>-686</b>	<b>0</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>468</b>	<b>7 214</b>	<b>-2 076</b>	<b>-594</b>
Skatt beräknad enligt gällande skattesats (22%)	103	1 587	-457	-131
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	365	380		
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter				
Aktivering av tidigare ej aktiverade underskottsavdrag	-229	-	-229	
Skatteeffekt av schablonränta på periodiseringsfond	2	-		
<b>Redovisad skattekostnad</b>	<b>241</b>	<b>1 967</b>	<b>-686</b>	<b>-</b>

**Not 8 Goodwill**

Koncernen	2015	2014
<i>Ingående anskaffningsvärde</i>	10 152	10 028
Genom förvärv av dotterföretag		124
<i>Utgående anskaffningsvärde</i>	10 152	10 152
<i>Ingående avskrivningar</i>	-2 173	-1 170
Årets avskrivning enligt plan	-1 018	-1 003
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar</i>	-3 191	-2 173
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>6 961</b>	<b>7 979</b>

**Not 9 Patent och licenser**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
<i>Ingående anskaffningsvärde</i>	1 767	1 397		
Årets investering	186	370	62	
<i>Utgående anskaffningsvärde</i>	1 953	1 767	62	-
<i>Ingående avskrivningar</i>	-1 039	-423	0	
Årets avskrivning enligt plan	-877	-616	-2	
Omklassificering	672			
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar</i>	-1 244	-1 039	-2	-
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>709</b>	<b>728</b>	<b>60</b>	<b>-</b>

**Not 10 Balanserade utgifter för utvecklingsarbete**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<i>Ingående anskaffningsvärde</i>	<b>4 303</b>	4 275
Aktiverade utgifter intern utveckling	<b>81</b>	16
Valutakursdifferenser	-	12
<i>Utgående anskaffningsvärde</i>	<b>4 384</b>	<b>4 303</b>
<i>Ingående avskrivningar</i>	<b>-2 866</b>	-2 029
Årets avskrivning enligt plan	<b>-705</b>	-829
Valutakursdifferenser		-8
Omklassificering	<b>84</b>	-
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar</i>	<b>-3 487</b>	<b>-2 866</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>897</b>	<b>1 437</b>

**Not 11 Pågående utvecklingsarbeten**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<i>Ingående anskaffningsvärde</i>	<b>19 079</b>	4 695
Under året nedlagda kostnader	<b>14 911</b>	14 384
<i>Utgående anskaffningsvärde</i>	<b>33 990</b>	<b>19 079</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>33 990</b>	<b>19 079</b>

**Not 12 Inventarier, verktyg och installationer**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<i>Ingående anskaffningsvärde</i>	<b>1 786</b>	1 546
Årets investering	<b>137</b>	148
Valutakursdifferenser	-	92
<i>Utgående anskaffningsvärde</i>	<b>1 923</b>	<b>1 786</b>
<i>Ingående avskrivningar</i>	<b>-831</b>	-363
Årets avskrivning enligt plan	<b>-536</b>	-455
Valutakursdifferenser		-13
Omklassificering	<b>72</b>	
<i>Utgående ackumulerade avskrivningar</i>	<b>-1 295</b>	<b>-831</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>628</b>	<b>955</b>

### Not 13 Finansiella anläggningstillgångar

Moderbolaget	2015	2014
<b>Fordringar hos koncernföretag</b>		
<i>Ingående balans</i>		
Tillkommande fordringar	<b>13 236</b>	
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>13 236</b>	-
<b>Andelar i Koncernföretag</b>		
<i>Ingående balans</i>	<b>20 220</b>	20 096
Förvärv	-	124
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>20 220</b>	<b>20 220</b>

Innehav av andelar i dotterföretag utgörs av följande:

Koncernen	Org nr	Säte	Kapitalandel
Waystream AB	556887-8762	Kista	100%
Waystream Shanghai co., Ltd	310115400288582	Shanghai	100%

Moderbolaget	Kapitalandel	Röstandel	Antal aktier/andelar	Bokförtvärde 2015	Bokförtvärde 2014
<b>Waystream AB</b>	100%	100%	100 000	20 220	20 220

