



DELÅRSRAPPORT JANUARI-SEPTEMBER 2017

Vitrolife AB (publ)

Vitrolife är en internationellt verksam medicinteknisk koncern. Vitrolife utvecklar, producerar och marknadsför produkter för fertilitetsbehandling. Verksamhet finns också för att möjliggöra utnyttjande och hantering av stamceller i terapeutiska syften.

Vitrolife har cirka 370 anställda och bolagets produkter säljs på cirka 110 marknader. Huvudkontoret ligger i Göteborg och ytterligare kontor finns i Australien, Danmark, Frankrike, Italien, Japan, Kina, Storbritannien, Tyskland och USA. Vitrolife-aktien är noterad på NASDAQ Stockholm.

Vitrolife 

Fortsatt hög tillväxt och lönsamhet

Tredje kvartalet

- Försäljningen uppgick till 246 MSEK (210), motsvarande en ökning med 17 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 20 procent i lokala valutor och bestod i sin helhet av organisk tillväxt.

- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 98 MSEK (71), motsvarande en marginal om 40 procent (34). Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 7 MSEK.
- Nettoresultatet uppgick till 65 MSEK (45), vilket gav ett resultat per aktie om 2,98 SEK (2,05).

Januari - September

- Försäljningen uppgick till 775 MSEK (605), motsvarande en ökning med 28 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 27 procent i lokala valutor varav den organiska tillväxten utgjorde 21 procent.
- Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 305 MSEK (207), motsvarande en marginal om 39 procent (34). I föregående års resultat ingick engångskostnader om 8 MSEK relaterade till

konsolidering av time-lapseverksamheten samt 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av Octax och MTG. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 2 MSEK.

- Lansering av RapidVit™ Omni, ett mediasystem för vitrifikation (snabb nedfrysning) av ägg och embryon.
- Nettoresultatet uppgick till 196 MSEK (131), vilket gav ett resultat per aktie om 8,99 SEK (6,03).

Koncernens nyckeltal

MSEK	Juli - September		Januari - September		Helår 2016
	2017	2016	2017	2016	
Nettoomsättning	246	210	775	605	856
Försäljningstillväxt i lokala valutor, %	20	19	27	17	18
Bruttomarginal, %	66	62	65	65	66
Justerad bruttomarginal*, %	71	67	69	68	69
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	98	71	305	207	303
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	40	34	39	34	35
Nettoresultat	65	45	196	131	191
Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-0,7	-0,3	-0,7	-0,3	-0,5
Resultat per aktie**, SEK	2,98	2,05	8,99	6,03	8,77
Aktiekurs på balansdagen, SEK	661,00	544,00	661,00	544,00	387,00
Börsvärde på balansdagen	14 350	11 810	14 350	11 810	8 402
Förändringar i nettoomsättning					
Organisk tillväxt i lokala valutor, %	20	10	21	13	12
Förvärvad tillväxt, %	-	9	6	4	6
Valutakurseffekter, %	-3	0	1	-1	1
Total tillväxt, %	17	19	28	16	19

* Bruttomarginal exklusive avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar.

** Före och efter utspädning.

För definitioner, se sidan 15

Vitrolifes finansiella mål

Vitrolifes styrelse anser att Vitrolife bör ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Bolagets nettoskuld i relation till EBITDA bör i normala fall inte överstiga 3 gånger. Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet. Målet för Vitrolifes tillväxt över en treårsperiod är en försäljningsökning med i genomsnitt 20 procent per år till en rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA) om 30 procent.

VD – kommentar

Tillväxten under det tredje kvartalet uppgick till 20 procent i lokala valutor och bestod i sin helhet av organisk tillväxt. Under det tredje kvartalet översteg Vitrolife för första gången en miljard kronor i omsättning sett till rullande 12 månader, en milstolpe i bolagets historia. Samtliga regioner redovisade tillväxt under kvartalet. Tillväxten för region Asien och Oceanien uppgick till 34 procent. För första gången är Asien och Oceanien bolagets största region sett till rullande 12 månaders försäljning. Den växande medelklassen hos de folkrika nationerna i Asien i kombination med hög efterfrågan av avancerad teknik som time-lapse har bidragit till detta. Region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade under kvartalet med 15 procent. Tillväxten i regionen har påverkats positivt av god efterfrågan av time-lapse samt produkter från affärsområde ART Equipment. I region Americas uppgick tillväxten till 1 procent. I USA saknas marknadsgodkännande för EmbryoScope+, RapidVit Omni och Navilase, vilka har bidragit till tillväxten i år i andra regioner. Vitrolife uppskattar att dessa tre produkter kommer att bli godkända för försäljning på USA-marknaden under slutet av 2018. Även samtliga affärsområden redovisade tillväxt under kvartalet. Under kvartalet uppgick tillväxten för affärsområde Time-lapse till 85 procent. Den höga tillväxtsiffran påverkades positivt av ett något svagare jämförelsekvartal. Det är glädjande att se fortsatt hög efterfrågan av time-lapseteknologi på marknaden och att försäljningen av produkterna breddas till fler marknader.

Rörelsemarginalen före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 40 procent under kvartalet. Den goda lönsamheten har som tidigare genererats av en kombination av ökad försäljning, skalfördelar och god kostnadskontroll.



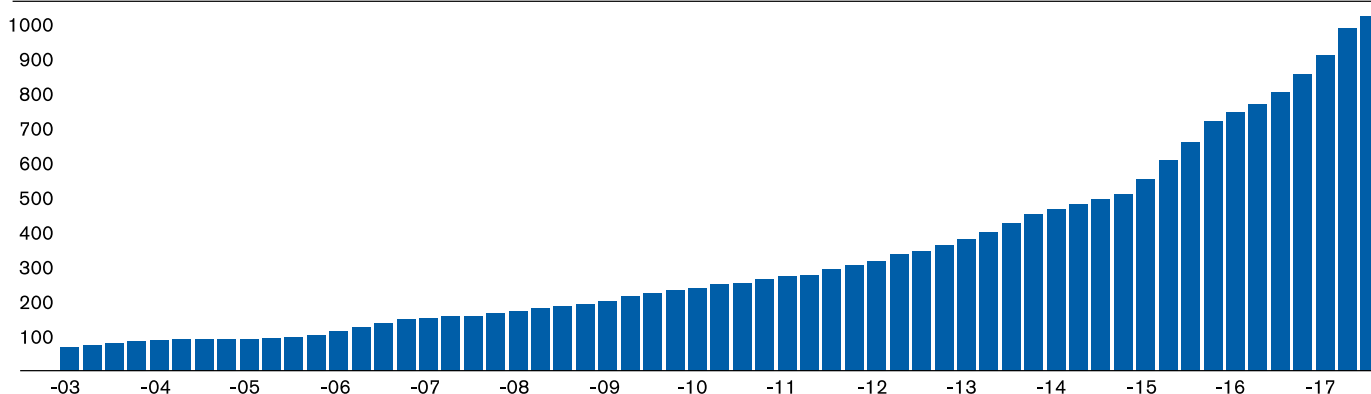
Lönsamheten förväntas även framgent vara god men vi ser att bolaget kommer att öka kostnaderna för forskning och utveckling. Det beror dels på planerade satsningar inom produktutveckling, som exempelvis vidareutveckling av odlingsmedier och avancerade mjukvarusystem för selektion av embryon och dels på förväntningar om ökade regulatoriska kostnader för marknadsgodkännande. Medicintekniska produkter har generellt kortare och enklare godkännandeprocesser jämfört med läkemedel. Trenden är dock att myndigheter kräver allt mer dokumentation i form av studier och tester vilket ökar kostnaderna för att uppnå marknadsgodkännande. Sammantaget förväntar sig bolaget att kostnaderna för forskning och utveckling som andel av omsättningen kan komma att stiga något under de kommande åren.

