



Veeam erweitert sein Partnerprogramm EMEA ProPartner

Neue Zertifizierungen, Schulungen und Ressourcen unterstützen Partner, die Anforderungen des Always-On Enterprise umzusetzen

Paris, Frankreich, 11. April 2016 – [Veeam Software](#), innovativer Anbieter von Lösungen für die Verfügbarkeit des Always-On Enterprise, erweitert sein erfolgreiches Partnerprogramm [Veeam ProPartner Programm](#). Dieses wurde 2008 ins Leben gerufen und soll es Veeam-Partnern ermöglichen, ihre Kunden beim Always-On Enterprise zu unterstützen, also 24 Stunden, 7 Tage pro Woche und 365 Tage pro Jahr verfügbar zu sein. In der Region EMEA hat das Programm im Jahr 2015 4.300 Partner gewonnen. Damit hat Veeam in EMEA nun 22.700 ProPartner.

Veeam setzt auf ein hundertprozentig Channel-getriebenes Geschäftsmodell. Das EMEA ProPartner Programm soll die vier zentralen Säulen - darunter kleine und mittelgroße Unternehmen (KMUs) sowie Großunternehmen - in Veeams Channel-Geschäft abdecken und Resellern sowie Veeam Cloud & Service Providern neue Geschäftschancen eröffnen.

Zu den Neuerungen des ProPartner Programms gehören:

Neue Programmelemente bei Veeam EMEA ProPartner:

- Das **Veeam Accredited Service Partner (VASP) Programm** umfasst eine ausgewählte Liste von Partnern, Systemintegratoren und IT-Beratern, die über die nötigen technischen Fähigkeiten verfügen, um verlässliche Services und ergänzende Dienste auf Grundlage des Veeam-Produktportfolios zu erbringen.
- Eine **Enterprise-Spezialisierung** unterstützt ProPartner dabei, mit Großunternehmen über Always-On und Business Continuity zu sprechen. Dieses Feature wird voraussichtlich im zweiten Quartal 2016 starten und Resellern Ressourcen an die Hand geben, um Verfügbarkeitslösungen von Veeam in Großunternehmen umzusetzen.

Verbesserte Tools für Marketing und Vertrieb, die ProPartnern laufenden Support bieten:

- Ein neu gestaltetes [ProPartner Portal](#), über das Partner auf technischen Support und Informationen zugreifen können. Es wird im Laufe des Jahres 2016 lanciert.
- Partner erhalten einfachen Zugang zu Marketingunterstützung sowie Materialien für Marketing und Kampagnen.

Bessere Schulungen für ProPartner:

- Zertifizierungen für Veeam Sales Professional (VMSP) und Veeam Technical Sales Professional (VMTSP) sind verpflichtend für alle Partner-Level.
- Kurs und Prüfung zum Veeam Certified Engineer (VMCE) für die [Veeam Availability Suite v9](#) können seit Februar absolviert werden.
- Die neue Zertifizierung VMCE Advanced, bestehend aus einem zweitägigen Kurs und einer Prüfung, wird Mitte 2016 eingeführt.
- Kostenlose Kurse der Veeam University und technische Workshops, die von Veeam-Systemingenieuren abgehalten werden.

Für Partner, die die Chancen von Cloud Computing nutzen wollen, ist zudem das [Veeam Managed Backup Portal for Service Providers](#) seit kurzem über den Microsoft Azure Marketplace verfügbar, [und zwar kostenlos](#). Sie bietet Service Providern, Resellern, Partnern und Integratoren ein „Business-in-a-Box“-Paket, mit dem sie schnell und einfach neue Services bereitstellen können. Das Portal ermöglicht Partnern, die On-Premise-Infrastrukturen ihrer Kunden zu verwalten und zu monitoren sowie Hosted Backup Repositories über Veeams bewährte Cloud-Connect-Technologie anzubieten. Weitere Funktionen umfassen einfaches Anlegen neuer Kunden-Accounts, integrierte Rechnungserstellung und ein multimandantenfähiges Kundenportal.

In einer aktuellen EMEA-weiten Partnerzufriedenheitsumfrage, für die im Jahr 2015 50.400 Kontakte befragt wurden, bewerten 94 Prozent der Partner Veeams ProPartner-Programm als „sehr gut“ oder „gut“. Partner in EMEA schätzen zudem die Qualität der Veeam-Produkte mit folgenden Aussagen:

- **Häufigste Aussage:** „Ich vertraue Veeam als Unternehmen sowie der Qualität der Produkte.“
- **Zweit- und dritthäufigste Aussage:** „Ich nutze Veeam, um bestehende Lösungen bei meinen Kunden abzulösen.“
- „Datenverlust“ und „Objektwiederherstellung“ waren die meistgenannten Antworten von Partnern auf die Frage, welche Probleme Veeam-Produkte bei ihren bestehenden und potenziellen Kunden lösen.

