



Lehdistötiedote 20.8.2015

Dell panostaa ohjelmistojen myyntiin Suomessa – ohjelmistotukkuriksi F9 Distribution

Dell ja F9 Distribution ovat sopineet Dell-ohjelmistojen tukkumyynnistä Suomessa. Uusia jälleenmyyjiä haetaan Dellin voimakkaasti kasvavan ohjelmistoliiketoiminnan tueksi.



Tietotekniikkajakelija [F9 Distribution](#) on aloittanut Dell-ohjelmistojen jakelun Suomessa. F9 Distributionin tuotevalikoiman laajentuminen ohjelmistoihin mahdollistaa Dell-ratkaisuille täysmittaisen, kaikkia jälleenmyyjiä palvelevan jakelukanavan.

Dellin tavoitteena on toteuttaa kaikki Suomen ohjelmistotoimitukset kahden jakelukanavan – jälleenmyyjiä palvelevan F9 Distributionin sekä suurten palveluntarjoajien – kautta.

"F9:llä on kohta neljän vuoden kokemus Dell-tuotteiden jakelusta. Dell-tuotetarjontamme on laajentunut matkan varrella ja nyt lanseerattavat ohjelmistotuotteet täydentävät sitä hienosti ja tulevat olemaan tärkeä palanen Dell-kokonaisuudessa", sanoo johtaja Juha Tamminen F9:ltä. "Ohjelmistotuotteiden myynti on vahvassa kasvussa ja nyt pystymme tarjoamaan tämän kasvumahdollisuuden myös jälleenmyyjillemme ja laajentuneen tuotevalikoiman myötä myös palvelemaan suomalaista jälleenmyyjäkenttää yhä paremmin."

Dell hakee uusia paikallisia kumppaneita ohjelmistomyyntiin

[Dell-ohjelmistot](#) koostuvat viidestä osa-alueesta: tietoturva, tiedon suojaus, konesali- ja pilvihallinta, tiedonhallinta sekä päätelaitehallinta.

Dellin viimeaikaiset panostukset ohjelmistoihin ovat osa yhtiön viime vuosina toteuttamaa kokonaisvaltaista end-to-end-strategiaa, jossa päätelaitteiden lisäksi Dell on kasvattanut niin konesaliratkaisu- kuin palvelutarjontansa.

Dell pyrkii Suomessa nyt sekä kasvattamaan nykyisiä ohjelmistokumppanuuksia että hankkimaan uusia kumppaneita ohjelmistomyyntinsä piiriin. Suomessa Dell on viime kuukausina myös palkannut henkilöstöä ohjelmistoliiketoimintansa kasvattamiseksi.

"Suomessa on paljon osaamista ohjelmistomyyntin osalta. Kannustamme alan jälleenmyyjiä tutustumaan Dellin koko ohjelmistovalikoimaan, joka laajuudessaan tarjoaa merkittäviä mahdollisuuksia kasvattaa myyntiä. Esimerkiksi tietoturvatuotteiden lisäksi paletistamme löytyy kattavat tiedonsuojaus- sekä identiteetin- ja pääsynhallintaohjelmistot", sanoo Dell-ohjelmistoista vastaava johtaja **Petri Ahveninen**.

Dell tukee ohjelmistokumppaneitaan kolmiportaisella *PartnerDirect*-ohjelmalla, jonka puitteissa muun muassa järjestetään myynnillisiä ja teknisiä koulutuksia ohjelmistojen osa-alueilla.

Lisätiedot:

Petri Ahveninen, Dell-ohjelmistoista vastaava johtaja, Oy Dell Ab, p. 040 505 1419, petri.ahveninen@software.dell.com

Juha Tamminen, Johtaja, F9 Distribution Oy, p. 045 670 9020, juha.tamminen@f9.fi

Tietoja Dellistä:

Dell kuuntelee asiakkaitaan ja toimittaa heille innovatiivisia teknologioita ja palveluita, jotka antavat voimaa tehdä enemmän. www.dell.fi

Dell World

Osallistu kanssamme Dell World 2015 – tapahtumaan 20.–22.10. Dellin päätapahtuma tuo yhteen teknologia- ja liiketoiminta-ammattilaiset verkostoitumaan, vaihtamaan ajatuksia ja luomaan yhdessä parempaa tulevaisuutta. Lue lisää osoitteessa www.dellworld.com ja seuraa Twitterissä #DellWorld-tunnistetta.

F9 Distribution Oy on suomalainen, yrittäjävetoinen tietotekniikka-, viihde-elektroniikka- ja kodinelektroniikkajakelija, jonka toiminnassa korostuu aktiivinen myynti ja korkea osaaminen. F9:n myynti- ja palveluorganisaatioon kuuluu yli 90 työntekijää. Pääkonttori ja 8000m²:n logistiikkakeskus sijaitsevat hyvien yhteyksien päässä Tampereen Sarankulmassa. Lisätietoja: www.f9.fi