Vitrolifes kunder, IVF-klinikerna, verkar i en omvärld som är under förändring. Det sker på marknaden en snabb utveckling avseende tillgänglig teknologi för IVF-behandlingar, som exempelvis diagnostik, för att uppnå förbättrade behandlingsresultat. Myndigheter ökar också kraven på klinikerna att kunna dokumentera och validera sina processer och behandlingar. I tillägg ställer IVF-klinikernas kunder, det vill säga patienterna, ökade krav på behandlingsresultat. I denna utveckling ser Vitrolife möjligheter att bistå klinikerna genom nya produkter och tjänster. Vitrolife avser att utöka erbjudandet genom produktutveckling och förvärv. Den underliggande tillväxten i marknaden, bolagets egen produktutveckling och nya erbjudanden ska bidra till bolagets tillväxt framgent.

Marknadsutsikterna framgent är i allt väsentligt oförändrade och Vitrolife räknar därför med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Thomas Axelsson, VD

Försäljning rullande 12 månader, MSEK



Tredje kvartalet 2017 (juli - september)

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 246 MSEK (210), motsvarande en ökning med 17 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 20 procent i lokala valutor.

Försäljningen för region EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika) ökade med 15 procent i lokala valutor och uppgick till 101 MSEK (88). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 34 MSEK (35). Försäljningen ökade i lokala valutor med 1 procent. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 34 procent i lokala valutor och uppgick till 111 MSEK (87).

Försäljningen för affärsområde Media ökade under kvartalet med 9 procent i lokala valutor och uppgick till 134 MSEK (127). Försäljningen för affärsområde Disposable Devices ökade med 9 procent i lokala valutor och uppgick till 35 MSEK (32). Försäljningen för affärsområde Time-lapse ökade under kvartalet med 85 procent i lokala valutor och uppgick till 55 MSEK (30). Försäljningen har påverkats positivt av hög efterfrågan avseende time-lapseinkubatorn EmbryoScope+. Försäljningen för affärsområde ART Equipment ökade under kvartalet med 11 procent i lokala valutor och uppgick till 18 MSEK (16). Fraktintäkterna uppgick till 5 MSEK (5).

Fig 1. Nettoomsättning per marknadsregion (rullande 12 mån)

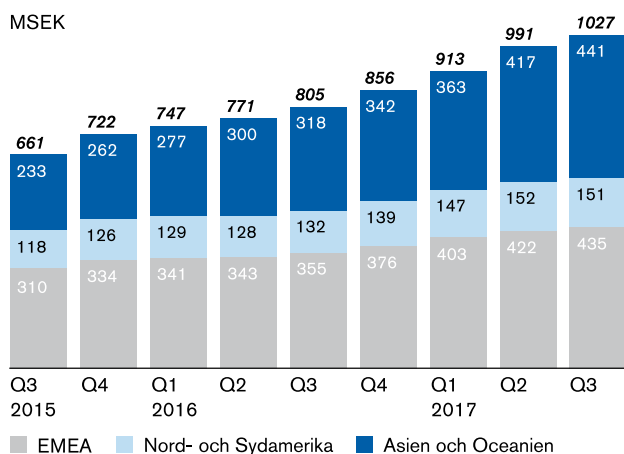


Fig 2. Försäljningsutveckling (per kvartal)

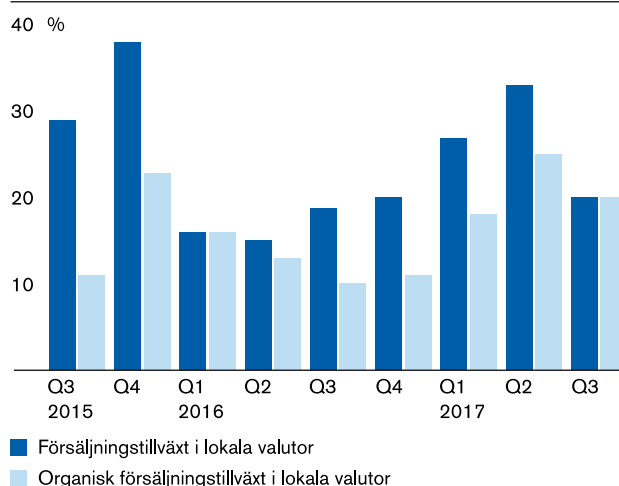
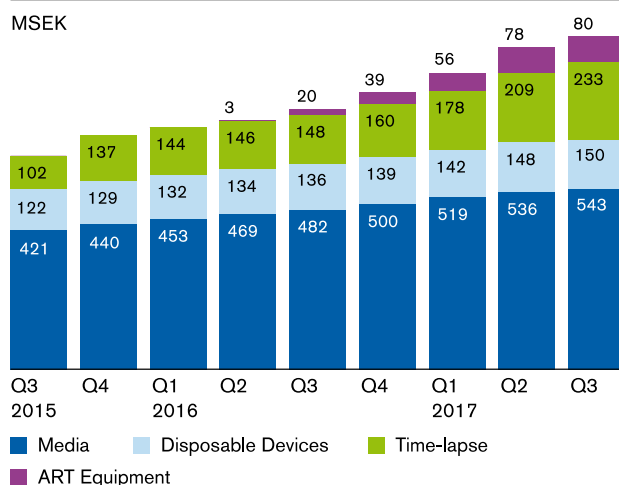


Fig 3. Försäljning per affärsområde (rullande 12 månader)



Resultat

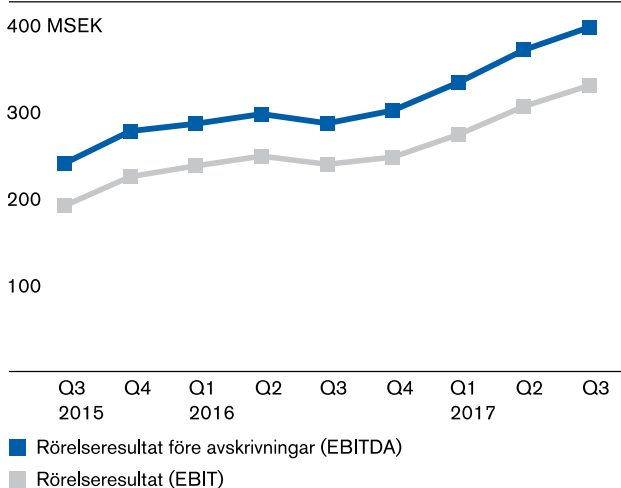
Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 98 MSEK (71), motsvarande en marginal om 40 procent (34). Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 7 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 163 MSEK (131). Bruttomarginalen uppgick till 66 procent (62) och påverkades positivt av skalfördelar, produktmix samt reducering av garanti-reserv avseende Primo Vision EVO+ om 3 MSEK till följd av minskade garantiåtgärder. Bruttomarginalen rensad för avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar uppgick under kvartalet till 71 procent (67).

