

Bokslutskommuniké

1 januari – 31 december 2017

Oktober – december siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 1 886 (1 935) tkr.
- Resultat efter skatt uppgick till -10 295 (-14 623) tkr.
- Resultat per aktie uppgick till -1,13 (-1,77) kr.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -11 358 (-13 032) tkr.
- Bruttomarginalen uppgick till 31,5 (35,0)%.
- Den totala elektrod-försäljningen i volym minskade med 30% och nådde 3 936 (5 600)stycken. Försäljningen till återkommande kunder minskade med 30%.

Januari – december i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 6 859 (6 436) tkr.
- Resultat efter skatt uppgick till -42 464 (-53 086) tkr.
- Resultat per aktie uppgick till -5,00 (-6,41) kr.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -44 180 (-47 850) tkr.
- Bruttomarginalen uppgick till 35,4 (34,5) %.
- Den totala elektrod-försäljningen i volym ökade med 10% och nådde 16 704(15 200)stycken. Försäljningen till återkommande kunder ökade med 31%.

Viktiga händelser under kvartalet

- Bolaget genomförde en företrädesemission som netto (efter avdrag för beräknade emissionskostnader) tillförde Bolaget cirka 66 mkr.
- Nevisense presenterades som en av de tio viktigaste nyheterna inom hudcancerområdet för dermatologer på the Fall Clinical Dermatology Conference i USA.

- Den första installationen av Nevisense i USA genomfördes hos en Key Opinion Leader i form av den mycket tongivande och erkände Darrel S. Rigel, MD och Clinical Professor of Dermatology på New York University Medical Center.
- De första kliniska data från ett amerikanskt center presenterades i form av en poster på the Fall Clinic av Dr Ryan Svoboda, en doktorand vid the National Society for Cutaneous Medicine.
- SciBase signerade ett distributionsavtal med Scan Skin Sweden AB för apotek och icke-specialistkliniker i Italien. Avtalet innehåller en initial order om cirka 0,5 mkr, som levererades under det fjärde kvartalet, med möjlighet för en uppföljningsorder om ytterligare cirka 0,5 mkr med leverans under 2018.
- Den första kommersiella ordern för Nevisense i USA erhöles från en privatklinik fokuserad på self-pay patienter.
- Under perioden genomfördes den första affären inom ramen för samarbetet med DermoScan i Tyskland.
- En valberedning utsågs.
- Den 15 november hölls en extra bolagsstämma där beslut om en företrädesemission fattades. Prospekt publicerades den 20 november.

Viktiga händelser efter kvartalet

- Inga händelser av väsentlig art har inträffat efter periodens utgång.

Finansiell översikt

KONCERNEN	okt-dec		jan-dec	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning, tkr	1 886	1 935	6 859	6 436
Bruttomarginal, %	31,5%	35,0%	35,4%	34,5%
Soliditet, %	90,5%	90,8%	90,5%	90,8%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,11	0,10	0,11	0,10
Likvida medel, tkr	110 015	84 955	110 015	84 955
Kassaflöde från den löpande verksamheten, tkr	-11 358	-13 032	-44 180	-47 850
Resultat per aktie (före och efter utspädning), kr	-1,13	-1,77	-5,00	-6,41
Eget kapital per aktie, kr	12,69	11,19	13,63	11,19
Genomsnittligt antal aktier, tusental	9 118	8 285	8 493	8 285
Antal utestående aktier, tusental	16 618	8 285	16 618	8 285
Aktiekurs vid periodens utgång, SEK	7,80	19,00	7,80	25,20
Antal sålda elektroder, styck	3 936	5 600	16 704	15 200
Genomsnittligt antal anställda	20	23	21	21

Definitioner och ordlista finns på sid 17

VD Simon Grant kommenterar

”Nyemission genomförd – marknadsaktiviteter påbörjade i USA”

Höjdpunkter i Q4

- SciBase genomför företrädesemission och säkerställer kapital för att genomföra en uppdaterad strategi.
- Kostnadsmassan minskade i kvartalet med 29% (på helår 19%) och resulterade i att förlusten minskade med 4,3 mkr i kvartalet.
- Första kommersiella försäljningen i USA – en första indikation på att vår USA-strategi är den rätta.
- Integrationen med DermoScans digitala dermatoskop genomfördes och har resulterat i en första order.
- Ett nytt pilot-projekt i Italien initierat.
- Efter ett ganska svagt tredje kvartal i Tyskland, särskilt avseende instrumentförsäljning, så fick bolaget mot slutet av det fjärde kvartalet positiva signaler och ett förbättrat orderinflöde.

Jag vill ta tillfället i akt och tacka befintliga och nya aktieägare som genom vår emission tillförde SciBase cirka 66 MSEK (efter emissionskostnader) i nytt kapital vilket gör det möjligt för oss att initiera vår uppdaterade strategi. Det sista kvartalet 2017 var sålunda mest fokuserat på denna aktivitet men vi såg också de första positiva resultaten av den uppdaterade strategin.

USA

Vår första installation i USA, hos professor Darrel Rigels klinik i New York, är igång och man har redan sett ett antal intressanta fall. Professor Rigels entusiasm för vår teknik i kombination med hans renommé på den amerikanska marknaden är ovärderlig. Han har hållit över 600 föreläsningar i USA och resten av världen och är välkänd för sina expertkommentarer i tv-kanaler såsom CNN, CBS, ABC, Fox och NBC. Vår initiala strategi är att utveckla self-pay marknaden i den Nordöstra delen av USA men på sikt kommer detta hjälpa oss att nå ut till de nästan 13 000 praktiserande dermatologerna i USA. Så vi har fått en smakstart genom Nevisense-installationen på professor Rigels klinik, liksom genom vår första kommersiella försäljning till kliniken Goldenberg Dermatology, också i New York.

Vid tidpunkten för denna rapport publicering kommer vi att ha deltagit på AADs (American Academy of Dermatology) konferens för 2018 i San Diego. Vi har även vår första säljkonsult på plats i USA som börjat bearbeta vår initiala målgrupp, kliniker fokuserade på self-pay patienter i New York området. Hittills har vi sålt till två kliniker. Vi har även påbörjat arbetet med att erhålla försäkringsbaserad kostnadsersättning så kallad reimbursement. Kostnadsersättning är en nödvändighet för en bredare penetrering men det är en komplex och tidskrävande process.

Italien

I Italien arbetar vi nu med en spännande möjlighet efter undertecknandet av ett distributionsavtal i slutet av 2017. Vår partner fokuserar på icke-specialister och apotek, vilket vi ser som en möjlig breddning av våra målgrupper. I januari har vi utbildat vår distributör och

de har introducerat Nevisense till sin första apotekskund. Olga Piazza, ägaren av apoteket i Rezzato i Lombardiet, är den första italienska kunden och även det första apoteket att pröva Nevisense.



