



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2017

Vitrolife AB (publ)

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling.

Vitrolife har cirka 370 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 110 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i Australien, Belgien, Danmark, Frankrike, Italien, Japan, Kina, Storbritannien, Tyskland och USA. Vitrolife-aktien är noterad på NASDAQ Stockholm.

Vitrolife 

Fortsatt lönsam tillväxt

Fjärde kvartalet

- Försäljningen uppgick till 271 MSEK (251), motsvarande en ökning med 8 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 11 procent i lokala valutor och bestod i sin helhet av organisk tillväxt.
- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 103 MSEK (96), motsvarande en marginal om

38 procent (38). Valutförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 5 MSEK.

- Nettoresultatet uppgick till 69 MSEK (60), vilket gav ett resultat per aktie om 3,15 SEK (2,74).

Helåret 2017

- Försäljningen uppgick till 1 046 MSEK (856), motsvarande en ökning med 22 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 22 procent i lokala valutor varav den organiska tillväxten utgjorde 19 procent.
- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 408 MSEK (303), motsvarande en marginal om 39 procent (35). Valutförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 7 MSEK.
- Fortsatt framgångsrik lansering av EmbryoScope+.

- Lansering av RapidVit™ Omni, ett mediasystem för vitrifikation (snabb nedfrysning) av ägg och embryon.
- Nettoresultatet uppgick till 265 MSEK (191), vilket gav ett resultat per aktie om 12,14 SEK (8,77).

Efter periodens utgång

- Förvärv av licensrättigheter till teknologi för embryoöverföring.
- Marknadsgodkännande för EmbryoScope i Kina.
- Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 3,70 SEK (2,60) per aktie.

Koncernens nyckeltal

MSEK	Oktober - December		Januari - December	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	271	251	1 046	856
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	11	21	22	18
Bruttomarginal, %	64	67	65	66
Justerad bruttomarginal*, %	68	71	69	69
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	103	96	408	303
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	38	38	39	35
Nettoresultat	69	60	265	191
Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-1,0	-0,5	-1,0	-0,5
Resultat per aktie**, SEK	3,15	2,74	12,14	8,77
Aktiekurs på balansdagen, SEK	623,00	387,00	623,00	387,00
Börsvärde på balansdagen	13 525	8 402	13 525	8 402
Förändringar i nettoomsättning				
Organisk tillväxt i lokala valutor, %	11	11	19	12
Förvärvad tillväxt, %	-	10	3	6
Valutakurseffekter, %	-3	5	0	1
Total tillväxt, %	8	26	22	19

* Bruttomarginal exklusive avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar.

** Före och efter utspädning.

För definitioner, se sidan 15

Vitrolifes finansiella mål

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga 3 gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

VD – kommentar

Fjärde kvartalet avslutar ett starkt 2017 för Vitrolife. Tillväxten under fjärde kvartalet uppgick till 11 procent i lokala valutor och utgjordes i sin helhet av organisk tillväxt.



Rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 38 procent under kvartalet. Den goda lönsamheten har som tidigare genererats av en kombination av ökad försäljning, optimering av produktportföljen och god kostnadskontroll.

Tillväxten under kvartalet varierade mellan affärsområdena och marknadsregionerna. Affärsområde Time-Lapse redovisade ännu ett starkt kvartal med en tillväxt om 43 procent drivet av fortsatt hög efterfrågan på EmbryoScope+. Affärsområde Media redovisade en tillväxt om 6 procent, vilket är i linje med hur marknaden växt historiskt. Affärsområde Disposable Devices minskade med 1 procent. Försäljningen påverkades negativt av kapacitetsbegränsningar i produktionen avseende aspirationsnålar och pipetter. Bolaget arbetar med att öka kapaciteten bland annat genom investeringar i produktionsutrustningar och räknar med att dessa begränsningar kommer vara åtgärdade under våren. Affärsområde ART Equipment redovisade negativ tillväxt om 15 procent. Kapitalvaruförsäljningen inom affärsområdet varierar som tidigare mellan kvartalen och försäljningen har även påverkats negativt av att bolaget avslutat försäljningen av vissa lågmarginalprodukter som tidigare distribuerats åt andra tillverkare.

Samtliga marknadsregioner redovisade tillväxt under kvartalet. Region EMEA ökade försäljningen med 12 procent där flera av de större mogna marknaderna i regionen redovisade ett starkt kvartal. Region Americas ökade försäljningen med 6 procent, vilket är i linje med den beräknade marknadstillväxten. Region Asien och Oceanien ökade försäljningen med 13 procent. Inom regionen fortsatte Japan att växa men detta kvartal redovisade Kina mins-

kad försäljning. Tillväxten i Kina påverkades negativt av minskad försäljning av Time-lapse. Efter balansdagen blev EmbryoScope godkänd för försäljning i Kina och Vitrolife beräknar att EmbryoScope+ kommer att bli godkänd för försäljning under början av 2019.

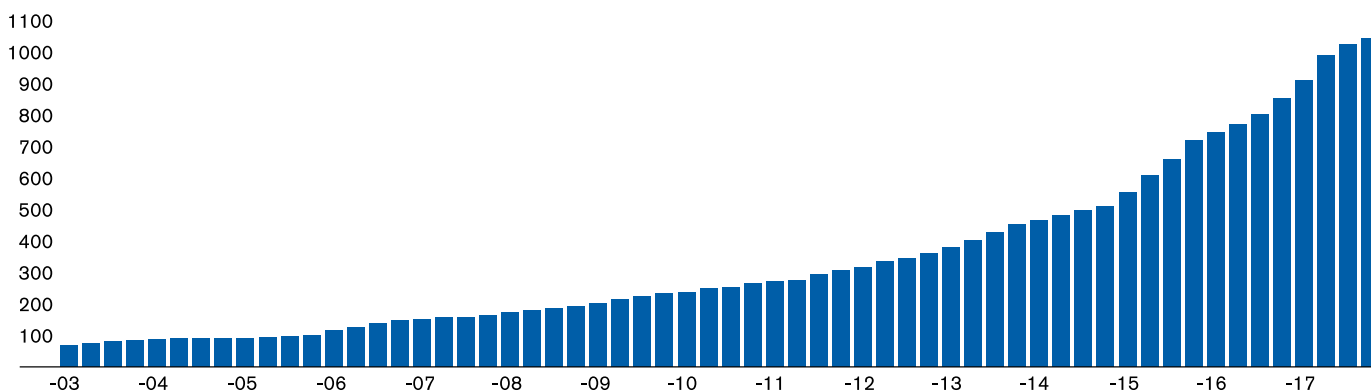
Efter balansdagen förvärvade Vitrolife globala licensrättigheter inom IVF-området avseende en teknologi som kan användas för embryoöverföring i samband med IVF-behandlingar. Vitrolife avser att marknadsföra en unik embryoöverföringskater för att möjliggöra enklare och mer standardiserade överföringar vilket skapar potential för förbättrade kliniska resultat. Arbetet att kommersialisera produkten kommer att pågå i flera år och inkludera produktionsuppsättning för högvolyt och regulatoriska marknadsgodkännanden på olika marknader. Produkten är redan godkänd av FDA och har CE-certifikat. Förvärvet breddar produktbudandet och stödjer Vitrolifes ambition att erbjuda IVF-klinikerna de mest effektiva produkterna i sin strävan att bistå patienternas önskan att få barn.