### Not 14 Förutbetalda kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
Förutbetalda kostnader	<b>192</b>	1 221	<b>0</b>	0
Hyror	<b>197</b>	196	<b>0</b>	0
Övrigt	<b>281</b>	40	<b>7</b>	0
<b>Summa</b>	<b>670</b>	<b>1 457</b>	<b>7</b>	<b>0</b>

Not 15 Eget kapital

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<i>Aktiekapital</i>		
Belopp vid årets ingång	545	500
Nyemission	136	45
<b>Enligt balansräkningen innevarande år</b>	<b>681</b>	<b>545</b>
<i>Övrigt tillskjutet kapital</i>		
Belopp vid årets ingång	14 623	11 548
Nyemission	28 294	3 075
<b>Enligt balansräkningen innevarande år</b>	<b>42 917</b>	<b>14 623</b>
<i>Annat eget kapital</i>		
Belopp vid årets ingång	5 249	2
Årets resultat	228	5 247
<b>Enligt balansräkningen innevarande år</b>	<b>5 477</b>	<b>5 249</b>
<i>Förändring av reserver, ingår i annat eget kapital</i>		
Ingående balans omräkningsdifferens	285	41
Årets förändring	44	244
<b>Utgående balans omräkningsdifferens</b>	<b>329</b>	<b>285</b>
<b>Summa Eget Kapital vid årets utgång</b>	<b>49 404</b>	<b>20 702</b>
<b>Moderbolaget</b>		
<i>Aktiekapital</i>		
Belopp vid årets ingång	545	500
Nyemission, överkursfond	136	45
<b>Enligt balansräkningen innevarande år</b>	<b>681</b>	<b>545</b>
<i>Fritt eget kapital</i>		
Belopp vid årets ingång	12 760	10 279
Teckningsoptioner	226	
Nyemission	29 850	3 075
Direkta emissionskostnader	-2 284	
Skatteeffekt på emissionskostnader	503	
Årets resultat	-1 390	-594
<b>Enligt balansräkningen innevarande år</b>	<b>39 665</b>	<b>12 760</b>
<b>Summa Eget Kapital vid årets utgång</b>	<b>40 346</b>	<b>13 305</b>

Aktiekapitalet bestod per 2015-12-31 av 6 808 620 aktier, kvotvärde 0,1kr.

Under 2015 emitterades 312 008 stycken teckningsoptioner, varav 167 804 stycken är kvar i bolagets ägo, med rätt till nyteckning av 312 008 stycken aktier. Efter utspädning på grund av dessa optioner är det maximala antalet aktier 7 120 628 stycken.

Varje teckningsoption berättigar innehavaren att, under perioden 1 november 2018 till 31 december 2018, teckna en ny aktie i Waystream Holding AB till en teckningskurs om 40 kronor per aktie. Vid full teckning och fullt utnyttjande av samtliga teckningsoptioner uppgår utspädningseffekten för befintliga aktieägare till cirka 4,5 procent.

Teckningskursen är 1,57 kr, framräknad enligt Black-Scholes modellen.

### Not 16 Uppskjutna Skatter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
<b>Uppskjuten skattefordran</b>				
outnyttjade underskottsavdrag	1 189		1 189	
Uppskjuten skattefordran som redovisas i balansen	1 189	0	1 189	0
<b>Uppskjuten skatteskuld</b>				
Balanserade utgifter för utvecklingsarbete	2 225	2 321		
obeskattade reserver	612	357		
<b>Uppskjuten skatteskuld som redovisas i balansen</b>	<b>2 837</b>	<b>2 678</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

### Not 17 Övriga avsättningar

Koncernen	Produktgarantier	Ersättn till anställda	Summa
Ingående saldo 2014-01-01	306		306
Nya avsättningar			0
Återfört outnyttjat belopp	-179		-179
<b>Utgående balans 2014-12-31</b>	<b>127</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Ingående saldo 2015-01-01	127	0	127
Nya avsättningar	45	660	705
Återfört outnyttjat belopp			
<b>Utgående balans 2015-12-31</b>	<b>172</b>	<b>660</b>	<b>832</b>

En avsättning redovisas när den underliggande produkten eller tjänsten har sålts. Vid försäljning lämnar företaget 1-2 års produktgaranti. Avsättningar för dessa åtaganden görs baserat på historisk information om uppkomna kostnader för att reglera krav enligt garantivillkoren. Bolaget har utfärdat Ett syntetiskt aktiekursrelaterat incitamentsprogram för anställda i dotterbolaget i Shanghai. Så kallat Share Tracker Token. Totalt är 30 000 optioner tecknade. 12-24 månader efter Waystream Holding ABs börsnotering ska dessa optioner lösas in till en kurs som motsvarar aktiekursen för bolaget den dag optionerna ska lösas in. En reservation är gjord baserad på kursen 22 kronor.