Försäljningskostnaderna uppgick till 17 procent (19) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 9 procent (10) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (7) av omsättningen. Omkostnaderna påverkades positivt av skalfördelar. Avskrivningar och nedskrivningar belastade resultatet med 17 MSEK (15).

Finansnettot uppgick till -2 MSEK (2). Resultat före skatt uppgick till 79 MSEK (58). Nettoresultatet uppgick till 65 MSEK (45). Skattekostnaden påverkades positivt av aktivering av underskottsavdrag om 3 MSEK.

Fig 4. Resultat (rullande 12 månader)



Resultat per segment

Organisationen består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar marknadsbidraget från respektive geografiskt segment. Detta är definierat som bruttoresultatet reducerat med försäljningsomkostnaderna per marknad. För mer information, se not 5. Under kvartalet uppgick marknadsbidraget för region EMEA till 49 MSEK (38). Bidraget från region Nord- och Sydamerika uppgick till 16 MSEK (16) och bidraget från region Asien och Oceanien uppgick till 57 MSEK (39). Det ökade resultatet har främst genererats av en kombination av ökad försäljning, produktmix och skalfördelar.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 85 MSEK (46). Förändring av rörelsekapitalet uppgick till 7 MSEK (-12) och bestod bland annat av minskade kundfordringar. Bruttoinvesteringarna i materiella anläggningstillgångar uppgick till -1 MSEK (-2) och bestod huvudsakligen av utrustningar. Bruttoinvesteringarna i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 0 MSEK (0). Kassaflödet från finansieringsverksamheten var -31 MSEK (-3) och bestod av återbetalning av förvärvslånet avseende Fertilitect. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 285 MSEK (119).

Finansiering

Vitrolifes totala kreditramar uppgick till 50 MSEK (91) varav 0 MSEK (41) utnyttjades. Under kvartalet har förvärvslånet avseende Fertilitect återbetalts. Soliditeten var 87 procent (80). Nettoskulden i förhållande till rullande 12-månaders resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -0,7 ggr (-0,3).

Moderbolaget

Verksamheten är inriktad på koncerngemensam förvaltning och bolaget har inga anställda. I resultatet ingick fakturering av management fee om 1 MSEK (1). Resultat före skatt för kvartalet uppgick till -5 MSEK (-3). Likvida medel uppgick till 4 MSEK (7).

Perioden 2017 (januari - september)

Nettoomsättning

Försäljningen uppgick till 775 MSEK (605), motsvarande en ökning med 28 procent i SEK. Omsättningstillväxten var 27 procent i lokala valutor varav den organiska tillväxten utgjorde 21 procent.

Försäljningen för region EMEA ökade under perioden med 21 procent i lokala valutor och uppgick till 322 MSEK (261). I region Nord- och Sydamerika uppgick försäljningen till 111 MSEK (101). Ökningen uppgick till 8 procent i lokala valutor. Försäljningen i region Asien och Oceanien ökade med 41 procent i lokala valutor och uppgick till 342 MSEK (243). Tillväxten i region Asien och Oceanien har påverkats positivt av god marknadstillväxt, vunna marknadsandelar samt hög efterfrågan av EmbryoScope+.

Resultat

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 305 MSEK (207), motsvarande en marginal om 39 procent (34). I föregående års resultat ingick engångskostnader om 8 MSEK relaterade till konsolidering av time-lapseverksamheten samt 2 MSEK relaterat till transaktionskostnader avseende förvärven av Octax och MTG. Valutaförändringar påverkade rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) negativt om 2 MSEK.

Bruttoresultatet uppgick till 508 MSEK (393). Bruttomarginalen uppgick till 65 procent (65) och påverkades positivt av skalfördelar samt produktmix. Bruttomarginalen påverkades negativt av förvärven av Octax och MTG, dels genom att verksamheten har en lägre bruttomarginal än genomsnittet för koncernen och dels genom att bruttoresultatet har belastats av avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar om 15 MSEK. Bruttomarginalen rensad för avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar uppgick till 69 procent (68).

Försäljningskostnaderna uppgick till 16 procent (19) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 9 procent (11) av omsättningen. FoU-kostnaderna uppgick till 7 procent (7) av omsättningen. Omkostnaderna påverkades positivt av skalfördelar. Av- och nedskrivningar belastade resultatet med 51 MSEK (37). Finansnettot uppgick till -3 MSEK (1). Resultat före skatt uppgick till 251 MSEK (171). Nettoresultatet uppgick till 196 MSEK (131).

Resultat per segment

Under perioden uppgick marknadsbidraget för region EMEA till 149 MSEK (118). Bidraget från region Nord- och Sydamerika uppgick till 55 MSEK (49) och bidraget från region Asien och Oceanien uppgick till 178 MSEK (114). Det ökade resultatet har för samtliga regioner främst genererats av en kombination av ökad försäljning och skal-fördelar.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 202 MSEK (103). Bruttoinvesteringarna uppgick till -7 MSEK (-127) och avsåg investeringar i anläggningstillgångar. Finansieringsverksamheten uppgick till -93 MSEK (-60), varav -37 MSEK utgjordes av amortering av låneskulder och -57 MSEK utgjordes av utdelning till aktieägarna. Likvida medel vid periodens slut uppgick till 285 MSEK (119).

Utsikter

I takt med att levnadsstandarden ökar i ett flertal utvecklingsländer väljer allt fler människor att vänta med att skaffa barn. Denna trend som funnits i västvärlden under decennier leder till en minskad fertilitet, vilket i sin tur driver marknaden för fertilitetsbehandlingar. Samma trend utvecklas nu i tillväxtländer där efterfrågan på denna behandling ökar snabbt. Vitrolife räknar med en kontinuerligt expanderande marknad som i monetära termer förväntas växa med 5–10 procent per år under överskådlig tid.

Bolaget kommer även framgent att fokusera på att expandera försäljningen och bredda produkterbjudandet.

Kort om bolaget

Affärsidé

Vitrolifes affärsidé är att utveckla, producera och marknadsföra avancerade, effektiva och säkra produkter och system för fertilitetsbehandling.

Mål

Vitrolifes mål är att bli den världsledande leverantören av medicintekniska produkter för fertilitetsbehandling.

Strategier

- Etablera en skalbar global organisation med fokus på gemensamma värderingar.
- Expandera försäljningen genom ett förbättrat kunderbjudande och kombinerade produkterbjudanden.
- Bredda produkterbjudandet samt uppnå synergier mellan affärsområden och marknadsregioner.

- Uppnå skal fördelar genom ökad intern effektivitet.
- Nyttja externa tillväxtpotentialer genom exempelvis samarbeten och förvärv.

Övrig information

Organisation och personal

Under perioden var medelantalet anställda 354 personer (326), varav 160 kvinnor (149) och 194 män (177). Utav dessa var 140 personer (141) anställda i Sverige, 72 (63) i Danmark, 72 (61) i USA samt 70 (61) i övriga världen. Vid periodens slut var antalet anställda personer i koncernen 372 (334).

Information om transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagens resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närstående relationer, se årsredovisningen för 2016, not 31.