[Bild från apoteket i Rezzato, Italien]

Om en patient är orolig över en specifik lesion så kommer personalen utföra en Nevisense mätning och ge kunden en riskbedömning baserad på resultatet. Personalen har fått sin utbildning och kommer inom kort börja med patientmätningar.

Tyskland

Efter ett svagt tredje kvartal såg vi en förbättrad instrumentförsäljning mot slutet av året. Övergången från ”early adopters” till den bredare marknaden i Tyskland har inneburit en del utmaningar. Det viktiga är att integrera Nevisense i klinikkens normala flöde. Det handlar till stor del om användarvänlighet och tidsåtgång för att utföra en mätning. Vår senaste mjukvaru-uppdatering har förbättrat situationen avsevärt men det finns mer att göra. Vår utvecklingsavdelning fortsätter fokusera på detta och vi tror att det är en nödvändighet för att kunna nå våra långsiktiga försäljningsmål. Integration med en kliniks IT-system är också viktigt. Vi lanserade nyligen vår integrerade produkt och i december installerade vi vårt första kundsystem som integrerades med ett befintligt DermoScan digitalt dermatoskopi-system.

Kostnadsfokus

Under 2017 har vi arbetat med att sänka bolagets kostnads massa och minska vårt negativa kassaflöde. Jämfört med 2016 så minskade vi kostnaderna med 19% år över år och med 29% i det fjärde kvartalet. Det är delvis på grund av att PMA-processen nu är avslutad men också som ett resultat av vårt kostnadsfokus. Vi går nu in i en fas med försiktig expansion i USA men trots det förväntar vi oss inte en ökning av våra kostnader under det kommande året.



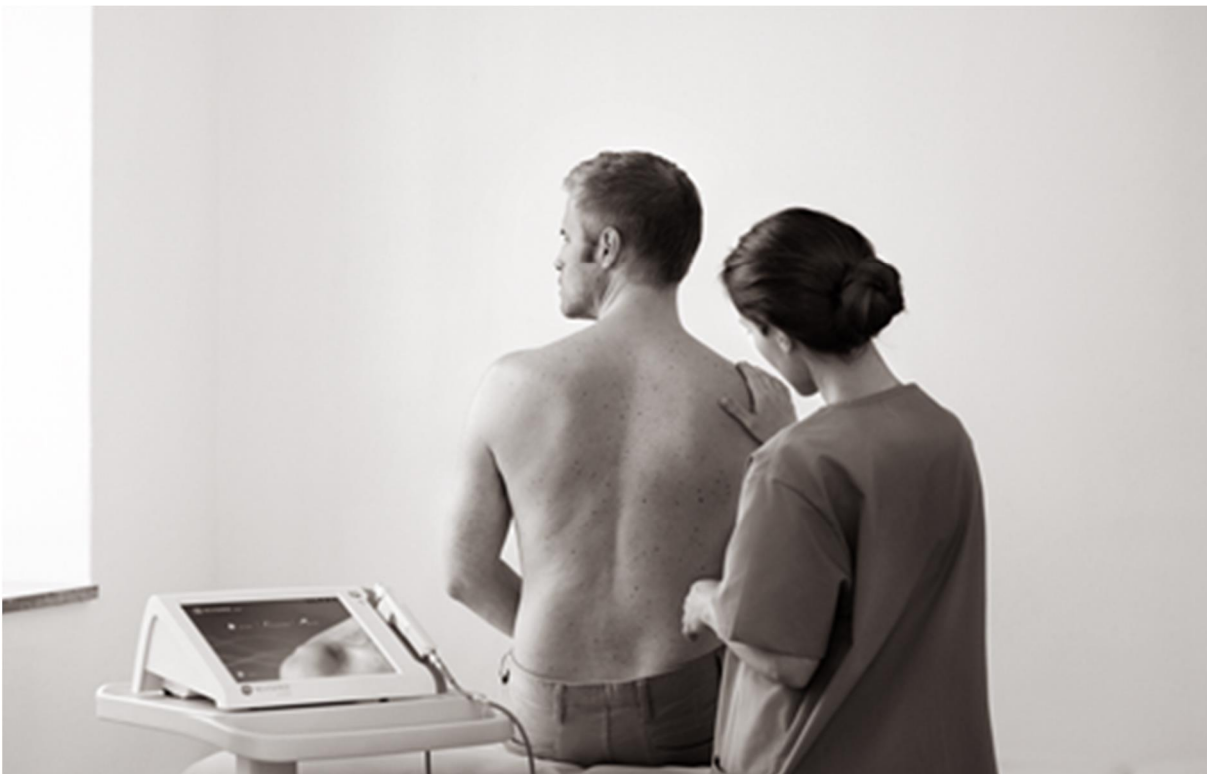
Ett spännande år framför oss!

Även om vi har utmaningar framför oss har vi också ett antal spännande möjligheter och vi i bolaget ser fram emot 2018. Vi har under 2017 lagt en plattform för att kunna utnyttja dessa möjligheter men det återstår fortfarande mycket att göra för att genomföra vår strategi. Vi har framgångsrikt påbörjat vår introduktion av Nevisense på den amerikanska marknaden, världens enskilt största marknad. Vi fortsätter att utveckla vår tyska marknad som bygger på vår installerade bas om nästan 200 system. Utvecklingen av nya applikationer fortsätter samt slutligen så innebär det italienska partnerskapet att Nevisense kan användas av vårdpersonal

i olika miljöer vilket innebär en reell möjlighet för tillväxt. Till detta ska läggas vår fortsatta utveckling av Nevisense och vår metod, att göra den ännu snabbare och enklare att använda. Jag ser personligen fram emot ett spännande 2018.



Simon Grant, VD och Koncernchef
Stockholm den 20 februari 2017



SciBase i korthet

Om SciBase

SciBase är ett medicinteknikbolag som utvecklar instrument för detektion av hudcancer och andra hudåkommor. Nevisense produkterna kan detektera malignt melanom, den farligaste formen av hudcancer, direkt på huden utan att behöva skära bort misstänkta leverfläckar. Produkterna baseras på gedigen forskning om elektrisk impedansspektroskopi (EIS) och SciBase har genomfört den hittills största studien om detektion av malignt melanom där Nevisense fick utmärkta resultat. Studien publicerades i maj 2014 i den ansedda tidskriften *British Journal of Dermatology*. Nevisense och Nevisense View är godkänt för försäljning i USA (PMA) samt inom EU (CE-märkning) och Australien.

Förutom att detektera malignt melanom arbetar SciBase med att utöka antalet kliniska applikationer för Nevisense. Genom att betrakta Nevisense som en plattform kan Bolaget bygga in funktionalitet för att använda EIS-metoden vid bedömning av andra hudsjukdomar, såsom icke-melanom hudcancer och atopisk dermatit. SciBase har under 2017 lanserat en ny typ av elektrod och nya programvara och funktionalitet för detta ändamål och genomför för närvarande kliniska tester tillsammans med ledande akademiska och kliniska centra. Planen är att påbörja kommersialisering av den första applikationen under 2018.