När helåret ska summeras kan jag konstatera att det varit ett väldigt bra år för Vitrolife. Tillväxten i lokala valutor uppgick till 22 procent och samtliga marknadsregioner och affärsområden redovisade god tillväxt. Vi har förutom att växa bra på tillväxtmarknader som Kina även nått stora framgångar på flera viktiga mogna marknader som Tyskland, Japan och Spanien. Time-lapse presterade ett fantastiskt år drivet av hög efterfrågan på EmbryoScope+ och ökat vetenskapligt stöd för nyttan med time-lapse. Slutligen var det glädjande att konstatera att tillväxten genomförts med god lönsamhet.

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade och Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Thomas Axelsson, VD

Försäljning rullande 12 månader, MSEK



Fjärde kvartalet 2017 (oktober - december)

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 271 MSEK (251), motsvarande en ökning med 8 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 11 procent i lokala valutor.

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade med 12 procent i lokala valutor och uppgick till 128 MSEK (114). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 37 MSEK (38). Försäljningen ökade i lokala valutor med 6 procent. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 13 procent i lokala valutor och uppgick till 106 MSEK (99).

Försäljningen för affärsområde Media ökade under kvartalet med 6 procent i lokala valutor och uppgick till 135 MSEK (132). Försäljningen för affärsområde Disposable Devices minskade med 1 procent i lokala valutor och uppgick till 35 MSEK (37). Försäljningen påverkades negativt av kapacitetsbegränsningar i produktionen avseende aspirationsnålar och pipetter. Försäljningen för affärsområde Time-lapse ökade under kvartalet med 43 procent i lokala valutor och uppgick till 79 MSEK (57). Försäljningen har påverkats positivt av fortsatt hög efterfrågan av EmbryoScope+. Försäljningen för affärsområde ART Equipment minskade under kvartalet med 15 procent i lokala valutor och uppgick till 17 MSEK (19). Tillväxten inom affärsområdet har påverkats negativt av att bolaget avslutat försäljningen av vissa lågmarginalprodukter som tidigare distribuerats åt andra tillverkare. Fraktintäkterna uppgick till 5 MSEK (5).

Fig 1. Nettoomsättning per marknadsregion (rullande 12 mån)

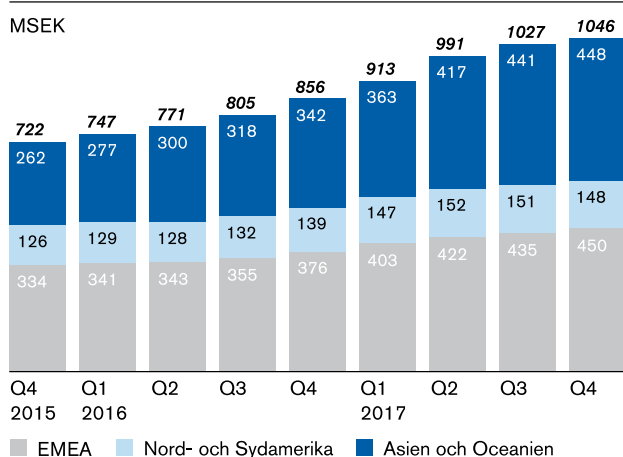


Fig 2. Försäljningsutveckling (per kvartal)

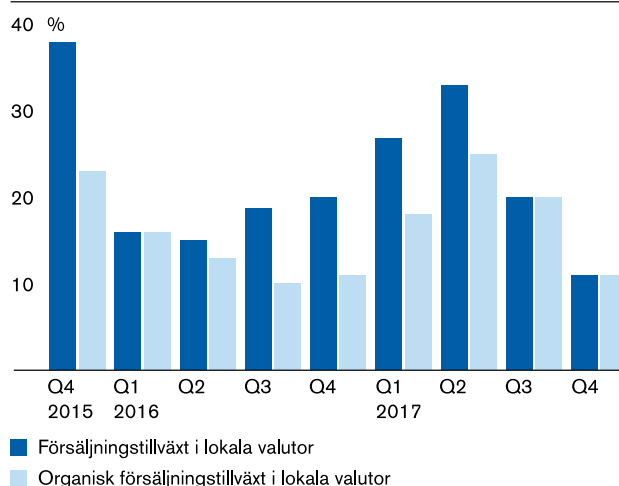
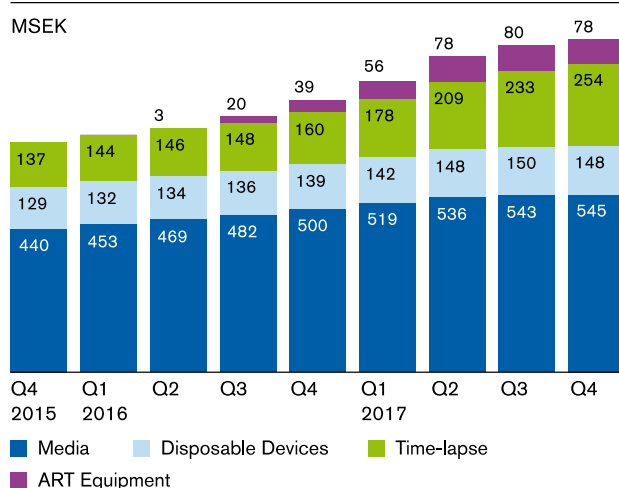


Fig 3. Försäljning per affärsområde (rullande 12 månader)



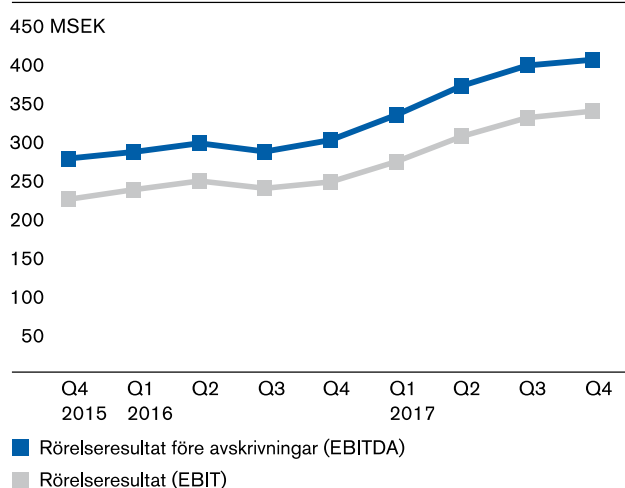
Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 103 MSEK (96), motsvarande en marginal om 38 procent (38). Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 5 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 174 MSEK (168). Bruttomarginalen uppgick till 64 procent (67) och påverkades negativt av valuta samt produktmix till följd av minskad andel mediaförsäljning. Bruttomarginalen rensad för avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar uppgick under kvartalet till 68 procent (71).

