



Aerohive Connect: auf der Überholspur zum rentablen Unternehmens-WLAN

Attraktive Support-, Renewal- und Upgrade-Features sowie Cloud Management stehen künftig allen Aerohive-Produkten zur Verfügung

München, 29. Mai 2017 – [Aerohive Networks® \(NYSE: HIVE\)](#), der am schnellsten wachsende WLAN-Anbieter, meldet Neuigkeiten zu Aerohive Connect: Die erschwingliche Cloud-Networking-Lösung für Enterprise-Konnektivität und zentralisiertes Management ist ab sofort für alle Aerohive Access Points und Switches verfügbar. Mit Aerohive Connect können Unternehmen flexibel wachsen, ihre Netzwerkinfrastruktur vereinfachen und bei Bedarf problemlos zur umfassenden Lösungssuite des WLAN-Spezialisten wechseln. Durch die Ausdehnung auf das gesamte Produktsortiment bietet Aerohive als erster und einziger Anbieter eine High-Performance-Konnektivität, die sich zu 100 % flexibel an neue Erfordernisse anpassen lässt – ein einfacher Klick genügt, um zu Aerohive Select zu wechseln.

Für Reseller und Managed Service Anbieter bietet die erweiterte Aerohive Connect Produktlinie, das Aerohive Select Portfolio sowie das in Kürze startende internationale [MSP-Programm](#) die branchenweit größte Auswahl an Optionen, mit denen sie ihren Kunden umfangreiche wie fein abgestimmte WLAN-Services bereitstellen können. Da Kapazität und Funktionalität mit Aerohive Connect nahtlos erweiterbar sind, erhalten die Unternehmen eine Fülle an Konnektivitäts-, Management- und Support-Optionen und können jederzeit flexibel auf neue Netzwerk- und Geschäftsanforderungen reagieren.

Hintergrund und Highlights

- Als eigenständige WLAN/LAN-Komplettlösung, die ab \$229 pro Access Point eine Konnektivität auf Enterprise-Niveau und zentrale Managementfunktionen bereitstellt, ist Aerohive Connect gerade für kostenbewusste und konnektivitätsorientierte Unternehmen, die begrenzte Vor-Ort IT Ressourcen wie Hospitality oder Hotspots haben äußerst attraktiv. Außerdem spricht die Komplettlösung auch kleine und mittlere Firmen ebenso wie Managed Service Anbieter an, die den Einsatz unterstützen.
- Aerohive Connect erfordert keine Abonnements oder Erneuerungen, außerdem können Kunden neue Funktionen und Services bei Bedarf reibungslos hinzufügen.
- Das am 31. Januar 2017 erweiterte Produktsortiment bietet modernste 802.11ac Wave 2 Access Points mit zwei per Software wählbaren Funksendern im 5-GHz-Bereich und kapazitätsstarken, einheitlichen Switches – all dies zu einem Preis, der bis zu dreimal niedriger ist als der für vergleichbare Cisco- und HPE-Systeme.
- Aerohive Connect basiert auf einer vereinfachten Version von HiveManager® NG, der Aerohive Cloud Networking Applikation für die Verwaltung von Hochleistungskonnektivität für Tausende von Geräten ohne die Komplexität traditioneller Enterprise-Lösungen. Zusätzlich bietet Aerohive Connect eine vereinfachte Konfiguration, eine Fehleranalyse, eine einheitliche Überwachung für Access Points und Switches sowie eine schnellere Inbetriebnahme, die die Kosten und Komplexität für Channel-Partner und Kunden drastisch reduziert.
- Mit Aerohive Select erhalten sie modernste Visibilitäts-, Sicherheits- und Troubleshooting-Tools, die Unterstützung von BYOD-Programmen und die Fähigkeit, HiveManager on-premise oder in einer privaten Cloud zu implementieren. Aerohive Connect ist die einzige Lösung auf dem Markt, die wirklich ein Gleichgewicht zwischen Kosten und zukunftsicheren Netzwerken bieten kann.
- Aerohive Connect beinhaltet einen lebenslangen Support durch die HiveCare™ Community. Kunden, die ein umfassenderes Support-Angebot suchen, können auf Hive Care Connect-Support erweitern, um 24x7 Abdeckung zu erhalten. Aerohive ist Bereich Kundenzufriedenheit weiterhin das führende Unternehmen der Branche.
- Indem Connect und Select innerhalb einer verteilten Cloud-Plattform gebündelt werden, die Zehntausende von Unternehmen mit WLAN-Services versorgt, können Aerohive-Partner ab sofort sämtliche Deployment-Anforderungen ihrer Kunden maßgeschneidert und mit einer One-stop-shop-Lösung erfüllen. Die Aerohive-Architektur liefert eine selbstoptimierende und selbstheilende Zugangsschicht mit nahezu unbegrenzter Skalierbarkeit.
- Mit Aerohive Connect können Channel-Partner ihre eigenen Angebote entwickeln und hierfür auf das ganze Lösungsportfolio von Aerohive zurückgreifen, einschließlich Cloud-gestütztem Netzwerkmanagement und Nutzungsmodellen, die eigens für den Channel-Vertrieb optimiert wurden. Resell-Partner können ihren Kunden ein differenziertes, mehrwertorientiertes Servicepaket schnüren, das eine robuste Cloud-Konnektivität mit einer optimalen Mischung aus Reichweite, Leistungsstärke und Kapazität bietet und als kostengünstige Plattform für WLAN-Konnektivität und Hotspot-Services konzipiert wurde.

