

ROBERT FRIMAN INT. AB

Gnosjö 2016-04-13

Utvecklingen av expansionen gällande Angel Bliss i Europa och i USA

I somras skrev vi avtal med Frank Berntges för den tyska marknaden. Samarbetet har tillsammans med honom varit bra och vi har nu gjort om avtalet med honom.

Frank Berntges är från och med mars månad via sitt bolag, Key Account Manager, både för Europa och USA.

Sedan en tid tillbaka har jag kommunicerat om Angel Bliss gällande olika agenter i Europa och etableringen i USA. Här kommer en uppdatering om hur det ser ut idag.

EUROPA

På den europeiska marknaden har vi agenter enligt följande:

- 7 agenter i Italien
- 12 agenter i Tyskland
- 1 agent på Irland
- 1 agent på Nordirland
- 3 agenter i England
- 1 agent i Frankrike
- 1 agent i Finland
- 4 agenter i Belgien, Nederländerna och Luxemburg
- 9 agenter i Spanien
- 1 agent i Österrike

När vi kommunicerat om avtalen gällande agenterna, har vi ofta skrivit hur många återförsäljare agenten har, samt att agenten inom kort kan erbjuda Angel Bliss till sina återförsäljare. Vi har i vår prognos för 2016 kommunicerat att vi räknar med att se positiv effekt, mestadels från kvartal 2 och framåt.

Vi diskuterar just nu vilka länder vi skall gå vidare med gällande Angel Bliss i Europa. Det finns fortfarande en stor fläck på kartan som vi vill bearbeta. Tillsammans med vår Key Account Manager kommer vi nu jobba vidare med att leta upp bra och för vårt företag passande agenter för nya länder.

Vi har idag i vårt bolag totalt ungefär 800 återförsäljare på Angel Bliss.

Det antal återförsäljare som våra agenter har i sin portfölj, ligger ungefär på totalt 10,000 stycken återförsäljare/butiker. Då våra agenter i stort sett nyligen påbörjat bearbetningen av sina återförsäljare, räknar vi med att vårt antal återförsäljare på 800 kommer att stiga under 2016.

Målet är att inom 24 månader efter ingånget avtal med agenten, ha bearbetat agentens samtliga återförsäljare.

Det finns olika typer av startpaket för Angel Bliss. När en återförsäljare lägger en order första gången, är summan för startpaketet med smycken mellan 5,500 SEK och 27,000 SEK.

USA

Gällande etableringen i USA har vi med hjälp av Business Sweden i Chicago gjort en så kallad Market Check. USA är för oss en ny marknad och vi vill komma in där på ett korrekt och professionellt sätt. Kontentan av Market Checken är kortfattat att det finns ett intresse för Angel Bliss i USA. Jag har även kommunicerat om att diskussion gällande hur vi nu skall gå vidare i USA pågår.

Då vårt samarbete med Frank Berntges gällande Europa har varit bra, har vi nu även Frank som Key Account Manager i USA. Vi kommer parallellt med Business Sweden, nu även att påbörja vår egen etablering av agenter alternativt distributörer på den amerikanska marknaden. Det är många beslut att ta, men det är viktiga beslut i den strategiska planeringen. Mer information kommer inom kort.

Björn Friman - VD
Robert Friman Int. AB
ir@robertfriman.se

Robert Friman International AB:s affärsidé är att genom långsiktiga relationer, och egendesignade smycken erbjuda smyckeindustrin ett fullservicekoncept.