Försäljningskostnaderna uppgick till 16 procent (17) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 10 procent (10) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 6 procent (7) av omsättningen. Omkostnaderna påverkades positivt av skalfördelar. Avskrivningar och nedskrivningar belastade resultatet med 16 MSEK (17). Finansnettot uppgick till 3 MSEK (-1). Resultat före skatt uppgick till 90 MSEK (78). Nettoresultatet uppgick till 69 MSEK (60).

Fig 4. Resultat (rullande 12 månader)



Resultat per segment

Organisationen består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar marknadsbidraget från respektive geografiskt segment. Detta är definierat som bruttoresultatet reducerat med försäljningsomkostnaderna per marknad. För mer information, se not 5. Under kvartalet uppgick marknadsbidraget för region EMEA till 60 MSEK (55). Bidraget från region Nord- och Sydamerika uppgick till 16 MSEK (18) och bidraget från region Asien och Oceanien uppgick till 54 MSEK (52). Det ökade resultatet har främst genererats av ökad försäljning.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 110 MSEK (79). Förändring av rörelsekapitalet uppgick till 21 MSEK (-2) och bestod bland annat av minskade kundfordringar. Bruttoinvesteringarna i materiella anläggningstillgångar uppgick till -2 MSEK (-4) och bestod huvudsakligen av utrustningar. Bruttoinvesteringarna i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -1 MSEK (0). Kassaflödet från finansieringsverksamheten var 0 MSEK (-4). Likvida medel vid periodens slut uppgick till 396 MSEK (189). Bolaget har som ambition att investera kassan i värdeskapande förvärv.

Finansiering

Vitrolifes totala kreditramar uppgick till 50 MSEK (88) varav 0 MSEK (38) utnyttjades. Soliditeten var 86 procent (82). Nettoskulden i förhållande till rullande 12-månaders resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -1,0 ggr (-0,5).

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. I resultatet ingick fakturering av management fee om 1 MSEK (3). Resultat efter finansnetto för kvartalet uppgick till 1 MSEK (-3). Likvida medel uppgick till 5 MSEK (3).

Helåret 2017

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 1 046 MSEK (856), motsvarande en ökning med 22 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 22 procent i lokala valutor varav den organiska tillväxten utgjorde 19 procent.

Försäljningen för region EMEA ökade under perioden med 18 procent i lokala valutor och uppgick till 450 MSEK (376). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 148 MSEK (139). Ökningen uppgick till 7 procent i lokala valutor. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 33 procent i lokala valutor och uppgick till 448 MSEK (342). Tillväxten i region Asien och Oceanien har påverkats positivt av god marknadstillväxt, vunna marknadsandelar samt hög efterfrågan av EmbryoScope+.

Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 408 MSEK (303), motsvarande en marginal om 39 procent (35). I föregående års resultat ingick engångskostnader om 8 MSEK relaterade till konsolidering av time-lapseverksamheten. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 7 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 682 MSEK (561). Bruttomarginalen uppgick till 65 procent (66) och påverkades positivt av skalfördelar och ökad lönsamhet inom affärsområde Time-lapse samt negativt av produktmix till följd av minskad andel mediaförsäljning. Bruttomarginalen påverkades negativt av förvärven av Octax och MTG, dels genom att verksamheten har en lägre bruttomarginal än genomsnittet för koncernen och dels genom att bruttoresultatet har belastats av avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar om 20 MSEK. Bruttomarginalen rensad för avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar uppgick till 69 procent (69).

Försäljningskostnaderna uppgick till 16 procent (18) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 9 procent (11) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (7) av omsättningen. Omkostnaderna påverkades positivt av skalfördelar. Av- och nedskrivningar belastade resultatet med 67 MSEK (54). Finansnettot uppgick till 0 MSEK (0). Resultat före skatt uppgick till 341 MSEK (249). Nettoresultatet uppgick till 265 MSEK (191).

Resultat per segment

Under perioden uppgick marknadsbidraget för region EMEA till 210 MSEK (171). Bidraget från region Nord- och Sydamerika uppgick till 69 MSEK (66) och bidraget från region Asien och Oceanien uppgick till 233 MSEK (168). Det ökade resultatet har för samtliga regioner främst genererats av en kombination av ökad försäljning och skalfördelar.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 312 MSEK (181). Bruttoinvesteringarna uppgick till -10 MSEK (-131) och avsåg investeringar i anläggningstillgångar.

I föregående år ingick förvärv av Octax och MTG om -116 MSEK. Finansieringsverksamheten uppgick till -93 MSEK (-64), varav -37 MSEK utgjordes av amortering av låneskulder och -57 MSEK utgjordes av utdelning till aktieägarna. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 396 MSEK (189).

Utsikter

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till en minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i tillväxtländer där efterfrågan på denna behandling ökar snabbt. Vitrolife räknar med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Bolaget kommer även framgent att fokusera på att expandera försäljningen och bredda produkterbjudandet.

Kort om bolaget

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling.

Mål

Vitrolifes mål är att bli den världsledande leverantören av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling.

Strategier

- Etablera en skalbar global organisation med fokus på gemensamma värderingar.
- Expandera försäljningen genom ett förbättrat kunderbjudande och kombinerade produkterbjudanden.
- Bredda produkterbjudandet samt uppnå synergier mellan affärsområden och marknadsregioner.
- Uppnå skalfördelar genom ökad intern effektivitet.
- Nyttja externa tillväxtpöjligheter genom exempelvis samarbeten och förvärv.