Preise und Verfügbarkeit

- Aerohive Connect ist ab sofort für alle Aerohive APs und Access Switches verfügbar. Die Kostenspanne für die APs startet bei rund \$229 für den AP122 2x2 802.11ac bis rund \$1129 für den AP 550 mit dem neuesten 4x4 802.11ac Wave 2. Für PoE Access Switches beginnen die Kosten bei rund \$649 für SR2208P 8 Port Switch und rund \$1189 für den SR2224P 24 Port Switch. Alle Aerohive Connect APs und Switches beinhalten eine HiveManager Verbindung für Cloud Netzwerk Management, technischen Support der HiveCare Community und weiterführende Softwareupdates ohne jegliche Abonnements oder Supportverträge.
- Für €70 pro Jahr bietet Aerohive erweiterten Aerohive Connect Support mit ähnlichen Dienstleistungen über seine weltweiten HiveCare Partner an.
- Reseller und Managed Services Partner die Interesse daran haben Aerohive Connect zu ihrem Angebot hinzuzufügen, sollten das nächstgelegene Aerohive Büro kontaktieren.

- Für detaillierte Preisinformationen zu allen Aerohive Produkten und Services sollten Kunden ihren lokalen Reseller oder Managed Services Anbieter kontaktieren.

Weiterführende Kommentare

„Aerohive Connect erschließt uns neue Horizonte für unser SMB-Geschäft“, lobt **John Coleman, Director Product & Partner Management bei CDW**. „Das Management in der Cloud und die bedarfsgerechte Funktionserweiterung über Select stoßen bei unseren Kunden auf ein sehr positives Echo.“

„Die Hoist Group und Aerohive haben vor kurzem die Erreichbarkeit und Flexibilität von Connect to Travel Technology Europe während einer gemeinsamen Präsentation für Branchenführer auf dem europäischen Gastronomiemarkt hervorgehoben“, erzählt **Bob Durie, Geschäftsführer für Nordwesteuropa, Hoist Group**. „Das Interesse der Teilnehmer bei unseren Sessions und später in unseren Folgeaktivitäten beweist uns, dass Aerohive Connect der perfekte Gesprächseinstieg für einen wichtigen Teil unserer Zielgruppe ist.“

„Wir arbeiten schon seit vielen Jahren mit Aerohive und sind begeistert von der Aerohive Connect Produktlinie“, lobt **Barrie Desmond, Chief Operating Officer, Exclusive Group**. „Es ist eine spannende Gelegenheit für Channel-Partner neue Kunden zu gewinnen und mit einer sehr aufregenden Plattform, die einfache und erschwingliche Enterprise-Grade-Konnektivität liefert, offensiver auf dem Markt zu agieren. Connect vereinfacht Partner-Operationen und bietet die flexibelste Cloud-fähige Wi-Fi-Architektur und dazugehörigen Unternehmenslösungen auf dem Markt, von der wir glauben, dass es die einzig wahre Lösung, die sich leicht an immer wechselnde Kundenanforderungen anpassen kann.“