### Not 18 Långfristiga skulder

De långfristiga skulderna förfaller enligt följande:

	2015			2014		
	Mellan 1 och 5 år	Senare än 5 år	Summa	Mellan 1 och 5 år	Senare än 5 år	Summa
<b>Koncernen</b>						
Skulder till kreditinstitut	571		571	10 606		10 606
<b>Utgående balans</b>	<b>571</b>	<b>0</b>	<b>571</b>	<b>10 606</b>	<b>0</b>	<b>10 606</b>
<b>Moderbolaget</b>						
Skulder till kreditinstitut						
Skulder till koncernföretag					6 471	
<b>Utgående balans</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>6 471</b>	<b>0</b>

**Not 19 Checkräkningskredit**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	2014
Beviljad kredit	<b>11 000</b>	11 000
Utnyttjad kredit	<b>0</b>	5 455

**Not 20 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2015	2014	2015	2014
<b>Förutbetalda intäkter</b>	<b>1 519</b>	1 022	-	-
Semesterlöneskuld	<b>470</b>	775	<b>201</b>	-
Sociala avgifter	<b>148</b>	308	<b>63</b>	-
Löner & bonus	<b>310</b>	350	-	-
Övriga upplupna kostnader	<b>2 048</b>	340	<b>1 028</b>	-
<b>Summa</b>	<b>4 495</b>	<b>2 795</b>	<b>1 292</b>	<b>0</b>

**Not 21 Ställda säkerheter**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	2014
Avseende skulder till kreditinstitut		
Företagsinteckningar	<b>17 450</b>	16 000
<b>Summa ställda säkerheter</b>	<b>17 450</b>	<b>16 000</b>

**Not 22 Ansvarsförbindelser**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	2014
Garantiförbindelser	<b>210</b>	210
<b>Summa ansvarsförbindelser</b>	<b>210</b>	<b>210</b>

**Not 23 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, med mm**

<b>Koncernen</b>	<b>2015</b>	2014
Avskrivning enligt plan	<b>3 136</b>	2 903
Avsättningar	<b>705</b>	-179
Valutakursdifferenser	<b>37</b>	142
<b>Summa justeringar</b>	<b>3 878</b>	<b>2 866</b>

# UNDERSKRIFTER

## -Waystream Holding AB (publ)

556904-6476

Kista 2016

**Peter Kopelman**  
Styrelseordförande

**Johnny Hedlund**  
Verkställande direktör och styrelseledmot

**Staffan Dahlgren**  
Ledamot

**Stefan Tegenfalk**  
Ledamot

**Heléne Köhler**  
Ledamot

Vår revisionsberättelse har avgivits 2016  
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Magnus Thorling**  
Auktoriserad revisor

# REVISIONSBERÄTTELSE



## Revisionsberättelse

### Till årsstämman i Waystream Holding AB (publ), org.nr 556904-6476

#### Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Waystream Holding AB (publ) för år 2015. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 8-32.

#### *Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen*

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

#### *Revisorns ansvar*

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### *Uttalanden*

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Waystream Holding AB (publ)s och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dessas finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

#### Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Waystream Holding AB (publ) för år 2015.

#### *Styrelsens och verkställande direktörens ansvar*

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

#### *Revisorns ansvar*

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### *Uttalanden*

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 26 april 2016

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Magnus Thorling  
Auktoriserad revisor





**waystream**

---

**Europe Headquarters**

Waystream AB, Färögatan 33, SE-164 51 Kista, Sweden.  
Telephone: + 46 8 56 26 94 50  
Fax: +46 8 56 26 94 51

**Production Unit**

Waystream Shanghai Co.,Ltd.  
Unit A-C, 4F, Hechuan Building, No. 2016 Yishan Road  
Shanghai, China 201103