Övrig information

Organisation och personal

Under perioden var medelantalet anställda 355 personer (328), varav 162 kvinnor (149) och 193 män (179). Utav

dessa var 140 personer (142) anställda i Sverige, 73 (63) i Danmark, 73 (61) i USA samt 69 (62) i övriga världen. Vid periodens slut var antalet anställda personer i koncernen 372 (349).

Information om transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närstående relationer, se årsredovisningen för 2016, not 31.

Förslag till vinstdisposition

Enligt utdelningspolicy för Vitrolife AB (publ) skall det årligen föreslås en utdelning eller annan form av utskiftning som i genomsnitt över tiden motsvarar 30 procent av årets nettovinst efter betald skatt. I enlighet därmed är det styrelsens intention att föreslå årsstämman en utdelning om 3,70 SEK (2,60) per aktie.

Riskhantering

Vitrolife arbetar kontinuerligt och systematiskt med att identifiera, utvärdera och hantera övergripande risker samt olika system och processer. Riskanalyser utförs kontinuerligt gällande den normala verksamheten samt även i samband med aktiviteter som ligger utanför Vitrolifes ordinarie kvalitetssystem. På detta sätt kan bolaget ha en hög utvecklingstakt och samtidigt ha vetskap om både möjligheter och risker.

De mest väsentliga strategiska och operativa riskerna som berör Vitrolifes verksamhet och bransch finns utförligt beskrivna i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2016. Dessa utgörs främst av företagets marknads-satsningar, produktutvecklingssatsningar, valutarisker samt legala risker. Bolagets hantering av risker beskrivs dessutom i bolagsstyrningsrapporten i samma årsredovisning. Detsamma gäller koncernens hantering av de finansiella riskerna, vilka redogörs för i årsredovisningen för 2016, not 3. De redovisade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen 2016, bedöms i allt väsentligt vara oförändrade.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetsklinikerna minimerar sina lager främst av fertilitetsmedier, eftersom dessa har relativt kort hållbarhet, för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Valberedning

Följande personer har utsetts att ingå i Vitrolifes valberedning inför årsstämman 2018:

Patrik Tigerschiöld, företrädare Bure Equity AB
Niels Jacobsen, företrädare William Demant Invest A/S
Hans Ek, företrädare SEB investment management
Carsten Browall, styrelsens ordförande

Utnämningen har skett enligt den instruktion avseende principer för utseende av valberedning i bolaget som fastställdes vid årsstämma i Vitrolife den 27 april 2017.

Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Vitrolife AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Box 9080, 400 92 Göteborg och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman.

Årsstämma och årsredovisning

Årsstämma kommer att hållas den 26 april 2018 klockan 17.00 i Vitrolifes lokaler i Göteborg, besöksadress Gustaf Werners gata 2. Aktieägare kommer att kallas genom kungörelse i Post- och Inrikes Tidningar och genom upplysning i Dagens Industri att kallelse skett, tidigast sex veckor och senast fyra veckor före stämman.

Vitrolifes årsredovisning för 2017 beräknas finnas tillgänglig för nedladdning på Vitrolifes hemsida under vecka 14 samt i tryckt version på bolagets huvudkontor i Göteborg under vecka 15. Årsredovisningen skickas ut till aktieägare vilka har anmält att de önskar få den tryckta versionen.

Händelser efter balansdagen

Styrelsens förslag till utdelning uppgår till 3,70 SEK (2,60) per aktie.

Vitrolife förvärvade den 11 januari globala exklusiva licensrättigheter inom IVF-området avseende en teknologi som kan användas för embryoöverföring i samband med IVF-behandlingar från CrossBay Medical Inc. Vitrolife avser att kommersialisera teknologin genom att marknadsföra en unik embryotransferkateter. Vitrolife uppskattar att det globalt årligen genomförs cirka 2,5 miljoner överföringar av embryon till kvinnor i samband med IVF-behandlingar och att det för detta ändamål används cirka 3 miljoner embryotransferkatetrar. Den globala marknaden för embryotransferkatetrar uppskattas till cirka 500 MSEK. Vitrolife avser att lansera produkten under andra halvåret i låg volym på utvalda marknader bland annat med syfte att samla in kunddata om produktens fördelar samtidigt som förberedelser sker till exempel avseende högvolymproduktion. Förvärvet breddar produktbudandet och stödjer Vitrolifes ambition att erbjuda IVF-klinikerna de mest effektiva produkterna i sin strävan att bistå patienternas önskan att få barn. Den initiala köpeskillingen uppgick till 5 miljoner USD. Köpeskillingen betalades kontant och finansierades av tillgängliga likvida medel. Utöver den initiala köpeskillingen kan tilläggsköpeskillingar samt royaltymbetalningar utgå relaterat till försäljning. Förvärvet förväntas att påverka EBITDA per aktie marginellt negativt under 2018-2020 samt positivt från och med 2021.

Vitrolife erhöll marknadsgodkännande för time-lapseinkubatorn EmbryoScope i Kina och blev därmed det första bolaget att kunna marknadsföra en godkänd time-lapseinkubator på världens största IVF-marknad.

Inga övriga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Göteborg den 8 februari 2018

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Finansiella rapporter

Vitrolifes delårsrapporter publiceras på företagets hemsida, www.vitrolife.com, samt sänds till de aktieägare som anmält att de önskar denna information.

Finansiell kalender

2018-04-24: Delårsrapport Januari-Mars 2018
2018-04-26: Årsstämma 2018
2018-07-13: Delårsrapport Januari-Juni 2018
2018-11-06: Delårsrapport Januari-September 2018
2019-02-07: Bokslutskommuniké 2018

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

För frågor hänvisas till

VD Thomas Axelsson, telefon 031-721 80 01
CFO Mikael Engblom, telefon 031-721 80 14

Denna information är sådan information som Vitrolife AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 8 februari 2018 kl. 08.30 CET.