Utdelning

Vid årsstämman den 27 april beslöts att föreslagen utdelning om 2,60 SEK per aktie skulle utgå till aktieägare. Utdelningen utbetalades den 5 maj.

Riskhantering

Vitrolife arbetar kontinuerligt och systematiskt med att identifiera, utvärdera och hantera övergripande risker samt olika system och processer. Riskanalyser utförs kontinuerligt gällande den normala verksamheten samt även i samband med aktiviteter som ligger utanför Vitrolifes ordinarie kvalitetssystem. På detta sätt kan bolaget ha en hög utvecklingstakt och samtidigt ha vetskap om både möjligheter och risker.

De mest väsentliga strategiska och operativa riskerna som berör Vitrolifes verksamhet och bransch finns utförligt beskrivna i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2016. Dessa utgörs främst av företagens marknads-satsningar, produktutvecklings-satsningar, valutarisker samt legala risker. Bolagets hantering av risker beskrivs dessutom i bolagsstyrningsrapporten i samma årsredovisning. Detsamma gäller koncernens hantering av de finansiella riskerna, vilka redogörs för i årsredovisningen för 2016, not 3. De redovisade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen 2016, bedöms för 2017 i allt väsentligt vara oförändrade.

Säsongseffekter

Vitrolifes försäljning påverkas relativt marginellt av säsongseffekter. Före och under semesterperioder sker oftast en nedgång i beställningarna. Anledningen till att beställningarna avtar före semesterperioderna är att fertilitetskliniker

minimerar sina lager främst av fertilitetsmedier, eftersom dessa har relativt kort hållbarhet, för att inte riskera kassationer. Störst negativ påverkan av semesterperioder har tredje kvartalet då juli och augusti påverkas av semesterperioder främst i Europa. Under första kvartalet påverkas försäljningen i Kina negativt av det kinesiska nyåret i januari eller februari. Under fjärde kvartalet påverkas försäljningen i december negativt av jul och nyårshelgen. Sammantaget brukar den totala försäljningen vara relativt jämn mellan första och andra halvåret.

Händelser efter balansdagen

Inga händelser efter balansdagen har inträffat, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

Göteborg den 2 november 2017

Thomas Axelsson
Verkställande direktör

Finansiella rapporter

Vitrolifes delårsrapporter publiceras på företagens hemsida, www.vitrolife.com, samt sänds till de aktieägare som anmält att de önskar denna information.

Finansiell kalender

2018-02-08: Bokslutskommuniké 2017
2018-04-24: Delårsrapport Januari-Mars 2018
2018-04-26: Årsstämma 2018
2018-07-13: Delårsrapport Januari-Juni 2018
2018-11-06: Delårsrapport Januari-September 2018
2019-02-07: Bokslutskommuniké 2018

Granskningsrapport

Revisors rapport över översiktlig granskning av finansiell delårsinformation i sammandrag (delårsrapport) upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap. årsredovisningslagen.

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av rapporten för Vitrolife AB (publ) org nr 556354-3452 för niomånadersperioden 1 januari till 30 september 2017. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning
Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagens valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för

finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Göteborg den 2 november 2017

DELOITTE AB
Fredrik Jonsson
Auktoriserad revisor

För frågor hänvisas till

VD Thomas Axelsson, telefon 031-721 80 01
CFO Mikael Engblom, telefon 031-721 80 14

Denna information är sådan information som Vitrolife AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 2 november 2017 kl. 08.30 CET.

Koncernens resultaträkningar

TSEK	Not	Januari – September		Juli – September		Helår 2016
		2017	2016	2017	2016	
Nettoomsättning	5	775 370	605 197	245 904	210 427	856 106
Kostnad för sålda varor		-267 623	-212 378	-82 564	-79 510	-294 805
Bruttoresultat		507 747	392 819	163 340	130 917	561 301
<i>Bestående av</i>						
Justerat bruttoresultat		537 974	414 132	173 389	140 668	593 011
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar		-30 227	-21 313	-10 049	-9 751	-31 710
Bruttoresultat		507 747	392 819	163 340	130 917	561 301
Försäljningskostnader		-125 629	-111 983	-41 110	-39 003	-155 686
Administrationskostnader		-71 272	-68 773	-23 263	-21 190	-94 146
Forsknings- och utvecklingskostnader		-52 166	-43 224	-16 101	-15 294	-61 590
Övriga rörelseintäkter och -kostnader		-4 659	1 653	-1 759	1 263	-1 038
Rörelseresultat		254 021	170 492	81 107	56 693	248 841
<i>Bestående av</i>						
Justerat rörelseresultat		285 219	192 742	91 481	66 756	281 819
Avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar		-31 198	-22 250	-10 374	-10 063	-32 978
Rörelseresultat		254 021	170 492	81 107	56 693	248 841
Finansiella intäkter och kostnader		-2 929	613	-1 914	1 540	89
Resultat efter finansiella poster		251 092	171 105	79 193	58 233	248 930
Inkomstskatter		-55 005	-39 625	-14 241	-13 632	-57 718
Nettoresultat		196 087	131 480	64 952	44 601	191 212
Hänförligt till						
Moderbolagets aktieägare		195 261	130 854	64 760	44 471	190 368
Innehav utan bestämmande inflytande		826	626	192	130	844
Resultat per aktie*, SEK		8,99	6,03	2,98	2,05	8,77
Genomsnittligt antal aktier		21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115
Antal aktier vid periodens slut		21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115	21 710 115

* Före och efter utspädning.

Av- och nedskrivningar har belastat periodens resultat för koncernen med 50 523 TSEK (36 886) varav 16 916 TSEK (14 756) under tredje kvartalet.

Rapporter över totalresultat

TSEK	Januari – September		Juli – September		Helår 2016
	2017	2016	2017	2016	
Nettoresultat	196 087	131 480	64 952	44 601	191 212
Övrigt totalresultat					
<i>Poster som senare kan återföras i resultaträkningen</i>					
Kassafördessäkring, netto efter skatt	–	-935	–	-96	-657
Valutakursdifferenser	-18 739	33 247	-13 683	15 968	37 374
Summa övrigt totalresultat	-18 739	32 312	-13 683	15 872	36 717
Totalresultat	177 348	163 792	51 269	60 473	227 929
Hänförligt till					
Moderbolagets aktieägare	176 520	163 070	51 104	60 298	227 008
Innehav utan bestämmande inflytande	828	722	165	175	921

Nyckeltal, koncernen

	Januari – September		Juli – September		Helår 2016
	2017	2016	2017	2016	
Bruttomarginal, %	65,5	64,9	66,4	62,2	65,6
Justerad bruttomarginal, %	69,4	68,4	70,5	66,8	69,3
Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA), %	39,3	34,3	39,9	34,0	35,4
Rörelsemarginal (EBIT), %	32,8	28,2	33,0	26,9	29,1
Vinstmarginal, %	25,3	21,7	26,4	21,2	22,3
Soliditet, %	86,6	80,4	86,6	80,4	81,6
Eget kapital per aktie, SEK	52,42	43,95	52,42	43,95	46,89
Avkastning på eget kapital, %	23,6	21,0	23,6	21,0	20,3
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	9,31	4,73	3,89	2,14	8,35
Nettoskuld*, MSEK	-284,6	-77,4	-284,6	-77,4	-151,4

* Negativt värde innebär nettofordran.