SciBase grundades 1998 av Stig Ollmar, forskare på Karolinska Institutet, och har sitt huvudkontor i Stockholm. Bolaget är börsnoterat på Nasdaq First North sedan 2 juni 2015 och Avanza är bolagets certifierade advisor.

Affärsmodell

Bolagets affärsmodell bygger på att kunder initialt köper ett Nevisense instrument och sedan kontinuerligt förbrukningsvaror (elektroder). En elektrod kan enbart användas på en patient på flera lesioner och hudområden.

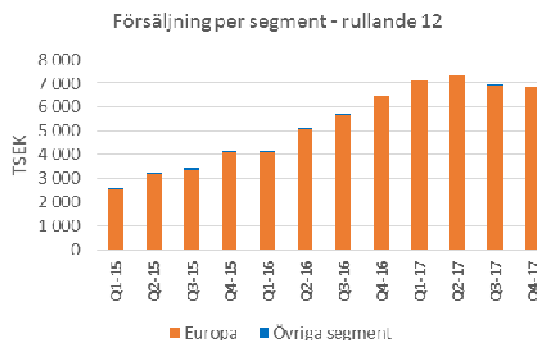
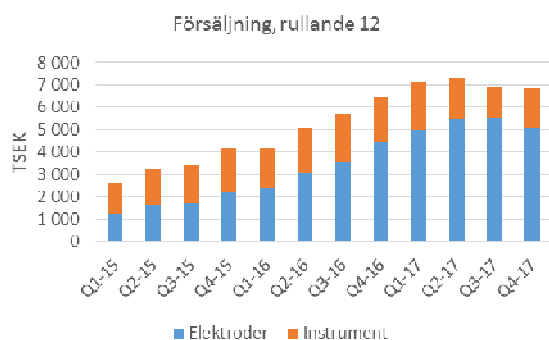
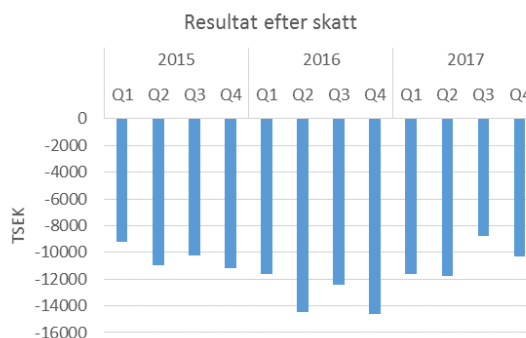
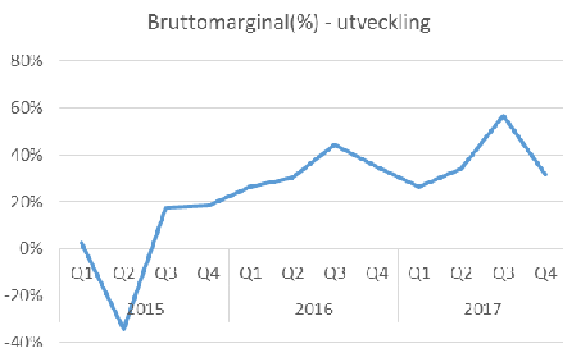
Korta fakta

- Hudcancer är den vanligaste och snabbast växande cancerformen i världen.
- Malignt melanom är den farligaste formen av hudcancer med en hög dödlighet om den inte upptäcks i tid.
- Kostnaderna för behandlingen av malignt melanom i USA är cirka 3,3 miljarder USD per år. Kostnaderna har fyrdubblats under de senaste åren.
- Det utförs idag cirka 50-60 miljoner årliga undersökningar för malignt melanom av vilka 5-6 miljoner leder till en excision. Av dessa beräknas cirka 86-97% vara godartade.
- Med SciBases Nevisense® produkter kan antalet onödiga ingrepp minskas med upp till 50%, en potentiell minskning upp till cirka 2,4 miljoner ingrepp per år vilket leder till väsentliga kostnadsbesparingar.
- Med våra Nevisense-instrument får läkaren ett objektivet instrument som stöd för en bättre diagnos.
- Behandlingen av atopisk dermatit (eksem) är den hudsjukdom som representerar den största bördan globalt och totalt sett är upp till 20% av alla barn och mellan 1-10% av alla vuxna drabbade av.
- Antalet patienter som drabbas av icke-melanom hudcancer (NMSC) är över tio gånger fler än antalet som drabbas av melanom. I USA är det omkring 2,8 miljoner fall av basalcellscancer (en vanlig form av NMSC) per år

"Melanom är en av de dödligaste cancerformerna i USA. Förebyggande och tidig upptäckt av melanom bör vara ett fokus för varje dermatologimottagning. Vi är glada över att vara den första kliniken i USA att erbjuda Nevisense till våra patienter. Instrumentet gör att vi kan fokusera på lesioner som är onormala och upptäcka dessa så tidigt som möjligt, vilket kan rädda våra patients liv. Det kommer också att göra det möjligt för oss att noggrant hålla koll på mindre atypiska skador, minska onödiga biopsier och ärrbildning. Vi ser fram emot att använda Nevisense tillsammans med noggrann fysisk undersökning, dermatoskopi och bilder för att erbjuda det mest omfattande detektionsmetoden för melanom och dysplastiskanevi." Dr. Gary Goldberg, USA

Fakta USA

- Under 2018 beräknas det vara 91 000 fall av invasiva melanom och 87 000 fall av in-situ melanom i USA.
- Det är fler fall av hudcancer än alla andra cancerformer kombinerat – men av vilka enbart 3% är melanom.
- Melanom är den femte vanligaste canceren för män och den sjätte vanligaste för kvinnor.
- Risken att få melanom under en livstid i USA är 1/24.



Fjärde kvartalet

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet 2017 uppgick till 1 886 (1 935) tkr, en minskning med 3%. Av detta utgjorde försäljning av instrument 670 (269) tkr och försäljning av elektroder 1 213 (1 665) tkr. I kvartalet levererades den första ordern till den nya italienska distributören som fokuserar på en för SciBase ny kundgrupp. Ordern hade ett totalt ordervärde om strax under 0,5 MSEK. I Tyskland minskade den totala elektrodförsäljningen i volym med 28% inkluderande en 30% minskning till återkommande kunder. Försäljningen i Tyskland, där vi lägger vårt huvudsakliga fokus, stod för 74 (84)% av nettoomsättningen i kvartalet. Totalt minskade försäljningen i Tyskland i värde med 14% i kvartalet jämfört med det fjärde kvartalet 2016.