Koncernens resultaträkningar

TSEK	Not	Januari – December		Oktober – December	
		2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	5	1 046 217	856 106	270 847	250 909
Kostnad för sålda varor		-364 508	-294 805	-96 885	-82 427
Bruttoresultat		681 709	561 301	173 962	168 482
<i>Bestående av</i>					
Justerat bruttoresultat		722 125	593 011	184 151	178 879
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar		-40 416	-31 710	-10 189	-10 397
Bruttoresultat		681 709	561 301	173 962	168 482
Försäljningskostnader		-170 279	-155 686	-44 650	-43 703
Administrationskostnader		-99 334	-94 146	-28 062	-25 373
Forsknings- och utvecklingskostnader		-69 116	-61 590	-16 950	-18 366
Övriga rörelseintäkter och -kostnader		-2 124	-1 038	2 535	-2 691
Rörelseresultat		340 856	248 841	86 835	78 349
<i>Bestående av</i>					
Justerat rörelseresultat		382 258	281 819	97 039	89 077
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar		-41 402	-32 978	-10 204	-10 728
Rörelseresultat		340 856	248 841	86 835	78 349
Finansiella intäkter och kostnader		59	89	2 988	-524
Resultat efter finansiella poster		340 915	248 930	89 823	77 825
Inkomstskatter		-76 313	-57 718	-21 308	-18 093
Nettoresultat		264 602	191 212	68 515	59 732
Hänförligt till					
Moderbolagets aktieägare		263 640	190 368	68 379	59 514
Innehav utan bestämmande inflytande		962	844	136	218
Resultat per aktie*, SEK		12,14	8,77	3,15	2,74
Genomsnittligt antal aktier		21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115
Antal aktier vid periodens slut		21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115

* Före och efter utspädning.

Av- och nedskrivningar har belastat periodens resultat för koncernen med 66 949 TSEK (54 326) varav 16 426 TSEK (17 440) under det fjärde kvartalet.

Rapporter över totalresultat

TSEK	Januari – December		Oktober – December	
	2017	2016	2017	2016
Nettoresultat	264 602	191 212	68 515	59 732
Övrigt totalresultat				
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>				
Kassafördessäkring, netto efter skatt	–	-657	–	278
Valutakursdifferenser	686	37 374	19 424	4 126
Summa övrigt totalresultat	686	36 717	19 424	4 404
Totalresultat	265 288	227 929	87 939	64 136
Hänförligt till				
Moderbolagets aktieägare	264 248	227 008	87 728	63 937
Innehav utan bestämmande inflytande	1 040	921	211	199

Nyckeltal, koncernen

	Januari – December		Oktober – December	
	2017	2016	2017	2016
Bruttomarginal, %	65,2	65,6	64,2	67,1
Justerad bruttomarginal, %	69,0	69,3	68,0	71,3
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	39,0	35,4	38,1	38,2
Rörelsemarginal (EBIT), %	32,6	29,1	32,1	31,2
Vinstmarginal, %	25,3	22,3	25,3	23,8
Soliditet, %	86,4	81,6	86,4	81,6
Eget kapital per aktie, SEK	56,46	46,89	56,46	46,89
Avkastning på eget kapital, %	23,3	20,3	23,3	20,3
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	14,38	8,35	5,07	3,62
Nettoskuld*, MSEK	-395,5	-151,4	-395,5	-151,4

* Negativt värde innebär nettofordran.

Koncernens resultaträkningar per kvartal

TSEK	Okt-Dec 2017	Jul-Sep 2017	Apr-Jun 2017	Jan-Mar 2017	Okt-Dec 2016	Jul-Sep 2016	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016
Nettoomsättning	270 847	245 904	285 385	244 081	250 909	210 427	207 772	186 998
Kostnad för sålda varor	-96 885	-82 564	-98 774	-86 285	-82 427	-79 510	-71 047	-61 821
Bruttoresultat	173 962	163 340	186 611	157 796	168 482	130 917	136 725	125 177
Försäljningskostnader	-44 650	-41 110	-45 902	-38 617	-43 703	-39 003	-38 929	-34 051
Administrationskostnader	-28 062	-23 263	-25 515	-22 494	-25 373	-21 190	-24 656	-22 927
Forsknings- och utvecklingskostnader	-16 950	-16 101	-17 573	-18 492	-18 366	-15 294	-15 377	-12 553
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	2 535	-1 759	-3 017	117	-2 691	1 263	4 017	-3 627
Rörelseresultat	86 835	81 107	94 604	78 310	78 349	56 693	61 780	52 019
Finansiella intäkter och kostnader	2 988	-1 914	-634	-381	-524	1 540	953	-1 880
Resultat efter finansiella poster	89 823	79 193	93 970	77 929	77 825	58 233	62 733	50 139
Inkomstskatter	-21 308	-14 241	-22 490	-18 274	-18 093	-13 632	-14 553	-11 440
Nettoresultat	68 515	64 952	71 480	59 655	59 732	44 601	48 180	38 699
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	68 379	64 760	71 297	59 204	59 514	44 471	47 956	38 427
Innehav utan bestämmande inflytande	136	192	183	451	218	130	224	272

Nyckeltal per kvartal, koncernen

	Okt-Dec 2017	Jul-Sep 2017	Apr-Jun 2017	Jan-Mar 2017	Okt-Dec 2016	Jul-Sep 2016	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016
Eget kapital per aktie, SEK	56,46	52,42	50,07	49,47	46,89	43,95	41,17	40,65
Avkastning på eget kapital, %	23,3	23,6	22,7	21,4	20,3	21,0	22,9	22,9
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	5,07	3,89	3,87	1,55	3,62	2,14	2,11	0,48

Koncernens rapporter över finansiell ställning

TSEK	Not	171231	161231
TILLGÅNGAR	2, 3		
Goodwill	5	408 937	403 216
Övriga immateriella anläggningstillgångar	5	198 801	245 871
Materiella anläggningstillgångar	5	84 432	93 655
Aktier och andelar		3 746	3 746
Övriga finansiella anläggningstillgångar		5 422	5 202
Uppskjuten skattefordran		11 181	22 282
Varulager		150 556	145 654
Kundfordringar		148 236	126 187
Skattefordran		362	2 282
Övriga kortfristiga fordringar		5 016	5 045
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		9 772	8 106
Likvida medel		395 963	189 245
Summa tillgångar		1 422 424	1 250 491
EGET KAPITAL OCH SKULDER	2, 3		
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets aktieägare		1 225 857	1 018 055
Innehav utan bestämmande inflytande		2 792	2 329
Avsättningar		7 311	9 043
Uppskjuten skatteskuld		51 170	61 280
Långfristiga räntebärande skulder		399	466
Kortfristiga räntebärande skulder		81	37 390
Skatteskulder		17 899	22 044
Leverantörsskulder		30 598	24 286
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder		12 761	12 698
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		73 556	62 900
Summa eget kapital och skulder		1 422 424	1 250 491

Koncernens förändringar i eget kapital

TSEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst		
Ingående balans 1 januari 2016	22 144	494 610	-24 681	351 078	1 821	844 972
Summa totalresultat för perioden	–	–	36 640	190 368	921	227 929
Utdelning (2,40 SEK per aktie)	–	–	–	-52 104	–	-52 104
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-413	-413
Utgående balans 31 december 2016	22 144	494 610	11 959	489 342	2 329	1 020 384
Ingående balans 1 januari 2017	22 144	494 610	11 959	489 342	2 329	1 020 384
Summa totalresultat för perioden	–	–	608	263 640	1 040	265 288
Utdelning (2,60 SEK per aktie)	–	–	–	-56 446	–	-56 446
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-577	-577
Utgående balans 31 december 2017	22 144	494 610	12 567	696 536	2 792	1 228 649