Koncernens resultaträkningar per kvartal

TSEK	Jul-Sep 2017	Apr-Jun 2017	Jan-Mar 2017	Okt-Dec 2016	Jul-Sep 2016	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016	Okt-Dec 2015
Nettoomsättning	245 904	285 385	244 081	250 909	210 427	207 772	186 998	199 023
Kostnad för sålda varor	-82 564	-98 774	-86 285	-82 427	-79 510	-71 047	-61 821	-62 112
Bruttoresultat	163 340	186 611	157 796	168 482	130 917	136 725	125 177	136 911
Försäljningskostnader	-41 110	-45 902	-38 617	-43 703	-39 003	-38 929	-34 051	-36 186
Administrationskostnader	-23 263	-25 515	-22 494	-25 373	-21 190	-24 656	-22 927	-18 147
Forsknings- och utvecklingskostnader	-16 101	-17 573	-18 492	-18 366	-15 294	-15 377	-12 553	-11 789
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-1 759	-3 017	117	-2 691	1 263	4 017	-3 627	-803
Rörelseresultat	81 107	94 604	78 310	78 349	56 693	61 780	52 019	69 986
Finansiella intäkter och kostnader	-1 914	-634	-381	-524	1 540	953	-1 880	-241
Resultat efter finansiella poster	79 193	93 970	77 929	77 825	58 233	62 733	50 139	69 745
Inkomstskatter	-14 241	-22 490	-18 274	-18 093	-13 632	-14 553	-11 440	-12 600
Nettoresultat	64 952	71 480	59 655	59 732	44 601	48 180	38 699	57 145
Hänförligt till								
Moderbolagets aktieägare	64 760	71 297	59 204	59 514	44 471	47 956	38 427	57 180
Innehav utan bestämmande inflytande	192	183	451	218	130	224	272	-35

Nyckeltal per kvartal, koncernen

	Jul-Sep 2017	Apr-Jun 2017	Jan-Mar 2017	Okt-Dec 2016	Jul-Sep 2016	Apr-Jun 2016	Jan-Mar 2016	Okt-Dec 2015
Eget kapital per aktie, SEK	52,42	50,07	49,47	46,89	43,95	41,17	40,65	38,84
Avkastning på eget kapital, %	23,6	22,7	21,4	20,3	21,0	22,9	22,9	23,5
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	3,89	3,87	1,55	3,62	2,14	2,11	0,48	4,35

Koncernens rapporter över finansiell ställning

TSEK	Not	170930	160930	161231
TILLGÅNGAR	2, 3			
Goodwill	5	399 718	402 128	403 216
Övriga immateriella anläggningstillgångar	5	204 929	261 432	245 871
Materiella anläggningstillgångar	5	84 895	90 536	93 655
Finansiella anläggningstillgångar		9 100	8 122	8 948
Uppskjuten skattefordran		14 327	29 676	22 282
Varulager		146 047	134 834	145 654
Kundfordringar		158 843	126 906	126 187
Skattefordran		340	–	2 282
Övriga kortfristiga fordringar		13 962	17 086	13 151
Likvida medel		285 055	118 651	189 245
Summa tillgångar		1 317 216	1 189 371	1 250 491
EGET KAPITAL OCH SKULDER	2, 3			
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets aktieägare		1 138 129	954 117	1 018 055
Innehav utan bestämmande inflytande		2 580	2 130	2 329
Avsättningar		7 214	8 395	9 043
Uppskjuten skatteskuld		52 570	67 681	61 280
Långfristiga räntebärande skulder		407	28 663	466
Kortfristiga räntebärande skulder		79	12 601	37 390
Skatteskulder		9 595	20 118	22 044
Derivatinstrument		–	357	–
Leverantörsskulder		27 793	23 272	24 286
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder		78 849	72 037	75 598
Summa eget kapital och skulder		1 317 216	1 189 371	1 250 491

Koncernens förändringar i eget kapital

TSEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserad vinst		
Ingående balans 1 januari 2016	22 144	494 610	-24 681	351 078	1 821	844 972
Summa totalresultat för perioden	–	–	36 640	190 368	921	227 929
Utdelning (2,40 SEK per aktie)	–	–	–	-52 104	–	-52 104
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-413	-413
Utgående balans 31 december 2016	22 144	494 610	11 959	489 342	2 329	1 020 384
Ingående balans 1 januari 2017	22 144	494 610	11 959	489 342	2 329	1 020 384
Summa totalresultat för perioden	–	–	-18 741	195 261	828	177 348
Utdelning (2,60 SEK per aktie)	–	–	–	-56 446	–	-56 446
Utdelning, till innehav utan bestämmande inflytande	–	–	–	–	-577	-577
Utgående balans 30 september 2017	22 144	494 610	-6 782	628 157	2 580	1 140 709

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

TSEK	Januari – September		Juli – September		Helår 2016
	2017	2016	2017	2016	
Resultat efter finansiella poster	251 092	171 105	79 193	58 233	248 930
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	50 842	35 815	15 573	12 799	55 126
Betald skatt	-69 071	-67 044	-17 252	-12 438	-83 400
Förändring av varulager	-5 756	-17 108	89	-8 969	-26 323
Förändring av rörelsefordringar	-36 002	-22 172	4 025	-2 743	-17 633
Förändring av rörelseskulder	11 065	2 033	2 898	-404	4 562
Kassaflöde från den löpande verksamheten	202 170	102 629	84 526	46 478	181 262
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7 336	-126 549	-888	-2 586	-131 002
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-93 468	-59 968	-31 080	-2 716	-63 596
Periodens kassaflöde	101 366	-83 888	52 558	41 176	-13 336
Likvida medel vid periodens början	189 245	199 572	235 739	75 971	199 572
Kursdifferens i likvida medel	-5 556	2 967	-3 242	1 504	3 009
Likvida medel vid periodens slut	285 055	118 651	285 055	118 651	189 245

Moderbolagets resultaträkningar

TSEK	Januari – September		Juli – September		Helår 2016
	2017	2016	2017	2016	
Nettoomsättning	1 840	4 022	656	1 295	6 833
Administrationskostnader	-9 879	-9 152	-6 471	-2 580	-14 825
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	54	27	4	-32	-5
Rörelseresultat	-7 985	-5 103	-5 811	-1 317	-7 997
Nedskrivning andelar i koncernföretag	-7 280	-7 500	-	-7 500	-7 500
Utdelning från andelar i koncernföretag	68 467	158 432	-	3 366	158 432
Finansiella intäkter och kostnader	-206	2 220	345	2 442	2 415
Resultat efter finansiella poster	52 996	148 049	-5 466	-3 009	145 350
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)	-	-	-	-	3 384
Inkomstskatter	1 790	50	1 191	-292	-
Nettoresultat	54 786	148 099	-4 275	-3 301	148 734

Avskrivningar har belastat periodens resultat med - TSEK (-), varav - TSEK (-) för det tredje kvartalet.