I kvartalet nådde den totala försäljningen av elektroder 3 936 (5 600), en minskning om 30%.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för perioden oktober – december 2017 uppgick till -10 298 (-14 614) tkr, en minskad förlust med 4 316 tkr. Det förbättrade rörelseresultatet beror främst på minskade utvecklingskostnader relaterade till den nu avslutade PMA-processen och produktutveckling samt minskade marknadsaktiviteter utanför Tyskland.

Bruttomarginalen var för perioden 31,5 (35,0)%. De främsta orsakerna till marginalnivån är dels produktmixförändringar samt ett oförutsett stopp i produktionen beroende på att ett nyckelverktyg gick sönder med därpå följande volymstapp. Marginalen är väldigt volymberoende.

Trots en ökad aktivitetsnivå i USA minskade försäljnings- och marknadsföringskostnaderna med 543 tkr och

uppgick för perioden till 6 201 (6 744) tkr. Minskningen är framförallt hänförlig till minskade personalkostnader utanför Tyskland.

Administrationskostnaderna uppgick för perioden till 2 287 (2 327) tkr, en minskning med 40 tkr.

Utvecklingskostnaderna uppgick för perioden till 2 402 (4 466) tkr, en minskning med 2 064 tkr. Minskningen är framförallt hänförlig till den i det andra kvartalet avslutade PMA-processen som i perioden innebar minskade kostnader med 0,3 mkr (0,1 vs 0,4 mkr) samt minskade produktutvecklingskostnader.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid ingången av perioden uppgick de likvida medlen till 50 948 tkr och vid utgången av perioden till 110 015 tkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden uppgick till -11 358 (-13 032) tkr varav förändringar i rörelsekapital uppgick till -913 (-239) tkr. Det negativa löpande kassaflödet förbättrades framförallt beroende på den minskade förlusten. Under kvartalet genomförde bolaget en företrädesemission som före avdrag av emissionskostnader tillförde Bolaget 75 mkr, netto beräknas emissionen tillföra Bolaget cirka 65,8 mkr. Beräknade kvarstående emissionskostnader att betala i början av 2018 är cirka 5 mkr vilka är inräknade i nettolikviden ovan. Det totala kassaflödet uppgick till 59 011 (-13 341) tkr.

Periodens nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 58 (309) tkr och avsåg främst investeringar i demonstrationsinstrument. Periodens investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 0 (0) tkr.

Avskrivningar för materiella anläggningstillgångar belastar periodens resultat med 192 (95) tkr.

Januari - december

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för helåret 2017 uppgick till 6 859 (6 436) tkr, en ökning med 7%. Av detta utgjorde försäljning av instrument 1 741 (1 989) tkr och försäljning av elektroder 5 116 (4 445) tkr. Tyskland, där vi lägger vårt huvudsakliga fokus, stod för 89 (91)% av nettoomsättningen för året. På den tyska marknaden har bolaget nu penetrerat en stor del av de så kallade "early adopters" och har nu en installerad bas över 180 instrument hos 157 kunder. Bolagets initiala målgrupp i Tyskland är cirka 800 kliniker av de totalt 2,800 existerande dermatologkliniker. Kunder utanför gruppen "early adopters" har ett något annat fokus där man bland annat behöver en mycket lättanvänd produkt och metod som enkelt kan integreras i klinikens patientflöde. Detta har medfört ett antal produktförändringar och en något längre införsäljningsperiod än gentemot "early adopters". Försäljningen i Tyskland ökade för året i värde med 4% jämfört med helåret 2016.

Försäljningen av elektroder ökade och nådde för året 16 704 (15 200) elektroder, en ökning om 10%. I Tyskland ökade den totala (initial och återkommande) elektrod-försäljningen mätt i volym för året med 13%. Den återkommande (dvs. kunder som köper ytterligare elektroder efter sin initiala order) försäljningen av elektroder ökade i Tyskland med 31% jämfört med föregående år.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för helåret 2017 uppgick till -42 433 (-53 094) tkr, en minskad förlust med 10 661 tkr. Det förbättrade rörelseresultatet beror främst på minskade kostnader relaterade till den nyligen avslutade PMA-processen, under 2016 avslutade produktutvecklingsprojekt samt minskade marknadsaktiviteter utanför Tyskland. 2016 års resultat innehöll även utrangering av anläggningstillgångar på cirka 1,8 mkr.

Bruttomarginalen var för året 35,4 (34,5)%. Under andra kvartalet 2016 meddelade Bolaget att den strategiskt viktiga elektrod-tillverkningen skulle tas över i egen regi. Detta har inneburit en mer stabil produktion och möjliggör en på längre sikt förbättrad marginal. Dock har marginalen till viss del påverkats negativt (Q1) av kassationskostnader relaterat till utveckling av elektrod-tillverkningen samt ett oförutsett driftstopp i elektrod-tillverkningen under det fjärde kvartalet.

Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna minskade med 3 419 tkr och uppgick för året till 22 820 (26 239) tkr. Minskningen är framförallt hänförlig till minskade personalkostnader i Sverige som en följd av minskad aktivitetsnivå i Europa utanför Tyskland.

Administrationskostnaderna uppgick för året till 9 100 (8 495) tkr, en ökning med 605 tkr främst på grund av den genomförda flytten av huvudkontoret, ökade styrelsearvodet samt ökade personalkostnader hänförliga till funktionen QA/Regulatory som tidigare var en extern resurs.

Utvecklingskostnaderna uppgick för året till 12 861 (18 653) tkr, en minskning med 5 792 tkr. De minskade kostnaderna för året beror framförallt på den under andra kvartalet 2017 avslutade PMA-processen som resulterade i en minskning om 2,6 mkr (1,8 vs 4,4 mkr) samt minskade produktutvecklingskostnader.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Vid ingången av året uppgick de likvida medlen till 84 955 tkr och vid utgången av året till 110 015 tkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten för året uppgick till -44 180 (-47 850) tkr varav förändringar i rörelsekapital uppgick till -2 183 (3 086) tkr. Det negativa löpande kassaflödet förbättrades framförallt beroende på den minskade rörelseförlusten vilket balanserades av framförallt minskade leverantörsskulder. Under det fjärde kvartalet genomförde bolaget en företrädesemission som tillförde Bolaget 75 mkr före avdrag av emissionskostnader, netto beräknas emissionen tillföra Bolaget cirka 65,8 mkr. Beräknade kvarstående emissionskostnader att betala i början av 2018 är cirka 5 mkr vilka är inräknade i nettolikviden ovan. Det totala kassaflödet uppgick till 25 007 (-48 804) tkr.

Årets nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 1 240 (954) tkr och avsåg främst investeringar i produktionsverktyg, demonstrationsinstrument samt investeringar i den nya lokalen. Årets investeringar i immateriella tillgångar uppgick till 0 (0) tkr.

Avskrivningar för materiella anläggningstillgångar belastar årets resultat med 722 (300) tkr.