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

TSEK	Januari – December		Oktober – December	
	2017	2016	2017	2016
Resultat efter finansiella poster	340 915	248 930	89 823	77 825
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	65 107	55 126	14 265	19 312
Betald skatt	-83 744	-83 400	-14 673	-16 356
Förändring av varulager	-8 515	-26 323	-2 759	-9 215
Förändring av rörelsefordringar	-24 433	-17 633	11 569	4 539
Förändring av rörelseskulder	22 859	4 562	11 794	2 528
Kassaflöde från den löpande verksamheten	312 189	181 262	110 019	78 633
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-9 980	-131 002	-2 644	-4 453
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-93 496	-63 596	-28	-3 628
Periodens kassaflöde	208 713	-13 336	107 347	70 552
Likvida medel vid periodens början	189 245	199 572	285 055	118 651
Kursdifferens i likvida medel	-1 995	3 009	3 561	42
Likvida medel vid periodens slut	395 963	189 245	395 963	189 245

Moderbolagets resultaträkningar

TSEK	Januari – December		Oktober – December	
	2017	2016	2017	2016
Nettoomsättning	2 695	6 833	855	2 811
Administrationskostnader	-11 105	-14 825	-1 226	-5 673
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	48	-5	-6	-31
Rörelseresultat	-8 362	-7 997	-377	-2 893
Nedskrivning andelar i koncernföretag	-7 280	-7 500	-	-
Utdelning från andelar i koncernföretag	70 256	158 432	1 789	-
Finansiella intäkter och kostnader	-175	2 415	31	195
Resultat efter finansiella poster	54 439	145 350	1 443	-2 698
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)	8 351	3 384	8 351	3 384
Inkomstskatter	-10	-	-1 800	-50
Nettoresultat	62 780	148 734	7 994	636

Avskrivningar har belastat periodens resultat med - TSEK (-), varav - TSEK (-) för det fjärde kvartalet.

Moderbolagets balansräkningar

TSEK	171231	161231
TILLGÅNGAR		
Materiella anläggningstillgångar	12	12
Andelar i koncernföretag	770 629	777 720
Aktier och andelar	3 746	3 746
Fordringar hos koncernföretag	262	11 889
Övriga kortfristiga fordringar	146	500
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	-	1 177
Likvida medel	5 377	2 974
Summa tillgångar	780 172	798 018
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	764 855	758 521
Kortfristiga räntebärande skulder	-	37 311
Skatteskulder	10	4
Leverantörsskulder	619	117
Skulder till koncernföretag	12 112	-
Upplupna kostnader och förutbetalda inäkter	2 576	2 065
Summa eget kapital och skulder	780 172	798 018

Not 1. Redovisningsprinciper

Regelverk

Denna delårsrapport har, för koncernen, upprättats enligt Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget överensstämmer, om ej annat anges nedan, med de redovisningsprinciper som användes för upprättande av den senaste årsredovisningen.

Inga standarder, ändringar eller tolkningar som trätt i kraft under år 2017 bedöms ha haft väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 9

IFRS 9 "Finansiella instrument" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder, och gäller från och med 1 januari 2018. Förändringar jämfört med tidigare standard avser bl.a. nya synsätt kring klassificeringar samt en annan modell för nedskrivningar där reserv för osäkra kundfordringar inte endast skall baseras på inträffade händelser utan även förväntade händelser. Vitrolife har historiskt sett haft låga kundförluster, och bolaget har konkluderat att övergång till den nya redovisningsstandarderna inte kommer att få några effekter på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 15

Från och med 1 januari 2018 kommer IFRS 15 "Intäkter från avtal med kunder" att tillämpas. Den stora majoriteten av Vitrolifes försäljning utgörs av produkter, vilka tydligt representerar separata prestationsåtaganden och därmed bedöms ej några väsentliga skillnader mellan dagens redovisning och redovisning i enlighet med IFRS 15 föreligga. Baserat på detta har Vitrolife gjort en slutlig bedömning att övergång till IFRS 15 inte kommer att få några effekter på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 16

IFRS 16 "Leasing" medför förändringar för hur leasingavtal skall redovisas. Gäller från och med 1 januari 2019. Redovisning enligt IFRS 16 kommer att innebära att i princip samtliga leasingavtal kommer att redovisas i balansräkningen som tillgångar och skulder. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Utredning pågår avseende den nya standardens påverkan på koncernens finansiella rapporter, och Vitrolife bedömer att en analys av övergångseffekter kan presenteras i bolagets delårsrapporter under första halvåret 2018.

Not 2. Finansiella instrument - Verkligt värde

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade enligt IFRS 13.

Verkligt värde för övriga finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder, övriga skulder och räntebärande skulder uppskattas vara lika med dess bokförda värde (upplupet anskaffningsvärde). Samtliga räntebärande skulder har rörliga räntor, därmed bedöms det verkliga värdet i huvudsak överensstämma med det bokförda värdet. Finansiella tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde uppgår till 549 749 TSEK (322 067) respektive 43 598 TSEK (76 561).

Inom nivå 3 klassificeras finansiella anläggningstillgångar som avser onoterat aktieinnehav och har värderats baserat på senast genomförda transaktion i form av aktieöverlåtelse, varmed verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde. Omvärdering sker endast då transaktioner till större volymer sker.

Verkligt värdehierarki

TSEK	Värderingsnivå	171231	161231
Finansiella tillgångar			
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	3	3 746	3 746
Summa finansiella tillgångar		3 746	3 746

Nivå 1: värderas till verkligt värde utifrån noterade marknadsvärden på aktiv marknad för identiska tillgångar och skulder. Nivå 2: värderas till verkligt värde utifrån andra observerbara data för tillgångar och skulder än marknadsvärden enligt nivå 1. Nivå 3: värderas till verkligt värde utifrån data för tillgångar och skulder som inte baseras på observerbar marknadsdata.