Moderbolagets balansräkningar

TSEK	170930	160930	161231
TILLGÅNGAR			
Materiella anläggningstillgångar	12	12	12
Andelar i koncernföretag	770 448	777 446	777 720
Övriga finansiella anläggningstillgångar	3 746	3 746	3 746
Uppskjuten skattefordran	1 790	150	-
Övriga kortfristiga fordringar	131	2 223	1 677
Fordringar hos koncernföretag	208	77 575	11 889
Likvida medel	3 933	6 583	2 974
Summa tillgångar	780 268	867 735	798 018
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	756 861	757 885	758 521
Långfristiga räntebärande skulder	-	28 174	-
Kortfristiga räntebärande skulder	-	12 522	37 311
Skatteskulder	-	105	4
Leverantörsskulder	64	203	117
Skulder till koncernföretag	20 468	67 115	-
Övriga kortfristiga icke räntebärande skulder	2 875	1 731	2 065
Summa eget kapital och skulder	780 268	867 735	798 018

Not 1. Redovisningsprinciper

Regelverk

Denna delårsrapport har, för koncernen, upprättats enligt Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget överensstämmer, om ej annat anges nedan, med de redovisningsprinciper som användes för upprättande av den senaste årsredovisningen.

Inga standarder, ändringar eller tolkningar som trätt i kraft under år 2017 bedöms ha haft väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 9

IFRS 9 "Finansiella instrument" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder, och gäller från och med 1 januari 2018. Förändringar jämfört med tidigare standard avser bl.a. nya synsätt kring klassificeringar samt en annan modell för nedskrivningar där reserv för osäkra kundfordringar inte endast skall baseras på inträffade händelser utan även förväntade händelser. Vitrolife gör bedömningen att övergång till den nya redovisningsstandarderna ej kommer att få några materiella effekter på koncernens finansiella rapporter.

IFRS 15

Från och med 1 januari 2018 kommer IFRS 15 "Intäkter från avtal med kunder" att tillämpas. Efter genomgång av koncernens nuvarande processer för intäktsredovisning gör Vitrolife bedömningen att övergång till IFRS 15 ej kommer att få några materiella effekter på koncernens finansiella rapporter. Den stora majoriteten av Vitrolifes försäljning utgörs av produkter, vilka tydligt representerar separata prestationsåtaganden och därmed bedöms ej några väsentliga skillnader mellan dagens redovisning och redovisning i enlighet med IFRS 15 föreligga.

IFRS 16

IFRS 16 "Leasing" medför förändringar för hur leasingavtal skall redovisas. Ej antagen av EU, kan ej tillämpas innan det. Gäller från och med 1 januari 2019. Redovisning enligt IFRS 16 kommer att innebära att i princip samtliga leasingavtal kommer att redovisas i balansräkningen som tillgångar och skulder. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Utredning pågår avseende den nya standardens påverkan på koncernens finansiella rapporter.

Not 2. Finansiella instrument - Verkligt värde

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade enligt IFRS 13 med följande hierarkier:

Inom nivå 2 klassificeras derivat för säkringsredovisning. Värdering till verkligt värde för valutaterminerna baseras på publicerade terminskurser på en aktiv marknad.

Inom nivå 3 klassificeras finansiella anläggningstillgångar som avser onoterat aktieinnehav och har värderats baserat på senast genomförda transaktion i form av aktieöverlåtelse, varmed verkligt värde uppskattas vara lika med bokfört värde.

Verkligt värde för övriga finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder, övriga skulder och räntebärande skulder uppskattas vara lika med dess bokförda värde (upplupet anskaffningsvärde). Samtliga räntebärande skulder har rörliga räntor, därmed bedöms det verkliga värdet i huvudsak överensstämma med det bokförda värdet. Finansiella tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde uppgår till 449 586 TSEK (253 322) respektive 42 167 TSEK (82 791).

Verkligt värdehierarki

TSEK	Värderingsnivå	170930	160930	161231
Finansiella tillgångar				
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen	3	3 746	3 746	3 746
Summa finansiella tillgångar		3 746	3 746	3 746
Finansiella skulder				
Derivat för säkringsändamål	2	–	357	–
Summa finansiella skulder		–	357	–

Nivå 1: värderas till verkligt värde utifrån noterade marknadsvärden på aktiv marknad för identiska tillgångar och skulder. Nivå 2: värderas till verkligt värde utifrån andra observerbara data för tillgångar och skulder än marknadsvärden enligt nivå 1. Nivå 3: värderas till verkligt värde utifrån data för tillgångar och skulder som inte baseras på observerbar marknadsdata.

Not 3. Förvärv av rörelse

Inga förvärv har skett under år 2017. Vitrolife förvärvade den 31 maj 2016 samtliga aktier i Octax Microscience GmbH och MTG Medical Technology Vertriebs-GmbH. Båda bolagens huvudkontor ligger i Bruckberg, Tyskland. Köpeskillingen för båda bolagen uppgick till 13,7 MEUR (motsvarande 127,2 MSEK per förvärvsdagens valutakurs), av vilket allt betalades kontant och finansierades med tillgängliga likvida medel. Inga tilläggsköpeskillingar föreligger. Förvärvet av de båda bolagen ses som ett rörelseförvärv i enlighet med IFRS 3. Nedanstående tabell sammanfattar erlagd köpeskillning samt förvärvade tillgångar och skulder som redovisas till verkligt värde per förvärvsdagen. Förvärvsanalysen slutfördes under det andra kvartalet 2017.

MSEK	2016
Likvida medel	127,4
Summa köpeskillning	127,4

Identifierbara tillgångar och skulder

Varumärke	10,0
Produktionsteknologi	75,0
Kundrelationer	20,3
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0,4
Materiella anläggningstillgångar	2,3
Finansiella anläggningstillgångar	0,2
Varulager	10,5
Övriga kortfristiga fordringar	6,2
Likvida medel	11,0
Rörelseskulder	-13,7
Långfristiga skulder	-0,6
Uppskjuten skatt hänförlig till övervärden	-31,6
Totalt förvärvade tillgångar och skulder	90,0

Goodwill	37,4
Totala nettotillgångar	127,4

MSEK	
Erlagda likvida medel	-127,4
Likvida medel i förvärvad verksamhet	11,0
Påverkan på koncernens likvida medel	-116,4

Not 4. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

TSEK	170930	160930	161231
Koncernen			
Ställda säkerheter	23 021	22 488	22 612
Eventalförpliktelser	489	337	409
Moderbolaget			
Ställda säkerheter	3 100	3 100	3 100
Eventalförpliktelser	–	–	–

Ställda säkerheter avser företagsinteckningar för egna engagemang samt ställd säkerhet för kapitalförsäkring (anskaffningsvärdet).

Not 5. Segment

Vitrolife består av fyra affärsområden vars produkter säljs av tre geografiska marknadsorganisationer. Vitrolife redovisar till följd av sin interna organisation nettoomsättningen och marknadsbidraget från respektive geografiskt segment. Marknadsbidraget är definierat som bruttoreultatet reducerat med försäljningskostnaderna per marknad.