Övriga upplysningar

Ägarförhållanden

Vid utgången av året fanns cirka 1 220 aktieägare i SciBase Holding AB varav de tre största svarade för cirka 37,4% av kapitalet och rösterna. Totalt antal aktier uppgår till 16 618 101. Största ägare per 29 december 2017 är SEB Venture Capital [13%], SEB pensionsstiftelse [13%] samt Fouriertransform AB [12%].

I det fjärde kvartalet 2017 genomfördes en företrädesemission som innebar utgivandet av 8 333 333 nya aktier.

I samband med extra stämma den 28 april 2015 beslutades om införandet av ett incitamentsprogram. Programmet omfattar högst 553 863 teckningsoptioner varav 392 317 hittills har överlåtit. För fullständig information om programmet hänvisas till Bolagets hemsida och protokoll från extra bolagsstämma den 28 april 2015.

Marknadsöversikt

Hudcancer anses vara den vanligaste cancerformen i världen. Över 3,5 miljoner fall av hudcancer rapporteras varje år enbart i USA, vilket är mer än alla andra cancerformer tillsammans. Varje år görs det cirka 50 miljoner formella hudcancerundersökningar inom SciBases geografiska målgeografier. Kostnaden för dessa 50 miljoner undersökningar uppskattas till cirka 2 miljarder USD. SciBase uppskattar vidare att 10–15% av dessa patienter har atypiska lesioner som kan vara svårbedömda och att cirka 10% har tillräckligt suspekta lesioner för att tas bort. De 10% eller 5 miljoner excisionerna motsvarar SciBases initiala målmarknad där Nevisense skulle kunna vara ett stöd för att förbättra diagnosens kvalitet.

Av de uppskattade 5 miljoner årliga utförda excisioner i SciBases målmarknader visar sig senare cirka 95% eller 4,8 miljoner lesioner vara godartade. Svårigheten och osäkerheten i att detektera maligna melanom resulterar i att läkare ofta väljer att ta bort lesioner "för säkerhets skull", då de inte vill riskera att missa ett melanom. Skillnaden i detektionsnoggrannhet mellan läkare med varierande erfarenhet kostar uppskattningsvis betalarna cirka 1,5 miljarder USD årligen i onödiga kostnader. SciBase bedömer att Nevisense kan minska antalet excisioner av godartade lesioner med 34–50% [1,6–2,4 miljoner årliga lesioner] baserat på EIS-värdet. Dessa lesioner motsvarar 520–770 MUSD i årliga excisionskostnader som skulle kunna undvikas med SciBases metod.

Medarbetare

Antal anställda vid årets slut uppgick till 21 [23], varav 38% [30%] är kvinnor. Detta inkluderar anställda vid vår elektrodproduktionsanläggning i Uppsala samt försäljningsrepresentanter i Tyskland.

Finansiering

Styrelsen ser på regelbunden basis över bolagets befintliga och prognostiserade kassaflöden för att säkerställa att bolaget har de medel och resurser som krävs för att bedriva verksamheten och den strategiska inriktningen som styrelsen beslutat om. Bolagets långsiktiga kassabehov bestäms till stor del av hur framgångsrik nuvarande produkt kommer att bli/är på marknaden, ut-

vecklingen och regulatoriska händelser som kan påverka bolagets möjligheter att sälja sina produkter eller påverka ersättningsnivåer i försäkringssystemen vid användandet av bolagets produkter samt kostnader associerade med dessa ansträngningar.

I december 2017 genomförde bolaget en företrädesemission som före avdrag för emissionskostnader tillförde bolaget 75 miljoner kronor. Netto tillförs bolaget cirka 66 miljoner kronor. Det är styrelsens bedömning att den nuvarande kassan är tillräcklig för att realisera bolagets nuvarande affärsplan.

Transaktioner med närstående

Moderbolaget SciBase Holding AB har i perioden fakturerat 4 306 [4 306] tkr till det helägda dotterbolaget SciBase AB vilket motsvarar 100% av moderbolagets omsättning. I övrigt har ej några närstående transaktioner skett som väsentligen påverkat resultat och ställning i koncernen eller moderbolaget under rapportperioden.

Risker och osäkerhetsfaktorer

SciBases väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer inkluderar, men inte uteslutande, finansiella risker såsom framtida resultatutveckling, finansiering, valuta- och kreditrisker. Förutom marknadsrisker finns även risker förenade med SciBases verksamhet såsom erhållande av nödvändiga myndighetstillstånd, produktutveckling, patent och immateriella rättigheter, produktansvar och framtidsinriktad information som kan beröra bolaget. Det finns heller inga garantier för att bolaget kan erhålla de nödvändiga finansiella resurserna för att bedriva verksamheten. Ytterligare information avseende bolagets riskexponering återfinns på sidorna 28–30 i SciBases årsredovisning för 2016.

Moderbolaget

SciBase Holding AB [publ], org nr 556773-4768, är moderbolag i koncernen. Bolaget bildades 2009 efter en omstrukturering av koncernen. Den egentliga verksamheten bedrivs av det helägda dotterbolaget SciBase AB.

Moderbolaget har per 31 december 2017 tre anställda, VD och koncernchef samt Koncernens ekonomifunktion och den operativa verksamheten består av konsultstöd till den övriga Koncernen. Bolagets huvudsakliga uppgift är av finansiell karaktär för att finansiera Koncernens operativa verksamhet.

Periodens nettoomsättning uppgick till 4 306 [4 306] tkr samt periodens resultat till -41 972 [-53 061] tkr. Bolagets nettoomsättning består av konsultstöd till det helägda dotterbolaget SciBase AB.

För helåret 2016 och framåt har aktieägartillskotten till det helägda dotterbolaget SciBase AB beslutats belasta moderbolagets resultat och inte bokas som en finansiell anläggningstillgång. Aktieägartillskott som kostnadsförts under året uppgick till 38,3 [49,6] mkr.



Viktiga händelser i kvartalet

I december 2017 genomförde bolaget en företrädesemission där 8 333 333 nya aktier gavs ut till en teckningskurs om 9 sek per aktie. Emissionen, som efter avdrag för transaktionskostnader beräknas tillföra bolaget cirka 65,8 msek, tecknades av befintliga och nya aktieägare inkluderande emissionsgaranter. Det totala antalet aktier efter emissionen är 16 618 101.

SciBase erhöll i perioden en första order från en kund inom ramen för samarbetet med det tyska medice-teknikbolaget DermoScan. Ordern kommer från en klinik i München som sedan tidigare använder DermoScans dermatoskopisystem och som nu valt att komplettera sin diagnostiska process med Nevisense.