Not 3. Förvärv av rörelse

Inga förvärv har skett under år 2017. Vitrolife förvärvade den 31 maj 2016 samtliga aktier i Octax Microscience GmbH och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH. Båda bolagens huvudkontor ligger i Bruckberg, Tyskland. Köpeskillingen för båda bolagen uppgick till 13,7 MEUR (motsvarande 127,2 MSEK per förvärvsdagens valutakurs), av vilket allt betalades kontant och finansierades med tillgängliga likvida medel. Inga tilläggsköpeskillingar föreligger. Förvärvet av de båda bolagen ses som ett rörelseförvärv i enlighet med IFRS 3. Nedanstående tabell sammanfattar erlagd köpeskillning samt förvärvade tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde per förvärvsdagen. Förvärvsanalysen slutfördes under det andra kvartalet 2017.

MSEK	2016
Likvida medel	127,4
Summa köpeskillning	127,4

Identifierbara tillgångar och skulder

Varumärke	10,0
Produktionsteknologi	75,0
Kundrelationer	20,3
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0,4
Materiella anläggningstillgångar	2,3
Finansiella anläggningstillgångar	0,2
Varulager	10,5
Övriga kortfristiga fordringar	6,2
Likvida medel	11,0
Rörelseskulder	-13,7
Långfristiga skulder	-0,6
Uppskjuten skatt hänförlig till övervärden	-31,6
Totalt förvärvade tillgångar och skulder	90,0

Goodwill	37,4
Totala nettotillgångar	127,4

MSEK	
Erlagda likvida medel	-127,4
Likvida medel i förvärvad verksamhet	11,0
Påverkan på koncernens likvida medel	-116,4

Not 4. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

TSEK	171231	161231
Koncernen		
Ställda säkerheter	23 157	22 612
Eventalförpliktelser	575	409
Moderbolaget		
Ställda säkerheter	3 100	3 100
Eventalförpliktelser	-	-

Ställda säkerheter avser företagsinteckningar för egna engagemang samt ställd säkerhet för kapitalförsäkring (anskaffningsvärdet).

Not 5. Segment

Vitrolife består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar till följd av sin interna organisation nettoomsättningen och marknadsbidraget från respektive geografiskt segment. Marknadsbidraget är definierat som bruttoreultatet reducerat med försäljningskostnaderna per marknad.

TSEK	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien		Totalt	
	Jan-Dec 2017	Jan-Dec 2016	Jan-Dec 2017	Jan-Dec 2016	Jan-Dec 2017	Jan-Dec 2016	Jan-Dec 2017	Jan-Dec 2016
Nettoomsättning	449 934	375 611	147 940	138 506	448 343	341 989	1 046 217	856 106
Bruttoresultat	282 887	238 317	100 568	95 402	298 254	227 582	681 709	561 301
Försäljningskostnader	-73 262	-66 952	-31 585	-29 108	-65 432	-59 626	-170 279	-155 686
Marknadsbidrag	209 625	171 365	68 983	66 294	232 822	167 956	511 430	405 615
Anläggningstillgångar*	607 375	647 330	84 156	94 803	639	609	692 170	742 742

TSEK	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien		Totalt	
	Okt-Dec 2017	Okt-Dec 2016	Okt-Dec 2017	Okt-Dec 2016	Okt-Dec 2017	Okt-Dec 2016	Okt-Dec 2017	Okt-Dec 2016
Nettoomsättning	128 096	114 208	36 941	37 613	105 810	99 088	270 847	250 909
Bruttoresultat	80 070	73 364	23 497	26 781	70 395	68 337	173 962	168 482
Försäljningskostnader	-20 457	-18 581	-7 680	-8 515	-16 513	-16 607	-44 650	-43 703
Marknadsbidrag	59 613	54 783	15 817	18 266	53 882	51 730	129 312	124 779
Anläggningstillgångar*	607 375	647 330	84 156	94 803	639	609	692 170	742 742

* Anläggningstillgångar avser immateriella och materiella anläggningstillgångar, dvs. exklusive finansiella instrument och uppskjuten skattefordran.

Avstämning av alternativa nyckeltal

Denna rapport inkluderar vissa nyckeltal som ej definieras i IFRS, men är inkluderade i rapporten då företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens resultatutveckling och finansiella position. Investerare bör betrakta dessa alternativa nyckeltal som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell information enligt IFRS. Observera att Vitrolifes definitioner av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Justerat brutto- och rörelseresultat

Då Vitrolifes brutto- och rörelseresultat väsentligt påverkas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som koncernen genomfört bedömer ledningen att koncernens lönsamhet och intjäningsförmåga lämpligt åskådliggörs genom att presentera brutto- och rörelseresultat rensat för avskrivningar på dessa övervärden. Avstämning av dessa mått återfinns direkt i de finansiella rapporterna.

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Då rörelseresultatet belastas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som Vitrolife genomfört bedömer koncernens ledning att rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) är ett mer rättvisande mått på koncernens intjäningsförmåga jämfört med rörelseresultat (EBIT). Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet, där lönsamhet följs upp genom rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA).

MSEK	Januari-December		Oktober-December	
	2017	2016	2017	2016
Rörelseresultat	340,9	248,8	86,8	78,3
Avskrivningar	66,9	54,3	16,4	17,4
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	407,8	303,1	103,3	95,7

Avkastning på eget kapital

Vitrolife bedömer att avkastning på eget kapital är ett lämpligt mått för att åskådliggöra för intressenter hur väl koncernen investerar sitt egna kapital.

MSEK	171231	161231
Genomsnittligt eget kapital, rullande 12 mån	1 131,3	937,1
Nettoreultat, rullande 12 mån	263,6	190,4
Avkastning på eget kapital, %	23,3	20,3

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

Ett av Vitrolifes finansiella mål är att ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Kopplat till detta följer koncernens ledning upp måttet nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA). Enligt Vitrolifes finansiella mål bör detta mått i normala fall inte överstiga tre gånger. Ledningen bedömer att detta mått ger kreditgivare och investerare betydelsefull information rörande koncernens inställning till skuldsättning.

MSEK	171231	161231
Räntebärande skulder	0,5	37,8
Likvida medel	-396,0	-189,2
Nettoskuld	-395,5	-151,4

MSEK	171231	161231
Nettoskuld	-395,5	-151,4
Rörelseresultat, rullande 12 mån	340,9	248,8
Avskrivningar, rullande 12 mån	66,9	54,3
EBITDA, rullande 12 mån	407,8	303,1

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-1,0	-0,5
--	-------------	-------------

Försäljningstillväxt i lokala valutor

Då en stor del av Vitrolifes försäljning sker i andra valutor än redovisningsvalutan SEK påverkas omsättningen inte enbart av faktisk tillväxt, utan även av valutaeffekter. För att analysera omsättningen rensad för valutaeffekter används nyckeltalet försäljningstillväxt i lokala valutor.