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien		Totalt	
	Jan-Sep 2017	Jan-Sep 2016	Jan-Sep 2017	Jan-Sep 2016	Jan-Sep 2017	Jan-Sep 2016	Jan-Sep 2017	Jan-Sep 2016
TSEK								
Nettoomsättning	321 928	261 368	111 097	100 758	342 345	243 071	775 370	605 197
Bruttoreultat	202 788	166 095	77 022	69 392	227 937	157 333	507 747	392 819
Försäljningskostnader	-53 529	-48 350	-22 227	-20 630	-49 873	-43 003	-125 629	-111 983
Marknadsbidrag	149 259	117 745	54 795	48 761	178 064	114 330	382 118	280 836
Anläggningstillgångar*	605 532	664 890	83 415	89 149	595	57	689 542	754 096

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien		Totalt	
	Jul-Sep 2017	Jul-Sep 2016	Jul-Sep 2017	Jul-Sep 2016	Jul-Sep 2017	Jul-Sep 2016	Jul-Sep 2017	Jul-Sep 2016
TSEK								
Nettoomsättning	101 101	88 056	33 712	35 006	111 091	87 365	245 904	210 427
Bruttoreultat	65 260	53 112	23 108	23 243	74 972	54 562	163 340	130 917
Försäljningskostnader	-16 586	-15 574	-6 908	-7 569	-17 616	-15 861	-41 110	-39 003
Marknadsbidrag	48 674	37 538	16 200	15 674	57 356	38 701	122 230	91 914
Anläggningstillgångar*	605 532	664 890	83 415	89 149	595	57	689 542	754 096

	EMEA	Nord- och Sydamerika	Asien och Oceanien	Totalt
	Helår 2016	Helår 2016	Helår 2016	Helår 2016
TSEK				
Nettoomsättning	375 611	138 506	341 989	856 106
Bruttoreultat	238 317	95 402	227 582	561 301
Försäljningskostnader	-66 952	-29 108	-59 626	-155 686
Marknadsbidrag	171 365	66 294	167 956	405 615
Anläggningstillgångar*	647 330	94 803	609	742 742

* Anläggningstillgångar avser immateriella och materiella anläggningstillgångar, dvs. exklusive finansiella instrument och uppskjuten skattefordran.

Avstämning av alternativa nyckeltal

Denna rapport inkluderar vissa nyckeltal som ej definieras i IFRS, men är inkluderade i rapporten då företagsledningen anser att dessa uppgifter underlättar för investerare att analysera koncernens resultatutveckling och finansiella position. Investerare bör betrakta dessa alternativa nyckeltal som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell information enligt IFRS. Observera att Vitrolifes definitioner av dessa nyckeltal kan skilja sig från andra företags definitioner av samma begrepp.

Justerat brutto- och rörelseresultat

Då Vitrolifes brutto- och rörelseresultat väsentligt påverkas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som koncernen genomfört bedömer ledningen att koncernens lönsamhet och intjäningsförmåga lämpligt åskådliggörs genom att presentera brutto- och rörelseresultat rensat för avskrivningar på dessa övervärden. Avstämning av dessa mått återfinns direkt i de finansiella rapporterna.

Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)

Då rörelseresultatet belastas av avskrivningar på övervärden kopplade till de förvärv som Vitrolife genomfört bedömer koncernens ledning att rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) är ett mer rättvisande mått på koncernens intjäningsförmåga jämfört med rörelseresultat (EBIT). Vitrolifes styrelse har som målsättning att uppnå tillväxt under lönsamhet, där lönsamhet följs upp genom rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA).

	Januari-September 2017	Januari-September 2016	Juli-September 2017	Juli-September 2016	Helår 2016
MSEK					
Rörelseresultat	254,0	170,5	81,1	56,7	248,8
Avskrivningar	50,5	36,9	16,9	14,8	54,3
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	304,5	207,4	98,0	71,5	303,1

Avkastning på eget kapital

Vitrolife bedömer att avkastning på eget kapital är ett lämpligt mått för att åskådliggöra för intressenter hur väl koncernen investerar sitt egna kapital.

	170930	160930	161231
MSEK			
Genomsnittligt eget kapital, rullande 12 mån	1 079,3	893,4	937,1
Nettoreultat, rullande 12 mån	254,8	188,0	190,4
Avkastning på eget kapital, %	23,6	21,0	20,3

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

Ett av Vitrolifes finansiella mål är att ha en stark kapitalbas för att möjliggöra fortsatt hög tillväxt, såväl organisk som genom förvärv. Kopplat till detta följer koncernens ledning upp måttet nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA). Enligt Vitrolifes finansiella mål bör detta mått i normala fall inte överstiga tre gånger. Ledningen bedömer att detta mått ger kreditgivare och investerare betydelsefull information rörande koncernens inställning till skuldsättning.

	170930	160930	161231
MSEK			
Räntebärande skulder	0,5	41,3	37,8
Likvida medel	-285,1	-118,7	-189,2
Nettoskuld	-284,6	-77,4	-151,4
MSEK	170930	160930	161231
Nettoskuld	-284,6	-77,4	-151,4
Rörelseresultat, rullande 12 mån	332,3	240,5	248,8
Avskrivningar, rullande 12 mån	68,0	47,9	54,3
EBITDA, rullande 12 mån	400,3	288,4	303,1
Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA	-0,7	-0,3	-0,5

Försäljningstillväxt i lokala valutor

Då en stor del av Vitrolifes försäljning sker i andra valutor än redovisningsvalutan SEK påverkas omsättningen inte enbart av faktisk tillväxt, utan även av valutaeffekter. För att analysera omsättningen rensad för valutaeffekter används nyckeltalet försäljningstillväxt i lokala valutor.

Försäljning per geografiskt segment

	EMEA		Nord- och Sydamerika		Asien och Oceanien	
	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	57	13	8	0	99	28
<i>Tillväxt i lokala valutor, %</i>	21	15	8	1	41	34
Valutaeffekter, MSEK	4	0	2	-1	0	-4
<i>Valutaeffekter, %</i>	2	0	3	-5	0	-6
Total tillväxt, MSEK	61	13	10	-1	99	24
Total tillväxt, %	23	15	11	-4	41	28

Försäljning per affärsområde

	Media		Disposable Devices		Time-lapse		ART Equipment*	
	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017	Jan-Sep 2017	Jul-Sep 2017
Tillväxt i lokala valutor, MSEK	39	11	10	3	71	25	42	2
<i>Tillväxt i lokala valutor, %</i>	11	9	10	9	69	85	**	11
Valutaeffekter, MSEK	4	-4	2	-1	0	-1	0	0
<i>Valutaeffekter, %</i>	1	-3	2	-3	0	-7	**	1
Total tillväxt, MSEK	43	7	12	2	71	24	42	2
Total tillväxt, %	12	6	12	6	69	78	**	12

* Utgörs av verksamheten i de förvärvade bolagen MTG och Octax. Perioden Jan-Sep 2016 inkluderar endast försäljning under perioden juni-september, då bolagen förvärvades per 31 maj 2016.

** Anges ej då bolagen ej ingick i koncernen under hela jämförelseperioden.

Koncernen totalt

	Jan-Sep 2017	Jan-Sep 2016	Jul-Sep 2017	Jul-Sep 2016	Helår 2016
Organisk tillväxt i lokala valutor, MSEK	131	66	41	17	90
<i>Organisk tillväxt i lokala valutor, %</i>	21	13	20	10	12
Förvärvad tillväxt, MSEK	33	20	-	16	39
<i>Förvärvad tillväxt, %</i>	6	4	-	9	6
Valutaeffekter, MSEK	6	-4	-5	0	5
<i>Valutaeffekter, %</i>	1	-1	-3	0	1
Total tillväxt, MSEK	170	82	36	33	134
Total tillväxt, %	28	16	17	19	19

Definitioner

Avkastning på eget kapital

Rullande 12 månaders nettoresultat i procent av genomsnittligt eget kapital för samma period.