SciBase deltog, ställde ut och demonstrerade Nevisense, för tidig detektion av malignt melanom, på Fall Clinical Dermatology Conference som är en av USAs största och viktigaste nationella kongresser inom dermatologi. Under kongressen, som pågick 12-15 oktober, höll även Darrel S. Rigel, MD och Clinical Professor of Dermatology på New York University Medical Center, ett anförande där han inkluderade Nevisense som en av de tio största nyheterna inom hudcancerområdet. Dessutom presenterades SciBases Nevisense på en vetenskaplig poster av bl.a. Dr Ryan Svoboda som visade på den kliniska prestandan av Nevisense och EIS-metoden. Den första installation och första kliniska användningen av Nevisense på patienter i USA har skett på Dr Rigels klinik i New York.

Under det fjärde kvartalet gjordes den första kommersiella försäljningen i USA och den första kliniken i USA som nu erbjuder Nevisense, för tidig upptäckt av malignt melanom, är Goldenberg Dermatology. Den välrenommerade dermatologi-kliniken i New York drivs av

Dr. Gary Goldenberg och Dr. Kristina Goldenberg. Försäljningen, samt en motsvarande försäljning under Q1 2018, är strategiskt viktiga då de kan ses som ett tidigt tecken på att lanseringsstrategin med fokus på kliniker för self-pay patienter är den rätta. SciBases strategi fokuserar inledningsvis på att marknadsföra Nevisense till privatkliniker i New York Metropolitan Area.

I perioden signerade SciBase ett distributionsavtal med Scan Skin Sweden AB (tidigare International Fitness and Health Organisation AB (IFHO)) för apotek och icke-specialist kliniker i Italien. Avtalet innehåller en initial order om cirka 0,5 mkr, vilken levererades under det fjärde kvartalet 2017, med möjlighet för en uppföljningsorder för ytterligare cirka 0,5 mkr med leverans under 2018.

En valberedning inför årsstämma 2018 har utsetts vilken består av David Sonnek ordförande (representerande SEB Venture Capital), Andreas Pennervall (SEB Pensionsstiftelse), Åsa Knutsson (Fouriertransform) samt Tord Lendau (Styrelsens Ordförande).

En extra bolagsstämma hölls den 15 november 2017 där beslut om att genomföra en företrädesemission togs. Stämman fattade även beslut om villkoren för företrädesemissionen.

Viktiga händelser efter periodens utgång

Inga händelser av väsentlig art har inträffat efter rapportperiodens utgång.



Koncernens resultaträkning i sammandrag

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	1 886	1 935	6 859	6 436
Kostnad för sålda varor	-1 291	-1 257	-4 433	-4 216
Bruttoresultat	595	678	2 425	2 220
Försäljningskostnader	-6 201	-6 744	-22 820	-26 239
Administrationskostnader	-2 287	-2 327	-9 100	-8 495
Forsknings- och utvecklingskostnader	-2 402	-4 466	-12 861	-18 653
Övriga rörelseintäkter	67	282	163	300
Övriga rörelsekostnader	-70	-2 037	-240	-2 227
Rörelseresultat	-10 298	-14 614	-42 433	-53 094
Finansiella intäkter	14	2	29	24
Finansiella kostnader	-11	-11	-60	-15
Resultat före skatt	-10 295	-14 623	-42 464	-53 085
Skatt på periodens resultat	-	-	0	-1
Periodens resultat	-10 295	-14 623	-42 464	-53 086
Periodens resultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-10 295	-14 623	-42 464	-53 086
Resultat per aktie räknat på periodens resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare				
Resultat per aktie (före och efter utspädning), kr*	-1,13	-1,77	-5,00	-6,41
Genomsnittligt antal aktier, tusental	9 118	8 285	8 493	8 285

*Resultat per aktie efter utspädning rapporteras ej då det skulle innebära ett förbättrat resultat per aktie.

Koncernens rapport över totalresultat i sammandrag

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2017	2016	2017	2016
Periodens resultat	-10 295	-14 623	-42 464	-53 086
Övrigt totalresultat				
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:				
Förändring av verkligt värde på finansiella tillgångar som kan säljas	-3	-2	-8	-6
Skatteeffekt hänförlig till förändring av verkligt värde på finansiella tillgångar som kan säljas	1	0	2	1
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska dotterföretag	-292	-50	-270	87
Summa övrigt totalresultat	-294	-52	-276	82
Periodens totalresultat:	-10 589	-14 675	-42 740	-53 004
Periodens totalresultat hänförligt till:				
Moderföretagets aktieägare	-10 589	-14 675	-42 740	-53 004



Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Belopp i tkr	31-dec	
	2017	2016
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Materiella anläggningstillgångar	8 761	8 312
Finansiella anläggningstillgångar	1 168	1 176
Summa anläggningstillgångar	9 929	9 488
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Varulager	4 514	4 038
Aktuell skattefordran	548	548
Kundfordringar	1 390	898
Övriga kortfristiga fordringar	1 516	2 179
Likvida medel	110 015	84 955
Summa omsättningstillgångar	117 983	92 618
SUMMA TILLGÅNGAR	127 912	102 106
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	115 724	92 705
<i>Långfristiga skulder</i>		
Uppskjuten skatteskuld	23	25
Summa långfristiga skulder	23	25
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Leverantörsskulder	1 803	3 285
Övriga kortfristiga skulder	10 362	6 091
Summa kortfristiga skulder	12 165	9 376
Summa skulder	12 188	9 401
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	127 912	102 106



Koncernens rapport över förändring i eget kapital i sammandrag

Belopp i tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat	Totalt eget kapital
				inklusive årets resultat	hänförligt till moderföretagets aktieägare
EGET KAPITAL 2016-01-01	30 654	428 468	74	-313 487	145 709
Periodens resultat				-53 086	-53 086
Övrigt totalresultat			82		82
Summa årets totalresultat	0	0	82	-53 086	-53 004
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Summa transaktioner med aktieägare	0	0	0	0	0
EGET KAPITAL 2016-12-31	30 654	428 468	156	-366 573	92 705
EGET KAPITAL 2017-01-01	30 654	428 468	156	-366 573	92 705
Periodens resultat				-42 464	-42 464
Övrigt totalresultat			-276		-276
Summa årets totalresultat	0	0	-276	-42 464	-42 740
<i>Transaktioner med aktieägare:</i>					
Nyemission	30 833	44 167			75 000
Kostnader i samband med nyemission		-9 242			-9 242
Teckningsoptioner				0	0
Summa transaktioner med aktieägare	30 833	34 925	0	0	65 758
EGET KAPITAL 2017-12-31	61 487	463 393	-120	-409 037	115 724

Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2017	2016	2017	2016
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-10 445	-12 793	-41 996	-50 936
<i>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</i>				
Förändring i varulager	-5	450	-476	1 329
Förändring i kundfordringar och övriga rörelsefordringar	707	89	171	-105
Förändring i leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-1 615	-778	-1 879	1 862
Summa förändring av rörelsekapital	-913	-239	-2 183	3 086
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-11 358	-13 032	-44 180	-47 850
<i>Investeringsverksamheten</i>				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-58	-309	-1 240	-954
Avyttring materiella anläggningstillgångar	0	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-58	-309	-1 240	-954
<i>Finansieringsverksamheten</i>				
Nyemissioner	75 000	-	75 000	-
Kostnader i samband med emissioner	-4 573	-	-4 573	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	70 427	0	70 427	0
Periodens kassaflöde	59 011	-13 341	25 007	-48 804
Likvida medel vid periodens/årets början	50 948	98 272	84 955	133 736
Effekter av valutakursförändringar i likvida medel	56	24	52	23
Likvida medel vid periodens slut	110 015	84 955	110 015	84 955



Moderföretagets resultaträkning

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	1 076	1 076	4 306	4 306
Bruttoresultat	1 076	1 076	4 306	4 306
Administrationskostnader	-2 304	-2 144	-7 974	-7 757
Övriga rörelsekostnader	-	-	-4	-
Rörelseresultat	-1 228	-1 068	-3 672	-3 451
<i>Resultat från finansiella poster:</i>				
Resultat från andelar i koncernföretag	-6 638	-49 611	-38 259	-49 611
Finansiella intäkter	-	1	-	1
Finansiella kostnader	-9	0	-41	0
Resultat efter finansiella poster	-7 875	-50 678	-41 972	-53 061
Skatt på periodens resultat	-	-	-	-
Periodens resultat	-7 875	-50 678	-41 972	-53 061

Moderföretagets rapport över totalresultat

Belopp i tkr	okt-dec		jan-dec	
	2017	2016	2017	2016
Periodens resultat	-7 875	-50 678	-41 972	-53 061
<i>Övrigt totalresultat</i>	-	-	-	-
Summa övrigt totalresultat	-	-	-	-
Periodens totalresultat	-7 875	-50 678	-41 972	-53 061



Moderföretagets balansräkning i sammandrag

Belopp i tkr	31-dec	
	2017	2016
TILLGÅNGAR		
<i>Anläggningstillgångar</i>		
Andelar i koncernföretag	137 646	137 646
Summa anläggningstillgångar	137 646	137 646
<i>Omsättningstillgångar</i>		
Kortfristiga fordringar	26 163	5 040
Kassa och bank	86 973	79 258
Summa omsättningstillgångar	113 136	84 298
SUMMA TILLGÅNGAR	250 782	221 944
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
<i>Eget kapital</i>		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	61 487	30 654
Fritt eget kapital		
Överkursfond	463 447	428 521
Balanserat resultat	-239 282	-186 221
Årets resultat	-41 972	-53 061
Summa eget kapital	243 680	219 893
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Kortfristiga skulder	7 102	2 051
Summa skulder	7 102	2 051
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	250 782	221 944

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernens delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen. För moderbolaget har delårsrapporten upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och lagen om värdepappersmarknaden i enlighet med bestämmelserna i RFR 2. För koncernen och moderbolaget har samma redovisningsprinciper och beräkningsgrunder tillämpats som i den senaste årsredovisningen. Väsentliga redovisnings- och värderingsprinciper återfinns på sid 39-45 i Koncernens årsredovisning för 2016. Nya eller reviderade IFRS-standarder samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee har inte haft någon effekt på koncernens eller moderbolagets resultat, finansiella ställning eller upplysningar.

Bolaget har gjort en utredning avseende IFRS 15 och dess påverkan på Bolagets intäktsredovisning. I utredningen undersöktes koncernens kontraktuella åtaganden och prestationsåtaganden. Utredningen visar på att IFRS 15 inte har någon väsentlig påverkan på koncernens intäktsredovisning.

Not 2 Verkligt värde av finansiella instrument

Kortfristiga fordringar och skulder

För kortfristiga fordringar och skulder, som kundfordringar och leverantörsskulder, med en löptid på mindre än sex månader anses det redovisade värdet reflektera verkligt värde.

Finansiella anläggningstillgångar

Koncernens finansiella anläggningstillgångar, vilka utgörs av likviditetsfonder, handlas på en aktiv marknad och verkligt värde beräknas baserat på sista noterade köpkursen på balansdagen. Tillgången återfinns i Nivå 1 i verkligt värde-hierarkin.

Not 3 Eventualförpliktelser

Moderbolaget SciBase Holding AB har ställt ut en kapitaltäckningsgaranti gentemot det helägda dotterbolaget SciBase AB om maximalt 55 000 tkr gällande till och med utgången av år 2017. Motsvarande avtal fanns även för 2016, 2015 samt 2014.

Not 4 Säsongs effekter

SciBases försäljning och rörelseresultat förväntas i viss utsträckning vara beroende av säsongsmissiga variationer som bolaget inte kan påverka. Under det tredje kvartalet, på grund av semesterperiod, förväntas antalet

utförda test gå ned och som en följd av det Koncernens försäljning.

Not 5 Information om rörelsesegment

Koncernen har idag enbart ett rörelsesegment, detektion av malignt melanom, och uppföljning sker på de geografiska områdena: Europa/Övriga världen, Nordamerika/USA samt Asien/Oceanien.

Fjärde kvartalet

Europa/Övriga världen

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 1 858 (1 935) tkr av vilket Tyskland stod för 75 (84)%. Under perioden har fokus för försäljnings- och marknadsföringsaktiviteter fortsatt varit Tyskland med den egna organisationen. Dock har även mycket gjorts för att få andra marknader att börja generera försäljning. I perioden levererades den första pilotordern till den nya italienska distributören. Bruttoresultatet uppgick till 593 (578) tkr.

Övriga geografiska områden

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 28 (0) tkr. Periodens omsättning avser den första kommersiella ordern för den amerikanska marknaden. Utanför USA är det enbart Australien som bolaget, via distributör, har en närvaro i. Bruttoresultatet uppgick till 2 (0) tkr.

Nordamerika/USA och Asien/Oceanien har slagits ihop till Övriga geografiska områden då de för närvarande inte uppgår till en väsentlig del av totalen.

Januari - december

Europa/Övriga världen

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 6 828 (6 436) tkr av vilket Tyskland stod för 89 (91)%. Under året har fokus för försäljnings- och marknadsföringsaktiviteter fortsatt varit Tyskland med den egna organisationen. Dock har även mycket gjorts för att få andra marknader att börja generera försäljning däribland Italien. Bruttoresultatet uppgick till 2 423 (2 220) tkr.

Övriga geografiska områden

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 31 (0) tkr. I området är det enbart USA, via säljkonsult samt Australien, via distributör, som bolaget har en närvaro i. Bruttoresultatet uppgick till 3 (0) tkr.

Nordamerika/USA och Asien/Oceanien har slagits ihop till Övriga geografiska områden då de för närvarande inte uppgår till en väsentlig del av totalen.