„Veeam setzt auf ein Channel-gestütztes Geschäftsmodell. Wir wissen, dass der Erfolg unserer ProPartner sich direkt auf unseren Erfolg auswirkt. Die neuen Verbesserungen und Updates am ProPartner Programm in der Region EMEA werden unseren Partnern neue Möglichkeiten eröffnen“, sagt Gilles Pommier, Vice President Channel & Cloud, EMEA bei Veeam. „Veeams Ziel ist es, Verfügbarkeit für das Always-On Enterprise zu ermöglichen. Gleichzeitig wollen wir sicherstellen, unseren Partnern umfassende Schulungen, höhere Profitabilität und integrierte Marketing-Unterstützung zu bieten. Damit stärken sie ihre Position als vertrauenswürdige Berater für Veeam-Kunden.“

Was Partner über das Veeam EMEA ProPartner Programm sagen:

„Unsere Kunden wollen immer öfter rund um die Uhr auf ihre Geschäftsanwendungen und Daten zugreifen“, sagt Roland König, Geschäftsführer und Leiter Geschäftsfeld Virtualisierung bei Bechtle. „Die Zusammenarbeit mit Veeam hat es uns ermöglicht, eine Lösung zu bieten, die diesen Anforderungen gerecht wird und unsere Kunden Always-On macht. Das Veeam ProPartner Programm ist für uns eine hervorragende Investition. Damit können wir bessere Verfügbarkeit und Funktionen für unsere Kunden liefern.“

„Dank unserer Investition in Veeam sind wir auf alle Fälle vorbereitet. Wir sind in einer sehr guten Lage, um unseren eigenen Partnern und Kunden Know-how und Werte zu vermitteln“, sagt George M. Sabbagha, Gründer und CEO bei SCASICOMP. „Die Services, die das ProPartner Programm bietet, wie

Schulungen und Zertifizierungen, sind herausragend. Zugleich erhalten wir zusätzliche Tools, die unseren individuellen Bedürfnissen entsprechen.“

Im zweiten Quartal dieses Jahres lädt Veeam seine ProPartner zu VeeamON Forums in unterschiedlichen Städten in der Region EMEA ein, um Erfolgsgeschichten zu teilen und die Zusammenarbeit mit Partnern zu verbessern. Die Standards und Voraussetzungen für das Programm EMEA ProPartner werden im Laufe des Jahres 2016 auch auf Osteuropa, Russland und die GUS-Länder, den Nahen Osten und Indien ausgeweitet - mit dem Ziel, im Januar 2017 ein einheitliches Programm zu erhalten.

Im ersten Quartal 2016 wurde Veeams EMEA ProPartner Programm im Rahmen des [Dutch IT-channel Awards](#) von Resellern und Distributoren zum besten Channel-Programm des Jahres gewählt.

Weitere Informationen

- Bestehende ProPartner erhalten weitere Informationen zu den Verbesserungen am ProPartner Programm unter <http://propartner.veeam.com/propartner/php>.
- Unternehmen, die Interesse am Veeam ProPartner Programm haben, erhalten weitere Informationen unter <https://www.veeam.com/de/propartner.html>.

Das [VeeamON Forum Deutschland](#) wird am 1. Juni 2016 im Congress Park Hanau stattfinden. Das führende Event zum Thema „Verfügbarkeit in Rechenzentren“ bringt IT-Profis und Vordenker zusammen, um sich darüber auszutauschen, wie Verfügbarkeit für das Always-On Enterprise erreicht werden kann. Die eintägige Veranstaltung bietet Teilnehmern Einblick in neue IT-Trends und aktuelle Forschung, um ihre Investitionen in Server, Virtualisierung, Storage und Cloud Computing optimal zu nutzen. Führende IT-Analysten und Experten werden gemeinsam mit Veeam-Führungskräften sprechen. Anmeldung und weitere Informationen zur Veranstaltung unter <https://go.veeam.com/veeamon-forum-germany>.

Medienkontakt

Oseon

Julia Zhu / Carolin Nillert

veeam@oseon.com

T: 49-69-25738022-15 / -16

Über Veeam Software

[Veeam®](#) erkennt die heutigen Herausforderungen des Always-On Business™ an, die von Unternehmen aller Größenordnungen weltweit fordern, 24 Stunden, 7 Tage pro Woche und 365 Tage pro Jahr verfügbar zu sein. Als Vorreiter in einem neuen Markt für die Verfügbarkeit des Always-On Enterprise™ (*Availability for the Always-On Enterprise™*) unterstützt Veeam Unternehmen dabei, ein Recovery Time und Point Objective (RTPO™) von weniger als 15 Minuten bei allen Anwendungen und Daten einzuhalten. Legacy Backup-Lösungen können lediglich Recovery Time Objectives (RTO) und Recovery Point Objectives (RPO) von Stunden oder Tagen bieten. Veeams fundamental neue, ganzheitliche Lösung sorgt für eine sehr schnelle Wiederherstellung, Vermeidung von Datenverlust, verifizierte Wiederherstellbarkeit, optimierte Datennutzung und vollständige Transparenz. Die [Veeam Availability Suite™](#), die [Veeam Backup & Replication™](#) umfasst, nutzt Virtualisierungs-, Storage- und Cloud-Technologien moderner Rechenzentren, und ermöglicht dadurch, Zeit zu sparen, Risiken zu minimieren und Kapital- sowie Betriebskosten erheblich zu senken.

Veeam wurde 2006 gegründet und hat derzeit über 37.000 ProPartner und 183.000 Kunden weltweit. Der globale Hauptsitz ist in Baar, Schweiz. Veeam ist zudem global mit zahlreichen Niederlassungen vertreten. Mehr Informationen unter www.veeam.com/de.