Bruttomarginal

Bruttoresultat i procent av periodens nettoomsättning.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier på balansdagen.

Justerat bruttoresultat

Bruttoresultat före avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar.

Justerat rörelseresultat

Rörelseresultat före avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar.

Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie

Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Marknadsbidrag

Bruttoresultat reducerat med försäljningskostnaderna per marknad.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minus räntebärande fordringar minus likvida medel.

Nettoskuld / rullande 12 mån EBITDA

Nettoskuld i förhållande till rullande 12 månaders rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA).

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till periodens genomsnittliga antal utestående aktier.

Rörelsemarginal före avskrivningar (EBITDA)

Rörelseresultat före avskrivningar i procent av periodens nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av periodens nettoomsättning.

Soliditet

Eget kapital och innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutningen.

Vinstmarginal

Periodens resultat i procent av periodens nettoomsättning.

Ordlista

Följande förklaringar är avsedda som en hjälp för läsaren för att förstå vissa specifika termer och uttryck i Vitrolifes rapporter:

Biologiska kvalitetstester

Med hjälp av biologiska system (levande celler, organ eller djur) testa hur väl en produkt eller insatsvara fungerar i relation till en kravspecifikation.

Biopsi

Provtagning av en eller flera celler från levande vävnad för vidare analys.

Bioteknik

Kombination av biologi och teknik som i första hand innebär att använda celler eller komponenter från celler (såsom enzymer eller DNA) i tekniska tillämpningar.

Blastocyst

Ett embryo dag 5-7 efter befruktning. Celldelningen har gått så långt att den första celldifferentieringen ägt rum och embryot har därmed fått två olika typer av celler.

Cellterapi

Beskriver processen när nya celler tillförs en vävnad för att behandla ett sjukdomstillstånd.

Embryo

Ett befruktat och celldelat ägg.

In vitro (latin "i glas")

En process som tagits ut från en cell för att istället pågå i en artificiell miljö, exempelvis i ett provrör.

In vivo

Biologiska processer i levande celler och vävnader när de befinner sig på sin naturliga plats.

Inkubator

Utrustning för odling av embryon i kontrollerad miljö.

IUI

Intra-Uterine Insemination, "artificiell insemination". En hög koncentration av aktiva spermier injiceras för att öka chansen för graviditet.

IVF, In Vitro Fertilisering, provrörsbefruktning

Befruktning (fertilisering) mellan kvinnans och mannens könsceller samt odling av embryo utanför kroppen.

Klinisk studie/prövning

En undersökning på friska eller sjuka människor för att studera effekten av ett läkemedel eller en behandlingsmetod.

Medicinteknik

Omfattar hjälpmedel som används för att ställa diagnos på sjukdom, behandla sjukdom och som rehabilitering.

PGD

PGD (preimplantation genetic diagnosis) är ett test för att hitta specifika ärftliga genetiska sjukdomar som orsakas av en enda gendefekt. Detta test används för par som har en genmutation som kan orsaka en genetisk sjukdom där paret vill försäkra sig om att deras barn inte kommer att bära denna sjukdom.

PGS

PGS (preimplantation genetic screening) är ett test som visar på kromosomalt onormala embryon, vilket är en vanlig orsak till infertilitet. Andelen kromosomalt onormala embryon ökar med åldern och dessa avvikelser kan ofta inte ses med konventionella metoder. Genom att undersöka kromosomala abnormiteter innan embryot återförs till kvinnan kan man förbättra graviditetsfrekvensen och minska missfallsrisken.

Preklinisk studie

Forskning som äger rum innan läkemedel eller behandlingsmetod är tillräckligt dokumenterat för att studeras på människor. Till exempel testning av substanser på vävnadsprov samt senare testning på försöksdjur.

Stamceller

icke-specialiserade celler som finns i alla flercelliga organismer. Har förmågan att mogna (differentiera) till flera celltyper. Brukar ofta delas upp i tre grupper: adulta stamceller (hos den fullvuxna individen), embryonala stamceller och stamceller från navelsträngen. I embryot som utvecklas ger stamceller upphov till alla vävnader i det blivande fostret. I vuxna individer utgör stamceller ett reparationsystem för att ersätta skadade celler. Eftersom stamceller har potential att mogna ut till specialiserade celltyper finns stora förhoppningar om deras medicinska roll.

Time-lapse

Teknik för embryoövervakning genom att bilder tas av embryots utveckling i korta tidsintervall som därefter spelas upp som en film och analyseras.

Vitrifikation

Process för att konvertera ett material till ett glasliknande fast tillstånd, till exempel genom snabb nedfrysning. I det här fallet snabb nedfrysning av ägg och embryon, för att kunna utföra IVF vid senare tillfälle.

TOGETHER. ALL THE WAY™

Vitrolife AB (publ)
Vitrolife Sweden AB
Box 9080
SE-400 92 Göteborg
Sverige
Tel +46 31 721 80 00
Fax +46 31 721 80 99

A.T.S. Srl
Via Pistrucchi, 26
20137 Milano
Italien
Tel +39 2 541 22100
+39 328 627 7012
Fax +39 2 541 22100

HertArt ApS
Korskildelund 6
2670 Greve
Danmark
Tel +46 31 721 80 15
Fax +46 31 721 80 99

Vitrolife A/S
Jens Juuls Vej 20
8260 Viby J
Danmark
Tel +45 7221 7900
Fax +45 7221 7901

Vitrolife, Inc.
3601 South Inca Street
Englewood , CO 80110
USA
Tel +1 303 762 1933
Fax +1 303 781 5615

6835 Flanders Drive
Suite 500
San Diego, CA 92121
USA
Tel +1 800 995 8081 (USA)
+1 858 824 0888 (Intl.)
Fax +1 858 824 0891

Vitrolife K.K.
Tamachi 16 Fujishima Building 9F
4-13-4 Shiba
Minato-ku
Tokyo 108-0014
Japan
Tel +81 3 6459 4437
Fax +81 3 6459 4539

Vitrolife Ltd.
1 Chapel Street
Warwick
CV34 4HL
Storbritannien
Tel +44 800 032 0013
Mobil +44 779 660 3857
Mobil +44 796 962 6083
Fax +44 800 032 0014

Vitrolife Pty Ltd.
Level 10, 68 Pitt Street
Sydney, NSW 2000
Australien
Tel +61 3 8844 4878
Fax +61 3 8844 4879

Vitrolife SAS
43 Rue de Liège
75 008 Paris
Frankrike
Tel +33 5 5959 2661
Fax +33 5 5959 2790

Vitrolife Sweden AB
Beijing Representative Office
B-809 Fangheng Times Square
10 Wangjing Street
Chaoyang District
Beijing, 100121
Kina
Tel +86 010 6403 6613
Fax +86 010 6403 6613

Vitrolife GmbH
Dr.-Pauling-Str. 9
D-84079
Bruckberg
Tyskland
Tel +49 8765 939 900
Fax +49 8765 939 9070