Belopp i tkr	okt-dec 2017			okt-dec 2016		
	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa
Segmentets nettoomsättning	1 858	28	1 886	1 935	-	1 935
Försäljning mellan segment	-	-	-	-	-	-
Nettoomsättning från externa kunder	1 858	28	1 886	1 935	-	1 935
Kostnad sålda varor	-1 265	-26	-1 291	-1 257	-	-1 257
Bruttoresultat	593	2	595	678	0	678
Rörelsekostnader			-10 893			-15 292
Rörelseresultat			-10 298			-14 614
Finansiella intäkter			14			2
Finansiella kostnader			-11			-11
Koncernens resultat före skatt			-10 295			-14 623

Belopp i tkr	jan-dec 2017			jan-dec 2016		
	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa	Europa/ Övriga världen	Övriga segment	Summa
Segmentets nettoomsättning	6 828	31	6 859	6 436	-	6 436
Försäljning mellan segment	-	-	-	-	-	-
Nettoomsättning från externa kunder	6 828	31	6 859	6 436	-	6 436
Kostnad sålda varor	-4 405	-28	-4 433	-4 216	-	-4 216
Bruttoresultat	2 423	3	2 425	2 220	-	2 220
Rörelsekostnader			-44 858			-55 314
Rörelseresultat			-42 433			-53 094
Finansiella intäkter			29			24
Finansiella kostnader			-60			-15
Koncernens resultat före skatt			-42 464			-53 085



Undertecknande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför.

(SciBase Holding AB)
Stockholm den 20 februari 2018

Tord Lendau
Styrelsens ordförande

Per Aniansson
Styrelseledamot

Thomas Eklund
Styrelseledamot

Diana Ferro
Styrelseledamot

Renee Lucander
Styrelseledamot

Thomas Taapken
Styrelseledamot

Simon Grant
VD och Koncernchef

Denna information är sådan information som SciBase Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 20 februari 2018 kl. 08.00 CET.

Denna delårsrapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Kontaktperson: Michael Colérus, CFO

Kvartalsöversikt

KONCERNEN	2017				2016				2015
	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4
Nettoomsättning, tkr	1 886	1 172	2 046	1 755	1 935	1 580	1 855	1 066	1 181
Bruttomarginal, %	32%	57%	34,2%	26,5%	35,0%	44,6%	30,1%	26,3%	18,4%
Sollditet, %	90%	86,9%	87,2%	90,7%	90,8%	91,3%	92,7%	94,4%	95,1%
Skuldsättningsgrad, ggr	0,11	0,15	0,15	0,10	0,10	0,09	0,08	0,06	0,05
Likvida medel, tkr	110 015	50 948	60 974	72 627	84 955	98 272	108 786	122 241	133 736
Kassaflöde från den löpande verksamheten, tkr	-11 358	-9 796	-11 044	-11 981	-13 032	-10 459	-13 112	-11 247	-13 864
Resultat per aktie (före och efter utspädning), kr*	-1,13	-1,06	-1,42	-1,40	-1,77	-1,50	-1,75	-1,40	-1,35
Eget kapital per aktie, kr*	12,69	7,31	8,38	9,79	11,19	12,96	14,45	16,19	17,59
Genomsnittligt antal aktier, tusental	9 118	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285
Antal utestående aktier, tusental	16 618	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285	8 285
Aktiekurs vid periodens utgång, SEK	7,80	18,30	23,40	19,30	19,00	25,20	17,20	23,50	31,00
Antal sålda elektroder, styck	3 936	3 440	5 232	4 096	5 600	3 168	4 016	2 416	2 720
Genomsnittligt antal anställda	20	21	21	22	23	22	19	18	15

Definitioner

Finansiella nyckeltal

- Bruttomarginal, %: Bruttoresultat dividerat med nettoomsättning.
- Rörelseresultat: Rörelseintäkter minus rörelsekostnader.
- Rörelsemarginal, %: Rörelseresultat dividerat med intäkter.
- Sollditet: Periodens utgående eget kapital dividerat med periodens utgående balansomslutning.
- Skuldsättningsgrad: Totala skulder i förhållande till eget kapital.
- Periodens resultat per aktie före utspädning: Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning.
- Periodens resultat per aktie efter utspädning: Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning. Resultat per aktie efter utspädning är detsamma som före utspädning beroende på att potentiella stamaktier inte ger upphov till utspädningseffekt.
- Eget Kapital per aktie: Eget kapital dividerat med genomsnittligt antal aktier.
- Utdelning per Aktie: Periodens utdelning dividerad med genomsnittligt antal aktier efter utspädning.
- Antal aktier före utspädning vid utgången av perioden: Antalet utgivna aktier före utspädning vid slutet av perioden.
- Genomsnittligt antal aktier före utspädning: Genomsnittligt antal utgivna aktier före utspädning under perioden.
- Genomsnittligt antal aktier efter utspädning: Genomsnittligt antal utgivna aktier efter utspädning är detsamma som före utspädning beroende på att potentiella stamaktier inte ger upphov till utspädningseffekt.
- Antal anställda (medelantal): Vägt snitt av antalet anställda under respektive period.
- IFRS: International Financial Reporting Standards

Branschspecifik ordlista

- CE-märkning: En obligatorisk märkning om överensstämmelser för att visa att produkter som säljs inom Europeiska ekonomiska samarbetsområdet (EES) sedan 2008 uppfyller regelverkets krav. CE-märkning finns även på produkter som säljs utanför EES som tillverkas i, eller avsedd att säljas i, EES.
- Dermatoskopi: Undersökning av hudskador med ett dermatoskop, ett inbyggt förstoringsglas med lampa.
- Electrical Impedance Spectroscopy (EIS): Ett mått på den övergripande impedans som uppstår i vävnaden vid växelström i en serie frekvenser. Den mäts genom att man skickar en omärkbar växelström mellan banden på elektroden som monteras på toppen av sonden och mäter strömmen.
- FDA: U.S. Food and Drug Administration är den amerikanska myndigheten som kontrollerar alla aspekter inom utveckling, tillverkning och kommersialisering av läkemedelsprodukter i USA.
- Malignt melanom: Den farligaste formen av hudcancer och består av cancer i pigmentbildande melanocyter.
- Onödig excision: Borttagandet av godartade hudförändringar/födelsemärken.
- Nevi: Födelsemärke.
- PMA: Förhandsgodkännande krävs för alla klass III-enheter för godkännande av FDA i USA



Simon Grant
VD och Koncernchef
+46 72 887 43 99
simon.grant@scibase.com

Läs mer om bolaget och verksamheten på vår
webbplats >> www.SciBase.com



Michael Colérus
CFO
+46 70 341 34 72
michael.colerus@scibase.com

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport första kvartalet 2018, 9 maj 2018

Årsstämma 2018, 16 maj 2018

Delårsrapport andra kvartalet 2018, 21 augusti
2018