„Unternehmen, die eine elastisch mitwachsende WLAN-Lösung auf Enterprise-Niveau suchen, sollten Aerohive Connect unbedingt auf dem Radar haben,“ empfiehlt **Matthias Machowski, Directing Analyst, Enterprise Networks and Video, IHS Markit**. „Die flexiblen, nach Hard- und Software unterschiedenen Geschäftsbedingungen und das innovative Ownership-Modell sind echte Alleinstellungsmerkmale.“

Aerohive-CEO David Flynn ergänzt: „Mit der Ausdehnung von Aerohive Connect auf das gesamte Produktsortiment zeigen wir unseren Kunden einen einfachen Weg auf, wie sie das Potenzial unserer WLAN- und Cloud-Networking-Lösungen nutzen können. Die Attraktivität unserer Technologie für neue Märkte, Kunden, Reseller und Managed-Service-Anbieter wird sich mit diesem Coup weiter erhöhen.“

Ressourcen

- [Aerohive Connect Overview](#)
- [Aerohive Select Overview](#)
- [Aerohive Connect and Select Demo](#)
- [Aerohive Connect: Two-Minute Video](#)
- [Boundless: The Only Fully-Flexible Wi-Fi Platform](#)

Safe Harbor Statement

This press release contains forward-looking statements, including statements regarding new Aerohive product and service offerings and statements regarding their expected performance, market receptiveness and competitive advantage. These forward-looking statements are based on current expectations and are subject to inherent uncertainties, risks and changes in circumstances that are difficult or impossible to predict. The actual outcomes and results may differ materially from those contemplated by these forward-looking statements as a result of these uncertainties, risk and changes in circumstances, including, but not limited to, risks and uncertainties related to: general demand for wireless networking in the industry verticals targeted or demand for Aerohive products in particular, unpredictable and changing market conditions, risks associated with the deployment, performance and adoption of new products and services, risks associated with our growth, competitive pressures from existing and new companies, technological change, product development delays, our inability to protect Aerohive intellectual property or to predict or limit exposure to third party claims relating to its or Aerohive's intellectual property, and general market, political, regulatory, economic and business conditions in the United States and internationally.

Additional risks and uncertainties that could affect Aerohive's financial and operating results are included under the captions "Risk Factors" and "Management's Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations," in the Company's recent annual report on Form 10-K and quarterly report on Form 10-Q. Aerohive's SEC filings are available on the Investor Relations section of the Company's website at <http://ir.aerohive.com> and on the SEC's website at www.sec.gov. All forward-looking statements in this press release are based on information available to the Company as of the date hereof, and Aerohive Networks disclaims any obligation to update the forward-looking statements provided to reflect events that occur or circumstances that exist after the date on which they were made, except as required by law.

About Aerohive Networks

Aerohive (NYSE: HIVE) enables our customers to simply and confidently connect to the information, applications, and insights they need to thrive. Our simple, scalable, and secure platform delivers mobility without limitations. For our customers worldwide, every access point is a starting point. Aerohive was founded in 2006 and is headquartered in Milpitas, CA. For more information, please visit www.aerohive.com, call us at 408-510-6100, follow us on [Twitter @Aerohive](#), subscribe to our [blog](http://blog.aerohive.com/) <http://blog.aerohive.com/>, or become a fan on our [Facebook page](#).

###

“Aerohive,” “HiveManager” and “HiveOS” are registered trademarks and “Aerohive Connect,” “HiveNation” and “HiveCare” are trademarks of Aerohive Networks, Inc. All product and company names used herein are trademarks or registered trademarks of their respective owners. All rights reserved.

PRESSEKONTAKT

eloquenza pr gmbh
Tobias Jost, Svenja op gen Oorth
Emil-Riedel-Straße 18
80538 München
aerohive@eloquenza.de

Aerohive_AerohiveConnect_290517