Försäljning per geografiskt segment

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien	
	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	70	14	10	2	112	12
<i>Tillväxt i lokala valutor, %</i>	18	12	7	6	33	13
Valutaeffekter, MSEK	4	0	-1	-3	-5	-5
<i>Valutaeffekter, %</i>	1	0	0	-8	-2	-6
Total tillväxt, MSEK	74	14	9	-1	106	7
Total tillväxt, %	20	12	7	-2	31	7

Försäljning per affärsområde

	Media		Disposable Devices		Time-lapse		ART Equipment*	
	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017	Jan-Dec 2017	Okt-Dec 2017
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	46	7	10	-1	95	24	39	-3
<i>Tillväxt i lokala valutor, %</i>	9	6	7	-1	60	43	**	-15
Valutaeffekter, MSEK	-1	-4	0	-1	-2	-2	1	1
<i>Valutaeffekter, %</i>	0	-4	0	-3	-2	-6	**	3
Total tillväxt, MSEK	46	3	10	-2	93	22	40	-2
Total tillväxt, %	9	2	7	-5	58	37	**	-12

* Utgörs av verksamheten i de förvärvade bolagen MTG och Octax. Perioden Jan-Dec 2016 inkluderar endast försäljning under perioden juni-december, då bolagen förvärvades per 31 maj 2016.

** Anges ej då bolagen ej ingick i koncernen under hela jämförelseperioden.

Koncernen totalt

	Jan-Dec 2017	Jan-Dec 2016	Okt-Dec 2017	Okt-Dec 2016
Organisk tillväxt i lokala valutor, MSEK	158	90	28	24
<i>Organisk tillväxt i lokala valutor, %</i>	19	12	11	11
Förvärvad tillväxt, MSEK	33	39	–	19
<i>Förvärvad tillväxt, %</i>	3	6	–	10
Valutaeffekter, MSEK	-1	5	-8	9
<i>Valutaeffekter, %</i>	0	1	-3	5
Total tillväxt, MSEK	190	134	20	52
Total tillväxt, %	22	19	8	26

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Rullande 12 månaders nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital för samma period.

Bruttomarginal

Bruttoresultat i procent av periodens nettoomsättning.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

Justerat bruttoresultat

Bruttoresultat före avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar.

Justerat rörelseresultat

Rörelseresultat före avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Marknadsbidrag

Bruttoresultat reducerat med försäljningskostnaderna per marknad.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus räntebärande fordringar minus likvida medel.

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

Nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA).

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av periodens nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.

Vinstmarginal

Periodens resultat i procent av periodens nettoomsättning.

Ordlista

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes rapporter:

Biologiska kvalitetstester

Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Biopsi

Provtagning av en eller flera celler från levande vävnad för vidare analys.

Bioteknik

Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Blastocyst

Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Cellterapi

Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

Embryo

Ett befruktat och celldelat ägg.

In vitro (latin "i glas")

En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis i ett provrör.

In vivo

Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats.

Inkubator

Utrustning för odling av embryon i kontrollerad miljö.

IUI

Intra-Uterine Insemination, "artificiell insemination". En hög koncentration av aktiva spermier injiceras för att öka chansen för graviditet.

IVF, In Vitro Fertilisering, provrörsbefruktning

Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning

En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller en behandlingsmetod.

Medicinteknik

Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

PGD

PGD (preimplantation genetic diagnosis) är ett test för att hitta specifika ärftliga genetiska sjukdomar som orsakas av en enda gendefekt. Detta test används för par som har en genmutation som kan orsaka en genetisk sjukdom där paret vill försäkra sig om att deras barn inte kommer att bära denna sjukdom.

PGS

PGS (preimplantation genetic screening) är ett test som visar på kromosomalt onormala embryon, vilket är en vanlig orsak till infertilitet. Andelen kromosomalt onormala embryon ökar med åldern och dessa avvikelser kan ofta inte ses med konventionella metoder. Genom att undersöka kromosomala abnormiteter innan embryot återförs till kvinnan kan man förbättra graviditetsfrekvensen och minska missfallsrisken.

Preklinisk studie

Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Stamceller

icke-specialiserade celler som finns i alla flercelliga organismer. Har förmågan att mogna (differentiera) till flera celltyper. Brukar ofta delas upp i tre grupper: adulta stamceller (hos den fullvuxna individen), embryonala stamceller och stamceller från navelsträngen. I embryot som utvecklas ger stamceller upphov till alla vävnader i det blivande fostret. I vuxna individer utgör stamceller ett reparationsystem för att ersätta skadade celler. Eftersom stamceller har potential att mogna ut till specialiserade celltyper finns stora förhoppningar om deras medicinska roll.

Time-lapse

Teknik för embryoövervakning genom att bilder tas av embryots utveckling i korta tidsintervall som därefter spelas upp som en film och analyseras.

Vitrifikation

Process för att konvertera ett material till ett glasliknande fast tillstånd, till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucchi, 26
20137 Milano
Italien
Tel +39 2 541 22100
+39 328 627 7012
Fax +39 2 541 22100

HertArt ApS
Korskildelund 6
2670 Greve
Danmark
Tel +46 31 721 80 15
Fax +46 31 721 80 99

Vitrolife A/S
Jens Juuls Vej 20
8260 Viby J
Danmark
Tel +45 7221 7900
Fax +45 7221 7901

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood, CO 80110
USA
Tel +1 303 762 1933
Fax +1 303 781 5615

6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel +1 800 995 8081 (USA)
+1 858 824 0888 (Intl.)
Fax +1 858 824 0891

Vitrolife K.K.
Tamachi 16 Fujishima Building 9F
4-13-4 Shiba
Minato-ku
Tokyo 108-0014
Japan
Tel +81 3 6459 4437
Fax +81 3 6459 4539

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel +44 800 032 0013
Mobil +44 779 660 3857
Mobil +44 796 962 6083
Fax +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Level 10, 68 Pitt Street
Sydney, NSW 2000
Australien
Tel +61 3 8844 4878
Fax +61 3 8844 4879

Vitrolife SAS
43 Rue de Liège
75 008 Paris
Frankrike
Tel +33 5 5959 2661
Fax +33 5 5959 2790

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
B-809 Fangheng Times Square
10 Wangjing Street
Chaoyang District
Beijing, 100121
Kina
Tel +86 010 6403 6613
Fax +86 010 6403 6613

Vitrolife GmbH
Dr.-Pauling-Str. 9
D-84079
Bruckberg
Tyskland
Tel +49 8765 939 900
Fax +49 8765 939 9070

Vitrolife BVBA
Zwaluwstraat 113
1840 Londerzeel
Belgien
Tel +32 2588 2468
Fax +32 2588 2469